



# Presentación Resultados 6M2021

Agosto 2021



## Disclaimer

Esta presentación entrega información general sobre Sociedad Matriz SAAM S.A. ("SM SAAM") y empresas relacionadas. Se trata de información resumida y no pretende ser completa. No está destinada a ser considerada como asesoramiento a potenciales inversionistas. No se hacen representaciones o garantías, expresas o implícitas, en cuanto a la exactitud, la imparcialidad o integridad de la información presentada o contenida en esta presentación. Ni SM SAAM ni ninguna de sus empresas relacionadas, asesores o representantes, acepta responsabilidad alguna por cualquier pérdida o daño que surja de cualquier información presentada o contenida en esta presentación y no tendrán la obligación de actualizarla con posterioridad a la fecha en la que se emite. Cada inversionista debe llevar a cabo y confiar en su propia evaluación al momento de tomar una decisión de inversión, no constituyendo esta presentación un consejo legal, tributario o de inversión. Esta presentación no constituye una oferta o invitación o solicitud de una oferta, a la suscripción o compra de acciones. Ni esta presentación ni nada de lo aquí contenido constituirá la base de un eventual contrato o compromiso alguno.



# Resultados Agregados SMSAAM 2Q y 6M2021



## Highlights

- Resiliencia del portafolio de negocios ante la crisis sanitaria
- Continuidad operacional y avance en proceso de vacunación
- Crecimiento en resultados EBITDA YTD MMUS\$133 (+21%)
  - Recuperación de volumen de actividad
  - Integración de adquisiciones Intertug y Aerosan
- Amplia diversificación geográfica, operaciones en 14 países de América (85% EBITDA fuera Chile<sup>(1)</sup>)
- 85% Ingresos en US\$
- Retorno a accionistas
  - Pay out ratio 62% <sup>(2)</sup>
  - Dividend yield 5.17% <sup>(3)</sup>

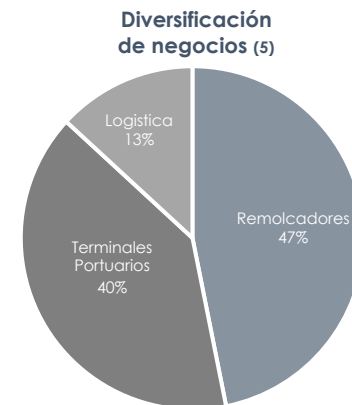
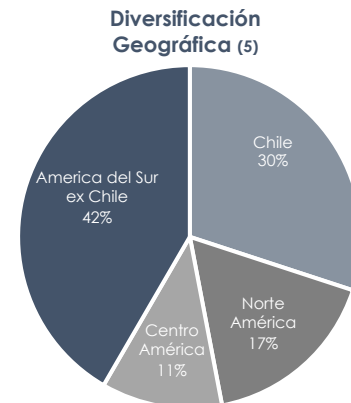
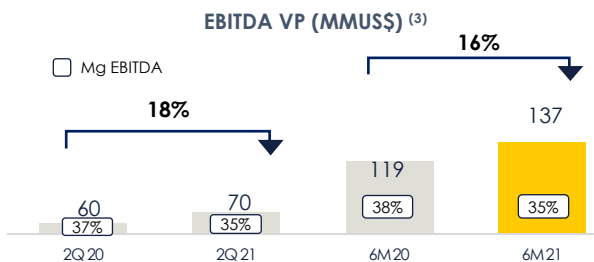
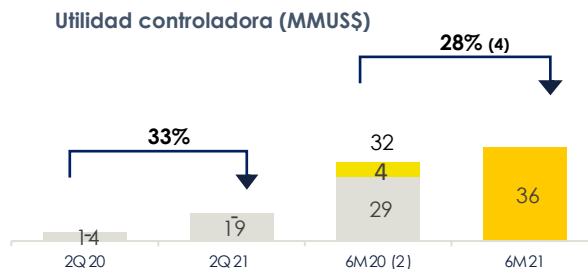
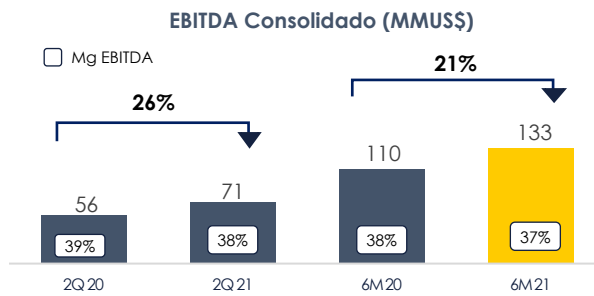
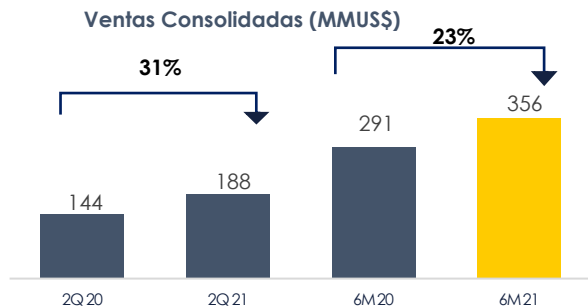


