

ANÁLISIS RAZONADO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Correspondientes al Ejercicio al 30 de junio de 2021

en miles de dólares de los Estados Unidos de América

Información sobre conference call de 2Q2021 12:00 pm Chile – 12:00 pm EST

17 de agosto de 2021 12:00 pm Chile – 12:00 pm EST, la Compañía presentará los resultados del ejercicio 2Q2021. Para unirse a la Conferencia, favor usar el siguiente enlace

SMSAAM2Q2021INVESTORCONFERENCECALL

La información financiera para presentar se encontrará disponible en el sitio web www.saam.com sección inversionistas.

Durante la presentación, un Q&A estará disponible para enviar sus preguntas, las cuales serán respondidas al final de la presentación. La presentación se realizará en inglés.



Santiago, 06 de agosto de 2021

SAAM obtuvo utilidades por US\$19 millones en el segundo trimestre del año, lo que representa un alza de 33% respecto de igual trimestre del año anterior, mientras que el Ebitda llegó a US\$ 71 millones y las ventas US\$ 188 millones registrando un alza de 31% y 26%.

"Son números positivos, que representan un crecimiento en los resultados y que son reflejo del efecto de las adquisiciones de Aerosan e Intertug, la integración de estos nuevos activos al modelo operacional, nuevos contratos en remolcadores, así como también la recuperación de las importaciones que están experimentando las economías globales", detalla el gerente general, Macario Valdés.

Si bien los volúmenes de transferencia han aumentado, aún no se llega a los niveles previos a la pandemia. "Se ha logrado dar continuidad en los servicios con un importante esfuerzo de los equipos y un alza en costos para resguardarnos del Covid-19. La diversificación de los activos y la solidez del modelo operacional ha ayudado a enfrentar de mejor modo esta contingencia".

Entre los hitos del período, se cuentan el inicio de operaciones de SAAM Towage en Perú y los nuevos proyectos en la industria de oil&gas en Canadá, Brasil y El Salvador.

Acumulado a junio 2021, la compañía registró utilidades por U\$\$36,6 millones (+28%, aislando efecto extraordinario en primer semestre de 2020), ventas por U\$\$ 356 millones (+23%) y EBITDA por U\$\$ 133 millones (+21%).

| | 2Q20 | 2Q20 Proforma (2) | 2Q21 | Δ% | Δ% Proforma | 6M20 | 6M20 Proforma (2) | 6M21 | Δ% | Δ% Proforma |
|----------------------------------|---------|----------------------|---------|------|----------------|---------|----------------------|---------|-------|----------------|
| Ingresos (MUS\$) (1) | 143,486 | 166,385 | 187,970 | 31% | 13% | 290,694 | 338,498 | 356,282 | 23% | 5% |
| Remolcadores | 69,629 | 82,313 | 87,920 | 26% | 7% | 140,818 | 163,304 | 161,896 | 15% | -1% |
| Puertos | 62,911 | 62,911 | 70,543 | 12% | 12% | 127,929 | 127,929 | 135,096 | 6% | 6% |
| Logística | 11,595 | 21,809 | 29,915 | 158% | 37% | 23,208 | 48,525 | 60,073 | 159% | 24% |
| Corporativo (3) | -648 | -648 | -408 | -37% | -37% | -1,261 | -1,261 | -783 | -38% | -38% |
| R. Operacional (MUS\$)(1) | 31,005 | 32,800 | 40,059 | 29% | 22% | 58,692 | 62,572 | 72,617 | 24% | 16% |
| Remolcadores | 18,600 | 19,984 | 21,286 | 14% | 7% | 33,848 | 35,212 | 37,281 | 10% | 6% |
| Puertos | 14,065 | 13,672 | 16,509 | 17% | 21% | 28,958 | 28,172 | 29,976 | 4% | 6% |
| Logística | 2,087 | 2,890 | 5,038 | 141% | 74% | 3,614 | 6,917 | 10,827 | 200% | 57% |
| Corporativo (3) | -3,746 | -3,746 | -2,774 | -26% | -26% | -7,728 | -7,728 | -5,467 | -29% | -29% |
| EBITDA (MUS\$) (1) | 56,471 | 63,329 | 71,029 | 26% | 12% | 109,624 | 122,827 | 133,000 | 21% | 8% |
| Remolcadores | 32,135 | 35,814 | 37,876 | 18% | 6% | 61,024 | 66,199 | 68,825 | 13% | 4% |
| Puertos | 24,613 | 24,220 | 27,036 | 10% | 12% | 49,980 | 49,193 | 51,111 | 2% | 4% |
| Logística | 2,873 | 6,446 | 8,616 | 200% | 34% | 5,218 | 14,032 | 17,998 | 245% | 28% |
| Corporativo (3) | -3,151 | -3,151 | -2,500 | -21% | -21% | -6,598 | -6,598 | -4,934 | -25% | -25% |
| Utilidad Controladora IFRS | | | | | | | | | | |
| (MUS\$) | 14,293 | 14,731 | 19,032 | 33% | 29% | 32,285 | 34,700 | 36,615 | 13% | 6% |
| Utilidad sin efectos | | | | | | | | | | |
| extraordinarios | 14,293 | 14,731 | 19,032 | 33% | 29% | 28,677 | 31,092 | 36,615 | 28% | 18% |
| Remolcadores | 9,683 | 9,767 | 10,394 | 7% | 6% | 16,281 | 15,696 | 18,006 | 11% | 15% |
| Puertos | 6,816 | 6,704 | 8,611 | 26% | 28% | 15,249 | 15,024 | 18,738 | 23% | 25% |
| Logística | 2,078 | 1,437 | 3,591 | 73% | 150% | 5,003 | 6,034 | 6,791 | 36% | 13% |
| Corporativo + No Operacional (3) | -4,284 | -3,176 | -3,564 | -17% | 12% | -7,856 | -5,662 | -6,920 | -12% | 22% |
| Efectos Extraordinarios (4) | 0 | 0 | - | | | 3,608 | 3,608 | - | -100% | -100% |
| (1) Consolidado | | | | | | | | | | |

(1) Consolidad

(2) Considera cifras en 2020 de 6 meses de Aerosan al 100%, 5 meses de Intertug y 6 meses de backoffice

(3) Incluye Gastos Corporativos+No Operacional+Eliminaciones

(4) 6M2020 efecto extraordinario corresponde a utilidad venta inmobiliaria en enero 2020

Nota: (1) Resultados financieros: Corresponden a los datos financieros consolidado en dólares americanos (US\$) bajo la norma IFRS (International Financial Reporting Standards)

Member of
Dow Jones
Sustainability Indices
Powered by the S&P Global CSA

Ticket: SMSAAM Bolsa de Santiago

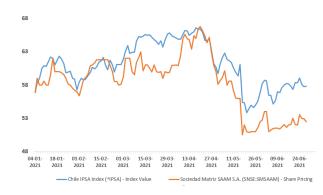
Precio (30/06/2021) CLP 52,45

Precio (30/06/2020) CLP 53,50

Market Cap (30/06/2021) MMUS\$ 695

YTD 2021 Retorno Acumulado \$ (02.01.2021 – 30.06.2021)

