



## SMSAAM ANUNCIA RESULTADOS PARA EL TERCER TRIMESTRE DEL AÑO 2014

**Santiago, 07 de Noviembre de 2014.-** Sociedad Matriz SAAM S.A. dio a conocer hoy sus resultados financieros consolidados correspondientes al tercer trimestre de 2014.

Las utilidades acumuladas de la Sociedad Matriz SAAM (SM SAAM) alcanzaron US\$36,5 millones a septiembre de este año.

A septiembre, la compañía reportó ventas acumuladas por US\$574 millones (considerando empresas coligadas a su valor proporcional), 6% más que en igual período de 2013 y un EBITDA de US\$134 millones (un alza de 5% respecto del año anterior).

A nivel de utilidad acumulada, reportó una baja de 37% respecto de la utilidad de US\$ 57, 8 millones registrada en el mismo período de 2013, lo que se explica en gran medida por el costo asociado al pago del bono que puso término a la paralización portuaria de enero en los terminales chilenos (que involucró costos por US\$ 5 millones) y por el impacto no recurrente de la venta de Cargo Park en la división Logística (que sumó US\$12 millones de utilidad extraordinaria en el año anterior), junto con diferencias de tipo de cambio y ajustes por conversión de moneda.

Respecto de las cifras tercer trimestre, las ventas alcanzaron los US\$ 200 millones (14% sobre mismo período del año anterior) y el EBITDA alcanzó los US\$ 50 millones (24% sobre el año anterior). La utilidad del tercer trimestre, en tanto, alcanzó US\$10,8 millones, lo que representa US\$14 millones menos que la registrada en el mismo periodo anterior. Esto obedece principalmente a la ya mencionada venta de Cargo Park y a una baja en la actividad de la División Logística.

El principal hito experimentado por la compañía en lo que va del año ha sido la puesta en marcha de SAAM SMIT Towage, por medio de dos *joint ventures* (JV) con la compañía holandesa Boskalis para prestar servicios de remolcadores en los mercados de Brasil, México, Panamá y Canadá. La operación, concretada el 1 de julio de 2014, implicó que SAAM dejara de consolidar los resultados de su filial negocios en Brasil, mercados en el que ambas compañías tenían operaciones y donde cada una queda con un 50% de participación de la fusionada. Tras la operación, la nueva entidad se consolida como el segundo operador de remolcadores en el creciente mercado brasilero, con una flota de 50 naves. La alianza en este mercado permitirá capturar sinergias anuales estimadas en US\$ 10 millones al cabo de dos años.

En el caso del segundo JV, donde SAAM posee un 51% de participación, la compañía continuará operando en México y agregará dos nuevos mercados: Panamá y Canadá. Panamá, por su ubicación y además por el hecho de contar con el Canal interoceánico que lleva su nombre, es un mercado muy dinámico y relevante para toda la industria marítima. Dicho canal está siendo ampliado y se espera que su capacidad se duplique en los próximos meses. Es en este mercado donde la compañía fusionada tendrá una presencia muy relevante, siendo líder del mercado y atendiendo a sus clientes en ambos océanos en puertos tan relevantes como Manzanillo International Terminal (MIT) y el Puerto de Balboa.



El segundo nuevo mercado donde SAAM participará a través de SAAM SMIT Towage es Canadá. En este país, la compañía está consolidada como el operador líder de toda la costa oeste del país, con operaciones desde Prince Rupert y Kitimat, en el norte de British Columbia, hasta Vancouver. Canadá es un país con un intercambio comercial muy fuerte con Asia y donde se espera que la economía tenga un desarrollo muy relevante en los próximos años.