(1) EBITDA VP según porcentaje de propiedad de empresas consolidadas y coligadas 70% fuera de Chile

(2) Dividendos pagados ejercicio 2020 MUS\$41.546 / Utilidad 2020 MUS\$66.715

(3) Dividendos 2020 \$3 por acción, Precio acción \$58 día pago de dividendo 06.05.2021

# Sólido desempeño y crecimiento



(1) Considera cifras consolidadas e incluye 6 meses de Aerosan, 5 meses de Intertug y 6 meses costos backoffice en 2020

(2) 6M2020 considera Utilidad extraordinaria por venta inmueble y terreno por US\$3,6 millones

(3) EBITDA a valor proporcional según porcentaje de propiedad de empresas consolidadas y coligadas

(4) Variación no considera utilidad extraordinaria en 6M20

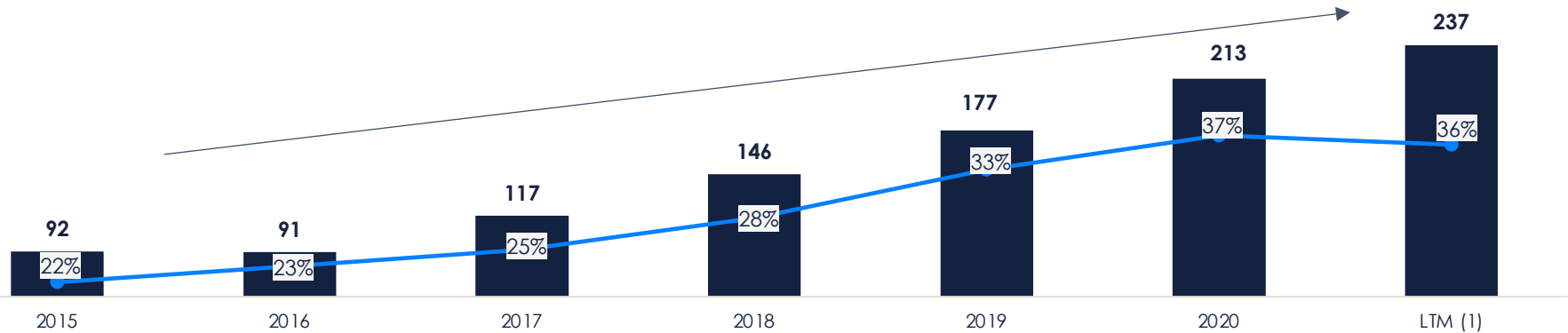
(5) Distribución en base a EBITDA a valor proporcional según porcentaje de propiedad de empresas consolidadas y coligadas acumulado a junio 2021

# Generación de flujos crecientes

## Evolución EBITDA

■ EBITDA Consolidado (MUS\$)

● Mg EBITDA (%)



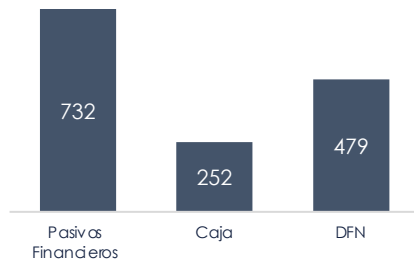
(1) EBITDA consolidado últimos doce meses a junio 2021

