



Presentación de Resultados a Junio de 2012

Santiago, 31 de agosto de 2012: Sudamericana, Agencias Aéreas y Marítimas S.A. (SAAM) y su sociedad matriz, (SM SAAM)¹, anunciaron sus resultados financieros consolidados al 30 de junio de 2012.

- Ingresos por ventas totales, considerando las empresas coligadas a su valor proporcional alcanzaron US\$170,8 millones durante 2T'12, 9% más que el mismo período del año anterior en el caso de SAAM.
- SM SAAM obtuvo un EBITDA total, considerando las empresas coligadas a su valor proporcional, de US\$37,6 millones durante 2T'12. El EBITDA de SAAM fue de US\$38,1 millones, 9% más que el mismo período del año anterior.
- Durante el mes de agosto, SAAM firmó un nuevo contrato de arriendo de dos remolcadores con la Empresa Nacional Portuaria de Puerto Cortés en Honduras, fortaleciendo su presencia en Centroamérica con la incorporación de un nuevo país en la zona. Las operaciones comenzarán en octubre próximo.
- Durante septiembre SAAM debiera empezar a operar el puerto de Mazatlán en México. Este terminal portuario, ubicado en la costa del Pacífico, cuenta con dos grúas móviles y una concesión a 20 años con la posibilidad de extenderla hasta por 13 años más.

Para más información contactar a Luis Eduardo Bravo al (56-2) 731-8282 o por e-mail a lebravo@saam.cl
www.smsaam.com

¹SM SAAM nace a raíz de la división de Compañía Sud Americana de Vapores S.A. ("CSAV"), en virtud de la cual se le asignaron a SM SAAM las 70.737.318 acciones de las que CSAV era titular en SAAM, representativas del 99,9995% del capital de esta última. Por tanto, el único activo de SM SAAM son las acciones que le fueron asignadas de SAAM en la referida división.

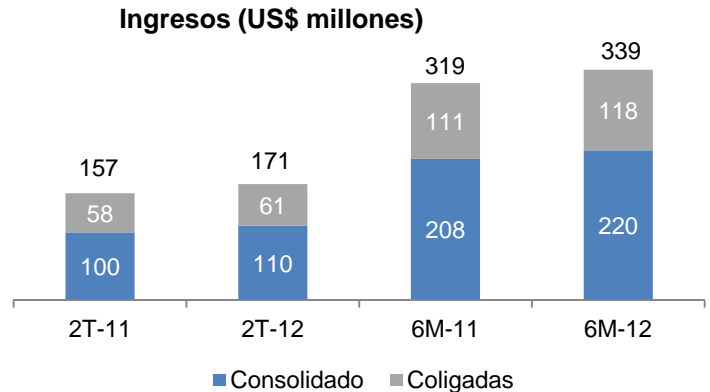


Estado de Resultados

Ingresos

Durante el segundo trimestre del año, SM SAAM y SAAM obtuvieron ingresos consolidados por US\$109,9 millones, lo que representó 10% más que el mismo período del año anterior en el caso de SAAM. Este aumento se explica principalmente por el crecimiento de los ingresos en los segmentos Puertos y Remolcadores. Las operaciones que no consolidan, consideradas a su valor proporcional, tuvieron ingresos por US\$60,9 millones, 6% más que el segundo trimestre del año pasado. Este crecimiento se debe a los mejores resultados en los segmentos Puertos y Remolcadores, parcialmente compensados por Logística. Consecuentemente, los ingresos totales de SM SAAM y SAAM fueron US\$170,8 millones, 9% más que en 2T'11 en el caso de SAAM.

Los ingresos consolidados de SM SAAM y SAAM durante los primeros seis meses del año fueron US\$220,5 millones, 6% más que el mismo período del año anterior en el caso de SAAM, explicado por el mejor desempeño de todos los segmentos de negocio. Las empresas que no consolidan, tuvieron ingresos por US\$118,3 millones, 7% más que el año pasado. Consecuentemente, los ingresos totales de SM SAAM y SAAM durante los seis primeros meses del año alcanzaron a US\$338,8 millones, 6% más que el mismo período del año anterior en el caso de SAAM, explicado por el mejor desempeño de todos los segmentos de negocio.



