



# REPORTE DE RESULTADOS

SEGUNDO  
TRIMESTRE 2020

## INFORMACIÓN SOBRE CONFERENCE CALL

Martes 19 de agosto de 2020 11:00 am Chile – 11:00 am EST, la Compañía presentará los resultados del ejercicio 2Q2020. Para unirse a la Conferencia, favor usar el siguiente enlace:

<https://webcastlite.mziq.com/cover.html?webcastId=d77d9032-3176-4942-9119-2939c5de5a3a>

La información financiera a ser presentada se encontrará disponible en el sitio web [www.saam.com](http://www.saam.com) sección inversionistas.

Durante la presentación, un chat estará disponible para enviar sus preguntas, las cuales serán respondidas al final de la presentación. La presentación se realizará en inglés.

**Santiago, 07 de agosto de 2020**

La utilidad del trimestre fue de US\$14,2 millones, aumentando en 9% respecto 2Q2019 cuando registró US\$13,1 millones. Sin considerar el efecto permanente de la compra de las operaciones de remolcadores adquiridas de Boskalis por US\$1,1 millones en 2019 y otros efectos extraordinarios; la utilidad disminuyó un 3%. El incremento en resultados de remolcadores asociado a un sólido desempeño de las operaciones, permitió compensar la caída en resultados en terminales portuarios afectados por el menor volumen de actividad por los efectos de la crisis sanitaria global. Las ventas, por su parte, alcanzaron los US\$ 143 millones (+15%), mientras que el Ebitda registró US\$ 56 millones (+40%).

En el primer semestre la utilidad alcanzó US\$32,3 millones, un avance de 4% respecto de igual período del año anterior. Aislado el efecto permanente de la compra de las operaciones de remolcadores de Boskalis y otros efectos extraordinarios, los resultados muestran una baja de 11% respecto del año anterior. El Ebitda, en tanto, llegó a US\$ 109,6 millones en el primer semestre (+33%) y las ventas sumaron US\$ 290,6 millones (+14%).

Los puertos y, especialmente los terminales que operamos en Chile, se han visto fuertemente afectados por la pandemia, disminuyendo sus volúmenes de transferencia en un promedio de 21% este semestre respecto de la primera mitad de 2019. La adquisición de las operaciones conjuntas de Boskalis y el desempeño de la División de Remolcadores ha ayudado a enfrentar mejor este período”, detalla Macario Valdés, gerente general de SAAM. Destaca que ello confirma que la diversificación de la compañía es una de sus mayores fortalezas y que el crecimiento en el negocio de remolcadores fue un buen camino a seguir.

“La compañía ha desplegado todos los esfuerzos para resguardar a sus trabajadores del virus y mantener la continuidad de la cadena de suministro, lo que ha significado un esfuerzo económico importante en medidas preventivas y cuarentenas más allá de lo exigido por la autoridad”.

El nuevo modelo operacional, la diversificación de activos, sanos indicadores financieros y liquidez son pilares fundamentales de SAAM para mitigar los efectos de esta crisis.

En el período, SAAM colocó bonos en el mercado local por 1,2 millones de UF fondos se utilizarán principalmente para financiar el plan de inversiones de la compañía.

También se destaca una mejora de los indicadores de seguridad respecto de igual periodo del año pasado, con una baja en el índice de gravedad de 31% y de 27,6% en el de frecuencia

**Indicadores Financieros**

	2Q2020	2Q2019	Δ%	Δ	1H2020	1H2019	Δ%	Δ
<b>Ingresos (MU\$) (1)</b>	<b>143.486</b>	<b>124.729</b>	<b>15%</b>	<b>18.757</b>	<b>290.694</b>	<b>254.031</b>	<b>14%</b>	<b>36.663</b>
Remolcadores	69.629	47.216	47%	22.413	140.818	93.677	50%	47.141
Puertos	62.911	67.247	-6%	-4.336	127.929	138.187	-7%	-10.258
Logística	11.595	11.025	5%	570	23.208	23.787	-2%	-579
Corporativo (2)	-648	-759	-15%	111	-1.261	-1.620	-22%	359
<b>R. Operacional (MU\$)(1)</b>	<b>31.005</b>	<b>21.124</b>	<b>47%</b>	<b>9.882</b>	<b>58.692</b>	<b>43.731</b>	<b>34%</b>	<b>14.961</b>
Remolcadores	18.600	9.731	91%	8.869	33.848	20.029	69%	13.819
Puertos	14.065	15.552	-10%	-1.487	28.958	30.463	-5%	-1.505
Logística	2.087	502	315%	1.584	3.614	2.263	60%	1.351
Corporativo (2)	-3.747	-4.662	-20%	915	-7.728	-9.025	-14%	1.297
<b>EBITDA (MU\$) (1)</b>	<b>56.472</b>	<b>40.465</b>	<b>40%</b>	<b>16.007</b>	<b>109.625</b>	<b>82.266</b>	<b>33%</b>	<b>27.360</b>
Remolcadores	32.135	17.357	85%	14.778	61.024	35.234	73%	25.790
Puertos	24.613	25.790	-5%	-1.177	49.980	50.849	-2%	-869
Logística	2.873	1.442	99%	1.432	5.218	4.123	27%	1.096
Corporativo (2)	-3.149	-4.123	-24%	974	-6.596	-7.939	-17%	1.343
<b>Utilidad Controladora IFRS (MU\$)</b>	<b>14.293</b>	<b>13.104</b>	<b>9%</b>	<b>1.189</b>	<b>32.285</b>	<b>31.064</b>	<b>4%</b>	<b>1.221</b>
<b>Utilidad Proforma (2)</b>	<b>14.293</b>	<b>14.717</b>	<b>-3%</b>	<b>-423</b>	<b>29.529</b>	<b>33.067</b>	<b>-11%</b>	<b>-3.538</b>
Remolcadores	9.683	5.550	74%	4.133	16.281	12.480	30%	3.801
Puertos	6.816	9.681	-30%	-2.865	15.249	20.406	-25%	-5.157
Logística	2.078	1.642	27%	436	5.855	4.568	28%	1.287
Corporativo (3)	-4.284	-3.769	14%	-514	-7.856	-7.290	8%	-566
Utilidad participación Boskalis		1.613				2.903		
Efectos Extraordinarios (4)		0			2.756	900		

(1) Consolidado

(2) Considera utilidad operaciones continuadas y utilidad participación de Boskalis 2Q2019

(3) Costos implementación nuevo modelo operacional

(4) Incluye Gastos Corporativos+No Operacional+Eliminaciones

(4)2020 corresponde a utilidad venta activo inmobiliario enero 2020 y 2019 corresponde a Utilidad venta 15% participación Terminal Puerto Arica (TPA) realizada en febrero 2019

Nota: (1) Resultados financieros: Corresponden a los datos financieros consolidado en dólares americanos (US\$) bajo la norma IFRS (International Financial Reporting Standards)

MEMBER OF

**Dow Jones Sustainability Indices**

In Collaboration with RobecoSAM

**Ticket: SMSAAM**  
**Bolsa de Santiago**

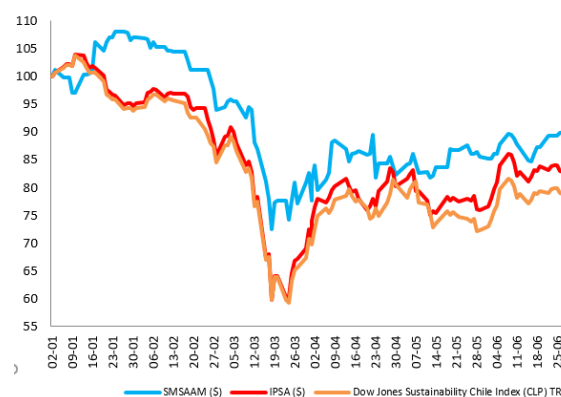
Precio (30/06/2019) CLP 64,6

Precio (30/06/2020) CLP 53,5

Market Cap (30/06/2020) MUS\$ 686

**YTD 2020 Retorno Acumulado \$**

**YTD 2020 Rentabilidad \$**  
**02.01.2020 - 30.06.2020**



YTD 2020 Gross Dividends	CLP	US\$(*)
SAAM	-9,74%	-16,61%
IPSA	-17,6%	-23,9%
DJSI Chile	-30,1%	-27,6%
US\$(*)	---	7,8%