VTD 2021 C---- Dividende



| SAAM | -8.00% | |
|--|------------|----------------|
| IPSA | 2.0% | |
| DJSI Chile | -1.0% | |
| US\$(*) | 3.0% | |
| (*) Dólar Interbancario | | |
| Mg EBITDA (1) | 2Q2021 | 2Q2020 |
| Total SAAM | 38% | 39% |
| Remolcadores | 43% | 46% |
| Terminales Portuarios | 38% | 39% |
| Logistica | 29% | 25% |
| KPI's | Junio 2021 | Diciembre 2020 |
| ROE (1)(2) | 8.99 | 6 8.29 |
| ROA (1)(2) | 4.0% | 6 3.89 |
| DFN/Patrimonio (3) | 0.0 | 6 0. |
| DFN / EBITDA (1)(2)(3) | 2.0 | 0 1. |
| (1) Consolidado | | |
| (2) Ultimos doce meses (3) DFN incluye obligaciones | | |

Contacto Relación con Inversionistas

Paula Raventós Head of Investor Relations praventos@saam.cl



Contenido

| Resumen financiero consolidado | 5 |
|--|------|
| Flujo Consolidado | 8 |
| Resultados Consolidados Remolcadores | 9 |
| Resultados Terminales Portuarios Consolidado | . 11 |
| Resultados Logística Consolidado | . 13 |
| análisis de los mercados | . 16 |
| FACTORES DE RIESGO | . 17 |
| INDICADORES FINANCIEROS CONSOLIDADO | . 19 |



Análisis de resultados

Capítulo 01

Nota (1): Resultados financieros corresponden a los datos financieros consolidados bajo la norma IFRS, en dólares norteamericanos. Los resultados financieros operacionales de empresas coligadas son presentados al 100% de participación.





Resumen financiero consolidado

VENTAS

2Q2021 / 2Q2020: Las ventas consolidadas del trimestre aumentaron en US\$ 44,5 millones, llegando a US\$187,9 millones debido a la consolidación de las operaciones adquiridas de Aerosan en noviembre de 2020 e Intertug en febrero de 2021, así como también a mayor volumen de actividad en las tres divisiones de negocios. Cifras comparables ambos periodos, los ingresos aumentaron en US\$21,6 millones debido principalmente a recuperación del volumen de importaciones y un distinto mix de servicios que favoreció a terminales portuarios, servicios aeroportuarios y remolcadores.

6M2021 / 6M2020: Acumulado a junio de 2021 las ventas aumentaron US\$65,6 millones, alcanzando a US\$356,3 millones debido principalmente a la consolidación de las operaciones adquiridas de Aerosan e Intertug. Cifras comparables ambos periodos, los ingresos aumentaron en US\$17,8 millones debido a mayor volumen de actividad asociado al proceso de reabastecimiento de las importaciones lo cual incrementó los ingresos en servicios aeroportuarios y terminales extranjeros, compensando los menores ingresos de remolcadores producto de menores servicios especiales respecto de 6M2020.

COSTO DE VENTAS

2Q2021 / 2Q2020: Los costos de ventas del trimestre aumentaron en US\$34,4 millones, alcanzando US\$127 millones explicado principalmente por la consolidación de Aerosan e Intetug. Cifras comparables ambos periodos, los costos aumentaron en US\$17 millones debido al incremento en el volumen de actividad en las tres divisiones de negocios, así como también a mayores costos de personal por efecto covid-19, incremento en el costo del combustible asociado a un mayor precio y a efecto tipo de cambio.

6M2021 / 6M2020: Acumulado a junio 2021 los costos aumentaron en US\$46,4 millones, alcanzando US\$240 millones explicado principalmente por la consolidación de Aerosan e Intetug. Cifras comparables ambos periodos, los costos aumentaron en US\$9,7 millones debido a la recuperación del volumen de actividad en las tres divisiones de negocios, mayores costos de personal por efecto covid-19, incremento en el costo del combustible asociado a un mayor precio y a efecto tipo de cambio. Estos efectos fueron compensados en parte por eficiencias en costos en Remolcadores.

GASTOS DE ADMINISTRACIÓN

2Q2021 / 2Q2020: Los gastos de administración del trimestre aumentaron en US\$1 millón alcanzando US\$21 millones por la consolidación de Aerosan e Intertug. Cifras comparables ambos periodos, los gastos disminuyeron en US\$2,7 millones debido principalmente a menores gastos en logística y gastos corporativos.

6M2021 / 6M2020: Acumulado a junio 2021 los gastos aumentaron en US\$5,3 millones, alcanzando US\$43,7 millones por la consolidación de Aerosan e Intertug. Cifras comparables, los gastos disminuyeron en US\$1,9 millones por menores gastos corporativos asociado a cobros de backoffice.

EBITDA

2Q2021 / 2Q2020: El EBITDA consolidado del período alcanzó US\$71 millones, aumentando en US\$ 14,6 millones debido principalmente por la consolidación de Aerosan e Intertug. Cifras comparables, el EBITDA aumentó US\$7,7 millones asociado al mejor desempeño de las tres divisiones de negocios, las cuales se vieron beneficiadas por la recuperación del volumen de transferencia de carga portuaria y aeroportuaria, un distinto mix de servicios, así como también por menores gastos corporativos. El margen EBITDA alcanzó 38% en el periodo en línea con cifras comparables.

6M2021 / 6M2020: Acumulado a junio 2021 el EBITDA alcanzó US\$133 millones, aumentando en US\$23,4 millones. El incremento se debe en parte a la consolidación de Aerosan e Intertug. Cifras comparables, el EBITDA aumentó en US\$10,2 millones debido a mayor volumen de actividad en Logística, Terminales Portuarios y Remolcadores y menores gastos corporativos. El margen EBITDA alcanzó 37% en el periodo, un aumento de 1 punto porcentual.



PARTICIPACIÓN EN ASOCIADAS

2Q2021 / 2Q2020: La participación en ganancia de empresas asociadas alcanzó US\$141 mil, aumentando en US\$547 mil. Cifras comparables aumentó en US\$488 mil debido a la recuperación de resultados de terminales portuarios de la zona central de Chile lo cual compensó los menores resultados en terminales de zona norte de Chile por caída en el volumen de transferencias.

6M2021 / 6M2020: La participación en la ganancia de empresas asociadas alcanzó US\$3,4 millones, aumentando en US\$754 mil en el periodo, producto de la reclasificación del resultado por la consolidación de Aerosan a partir de noviembre de 2020. Cifras comparables, el resultado aumento en US\$2,9 millones asociado a la recuperación en resultados de los terminales portuarios chilenos de zona central y disminución de perdida de terminales de zona sur.

RESULTADO NO OPERACIONAL + IMPUESTOS (NO CONSIDERA PARTICIPACIÓN ASOCIADAS)

2Q2021 / 2Q2020: El resultado no operacional junto a impuestos generaron un mayor gasto de US\$4,4 millones debido principalmente a mayor apalancamiento corporativo. Cifras comparables se generó un mayor gasto en US\$3,3 millones debido a mayores costos financieros producto del mayor apalancamiento de la compañía y mayor gasto en impuestos corrientes explicado por mayor resultado.

6M2021 / 6M2020: Acumulado a junio 2021, el resultado no operacional junto a impuestos generaron un mayor gasto de US\$6,3 millones debido principalmente a mayor apalancamiento corporativo y menores ingresos financieros. Cifras comparables se generó un mayor gasto en US\$7,6 millones debido al efecto positivo de diferencial cambiario en Aerosan el primer semestre de 2020, menores ingresos financieros producto de la baja en tasas de depósitos y mayores costos financieros producto del mayor apalancamiento de la compañía.