Costo de Venta

Durante el segundo trimestre del año, el costo de venta consolidado de SM SAAM y SAAM alcanzó a US\$82,7 millones, lo que representó 5% más que el mismo período del año anterior en el caso de SAAM. Como porcentaje de los ingresos, el costo de venta disminuyó de 79% el 2011 a 75% este año como consecuencia de disminuciones en todos los segmentos de negocios.

El costo de venta consolidado durante los seis primeros meses del año de SM SAAM y SAAM alcanzó a US\$165,1 millones, 3% más que el mismo período del año anterior en el caso de SAAM. Como porcentaje de los ingresos, el costo de venta disminuyó de 77% el 2011 a 75% este año como consecuencia de disminuciones en los segmentos de Remolcadores y Puertos.

Resultado Operacional

Durante el segundo trimestre del año, el resultado operacional consolidado de SM SAAM alcanzó a US\$13,8 millones. En el caso de SAAM fue de US\$14,3 millones, lo que representó 33% más que el mismo período del año anterior. El menor resultado operacional de SM SAAM en relación a SAAM se debe a los mayores costos administrativos de la Sociedad Matriz relacionados a su apertura en bolsa. Como porcentaje de los ingresos, el resultado operacional consolidado de SAAM aumentó de 11% el 2011 a 13% este año, explicado por los segmentos Remolcadores y Puertos.

El resultado operacional consolidado de los seis primeros meses del año de SM SAAM alcanzó a US\$28,2 millones. En el caso de SAAM fue de US\$29,2 millones, 13% más que el mismo período del año anterior. Como porcentaje de los ingresos, el resultado operacional consolidado aumentó de 12% el 2011 a 13% este año, explicado por los segmentos Remolcadores y Puertos.

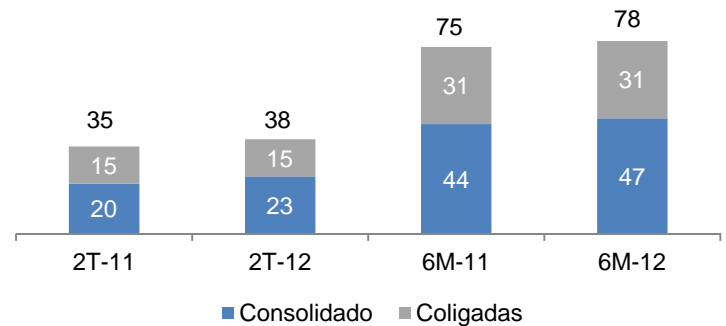
EBITDA

Durante el segundo trimestre del año, el EBITDA consolidado de SM SAAM alcanzó a US\$22,6 millones. En el caso de SAAM fue de US\$23,1 millones, lo que representó 15% más que el mismo



período del año anterior. El margen EBITDA aumentó de 20% el 2011 a 21% este año, explicado por los segmentos Puertos y Remolcadores. Las operaciones que no consolidan, consideradas a su valor proporcional, tuvieron un EBITDA de US\$15,0 millones, similar al del segundo trimestre del año pasado. Consecuentemente, el EBITDA total de SM SAAM fue de US\$37,6 millones. En el caso de SAAM alcanzó a US\$38,1 millones, 8% más que en el mismo período de 2011, manteniéndose prácticamente constante el margen EBITDA en 22%.

EBITDA (US\$ millones)



El EBITDA consolidado de los seis primeros meses del año de SM SAAM alcanzó a US\$45,6 millones. En el caso de SAAM fue de US\$46,6 millones, 5% más que en el mismo período del año anterior. El margen EBITDA consolidado se mantuvo prácticamente constante en 21%. Las operaciones que no consolidan, consideradas a su valor proporcional, tuvieron un EBITDA de US\$31,2 millones, similar al primer semestre del año pasado, disminuyendo su margen EBITDA de 28% a 26% este año. Como consecuencia de lo anterior, el EBITDA total de SM SAAM alcanzó a US\$76,8 millones. En el caso de SAAM, fue de US\$77,8 millones, 3% sobre el primer semestre de 2011, disminuyendo su margen EBITDA de 24% a 23%, explicado por los segmentos Logística y Remolcadores.

Resultado no Operacional

Durante el segundo trimestre del año, el resultado no operacional de SM SAAM y SAAM alcanzó a US\$6,0 millones, lo que representó 16% menos que el mismo período del año anterior en el caso de SAAM. Este menor resultado no operacional se explica principalmente por un menor resultado de las empresas asociadas, por la diferencia de cambio y menores ingresos financieros, parcialmente compensado por recuperación de seguros y valor razonable de derivados.