(\*) Dólar Interbancario

Mg EBITDA (1)	2Q2020	2Q2019
Total SAAM	39,4%	32,4%
Remolcadores	46,2%	36,8%
Terminales Portuarios	39,1%	38,4%
Logística	24,8%	13,1%

KPI's	Junio 2020	Diciembre 2019
ROE (1)(2)	7,6%	7,3%
ROA (1)(2)	3,7%	3,6%
DFN/Patrimonio (3)	0,4	0,4
DFN / EBITDA (1)(2)(3)	1,5	1,7

(1) Consolidado

(2) últimos doce meses

(3) DFN no incluye obligaciones por contrato de concesión

**Contacto Relación con Inversionistas**

Paula Raventós

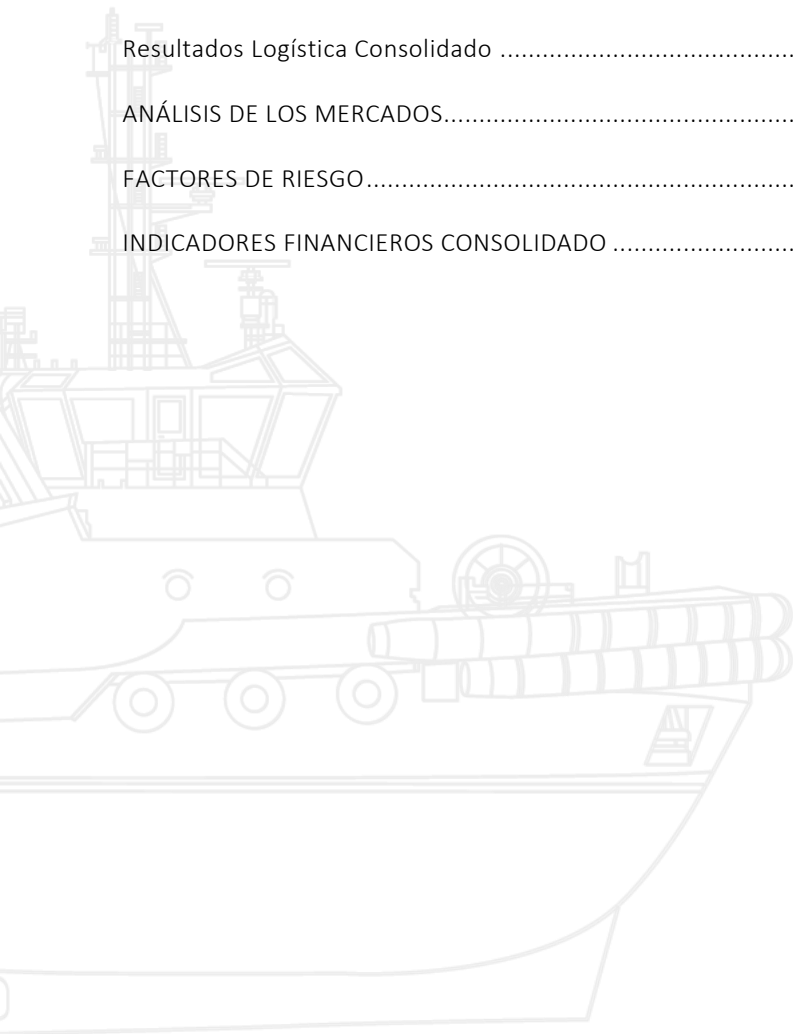
Head of Investor Relations

praventos@saam.cl



# Contenido

Resumen financiero consolidado .....	5
Flujo Consolidado .....	8
Resultados Consolidados Remolcadores .....	9
Resultados Terminales Portuarios Consolidado .....	12
Resultados Logística Consolidado .....	14
ANÁLISIS DE LOS MERCADOS.....	17
FACTORES DE RIESGO .....	18
INDICADORES FINANCIEROS CONSOLIDADO .....	20



# ANÁLISIS DE RESULTADOS

## CAPÍTULO 01

**Nota (1):**

Resultados financieros corresponden a los datos financieros consolidados bajo la norma IFRS, en dólares norteamericanos. Los resultados financieros operacionales de empresas coligadas son presentados al 100% de participación.



## Resumen financiero consolidado

### VENTAS



**2Q2020 / 2Q2019:** Las ventas consolidadas del trimestre aumentaron en US\$ 18,7 millones con respecto al 2Q2019, llegando a US\$143,4 millones, debido principalmente a los ingresos por la consolidación de SAAM Towage Brasil. Cifras comparables ambos periodos, los ingresos disminuyeron en US\$4,7 millones debido principalmente a menores ingresos en terminales portuarios afectados por la baja en volúmenes de contenedores transferidos generada por los efectos de COVID-19.



**6M2020 / 6M2019:** En el primer semestre los ingresos aumentaron en US\$36,6 millones alcanzando US\$290,6 millones debido principalmente a la consolidación de los ingresos de SAAM Towage Brasil. Cifras comparables ambos periodos, los ingresos disminuyeron US\$7,7 millones debido principalmente a menores ingresos en terminales portuarios afectados por la baja en volúmenes de contenedores transferidos generada por los efectos de la crisis sanitaria, efectos que fueron compensados en parte por el buen desempeño de las operaciones de remolcadores.

### COSTO DE VENTAS



**2Q2020 / 2Q2019:** Los costos de ventas del trimestre aumentaron en US\$5,2 millones con respecto al 2Q2019, alcanzando US\$92,6 millones explicado principalmente por la consolidación de SAAM Towage Brasil. Cifras comparables ambos periodos, los costos disminuyeron en US\$11,2 millones debido a menor actividad de Terminales Portuarios, a la devaluación de las monedas locales respecto del dólar que impacta los costos en moneda local y a eficiencias en costos.



**6M2020 / 6M2019:** En el primer semestre los costos aumentaron en US\$16,4 millones, alcanzando US\$193,5 millones debido a la consolidación de SAAM Towage Brasil. Cifras comparables ambos periodos, los costos disminuyeron en US\$ 16,7 millones explicado por menores costos en Terminales Portuarios asociados a menor actividad y ahorros en costos de Remolcadores.

### GASTOS DE ADMINISTRACIÓN



**2Q2020 / 2Q2019:** Los gastos de administración del trimestre aumentaron en US\$3,6 millones con respecto al 2Q2019 alcanzando US\$19,8 millones explicado por la consolidación de SAAM Towage Brasil. Cifras comparables ambos periodos, los gastos aumentaron en US\$811 mil debido a mayores gastos en Remolcadores.



**6M2020 / 6M2019:** En el primer semestre los gastos de administración aumentaron en US\$5,2 millones, alcanzando US\$38,4 millones explicado por la consolidación de SAAM Towage Brasil. Cifras comparables ambos periodos, los gastos estuvieron en línea respecto de 2019.

### EBITDA



**2Q2020 / 2Q2019:** El EBITDA consolidado del periodo aumentó en US\$ 16 millones respecto al 2Q2019 alcanzando US\$56,4 millones. El incremento se debe en parte a Remolcadores por la consolidación de SAAM Towage Brasil. Cifras comparables, el EBITDA aumentó en US\$6,1 millones debido a menores costos en Remolcadores y Terminales Portuarios. El margen EBITDA alcanzó 39% en el periodo, con una expansión de 7 puntos porcentuales con respecto a 32% obtenido en 2Q2019.