UTILIDAD

2Q2021 / **2Q2020**: La utilidad del trimestre atribuible a los propietarios de la controladora fue de US\$19 millones, un incremento de US\$4,7 millones respecto 2Q2020 cuando registró US\$14,3 millones. Cifras comparables, la utilidad aumentó en US\$4,3 millones debido al sólido desempeño de las tres divisiones de negocios: Logística (+US\$2,1 millones), Terminales Portuarios (+US\$1,9 millones) y Remolcadores (+US\$627 mil), asociado a la recuperación de las importaciones que están experimentando las economías globales así como también debido a las sinergias de las adquisiciones de Intertug y Aerosan.

6M2021 / 6M2020: Acumulado a junio 2021 la utilidad atribuible a los propietarios de la controladora alcanzó de US\$36,6 millones, aumentando US\$4,3 millones respecto de 6M2020 cuando registró US\$32,3 millones. Sin considerar el efecto extraordinario generado por venta de inmuebles y terrenos en 1Q2020 por US\$3,6 millones; la utilidad aumentó en US\$7,9 millones respecto a 6M2020, US\$2,4 millones correspondiente a Aerosan e Intertug. Cifras comparables con Intertug, Aerosan y sin considerar el efecto extraordinario de 6M2020, la utilidad aumento US\$5,5 millones producto del mejor desempeño de las tres divisiones de negocios como consecuencia de mayor actividad, asociada al proceso de reabastecimiento del comercio exterior.

| Datos Consolidados MUS\$ (1) | 2Q20 | 2Q20 Proforma (2) | 2Q21 | Δ% | Δ | Δ% Proforma | Δ Proforma | 6M20 | 6M20 Proforma (2) | 6M21 | Δ% | Δ | Δ% Proforma | Δ Proforma |
|--------------------------------------|---------|----------------------|----------|-------|---------|----------------|------------|----------|----------------------|----------|-------|---------|----------------|---------------|
| Ingresos | 143,486 | 166,385 | 187,970 | 31% | 44,484 | 13% | 21,585 | 290,693 | 338,498 | 356,282 | 23% | 65,589 | 5% | 17,784 |
| Costos de Ventas | -92,626 | -109,991 | -127,016 | 37% | -34,390 | 15% | -17,025 | -193,508 | -230,180 | -239,905 | 24% | -46,397 | 4% | -9,725 |
| Gastos de Administración | -19,855 | -23,594 | -20,895 | 5% | -1,040 | -11% | 2,699 | -38,494 | -45,746 | -43,760 | 14% | -5,266 | -4% | 1,986 |
| Resultado Operacional | 31,005 | 32,800 | 40,059 | 29% | 9,054 | 22% | 7,259 | 58,692 | 62,572 | 72,617 | 24% | 13,925 | 16% | 10,045 |
| EBITDA | 56,470 | 63,329 | 71,029 | 26% | 14,558 | 12% | 7,700 | 109,624 | 122,827 | 133,000 | 21% | 23,376 | 8% | 10,173 |
| Mg EBITDA | 39% | 38% | 38% | | | | | 38% | 36% | 37% | | | | |
| Participación Asociadas | -406 | -347 | 141 | -135% | 547 | -141% | 488 | 2,656 | 485 | 3,410 | 28% | 754 | 603% | 2,925 |
| Resultado No Operacional + Impuesto | -14,837 | -15,839 | -19,197 | 29% | -4,360 | 21% | -3,358 | -30,008 | -28,712 | -36,273 | 21% | -6,265 | 26% | -7,561 |
| Interes Minoritario | 1,468 | 1,883 | 1,971 | 34% | 503 | 5% | 88 | 2,662 | 3,253 | 3,139 | 18% | 477 | -4% | -114 |
| Utilidad sin efectos extraordinarios | 14,293 | 14,731 | 19,032 | 33% | 4,739 | 29% | 4,301 | 28,678 | 31,092 | 36,615 | 28% | 7,937 | 18% | 5,523 |
| Efectos Extraordinarios (3) | 0 | 0 | 0 | | | | | 3,608 | 3,608 | 0 | -100% | -3,608 | -100% | -3,608 |
| Utilidad Controladora | 14,293 | 14,731 | 19,032 | 33% | 4,739 | 29% | 4,301 | 32,286 | 34,700 | 36,615 | 13% | 4,329 | 6% | 1,915 |
| EBITDA VP (4) | 62,918 | 66,569 | 73,018 | 16% | 10,100 | 10% | 6,449 | 125,176 | 131,637 | 142,143 | 14% | 16,967 | 8% | 10,507 |

⁽¹⁾ Consolidado

⁽²⁾ Considera cifras al 100% en 2020 de 6 meses de Aerosan, 5 meses de Intertug y 6 meses de backoffice

^{(3) 1}H2020 corresponde a utilidad venta inmobiliaria en enero 2020

⁽⁴⁾ EBITDA a valor proporcional según porcentaje de propiedad de empresas consolidadas y coligadas



Balance Consolidado

Activos Corrientes junio 2021 / diciembre 2020: Estos tuvieron una disminución de US\$42,5 millones, alcanzando US\$449,3 millones, debido a Efectivo y equivalentes que se redujo de US\$65 millones explicado principalmente por el pago de la adquisición de Intertug (materializado en enero 2021), pago de dividendos y préstamos.

Activos no Corrientes junio 2021 / diciembre 2020: Estos aumentaron en US\$68,5 millones, alcanzando US\$1.346 millones producto de la consolidación de Intertug, goodwill e intangibles de la adquisición e inversiones en propiedad planta y equipos.

Pasivos Corrientes junio 2021 / diciembre 2020: Los pasivos corrientes aumentaron en US\$23,4 millones producto consolidación de Intertug, variación de pasivos financieros y acreedores comerciales y traspaso de deuda de largo a corto plazo.

Pasivos no Corrientes junio 2021 / diciembre 2020: Los pasivos no corrientes aumentaron en US\$ 14,7 millones por consolidación de Intertug, compensado con variación de pasivos y traspaso de deuda de largo a corto plazo

| Balance Consolidado (MUS\$) | 31-12-2020 | 30-06-2021 | Δ% | Δ |
|---|------------|------------|------|----------|
| Efectivo y equivalentes al efectivo | 317,651 | 252,430 | -21% | -65,222 |
| Otros activos corrientes | 174,241 | 196,930 | 13% | 22,689 |
| Activos corrientes | 491,892 | 449,360 | -9% | (42,532) |
| Propiedades, plantas y equipos (neto) | 793,863 | 851,012 | 7% | 57,150 |
| Otros activos no corrientes | 483,907 | 495,298 | 2% | 11,391 |
| Activos no corrientes | 1,277,770 | 1,346,310 | 5% | 68,540 |
| Total activos | 1,769,662 | 1,795,670 | 1% | 26,008 |
| Otros pasivos financieros corrientes | 137,769 | 166,671 | 21% | 28,902 |
| Obligación contrato de concesión | 3,885 | 5,595 | 44% | 1,710 |
| Otros pasivos corrientes | 109,996 | 102,809 | -7% | (7,187) |
| Pasivos corrientes | 251,650 | 275,075 | 9% | 23,425 |
| Otros pasivos financieros no corrientes | 520,032 | 523,766 | 1% | 3,734 |
| Obligación contrato de concesión | 37,423 | 35,699 | -5% | -1,724 |
| Otros pasivos no corrientes | 107,677 | 120,351 | 12% | 12,674 |
| Pasivos no corrientes | 665,134 | 679,817 | 2% | 14,683 |
| Total pasivos | 916,784 | 954,892 | 4% | 38,107 |
| Patrimonio controladora | 811,581 | 789,253 | -3% | (22,328) |
| Participaciones no controladoras | 41,297 | 51,525 | 25% | 10,228 |
| Total patrimonio | 852,878 | 840,778 | -1% | (12,100) |
| Total patrimonio y pasivos | 1,769,662 | 1,795,670 | 1% | 26,008 |



Flujo Consolidado

| Flujo Consolidado (MUS\$) | 30-06-2020 | 30-06-2021 | Δ% | Δ |
|---------------------------|------------|------------|------|----------|
| Flujo de Operaciones | 76,535 | 77,633 | 1% | 1,098 |
| Flujo de Inversiones | (22,815) | (48,594) | 53% | (25,779) |
| Flujo de Financiamiento | (36,715) | (94,487) | 61% | (57,772) |
| Otros | (1,043) | 227 | 559% | 1,270 |

Flujo Operacional junio 2021: El flujo operacional estuvo en línea con el período con una leve disminución en los impuestos efectivos pagados.