El resultado no operacional durante los seis primeros meses del año de SM SAAM y SAAM alcanzó a US\$11,2 millones, 15% menos que el mismo período del año anterior en el caso de SAAM.

Impuesto a las Ganancias

Durante el segundo trimestre del año, el impuesto a las ganancias de SM SAAM y SAAM alcanzó a US\$4,3 millones, lo que representó 63% más que el mismo período del año anterior en el caso de SAAM. Este mayor impuesto se explica principalmente por indemnización de seguro de remolcador y mejor resultado en puerto de Guayaquil.

El impuesto a las ganancias durante los seis primeros meses del año de SM SAAM y SAAM alcanzó a US\$7,6 millones, 20% más que el mismo período del año anterior en el caso de SAAM.

Participaciones no Controladoras

Durante el segundo trimestre del año, la ganancia de las participaciones no controladoras de SM SAAM y SAAM alcanzó a US\$5,3 millones, lo que representó 23% menos que el mismo período del año anterior en el caso de SAAM. Esto se explica principalmente por el cierre de las operaciones en Colombia y menores resultados del puerto de Antofagasta.

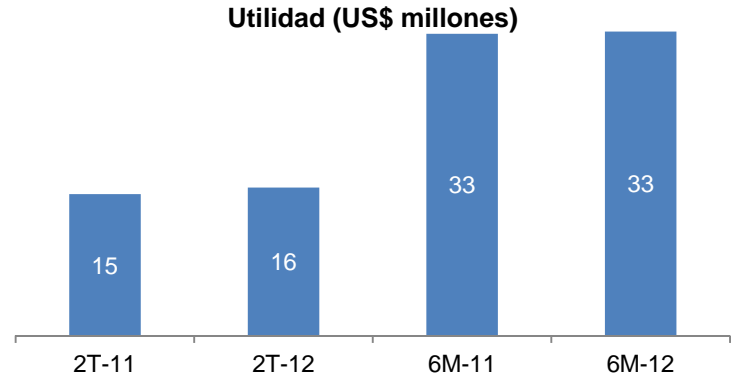
La ganancia de las participaciones no controladoras durante los seis primeros meses del año de SM SAAM y SAAM alcanzó a US\$10,8 millones, 13% menos que el mismo período del año anterior en el caso de SAAM.



Utilidad del Ejercicio

Durante el segundo trimestre del año, la utilidad de SM SAAM alcanzó a US\$15,5 millones. En el caso de SAAM fue de US\$16,0 millones, lo que representó 5% más que el mismo período del año anterior. La mayor utilidad se explica principalmente por el mayor resultado operacional, parcialmente compensado por el menor resultado no operacional.

La utilidad de los seis primeros meses del año de SM SAAM alcanzó a US\$31,8 millones. En el caso de SAAM fue de US\$32,8 millones, ligeramente por sobre el mismo período del año anterior, explicado principalmente por el mejor resultado operacional, parcialmente compensado por el menor resultado no operacional.



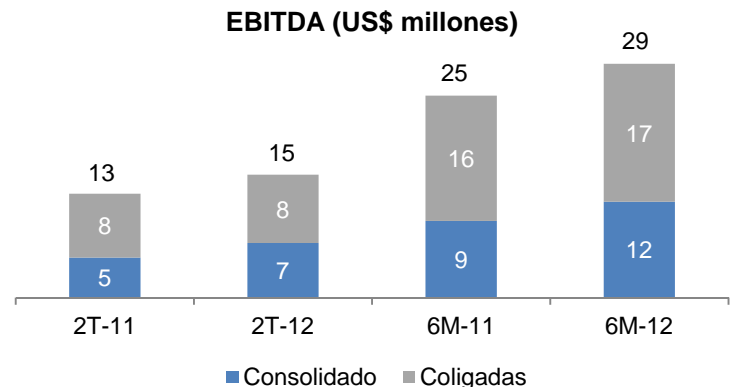
Segmentos de Negocio

SM SAAM ha definido tres segmentos de negocio como representativos de sus actividades operacionales desarrolladas en 11 países a través de SAAM y subsidiarias, siendo estos los siguientes:

- **Segmento Puertos:** presta servicios de operador portuario en Chile, Estados Unidos, Ecuador y próximamente en México.
- **Segmento Remolcadores:** comprende los servicios de atraque, desatraque, remolques, salvataje y asistencia off shore que la sociedad presta con su flota de 126 unidades en los principales puertos de Chile, Perú, Ecuador, México, Uruguay, Argentina, Brasil, Guatemala y Costa Rica.
- **Segmento Logística y otros:** donde se encuentran los servicios a la carga y a las naves, tales como estiba y desestiba en puertos no concesionados, agenciamiento marítimo, servicio documental, bodegaje, frigorífico, depósitos de contenedores, logística y transporte terrestre, entre otros.