**6M2020 / 6M2019:** En el primer semestre el EBITDA aumentó en US\$27,3 millones, alcanzando US\$109,6 millones debido principalmente a la consolidación de SAAM Towage Brasil. Cifras comparables ambos periodos el EBITDA aumento US\$10,9 millones debido al buen desempeño de remolcadores y menores costos de Remolcadores y Terminales Portuarios.

## PARTICIPACIÓN EN ASOCIADAS

↓ **2Q2020 / 2Q2019:** La participación en la ganancia de empresas asociadas fue de US\$-406 mil, disminuyendo en US\$4,9 millones en el periodo, producto a los menores resultados de terminales portuarios chilenos y la adquisición de SAAM Towage Brasil a partir de noviembre de 2019.

↓ **6M2020 / 6M2019:** En el primer semestre la participación en las ganancias de asociadas disminuyó US\$5,6 millones alcanzando US\$3,5 millones, producto a los menores resultados de terminales portuarios chilenos y la adquisición de SAAM Towage Brasil a partir de noviembre de 2019.

## RESULTADO NO OPERACIONAL (NO CONSIDERA PARTICIPACIÓN ASOCIADAS)

↓ **2Q2020 / 2Q2019:** El resultado no operacional presentó una pérdida de US\$5,4 millones, generando un menor resultado en US\$1 millón respecto del mismo periodo en 2019, debido principalmente mayores costos financieros por la consolidación de SAAM Towage Brasil y los costos asociados a la deuda de US\$100 millones contraída en Octubre de 2019 para la compra de las participaciones de Boskalis en Brasil, México, Canadá, Panamá.

↓ **6M2020 / 6M2019:** En el primer semestre el resultado no operacional fue menor en US\$5,5 millones generando una pérdida de US\$7,2 millones debido a mayores costos financieros por la consolidación de SAAM Towage Brasil, la adquisición de la participación de Boskalis y deuda adicional; la utilidad generada por la venta de inmueble en enero 2020 por US\$2,8 millones, el diferencial cambiario por US\$-1,1 millones y la no utilidad extraordinaria asociada a la venta del 15% de participación de TPA en 2019.

## GASTO POR IMPUESTOS

↑ **2Q2020 / 2Q2019:** El gasto por impuestos presentó un aumento de US\$4,5 millones respecto del mismo periodo en 2019 llegando a US\$9,3 millones, debido principalmente a los impuestos asociados al resultado consolidado de SAAM Towage Brasil.

↑ **6M2020 / 6M2019:** En el primer semestre el gasto por impuestos aumentó en US\$6,5 millones alcanzando US\$20 millones debido principalmente a los impuestos asociados al resultado consolidado de SAAM Towage Brasil.

## UTILIDAD

↑ **2Q2020 / 2Q2019:** La utilidad del trimestre atribuible a los propietarios de la controladora fue de US\$14,2 millones, aumentando en US\$1,1 millón respecto 2Q2019 cuando registró US\$13,1 millones. Sin considerar el efecto permanente de la compra de las operaciones de remolcadores adquiridas de Boskalis por US\$1,6 millones en 2019; la utilidad disminuyó US\$423 mil. El incremento en resultados de remolcadores asociado al buen desempeño de las operaciones y servicios especiales, permitió compensar la caída en resultados en terminales portuarios afectados por el menor volumen de actividad por los efectos de la crisis sanitaria global.

↑ **6M2020 / 6M2019:** En el primer semestre la utilidad aumentó en US\$1,2 millones respecto de 2019, alcanzando US\$32,3 millones. Sin considerar el efecto permanente de la compra de las operaciones de remolcadores adquiridas de Boskalis por US\$2,9 millones en 2019; los efectos extraordinarios de la venta de inmueble en enero 2020 por US\$2,8 millones, y la utilidad por venta de 15% de participación de TPA en 2019 por US\$900 mil; la utilidad tuvo una disminución de US\$3,5 millones alcanzando US\$29,5 millones, debido a menores resultados de terminales portuarios chilenos afectados por menor actividad asociado a la crisis sanitaria, efectos que fueron compensados en parte por el buen desempeño de las operaciones de remolcadores.



Datos Consolidados MUS\$	2Q2020	2Q2019	Δ%	Δ	1H2020	1H2019	Δ%	Δ
<b>Ingresos</b>	<b>143.486</b>	<b>124.729</b>	<b>15%</b>	<b>18.757</b>	<b>290.693</b>	<b>254.031</b>	<b>14%</b>	<b>36.662</b>
Costo de Ventas	-92.626	-87.373	6%	-5.253	-193.508	-177.023	9%	-16.484
Gastos de Administración	-19.855	-16.232	22%	-3.623	-38.494	-33.277	16%	-5.217
Resultado Operacional	31.005	21.124	47%	9.882	58.692	43.731	34%	14.961
Depreciación + Amortización	25.467	19.341	32%	6.126	50.933	38.535	32%	12.398
<b>EBITDA</b>	<b>56.472</b>	<b>40.465</b>	<b>40%</b>	<b>16.007</b>	<b>109.626</b>	<b>82.266</b>	<b>33%</b>	<b>27.360</b>
Mg EBITDA	39%	32%			38%	32%		
Participación Asociadas	-406	4.558	-109%	-4.964	3.508	9.157	-62%	-5.649
Resultado No Operacional	-5.451	-4.365	25%	-1.086	-11.011	-6.638	66%	-4.373
Gasto por impuestos	-9.388	-4.844	94%	-4.544	-20.031	-13.516	48%	-6.515
<b>Utilidad Proforma (1)</b>	<b>14.293</b>	<b>14.717</b>	<b>-3%</b>	<b>-423</b>	<b>29.529</b>	<b>33.067</b>	<b>-11%</b>	<b>-3.538</b>
Utilidad participación Boskalis		1.613				2.903		-2.903
Efectos Extraordinarios (2)	0	0			2.756	900	206%	1.856
<b>Utilidad Controladora</b>	<b>14.293</b>	<b>13.104</b>	<b>9%</b>	<b>1.189</b>	<b>32.285</b>	<b>31.064</b>	<b>4%</b>	<b>1.221</b>

(1) Considera cifras participación de Boskalis 2Q2019

(2) 2020 corresponde a utilidad venta activo inmobiliario enero 2020 y 2019 corresponde a Utilidad venta 15%

## Balance Consolidado



**Activos Corrientes junio 2020 / diciembre 2019:** Estos tuvieron un aumento de US\$5,1 millones, alcanzando US\$396 millones, debido a Efectivo y equivalentes que se incrementó de US\$15,9 millones explicado por la mayor emisión neta de deuda (el aumento en el flujo operacional el cual compensó el pago de préstamos y dividendos), y otros activos corrientes que disminuyó US\$10,7 millones debido a mayores cuentas por cobrar las cuales fueron afectadas por diferencial cambiarios.



**Activos no Corrientes junio 2020 / diciembre 2019:** Estos disminuyeron en US\$39,9 millones, alcanzando US\$1.186 millones producto principalmente amortización y depreciación de los activos fijos e intangibles y ajuste por conversión por moneda de presentación.



**Pasivos Corrientes junio 2020 / diciembre 2019:** Los pasivos corrientes disminuyeron en US\$33,6 millones producto de una caída en otros pasivos financieros corrientes y otros pasivos corrientes, asociada a amortización de préstamos, diferencial cambiario, pago de dividendos y pago de impuestos.



**Pasivos no Corrientes junio 2020 / diciembre 2019:** Los pasivos no corrientes aumentaron en US\$ 15,5 millones debido al aumento en otros pasivos no corrientes por obligaciones con el público. Con fecha 23 de junio de 2020 SM SAAM realizó una colocación de bonos de SM SAAM correspondientes a la serie E. Estos bonos se colocaron por un monto total de 1.200.000 UF, a una tasa de colocación de 1,25% anual, con vencimiento el 15 de junio de 2030 y con cargo a la línea número 794. La recaudación por la colocación de bonos ascendió a US\$ 42 millones.

