



SMSAAM ANUNCIA RESULTADOS PARA EL PRIMER TRIMESTRE DEL AÑO 2015

Santiago, 8 de mayo de 2015. Sociedad Matriz SAAM S.A. dio a conocer hoy sus resultados financieros consolidados correspondientes al primer trimestre de 2015, y que incluyen los resultados de las empresas coligadas a su valor proporcional.

Un buen inicio de año tuvo Sociedad Matriz SAAM (SM SAAM), principal operador portuario en América del Sur y cuarto operador mundial en remolcadores. En el primer trimestre de 2015 las utilidades se incrementaron en 25% llegando a US\$13,9 millones, mientras que el Ebitda ascendió a US\$54,2 millones, 35% más que en el mismo período del año anterior, según fue reportado por la compañía en sus estados financieros consolidados, que incluye los resultados de sus empresas coligadas en su valor proporcional.

“La continuidad de las operaciones en nuestros puertos y las sinergias que ya estamos captando de nuestro *joint venture* en Remolcadores con Boskalis en Brasil explican en gran parte este positivo resultado. Además, contribuyó el crecimiento de la economía en Ecuador y Estados Unidos”, destacó el gerente general de SMSAAM, Javier Bitar.

El ejecutivo agregó que el buen desempeño de la empresa permitió mantener bajo control la caída en el precio de los commodities y las variaciones del tipo de cambio en la mayoría de los países donde la empresa está presente

La división Terminales Portuarios registró un crecimiento en sus ventas de 18% (con US\$62,3 millones) y su Ebitda se elevó en 88% (US\$19,8 millones), dejando atrás el efecto del paro portuario que afectó a Chile por más de 20 días en 2014 y del pago del bono que ayudó a poner fin a dicho conflicto. De hecho, San Antonio Terminal Internacional (STI), el puerto principal de Chile, mejoró el volumen transferido (toneladas) con un alza de 22% en el período, junto con incluir un nuevo servicio a sus operaciones. Además, destacó el buen desempeño del terminal de Iquique (ITI), que aumentó en 18% las toneladas transferidas e incrementó las recaladas respecto de 2014. Mientras, el Terminal Portuario Guayaquil (TPG) logró aumentar en 36% las toneladas transferidas, tras la incorporación de un nuevo servicio a mediados del año 2014.

En la División Remolcadores ya se aprecian los resultados de la sociedad con Boskalis: las ventas sumaron US\$71,1 millones (16% más que en 2014) y un Ebitda de US\$24,9 millones (33% superior). También resaltó en este período la renovación de un relevante contrato en uno de los principales puertos s en de México.

La División Logística, en tanto, bajó sus ventas en 13% (US\$58,9 millones) y el Ebitda en 12% (US\$ 9,4 millones). En estos resultados influyó efectos no recurrentes ocurridos en Perú y Brasil por US\$1,5 millones de mayores gastos en el no operacional, así como también las fluctuación en el tipo de cambio y la caída de los contratos de depósitos en Brasil, en un contexto de pérdida de competitividad por el ingreso de dos nuevos operadores, lo que ha afectado las tarifas y volúmenes. La división continúa en su proceso de transición para adaptarse al menor dinamismo y creciente competitividad que caracteriza al sector naviero y avanzar en *contract logistics*: la provisión de servicios integrados a lo largo de toda la cadena logística. Además, se están reconvirtiendo activos inmobiliarios, ítem en el que cuenta con más de 3,5 millones de m2.



Resultados Consolidados a Marzo 2015

Estados de Resultados

-- SM SAAM --

Estado de Resultados por Trimestre	mar-15	mar-14	Variación	Variación %
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	
Ingresos de actividades ordinarias	116.585	122.064	(5.479)	-4%
Costo de ventas	(85.347)	(92.702)	7.355	-8%
Ganancia bruta	31.238	28.008	3.230	12%
Gasto de administración	(15.392)	(15.279)	(113)	1%
Resultado operacional	15.846	14.083	1.763	13%
Otros ingresos (gastos) de operación	320	(1.036)	1.356	-131%
Ingresos financieros	316	1.650	(1.334)	-81%
Costos financieros	(2.426)	(2.772)	346	-12%
Participación en ganancia de asociados	7.535	2.869	4.666	163%
Diferencias de cambio	(581)	705	(1.286)	-182%
Resultados por unidades de reajuste	2	2	0	0%
Ganancia, antes de impuestos	21.012	15.501	5.511	36%
Gasto por impuestos a las ganancias	(3.703)	(3.863)	160	-4%
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas	17.309	11.638	5.671	49%
Ganancia, atribuible a propietarios de la controladora	13.909	11.083	2.826	25%
Ganancia, atribuible a participaciones no controladoras	3.400	555	2.845	513%