Segmento Puertos:

Considerando las cifras de SAAM para poder hacer la comparación con el año anterior, durante el segundo trimestre, Puertos tuvo ingresos consolidados por US\$25,6 millones, 23% más que el mismo período del año anterior, explicado principalmente por Iquique y Guayaquil. Los costos de venta fueron US\$17,9 millones, 20% mayores que el segundo semestre de 2011, debido principalmente a las operaciones de Iquique por mayores costos por servicios de terminales portuarios. Los gastos de administración alcanzaron US\$2,5 millones, 12% más que el 2T'11, principalmente por Iquique y Guayaquil. Por lo tanto, el resultado operacional consolidado llegó a US\$5,2 millones, 43% más que el 2T'11 y el EBITDA alcanzó US\$6,8 millones, 36% más que el 2T'11.



Los ingresos de las empresas coligadas a su valor proporcional representaron US\$28,6 millones, 11% más que el 2T'11 explicado por San Antonio y San Vicente. El EBITDA generado por estas



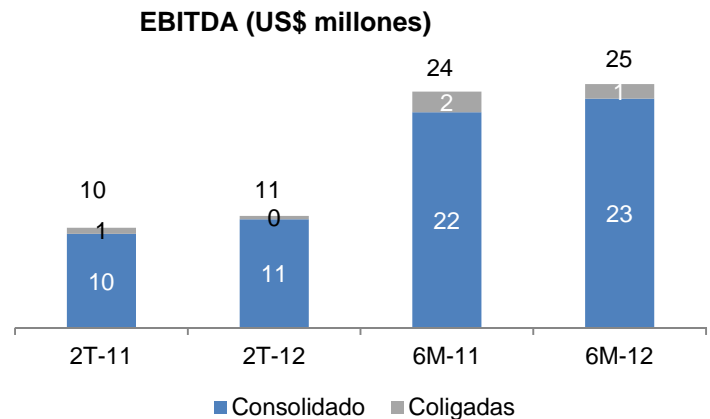
operaciones fue de US\$8,5 millones, 7% más que en 2T'11 principalmente como resultado de las operaciones de San Antonio. Por lo tanto, durante 2T'12, los ingresos totales del segmento Puertos fueron US\$54,1 millones, 16% por sobre 2T'11, y el EBITDA total llegó a US\$15,2 millones, 18% más que el mismo período del año anterior.

Durante los primeros seis meses del año, los ingresos consolidados de este segmento llegaron a US\$48,8 millones, 15% más que en 1S'11 y su EBITDA fue de US\$11,9 millones, 25% más que en 1S'11. Los ingresos de empresas coligadas a su valor proporcional alcanzaron a US\$56,1 millones, 14% más que en 1S'11 y el EBITDA llegó a US\$17,1 millones, 10% más que en 1S'11. Por lo tanto, durante 1S'12, los ingresos totales del segmento Puertos fueron US\$104,9 millones, 14% por sobre 1S'11, y el EBITDA total llegó a US\$28,9 millones, 16% más que el mismo período del año anterior

Segmento Remolcadores:

Considerando las cifras de SAAM para poder hacer la comparación con el año anterior, durante el segundo trimestre, Remolcadores tuvo ingresos consolidados por US\$43,3 millones, 11% más que el mismo período del año anterior, explicado principalmente por las operaciones en Brasil y México.

En estos países hubo mayor actividad con las empresas petroleras y en México también se generaron más servicios especiales, actividades todas ellas que no se contabilizan como faenas; adicionalmente hubo mejor composición de tarifas en estos mercados. Este aumento de ingresos fue parcialmente compensado por menores ingresos en Chile producto del menor número de faenas. Los costos de venta fueron US\$31,2 millones, sólo 1% por sobre el segundo semestre de 2011. Los gastos de administración alcanzaron US\$6,2 millones, 25% más que el 2T'11, principalmente por mayores gastos en México. Por lo tanto, el resultado operacional consolidado llegó a US\$6,0 millones, 76% más que el 2T'11 y el EBITDA alcanzó US\$11,0 millones, 15% más que el 2T'11.