## Resultados Consolidados a Septiembre de 2014

-- SM SAAM --

| Estado de Resultados 3er Trimestre                       | 2014     | 2013     | Δ%   |
|--|----------|----------|------|
|  | MUS\$    | MUS\$    |      |
| Ingresos de actividades ordinarias                       | 122.058  | 116.925  | 4%   |
| Costo de ventas  | (87.327) | (89.275) | -2%  |
| Ganancia bruta   | 34.731   | 27.650   | 26%  |
| Gasto de administración                                  | (17.487) | (15.289) | 14%  |
| Resultado operacional                                    | 17.244   | 12.361   | 40%  |
| Otros ingresos (gastos) de operación                     | 541      | 14.084   | -96% |
| Ingresos financieros                                     | 966      | 1.037    | -7%  |
| Costos financieros                                       | (2.760)  | (3.206)  | -14% |
| Participación en ganancia de asociados                   | 4.946    | 7.001    | -29% |
| Diferencias de cambio                                    | (392)    | (148)    | 165% |
| Resultados por unidades de reajuste                      | 48       | 14       | 243% |
| Ganancia, antes de impuestos                             | 20.593   | 31.143   | -34% |
| Gasto por impuestos a las ganancias                      | (5.437)  | (5.690)  | -4%  |
| Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas | 15.156   | 25.453   | -40% |
| Ganancia, atribuible a propietarios de la controladora   | 10.878   | 24.763   | -56% |
| Ganancia, atribuible a participaciones no controladoras  | 4.278    | 690      | 520% |

| Otros Indicadores           | 2014          | 2013          | Δ%  |
|-----------------------------|---------------|---------------|-----|
|                             | MUS\$         | MUS\$         |     |
| Depreciación y amortización | 11.494        | 11.417        | 1%  |
| <b>EBITDA</b>               | <b>28.738</b> | <b>23.778</b> | 21% |
| <i>Margen EBITDA</i>        | 23,5%         | 20,3%         |     |

-- SM SAAM --

| Estado de Resultados Acumulado a Septiembre              | 2014      | 2013      | Δ%    |
|--|-----------|-----------|-------|
|  | MUS\$     | MUS\$     |       |
| Ingresos de actividades ordinarias                       | 371.364   | 358.286   | 4%    |
| Costo de ventas  | (277.744) | (269.697) | 3%    |
| Ganancia bruta   | 93.620    | 88.589    | 6%    |
| Gasto de administración                                  | (48.956)  | (45.770)  | 7%    |
| Resultado operacional                                    | 44.664    | 42.819    | 4%    |
| Otros ingresos (gastos) de operación                     | (1.543)   | 14.283    | -111% |
| Ingresos financieros                                     | 4.023     | 4.249     | -5%   |
| Costos financieros                                       | (9.608)   | (9.355)   | 3%    |
| Participación en ganancia de asociados                   | 14.573    | 20.653    | -29%  |
| Diferencias de cambio                                    | 1.007     | 194       | 419%  |
| Resultados por unidades de reajuste                      | 58        | 4         | 1350% |
| Ganancia, antes de impuestos                             | 53.174    | 72.847    | -27%  |
| Gasto por impuestos a las ganancias                      | (10.881)  | (12.821)  | -15%  |
| Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas | 42.293    | 60.026    | -30%  |
| Ganancia, atribuible a propietarios de la controladora   | 36.590    | 57.826    | -37%  |
| Ganancia, atribuible a participaciones no controladoras  | 5.703     | 2.200     | 159%  |

| Otros Indicadores           | 2014          | 2013          | Δ%  |
|-----------------------------|---------------|---------------|-----|
|                             | MUS\$         | MUS\$         |     |
| Depreciación y amortización | 36.830        | 32.630        | 13% |
| <b>EBITDA</b>               | <b>81.494</b> | <b>75.449</b> | 8%  |
| <i>Margen EBITDA</i>        | 21,9%         | 21,1%         |     |



## **1. Resultado operacional**

Durante el tercer trimestre de 2014, SM SAAM obtuvo ingresos consolidados por US\$122,1 millones, lo que representó 4% más que el mismo período del año anterior, por el mejor desempeño de los segmentos de Terminales Portuarios en Ecuador, México e Iquique en Chile y en Remolcadores en México, Chile, Canadá y Panamá, estos dos últimos, nuevos mercados para SAAM incorporados con el inicio de operaciones en conjunto con Boskalis a partir del 1 julio de 2014.