# Sólida posición financiera

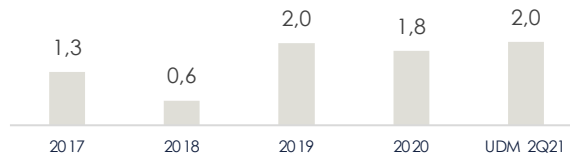
Clasificación AA- → Perspectivas Estables

## Sanos indicadores financieros

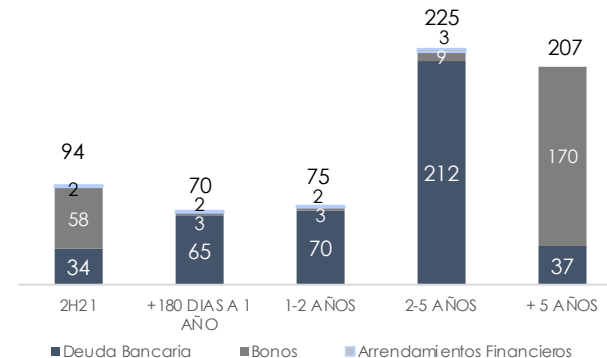
Deuda financiera neta  
(Junio 2021, MMUS\$)<sup>(2)</sup>



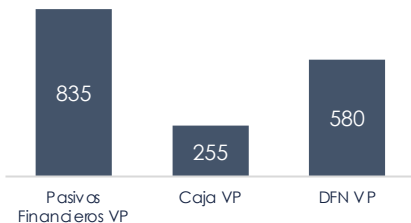
DFN / EBITDA Consolidada <sup>(2)</sup>



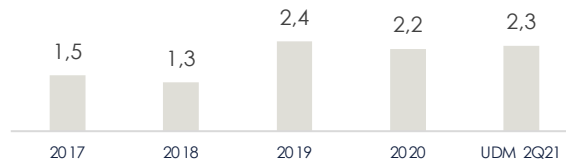
Perfil de pagos deuda consolidada  
(Junio 2021, MMUS\$) <sup>(1)</sup>



Deuda financiera neta VP  
(Junio 2021, MMUS\$)<sup>(3)</sup>



DFN / EBITDA VP <sup>(3)</sup>



(1) Flujo contractual pasivos financieros incluye pago de intereses. No considera obligaciones por contrato de concesión, opciones, ni contratos de arrendamiento (NIFF16)

(2) Cifras consolidadas SM SAAM. Considera préstamos que devengan intereses, arrendamientos financieros y obligaciones con el público.

(3) Deuda financiera neta y Ebitda a valor proporcional según porcentaje de propiedad de empresas consolidadas y coligadas.



# División Remolcadores

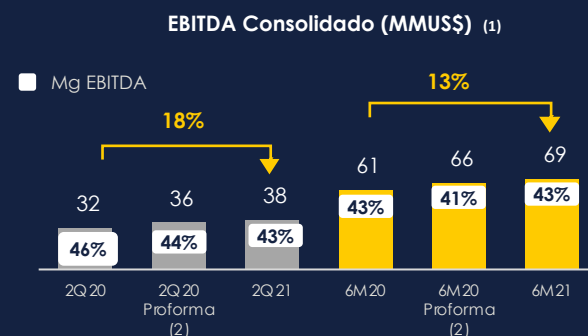
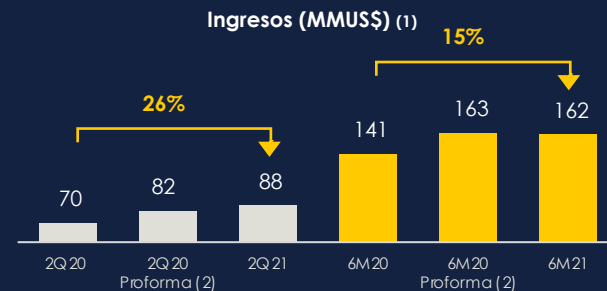
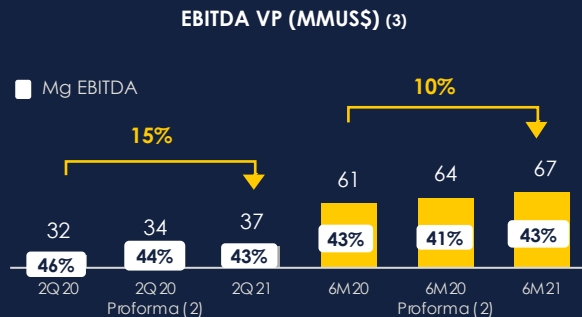
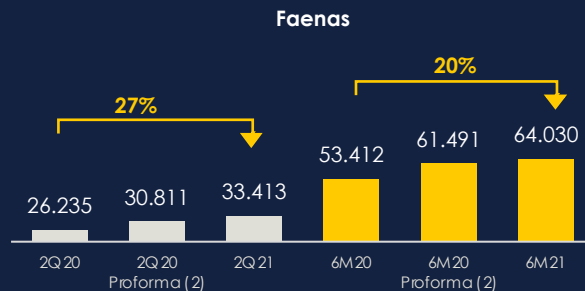




