



**Sociedad Matriz
SAAM S.A.**

ANÁLISIS RAZONADO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Correspondientes al Ejercicio al 30 de septiembre de 2021

en miles de dólares de los Estados Unidos de América

Información sobre conference call de 3Q2021 11:00 pm Chile – 10:00 pm EST

12 de noviembre de 2021 11:00 am Chile – 10:00 am EST, la Compañía presentará los resultados del ejercicio 3Q2021. Para unirse a la Conferencia, favor usar el siguiente enlace

[SMSAAM3Q2021INVESTORCONFERENCECALL](https://www.saam.com/investor/conferencecall)

La información financiera para presentar se encontrará disponible en el sitio web www.saam.com sección inversionistas.

Durante la presentación, un Q&A estará disponible para enviar sus preguntas, las cuales serán respondidas al final de la presentación. La presentación se realizará en inglés.

Santiago, 05 de noviembre de 2021

SM SAAM S.A. (SAAM) aumentó sus utilidades en 162% durante el tercer trimestre de 2021 alcanzando los US\$18,8 millones, mientras que el EBITDA llegó a US\$ 69,2 millones y las ventas US\$ 192,6 millones registrando crecimientos de 43% y 42% respectivamente respecto a igual trimestre del año anterior.

"Estamos muy satisfechos con el buen desempeño de SAAM durante el tercer trimestre de 2021. Nuestros negocios son resilientes y muestran resultados crecientes, apoyados por un modelo operacional robusto y un portafolio de segmentos de operación diversificado geográficamente y que además mantienen sus niveles de eficiencia." detalla el gerente general, Macario Valdés.

"El comercio exterior mantiene el mayor dinamismo mostrado en los trimestres anteriores. La flota naviera está con altos niveles de utilización y la cadena logística, incluidos los puertos, siguen operando con alta exigencia e importantes desafíos operativos fruto de diversas disrupciones en la cadena".

Entre los hitos del trimestre destacan:

- Crecimiento en actividad y volúmenes en todos los segmentos de operación.
- Positivo avance en proceso de integración de adquisiciones recientes (Intertug y Aerosan).
- Sólida posición financiera (Pasivos Financieros Netos / EBITDA de 1.8x)
- Cambio en tendencia en clasificación de riesgo desde Estable a Favorable por parte de Humphreys a los bonos de SAAM (AA-).
- Inicio operaciones en Perú en abril con 6 remolcadores actualmente posicionados

Acumulado a septiembre 2021, la compañía registró utilidades por US\$55,5 millones lo que representa un crecimiento de 40% respecto de 2020. Por su parte las ventas alcanzaron a US\$ 548,9 millones (+29%) y el EBITDA consolidado aumentó hasta US\$ 202,3 millones (+28%).

	3Q20	3Q21	Δ%	Δ% Proforma (2)	9M20	9M21	Δ%	Δ% Proforma (2)
Ingresos (MU\$) (1)	135,692	192,587	42%	20%	426,386	548,869	29%	10%
Remolcadores	65,732	89,084	36%	13%	206,550	250,980	22%	4%
Puertos	58,439	72,239	24%	24%	186,368	207,335	11%	11%
Logística	11,866	31,505	166%	33%	35,074	91,578	161%	27%
Corporativo (3)	-345	-241	-30%	-30%	-1,606	-1,024	-36%	-36%
R. Operacional (MU\$)(1)	23,466	39,124	67%	56%	82,158	111,741	36%	27%
Remolcadores	15,336	20,968	37%	28%	49,184	58,249	18%	13%
Puertos	10,843	15,319	41%	47%	39,801	45,295	14%	17%
Logística	683	5,891	762%	248%	4,297	16,718	289%	94%
Corporativo (3)	-3,396	-3,054	-10%	-10%	-11,124	-8,521	-23%	-23%
EBITDA (MU\$) (1)	48,310	69,305	43%	22%	157,934	202,305	28%	13%
Remolcadores	28,600	36,653	28%	9%	89,624	105,478	18%	6%
Puertos	21,433	25,918	21%	23%	71,413	77,029	8%	10%
Logística	1,434	9,560	567%	81%	6,652	27,558	314%	43%
Corporativo (3)	-3,157	-2,826	-10%	-10%	-9,755	-7,760	-20%	-20%
Utilidad Controladora IFRS (MU\$)	7,197	18,834	162%	108%	39,482	55,449	40%	27%
Utilidad sin efectos extraordinarios	7,197	18,834	162%	108%	35,874	55,449	55%	38%
Remolcadores	7,359	9,599	30%	13%	23,640	27,605	17%	14%
Puertos	3,285	8,502	159%	168%	18,534	27,240	47%	50%
Logística	1,128	5,473	385%	1096%	6,131	12,264	100%	89%
Corporativo + No Operacional (3)	-4,575	-4,740	4%	55%	-12,431	-11,660	-6%	34%
Efectos Extraordinarios (4)	-	-	-	-	3,608	-	-100%	-100%