Por su parte la ganancia bruta aumentó a US\$34,7 millones, un 26% más respecto al tercer trimestre 2013, explicado por mayores ingresos y menores costos en Remolcadores y Terminales Portuarios.

Los gastos de administración y ventas aumentaron a US\$17,2 millones, un 14% más respecto al tercer trimestre 2013, explicado por mayores gastos en Terminales Portuarios y Logística.

El resultado operacional del periodo alcanzó los US\$17,2 millones lo que implicó un aumento de un 40% en comparación al mismo trimestre del 2013 debido principalmente en Remolcadores en México y a la incorporación de Canadá y Panamá y en Terminales Portuarios en Ecuador e Iquique.

Como resultado el EBITDA consolidado del tercer trimestre ascendió a US\$28,7 millones, un 21% más que el tercer trimestre de 2013 debido principalmente en Remolcadores en México y al ingreso a los mercados de Panamá y Canadá, así como también a la mejora en Terminales Portuarios en Ecuador e Iquique.

## **2. Resultado no Operacional**

El resultado no operacional del tercer trimestre de 2014 fue de US\$3,3 millones, 82% menor al mismo periodo del año anterior. Este menor resultado no operacional se explica por la venta de Cargo Park realizada en julio 2013 la cual generó otros ingresos por MU\$14 millones, el menor resultado en asociadas debido principalmente a la baja en las operaciones en las asociadas de Terminales Portuarios en San Antonio y Antofagasta y Logística en Perú, así como también debido a diferencias de tipo de cambio y ajustes por conversión.

Como resultado durante el tercer trimestre de 2014, la utilidad atribuible a los propietarios de la controladora alcanzó a US\$10,8 millones, 56% menos que el mismo período del año anterior, debido principalmente a la venta de Cargo Park en 2013 y a la baja en operaciones en Logística.