# Remolcadores

## Crecimiento y diversificación impulsan resultados

- Consolidación Intertug a partir de febrero 2021
- Crecimiento en faenas portuarias +20% (4% proforma <sup>(2)</sup>) (YoY) y distinto mix de servicios
- Nuevos contratos Oil&Gas
- Menores servicios especiales (6M2020 salvataje Brasil)
- Mayores costos de subcontratación y personal asociado a mayor actividad
- Aumento costo combustible por efecto precio
- Inicio operaciones en El Salvador y Perú



(1) Datos empresas Consolidadas al 100%.

(2) Considera cifras Intertug 5 meses en 2020

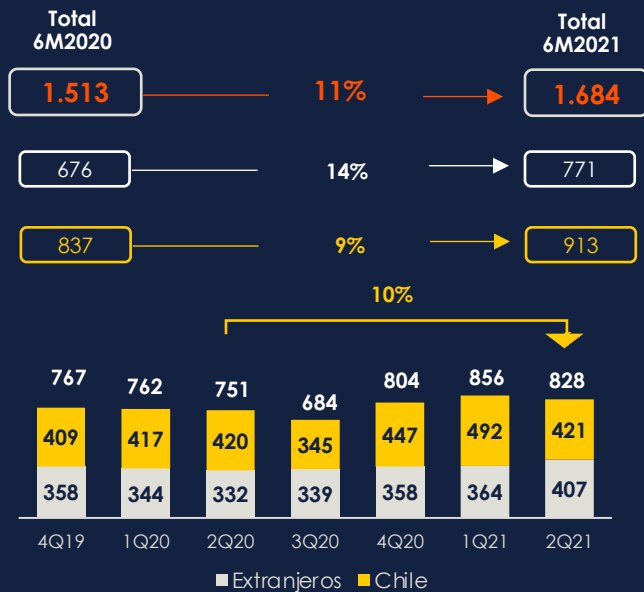
(3) EBITDA a valor proporcional según porcentaje de propiedad de empresas consolidadas y coligadas

