



REPORTE DE RESULTADOS

TERCER

TRIMESTRE 2020

INFORMACIÓN SOBRE CONFERENCE CALL

17 de noviembre de 2020 11:00 am Chile – 09:00 am EST, la Compañía presentará los resultados del ejercicio 3Q2020. Para unirse a la Conferencia, favor usar el siguiente enlace

<https://webcastlite.mziq.com/cover.html?webcastId=97b53e38-3747-4450-9fd0-f03d82fed52a>

La información financiera a ser presentada se encontrará disponible en el sitio web www.saam.com sección inversionistas.

Durante la presentación, un chat estará disponible para enviar sus preguntas, las cuales serán respondidas al final de la presentación. La presentación se realizará en inglés.

Santiago, 06 de noviembre de 2020

La utilidad del trimestre fue de US\$7,2 millones, disminuyendo en 46% respecto 3Q2019 cuando registró US\$13,4 millones. Sin considerar el efecto permanente de la compra de las operaciones de remolcadores adquiridas de Boskalis por US\$1,8 millones en 2019 la utilidad disminuyó un 54%.

“Este tercer trimestre ha sido el período más bajo en resultados producto de la crisis sanitaria, lo que impactó en especial a los puertos en Chile. En San Antonio la actividad se vio afectada por un alto número de días de puerto cerrado por altura de ola”. detalla Macario Valdés, gerente general de SAAM

Las ventas y EBITDA proforma, por su parte, alcanzaron los US\$ 135,7 millones (-14%) y US\$ 48,3 millones (-14%) respectivamente.

Acumulado a septiembre 2020 la utilidad alcanzó US\$39,5 millones, una caída de 11% respecto de igual período del año anterior. Aislado el efecto permanente de la compra de las operaciones de remolcadores de Boskalis, los resultados muestran una baja de 20% respecto del año anterior.

El Ebitda y Ventas proforma a septiembre, en tanto, llegaron a US\$ 157,9 millones (+2%) y US\$ 426,4 millones (-7%) respectivamente.

“La estabilidad en el desempeño de la división de Remolcadores y el nuevo modelo operacional han ayudado a contener los resultados, pese a la pandemia” detalla Macario Valdés.

Entre los hitos del período, destaca el acuerdo por la compra de Aerosan y que se concretó el 28 de octubre, con lo que SAAM pasó a controlar el 100% de la compañía de servicios aeroportuarios; la colocación de bonos por US\$ 50,6 millones para financiar inversiones y usos corporativos; y el cierre de negociaciones colectivas en varias de sus filiales.

Indicadores Financieros

	3Q2020	3Q2019 Proforma (2)	3Q2019	Δ% Proforma	Δ Proforma	9M2020	9M2019 Proforma (2)	9M2019	Δ% Proforma	Δ Proforma
Ingresos (MUS\$) (1)	135.692	158.499	131.770	-14%	-22.807	426.386	456.944	385.801	-7%	-30.558
Remolcadores	65.732	77.274	50.545	-15%	-11.542	206.550	215.365	144.222	-4%	-8.815
Puertos	58.439	69.271	69.271	-16%	-10.832	186.368	207.458	207.458	-10%	-21.090
Logística	11.866	12.652	12.652	-6%	-786	35.074	36.439	36.439	-4%	-1.365
Corporativo (4)	-345	-698	-698	-51%	353	-1.606	-2.318	-2.318	-31%	712
R. Operacional (MUS\$)(1)	23.466	31.568	26.367	-26%	-8.102	82.158	81.072	70.098	1%	1.086
Remolcadores	15.336	17.874	12.672	-14%	-2.538	49.184	43.676	32.701	13%	5.508
Puertos	10.843	17.169	17.169	-37%	-6.326	39.801	47.632	47.632	-16%	-7.831
Logística	683	1.432	1.432	-52%	-749	4.297	3.695	3.695	16%	602
Corporativo (4)	-3.396	-4.906	-4.906	-31%	1.510	-11.124	-13.931	-13.931	-20%	2.807
EBITDA (MUS\$) (1)	48.310	55.998	45.542	-14%	-7.687	157.934	154.635	127.808	2%	3.299
Remolcadores	28.600	30.678	20.222	-7%	-2.078	89.624	82.283	55.455	9%	7.340
Puertos	21.433	27.367	27.367	-22%	-5.934	71.413	78.216	78.216	-9%	-6.803
Logística	1.434	2.332	2.332	-39%	-898	6.652	6.455	6.455	3%	1.98
Corporativo (4)	-3.157	-4.379	-4.379	-28%	1.222	-9.755	-12.319	-12.319	-21%	2.564
Utilidad Controladora IFRS (MUS\$)	7.197	15.167	13.412	-53%	-7.970	39.482	49.133	44.476	-20%	-9.651
Utilidad Proforma (3)	7.197	15.630	13.875	-54%	-8.433	36.726	48.696	44.038	-25%	-11.970
Remolcadores	7.359	9.515	7.760	-23%	-2.156	23.640	24.898	20.240	-5%	-1.258
Puertos	3.285	8.223	8.223	-60%	-4.938	18.534	28.629	28.629	-35%	-10.095
Logística	1.128	2.154	2.154	-48%	-1.026	6.983	6.722	6.722	4%	261
Corporativo (4)	-4.575	-4.262	-4.262	7%	-1.755	-12.431	-11.553	-11.553	8%	-878
Utilidad participación Boskalis		1.755			-1.755	0	4.658			-4.658
Costos No Recurrentes (5)		-463	-463		463	0	-463	-463		463
Efectos Extraordinarios (6)		0	0		0	2.756	900	900		1.856

(1) Consolidado

(2) Considera cifras al 100% en 2019 de SAAM Towage Brasil

(3) Considera cifras operaciones continuadas y utilidad participación de Boskalis 3Q2019

(4) Incluye Gastos Corporativos+No Operacional+Eliminaciones

(5) Costos implementación nuevo modelo operacional

(6) 2020 corresponde a utilidad venta activo inmobiliario enero 2020 y 2019 corresponde a Utilidad venta 15% participación Terminal Puerto Arica (TPA) realizada en febrero 2019

Nota: (1) Resultados financieros: Corresponden a los datos financieros consolidado en dólares americanos (US\$) bajo la norma IFRS (International Financial Reporting Standards)

MEMBER OF
Dow Jones
Sustainability Indices
In Collaboration with RobecoSAM

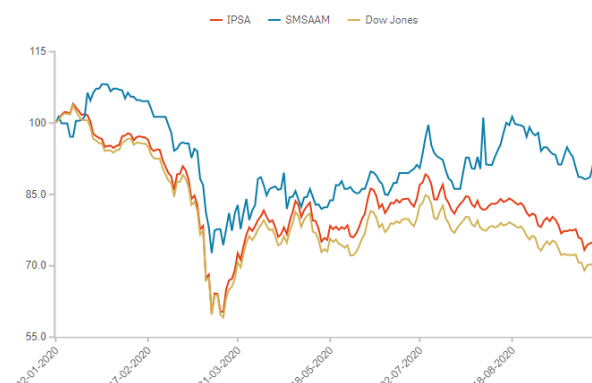
Ticket: SMSAAM
Bolsa de Santiago

Precio (30/09/2019) CLP 63,5

Precio (30/09/2020) CLP 54,7

Market Cap (30/09/2020) MUS\$ 679

YTD 2020 Retorno Acumulado \$
(02.01.2020 – 30.09.2020)