Flujo de inversiones junio 2021: El principal cambio respecto junio 2020 se debe a la salida de caja por US\$27,6 millones explicado principalmente por compra de acciones secundarias de Intertug.

Flujo de financiamiento junio 2021: El flujo de financiamiento tuvo una salida de US\$94,5 millones asociado principalmente al pago de préstamos por US\$63,3 millones, pagos de arrendamiento por US\$25,8 millones y pago de dividendos por US\$50 millones, compensado por obtención de nueva deuda por US\$47 millones.

Otros flujos junio 2021: Otros flujos tuvieron un aumento de US\$1,2 millones debido a los efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalente.



Resultados Consolidados Remolcadores

VENTAS

2Q2021/2Q2020: Los ingresos consolidados de la división Remolcadores alcanzaron los US\$87,9 millones, aumentando en US\$18,3 millones debido principalmente a la adquisición de Intertug a partir de febrero 2021. Cifras comparables, las ventas aumentaron en US\$5,6 millones respecto 2Q2020, debido a un mayor volumen de actividad, que generó un aumento en 8% de las faenas portuarias, y a un distinto mix de servicios, lo cual compensó los mayores ingresos especiales que se habían generado en 2Q2020.

6M2021 / 6M2020: Acumulado a junio 2021 los ingresos aumentaron en US\$21,1 millones alcanzando US\$ 161,9 millones, debido a la consolidación de Intertug. Cifras comparables ambos periodos las ventas disminuyeron en US\$1,4 millones debido a menores servicios especiales y operaciones descontinuadas de Intertug, las que fueron compensadas con un distinto mix de servicios y crecimiento en faenas portuarias en un 4%.

COSTO DE VENTAS

2Q2021 / 2Q2020: Los costos de ventas alcanzaron los US\$55,2 millones, aumentando en US\$13,6 millones. Cifras comparables ambos periodos, los costos aumentaron en US\$4,5 millones por un mayor costo de combustible asociado a efecto precio y mayores costos de subcontratación y personal, asociado a mayor actividad.

6M2021 / 6M2020: Acumulado a junio 2021, los costos aumentaron en US\$13,4 millones, alcanzando US\$102,7 millones. Cifras comparables ambos periodos, los costos disminuyeron en US\$3,8 millones debido a menor actividad de operaciones descontinuadas en Intertug y a menores costos de subcontratación y mantención.

EBITDA

2Q2021 / 2Q2020: El EBITDA de la división Remolcadores alcanzó los US\$ 37,9 millones, aumentando en US\$5,7 millones debido a la consolidación de Intertug. Cifras comparables ambos periodos el EBITDA aumentó en US\$2 millones debido a un crecimiento en las faenas portuarias y distinto mix de servicios. El margen EBITDA alcanzó un 43%, 1 punto porcentual bajo el mismo periodo comparable.

6M2021 / 6M2020: Acumulado a junio 2021 el EBITDA aumento en US\$7,8 millones, alcanzando US\$68,8 millones. Cifras comparables el EBITDA aumento en US\$2,6 millones asociado al crecimiento en las faenas, distinto mix de servicios y menores gastos de administración, lo cual compensó los mayores servicios especiales que se generaron en el primer semestre de 2020. El margen EBITDA alcanzó un 43%, 2 puntos porcentuales sobre el mismo periodo comparable.

PARTICIPACIÓN GANANCIAS DE ASOCIADAS

2Q2021 / 2Q2020: La participación en las ganancias de asociadas alcanzó US\$-7 mil en el periodo, un aumento de US\$154 mil versus el período anterior producto de recuperación de actividad en Transbordadoras Austral Broom.

6M2021 / 6M2020: Acumulado a junio 2021 la participación en ganancia de asociadas alcanzó US\$136 mil, una disminución de US\$82 mil respecto a junio 2020 producto de menor actividad en Transbordadoras Austral Broom en el primer trimestre 2021.



UTILIDAD

1

2Q2021 / 2Q2020: La división Remolcadores registró una utilidad de US\$10,4 millones, aumentando en US\$711 mil. Cifras comparables ambos periodos la utilidad aumentó en US\$627 mil producto de mayor volumen de actividad, lo cual compensó costos de puesta en marcha de nuevas operaciones y efecto en impuesto diferido.

1

6M2021 / **6M2020**: Acumulado a junio 2021, la utilidad alcanzó US\$18 millones, aumentando en US\$1,7 millones. Cifras comparables. la utilidad aumentó en US\$2,3 millones debido a un crecimiento en el volumen de actividad y distinto mix de servicios, lo que compensó los menores servicios especiales, costos puesta en marcha de nuevas operaciones y efectos one-off en toma de control de Intertug.

| Datos Consolidados MUS\$ (1) | 2Q20 | 2Q20 Proforma (2) | 2Q21 | Δ% | Δ | Δ% Proforma | Δ Proforma | 6M20 | 6M20 Proforma (2) | 6M21 | Δ% | Δ | Δ% Proforma | Δ Proforma |
|---------------------------------|---------|----------------------|---------|------|---------|----------------|---------------|---------|----------------------|----------|------|---------|----------------|---------------|
| #Faenas | 26,235 | 30,811 | 33,413 | 27% | 7,178 | 8% | 2,602 | 53,412 | 61,491 | 64,030 | 20% | 10,618 | 4% | 2,539 |
| #Remolcadores | 152 | 174 | 173 | 14% | 21 | -1% | -1 | 152 | 174 | 173 | 14% | 21 | -1% | -1 |
| Ingresos | 69,629 | 82,313 | 87,920 | 26% | 18,291 | 7% | 5,607 | 140,818 | 163,304 | 161,896 | 15% | 21,078 | -1% | -1,408 |
| Costos de Ventas | -41,538 | -50,675 | -55,185 | 33% | -13,647 | 9% | -4,510 | -89,307 | -106,480 | -102,681 | 15% | -13,374 | -4% | 3,799 |
| Gastos de Administración | -9,491 | -11,654 | -11,449 | 21% | -1,958 | -2% | 205 | -17,663 | -21,613 | -21,934 | 24% | -4,271 | 1% | -321 |
| Resultado Operacional | 18,600 | 19,984 | 21,286 | 14% | 2,686 | 7% | 1,302 | 33,848 | 35,212 | 37,281 | 10% | 3,433 | 6% | 2,069 |
| Depreciacion+Amortizacion | 13,535 | 15,829 | 16,590 | 23% | 3,055 | 5% | 761 | 27,176 | 30,987 | 31,544 | 16% | 4,368 | 2% | 557 |
| EBITDA | 32,135 | 35,814 | 37,876 | 18% | 5,741 | 6% | 2,062 | 61,024 | 66,199 | 68,825 | 13% | 7,801 | 4% | 2,626 |
| Mg EBITDA | 46% | 44% | 43% | | | | | 43% | 41% | 43% | | | | |
| Participación Asociadas | -161 | -161 | -7 | -96% | 154 | -96% | 154 | 218 | 57 | 136 | -38% | -82 | 139% | 79 |
| Resultado No Operacional + | | | | | | | | | | | | | | |
| Impuesto | -8,606 | -9,502 | -10,599 | 23% | -1,993 | 12% | -1,097 | -17,472 | -18,868 | -19,050 | 9% | -1,578 | 1% | -182 |
| Interes Minoritario | 150 | 554 | 286 | 91% | 136 | -48% | -268 | 313 | 865 | 361 | 15% | 48 | -58% | -504 |
| Utilidad Controladora | 9,683 | 9,767 | 10,394 | 7% | 711 | 6% | 627 | 16,281 | 15,696 | 18,006 | 11% | 1,725 | 15% | 2,310 |
| EBITDA VP (4) | 31,892 | 34,332 | 36,620 | 15% | 4,728 | 7% | 2,288 | 60,538 | 63,755 | 66,600 | 10% | 6,062 | 4% | 2,846 |