# División Terminales Portuarios



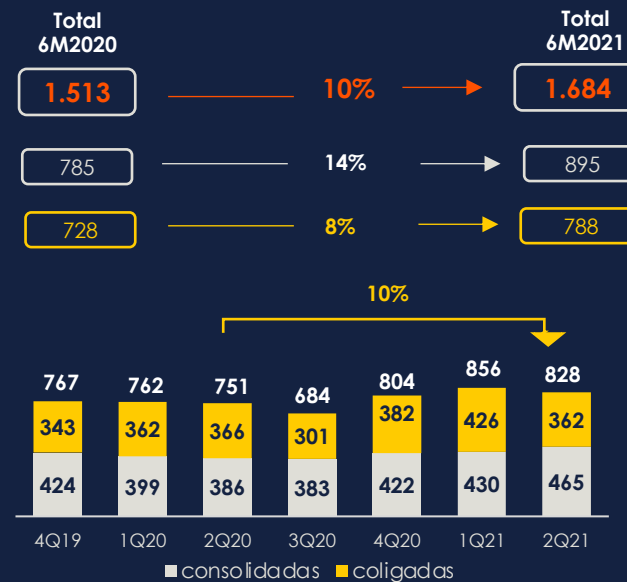
# Recuperación de volúmenes

## Terminales chilenos extranjeros (1)



## TEU (miles)

## Consolidadas y coligadas (1)



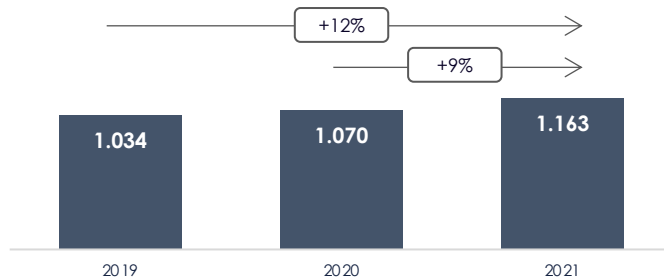
(1) Datos empresas consolidadas y coligadas al 100%.

# Evolución de Mercado

## Transferencia de contenedores Guayaquil, Ecuador (1)

- Sólido inicio de año, creciendo 12% con respecto a 2019
- 19% crecimiento de importaciones YTD
- 7% crecimiento de exportaciones YTD
- Efecto transbordos desde Callao

Volumen de mercado YTD (1)  
miles de TEU (ene-jun)



(1) Guayaquil: TPG + Contecon + Dole+ DPW + Fertisa





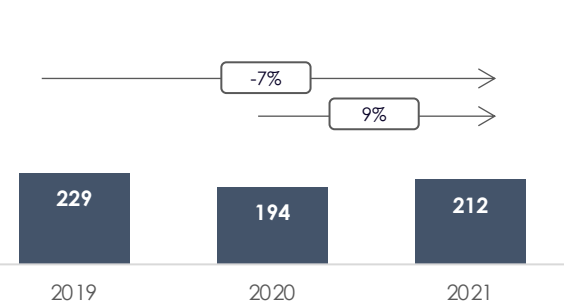
# Evolución de Mercado

## Transferencia de contenedores Chile

- Zona-Norte(1): Recuperación respecto a 2020 en el primer semestre (+9%)
- Zona-Centro (2): Se acumula alza de 12% YoY asociado a efecto reabastecimiento
- Zona Sur (3): El mercado ha caído 20% YoY marcado por la escasez de contenedores

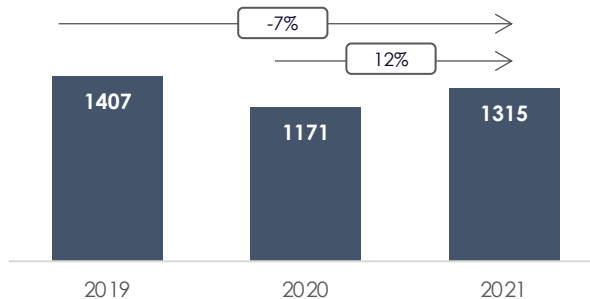
### Volumen de mercado Zona Norte

miles de TEU (ene-jun)



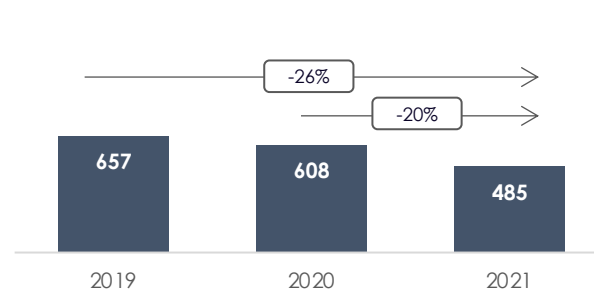
### Volumen de mercado Zona Centro

miles de TEU (ene-jun)



### Volumen de mercado Zona Sur

miles de TEU (ene-jun)