### 3. Resultados por Segmentos de Negocios

| Estados de Resultados Tercer Trimestre         | Remolcadores  |               |      | Puertos      |              |      | Logística y otros |               |       | Total         |               |     |
|--|---------------|---------------|------|--------------|--------------|------|-------------------|---------------|-------|---------------|---------------|-----|
|  | 2014          | 2013          | Δ%   | 2014         | 2013         | Δ%   | 2014              | 2013          | Δ%    | 2014          | 2013          | Δ%  |
| Ingresos de actividades ordinarias             | MUS\$ 53.793  | MUS\$ 50.794  | 6%   | MUS\$ 33.902 | MUS\$ 26.567 | 28%  | MUS\$ 34.363      | MUS\$ 39.564  | -13%  | MUS\$ 122.058 | MUS\$ 116.925 | 4%  |
| Costo de ventas                                | (35.247)      | (37.234)      | -5%  | (22.241)     | (19.424)     | 15%  | (29.839)          | (32.617)      | -9%   | (87.327)      | (89.275)      | -2% |
| Ganancia bruta                                 | 18.546        | 13.560        | 37%  | 11.661       | 7.143        | 63%  | 4.524             | 6.947         | -35%  | 34.731        | 27.650        | 26% |
| Gasto de administración                        | (7.221)       | (6.796)       | 6%   | (5.179)      | (4.288)      | 21%  | (5.087)           | (4.207)       | 21%   | (17.244)      | (15.289)      | 14% |
| Resultado operacional                          | 11.325        | 6.764         | 67%  | 6.482        | 2.857        | 127% | (563)             | 2.740         | -121% | 17.244        | 12.361        | 40% |
| Depreciación y amortización                    | 6.618         | 6.778         | -2%  | 2.602        | 2.446        | 6%   | 2.274             | 2.193         | 4%    | 11.494        | 11.417        | 1%  |
| EBITDA consolidado                             | 17.943        | 13.542        | 32%  | 9.084        | 5.303        | 71%  | 1.711             | 4.933         | -65%  | 28.738        | 23.778        | 21% |
| Margen EBITDA                                  | 33.4%         | 26.7%         |      | 26.8%        | 20.0%        |      | 5.0%              | 12.5%         |       | 23.5%         | 20.3%         |     |
| <b>Empresas Coligadas a Valor Proporcional</b> |               |               |      |              |              |      |                   |               |       |               |               |     |
| Ingresos de actividades ordinarias             | 25.118        | 7.844         | 220% | 26.488       | 27.040       | -2%  | 26.153            | 24.063        | 9%    | 77.759        | 58.947        | 32% |
| EBITDA   | 7.351         | 2.384         | 208% | 8.641        | 8.550        | 1%   | 5.327             | 5.739         | -7%   | 21.319        | 16.673        | 28% |
| Margen EBITDA                                  | 29.3%         | 30.4%         |      | 32.6%        | 31.6%        |      | 20.4%             | 23.8%         |       | 27.4%         | 28.3%         |     |
| <b>Total Segmentos</b>                         |               |               |      |              |              |      |                   |               |       |               |               |     |
| Ingresos totales                               | 78.911        | 58.638        | 35%  | 60.390       | 53.607       | 13%  | 60.516            | 63.627        | -5%   | 199.817       | 175.872       | 14% |
| EBITDA total                                   | 25.294        | 15.926        | 59%  | 17.725       | 13.853       | 28%  | 7.038             | 10.672        | -34%  | 50.057        | 40.451        | 24% |
| Margen EBITDA                                  | 32.1%         | 27.2%         |      | 29.4%        | 25.8%        |      | 11.6%             | 16.8%         |       | 25.1%         | 23.0%         |     |
| <b>Remolcadores</b>                            |               |               |      |              |              |      |                   |               |       |               |               |     |
| Estados de Resultados Acumulados Septiembre    | 2014          | 2013          | Δ%   | 2014         | 2013         | Δ%   | 2014              | 2013          | Δ%    | 2014          | 2013          | Δ%  |
| Ingresos de actividades ordinarias             | MUS\$ 163.587 | MUS\$ 150.197 | 9%   | MUS\$ 92.459 | MUS\$ 80.571 | 15%  | MUS\$ 115.318     | MUS\$ 127.518 | -10%  | MUS\$ 371.364 | MUS\$ 358.286 | 4%  |
| Costo de ventas                                | (113.776)     | (106.221)     | 7%   | (64.320)     | (57.601)     | 12%  | (99.648)          | (105.875)     | -6%   | (277.744)     | (269.697)     | 3%  |
| Ganancia bruta                                 | 49.811        | 43.976        | 13%  | 28.139       | 22.970       | 23%  | 15.670            | 21.643        | -28%  | 93.620        | 88.589        | 6%  |
| Gasto de administración                        | (21.367)      | (20.413)      | 5%   | (13.921)     | (12.711)     | 10%  | (13.668)          | (12.646)      | 8%    | (48.956)      | (45.770)      | 7%  |
| Resultado operacional                          | 28.444        | 23.563        | 21%  | 14.218       | 10.259       | 39%  | 2.002             | 8.997         | -78%  | 44.664        | 42.819        | 4%  |
| Depreciación y amortización                    | 22.540        | 19.454        | 16%  | 7.594        | 6.883        | 10%  | 6.696             | 6.293         | 6%    | 36.830        | 32.630        | 13% |
| EBITDA consolidado                             | 50.984        | 43.017        | 19%  | 21.812       | 17.142       | 27%  | 8.698             | 15.290        | -43%  | 81.494        | 75.449        | 8%  |
| Margen EBITDA                                  | 31.2%         | 28.6%         |      | 23.6%        | 21.3%        |      | 7.5%              | 12.0%         |       | 21.9%         | 21.1%         |     |
| <b>Empresas Coligadas a Valor Proporcional</b> |               |               |      |              |              |      |                   |               |       |               |               |     |
| Ingresos de actividades ordinarias             | 40.255        | 23.943        | 68%  | 80.623       | 85.872       | -6%  | 81.649            | 75.285        | 8%    | 202.527       | 185.100       | 9%  |
| EBITDA   | 10.634        | 7.497         | 42%  | 23.759       | 27.968       | -15% | 18.131            | 16.762        | 8%    | 52.524        | 52.227        | 1%  |
| Margen EBITDA                                  | 26.4%         | 31.3%         |      | 29.5%        | 32.6%        |      | 22.2%             | 22.3%         |       | 25.9%         | 28.2%         |     |
| <b>Total Segmentos</b>                         |               |               |      |              |              |      |                   |               |       |               |               |     |
| Ingresos totales                               | 203.842       | 174.140       | 17%  | 173.082      | 166.443      | 4%   | 196.967           | 202.803       | -3%   | 573.891       | 543.386       | 6%  |
| EBITDA total                                   | 61.618        | 50.514        | 22%  | 45.571       | 45.110       | 1%   | 26.829            | 32.052        | -16%  | 134.018       | 127.676       | 5%  |
| Margen EBITDA                                  | 30.2%         | 29.0%         |      | 26.3%        | 27.1%        |      | 13.6%             | 15.8%         |       | 23.4%         | 23.5%         |     |