Los ingresos de las empresas coligadas a su valor proporcional representaron US\$4,7 millones, 22% más que el 2T'11 principalmente explicado por las operaciones en Perú. El EBITDA generado por estas operaciones fue de US\$0,3 millones, 45% menos que en 2T'11 también como resultado de Perú. Por lo tanto, durante 2T'12, los ingresos totales del segmento Remolcadores fueron US\$48,0 millones, 12% por sobre 2T'11, y el EBITDA total llegó a US\$11,3 millones, 12% sobre que el mismo período del año anterior.

Durante los primeros seis meses del año, los ingresos consolidados de este segmento llegaron a US\$86,4 millones, 6% más que en 1S'11 y su EBITDA fue de US\$23,2 millones, 6% más que en 1S'11. Los ingresos de empresas coligadas a su valor proporcional alcanzaron a US\$9,5 millones, 4% más que en 1S'11 y el EBITDA llegó a US\$1,5 millones, 30% menos que en 1S'11. Por lo tanto, durante 1S'12, los ingresos totales del segmento Remolcadores fueron US\$95,9 millones, 6% por sobre 1S'11, y el EBITDA total llegó a US\$24,7 millones, 3% sobre que el mismo período del año anterior.

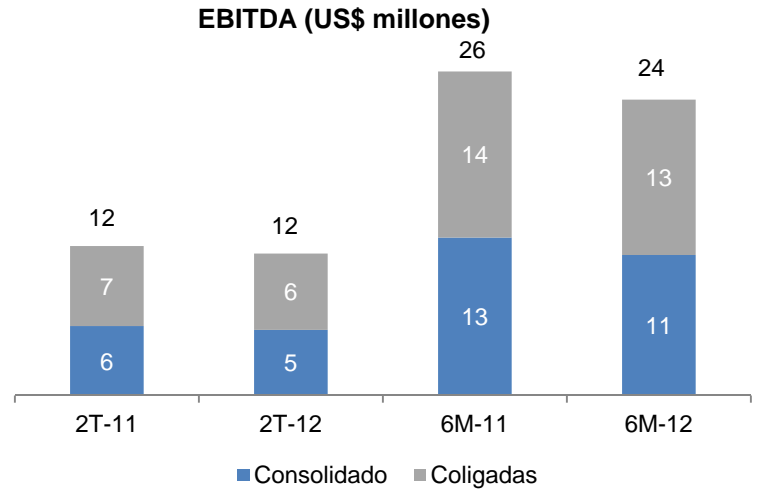
Segmento Logística y otros:

Considerando las cifras de SAAM para poder hacer la comparación con el año anterior, durante el segundo trimestre, Logística tuvo ingresos consolidados por US\$41,1 millones, 3% más que el mismo período del año anterior, explicado principalmente por el negocio de depósito de contenedores y frigoríficos en Chile. Los costos de venta fueron US\$33,6 millones, 3% mayores que el segundo semestre de 2011, debido principalmente a las operaciones de depósito de



contenedores en Chile. Los gastos de administración alcanzaron US\$4,3 millones, 29% por sobre el 2T'11, principalmente explicado por Brasil. Por lo tanto, el resultado operacional consolidado llegó a US\$3,1 millones, 16% menos que el 2T'11 y el EBITDA alcanzó US\$5,4 millones, 6% menos que el 2T'11.

Los ingresos de las empresas coligadas a su valor proporcional representaron US\$27,7 millones, 1% menos que el 2T'11 principalmente explicado por la empresa que fabrica tubos, el cierre de las operaciones en Colombia, parcialmente compensando por Aerasan y las operaciones en Perú. El EBITDA generado por estas operaciones fue de US\$6,2 millones, 4% menos que en 2T'11, explicado por razones similares a los menores ingresos. Por lo tanto, durante 2T'12, los ingresos totales de Logística fueron US\$68,7 millones, 1% por sobre 2T'11, y el EBITDA total llegó a US\$11,6 millones, 5% menos que el mismo período del año anterior.