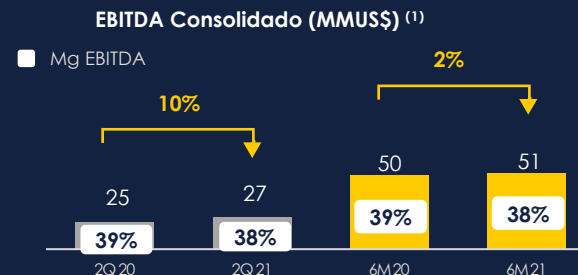
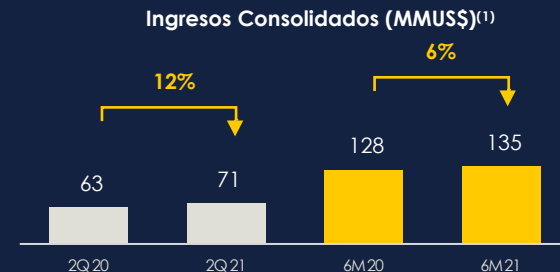
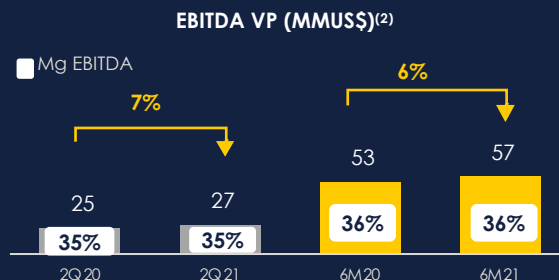
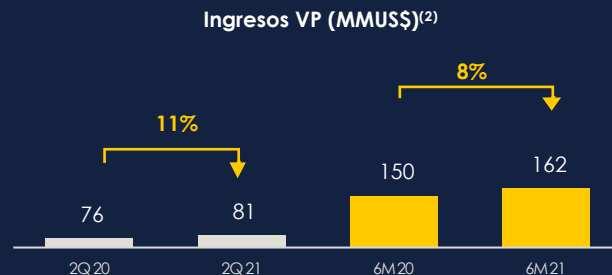


(1) Guayaquil: TPG + Contecon + Dole+ DPW + Fertisa

# Terminales Portuarios:

Positivo efecto por recuperación de importaciones

- Atrasos de naves, omisiones y cambios en configuraciones de servicios
- Puertos extranjeros +14% (YoY) mayor volumen por transbordos y crecimiento importaciones
- Puertos chilenos 9% volumen (YoY) por distinto mix de servicios
- Mayores costos personal y equipos por volumen, costos COVID-19, over time y efecto tipo de cambio



(1) Datos empresas consolidadas al 100%.

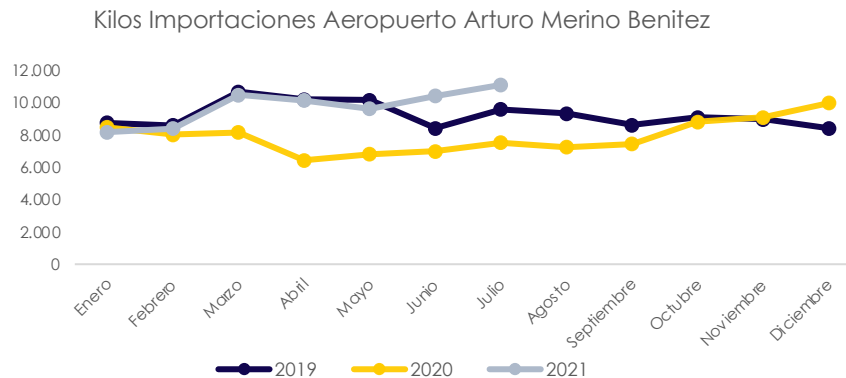
(2) A valor proporcional según porcentaje de propiedad de empresas consolidadas y coligadas

# División Logística



# Evolución de volumen de carga aérea

- A nivel global:
  - Sólida recuperación de volumen de carga aérea (CTKs (1)) en enero-junio crece 8% (respecto de 2019)
  - Bajos niveles de capacidad de carga aérea (ACTK (2)) en enero-junio -12,4% (respecto 2019)
  - A nivel global las condiciones logísticas permanecen favorables, los bajos niveles de inventarios y altos precios del transporte marítimo favorecen el mercado aéreo
  - Latam: volúmenes crecientes pero recuperación rezagada versus otras regiones como Norte América, Europa y Asia
- En Chile
  - En 2020 el mercado de carga importaciones sufrió una importante disminución por efecto crisis sanitaria
  - Recuperación volúmenes de importaciones enero - julio 2021 +3% (respecto 2019)
  - En los meses de junio y julio 2021 los volúmenes de importaciones mantienen el alza superando valores del año 2019