## Segmento Terminales Portuarios:

La división Terminales Portuarios mantuvo estables sus resultados respecto de 2013, con ventas por US\$ 173 millones a septiembre de 2014, alcanzando un EBITDA de US\$ 45,5 millones.

Si bien el impacto del bono de fin de conflicto y del paro portuario en Chile pudo revertirse en casi todos los puertos de SAAM, en el caso de San Antonio Terminal Internacional sus efectos siguen presentes. En el período destacaron la extensión de la concesión por diez años en Antofagasta, el buen desempeño de las operaciones de San Vicente, Iquique, Guayaquil y Florida y los avances de Mazatlán, así como el progreso en las inversiones para ampliar San Antonio y San Vicente.

Esta división tuvo ventas de US\$34 millones un 28% mayor al tercer trimestre del 2013 debido a mayores operaciones en Guayaquil (Ecuador), Iquique (Chile) y Florida (USA). En el caso de TPG en Guayaquil debido a un nuevo servicio a navieras que el año 2013 no estaba y al aumento de la actividad en servicios de terminal y depósito y maestranza de contenedores. En el caso de ITI en Iquique se continúa con el aumento de volumen (principalmente autos) debido al cierre del muelle de EPI, el cual quedó inutilizado luego del terremoto de abril 2014. Respecto a FIT en Florida, ha tenido mayores ventas respecto mismo periodo 2013, principalmente por un 12% más de volumen.

Los costos de venta de ésta división fueron de US\$22,2 millones, un 15% superior al tercer trimestre del 2013, debido principalmente a los efectos de aumento de ventas.

Por su parte los gastos de administración y ventas fueron de US\$5,1 millones, 21% superior al mismo periodo del 2013, debido a gastos en asesorías en ATI en Antofagasta, en TPG en Guayaquil debido a la participación de las utilidades de los trabajadores e ITI en Iquique y TMAZ en México por pago de finiquitos.

Por lo tanto el resultado operacional consolidado llegó a US\$6,5 millones y el EBITDA alcanzó US\$9,1 millones, respectivamente un 127% y 71% mayor que el tercer trimestre 2013.

Respecto a las ventas coligadas, tuvieron una caída de un 2% respecto al tercer trimestre del 2013 llegando a los US\$26,5 millones, debido principalmente a menor actividad en STI en San Antonio y ATI en Antofagasta.

El EBITDA coligado llegó a los US\$8,6 millones, lo que representa un 1% menos que el tercer trimestre 2013, debido principalmente a menores operaciones en STI y ATI.

Considerando el segmento Terminales Portuarios en su totalidad, durante el tercer trimestre de 2014 totalizó ingresos por US\$60,4 millones, 13% más que el tercer trimestre del 2013, y el EBITDA llegó a US\$17,7 millones, lo que representa un 28% más que el mismo período del año anterior.

Durante los nueve meses del año 2014, los ingresos consolidados de este segmento llegaron a US\$92,5 millones, 15% más que en el mismo período del 2013 y su EBITDA fue de US\$21,8 millones, 27% más que en el año anterior.

Los ingresos de empresas coligadas a su valor proporcional alcanzaron a US\$80,6 millones, 6% menos que en el mismo período del 2013 y el EBITDA llegó a US\$23,8 millones, 15% menos que en el año anterior debido principalmente a la baja de volumen en STI (San Antonio) y ATI (Antofagasta).