YTD 2020 Gross Dividend CLP

SAAM	-8,00%
IPSA	-24,0%
DJSI Chile	-29,0%
US\$ (*)	5,0%

(*) Dólar Interbancario

Mg EBITDA (1)	3Q2020	3Q2019
Total SAAM	35,6%	34,6%
Remolcadores	43,5%	40,0%
Terminales Portuarios	36,7%	39,5%
Logística	12,1%	18,4%

KPI's	Septiembre 2020	Diciembre 2019
ROE (1)(2)	6,8%	7,3%
ROA (1)(2)	3,2%	3,6%
DFN/Patrimonio (3)	0,4	0,4
DFN / EBITDA (1)(2)(3)	1,5	2,0

(1) Consolidado

(2) últimos doce meses

(3) DFN incluye obligaciones por contrato de concesión

Contacto Relación con Inversionistas
Paula Raventós
Head of Investor Relations
praventos@saam.cl



Contenido

Resumen financiero consolidado	5
Flujo Consolidado	9
Resultados Consolidados Remolcadores	10
Resultados Terminales Portuarios Consolidado	12
Resultados Logística Consolidado	15
ANÁLISIS DE LOS MERCADOS.....	18
FACTORES DE RIESGO.....	19
INDICADORES FINANCIEROS CONSOLIDADO	21

ANÁLISIS DE RESULTADOS

CAPÍTULO 01


Nota (1):


Resultados financieros corresponden a los datos financieros consolidados bajo la norma IFRS, en dólares norteamericanos. Los resultados financieros operacionales de empresas coligadas son presentados al 100% de participación.




Resumen financiero consolidado


VENTAS

 **3Q2020 / 3Q2019:** Las ventas consolidadas del trimestre aumentaron en US\$ 3,9 millones con respecto al 3Q2019, llegando a US\$135,7 millones, debido principalmente a los ingresos por la consolidación de SAAM Towage Brasil. Cifras comparables ambos periodos, los ingresos disminuyeron en US\$22,8 millones debido principalmente a menores ingresos en terminales portuarios afectados por la baja en volúmenes de contenedores transferidos y menores ingresos en remolcadores asociado a menores faenas ambos debido la caída en el menor comercio internacional asociado a los efectos de la crisis sanitaria.


 **9M2020 / 9M2019:** Acumulado a septiembre de 2020 los ingresos aumentaron en US\$40,6 millones alcanzando US\$426,4 millones debido principalmente a la consolidación de los ingresos de SAAM Towage Brasil. Cifras comparables ambos periodos, los ingresos disminuyeron US\$30,6 millones debido a menor volumen asociado a los efectos de la pandemia y cierre de puertos por altura de ola, lo que generó una caída en 17% en contenedores transferidos y 4% en faenas de remolcadores.


COSTO DE VENTAS

 **3Q2020 / 3Q2019:** Los costos de ventas del trimestre aumentaron en US\$6,1 millones con respecto al 3Q2019, alcanzando US\$95,3 millones explicado principalmente por la consolidación de SAAM Towage Brasil. Cifras comparables ambos periodos, los costos disminuyeron en US\$12,2 millones debido a menor actividad de Terminales Portuarios y Remolcadores.


 **9M2020 / 9M2019:** Acumulado a septiembre de 2020 los costos aumentaron en US\$22,5 millones, alcanzando US\$288,8 millones debido a la consolidación de SAAM Towage Brasil. Cifras comparables ambos periodos, los costos disminuyeron en US\$28,9 millones explicado por menores costos en Terminales Portuarios y Remolcadores asociados a menor actividad y ahorros en costos de Remolcadores, la cual fue compensada en parte por efecto tipo de cambio.


GASTOS DE ADMINISTRACIÓN

 **3Q2020 / 3Q2019:** Los gastos de administración del trimestre aumentaron en US\$764 mil con respecto al 3Q2019 alcanzando US\$16,9 millones explicado por la consolidación de SAAM Towage Brasil. Cifras comparables ambos periodos, los gastos disminuyeron en US\$2,5 millones debido a menores gastos corporativos asociados a gastos proyectos y menores viajes.

 **9M2020 / 9M2019:** Acumulado a septiembre de 2020 los gastos de administración aumentaron en US\$5,9 millones, alcanzando US\$55,4 millones explicado por la consolidación de SAAM Towage Brasil. Cifras comparables ambos periodos, los gastos disminuyeron en US\$2,7 millones explicado por debido a menores gastos corporativos y gastos de Terminales Portuarios.

EBITDA

 **3Q2020 / 3Q2019:** El EBITDA consolidado del período aumentó en US\$ 2,8 millones respecto al 3Q2019 alcanzando US\$48,3 millones. El incremento se debe en parte a Remolcadores por la consolidación de SAAM Towage Brasil. Cifras comparables, el EBITDA disminuyó en US\$7,7 millones debido a menor volumen de actividad en Terminales Portuarios y Remolcadores. El margen EBITDA alcanzó 36% en el periodo, con una expansión de 1 punto porcentual con respecto a 35% obtenido en 3Q2019.

 **9M2020 / 9M2019:** Acumulado a septiembre de 2020 el EBITDA aumentó en US\$30,1 millones, alcanzando US\$158 millones debido principalmente a la consolidación de SAAM Towage Brasil. Cifras comparables ambos periodos el EBITDA aumento US\$3,3 millones debido al buen desempeño de remolcadores, efecto tipo de cambio y menores gastos corporativos por gastos proyectos y gastos viajes.

PARTICIPACIÓN EN ASOCIADAS

- ↓ **3Q2020 / 3Q2019:** La participación en la ganancia de empresas asociadas fue de US\$-1,7 millones, disminuyendo en US\$3,9 millones en el periodo, producto de la adquisición de SAAM Towage Brasil a partir de noviembre de 2019 y a los menores resultados de terminales portuarios chilenos afectados por la crisis sanitaria y cierre de puertos por altura de ola.
- ↓ **9M2020 / 9M2019:** Acumulado a septiembre 2020 la participación en las ganancias de asociadas disminuyó US\$9,6 millones alcanzando US\$1,8 millones, producto a los menores resultados de terminales portuarios chilenos debido a menor comercio internacional por los efectos de la crisis sanitaria y la adquisición de SAAM Towage Brasil a partir de noviembre de 2019.