Otros Indicadores por Trimestre	mar-15	mar-14	Variación	Variación%
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	
Depreciación y amortización	12.392	12.433	-41	0%
EBITDA	28.238	26.516	1.722	6%
<i>Margen EBITDA</i>	<i>24,2%</i>	<i>21,7%</i>	<i>2,5%</i>	



1. Resultado operacional

Las ventas consolidadas del trimestre totalizaron US\$116,6 millones un 4% inferior al primer trimestre del año 2014, debido principalmente menores ventas en Logística debido a menores ventas en servicios a las navieras en Chile y Brasil; así como también en el segmento remolcadores debido a la desconsolidación de Brasil desde el inicio del *joint venture* con SMIT Boskalis en julio 2014, salida que no fue compensada en su totalidad con el ingreso de Canadá y Panamá. Es importante destacar el crecimiento de las ventas en un 22% que tuvo en sus ventas la división de Terminales Portuarios debido principalmente a sus terminales en Iquique y Ecuador.

El resultado operacional del trimestre fue de US\$15,8 millones un 13% superior al año 2014 debido a Terminales Portuarios a los efectos del año 2014 del paro portuario en Iquique y al crecimiento del puerto de Guayaquil en Ecuador.

Por su parte la ganancia bruta aumentó a US\$31,2 millones, un 6% más respecto al mismo trimestre 2014, explicado principalmente por mayores ingresos (+22%) y menores costos (+8%) en Terminales Portuarios.

Los gastos de administración y ventas llegaron a US\$15,4 millones, un 1% superior respecto al primer trimestre 2014, explicado por mayores gastos en Terminales Portuarios. Debido a gastos en asesorías y al mayor pago de impuestos por concepto de participación de las utilidades de los trabajadores en Ecuador (TPG).

El resultado operacional del periodo alcanzó los US\$15,8 millones lo que implicó un aumento de un 13% en comparación al mismo trimestre del 2014 debido principalmente en Terminales Portuarios.

Como resultado el EBITDA consolidado del primer trimestre ascendió a US\$28,2 millones, un 6% más que el primer trimestre de 2014 debido principalmente a la mejora en Terminales Portuarios en Ecuador e Iquique.

2. Resultado No Operacional

El resultado no operacional del primer trimestre de 2014 fue de US\$5,1 millones, 264% mayor al mismo periodo del año anterior. Este mayor resultado no operacional se explica por el aumento en los resultados de las empresas asociadas debido al traspaso desde 01 julio 2014 de Brasil en Remolcadores como consecuencia del JV con Boskalis.

Como resultado durante el primer trimestre de 2015, la utilidad atribuible a los propietarios de la controladora alcanzó a US\$13,9 millones, 25% mayor que el mismo período del año anterior, debido principalmente a la continuidad operacional que se dio en los Terminales Portuarios en Chile luego que fueran afectados el primer trimestre de 2014 por un paro portuario por más de 20 días y al inicio de la captación de sinergias en SAAM SMIT Towage Brasil como consecuencia del JV con SMIT Boskalis