Balance Consolidado (MUS\$)	30.06.2020	30.12.2019	Δ%	Δ
Efectivo y equivalentes al efectivo	245.534	229.572	7%	15.962
Otros activos corrientes	150.706	161.489	-7%	-10.783
<b>Activos corrientes</b>	<b>396.240</b>	<b>391.061</b>	<b>1%</b>	<b>5.179</b>
Propiedades, plantas y equipos (neto)	743.448	737.018	1%	6.430
Otros activos no corrientes	443.547	489.910	-9%	(46.363)
<b>Activos no corrientes</b>	<b>1.186.995</b>	<b>1.226.928</b>	<b>-3%</b>	<b>(39.933)</b>
<b>Total activos</b>	<b>1.583.235</b>	<b>1.617.989</b>	<b>-2%</b>	<b>(34.754)</b>
Otros pasivos financieros corrientes	82.287	88.431	-7%	-6.144
Obligación contrato de concesión	4.640	3.904	19%	736
Otros pasivos corrientes	75.540	103.761	-27%	(28.221)
<b>Pasivos corrientes</b>	<b>162.467</b>	<b>196.096</b>	<b>-17%</b>	<b>(33.629)</b>
Otros pasivos financieros no corrientes	475.722	448.545	6%	27.177
Obligación contrato de concesión	33.322	39.874	-16%	-6.552
Otros pasivos no corrientes	99.665	104.726	-5%	(5.061)
<b>Pasivos no corrientes</b>	<b>608.709</b>	<b>593.145</b>	<b>3%</b>	<b>15.564</b>
<b>Total pasivos</b>	<b>771.176</b>	<b>789.241</b>	<b>-2%</b>	<b>(18.065)</b>
Patrimonio controladora	772.320	786.641	-2%	(14.321)
Participaciones no controladoras	39.739	42.107	-6%	(2.368)
<b>Total patrimonio</b>	<b>812.059</b>	<b>828.748</b>	<b>-2%</b>	<b>(16.689)</b>
<b>Total patrimonio y pasivos</b>	<b>1.583.235</b>	<b>1.617.989</b>	<b>-2%</b>	<b>(34.754)</b>

## Flujo Consolidado

MUS\$	30.06.2020	30.06.2019	Δ%	Δ
Flujo Operacional	76.535	61.624	24%	14.911
Flujo de Inversiones	(22.815)	7.280	-413%	(30.095)
Flujo Financiamiento	(36.715)	(58.149)	-37%	21.434
Otros	(1.043)	71	-1569%	(1.114)
<b>Total</b>	<b>15.962</b>	<b>10.826</b>	<b>47%</b>	<b>5.136</b>



**Flujo Operacional junio 2020:** El flujo operacional tuvo un aumento de US\$14,9 millones debido principalmente por la consolidación SAAM Towage Brasil y por cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios.



**Flujo de inversiones junio 2020:** El principal cambio respecto junio 2019 se debe a los flujos de efectivo utilizados para la construcción de remolcadores en las subsidiarias indirectas SAAM Towage Panamá y Saam Towage El Salvador, además de inversiones por ampliación del terminal portuario y adquisición de equipos portuarios de Terminal Portuario Guayaquil, lo anterior por un total de US\$30,5 millones.



**Flujo de financiamiento junio 2020:** El flujo de financiamiento tuvo una menor salida de US\$21,4 millones debido principalmente por una nueva deuda con el público por US\$42 millones correspondiente a una colocación de bonos de la serie E de SM SAAM, que se compensa con mayores amortizaciones de deuda por US\$9,1 millones, por la consolidación de la deuda de adquisición de SAAM Towage Brasil, nueva deuda de Terminal Portuario Guayaquil, y pago mayor del dividendo. Los bonos se colocaron por un monto total de 1.200.000 UF, a una tasa de colocación de 1,25% anual, con vencimiento el 15 de junio de 2030 y con cargo a la línea número 794.



**Otros flujos junio 2020:** Otros flujos tuvieron una disminución de US\$1,1 millones debido a los efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalente



## Resultados Consolidados Remolcadores

### VENTAS



**2Q2020 / 2Q2019:** Los ingresos consolidados de la división Remolcadores alcanzaron los US\$69,6 millones, aumentando en US\$22,4 millones respecto 2Q2019, debido principalmente a la adquisición de SAAM Towage Brasil. Cifras comparables ambos periodos, los ingresos disminuyeron en US\$1,1 millón debido principalmente a efecto tipo de cambio y menor volumen de actividad asociado a la crisis sanitaria, la cual generó una caída de un 3% en las faenas.



**6M2020 / 6M2019:** En el primer semestre los ingresos aumentaron en US\$47,1 millones alcanzando US\$140,8 millones debido principalmente a la adquisición de SAAM Towage Brasil. Cifras comparables ambos periodos, los ingresos aumentaron en US\$2,7 millones debido a mayores servicios especiales y un desempeño sólido en la mayoría de las operaciones, pese a los efectos de la pandemia la cual ha generado una caída de un 3% en las faenas.

### COSTO DE VENTAS



**2Q2020 / 2Q2019:** Los costos de ventas alcanzaron los US\$41,5 millones, aumentando en US\$9,1 millones respecto 2Q2019 debido a la consolidación de SAAM Towage Brasil. Cifras comparables ambos periodos los costos disminuyeron en US\$7,3 millones asociado a efecto tipo de cambio, menor actividad y eficiencias en costos lo cual redujo los costos de combustible, subcontratación, mantención.



**6M2020 / 6M2019:** En el primer semestre los costos aumentaron en US\$25,9 millones, alcanzando US\$89,3 millones como consecuencia de la consolidación de SAAM Towage Brasil. Cifras comparables ambos periodos los costos disminuyeron en US\$7,2 millones asociado a efecto tipo de cambio, menor actividad y eficiencias en costos lo que redujo los costos de mantenimiento, combustible y subcontratación.

### EBITDA



**2Q2020 / 2Q2019:** El EBITDA de la división Remolcadores alcanzó los US\$ 32,1 millones, aumentando en US\$14,7 millones, por la consolidación de SAAM Towage Brasil. Cifras comparables ambos periodos el EBITDA aumentó en US\$4,9 millones debido a mayores servicios especiales y eficiencias en costos. El margen EBITDA alcanzó un 46%, un aumento de 9 puntos porcentuales.



**6M2020 / 6M2019:** En el primer semestre el EBITDA aumentó en US\$25,7 millones alcanzando US\$61 millones debido a la consolidación de SAAM Towage Brasil. Cifras comparables ambos periodos el EBITDA aumentó US\$9,4 millones debido a mayores servicios especiales y eficiencias en costos principalmente mantenciones. El margen EBITDA alcanzó un 43%, un aumento de 5 puntos porcentuales.

### PARTICIPACIÓN GANANCIAS DE ASOCIADAS



**2Q2020 / 2Q2019:** La participación en las ganancias de asociadas alcanzó US\$-161 mil en el periodo, una disminución de US\$1,7 millones versus el período anterior producto de la consolidación de SAAM Towage Brasil. Cifras comparables ambos periodos la participación en asociadas disminuyó en US\$716 mil debido a menor actividad de turismo en Transbordadoras Austral Broom.



**6M2020 / 6M2019:** En el primer semestre la participación en las ganancias de asociadas disminuyó US\$2,5 millones alcanzando US\$218 mil debido a la consolidación de SAAM Towage Brasil. Cifras comparables ambos periodos la participación disminuyó US\$1,3 millones debido a menor volumen de actividad turística de Transbordadora Austral Broom afectada por la crisis sanitaria.

## UTILIDAD



**2Q2020 / 2Q2019:** La división Remolcadores registró una utilidad de US\$9,6 millones en 2Q2020, aumentando en US\$4,1 millones respecto 2Q2019 debido a la adquisición de SAAM Towage Brasil. Cifras comparables ambos periodos la utilidad aumentó en US\$907 mil como consecuencia de mayores servicios especiales que compensaron un mayor impuesto asociado a la adquisición de la participación de Boskalis.