RESULTADO NO OPERACIONAL (NO CONSIDERA PARTICIPACIÓN ASOCIADAS)

- ↓ **3Q2020 / 3Q2019:** El resultado no operacional presentó una pérdida de US\$6,2 millones, generando un menor resultado en US\$1,7 millones respecto del mismo periodo en 2019, debido principalmente mayores costos financieros por la consolidación de SAAM Towage Brasil, los costos asociados a la deuda de US\$100 millones contraída en Octubre de 2019 para la compra de las participaciones de Boskalis en Brasil, México, Canadá, Panamá y a los costos asociados a las recientes colocaciones de bonos realizadas en junio y en agosto por US\$92,4 millones.
- ↓ **9M2020 / 9M2019:** Acumulado a septiembre el resultado no operacional fue menor en US\$7,2 millones generando una pérdida de US\$13,4 millones debido a mayores costos financieros por la consolidación de SAAM Towage Brasil, la adquisición de la participación de Boskalis y deuda adicional; la utilidad generada por la venta de inmueble en enero 2020 por US\$2,8 millones y la no utilidad extraordinaria asociada a la venta del 15% de participación de TPA en 2019.

GASTO POR IMPUESTOS

- ↓ **3Q2020 / 3Q2019:** El gasto por impuestos estuvo en línea respecto del mismo periodo en 2019 llegando a US\$7,2 millones, los mayores impuestos asociados al resultado consolidado de SAAM Towage Brasil fueron compensados por los menores impuestos en terminales portuarios debido a menor resultado.
- ↑ **9M2020 / 9M2019:** Acumulado a septiembre el gasto por impuestos aumentó en US\$6,4 millones alcanzando US\$27,2 millones debido principalmente a los impuestos asociados al resultado consolidado de SAAM Towage Brasil.

UTILIDAD

3Q2020 / 3Q2019: La utilidad del trimestre atribuible a los propietarios de la controladora fue de US\$7,2 millones, disminuyendo en US\$6,2 millones respecto 3Q2019 cuando registró US\$13,4 millones. Sin considerar el efecto permanente de la compra de las operaciones de remolcadores adquiridas de Boskalis por US\$1,8 millones en 2019; la utilidad disminuyó US\$7,9 millones debido a la caída en resultados en terminales portuarios chilenos afectados por el menor volumen de actividad por los efectos de la crisis sanitaria global y por el cierre por altura de olas.

9M2020 / 9M2019: Acumulado a septiembre 2019 la utilidad disminuyó en US\$4,9 millones respecto de 2019, alcanzando US\$39,5 millones. Sin considerar el efecto permanente de la compra de las operaciones de remolcadores adquiridas de Boskalis por US\$4,6 millones en 2019, la utilidad tuvo una disminución de US\$9,6 millones debido a menores resultados de terminales portuarios chilenos afectados por menor actividad asociado a la crisis sanitaria y a los cambios en la estructura de capital, que redundaron en un alza de costos financieros. En el periodo hubo efectos extraordinarios asociados a la venta de inmueble en enero 2020 por US\$2,8 millones, y en 2019 la utilidad por venta de 15% de participación de TPA por US\$900 mil y costos implementación nuevo modelo operacional US\$500.

Datos Consolidados MUS\$	3Q2020	3Q2019 Proforma (4)	3Q2019	Δ%	Δ	Δ% Proforma	Δ Proforma	9M2020	9M2019 Proforma (4)	9M2019	Δ%	Δ	Δ% Proforma	Δ Proforma
Ingresos	135.692	158.499	131.770	3%	3.922	-14%	-22.807	426.386	456.944	385.801	11%	40.585	-7%	-30.558
Costo de Ventas	-95.336	-107.521	-89.277	7%	-6.059	-11%	12.185	-288.844	-317.733	-266.300	8%	-22.544	-9%	28.889
Gastos de Administración	-16.890	-19.409	-16.126	5%	-764	-13%	2.519	-55.384	-58.139	-49.404	12%	-5.980	-5%	2.755
Resultado Operacional	23.466	31.568	26.367	-11%	-2.901	-26%	-8.102	82.158	81.072	70.097	17%	12.061	1%	1.086
EBITDA	48.310	55.998	45.542	6%	2.768	-14%	-7.687	157.934	154.635	127.807	24%	30.127	2%	3.299
Mg EBITDA	36%	35%	35%					37%	34%	33%	12%	0	9%	0
Participación Asociadas	-1.750	916	2.206	-179%	-3.956	-291%	-2.666	1.758	8.974	11.363	-85%	-9.605	-80%	-7.216
Resultado No Operacional	-6.225	-5.369	-4.516	38%	-1.709	16%	-856	-13.448	-8.988	-6.225	116%	-7.223	50%	-4.460
Gasto por impuestos	-7.218	-9.059	-7.292	-1%	74	-20%	1.841	-27.248	-24.242	-20.808	31%	-6.440	12%	-3.006
Utilidad Proforma (1)	7.197	15.630	13.875	-48%	-6.678	-54%	-8.433	36.726	48.696	44.038	-17%	-7.312	-25%	-11.970
Utilidad participacion Boskalis		1.755							4.658					
Efectos Extraordinarios (2)	0	0	0		0		0	2.756	900	900	206%	1.856	206%	1.856
Costos No recurrentes (3)	0	-463	-463		463		463	0	-463	-463		463		
Utilidad Controladora	7.197	15.167	13.412	-46%	-6.215	-53%	-7.970	39.482	49.133	44.476	-11%	-4.994	-20%	-9.651

(1) Considera cifras operaciones continuadas y cifras participación de Boskalis a septiembre de 2019

(2) 2020 corresponde a utilidad activo inmobiliario en enero 2020 y 2019 corresponde a Utilidad venta 15% TPA

(3) Costos implementación nuevo modelo operacional

(4) Considera cifras al 100% en 2019 de SAAM Towage Brasil

Balance Consolidado

↑ Activos Corrientes septiembre 2020 / diciembre 2019: Estos tuvieron un aumento de US\$84,8 millones, alcanzando US\$476 millones, debido a Efectivo y equivalentes que se incrementó de US\$87,3 millones explicado por la menor emisión neta de deuda (el aumento en el flujo operacional compensó el pago de préstamos y dividendos).

↓ Activos no Corrientes septiembre 2020 / diciembre 2019: Estos disminuyeron en US\$63,9 millones, alcanzando US\$1.163 millones producto principalmente amortización y depreciación de los activos fijos e intangibles, ajuste por conversión por moneda de presentación y menores resultados de inversiones en asociadas.


↓ Pasivos Corrientes septiembre 2020 / diciembre 2019: Los pasivos corrientes disminuyeron en US\$23,3 millones producto de una caída en otros pasivos financieros corrientes y otros pasivos corrientes, asociada a amortización de préstamos, diferencial cambiario, pago de dividendos y pago de impuestos.


↑ Pasivos no Corrientes septiembre 2020 / diciembre 2019: Los pasivos no corrientes aumentaron en US\$ 51,7 millones debido al aumento en otros pasivos no corrientes por obligaciones con el público. Con fecha 23 de junio de 2020 SM SAAM realizó una colocación de bonos de SM SAAM correspondientes a la serie E. Estos bonos se colocaron por un monto total de UF 1.200.000, a una tasa de colocación de 1,25% anual, con vencimiento el 15 de junio de 2030 y con cargo a la línea número 794. La recaudación por la colocación de bonos ascendió a US\$ 42 millones. Con fecha 14 de agosto de 2020, SM SAAM efectuó una colocación de bonos por UF 1.400.000 correspondiente a la serie H, a una tasa de colocación de 1,25%, cuyo vencimiento es el 10 de julio de 2030 con cargo a la línea número 1037. Su recaudación por la colocación ascendió a US\$ 50,8 millones.