3. Resultados por Segmentos de Negocios

Información por Segmentos

SM-SAAM	Remolcadores				Puertos				Logística y otros				Total			
Estados de Resultados por Trimestre	mar-15	mar-14	Var	Var %	mar-15	mar-14	Var	Var %	mar-15	mar-14	Var	Var %	mar-15	mar-14	Var	Var %
	MUS\$	MUS\$	MUS\$		MUS\$	MUS\$	MUS\$		MUS\$	MUS\$	MUS\$		MUS\$	MUS\$	MUS\$	
Ingresos de actividades ordinarias	48.713	53.542	(4.829)	-9%	33.527	27.507	6.020	22%	34.345	41.015	(6.670)	-16%	116.585	122.064	(5.479)	-4%
Costo de ventas	(34.487)	(37.825)	3.338	-9%	(21.721)	(20.204)	(1.517)	8%	(29.139)	(34.673)	5.534	-16%	(85.347)	(92.702)	7.355	-8%
Ganancia bruta	14.226	15.717	(1.491)	-9%	11.806	7.303	4.503	62%	5.206	6.342	(1.136)	-18%	31.238	29.362	1.876	6%
Gasto de administración	(6.017)	(6.760)	743	-11%	(5.419)	(4.391)	(1.028)	23%	(3.956)	(4.128)	172	-4%	(15.392)	(15.279)	(113)	1%
Resultado operacional	8.209	8.957	(748)	-8%	6.387	2.912	3.475	119%	1.250	2.214	(964)	-44%	15.846	14.083	1.763	13%
Depreciación y amortización	7.658	7.791	-133	-2%	2.661	2.427	234	10%	2.073	2.215	-142	-6%	12.392	12.433	(41)	0%
EBITDA consolidado	15.867	16.748	(881)	-5%	9.048	5.339	3.709	69%	3.323	4.429	(1.106)	-25%	28.238	26.516	1.722	6%
Margen EBITDA	32,6%	31,3%	1%		27,0%	19,4%	7,6%		9,7%	10,8%	-1,1%		24,2%	21,7%	2,5%	
Empresas Coligadas a Valor Proporcional																
Ingresos de actividades ordinarias	22.378	7.693	14.685	191%	28.780	25.442	3.338	13%	24.558	26.330	(1.772)	-7%	75.716	59.466	16.250	27%
EBITDA	9.083	2.060	7.023	341%	10.774	5.211	5.563	107%	6.089	6.248	(159)	-3%	25.946	13.519	12.427	92%
Margen EBITDA	40,6%	26,8%	14%		37,4%	20,5%	17%		24,8%	23,7%	1%		34,3%	22,7%	12%	
Total Segmentos																
Ingresos totales	71.091	61.235	9.856	16%	62.307	52.949	9.358	18%	58.903	67.345	(8.442)	-13%	192.301	181.530	10.771	6%
EBITDA total	24.950	18.808	6.142	33%	19.822	10.550	9.272	88%	9.412	10.677	(1.265)	-12%	54.184	40.035	14.149	35%
Margen EBITDA	35,1%	30,7%	4%		31,8%	19,9%	12%		16,0%	15,9%	0%		28,2%	22,1%	6%	

Segmento Terminales Portuarios:

La división Terminales Portuarios registró un crecimiento en sus ventas de 18% (con US\$62,3 millones) y su Ebitda se elevó en 88% (a US\$19,8 millones), logrando revertir el efecto del paro portuario que afectó a Chile por más de 20 días el primer trimestre del año 2014 y del pago del bono que ayudó a poner fin a dicho conflicto. Esta recuperación fue impulsada por nuevos contratos cerrados por los terminales de Iquique y San Vicente, así como el excelente desempeño del puerto de Guayaquil, en Ecuador.

Las ventas consolidadas alcanzaron los US\$33,5 millones y un Ebitda de US\$9 millones un 22% y 69% superior al primer trimestre del 2014, respectivamente. Lo anterior fue el resultado de mayores operaciones en Guayaquil (Ecuador) e Iquique (Chile). En Guayaquil se incorporó un nuevo servicio a mediados del año 2014 y en Iquique el puerto presentó mayores volúmenes producto del cierre del muelle EPI (Empresa Portuaria Iquique) y del paro portuario del año 2014. El muelle EPI quedó inutilizado luego del terremoto de abril 2014.

Los gastos de administración y ventas alcanzaron los US\$5,4 millones, 23% superior al primer trimestre de 2014, debido a gastos en asesorías y al mayor pago de impuestos por concepto de participación de las utilidades de los trabajadores en Ecuador (TPG).