⁽¹⁾ Datos empresas Consolidadas al 100%. 2021 considera cifras al 100% de Intertug a partir de febrero 2021

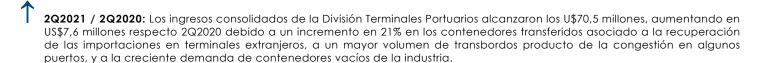
⁽²⁾ Proforma considera 5 meses de Intertug 6 meses de backoffice

⁽³⁾ EBITDA a valor proporcional según porcentaje de propiedad de empresas consolidadas y coligadas. No considera cifras de TABSA y LNG Tug



Resultados Consolidados Terminales Portugrios

VENTAS



6M2021 / 6M2020: Acumulado a junio de 2021 los ingresos aumentaron en US\$7,1 millones, alcanzando US\$135,1 millones, debido a un aumento en 14% en el volumen de contenedores transferidos explicado por la recuperación de importaciones, a la creciente demanda de contenedores vacíos, y a un distinto mix de servicios.

COSTO DE VENTAS

2Q2021 / 2Q2020: Los costos de ventas aumentaron en US\$4,7 millones respecto 2Q2020 alcanzando US\$48,4 millones. El aumento se debe al mayor volumen de actividad, así como también a la congestión de terminales y cambios en la planificación de buques, lo que generó un incremento mayor en los costos de personal y equipos. También se generó un mayor costo por efecto tipo de cambio y combustible por efecto precio.

6M2021 / 6M2020: Acumulado a junio de 2021 los costos aumentaron en US\$5,3 millones registrando US\$93,8 millones. El incremento se debe a una recuperación del volumen de actividad, así como también a costos asociados a congestión de terminales lo que generó mayores costos de personal y equipos, junto a un mayor costo por efecto tipo de cambio, precio del combustible y costos de personal por ausentismo asociados a covid-19.

EBITDA

2Q2021 / 2Q2020: El EBITDA de la División Terminales Portuarios alcanzó los US\$27 millones, un aumento de US\$2,4 millones debido al crecimiento en el volumen de contenedores transferidos y distinto mix de servicios en terminales extranjeros, y mayor demanda de contenedores vacíos, compensando los mayores costos de personal, combustible y efecto tipo de cambio, El margen EBITDA disminuyó en 1 punto porcentual alcanzando un 38%.

6M2021 / 6M2020: Acumulado a junio 2021 el EBITDA aumentó en US\$1,1 millones, alcanzando US\$51,1 millones producto de la recuperación de las importaciones y distinto mix de servicios en terminales extranjeros, efectos que compensaron el incremento en costos y efecto tipo de cambio. El margen EBITDA alcanzó un 38%, en línea con el periodo anterior.

PARTICIPACIÓN GANANCIAS DE ASOCIADAS

2Q2021 / 2Q2020: La participación en las ganancias de asociadas registro un resultado negativo de US\$-243 mil en el periodo, una mejora de US\$434 mil producto de una recuperación en 1% en la transferencia en puertos chilenos, asociado al positivo efecto de reabastecimiento en la zona central, la cual compensó la caída en el volumen de actividad de la zona norte y sur debido a la menor carga transferida asociada a la escasez de contenedores vacíos.

6M2021 / 6M2020: Acumulado a junio 2021 el resultado fue de US\$2,7 millones, aumentando en US\$3 millones debido a una recuperación en 8% en la transferencia en puertos chilenos. Esto se debe al positivo efecto de reabastecimiento y consumo de bienes durables en la industria, lo cual se ha reflejado principalmente en la zona central.



UTILIDAD

 \uparrow

2Q2021/ 2Q2020: La División Terminales Portuarios registró una utilidad de US\$8,6 millones, un aumento de US\$1,8 millones explicado principalmente por la recuperación de volúmenes y distinto mix de servicios generado en los terminales extranjeros, lo cual compensó los mayores costos operacionales y efecto tipo de cambio.



6M2021 / **6M2020**: Acumulado a junio 2021 la utilidad aumento U\$\$3,5 millones alcanzando U\$\$18,7 millones explicado por un mayor volumen de actividad en terminales chilenos y extranjeros, compensando los mayores costos y efecto tipo de cambio.

| Datos Consolidados MUS\$ (1) | 2Q20 | 2Q20 Proforma (2) | 2Q21 | Δ% | Δ | Δ% Proforma | Δ Proforma | 6M20 | 6M20 Proforma (2) | 6M21 | Δ% | Δ | Δ% Proforma | Δ Proforma |
|--|-----------|----------------------|-----------|------|-----------|----------------|---------------|-----------|----------------------|------------|-------|-----------|----------------|---------------|
| # TEU | 385,843 | 385,843 | 465,469 | 21% | 79,626 | 21% | 79,626 | 784,964 | 784,964 | 895,381 | 14% | 110,417 | 14% | 110,417 |
| # Toneladas Transferidas | 4,053,167 | 4,053,167 | 5,095,634 | 26% | 1,042,467 | 26% | 1,042,467 | 8,088,732 | 8,088,732 | 10,284,513 | 27% | 2,195,781 | 27% | 2,195,781 |
| Ingresos | 62,911 | 62,911 | 70,543 | 12% | 7,632 | 12% | 7,632 | 127,929 | 127,929 | 135,096 | 6% | 7,167 | 6% | 7,167 |
| Costos de Ventas | -43,604 | -43,604 | -48,361 | 11% | -4,757 | 11% | -4,757 | -88,494 | -88,494 | -93,754 | 6% | -5,260 | 6% | -5,260 |
| Gastos de Administración | -5,242 | -5,635 | -5,673 | 8% | -431 | 1% | -38 | -10,477 | -11,263 | -11,366 | 8% | -889 | 1% | -103 |
| Resultado Operacional | 14,065 | 13,672 | 16,509 | 17% | 2,444 | 21% | 2,837 | 28,958 | 28,172 | 29,976 | 4% | 1,018 | 6% | 1,804 |
| EBITDA | 24,613 | 24,220 | 27,036 | 10% | 2,423 | 12% | 2,816 | 49,980 | 49,193 | 51,111 | 2% | 1,131 | 4% | 1,918 |
| Mg EBITDA | 39% | 38% | 38% | | | 0% | 0% | 39% | 38% | 38% | | | -2% | 0 |
| Participación Asociadas | -677 | -677 | -243 | -64% | 434 | -64% | 434 | -332 | -332 | 2,716 | -918% | 3,048 | -918% | 3,048 |
| Resultado No Operacional + Impuesto | -5,254 | -4,973 | -6,009 | 14% | -755 | 21% | -1,036 | -11,029 | -10,467 | -11,268 | 2% | -240 | 8% | -801 |
| Interes Minoritario | 1,318 | 1,318 | 1,646 | 25% | 328 | 25% | 328 | 2,349 | 2,349 | 2,686 | 14% | 337 | 14% | 337 |
| Utilidad Controladora | 6,816 | 6,704 | 8,611 | 26% | 1,795 | 28% | 1,907 | 15,249 | 15,024 | 18,738 | 23% | 3,489 | 25% | 3,714 |
| EBITDA VP (3) | 25,494 | 25,101 | 27,401 | 7% | 1,906 | 9% | 2,300 | 53,403 | 52,617 | 56,857 | 6% | 3,454 | 8% | 4,240 |