Balance Consolidado (MUS\$)	30.09.2020	30.12.2019	Δ%	Δ
Efectivo y equivalentes al efectivo	316.838	229.572	38%	87.266
Otros activos corrientes	159.012	161.489	-2%	-2.477
Activos corrientes	475.850	391.061	22%	84.789
Propiedades, plantas y equipos (neto)	734.121	737.018	0%	(2.897)
Otros activos no corrientes	429.145	489.910	-12%	(60.765)
Activos no corrientes	1.163.015	1.226.928	-5%	(63.913)
Total activos	1.638.865	1.617.989	1%	20.876
Otros pasivos financieros corrientes	82.772	88.431	-6%	-5.659
Obligación contrato de concesión	4.170	3.904	7%	266
Otros pasivos corrientes	85.879	103.761	-17%	(17.882)
Pasivos corrientes	172.821	196.096	-12%	(23.275)
Otros pasivos financieros no corrientes	513.071	448.545	14%	64.526
Obligación contrato de concesión	34.076	39.874	-15%	-5.798
Otros pasivos no corrientes	97.707	104.726	-7%	(7.019)
Pasivos no corrientes	644.854	593.145	9%	51.709
Total pasivos	817.675	789.241	4%	28.434
Patrimonio controladora	780.829	786.641	-1%	(5.812)
Participaciones no controladoras	40.361	42.107	-4%	(1.746)
Total patrimonio	821.190	828.748	-1%	(7.558)
Total patrimonio y pasivos	1.638.865	1.617.989	1%	20.876


Flujo Consolidado

MUS\$	30.09.2020	30.09.2019	Δ%	Δ
Flujo Operacional	119,922	105,496	14%	14,426
Flujo de Inversiones	-27,736	-6,934	300%	-20,802
Flujo Financiamiento	-5,288	-35,722	-85%	30,434
Otros	368	-755	-149%	1,123
Total	87,266	62,085	41%	25,181

 **Flujo Operacional septiembre 2020:** El flujo operacional tuvo un aumento de US\$14,4 millones debido principalmente por la consolidación SAAM Towage Brasil y por cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios.


 **Flujo de inversiones septiembre 2020:** El principal cambio respecto septiembre 2019 se debe a los flujos de efectivo utilizados para la construcción de remolcadores en las subsidiarias indirectas SAAM Towage Panamá, Saam Towage El Salvador y SAAM Towage México además de inversiones por ampliación del terminal portuario y adquisición de equipos portuarios de Terminal Portuario Guayaquil, lo anterior por un total de US\$36,5 millones.


 **Flujo de financiamiento septiembre 2020:** El flujo de financiamiento tuvo una menor salida de US\$30,4 millones debido principalmente por una nueva deuda con el público por US\$92,4 millones correspondiente a la colocación de bonos de las series E y H de SM SAAM, que se compensa con las amortizaciones de deuda por US\$44,6 millones y el pago de dividendos por US\$41 millones. Los bonos se colocaron por un monto total de 1.200.000 UF, a una tasa de colocación de 1,25% anual, con vencimiento el 15 de junio de 2030 y con cargo a la línea número 794, y por 1.400.000 UF correspondiente a la serie H, a una tasa de colocación de 1,25%, cuyo vencimiento es el 10 de julio de 2030 con cargo a la línea número 1037.

 **Otros flujos septiembre 2020:** Otros flujos tuvieron un aumento de US\$1,1 millones debido a los efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalente


Resultados Consolidados Remolcadores


VENTAS

 **3Q2020 / 3Q2019:** Los ingresos consolidados de la división Remolcadores alcanzaron los US\$65,7 millones, aumentando en US\$15,2 millones respecto 3Q2019, debido principalmente a la adquisición de SAAM Towage Brasil. Cifras comparables ambos periodos, los ingresos disminuyeron en US\$11,5 millones debido principalmente a menor volumen de actividad asociado a la crisis sanitaria, la cual generó una caída de un 8% en las faenas y efecto tipo de cambio


 **9M2020 / 9M2019:** Acumulado a septiembre 2020 los ingresos aumentaron en US\$62,3 millones alcanzando US\$206,5 millones debido principalmente a la adquisición de SAAM Towage Brasil. Cifras comparables ambos periodos, los ingresos disminuyeron en US\$8,8 millones debido a menores actividad durante el último trimestre principalmente por los efectos de la pandemia generando una caída de un 4% en las faenas lo cual ha sido compensado en parte por servicios especiales.


COSTO DE VENTAS

 **3Q2020 / 3Q2019:** Los costos de ventas alcanzaron los US\$43,5 millones, aumentando en US\$10,3 millones respecto 3Q2019 debido a la consolidación de SAAM Towage Brasil. Cifras comparables ambos periodos los costos disminuyeron en US\$7,9 millones asociado a menor actividad y eficiencias en costos lo cual redujo los costos de combustible, subcontratación, mantención y personal.


 **9M2020 / 9M2019:** Acumulado a septiembre los costos aumentaron en US\$36,2 millones, alcanzando US\$133 millones como consecuencia de la consolidación de SAAM Towage Brasil. Cifras comparables ambos periodos los costos disminuyeron en US\$15,2 millones asociado menor actividad y eficiencias en costos lo que redujo los costos de mantenimiento, combustible, personal y subcontratación.


EBITDA

 **3Q2020 / 3Q2019:** El EBITDA de la división Remolcadores alcanzó los US\$ 28,6 millones, aumentando en US\$8,4 millones, por la consolidación de SAAM Towage Brasil. Cifras comparables ambos periodos el EBITDA disminuyó en US\$2,1 millones debido a menor actividad lo cual fue compensado en parte por eficiencias en costos y gastos. El margen EBITDA alcanzó un 44%, un aumento de 4 puntos porcentuales.

 **9M2020 / 9M2019:** Acumulado a septiembre de 2020 el EBITDA aumentó en US\$34,2 millones alcanzando US\$89,6 millones debido a la consolidación de SAAM Towage Brasil. Cifras comprables ambos periodos el EBITDA aumentó US\$7,3 millones debido a mayores servicios especiales y eficiencias en costos principalmente mantenciones. El margen EBITDA alcanzó un 43%, un aumento de 5 puntos porcentuales

PARTICIPACIÓN GANANCIAS DE ASOCIADAS

 **3Q2020 / 3Q2019:** La participación en las ganancias de asociadas alcanzó US\$-132 mil en el periodo, una disminución de US\$2 millones versus el período anterior producto de la consolidación de SAAM Towage Brasil y a menor actividad en Transbordadoras Austral Broom.