Fuente: Informe Nuevo Pudahuel, Informes JAC (Junta Aeronáutica Civil)

(1) CTKs: Cargo tonne-kilometres

(2) ACTKs: Available cargo tonne-kilometres



# Logística:

## Crecimiento y recuperación de volúmenes

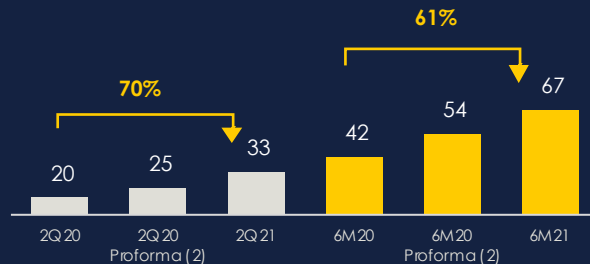
### Aerosan:

- Consolidación a partir de noviembre 2020
- +45% volumen (YoY) por recuperación de importaciones en Colombia y Chile

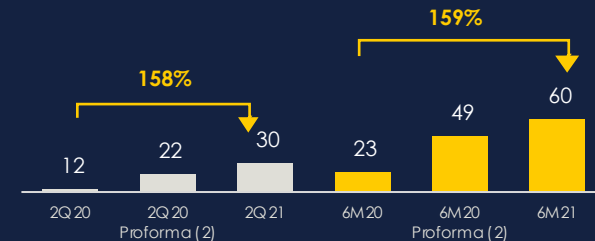
### Logística Chile:

- +12% volumen almacenes extraportuarios (YoY) por efecto reabastecimiento Chile
- Menor volumen en frigorífico asociado a menor almacenaje

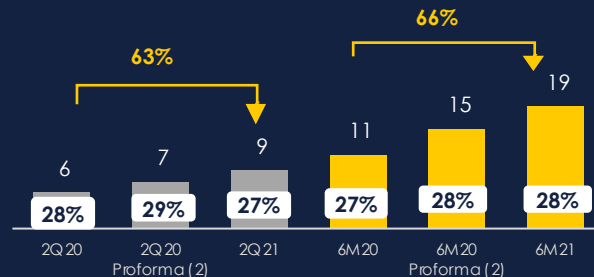
#### Ingresos VP (MMUS\$)<sup>(2)</sup>



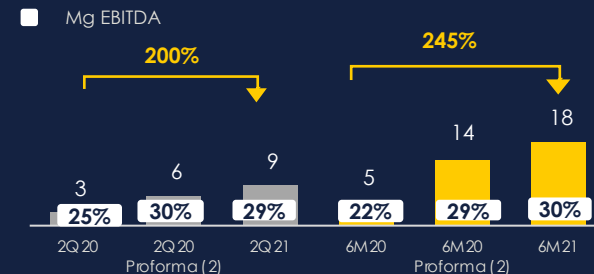
#### Ingresos Consolidados (MMUS\$) <sup>(1)</sup>



#### EBITDA VP (MMUS\$)<sup>(3)</sup>



#### EBITDA Consolidado (MMUS\$) <sup>(1)</sup>



(1) Datos empresas Consolidadas al 100%.

(2) Considera cifras al 100% seis meses de Aerosan

(3) EBITDA a valor proporcional según porcentaje de propiedad de empresas consolidadas y coligadas

# Outlook 2021



# Outlook 2021

- Desafíos operativos de la industria marítimo portuaria en contexto de recuperación de volúmenes
- Capex 2021E MMUS\$85 (VP MMUS\$95 (1))



- Mayor actividad con distinto mix de servicios
- Búsqueda de oportunidades para ingresar a nuevos mercados



- Crecimiento de volúmenes, aun no a niveles 2019
- Negociaciones colectivas
- Avance inversiones extensión concesión STI



- Crecimiento en volumen de actividad
- Integración y sinergias adquisición Aerosan

(1) A valor proporcional según porcentaje de propiedad de empresas consolidadas y coligadas





# Preguntas