⁽¹⁾ Datos empresas Consolidadas al 100%.

Resultados Empresas Coligadas Terminales Portuarios

(valores al 100% de participación)

VENTAS



2Q2021/ 2Q2020: Los ingresos de empresas coligadas de la división alcanzaron los U\$\$48,9 millones un aumento de U\$\$3,4 millones debido a un distinto mix de servicios y aumento de contenedores transferidos de un 1%. Destacó el crecimiento en volumen de 9% en zona central de Chile asociado al proceso de reabastecimiento que ha generado un incremento en las importaciones, lo cual compenso la caída en el volumen de contenedores transferidos en terminales del norte y sur de Chile debido a la escasez de contenedores vacíos.



6M2021 / **6M2020:** Acumulado a junio 2021 los ingresos aumentaron en US\$14,1 millones, alcanzando US\$ 108,2 millones, debido al crecimiento en 8% del volumen de contenedores transferidos en terminales chilenos por recuperación de importaciones. Destaca el positivo efecto de reabastecimiento en la zona central de Chile, el cual aumentó su volumen en un 14% en el periodo complementado con un distinto mix de servicios.

⁽²⁾ Considera costos backoffice

⁽³⁾ EBITDA a valor proporcional según porcentaje de propiedad de empresas consolidadas y coligadas



EBITDA



2Q2021 / **2Q2020:** El EBITDA alcanzó los US\$11,8 millones, disminuyendo en US\$964 mil. El mayor volumen de actividad significó mayor ingreso, pero mayores costos operacionales de personal y equipos asociados a costos de personal por ausentismo por covid-19 y congestión de terminales. También se generó un mayor costo de combustible por efecto precio y efecto tipo de cambio.



6M2021 / **6M2020**: Acumulado a junio 2021 el EBITDA aumento en US\$4,8 millones alcanzando US\$33,1 millones. El mayor volumen de ingresos generado por la recuperación en las importaciones compensó los mayores costos de personal, combustible y efecto de tipo de cambio.

| Empresas Coligadas (1) | 2Q20 | 2Q21 | Δ% | Δ | 6M20 | 6M21 | Δ% | Δ |
|--------------------------|-----------|-----------|------|--------|-----------|-----------|--------|---------|
| # TEU | 365,534 | 362,395 | -1% | -3,139 | 727,913 | 788,342 | 8% | 60,429 |
| # Toneladas Transferidas | 4,201,168 | 4,194,628 | 0% | -6,540 | 8,326,818 | 9,277,987 | 11% | 951,169 |
| Ingresos | 45,522 | 48,960 | 8% | 3,438 | 94,053 | 108,181 | 15% | 14,128 |
| Resultado Operacional | 3,237 | 2,440 | -25% | -798 | 8,805 | 14,354 | 63% | 5,549 |
| EBITDA | 12,799 | 11,836 | -8% | -964 | 28,357 | 33,150 | 17% | 4,792 |
| Mg EBITDA | 28% | 24% | | | 30% | 31% | | |
| Utilidad VP | -1,218 | -1,045 | -14% | 173 | -542 | 5,223 | -1063% | 5,765 |

⁽¹⁾ Coligadas al 100%. No considera cifras de Puerto Buenavista



Resultados Logística Consolidado

VENTAS

2Q2021 / 2Q2020: Los ingresos consolidados de la División Logística alcanzaron los US\$29,9 millones aumentando en US\$18,3 millones debido a la consolidación de Aerosan a partir de noviembre de 2020. Cifras comparables, los ingresos aumentaron en US\$8,1 millones debido a un crecimiento de 63% en las toneladas movilizadas de Aerosan por mayores servicios de carga aérea en Chile y Colombia, asociado a la recuperación de volúmenes de importaciones. El volumen de actividad de almacenes extraportuarios creció en 18% en el periodo por recuperación de importaciones y distinto mix de servicios, lo cual también contribuyó al crecimiento en los ingresos.

6M2021 / 6M2020: Acumulado a junio 2021 los ingresos aumentaron US\$36,9 millones, alcanzando US\$60,1 millones por la consolidación de Aerosan. Cifras comparables, los ingresos aumentaron en US\$11,5 millones por un incremento de 45% en las toneladas movilizadas de Aerosan así como también a un aumento en 12% en contenedores movilizados en almacenes extraportuarios ambos efectos asociado a recuperación de importaciones.

COSTO DE VENTAS

2Q2021 / 2Q2020: Los costos de ventas aumentaron en US\$15,6 millones alcanzando US\$24 millones asociado a la consolidación de Aerosan. Cifras comparables los costos aumentaron en US\$7,3 millones principalmente en costos de personal debido a mayor volumen de actividad.

6M2021 / 6M2020: Acumulado a junio 2021 los costos aumentaron en US\$27,1 millones alcanzando US\$44,5 millones. Cifras comparables, los costos aumentaron en US\$7,7 millones por un mayor volumen de actividad y efecto tipo de cambio compensando en parte por menores costos de arriendo por aplicación NIIF 16 en Aerosan.

EBITDA

2Q2021 / 2Q2020: El EBITDA alcanzó US\$8,6 millones aumentando en US\$5,7 millones por consolidar Aerosan. Cifras comparables el Ebitda aumentó en US\$2,2 millones como consecuencia del crecimiento en los ingresos y de menores gastos de administración. El margen EBITDA tuvo un aumento de 4 puntos porcentuales alcanzando un 29%.

6M2021 / **6M2020**: Acumulado a junio 2021 el EBITDA aumento en US\$12,8 millones alcanzando US\$17,9 millones. Cifras comparables el EBITDA aumentó en US\$3,9 millones debido al crecimiento del volumen de actividad de Aerosan y almaneces extraportuarios.

PARTICIPACIÓN GANANCIAS DE ASOCIADAS

2Q2021/ 2Q2020: La participación en las ganancias de asociadas alcanzó US\$414 mil en el periodo, una disminución de US\$44 mil. Cifras comparables el resultado estuvo en línea con el 2Q2020.

6M2021 / 6M2020: Acumulado a junio el resultado disminuyó en US\$2,2 millones debido a la consolidación de Aerosan a partir de noviembre de 2020. Cifras comparables, el resultado disminuyo en US\$95 mil debido a menor volumen de actividad en servicios a astillas.