 **9M2020 / 9M2019:** Acumulado a septiembre de 2020 la participación en las ganancias de asociadas disminuyó US\$4,5 millones alcanzando US\$86 mil debido a la consolidación de SAAM Towage Brasil y a menor volumen de actividad Transbordadora Austral Broom afectada por la crisis sanitaria

UTILIDAD

↓ **3Q2020 / 3Q2019:** La división Remolcadores registró una utilidad de US\$7,4 millones en 3Q2020, disminuyendo en US\$401 mil respecto 3Q2019. Cifras comparables ambos periodos la utilidad disminuyó en US\$2,2 millones como consecuencia de menor volumen de actividad y menor resultado de empresas asociadas debido a los efectos de la crisis sanitaria.

↑ **9M2020 / 9M2019:** Acumulado a septiembre el resultado alcanzó US\$23,6 millones aumentando en US\$3,4 millones debido a la consolidación de SAAM Towage Brasil. Cifras comparables ambos periodos la utilidad disminuyó en US\$ 1,3 millones, debido a menor volumen de actividad, menor resultado de empresas asociadas afectados ambos por la pandemia, y un mayor impuesto asociado a la adquisición de la participación de Boskalis.

CONSOLIDADO MUS\$ (1)	3Q2020	3Q2019 Proforma (2)	3Q2019	Δ%	Δ	Δ% (3)	Δ (3)	9M2020	9M2019 Proforma (2)	9M2019	Δ%	Δ	Δ% (3)	Δ (3)
# Faenas	26.254	28.416	19.174	37%	7.080	-8%	-2.162	79.664	82.670	57.827	38%	21.837	-4%	-3.006
Ingresos	65.732	77.274	50.545	30%	15.187	-15%	-11.542	206.550	215.365	144.222	43%	62.328	-4%	-8.815
Costo de Ventas	-43.482	-51.429	-33.185	31%	-10.297	-15%	7.947	-132.789	-147.995	-96.562	38%	-36.227	-10%	15.206
Gastos de Administración	-6.914	-7.971	-4.688	47%	-2.226	-13%	1.057	-24.577	-23.694	-14.959	64%	-9.618	4%	-883
Resultado Operacional	15.336	17.874	12.672	21%	2.664	-14%	-2.538	49.184	43.676	32.701	50%	16.483	13%	5.508
EBITDA	28.600	30.678	20.222	41%	8.378	-7%	-2.078	89.624	82.283	55.455	62%	34.168	9%	7.340
Mg EBITDA	44%	40%	40%					43%	38%	38%				
Participación Asociadas	-132	599	1.889	-107%	-2.021	-122%	-731	86	2.249	4.638	-98%	-4.552	-96%	-2.163
Utilidad participacion Boskalis		1.755							4.658					
Utilidad Controladora	7.359	9.515	7.760	-5%	-401	-23%	-2.156	23.640	24.898	20.241	17%	3.399	-5%	-1.258
Interés Minoritario	145	227	2.036	-93%	-1.891	-36%	-82	458	368	6.381	-93%	-5.923	24%	90

(1) Datos empresas Consolidadas al 100%. Considera nueve meses de Brasil, Canadá, México y Panamá al 100% en 2020

(2) Considera cifras al 100% 2019 Canadá, México, Panamá y Brasil

(3) Δ respecto a Proforma

Resultados Consolidados Terminales Portuarios

VENTAS

- ↓ **3Q2020 / 3Q2019:** Los ingresos consolidados de la División Terminales Portuarios alcanzaron los US\$58,4 millones, disminuyendo en US\$10,8 millones respecto 3Q2019, como consecuencia una caída en 15% en el volumen de contenedores asociado a los efectos que ha generado la crisis sanitaria lo cual ha significado la disminución en servicios de transferencias de terminales y servicios de almacenaje debido a menor comercio internacional.
- ↓ **9M2020 / 9M2019:** Acumulado a septiembre 2020 los ingresos disminuyeron en US\$21,1 millones alcanzando US\$186,3 millones, afectado por una caída en 12% en el volumen de contenedores asociado a menores servicios de transferencia y de terminal y de almacenaje por menor volumen de importaciones que ha generado la pandemia.

COSTO DE VENTAS

- ↓ **3Q2020 / 3Q2019:** Los costos de ventas disminuyeron en US\$4,4 millones respecto de 3Q2019 alcanzando US\$42,6 millones debido a menor volumen de actividad que significó menores costos de arriendo de equipos y personal principalmente.
- ↓ **9M2020 / 9M2019:** Acumulado a septiembre los costos disminuyeron en US\$12,5 millones, alcanzando US\$131,1 millones asociado a efecto tipo de cambio y a la caída en el volumen de actividad que significó principalmente menores costos de personal y arriendo de equipos.

EBITDA

- ↓ **3Q2020 / 3Q2019:** El EBITDA de la División Terminales Portuarios alcanzó los US\$21,4 millones, una caída de US\$5,9 millones respecto 3Q2019 debido a efecto tipo de cambio y caída en el volumen de actividad afectando principalmente a los puertos chilenos. El margen EBITDA disminuyó en 3 puntos porcentuales alcanzando un 37%.
- ↓ **9M2020 / 9M2019:** Acumulado a septiembre 2020 el EBITDA disminuyó en US\$6,8 millones alcanzando US\$71,4 millones asociado al menor volumen de actividad debido a la crisis sanitaria la cual ha afectado el comercio internacional. El margen EBITDA se mantuvo en 38%.

PARTICIPACIÓN GANANCIAS DE ASOCIADAS

- ↓ **3Q2020 / 3Q2019:** La participación en las ganancias de asociadas alcanzó US\$-1,9 millones en el periodo, una disminución de US\$2,2 millones respecto al 3Q2019 producto de menor transferencias en puertos chilenos ligados a los efectos de COVID-19, cierre de puerto por altura de olas en San Antonio y Antofagasta y huelga en Antofagasta, lo que generó una caída de un 21% en el volumen de contenedores transferidos.
- ↓ **9M2020 / 9M2019:** Acumulado a septiembre 2020 la participación en las ganancias de asociadas fue de US\$US\$-2,2 millones, disminuyendo en US\$4,9 millones debido a la caída de 22% de contenedores transferidos en terminales chilenos afectados por cierre de puertos y los efectos de la crisis sanitaria, lo cual ha producido una caída en el comercio internacional.

UTILIDAD

↓ **3Q2020/ 3Q2019:** La División Terminales Portuarios registró una utilidad de US\$3,3 millones, una disminución de US\$4,9 millones respecto 3Q2019 asociado principalmente a los menores resultados de terminales chilenos afectados por los efectos de menor comercio internacional debido a la crisis sanitaria, al cierre de puertos debido a altura de olas en Antofagasta y San Antonio, y huelga en Antofagasta.

↓ **9M2020 / 9M2019:** Acumulado a septiembre el resultado alcanzó US\$18,5 millones disminuyendo en US\$10,1 millones debido principalmente a la caída en resultado de terminales chilenos afectados por menor volumen de comercio internacional y cierre de puertos por altura de ola.