(1) Consolidado

(2) Proforma considera cifras al 100% en 2020 de Aerosan y 70% de Intertug

(3) Incluye corporativo y eliminaciones intragrupo

(4) 9M2020 incluye utilidades extraordinarias de ventas inmobiliarias

Member of
Dow Jones
Sustainability Indices
Powered by the S&P Global CSA

Ticket: SMSAAM
Bolsa de Santiago

Precio (30/09/2021) CLP 56,34

Precio (30/09/2020) CLP 54,70

Market Cap (30/09/2021) MMUS\$ 683

YTD 2021 Retorno Acumulado \$
(02.01.2021 – 30.09.2021)



YTD 2021 Gross Dividends	CLP	
SAAM	-1.00%	
IPSA	2.0%	
DJSI Chile	0.0%	
US \$(*)	13.0%	
(*) Dólar Interbancario		
Mg EBITDA (1)	3Q2021	3Q2020
Total SAAM	36%	36%
Remolcadores	41%	44%
Terminales Portuarios	36%	37%
Logística	30%	12%
KPI's	Septiembre 2021	Diciembre 2020
ROE (1)(2)	10.5%	8.2%
ROA (1)(2)	4.6%	4.2%
DFN/Patrimonio (3)	0.4	0.4
DFN / EBITDA (1)(2)(3)	1.8	1.8