**6M2020 / 6M2019:** En el primer semestre el resultado alcanzó US\$16,2 millones aumentando en US\$3,8 millones debido a la consolidación de SAAM Towage Brasil. Cifras comparables ambos periodos la utilidad aumentó en US\$ 898 mil respecto al primer semestre de 2019, debido a mayores servicios especiales, un desempeño sólido en la mayoría de las operaciones y eficiencias en costos, que compensaron un mayor impuesto asociado a la adquisición de la participación de Boskalis.

CONSOLIDADO MUS\$ (1)	2Q2020	2Q2019	Δ%	Δ	6M2020	6M2019	Δ%	Δ
# Faenas	26.233	18.959	38%	7.274	53.408	38.653	38%	14.755
<b>Ingresos</b>	<b>69.629</b>	<b>47.216</b>	<b>47%</b>	<b>22.413</b>	<b>140.818</b>	<b>93.677</b>	<b>50%</b>	<b>47.141</b>
Costo de Ventas	-41.538	-32.424	28%	-9.114	-89.307	-63.377	41%	-25.930
Gastos de Administración	-9.491	-5.061	88%	-4.430	-17.663	-10.271	72%	-7.392
Resultado Operacional	18.600	9.731	91%	8.869	33.848	20.029	69%	13.819
<b>EBITDA</b>	<b>32.135</b>	<b>17.357</b>	<b>85%</b>	<b>14.778</b>	<b>61.024</b>	<b>35.234</b>	<b>73%</b>	<b>25.790</b>
Mg EBITDA	46%	37%			43%	38%		
Participación Asociadas	-161	1.611	-110%	-1.771	218	2.749	-92%	-2.531
<b>Utilidad Proforma (2)</b>	<b>9.683</b>	<b>7.163</b>	<b>35%</b>	<b>2.520</b>	<b>16.281</b>	<b>15.383</b>	<b>6%</b>	<b>898</b>
<b>Utilidad Controladora</b>	<b>9.683</b>	<b>5.550</b>	<b>74%</b>	<b>4.133</b>	<b>16.281</b>	<b>12.480</b>	<b>30%</b>	<b>3.801</b>
Interés Minoritario	150	1.989			313	4.345	-93%	-4.032

(1) Datos empresas Consolidadas al 100%. Considera seis meses de Brasil, Canadá, México y Panamá al 100% en 2020

(2) Considera utilidad participación de Boskalis 2019

# Resultados Empresas Coligadas Remolcadores

(Valores al 100% de participación)

## VENTAS

↓ **2Q2020 / 2Q2019:** Los ingresos de empresas coligadas de la División Remolcadores alcanzaron los US\$5,3 millones una disminución de US\$28 millones, debido principalmente a la consolidación de SAAM Towage Brasil a partir de noviembre de 2019 y a menor volumen de actividad turística en Transbordadora Austral Broom por la crisis sanitaria.

↓ **6M2020 / 6M2019:** En el primer semestre los ingresos disminuyeron US\$52,4 millones alcanzando US\$12,6 millones debido a la consolidación de SAAM Towage Brasil y a menor volumen de actividad turística de Transbordadora Austral Broom afectada por la crisis sanitaria

## COSTO DE VENTAS

↓ **2Q2020 / 2Q2019:** Los costos de ventas disminuyeron en US\$17,8 millones, alcanzando los US\$4,4 millones debido principalmente a la consolidación de SAAM Towage Brasil.

↓ **6M2020 / 6M2019:** En el primer semestre los costos disminuyeron en US\$34,7 millones, alcanzando US\$9,6 millones como consecuencia de la consolidación de SAAM Towage Brasil.

## EBITDA

↓ **2Q2020 / 2Q2019:** El EBITDA alcanzó los US\$506 mil, disminuyendo en US\$12,5 millones respecto 2Q2019, asociado principalmente la consolidación de Brasil.

↓ **6M2020 / 6M2019:** En el primer semestre el EBITDA disminuyó en US\$22,1 millones alcanzando US\$1,9 millones debido a la consolidación de SAAM Towage Brasil a partir de noviembre 2019.

COLIGADAS MUS\$ (1)	2Q2020	2Q2019	Δ%	Δ	6M2020	6M2019	Δ%	Δ
Ingresos	5.344	<b>33.383</b>	<b>-84%</b>	<b>-28.039</b>	12.601	65.023	<b>-81%</b>	<b>-52.422</b>
Costo de Ventas	-4.421	-22.255	-80%	17.834	-9.636	-44.396	-78%	34.760
Gastos de Administracion	-1.124	-4.346	-74%	3.222	-2.431	-8.536	-72%	6.105
Resultado Operacional	-201	6.782	-103%	-6.983	534	12.091	-96%	-11.557
<b>EBITDA</b>	<b>506</b>	<b>13.047</b>	<b>-96%</b>	<b>-12.541</b>	1.900	24.077	<b>-92%</b>	<b>-22.177</b>
Mg EBITDA	9%	39%			15%	37%		
<b>UTILIDAD VP</b>	<b>-161</b>	<b>1.611</b>	<b>-110%</b>	<b>-1.771</b>	218	2.749	<b>-92%</b>	<b>-2.531</b>

(1) Coligadas al 100% de propiedad. A partir de noviembre 2019 considera solo resultados de Transbordadora Austral Broom y LNG Tugs

# Resultados Terminales Portuarios Consolidado

## VENTAS

↓ **2Q2020 / 2Q2019:** Los ingresos consolidados de la División Terminales Portuarios alcanzaron los US\$62,9 millones, disminuyendo en US\$4,3 millones respecto 2Q2019, como consecuencia una caída en 10% en el volumen de contenedores asociado a los efectos que ha generado la crisis sanitaria COVID-19 lo cual ha significado la disminución en servicios de transferencias y muellaje a la carga debido a menor comercio internacional.

↓ **6M2020 / 6M2019:** En el primer semestre los ingresos disminuyeron en US\$10,2 millones alcanzando US\$127,9 millones, afectado por una caída en 11% en el volumen de contenedores asociado a menores servicios de transferencia y de terminal por menor volumen de importaciones que ha generado la pandemia, lo cual fue compensado en parte por mayor almacenaje de carga.

## COSTO DE VENTAS

↓ **2Q2020 / 2Q2019:** Los costos de ventas disminuyeron en US\$3 millones respecto de 2Q2019 alcanzando US\$43,6 millones debido a efecto tipo de cambio y al menor volumen de actividad que significó menores costos de combustible y personal principalmente

↓ **6M2020 / 6M2019:** En el primer semestre los costos disminuyeron en US\$8,1 millones, alcanzando US\$88,4 millones asociado a efecto tipo de cambio y a la caída en el volumen de actividad que significó principalmente menores costos de personal, mantenciones y arriendo de equipos.

## EBITDA

↓ **2Q2020 / 2Q2019:** El EBITDA de la División Terminales Portuarios alcanzó los US\$24,6 millones, una caída de US\$1,1 millones respecto 2Q2019 debido a caída en el volumen de actividad. El margen EBITDA mejoró en 1 punto porcentual alcanzando un 39%.

↓ **6M2020 / 6M2019:** En el primer semestre el EBITDA disminuyó en US\$868 mil alcanzando US\$49,8 millones asociado al menor volumen de actividad debido a la crisis sanitaria la cual ha afectado el comercio internacional. El margen EBITDA mejoró en 2 puntos porcentuales alcanzando un 39%.

## PARTICIPACIÓN GANANCIAS DE ASOCIADAS

↓ **2Q2020 / 2Q2019:** La participación en las ganancias de asociadas alcanzó US\$-677 mil en el periodo, una disminución de US\$2,2 millones respecto al 2Q2019 producto de menor transferencias en puertos chilenos ligados a los efectos de COVID-19 lo que generó una caída de un 18% en el volumen de contenedores transferidos.