CONSOLIDADO MUS\$	3Q2020	3Q2019	Δ%	Δ	9M2020	9M2019	Δ%	Δ
# TEUs	382.736	449.590	-15%	-66.854	1.167.700	1.331.777	-12%	-164.077
# Toneladas Transferidas	4.050.848	4.491.399	-10%	-440.551	12.139.580	12.988.898	-7%	-849.319
Ingresos	58.439	69.271	-16%	-10.832	186.368	207.458	-10%	-21.090
Costo de Ventas	-42.615	-47.016	-9%	4.401	-131.109	-143.684	-9%	12.575
Gastos de Administración	-4.981	-5.086	-2%	105	-15.458	-16.142	-4%	684
Resultado Operacional	10.843	17.169	-37%	-6.326	39.801	47.632	-16%	-7.831
EBITDA	21.433	27.367	-22%	-5.934	71.413	78.216	-9%	-6.803
Mg EBITDA	37%	40%			38%	38%		
Participación Asociadas	-1.902	-1.128	69%	-774	-2.234	2.709	-182%	-4.943
Utilidad Controladora	3.285	8.223	-60%	-4.938	18.534	28.629	-35%	-10.095
Interes Minoritario	931	1.317	-29%	-386	3.280	3.570	-8%	-290

Resultados Empresas Coligadas Terminales Portuarios

(valores al 100% de participación)

VENTAS

↓ **3Q2020/ 3Q2019:** Los ingresos de empresas coligadas de la división alcanzaron los US\$40,3 millones una caída de US\$11,4 millones respecto 3Q2019 debido a una caída de 24% en contenedores transferidos asociado a una caída en el comercio internacional por los efectos de la pandemia, así como también por el cierre de los puertos de San Antonio y Antofagasta por altura de olas y huelga en Antofagasta.

↓ **9M2020 / 9M2019:** Las ventas de empresas coligadas tuvieron una disminución de US\$34,9 millones respecto al acumulado a septiembre de 2019, alcanzando US\$133,4 millones debido a la caída de 22% en el volumen de contenedores transferidos como consecuencia de menor comercio internacional asociado a la crisis sanitaria y cierre de puertos por altura de ola principalmente.

COSTO DE VENTAS

↓ **3Q2020 / 3Q2019:** Los costos de ventas disminuyeron US\$7,4 millones alcanzando los US\$40,4 millones como consecuencia de menor actividad que significó menores costos de reparaciones y mantenciones de equipos y personal principalmente.

↓ **9M2020 / 9M2019:** Acumulado a septiembre 2020 los costos disminuyeron en US\$20,7 millones, alcanzando US\$120 millones a la caída en el volumen de actividad que significó principalmente menores costos combustible, personal, reparaciones, mantenciones y arriendo de equipos.

EBITDA

↓ **3Q2020 / 3Q2019:** El EBITDA alcanzó los US\$6,6 millones, disminuyendo en US\$4,2 millones asociado al menor volumen de actividad.

↓ **9M2020 / 9M2019:** El EBITDA en acumulado a septiembre alcanzó US\$34,7 millones, una disminución de US\$13,8 millones como consecuencia de menor actividad asociado a los efectos de la crisis sanitaria.

COLIGADAS MUS\$ (1)	3Q2020	3Q2019	Δ%	Δ	9M2020	9M2019	Δ%	Δ
# TEUs	300,994	395,568	-24%	-94,574	1,028,907	1,313,287	-22%	-284,380
# Toneladas Transferidas	3,937,347	4,993,167	-21%	-1,055,820	13,010,435	15,740,073	-17%	-2,729,638
Ingresos	40,264	52,598	-23%	-12,334	133,419	169,340	-21%	-35,921
Costo de Ventas	-40,409	-47,788	-15%	7,379	-119,853	-140,532	-15%	20,679
Gastos de Administración	-2,629	-2,623	0%	-5	-7,690	-8,306	-7%	617
Resultado Operacional	-2,773	1,213	-329%	-3,986	5,876	19,527	-70%	-13,651
Depreciación y Amortización	9,398	9,631	-2%	-234	28,821	28,954	0%	-133
EBITDA	6,624	10,844	-39%	-4,220	34,697	48,482	-28%	-13,785
Mg EBITDA	16%	21%			26%	29%		
UTILIDAD 100%	-4,346	-1,975	120%	-2,371	-4,893	6,337	-177%	-11,230
UTILIDAD VP SMSAAM	-1,902	-1,128	69%	-774	-2,234	2,709	-182%	-4,943

(1) Coligadas al 100%, considera de Puerto Buenavista solo utilidad VP

Resultados Logística Consolidado

VENTAS

- ↓ **3Q2020 / 3Q2019:** Los ingresos consolidados de la División Logística alcanzaron los US\$11,8 millones disminuyendo en US\$786 mil respecto 3Q2019 debido a menor volumen en servicios de almacenes extra portuarios asociado a cambio en el mix de servicios debido al cierre de puertos por altura de olas.
- ↓ **9M2020 / 9M2019:** Acumulado a septiembre los ingresos disminuyeron en US\$1,4 millones, alcanzando US\$35 millones asociado a menor volumen de servicios de almacenaje y transporte en la industria retail debido a los efectos que ha generado la crisis sanitaria y al cambio en mix de servicios debido al cierre de puertos por altura de olas.

COSTO DE VENTAS

- ↓ **3Q2020 / 3Q2019:** Los costos de ventas disminuyeron en US\$231 mil alcanzando US\$9,7 millones asociado a menor actividad y eficiencias en costos.
- ↓ **9M2020 / 9M2019:** Acumulado a septiembre los costos disminuyeron en US\$1,8 millones, alcanzando US\$27,1 millones asociado a menor volumen de servicios y a eficiencia en costos

EBITDA

- ↓ **3Q2020 / 3Q2019:** El EBITDA alcanzó US\$1,4 millones disminuyendo en US\$898 mil respecto de 3Q2019 como consecuencia de cambio de mix de servicios y menor actividad lo cual fue compensado en parte por eficiencias en costos y gastos de administración. El margen EBITDA tuvo una disminución de 6 puntos porcentuales alcanzando un 12%.
- ↑ **9M2020 / 9M2019:** El EBITDA acumulado a septiembre 2020 alcanzó US\$6,7 millones, un incremento de US\$198 mil debido principalmente a menores costos y gastos los que pudieron compensar los efectos de la caída en volumen de actividad asociado a la crisis sanitaria.

PARTICIPACIÓN GANANCIAS DE ASOCIADAS

- ↓ **3Q2020/ 3Q2019:** La participación en las ganancias de asociadas alcanzó US\$305 mil en el periodo, una disminución de US\$1 millón respecto 3Q2019 debido principalmente a la caída en volumen de actividad de Aerosan el cual se ha visto afectado por los efectos de la crisis sanitaria.
- ↑ **9M2020 / 9M2019:** Acumulado a septiembre de 2020 la participación en las ganancias de asociadas fue de US\$4 millones en línea respecto a 2019 debido principalmente, al efecto tipo de cambio generado por la devaluación del peso chileno respecto del dólar en servicios aeroportuarios.

UTILIDAD

↓ **3Q2020 / 3Q2019:** La División Logística obtuvo US\$1,1 millones de utilidad en el trimestre, una disminución de US\$1 millón respecto 3Q2019 debido principalmente a menores resultados de servicios aeroportuarios y almacenes extra portuarios.