UTILIDAD

 \uparrow

2Q2021 / **2Q2020**: La División Logística obtuvo US\$3,6 millones de utilidad en el trimestre, un aumento de US\$1,5 millones debido a consolidación de Aerosan. Cifras comparables, la utilidad aumentó US\$2,2 millones debido a un mayor resultado asociado a mayor volumen de importaciones en servicios aeroportuarios, a un efecto positivo de diferencial cambiario asociado en Aerosan lo cual compenso los mayores costos de operación.



6M2021 / **6M2020**: Acumulado a junio la utilidad aumentó en US\$1,8 millones por consolidar Aerosan. Cifras comparables, la utilidad aumento en US\$757 mil debido al crecimiento en resultado de servicios aeroportuarios, lo que compenso un efecto positivo en 6M2020 por diferencial cambiario asociado en Aerosan.

| Datos Consolidados MUS\$ (1) | 2Q20 | 2Q20 Proforma (2) | 2Q21 | Δ% | Δ | Δ% Proforma | Δ Proforma | 6M20 | 6M20 Proforma (2) | 6M21 | Δ% | Δ | Δ% Proforma | Δ Proforma |
|---|--------|----------------------|---------|------|---------|----------------|---------------|---------|----------------------|---------|------|---------|----------------|---------------|
| Contenedores out Almacen Extraportuario | 11,172 | 11,172 | 13,148 | 18% | 1,976 | 18% | 1,976 | 24,072 | 24,072 | 26,889 | 12% | 2,817 | 12% | 2,817 |
| Total toneladas movilizadas Aerosan | 58,834 | 58,834 | 95,907 | 63% | 37,073 | 63% | 37,073 | 132,484 | 132,484 | 191,614 | 45% | 59,130 | 45% | 59,130 |
| Ingresos | 11,595 | 21,809 | 29,915 | 158% | 18,320 | 37% | 8,106 | 23,208 | 48,525 | 60,073 | 159% | 36,865 | 24% | 11,548 |
| Costos de Ventas | -8,423 | -16,651 | -24,013 | 185% | -15,590 | 44% | -7,362 | -17,379 | -36,878 | -44,537 | 156% | -27,158 | 21% | -7,659 |
| Gastos de Administración | -1,085 | -2,268 | -864 | -20% | 221 | -62% | 1,404 | -2,215 | -4,731 | -4,709 | 113% | -2,494 | 0% | 22 |
| Resultado Operacional | 2,087 | 2,890 | 5,038 | 141% | 2,951 | 74% | 2,148 | 3,614 | 6,917 | 10,827 | 200% | 7,213 | 57% | 3,910 |
| EBITDA | 2,873 | 6,446 | 8,616 | 200% | 5,743 | 34% | 2,170 | 5,218 | 14,032 | 17,998 | 245% | 12,780 | 28% | 3,966 |
| Mg EBITDA | 25% | 30% | 29% | | | | | 22% | 29% | 30% | | | | |
| Participación Asociadas | 458 | 517 | 414 | -10% | -44 | -20% | -103 | 2,846 | 675 | 580 | -80% | -2,266 | -14% | -95 |
| Resultado No Operacional + Impuesto | -467 | -1,961 | -1,822 | 290% | -1,355 | -7% | 139 | -1,458 | -1,519 | -4,524 | 210% | -3,066 | 198% | -3,005 |
| Interes Minoritario | 0 | 11 | 39 | | 39 | 263% | 28 | 0 | 39 | 92 | | 92 | 134% | 53 |
| Utilidad Controladora | 2,078 | 1,437 | 3,591 | 73% | 1,513 | 150% | 2,154 | 5,003 | 6,034 | 6,791 | 36% | 1,788 | 13% | 757 |
| EBITDA VP (3) | 5,532 | 7,136 | 8,997 | 63% | 3,465 | 26% | 1,861 | 11,236 | 15,267 | 18,686 | 66% | 7,450 | 22% | 3,420 |

⁽¹⁾ Datos empresas Consolidadas al 100%. 2021 Considera cifras al 100% de Aerosan al 100% a partir de noviembre 2020

⁽²⁾ Proforma considera 6 meses de Aerosan y 6 meses de backoffice

⁽³⁾ EBITDA a valor proporcional según porcentaje de propiedad de empresas consolidadas y coligadas. No considera cifras de Inmobiliaria Carriel



Análisis de los mercados

Comentario

SAAM y sus subsidiarias efectúan anualmente estimaciones de participación de mercado en los distintos segmentos donde participan. Tales estimaciones se basan principalmente en el análisis de la información disponible, que comprende datos internos respecto de operación y ventas, informes emanados por las autoridades reguladoras de la industria y otras obtenidas del mercado.

Remolcadores

Cada mercado de remolcadores tiene sus propias particularidades, debido a que existen distinto tipo de regulaciones a la actividad, coexistiendo mercados de libre competencia, mercados cerrados a concesiones o a contratos privados, compitiendo día a día y/o en los procesos de licitaciones públicas o privadas, con los principales operadores de remolcadores a nivel mundial, como son Svitzer y Boluda y a nivel regional como Wilson Sons, Ultratug, CPT Remolcadores, entre otros.

Terminales Portuarios

SAAM y sus subsidiarias cuentan con una participación de mercado relevante en Chile, Costa Rica y Ecuador en el mercado de Guayaquil. En EE.UU, México y Colombia participa en la operación de terminales de tamaño mediano en las localidades de Port Everglades, Mazatlán y Cartagena de Indias, respectivamente.

Logística

En Chile, los principales competidores en servicios de almacén extraporturaio son Sitrans; Puerto Columbo, Agunsa, entre otros.

En el área de servicios aeroportuarios, los principales competidores de Aerosan son: en Chile; Fast Air, Deporcargo, Teisa, Andes, Swissport, Acciona y Agunsa; en Colombia, Taescol, Menzies, Swissport, Girag, Talma (Ground Handling), SAI; y en Ecuador, Pertraly y Novacargo.



Factores de riesgo

Riesgo financiero

Es el riesgo de que los cambios en las tarifas y los precios de mercado, por ejemplo, en las tasas de cambio o tasas de interés o precios de acciones, afecten los ingresos de SM SAAM y subsidiarias o el valor de los instrumentos financieros que mantiene. El objetivo de la administración de riesgo financiero es manejar y controlar las exposiciones a este riesgo dentro de parámetros razonables y, al mismo tiempo, optimizar la rentabilidad.

SM SAAM procura mantener equilibrios en sus posiciones financieras netas en sus subsidiarias que aminoren los efectos del riesgo de tipo de cambio a que se ve expuesta la Sociedad, principalmente en Chile, México y Brasil. En aquellos casos en que no es posible este equilibrio, se evalúa la alternativa de contratar derivados financieros (forwards) que permitan administrar eficientemente estos riesgos. Por lo general, SM SAAM busca aplicar la contabilidad de cobertura a fin de mitigar la volatilidad en resultados generada por la existencia de posiciones netas de activos y pasivos descubiertas en moneda extranjera.

Riesgo de crédito

El riesgo crediticio es el riesgo de pérdida financiera producida en el caso de que un cliente o una contraparte de un instrumento financiero no logre cumplir con sus obligaciones contractuales. Esto es especialmente sensible en las cuentas por cobrar a clientes de SM SAAM y subsidiarias. Al otorgar crédito a clientes, estos son evaluados por un comité de crédito, con el objetivo de reducir los riesgos de no pago. Los créditos concedidos son revisados periódicamente, de manera de aplicar los controles definidos por las políticas establecidas y monitorear el estado de cuentas pendientes por cobrar.