↓ **6M2020 / 6M2019:** En el primer semestre la participación en las ganancias de asociadas fue de US\$US\$-332 mil, disminuyendo en US\$4,1 millones debido a la caída de 21% de contenedores transferidos en terminales chilenos afectados los efectos de la crisis sanitaria lo cual ha producido una caída en el comercio internacional.

## UTILIDAD

↓ **2Q2020/ 2Q2019:** La División Terminales Portuarios registró una utilidad de US\$6,8 millones, una disminución de US\$2,8 millones respecto 2Q2019 asociado principalmente a los menores resultados de terminales chilenos afectados por los efectos de menor comercio internacional debido a la crisis sanitaria.

↓ **6M2020 / 6M2019:** En el primer semestre el resultado alcanzó US\$15,2 millones disminuyendo en US\$5,1 millones debido principalmente a la caída en resultado de terminales chilenos afectados por menor volumen de comercio internacional.

CONSOLIDADO MUS\$	2Q2020	2Q2019	Δ%	Δ	6M2020	6M2019	Δ%	Δ
# TEUs	385.843	428.701	-10%	-42.858	784.964	882.273	-11%	-97.309
# Toneladas Transferidas	4.053.167	4.363.783	-7%	-310.616	8.088.732	8.497.499	-5%	-408.767
<b>Ingresos</b>	<b>62.911</b>	<b>67.247</b>	<b>-6%</b>	<b>-4.336</b>	<b>127.929</b>	<b>138.187</b>	<b>-7%</b>	<b>-10.258</b>
Costo de Ventas	-43.604	-46.632	-6%	3.028	-88.494	-96.668	-8%	8.174
Gastos de Administración	-5.242	-5.063	4%	-179	-10.477	-11.056	-5%	579
Resultado Operacional	14.065	15.552	-10%	-1.488	28.958	30.463	-5%	-1.505
<b>EBITDA</b>	<b>24.613</b>	<b>25.790</b>	<b>-5%</b>	<b>-1.177</b>	<b>49.981</b>	<b>50.849</b>	<b>-2%</b>	<b>-868</b>
Mg EBITDA	39%	38%			39%	37%		
Participación Asociadas	-677	1.601	-142%	-2.279	-332	3.837	-109%	-4.169
<b>Utilidad Controladora</b>	<b>6.816</b>	<b>9.681</b>	<b>-30%</b>	<b>-2.865</b>	<b>15.249</b>	<b>20.406</b>	<b>-25%</b>	<b>-5.157</b>
Interés Minoritario	1.318	1.379	-4%	-61	2.349	2.253	4%	96

## Resultados Empresas Coligadas Terminales Portuarios

(valores al 100% de participación)

### VENTAS

↓ **2Q2020/ 2Q2019:** Los ingresos de empresas coligadas de la división alcanzaron los US\$48,7 millones una caída de US\$10,5 millones respecto 2Q2019 debido a una caída de 18% en contenedores transferidos asociado a menor actividad por los efectos de la contingencia sanitaria por COVID-19.

↓ **6M2020 / 6M2019:** Las ventas de empresas coligadas tuvieron una disminución de US\$21,7 millones respecto del primer semestre de 2019, alcanzando US\$99,3 millones debido a la caída de 21% en el volumen de contenedores transferidos como consecuencia de menor comercio internacional asociado a la crisis sanitaria.

### COSTO DE VENTAS

↓ **2Q2020 / 2Q2019:** Los costos de ventas disminuyeron US\$5,6 millones alcanzando los US\$42,2 millones como consecuencia de efecto tipo de cambio y menor actividad que significó menores costos de combustible, reparaciones de equipos y personal principalmente.

↓ **6M2020 / 6M2019:** En el primer semestre los costos disminuyeron en US\$11,9 millones, alcanzando US\$84,5 millones asociado efecto tipo de cambio y a la caída en el volumen de actividad que significó principalmente menores costos combustible, personal, mantenciones y arriendo de equipos.

## EBITDA

↓ **2Q2020 / 2Q2019:** El EBITDA alcanzó los US\$13,7 millones, disminuyendo en US\$2,5 millones asociado al menor volumen de actividad.

↓ **6M2020 / 6M2019:** El EBITDA en el primer semestre alcanzó US\$28,7 millones, una disminución de US\$5,5 millones como consecuencia de los efectos de la crisis sanitaria.

COLIGADAS MUS\$ (1)	2Q2020	2Q2019	Δ%	Δ	6M2020	6M2019	Δ%	Δ
# TEUs	365.534	447.072	-18%	-81.538	727.913	917.709	-21%	-189.796
# Toneladas Transferidas	4.570.951	5.397.491	-15%	-826.541	9.073.088	10.977.275	-17%	-1.904.187
<b>Ingresos</b>	<b>48.759</b>	<b>59.349</b>	<b>-18%</b>	<b>-10.590</b>	<b>99.339</b>	<b>121.115</b>	<b>-18%</b>	<b>-21.776</b>
Costo de Ventas	-42.212	-47.834	-12%	5.623	-84.574	-96.510	-12%	11.936
Gastos de Administración	-3.034	-3.182	-5%	148	-5.725	-6.000	-5%	274
Resultado Operacional	3.513	8.332	-58%	-4.820	9.040	18.605	-51%	-9.566
Depreciación y Amortización	10.286	8.031	28%	2.255	19.692	15.670	26%	4.022
<b>EBITDA</b>	<b>13.799</b>	<b>16.364</b>	<b>-16%</b>	<b>-2.565</b>	<b>28.732</b>	<b>34.275</b>	<b>-16%</b>	<b>-5.543</b>
Mg EBITDA	28%	28%			29%	28%		
<b>UTILIDAD VP</b>	<b>-677</b>	<b>1.601</b>	<b>-142%</b>	<b>-2.279</b>	<b>-332</b>	<b>3.837</b>	<b>-109%</b>	<b>-4.169</b>

(1) Coligadas al 100%

## Resultados Logística Consolidado

### VENTAS

↑ **2Q2020 / 2Q2019:** Los ingresos consolidados de la División Logística alcanzaron los US\$11,6 millones aumentando en US\$570 mil respecto 2Q2019 debido a mayor volumen en servicios de almacenes extra portuarios asociado a nuevos contratos, los cuales compensaron el menor volumen de almacenaje y transporte por menores importaciones de la industria del retail debido a los efectos que ha generado la contingencia sanitaria asociada a COVID-19 y crisis social del año 2019.

↓ **6M2020 / 6M2019:** En el primer semestre los ingresos disminuyeron en US\$579 mil, alcanzando US\$23,2 millones asociado a menor volumen de servicios de almacenaje y transporte en la industria retail debido a los efectos que ha generado la contingencia sanitaria asociada a COVID-19 y crisis social del año 2019, los cuales fueron compensados en parte por mayores ingresos de servicios de almacenes extra portuarios asociado a nuevos contratos.

### COSTO DE VENTAS

↓ **2Q2020 / 2Q2019:** Los costos de ventas disminuyeron en US\$838 mil alcanzando US\$8,4 millones asociado a eficiencias en costos y a la devaluación del tipo de cambio respecto del dólar el cual impactó en los costos en moneda local.

↓ **6M2020 / 6M2019:** En el primer semestre los costos disminuyeron en US\$1,5 millones, alcanzando US\$17,3 millones asociado a menor volumen de servicios y a eficiencia en costos.



## EBITDA



**2Q2020 / 2Q2019:** El EBITDA alcanzó US\$2,8 millones aumentando en US\$1,4 millones respecto de 2Q2019 como consecuencia de mayor actividad y eficiencias en costos y gastos de administración y efecto tipo de cambio. El margen EBITDA tuvo un aumento de 12 puntos porcentuales alcanzando un 25%.