↑ **9M2020 / 9M2019:** Acumulado a septiembre 2020 el resultado alcanzó US\$6,9 millones aumentando en US\$261 mil debido principalmente a mayor resultado de servicios aeroportuarios por efecto tipo de cambio y eficiencias de costos y gastos.

CONSOLIDADO MUS\$	3Q2020	3Q2019	Δ%	Δ	9M2020	9M2019	Δ%	Δ
Ingresos	11.866	12.652	-6%	-786	35.074	36.439	-4%	-1.365
Costo de Ventas	-9.761	-9.992	-2%	231	-27.140	-28.944	-6%	1.804
Gastos de Administración	-1.422	-1.228	16%	-194	-3.637	-3.800	-4%	163
Resultado Operacional	683	1.432	-52%	-749	4.297	3.695	16%	602
EBITDA	1.434	2.332	-39%	-898	6.652	6.455	3%	198
Mg EBITDA	12%	18%			19%	18%		
Participación Asociadas	305	1.359	-78%	-1.054	4.003	3.939	2%	64
Utilidad Controladora	1.128	2.154	-48%	-1.026	6.983	6.722	4%	261

Resultados Empresas Coligadas Logística

(valores al 100% de participación)

VENTAS

↓ **3Q2020 / 3Q2019:** Las ventas de empresas coligadas de la división Logística alcanzaron los US\$ 17,3 millones, disminuyendo en US\$3,3 respecto 3Q2019 debido a menor volumen de actividad de servicios aeroportuarios afectados por la crisis sanitaria la cual generó una caída en el volumen de carga.

↓ **9M2020 / 9M2019:** Las ventas de empresas coligadas tuvieron una disminución de US\$10,1 millones acumulado a septiembre 2020 respecto de 2019 alcanzando US\$52,3 millones debido a la caída en la actividad de servicios aeroportuarios y menor volumen de astillas en Reloncavi.

COSTO DE VENTAS

↓ **3Q2020 / 3Q2019:** Los costos de ventas alcanzaron los US\$13,2 millones, una disminución de US\$1,4 millones como consecuencia de menor actividad de servicios aeroportuarios.

↓ **9M2020 / 9M2019:** Los costos de ventas acumulado a septiembre tuvieron una disminución de US\$5,2 millones alcanzando US\$38,9 millones debido a menor actividad tanto en Reloncavi como en Aerosan.

EBITDA

↓ **3Q2020 / 3Q2019:** El EBITDA alcanzó los US\$5,1 millones, disminuyendo en US\$1,5 millones respecto 3Q2019 debido a menor actividad la cual fue compensada en parte por un incremento en la depreciación de Aerosan por la nueva bodega de distribución de importaciones.

↓ **9M2020 / 9M2019:** Acumulado a septiembre el EBITDA tuvo una disminución de US\$2,8 millones alcanzando los US\$15,3 millones, en donde la caída en actividad en Aerosan y Reloncavi fue compensada por el incremento en la depreciación de Aerosan asociado a NIIF 16 por la nueva bodega de distribución de importaciones.

COLIGADAS MUS\$ (1)	3Q2020	3Q2019	Δ%	Δ	9M2020	9M2019	Δ%	Δ
Ingresos	17,362	20,650	-16%	-3,289	52,283	62,409	-16%	-10,126
Costo de Ventas	-13,205	-14,631	-10%	1,426	-38,945	-44,129	-12%	5,184
Gastos de Administración	-2,180	-1,414	54%	-766	-5,773	-5,966	-3%	193
Resultado Operacional	1,977	4,605	-57%	-2,628	7,565	12,314	-39%	-4,749
Depreciación+Amortización	3,111	1,992	56%	1,120	9,000	5,788	55%	3,212
EBITDA	5,088	6,597	-23%	-1,509	16,565	18,102	-8%	-1,537
Mg EBITDA	29%	32%			32%	29%		
UTILIDAD 100%	182	2,515	-93%	-2,333	7,511	7,426	1%	85
UTILIDAD VP	305	1,359	-78%	-1,054	4003	2,580	55%	1,423

(1) Coligadas al 100%

ANÁLISIS DE LOS MERCADOS

COMENTARIO

SAAM y sus subsidiarias efectúan anualmente estimaciones de participación de mercado en los distintos segmentos donde participan. Tales estimaciones se basan principalmente en el análisis de la información disponible, que comprende datos internos respecto de operación y ventas, informes emanados por las autoridades reguladoras de la industria y otras obtenidas del mercado.

REMOLCADORES

Cada mercado de remolcadores tiene sus propias particularidades, debido a que existen distinto tipo de regulaciones a la actividad, coexistiendo mercados de libre competencia, mercados cerrados a concesiones o a contratos privados, compitiendo día a día y/o en los procesos de licitaciones públicas o privadas, con los principales operadores de remolcadores a nivel mundial, como son Svitzer y Boluda y a nivel regional como Wilson Sons, Ultratug, CPT Remolcadores, entre otros.

TERMINALES PORTUARIOS

SAAM y sus subsidiarias cuentan con una participación de mercado relevante en Chile, Costa Rica y Ecuador en el mercado de Guayaquil. En EE.UU, México y Colombia participa en la operación de terminales de tamaño mediano en las localidades de Port Everglades, Mazatlán y Cartagena de Indias, respectivamente.

LOGÍSTICA

En Chile, los principales competidores en servicios de almacén extraportuario son Sitrans; Puerto Colombo, Agunsa, entre otros.



FACTORES DE RIESGO

Riesgo financiero

Es el riesgo de que los cambios en las tarifas y los precios de mercado, por ejemplo, en las tasas de cambio o tasas de interés o precios de acciones, afecten los ingresos de SM SAAM y subsidiarias o el valor de los instrumentos financieros que mantiene. El objetivo de la administración de riesgo financiero es manejar y controlar las exposiciones a este riesgo dentro de parámetros razonables y, al mismo tiempo, optimizar la rentabilidad.

SM SAAM procura mantener equilibrios en sus posiciones financieras netas en sus subsidiarias que aminoren los efectos del riesgo de tipo de cambio a que se ve expuesta la Sociedad, principalmente en Chile, México y Brasil. En aquellos casos en que no es posible este equilibrio, se evalúa la alternativa de contratar derivados financieros (forwards) que permitan administrar eficientemente estos riesgos. Por lo general, SM SAAM busca aplicar la contabilidad de cobertura a fin de mitigar la volatilidad en resultados generada por la existencia de posiciones netas de activos y pasivos descubiertas en moneda extranjera.

Riesgo de crédito

El riesgo crediticio es el riesgo de pérdida financiera producida en el caso de que un cliente o una contraparte de un instrumento financiero no logre cumplir con sus obligaciones contractuales. Esto es especialmente sensible en las cuentas por cobrar a clientes de SM SAAM y subsidiarias. Al otorgar crédito a clientes, estos son evaluados por un comité de crédito, con el objetivo de reducir los riesgos de no pago. Los créditos concedidos son revisados periódicamente, de manera de aplicar los controles definidos por las políticas establecidas y monitorear el estado de cuentas pendientes por cobrar.