Por lo tanto el resultado operacional consolidado llegó a US\$6,4 un 119% mayor que el primer trimestre 2014.

Las ventas coligadas alcanzaron los US\$28,7 millones y el EBITDA los US\$10,7 millones un 13% y 107% superior al primer trimestre del 2014, respectivamente. Lo anterior se explica por la continuidad operacional lograda luego de los efectos del paro portuario, el cual afectó a la totalidad de los puertos Chilenos en el primer trimestre de 2014, y producto de un mejor desempeño operacional obtenido en el primer trimestre de 2015. Adicionalmente destaca la incorporación de un servicio en el puerto de San Vicente Terminal Internacional (SVTI) a mediados del año 2014.



Principales Indicadores Operacionales	1T'15	1T'14	Δ%
Toneladas transferidas puertos que consolidan (miles)	1.643	1.399	17%
Tons transferidas puertos que no consolidan (VP, miles)	2.747	2.418	14%
TEUs transferidos puertos que consolidan	203.115	166.427	22%
TEUs transferidos puertos que no consolidan (VP)	229.314	189.911	21%

Segmento Remolcadores

El inicio de las operaciones en conjunto con Boskalis a partir del tercer trimestre de 2014 (1 de julio de 2014) trajo cambios en la propiedad de SAAM sobre las sociedades que operan en México y Brasil, incorporándose además los nuevos mercados de Canadá y Panamá, esto genera distintas bases de comparación al analizar los resultados del primer trimestre de 2015 respecto al primer trimestre de 2014 (en primer trimestre de 2014 se consolidaba México y Brasil, a partir de 1 julio 2014 se consolida México, Panamá y Canadá y pasa a ser coligada Brasil).

La división Remolcadores registró un crecimiento trimestral en sus ventas de 16% (con US\$71 millones) y su Ebitda se elevó en un 33% (con US\$24,9 millones). Los buenos resultados obtenidos por la división Remolcadores son explicados por el inicio de operaciones en conjunto con Boskalis lo cual permitió a SAAM incorporar dos nuevos mercados (Panamá y Canadá) y debido también al comienzo de la captura de las sinergias en Brasil, siendo hoy el segundo operador en este mercado.

Las ventas consolidadas alcanzaron los US\$48,7 millones y un Ebitda de US\$15,8 millones un 9% y 5% inferior al primer trimestre del 2014, respectivamente. Brasil pasa de ser una empresa filial (100% de SAAM en 2014) a una coligada (50% de SAAM) contabilizada a valor proporcional, explicando las caídas en las ventas y Ebitda consolidado. Caída que no fue compensada con la incorporación de los mercados de Canadá y Panamá.

Por su parte los gastos de administración y ventas mostraron una disminución de un 11% respecto al primer trimestre del 2014 debido menores gasto debido a la desconsolidación de Brasil desde julio de 2014.

Por lo tanto el resultado operacional consolidado llegó a US\$8,2 millones, un 8% menor que el trimestre 2014 debido a los efectos descritos.

Las ventas coligadas alcanzaron los US\$22,4 millones y el EBITDA los US\$9 millones un 191% y 341% superior al primer trimestre del 2014, respectivamente explicado por la incorporación de Brasil como empresa coligada a partir de 1 de julio de 2014.

Principales Indicadores Operacionales	1T'15	1T'14	Δ%
Faenas remolcadores que consolidan (*)	18.961	16.335	16%
Faenas remolcadores que no consolidan (VP)	4.588	892	414%
(*) cambio en 1Q2014 debido a faenas en Ecuador que no fueron informadas en su totalidad			



Segmento Logística y Otros Negocios Relacionados:

La división continúa en su proceso de transición para adaptarse al menor dinamismo y creciente competitividad que caracteriza al sector naviero y avanzar en *contract logistics*: la provisión de servicios integrados a lo largo de toda la cadena logística.

Durante el primer trimestre de 2015 Logística totalizó ventas por US\$58,9 millones y tuvo un EBITDA de US\$9,4 millones, un 13% y 12% menos respectivamente que el primer trimestre de 2014, debido principalmente por la pérdida de contratos de agenciamiento marítimo en Chile y disminución de los resultados en depósito y maestranza de contenedores en Chile y Brasil.