Por lo tanto, los nueve primeros meses del año 2014, los ingresos totales de Terminales Portuarios fueron US\$173,1 millones, 4% por sobre el año anterior, y el EBITDA total llegó a US\$45,6 millones, 1% más que el mismo período de 2013 destacando la recuperación de la mayoría de los terminales chilenos luego del paro portuario afectado en Enero 2014, el cual tuvo como costo a SAAM el pago de un bono a trabajadores por US\$5,1 millones.



| Principales Indicadores Operacionales                   | 3T'14   | 3T'13   | Δ%  | Acum 2014 | Acum 2013 | Δ%  |
|---|---------|---------|-----|-----------|-----------|-----|
| Toneladas transferidas puertos que consolidan (miles)   | 1.750   | 1.464   | 20% | 4.773     | 4.383     | 9%  |
| Tons transferidas puertos que no consolidan (VP, miles) | 2.655   | 2.594   | 2%  | 7.921     | 8.281     | -4% |
| TEUs transferidos puertos que consolidan                | 199.499 | 179.811 | 11% | 549.343   | 530.495   | 4%  |
| TEUs transferidos puertos que no consolidan (VP)        | 208.161 | 212.693 | -2% | 624.646   | 666.473   | -6% |

## Segmento Remolcadores

En la División Remolcadores destaca el inicio de las operaciones del JV con Boskalis ya mencionado, junto al aumento de servicios especiales en Ecuador y la renovación de contratos en Honduras (Puerto Cortés) y Brasil (Petrobras).

Durante el tercer trimestre 2014 ésta división tuvo ingresos consolidados por US\$53,8 millones, lo que representa un 6% sobre el mismo periodo del año anterior explicado principalmente por el aumento de ventas en Chile, Ecuador, México, Panamá y Canadá, estos dos últimos, nuevos mercados para SAAM incorporados con el inicio de operaciones en conjunto con Bolkalis a partir del 1 julio 2014

Los costos de venta fueron de US\$35,2 millones, un 5% inferior al tercer trimestre del 2013, debido principalmente a la desconsolidación de Brasil, empresa que el año 2013 tuvo altos costos.

Por su parte los gastos de administración y ventas mostraron un aumento de un 6% respecto al tercer trimestre del 2013 debido al aumento de gastos en México por asesorías.

Por lo tanto el resultado operacional consolidado llego a US\$11,3 millones, un 67% mayor que el trimestre 2013 debido los buenos resultados de Ecuador, México, y al ingreso de los mercados de Panamá y Canadá. El EBITDA alcanzo US\$17,9 millones aumentando un 32% respecto al tercer trimestre de 2013.

Respecto a los ingresos coligados fueron de US\$25,1 millones, 220% más que el tercer trimestre de 2013, y el EBITDA fue de US\$25,3 millones, un 208% más que mismo periodo del año 2013, debido al negocio conjunto con Boskalis en Brasil en donde SAAM pasó de tener un 100% de participación a un 50% de participación.

Los efectos de la puesta en marca de SAAM SMIT Towage en México, Panamá, Canadá y Brasil, generaron cambios a nivel de patrimonio, activos y pasivos, los cuales se describen a continuación:

- En el caso del JV en México, Canadá y Panamá en donde SAAM consolida sus resultados teniendo un 51% de participación, se generó la incorporación de dos nuevas sociedades (Panamá y Canadá) lo que implicó consolidar activos por US\$125 millones, pasivos por US\$31 millones y una plusvalía provisional determinada por US\$50 millones. Adicionalmente la sociedad reconoció efectos patrimoniales producto de la disminución del % de participación en México (de 100% a 51%) lo que se traduce en US\$40,1 millones con abono a otras reservas y al reconocimiento de US\$104 millones por participación en no controladoras.
- En el caso del JV en Brasil se fusionaron dos sociedades generando un negocio conjunto en donde SAAM pasó de tener un 100% de participación a un 50% de participación, lo que significo desconsolidar activos por US\$173 millones y pasivos por US\$91 millones de Tugbrasil, generando un reconocimiento de inversión en activos por negocios conjuntos en SAAM SMIT Towage Brasil por US\$114 millones.