Los servicios prestados a clientes se realizan bajo condiciones de mercado, tratándose de créditos simples que no van más allá de 120 días en promedio. Estas transacciones no se encuentran concentrados en clientes relevantes; por el contrario, los clientes de SM SAAM y subsidiarias están bastante atomizados, lo que permite distribuir el riesgo.

Mano de obra calificada

La posibilidad de competir con éxito depende de la habilidad de atraer y conservar mano de obra altamente calificada. La pérdida de sus servicios o la incapacidad para contratar y retener al personal clave podría tener un efecto adverso en el desempeño financiero de SM SAAM. Además, la capacidad para operar los remolcadores, los equipos en los terminales portuarios y ofrecer servicios de logística depende de la habilidad para atraer y retener a personal calificado y con experiencia.

Por otra parte, no obstante mantener buenas relaciones con los empleados, no se pueden descartar riesgos de huelgas, paros laborales u otros conflictos con sindicatos.

Accidentes, desastres naturales y pandemias

La flota y los equipos utilizados en los terminales portuarios y en el área de logística corren el riesgo de daño o pérdida, debido a eventos como fallas mecánicas, de instalación, incendios, explosiones y colisiones, accidentes marítimos y errores humanos. Adicionalmente, los activos también pueden verse afectados producto de terremotos, maremotos u otros desastres naturales o pandemias, que podrían afectar la continuidad operativa. Sin embargo, SM SAAM, a través de sus subsidiarias y asociadas, tiene contratados seguros con amplias coberturas y planes de continuidad operacional para mitigar eventuales daños o impactos al desarrollo de sus negocios.

Normas ambientales

Los puertos, remolcadores y operaciones de logística están sujetos a diversas leyes ambientales. Un incumplimiento con dichas leyes puede resultar en la imposición de sanciones administrativas, las que podrán incluir, entre otros, cierre de instalaciones que no cumplan, cancelación de licencias de operación, así como la imposición de sanciones y multas cuando las empresas actúan con negligencia o imprudencia en relación con las cuestiones ambientales. La aprobación de leyes y reglamentos ambientales más severos podría demandar la realización de inversiones adicionales para cumplir con estas normativas y, en consecuencia, alterar los planes de inversión. Para mitigar este riesgo, SM SAAM y sus subsidiarias tienen suscritos seguros de responsabilidad civil a favor de terceros, por daños y/o multas por contaminación, asociados a su flota de remolcadores.

Riesgos por condiciones políticas y económicas

Una parte significativa de los activos de SM SAAM está localizada en Chile. Asimismo, alrededor del XX% de las ventas consolidadas son originadas en operaciones chilenas. En consecuencia, los resultados del negocio dependen en términos relevantes de las condiciones económicas de Chile. La evolución futura de la economía chilena podría tener efectos adversos en la condición financiera o resultados de SM SAAM y podría limitar la capacidad para desarrollar su plan de negocios. El Estado chileno ha tenido y continúa teniendo una influencia sustancial en muchos aspectos del sector privado y en el pasado ha modificado políticas monetarias, fiscales, tributarias y otras regulaciones con efectos en la economía.

Además de Chile, SM SAAM tiene operaciones en Ecuador, México, Brasil, Colombia, Uruguay, Guatemala, Honduras, Costa Rica, Panamá, Canadá y Estados Unidos. Algunos de estos países han pasado por períodos de inestabilidad política y económica durante las recientes décadas, períodos en los cuales los gobiernos han intervenido en aspectos empresariales y financieros con efectos sobre los inversionistas extranjeros y las empresas. No es posible sostener que estas situaciones no podrían volver a repetirse en el futuro o que puedan ocurrir en algún nuevo país al cual ingrese SM SAAM y, en consecuencia, afectar adversamente las operaciones de la compañía en dichos mercados.

Renovación de concesiones

La no renovación de alguna de las concesiones portuarias es un riesgo de largo plazo, el cual dependerá de las condiciones futuras del mercado y de las negociaciones con autoridades portuarias. Esto podría afectar los ingresos, en especial en el caso de San Antonio Terminal Internacional que tiene vencimiento en 2024. Sin embargo, todas las concesiones portuarias restantes han sido renovadas. Esto ha sido producto de haber alcanzado y mantenido un cierto estándar operacional, el cual es cumplido con creces por SM SAAM en sus lugares de operación. Adicionalmente, la compañía tiene concesiones en el negocio de remolcadores en Costa Rica y México, encontrándose esta última renovada en su totalidad.

Seguridad de la información y ciberseguridad

La afectación de la confidencialidad, integridad, disponibilidad y desempeño de los activos tecnológicos tangibles e intangibles de la compañía, producto de vulnerabilidades propias y/o amenazas internas o externas, podría impactar negativamente en la continuidad operacional de algunas o todas las áreas de negocio de SM SAAM. Del mismo modo, la fuga o divulgación no deseada de datos personales de terceros, sean éstos empleados, clientes, proveedores y/o socios comerciales, podría afectar negativamente la reputación de la compañía y exponerla a pérdidas de negocios, sanciones regulatorias y/o demandas judiciales.

La compañía monitorea y mitiga el riesgo operacional de todas estas vulnerabilidades y/o amenazas apoyándose en su Modelo de Gestión de Riesgos, el que se complementa con políticas, procesos, controles, auditorías y evaluaciones específicas asociadas a la Seguridad de la Información y la Ciberseguridad.

INDICADORES FINANCIEROS CONSOLIDADO

	Unidad	sept-20	jun-20
Propiedad			
Número de acciones SMSAAM	Nº	9.736.791.983	9.736.791.983
Principales Accionistas - Grupo Luksic	%	52,2%	52,2%
Valor acción al cierre	\$	54,69	53,50
Indices de liquidez			
Liquidez corriente (1)	veces	2,75	2,44
Razón ácida (2)	veces	2,54	2,23
Indices de endeudamiento			
Razón de endeudamiento	veces	1,00	0,95
Proporción deuda a corto plazo	%	21,1%	21,1%
Proporción deuda a largo plazo	%	78,9%	78,9%
cobertura gastos financieros	veces	4,69	5,40
Indicadores de rentabilidad			
Ganancia por acción	US\$	0,004054929	0,003315774
Rentabilidad del Patrimonio (6)	%	6,7%	7,6%
Rentabilidad del activo (7)	%	3,2%	3,7%
Indicadores de Actividad			
Rotación del Activo Total (3)	veces	0,348	0,358
Rotación del Activo Fijo (4)	veces	0,777	308,359
Rotación del Capital de trabajo (5)	veces	1,882	2,423

(1) Activos corrientes totales/ Pasivos corrientes totales

(2) Activos corrientes totales menos activos no corrientes mantenidos para la venta, inventarios y pagos anticipados / Pasivos corrientes totales

(3) Ventas/ Activo Total

(4) Ventas/ Activo Fijo

(5) Ventas/(Activo corriente-Pasivo Corriente)

(6) Utilidad últimos 4 trimestres dividido en patrimonio promedio

(7) Utilidad últimos 4 trimestres dividido en activos promedio