Durante los primeros seis meses del año, los ingresos consolidados de este segmento llegaron a US\$85,4 millones, 1% más que en 1S'11 y su EBITDA fue de US\$11,5 millones, 11% menos que el 1S'11. Los ingresos de empresas coligadas a su valor proporcional alcanzaron a US\$52,7 millones, ligeramente por sobre el 1S'11 y el EBITDA llegó a US\$12,7 millones, 6% menos que en 1S'11. Por lo tanto, durante 1S'12, los ingresos totales de Logística fueron US\$138,1 millones, 1% por sobre 1S'11, y el EBITDA total llegó a US\$24,1 millones, 9% menos que el mismo período del año anterior.



Estados de Resultados

-- SM SAAM --

-- SAAM --

Estados de Resultados Segundo Trimestre	2012	2011	2012	2011	Δ%
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	
Ingresos de actividades ordinarias	109.934	-	109.934	99.801	10%
Costo de ventas	(82.650)	-	(82.650)	(78.520)	5%
Ganancia bruta	27.284	-	27.284	21.281	28%
Gasto de administración	(13.517)	-	(13.016)	(10.566)	23%
Resultado operacional	13.767	-	14.268	10.715	33%
Otros ingresos (gastos) de operación	3.309	-	3.309	625	429%
Ingresos financieros	1.565	-	1.565	2.260	-31%
Costos financieros	(2.447)	-	(2.447)	(2.427)	1%
Participación en ganancia de asociados	5.277	-	5.277	6.877	-23%
Diferencias de cambio	(1.663)	-	(1.659)	(102)	N/A
Resultados por unidades de reajuste	(3)	-	(2)	(5)	-55%
Ganancia, antes de impuestos	19.805	-	20.310	17.942	13%
Gasto por impuestos a las ganancias	(4.337)	-	(4.337)	(2.669)	62%
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas	15.468	-	15.973	15.273	5%
Ganancia, atribuible a propietarios de la controladora	14.682	-	15.187	14.599	4%
Ganancia, atribuible a participaciones no controladoras	786	-	786	674	17%

Otros Indicadores	2012	2011	2012	2011	Δ%
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	
Depreciación y amortización	8.824	-	8.824	9.426	-6%
EBITDA	22.591	-	23.092	20.141	15%
<i>Margen EBITDA</i>	<i>20,5%</i>	-	<i>21,0%</i>	<i>20,2%</i>	

-- SM SAAM --

-- SAAM --

Estados de Resultados Acumulado a Junio	2012	2011	2012	2011	Δ%
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	
Ingresos de actividades ordinarias	220.491	-	220.491	207.989	6%
Costo de ventas	(165.146)	-	(165.146)	(160.280)	3%
Ganancia bruta	55.345	-	55.345	47.709	16%
Gasto de administración	(27.100)	-	(26.129)	(21.941)	19%
Resultado operacional	28.245	-	29.216	25.768	13%
Otros ingresos (gastos) de operación	3.880	-	3.880	1.214	219%
Ingresos financieros	3.372	-	3.372	3.894	-13%
Costos financieros	(4.838)	-	(4.838)	(4.749)	2%
Participación en ganancia de asociados	10.777	-	10.777	12.445	-13%
Diferencias de cambio	(2.010)	-	(2.007)	312	N/A
Resultados por unidades de reajuste	3	-	3	(2)	N/A
Ganancia, antes de impuestos	39.429	-	40.404	38.883	4%
Gasto por impuestos a las ganancias	(7.593)	-	(7.593)	(6.306)	20%
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas	31.836	-	32.811	32.577	1%
Ganancia, atribuible a propietarios de la controladora	30.379	-	31.355	30.611	2%
Ganancia, atribuible a participaciones no controladoras	1.457	-	1.456	1.966	-26%

Otros Indicadores	2012	2011	2012	2011	Δ%
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	
Depreciación y amortización	17.334	-	17.334	18.441	-6%
EBITDA	45.579	-	46.550	44.209	5%
<i>Margen EBITDA</i>	<i>20,7%</i>	-	<i>21,1%</i>	<i>21,3%</i>	

Información por Segmentos (SAAM)

Estados de Resultados Segundo Trimestre	Remolcadores		
	2012	2011	Δ%
	MUS\$	MUS\$	
Ingresos de actividades ordinarias	43.296	39.167	11%
Costo de ventas	(31.173)	(30.839)	1%
Ganancia bruta	12.123	8.328	46%
Gasto de administración	(6.152)	(4.941)	25%
Resultado operacional	5.971	3.387	76%
Depreciación y amortización	5.020	6.133	-18%
EBITDA consolidado	10.991	9.520	15%
Margen EBITDA	25,4%	24,3%	