(1) Consolidado

(2) Últimos doce meses

(3) DFN incluye obligaciones por contrato de concesión

Contacto Relación con
Inversionistas

Paula Raventós
Head of Investor Relations
praventos@saam.cl

Contenido

RESUMEN FINANCIERO CONSOLIDADO 5

FLUJO CONSOLIDADO..... 8

RESULTADOS CONSOLIDADOS REMOLCADORES 9

RESULTADOS CONSOLIDADOS TERMINALES PORTUARIOS 11

RESULTADOS CONSOLIDADOS LOGÍSTICA 13

ANÁLISIS DE LOS MERCADOS..... 16

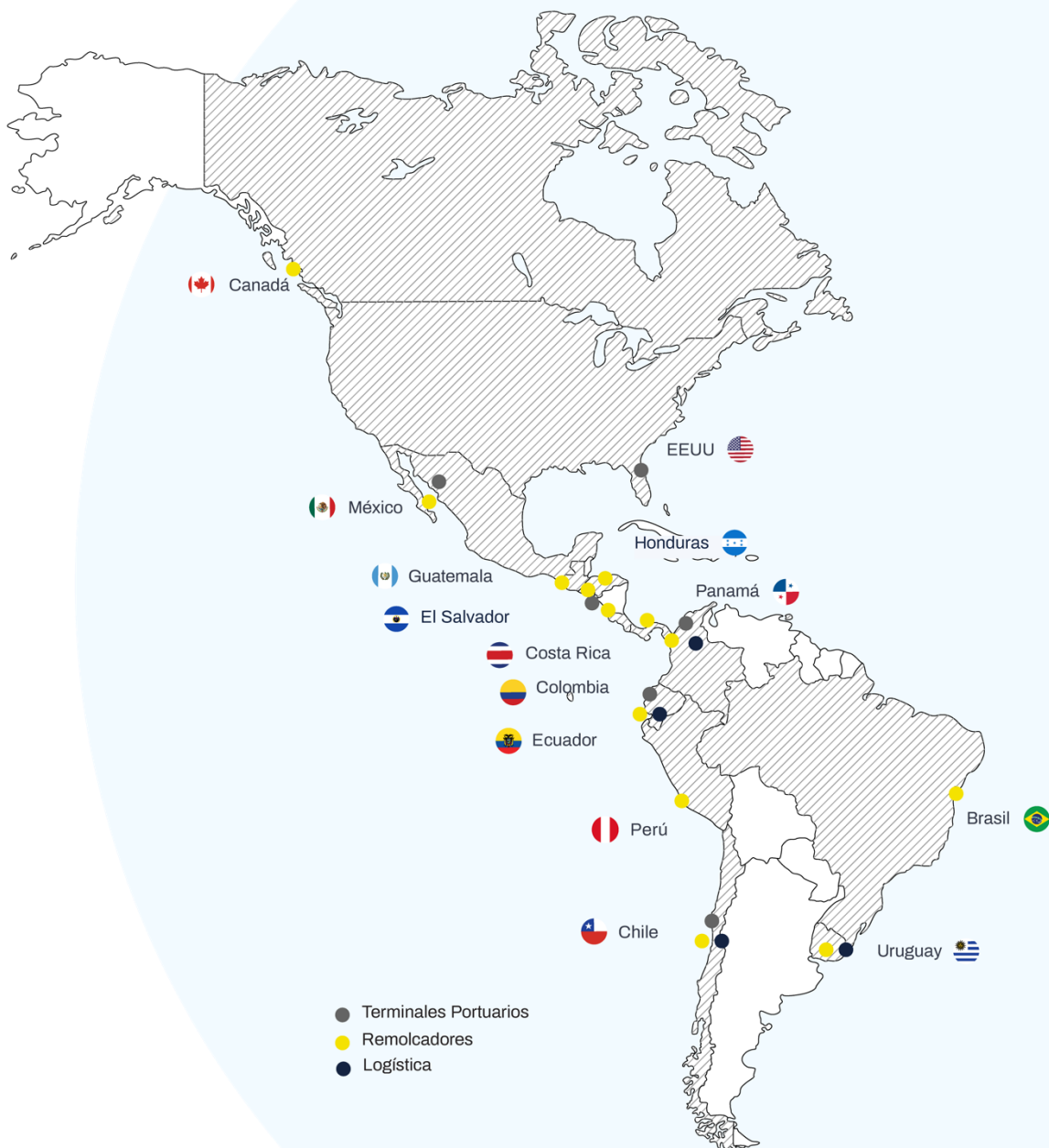
FACTORES DE RIESGO 17

INDICADORES FINANCIEROS CONSOLIDADO 19

Análisis de resultados

Capítulo 01

Nota (1):
Resultados financieros corresponden a los datos financieros consolidados bajo la norma IFRS, en dólares norteamericanos.
Los resultados financieros operacionales de empresas coligadas son presentados al 100% de participación.