**6M2020 / 6M2019:** El EBITDA en el primer semestre alcanzó US\$5,2 millones, un incremento de US\$1 millón debido principalmente a menores costos y gastos los que pudieron compensar los efectos de la caída en volumen de actividad asociado a la crisis sanitaria y crisis social en Chile

## PARTICIPACIÓN GANANCIAS DE ASOCIADAS



**2Q2020 / 1Q2019:** La participación en las ganancias de asociadas alcanzó US\$458 mil en el periodo, una disminución de US\$879 mil respecto 2Q2019 debido principalmente a la caída en volumen de actividad de Aerosan el cual se ha visto afectado por los efectos de la crisis sanitaria.



**6M2020 / 6M2019:** En el primer semestre la participación en las ganancias de asociadas fue de US\$US\$3,6 millones, un aumento de US\$1,1 millón debido principalmente, al efecto tipo de cambio generado por la devaluación del peso chileno respecto del dólar en servicios aeroportuarios

## UTILIDAD



**2Q2020 / 2Q2019:** La División Logística obtuvo US\$2 millones de utilidad en el trimestre, un aumento de US\$436 mil respecto 2Q2019 debido principalmente a mayores servicios de almacenes extra portuarios y diferencial cambiario, los que pudieron compensar los menores resultados de servicios aeroportuarios.



**6M2020 / 6M2019:** En el primer semestre el resultado alcanzó US\$5,8 millones aumentando en US\$1,2 millones debido principalmente a mayor resultado de servicios aeroportuarios por efecto tipo de cambio y eficiencias de costos y gastos.

CONSOLIDADO (1) MUS\$	2Q2020	2Q2019	Δ%	Δ	6M2020	6M2019	Δ%	Δ
Ingresos	11.595	11.025	5%	570	23.208	23.787	-2%	-579
Costo de Ventas	-8.423	-9.261	-9%	838	-17.379	-18.952	-8%	1.573
Gastos de Administración	-1.085	-1.262	-14%	176	-2.215	-2.572	-14%	357
Resultado Operacional	2.087	502	315%	1.584	3.614	2.263	60%	1.351
<b>EBITDA</b>	<b>2.873</b>	<b>1.442</b>	<b>99%</b>	<b>1.432</b>	<b>5.218</b>	<b>4.123</b>	<b>27%</b>	<b>1.096</b>
Mg EBITDA	25%	13%			22%	17%		
Participación Asociadas	458	1.337	-66%	-879	3.698	2.580	43%	1.118
<b>Utilidad Controladora</b>	<b>2.078</b>	<b>1.642</b>	<b>27%</b>	<b>436</b>	<b>5.855</b>	<b>4.568</b>	<b>28%</b>	<b>1.287</b>

(1) Datos empresas Consolidadas al 100%

## Resultados Empresas Coligadas Logística

(valores al 100% de participación)

### VENTAS

- ↓ **2Q2020 / 2Q2019:** Las ventas de empresas coligadas de la división Logística alcanzaron los US\$ 15,1 millones, disminuyendo en US\$6,5 respecto 2Q2019 debido a menor volumen de actividad de servicios aeroportuarios afectados por la crisis sanitaria la cual generó una caída en el volumen de carga, y menor volumen de astillas en Reloncavi
- ↓ **6M2020 / 6M2019:** Las ventas de empresas coligadas tuvieron una disminución de US\$7,5 millones en el primer semestre respecto de 2019 alcanzando US\$35,9 millones debido a la caída en la actividad de servicios aeroportuarios y Reloncavi anteriormente explicada

### COSTO DE VENTAS

- ↓ **2Q2020 / 2Q2019:** Los costos de ventas alcanzaron los US\$11,7 millones, una disminución de US\$4,1 millones como consecuencia de menor actividad de servicios aeroportuarios y servicios de astillas y celulosa en Reloncavi
- ↓ **6M2020 / 6M2019:** Los costos de ventas en el primer semestre tuvieron una disminución de US\$4,5 millones alcanzando US\$27,5 millones debido a menor actividad tanto en Reloncavi como en Aerosan

### EBITDA

- ↓ **2Q2020 / 2Q2019:** El EBITDA alcanzó los US\$4,8 millones, disminuyendo en US\$517 mil respecto 2Q2019 debido a menor actividad la cual fue compensada en parte por un incremento en la depreciación de Aerosan por la nueva bodega de distribución de importaciones.
- ↓ **6M2020 / 6M2019:** En el primer semestre el EBITDA tuvo un aumento de US\$1,1 millón alcanzando los US\$11,3 millones, en donde la caída en actividad en Aerosan y Reloncavi fue compensada por el incremento en la depreciación de Aerosan asociado a NIIF 16 por la nueva bodega de distribución de importaciones.

COLIGADAS MUS\$ (1)	2Q2020	2Q2019	Δ%	Δ	1H2020	1H2019	Δ%	Δ
Ingresos	15.135	21.681	-30%	-6.546	35.953	43.459	-17%	-7.506
Costo de Ventas	-11.754	-15.938	-26%	4.183	-27.516	-32.061	-14%	4.545
Gastos de Administración	-1.435	-1.419	1%	-16	-3.046	-3.292	-7%	246
Resultado Operacional	1.945	4.324	-55%	-2.379	5.390	8.105	-33%	-2.715
EBITDA	4.804	5.322	-10%	-517	11.317	10.169	11%	1.149
Mg EBITDA	32%	25%			31%	23%		
<b>UTILIDAD VP</b>	<b>458</b>	<b>1.337</b>	<b>-66%</b>	<b>-879</b>	<b>3.698</b>	<b>2.580</b>	<b>43%</b>	<b>1.118</b>

(1) Coligadas al 100%

# ANÁLISIS DE LOS MERCADOS

## COMENTARIO

SAAM y sus subsidiarias efectúan anualmente estimaciones de participación de mercado en los distintos segmentos donde participan. Tales estimaciones se basan principalmente en el análisis de la información disponible, que comprende datos internos respecto de operación y ventas, informes emanados por las autoridades reguladoras de la industria y otras obtenidas del mercado.

## REMOLCADORES

Cada mercado de remolcadores tiene sus propias particularidades, debido a que existen distinto tipo de regulaciones a la actividad, coexistiendo mercados de libre competencia, mercados cerrados a concesiones o a contratos privados, compitiendo día a día y/o en los procesos de licitaciones públicas o privadas, con los principales operadores de remolcadores a nivel mundial, como son Svitzer y Boluda y a nivel regional como Wilson Sons, Ultratug, CPT Remolcadores, entre otros.

## TERMINALES PORTUARIOS

SAAM y sus subsidiarias cuentan con una participación de mercado relevante en Chile, Costa Rica y Ecuador en el mercado de Guayaquil. En EE.UU, México y Colombia participa en la operación de terminales de tamaño mediano en las localidades de Port Everglades, Mazatlán y Cartagena de Indias, respectivamente.

## LOGÍSTICA

En Chile, los principales competidores en servicios de almacén extraportuario son Sitrans; Puerto Columbo, Agunsa, entre otros.



# FACTORES DE RIESGO

## Riesgo financiero

Es el riesgo de que los cambios en las tarifas y los precios de mercado, por ejemplo, en las tasas de cambio o tasas de interés o precios de acciones, afecten los ingresos de SM SAAM y subsidiarias o el valor de los instrumentos financieros que mantiene. El objetivo de la administración de riesgo financiero es manejar y controlar las exposiciones a este riesgo dentro de parámetros razonables y, al mismo tiempo, optimizar la rentabilidad.

SM SAAM procura mantener equilibrios en sus posiciones financieras netas en sus subsidiarias que aminoren los efectos del riesgo de tipo de cambio a que se ve expuesta la Sociedad, principalmente en Chile, México y Brasil. En aquellos casos en que no es posible este equilibrio, se evalúa la alternativa de contratar derivados financieros (forwards) que permitan administrar eficientemente estos riesgos. Por lo general, SM SAAM busca aplicar la contabilidad de cobertura a fin de mitigar la volatilidad en resultados generada por la existencia de posiciones netas de activos y pasivos descubiertas en moneda extranjera.