Empresas Coligadas a Valor Proporcional

Ingresos de actividades ordinarias	4.664	3.831	22%
EBITDA	342	618	-45%
Margen EBITDA	7,3%	16,1%	

Total Segmentos

Ingresos totales	47.960	42.998	12%
EBITDA total	11.333	10.138	12%
Margen EBITDA	23,6%	23,6%	

Puertos	2012	2011	Δ%
	MUS\$	MUS\$	
	25.571	20.790	23%
	(17.878)	(14.914)	20%
	7.693	5.876	31%
	(2.517)	(2.245)	12%
	5.176	3.631	43%
	1.573	1.322	19%
	6.749	4.953	36%
Margen EBITDA	26,4%	23,8%	

	28.569	25.732	11%
	8.458	7.908	7%
	29,6%	30,7%	

	54.140	46.522	16%
	15.207	12.861	18%
	28,1%	27,6%	

Logística y otros	2012	2011	Δ%
	MUS\$	MUS\$	
	41.067	39.844	3%
	(33.599)	(32.767)	3%
	7.468	7.077	6%
	(4.347)	(3.380)	29%
	3.121	3.697	-16%
	2.231	1.971	13%
	5.352	5.668	-6%
	13,0%	14,2%	

	27.677	27.984	-1%
	6.233	6.526	-4%
	22,5%	23,3%	

	68.744	67.828	1%
	11.586	12.194	-5%
	16,9%	18,0%	

Total	2012	2011	Δ%
	MUS\$	MUS\$	
	109.334	99.801	10%
	(82.650)	(78.520)	5%
	27.284	21.281	28%
	(13.016)	(10.566)	23%
	14.268	10.715	33%
	8.824	9.426	-6%
	23.092	20.141	15%
	21,0%	20,2%	

	60.910	57.547	6%
	15.033	15.052	0%
	24,7%	26,2%	

	170.844	157.348	9%
	38.125	35.193	8%
	22,3%	22,4%	

Remolcadores

Estados de Resultados Acumulado a Junio	2012	2011	Δ%
	MUS\$	MUS\$	
Ingresos de actividades ordinarias	86.373	81.238	6%
Costo de ventas	(62.733)	(62.147)	1%
Ganancia bruta	23.640	19.091	24%
Gasto de administración	(10.786)	(9.441)	14%
Resultado operacional	12.854	9.650	33%
Depreciación y amortización	10.378	12.191	-15%
EBITDA consolidado	23.232	21.841	6%
Margen EBITDA	26,9%	26,9%	

Empresas Coligadas a Valor Proporcional

Ingresos de actividades ordinarias	9.481	9.086	4%
EBITDA	1.464	2.096	-30%
Margen EBITDA	15,4%	23,1%	

Total Segmentos

Ingresos totales	95.854	90.324	6%
EBITDA total	24.696	23.937	3%
Margen EBITDA	25,8%	26,5%	

Puertos

2012	2011	Δ%
MUS\$	MUS\$	
48.766	42.226	15%
(34.155)	(30.533)	12%
14.611	11.693	25%
(5.720)	(4.687)	22%
8.891	7.006	27%
2.962	2.472	20%
11.853	9.478	25%
24,3%	22,4%	

	56.132	49.427	14%
	17.084	15.531	10%
	30,4%	31,4%	

	104.898	91.653	14%
	28.937	25.009	16%
	27,6%	27,3%	

Logística y otros

2012	2011	Δ%
MUS\$	MUS\$	
85.352	84.525	1%
(68.258)	(67.600)	1%
17.094	16.925	1%
(9.623)	(7.813)	23%
7.471	9.112	-18%
3.994	3.777	6%
11.465	12.889	-11%
13,4%	15,2%	

	52.729	52.560	0%
	12.675	13.554	-6%
	24,0%	25,8%	

	138.081	137.085	1%
	24.140	26.443	-9%
	17,5%	19,3%	

Total

2012	2011	Δ%
MUS\$	MUS\$	
220.491	207.989	6%
(165.146)	(160.280)	3%
55.345	47.709	16%
(26.129)	(21.941)	19%
29.216	25.768	13%
17.334	18.440	-6%
46.550	44.208	5%
21,1%	21,3%	