Considerando el segmento Remolcadores, durante el tercer trimestre de 2014, los ingresos totalizaron US\$78,9 millones, lo que representa un 35% por sobre el mismo periodo el año anterior, y el EBITDA llegó a US\$25,3 millones, 59% mayor que el mismo periodo del año anterior.



Por lo tanto, los nueve primeros meses del año 2014, los ingresos totales de Remolcadores fueron US\$203,8 millones, 17% por sobre el año anterior, y el EBITDA total llegó a US\$61,6 millones, 22% más que el mismo período de 2013, destacando el inicio de operaciones de SAAM SMIT Towage.

| Principales Indicadores Operacionales      | 3T'14  | 3T'13  | ▲%   | Acum 2014 | Acum 2013 | ▲%   |
|--|--------|--------|------|-----------|-----------|------|
| Faenas remolcadores que consolidan         | 18.649 | 16.307 | 14%  | 52.147    | 49.543    | 5%   |
| Faenas remolcadores que no consolidan (VP) | 5.569  | 919    | 506% | 7.369     | 2.705     | 172% |

### Segmento Logística y Otros Negocios Relacionados:

La División de Logística registró ventas por US\$ 196,9 millones y tuvo una baja en su EBITDA de 16%, explicada por la pérdida de contratos de agenciamiento marítimo en Chile y disminución de los resultados en depósito y maestranza de contenedores en Perú y Chile.

Durante el tercer trimestre de 2014, Logística tuvo ingresos consolidados por US\$34,3 millones, 13% menos que el mismo período del año anterior explicados principalmente por menores ventas en Logística Chile debido a la baja de operaciones en depósito y maestranza de contenedores y al término de servicio de agenciamiento documental con CSAV y a Brasil debido a menor volumen. Los costos de venta fueron US\$29,8 millones, lo que representa un 9% menos que el tercer trimestre del 2013 debido a menor volumen de venta en Logística Chile.

Los gastos de administración alcanzaron US\$5,1 millones, 21% más que en el tercer trimestre de 2013, explicados principalmente por mayores gastos en Logística Chile

Por lo tanto, el resultado operacional consolidado llegó a US\$563 mil y el EBITDA alcanzó a US\$1,7 millones, 121% y 65% menos respectivamente que el tercer trimestre de 2013.

Los ingresos de las empresas coligadas a su valor proporcional llegaron a US\$26,1 millones, 9% más que el tercer trimestre 2013 y el EBITDA llegó a US\$5,3 millones, lo que representa un 7% inferior al mismo período del año 2013 principalmente explicado por baja operación en depósito y maestranza de contenedores y terminales de carga.

Considerando la división Logística en su totalidad, durante el tercer trimestre de 2014 los ingresos fueron de US\$60,5 millones, 5% menor que el tercer trimestre de 2013, y el EBITDA llegó a US\$7 millones, 34% menor al mismo período del año anterior.

Por lo tanto, los nueve primeros meses del año 2014, los ingresos totales de Logística fueron US\$196,9 millones, 3% menos que el año anterior, y el EBITDA total llegó a US\$26,8 millones, 16% menos que el mismo período de 2013.

Esta unidad de negocio está avanzando en el cambio de foco hacia el desarrollo de *Contract Logistics*, generando más eficiencias y productividad con servicios de valor agregado dirigidos a importadores y exportadores. En este sentido, se extendió en 4.000 m<sup>2</sup> el terminal extraportuario de Placilla, se incorporó una nueva cámara frigorífica en Puerto Montt. Además, se están realizando mejoras en las instalaciones actuales, con el fin de ofrecer un servicio integrado a importadores y exportadores de cargas de mayor complejidad.