## Riesgo de crédito

El riesgo crediticio es el riesgo de pérdida financiera producida en el caso de que un cliente o una contraparte de un instrumento financiero no logre cumplir con sus obligaciones contractuales. Esto es especialmente sensible en las cuentas por cobrar a clientes de SM SAAM y subsidiarias. Al otorgar crédito a clientes, estos son evaluados por un comité de crédito, con el objetivo de reducir los riesgos de no pago. Los créditos concedidos son revisados periódicamente, de manera de aplicar los controles definidos por las políticas establecidas y monitorear el estado de cuentas pendientes por cobrar.

Los servicios prestados a clientes se realizan bajo condiciones de mercado, tratándose de créditos simples que no van más allá de 120 días en promedio. Estas transacciones no se encuentran concentrados en clientes relevantes; por el contrario, los clientes de SM SAAM y subsidiarias están bastante atomizados, lo que permite distribuir el riesgo.

## Mano de obra calificada

La posibilidad de competir con éxito depende de la habilidad de atraer y conservar mano de obra altamente calificada. La pérdida de sus servicios o la incapacidad para contratar y retener al personal clave podría tener un efecto adverso en el desempeño financiero de SM SAAM. Además, la capacidad para operar los remolcadores, los equipos en los terminales portuarios y ofrecer servicios de logística depende de la habilidad para atraer y retener a personal calificado y con experiencia.

Por otra parte, no obstante mantener buenas relaciones con los empleados, no se pueden descartar riesgos de huelgas, paros laborales u otros conflictos con sindicatos.

## Accidentes, desastres naturales y pandemias

La flota y los equipos utilizados en los terminales portuarios y en el área de logística corren el riesgo de daño o pérdida, debido a eventos como fallas mecánicas, de instalación, incendios, explosiones y colisiones, accidentes marítimos y errores humanos. Adicionalmente, los activos también pueden verse afectados producto de terremotos, maremotos u otros desastres naturales o pandemias, que podrían afectar la continuidad operativa. Sin embargo, SM SAAM, a través de sus subsidiarias y asociadas, tiene contratados seguros con amplias coberturas y planes de continuidad operacional para mitigar eventuales daños o impactos al desarrollo de sus negocios.

## Normas ambientales

Los puertos, remolcadores y operaciones de logística están sujetos a diversas leyes ambientales. Un incumplimiento con dichas leyes puede resultar en la imposición de sanciones administrativas, las que podrán incluir, entre otros, cierre de instalaciones que no cumplan, cancelación de licencias de operación, así como la imposición de sanciones y multas cuando las empresas actúan con negligencia o imprudencia en relación con las cuestiones ambientales. La aprobación de leyes y reglamentos ambientales más severos podría demandar la realización de inversiones adicionales para cumplir con estas normativas y, en consecuencia, alterar los planes de inversión. Para mitigar este riesgo, SM SAAM y sus subsidiarias tienen suscritos seguros de responsabilidad civil a favor de terceros, por daños y/o multas por contaminación, asociados a su flota de remolcadores.

## Riesgos por condiciones políticas y económicas

Una parte significativa de los activos de SM SAAM está localizada en Chile. Asimismo, alrededor del XX% de las ventas consolidadas son originadas en operaciones chilenas. En consecuencia, los resultados del negocio dependen en términos relevantes de las condiciones económicas de Chile. La evolución futura de la economía chilena podría tener efectos adversos en la condición financiera o resultados de SM SAAM y podría limitar la capacidad para desarrollar su plan de negocios. El Estado chileno ha tenido y continúa teniendo una influencia sustancial en muchos aspectos del sector privado y en el pasado ha modificado políticas monetarias, fiscales, tributarias y otras regulaciones con efectos en la economía.

Además de Chile, SM SAAM tiene operaciones en Ecuador, México, Brasil, Colombia, Uruguay, Guatemala, Honduras, Costa Rica, Panamá, Canadá y Estados Unidos. Algunos de estos países han pasado por períodos de inestabilidad política y económica durante las recientes décadas, períodos en los cuales los gobiernos han intervenido en aspectos empresariales y financieros con efectos sobre los inversionistas extranjeros y las empresas. No es posible sostener que estas situaciones no podrían volver a repetirse en el futuro o que puedan ocurrir en algún nuevo país al cual ingrese SM SAAM y, en consecuencia, afectar adversamente las operaciones de la compañía en dichos mercados.

## Renovación de concesiones

La no renovación de alguna de las concesiones portuarias es un riesgo de largo plazo, el cual dependerá de las condiciones futuras del mercado y de las negociaciones con autoridades portuarias. Esto podría afectar los ingresos, en especial en el caso de San Antonio Terminal Internacional que tiene vencimiento en 2024. Sin embargo, todas las concesiones portuarias restantes han sido renovadas. Esto ha sido producto de haber alcanzado y mantenido un cierto estándar operacional, el cual es cumplido con creces por SM SAAM en sus lugares de operación. Adicionalmente, la compañía tiene concesiones en el negocio de remolcadores en Costa Rica y México, encontrándose esta última renovada en su totalidad.

## Seguridad de la información y ciberseguridad

La afectación de la confidencialidad, integridad, disponibilidad y desempeño de los activos tecnológicos tangibles e intangibles de la compañía, producto de vulnerabilidades propias y/o amenazas internas o externas, podría impactar negativamente en la continuidad operacional de algunas o todas las áreas de negocio de SM SAAM. Del mismo modo, la fuga o divulgación no deseada de datos personales de terceros, sean éstos empleados, clientes, proveedores y/o socios comerciales, podría afectar negativamente la reputación de la compañía y exponerla a pérdidas de negocios, sanciones regulatorias y/o demandas judiciales.

La compañía monitorea y mitiga el riesgo operacional de todas estas vulnerabilidades y/o amenazas apoyándose en su Modelo de Gestión de Riesgos, el que se complementa con políticas, procesos, controles, auditorías y evaluaciones específicas asociadas a la Seguridad de la Información y la Ciberseguridad.

# INDICADORES FINANCIEROS CONSOLIDADO

	Unidad	jun-20	mar-20
<b>Propiedad</b>			
Número de acciones SMSAAM	N°	9.736.791.983	9.736.791.983
Principales Accionistas - Grupo Luksic	%	52,2%	52,2%
Valor acción al cierre	\$	53,50	49,00
<b>Indices de liquidez</b>			
Liquidez corriente (1)	veces	2,44	2,06
Razón acida (2)	veces	2,23	1,87
<b>Indices de endeudamiento</b>			
Razón de endeudamiento	veces	0,95	0,94
Proporción deuda a corto plazo	%	21,1%	24,0%
Proporción deuda a largo plazo	%	78,9%	76,0%
cobertura gastos financieros	veces	5,40	5,51
<b>Indicadores de rentabilidad</b>			
Ganancia por acción	US\$	0,003315774	0,001847837
Rentabilidad del Patrimonio (6)	%	7,6%	7,4%
Rentabilidad del activo (7)	%	3,7%	3,6%
<b>Indicadores de Actividad</b>			
Rotación del Activo Total (3)	veces	0,358	0,347
Rotación del Activo Fijo (4)	veces	308,359	0,732
Rotación del Capital de trabajo (5)	veces	2,423	2,819

(1) Activos corrientes totales/ Pasivos corrientes totales

(2) Activos corrientes totales menos activos no corrientes mantenidos para la venta, inventarios y pagos anticipados / Pasivos corrientes totales

(3) Ventas/ Activo Total

(4) Ventas/ Activo Fijo

(5) Ventas/(Activo corriente-Pasivo Corriente)

(6) Utilidad últimos 4 trimestres dividido en patrimonio promedio

(7) Utilidad últimos 4 trimestres dividido en activos promedio