Resumen financiero consolidado

Datos Consolidados MU\$ (1)	3Q20	3Q20 Proforma (2)	3Q21	Δ%	Δ	Δ%	Δ	9M20	9M20 Proforma (2)	9M21	Δ%	Δ	Δ%	Δ
Ingresos	135,692	160,589	192,587	42%	56,895	20%	31,998	426,385	499,087	548,869	29%	122,484	10%	49,782
Costos de Ventas	-95,336	-114,593	-129,580	36%	-34,244	13%	-14,987	-288,844	-344,773	-369,485	28%	-80,641	7%	-24,712
Gastos de Administración	-16,890	-20,908	-23,883	41%	-6,993	14%	-2,975	-55,384	-66,654	-67,643	22%	-12,259	1%	-989
Resultado Operacional	23,466	25,088	39,124	67%	15,658	56%	14,036	82,158	87,661	111,741	36%	29,583	27%	24,081
EBITDA	48,310	56,862	69,305	43%	20,995	22%	12,444	157,934	179,688	202,305	28%	44,372	13%	22,617
Mg EBITDA	36%	35%	36%					37%	36%	37%				
Participación Asociadas	-1,750	-1,663	452		2,202		2,114	906	-1,178	3,862	326%	2,956		5,039
Resultado NOP + Impuesto	-13,443	-12,635	-18,951	41%	-5,508	50%	-6,315	-43,451	-41,347	-55,224	27%	-11,773	34%	-13,877
Interes Minoritario	1,076	1,733	1,792	67%	716	3%	59	3,738	4,986	4,931	32%	1,193	-1%	-55
Utilidad sin efectos extraordinarios	7,197	9,056	18,834	162%	11,637	108%	9,777	35,875	40,148	55,449	55%	19,574	38%	15,300
Efectos Extraordinarios (3)								3,608	3,608	-	-100%	-3,608	-100%	-3,608
Utilidad Controladora	7,197	9,056	18,834	162%	11,637	108%	9,777	39,483	43,756	55,449	40%	15,966	27%	11,692
EBITDA VP (4)	49,356	54,291	69,601	41%	20,245	28%	15,310	167,935	179,330	214,571	28%	46,637	20%	35,241

(1) Consolidado

(2) Proforma considera cifras al 100% en 2020 de Aerosan y 70% de Intertug

(3) 9M2020 corresponde a utilidad de venta inmobiliaria en enero 2020

(4) EBITDA a valor proporcional según porcentaje de propiedad de empresas consolidadas y coligadas

VENTAS

↑ **TRIMESTRE:** Las ventas consolidadas del trimestre aumentaron en US\$ 56,9 millones (+42%), llegando a US\$192,6 millones debido a mayor volumen de actividad en las tres divisiones de negocios y a la consolidación de las operaciones adquiridas de Aerosan en noviembre de 2020 e Intertug en febrero de 2021. Cifras comparables ambos periodos, los ingresos aumentaron en US\$31,9 millones debido principalmente al mayor volumen de importaciones y un distinto mix de servicios que favoreció a terminales portuarios, remolcadores y servicios aeroportuarios.

↑ **ACUMULADO:** A septiembre de 2021 las ventas aumentaron US\$122,5 millones (+29%), alcanzando a US\$548,9 millones debido principalmente a la consolidación de las operaciones adquiridas de Aerosan e Intertug. Cifras comparables ambos periodos, los ingresos aumentaron en US\$49,8 millones debido a mayor volumen de actividad en las tres divisiones de negocios.

COSTO DE VENTAS

TRIMESTRE: Los costos de ventas del trimestre aumentaron en US\$34,2 millones (+36%), alcanzando US\$129,6 millones en línea con la mayor actividad y por la consolidación de Aerosan e Intertug. Cifras comparables ambos periodos, los costos aumentaron en US\$14,9 millones debido al incremento en la actividad en las tres divisiones de negocios, así como también a mayores costos de personal por efecto congestión y al incremento en el costo del combustible asociado a un mayor precio y volumen.

ACUMULADO: A septiembre 2021 los costos aumentaron en US\$80,6 millones (+28%), alcanzando US\$369,5 millones explicado por mayor actividad y a la consolidación de Aerosan e Intertug. Cifras comparables ambos periodos, los costos aumentaron en US\$24,7 millones debido a la recuperación del volumen de actividad en las tres divisiones de negocios, mayores costos de personal por efecto volumen y covid-19, incremento en el costo del combustible asociado a un mayor precio y a efecto tipo de cambio.