| Principales Indicadores Operacionales                           | 3T'14   | 3T'13   | Δ%   | Acum 2014 | Acum 2013 | Δ%   |
|---|---------|---------|------|-----------|-----------|------|
| Contenedores reparados empresas que consolidan                  | 17.595  | 18.126  | -3%  | 68.102    | 82.259    | -17% |
| Contenedores reparados empresas que no consolidan (VP)          | 1.112   | 1.125   | -1%  | 3.504     | 2.511     | 40%  |
| Contenedores recep. y desp. por empresas que consolidan         | 137.105 | 161.867 | -15% | 456.155   | 520.377   | -12% |
| Contenedores recep. y desp. por empresas que no consolidan (VP) | 10.181  | 12.339  | -17% | 29.250    | 34.385    | -15% |
| Contenedores consolidados y desconsolidados                     | 8.317   | 7.966   | 4%   | 23.164    | 23.874    | -3%  |
| Toneladas en frigoríficos de empresas que consolidan            | 702.736 | 147.703 | 376% | 1.980.934 | 1.107.963 | 79%  |
| Metros cuadrados en bodegas de empresas que consolidan          | 167.359 | 185.428 | -10% | 509.340   | 522.882   | -3%  |
| Viajes de ruta (fletes) de empresas que consolidan              | 11.159  | 9.434   | 18%  | 33.748    | 29.606    | 14%  |

## Balance y Otros Antecedentes

– SM SAAM –

| Balance General   | sep-14           | dic-13           | Δ%    |
|---|------------------|------------------|-------|
| <b>MUS\$</b>  |                  |                  |       |
| Efectivo y equivalentes al efectivo                         | 55.482           | 49.005           | 13%   |
| Otros activos corrientes                                    | 154.500          | 152.576          | 1%    |
| <b>Activos corrientes</b>                                   | <b>209.982</b>   | <b>201.581</b>   | 4%    |
| Propiedades, plantas y equipos (neto)                       | 496.130          | 514.677          | -4%   |
| Otros activos no corrientes                                 | 497.877          | 354.454          | 40%   |
| <b>Activos no corrientes</b>                                | <b>994.007</b>   | <b>869.131</b>   | 14%   |
| <b>Total activos</b>  | <b>1.203.989</b> | <b>1.070.712</b> | 12%   |
| Otros pasivos financieros corrientes                        | 33.013           | 35.727           | -8%   |
| Otros pasivos corrientes                                    | 87.650           | 93.457           | -6%   |
| <b>Pasivos corrientes</b>                                   | <b>120.663</b>   | <b>129.184</b>   | -7%   |
| Otros pasivos financieros no corrientes                     | 157.820          | 155.430          | 2%    |
| Otros pasivos no corrientes                                 | 107.456          | 91.725           | 17%   |
| <b>Pasivos no corrientes</b>                                | <b>265.276</b>   | <b>247.155</b>   | 7%    |
| <b>Total pasivos</b>  | <b>385.939</b>   | <b>376.339</b>   | 3%    |
| Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora | 700.567          | 684.092          | 2%    |
| Participaciones no controladoras                            | 117.483          | 10.281           | 1043% |
| <b>Total patrimonio</b>                                     | <b>818.050</b>   | <b>694.373</b>   | 18%   |
| <b>Total patrimonio y pasivos</b>                           | <b>1.203.989</b> | <b>1.070.712</b> | 12%   |

| Otros Indicadores Financieros        | sep-14  | dic-13  | Δ%  |
|--------------------------------------|---------|---------|-----|
| <b>MUS\$</b>                         |         |         |     |
| Deuda financiera                     | 190.833 | 191.157 | 0%  |
| Deuda financiera neta                | 135.351 | 142.152 | -5% |
| Deuda financiera coligadas (VP)      | 168.046 | 109.673 | 53% |
| Deuda financiera neta coligadas (VP) | 122.965 | 83.948  | 46% |
| Endeudamiento                        | 0,47x   | 0,54x   |     |
| Endeudamiento financiero             | 0,23x   | 0,28x   |     |
| Leverage                             | 0,17x   | 0,20x   |     |
| Liquidez corriente                   | 6,4x    | 5,6x    |     |
| Rentabilidad sobre patrimonio        | 1,6%    | 3,6%    |     |