El primer trimestre de 2015, Logística tuvo ingresos consolidados por US\$34,3 millones, 16% menos que el mismo período del año anterior explicados principalmente por menores ventas en Logística Chile debido a la baja de operaciones en depósito y maestranza de contenedores y al término de servicio de agenciamiento documental con CSAV (ocurrido a partir de abril de 2014) y a la caída de los contratos de depósitos en Brasil, en un contexto de pérdida de competitividad por el ingreso de dos nuevos operadores, lo que ha afectado las tarifas y volúmenes debido a menor volumen.

Los costos de venta fueron US\$29,1 millones, lo que representa un 16% menos que el primer trimestre del 2014 debido a menor volumen de venta en Logística Chile y Brasil.

Los gastos de administración alcanzaron US\$3,9 millones, 4% menos que en el primer trimestre de 2014, explicados principalmente menores gastos de la división en Chile.

Por lo tanto, el resultado operacional consolidado llegó a menos US\$1,25 millones y el EBITDA alcanzó a US\$3,3 mil, 44% y 25% menos respectivamente que el primer trimestre de 2014.

Los ingresos de las empresas coligadas a su valor proporcional llegaron a US\$24,6 millones, 7% menos que el primer trimestre 2014 y el EBITDA llegó a US\$6,1 millones, lo que representa un 3% inferior al mismo periodo del año 2014 principalmente explicado por menores ventas en Perú en terminal de contenedores y en depósito y maestranza.

Principales Indicadores Operacionales	1T'15	1T'14	Δ%
Contenedores reparados Empresas que Consolidan	22.302	22.225	0%
Contenedores reparados Empresas que no Consolidan (vp)	1.331	1.348	-1%
Contenedores recep y desp Empresas que Consolidan	120.392	157.921	-24%
Contenedores consolidados y desconsolidados	7.043	7.097	-1%
Toneladas en frigoríficos de Empresas que consolidan (*)	997.144	523.782	90%
Metros cuadrados en bodegas de empresas que consolidan	198.184	174.060	14%
Viajes de ruta (fletes) de empresas que consolidan	15.004	10.992	36%
(*) cambios respecto a 1Q2014 debido a que no se estaban considerando los frigoríficos externos.			



Balance
-- SM SAAM --

Balance General	mar-15	dic-14	D%
	MUS\$	MUS\$	
Efectivo y equivalentes al efectivo	47.077	44.915	5%
Otros activos corrientes	163.475	158.509	3%
Activos corrientes	210.552	203.424	4%
Propiedades, plantas y equipos (neto)	481.243	488.746	-2%
Otros activos no corrientes	535.304	536.108	0%
Activos no corrientes	1.016.547	1.024.854	-1%
Total activos	1.227.099	1.228.278	0%
Otros pasivos financieros corrientes	41.608	44.154	-6%
Otros pasivos corrientes	111.912	95.900	17%
Pasivos corrientes	153.520	140.054	10%
Otros pasivos financieros no corrientes	144.526	146.006	-1%
Otros pasivos no corrientes	107.333	109.917	-2%
Pasivos no corrientes	251.859	255.923	-2%
Total pasivos	405.379	395.977	2%
Patrimonio atribuible a los propietarios de la contr	704.237	713.952	-1%
Participaciones no controladoras	117.483	118.349	-1%
Total patrimonio	821.720	832.301	-1%
Total patrimonio y pasivos	1.227.099	1.228.278	0%

Otros Indicadores Financieros	mar-15	dic-14	Δ%
	MUS\$	MUS\$	
Deuda financiera	186.134	190.160	-2%
Deuda financiera neta	139.057	145.245	-4%
Deuda financiera coligadas (VP)	154.412	162.708	-5%
Deuda financiera neta coligadas (VP)	83.652	73.881	13%
Deuda Neta/Patrimonio	0,20	0,22	
DFN/EBITDA	4,92	5,48	
Endeudamiento	0,58x	0,59x	
Endeudamiento financiero	0,26x	0,28x	
Liquidez corriente	5,1x	4,5x	
Rentabilidad sobre patrimonio	2,0%	1,7%	