	118.342	111.073	7%
	31.223	31.181	0%
	26,4%	28,1%	

	338.833	319.062	6%
	77.774	75.390	3%
	23,0%	23,6%	





Balance y Otros Antecedentes

Balance General	-- SM SAAM --			-- SAAM --		
	jun-12	dic-11	Δ%	jun-12	dic-11	Δ%
	MUS\$	MUS\$		MUS\$	MUS\$	
Efectivo y equivalentes al efectivo	48.464	-		48.461	43.770	11%
Otros activos corrientes	137.733	-		138.207	147.460	-6%
Activos corrientes	186.197	-		186.668	191.230	-2%
Propiedades, plantas y equipos (neto)	454.591	-		454.591	418.934	9%
Otros activos no corrientes	324.636	-		324.636	284.691	14%
Activos no corrientes	779.227	-		779.227	703.625	11%
Total activos	965.424	-		965.895	894.855	8%
Otros pasivos financieros corrientes	36.006	-		36.006	35.077	3%
Otros pasivos corrientes	73.378	-		63.758	59.790	7%
Pasivos corrientes	109.384	-		99.764	94.868	5%
Otros pasivos financieros no corrientes	126.034	-		126.034	134.355	-6%
Otros pasivos no corrientes	91.009	-		91.009	53.843	69%
Pasivos no corrientes	217.043	-		217.043	188.198	15%
Total pasivos	326.427	-		316.807	283.066	12%
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	629.710	-		639.803	603.352	6%
Participaciones no controladoras	9.287	-		9.284	8.436	10%
Total patrimonio	638.997	-		649.087	611.789	6%
Total patrimonio y pasivos	965.424	-		965.895	894.855	8%

Otros Indicadores Financieros	jun-12	dic-11	Δ%	jun-12	dic-11	Δ%
	MUS\$	MUS\$		MUS\$	MUS\$	
Deuda financiera	162.040	-		162.040	169.433	-4%
Deuda financiera neta	113.576	-		113.579	125.662	-10%
Deuda financiera coligadas (VP)	101.946	-		101.946	107.570	-5%
Deuda financiera neta coligadas (VP)	76.200	-		76.200	77.893	-2%
Endeudamiento	0,51x	-		0,49x	0,46x	
Endeudamiento financiero	0,25x	-		0,25x	0,28x	
Leverage	0,18x	-		0,17x	0,21x	
Liquidez corriente	5,2x	-		5,2x	5,5x	
Rentabilidad sobre patrimonio (6 meses)	4,8%	-		4,9%	5,1%	

Otros Antecedentes	2T'12	2T'11	Δ%	Acum 2012	Acum 2011	Δ%
	Toneladas transferidas puertos que consolidan (miles)	1.398	1.237	13%	2.718	2.639
Tons transferidas puertos que no consolidan (VP, miles)	3.013	2.749	10%	5.919	5.323	11%
TEUs transferidos puertos que consolidan	185.116	148.318	25%	356.885	315.249	13%
TEUs transferidos puertos que no consolidan (VP)	237.865	191.633	24%	445.441	359.528	24%
Faenas remolcadores que consolidan	15.754	16.599	-5%	32.139	33.164	-3%
Faenas remolcadores que no consolidan (VP)	1.071	942	14%	1.915	1.988	-4%
Contenedores reparados empresas que consolidan	28.915	30.449	-5%	60.107	69.295	-13%
Contenedores reparados empresas que no consolidan (VP)	2.243	1.742	29%	4.387	3.518	25%
Contenedores recep. y desp. por empresas que consolidan	151.804	166.597	-9%	295.293	339.168	-13%
Contenedores recep. y desp. por empresas que no consolidan (VP)	12.041	16.645	-28%	25.583	30.702	-17%
Contenedores consolidados y desconsolidados	8.809	7.550	17%	18.059	14.611	24%
Toneladas en frigoríficos de empresas que consolidan	210.257	181.194	16%	426.086	372.787	14%
Toneladas en frigoríficos de empresas que no consolidan (VP)	5.713	1.866	206%	10.555	4.629	128%
Metros cuadrados en bodegas de empresas que consolidan	161.922	193.381	-16%	341.474	410.331	-17%
Metros cuadrados en bodegas de empresas que no consolidan (VP)	115.549	99.086	17%	230.597	203.833	13%
Viajes de ruta (fletes) de empresas que consolidan	9.946	8.362	19%	21.093	18.148	16%