Los servicios prestados a clientes se realizan bajo condiciones de mercado, tratándose de créditos simples que no van más allá de 120 días en promedio. Estas transacciones no se encuentran concentrados en clientes relevantes; por el contrario, los clientes de SM SAAM y subsidiarias están bastante atomizados, lo que permite distribuir el riesgo.

Mano de obra calificada

La posibilidad de competir con éxito depende de la habilidad de atraer y conservar mano de obra altamente calificada. La pérdida de sus servicios o la incapacidad para contratar y retener al personal clave podría tener un efecto adverso en el desempeño financiero de SM SAAM. Además, la capacidad para operar los remolcadores, los equipos en los terminales portuarios y ofrecer servicios de logística depende de la habilidad para atraer y retener a personal calificado y con experiencia.

Por otra parte, no obstante mantener buenas relaciones con los empleados, no se pueden descartar riesgos de huelgas, paros laborales u otros conflictos con sindicatos.

Accidentes, desastres naturales y pandemias

La flota y los equipos utilizados en los terminales portuarios y en el área de logística corren el riesgo de daño o pérdida, debido a eventos como fallas mecánicas, de instalación, incendios, explosiones y colisiones, accidentes marítimos y errores humanos. Adicionalmente, los activos también pueden verse afectados producto de terremotos, maremotos u otros desastres naturales o pandemias, que podrían afectar la continuidad operativa. Sin embargo, SM SAAM, a través de sus subsidiarias y asociadas, tiene contratados seguros con amplias coberturas y planes de continuidad operacional para mitigar eventuales daños o impactos al desarrollo de sus negocios.

Normas ambientales

Los puertos, remolcadores y operaciones de logística están sujetos a diversas leyes ambientales. Un incumplimiento con dichas leyes puede resultar en la imposición de sanciones administrativas, las que podrán incluir, entre otros, cierre de instalaciones que no cumplan, cancelación de licencias de operación, así como la imposición de sanciones y multas cuando las empresas actúan con negligencia o imprudencia en relación con las cuestiones ambientales. La aprobación de leyes y reglamentos ambientales más severos podría demandar la realización de inversiones adicionales para cumplir con estas normativas y, en consecuencia, alterar los planes de inversión. Para mitigar este riesgo, SM SAAM y sus subsidiarias tienen suscritos seguros de responsabilidad civil a favor de terceros, por daños y/o multas por contaminación, asociados a su flota de remolcadores.



Riesgos por condiciones políticas y económicas

Una parte de los activos de SM SAAM está localizada en Chile. Asimismo, alrededor del 22% de las ventas consolidadas son originadas en operaciones chilenas. En consecuencia, los resultados del negocio dependen en parte de las condiciones económicas de Chile. La evolución futura de la economía chilena podría tener efectos adversos en la condición financiera o resultados de SM SAAM y podría limitar la capacidad para desarrollar su plan de negocios. El Estado chileno ha tenido y continúa teniendo una influencia sustancial en muchos aspectos del sector privado y en el pasado ha modificado políticas monetarias, fiscales, tributarias y otras regulaciones con efectos en la economía.

Además de Chile, SM SAAM tiene operaciones en Ecuador, México, Brasil, Colombia, Uruguay, Guatemala, Honduras, Costa Rica, Panamá, Canadá y Estados Unidos. Algunos de estos países han pasado por períodos de inestabilidad política y económica durante las recientes décadas, períodos en los cuales los gobiernos han intervenido en aspectos empresariales y financieros con efectos sobre los inversionistas extranjeros y las empresas. No es posible sostener que estas situaciones no podrían volver a repetirse en el futuro o que puedan ocurrir en algún nuevo país al cual ingrese SM SAAM y, en consecuencia, afectar adversamente las operaciones de la compañía en dichos mercados.

Renovación de concesiones

La no renovación de alguna de las concesiones portuarias es un riesgo de largo plazo, el cual dependerá de las condiciones futuras del mercado y de las negociaciones con autoridades portuarias. Todas las concesiones portuarias a la fecha han sido renovadas. Esto ha sido producto de haber alcanzado y mantenido un cierto estándar operacional, el cual es cumplido con creces por SM SAAM en sus lugares de operación. Adicionalmente, la compañía tiene concesiones en el negocio de remolcadores en Costa Rica y México.

Seguridad de la información y ciberseguridad

La afectación de la confidencialidad, integridad, disponibilidad y desempeño de los activos tecnológicos tangibles e intangibles de la compañía, producto de vulnerabilidades propias y/o amenazas internas o externas, podría impactar negativamente en la continuidad operacional de algunas o todas las áreas de negocio de SM SAAM. Del mismo modo, la fuga o divulgación no deseada de datos personales de terceros, sean éstos empleados, clientes, proveedores y/o socios comerciales, podría afectar negativamente la reputación de la compañía y exponerla a pérdidas de negocios, sanciones regulatorias y/o demandas judiciales.

La compañía monitorea y mitiga el riesgo operacional de todas estas vulnerabilidades y/o amenazas apoyándose en su Modelo de Gestión de Riesgos, el que se complementa con políticas, procesos, controles, auditorías y evaluaciones específicas asociadas a la Seguridad de la Información y la Ciberseguridad.



Indicadores financieros consolidados

| | Unidad | jun-21 | dic-20 |
|--|--------|---------------|---------------|
| Propiedad | | | |
| Número de acciones SMSAAM | N° | 9,736,791,983 | 9,736,791,983 |
| Principales Accionistas - Grupo Luksic | % | 52.2% | 52.2% |
| Valor acción al cierre | \$ | 52.45 | 56.28 |
| Indices de liquidez | | | |
| Liquidez corriente (1) | veces | 1.63 | 1.95 |
| Razón acida (2) | veces | 1.49 | 1.81 |
| Indices de endeudamiento | | | |
| Razón de endeudamiento | veces | 1.14 | 1.07 |
| Proporción deuda a corto plazo | % | 29% | 27% |
| Proporción deuda a largo plazo | % | 71% | 73% |
| cobertura gastos financieros | veces | 4.68 | 4.71 |
| Indicadores de rentabilidad | | | |
| Ganancia por acción | US\$ | 0.003760479 | 0.006851846 |
| Rentabilidad del Patrimonio (6) | % | 8.9% | 8.3% |
| Rentabilidad del activo (7) | % | 4.0% | 3.9% |
| Indicadores de Actividad | | | |
| Rotación del Activo Total (3) | veces | 0.362 | 0.330 |
| Rotación del Activo Fijo (4) | veces | 0.763 | 0.736 |
| Rotación del Capital de trabajo (5) | veces | 3.728 | 2.431 |
| | | | |

⁽¹⁾Activos corrientes totales/Pasivos corrientes totales

⁽²⁾Activos corrientes totales menos activos no corrientes mantenidos para la venta, inventarios y pagos anticipados / Pasivos corrientes totales

⁽³⁾ Ventas/Activo Total

⁽⁴⁾ Ventas/Activo Fijo

⁽⁵⁾ Ventas/(Activo corriente-Pasivo Corriente)

⁽⁶⁾ Utilidad últimos 4 trimestres dividido en patrimonio promedio

⁽⁷⁾ Utilidad últimos 4 trimestres dividido en activos promedio