GASTOS DE ADMINISTRACIÓN

TRIMESTRE: Los gastos de administración del trimestre aumentaron en US\$7 millones (+41%), alcanzando US\$23,9 millones explicados mayormente por la consolidación de Aerosan e Intertug. Cifras comparables ambos periodos, los gastos aumentaron en US\$2,9 millones debido mayormente a gastos en remolcadores asociados a las nuevas operaciones y compensados por menores gastos en logística.

ACUMULADO: A septiembre 2021 los gastos aumentaron en US\$12,3 millones (+22%), alcanzando US\$67,7 millones por la consolidación de Aerosan e Intertug. Cifras comparables, los gastos aumentaron en US\$1 millón por mayores gastos en remolcadores asociado a nuevas operaciones.

EBITDA

- ↑ **TRIMESTRE:** El EBITDA consolidado del período alcanzó US\$69,3 millones (+43%), aumentando en US\$ 20,9 millones debido principalmente a la mayor actividad del período y a la consolidación de Aerosan e Intertug. Cifras comparables, el EBITDA aumentó US\$12,4 millones asociado al mejor desempeño de las tres divisiones de negocios, las cuales se vieron beneficiadas por la recuperación del volumen de transferencia de carga portuaria y de toneladas movilizadas en servicios aeroportuarios, así como por mayores faenas de remolcadores.
- Margen EBITDA comparable +1 punto porcentual, alcanzando 36%.
- ↑ **ACUMULADO:** A septiembre 2021 el EBITDA alcanzó US\$202,3 millones (+28%), aumentando en US\$44,4 millones. El incremento se debe en parte a la consolidación de Aerosan e Intertug. Cifras comparables, el EBITDA aumentó en US\$22,6 millones debido a mayor volumen de actividad en Logística, Terminales Portuarios y Remolcadores.
- Margen EBITDA comparable +1 punto porcentual, alcanzando 37%.

PARTICIPACIÓN EN ASOCIADAS

TRIMESTRE: La participación en ganancia de empresas asociadas alcanzó US\$452 mil, aumentando en US\$2,2 millones compensando el efecto consolidación de Aerosan a partir de noviembre de 2020. Aislado los resultados de Aerosan en 2020, el resultado aumentó en US\$2,1 millones, producto de la recuperación de resultados de terminales portuarios chilenos, los cuales se vieron afectados en 2020 por un menor volumen de actividad asociado a la pandemia.

ACUMULADO: La participación en la ganancia de empresas asociadas alcanzó US\$3,9 millones, aumentando en US\$2,9 millones en el periodo. Aislado los resultados de Aerosan en 2020 el resultado aumento en US\$5,0 millones, producto de la recuperación en resultados de los terminales portuarios chilenos.

RESULTADO NO OPERACIONAL + IMPUESTOS (NO CONSIDERA PARTICIPACIÓN ASOCIADAS)

TRIMESTRE: El resultado no operacional junto a impuestos generaron un mayor gasto de US\$5,5 millones. Cifras comparables se generó un mayor gasto en US\$6,3 millones debido a un mayor gasto en impuestos explicado por los aumentos en los resultados.

ACUMULADO: A septiembre 2021, el resultado no operacional junto a impuestos generó un mayor gasto de US\$11,7 millones. Cifras comparables se generó un mayor gasto en US\$13,8 millones debido a mayores impuestos corrientes explicado por los aumentos en los resultados, mayores costos financieros asociados a los mayores pasivos financieros y menores ingresos financieros.

UTILIDAD

- ↑ **TRIMESTRE:** La utilidad del trimestre atribuible a los propietarios de la controladora fue de US\$18,8 millones, un incremento de US\$11,6 millones respecto 3Q2020 (+162%) cuando registró US\$7,2 millones. Cifras comparables, la utilidad aumentó en US\$9,7 millones debido al sólido desempeño de las tres divisiones de negocios: Terminales Portuarios (+US\$5,3 millones), Logística (+US\$5 millones), y Remolcadores (+US\$1,1 millones), asociado a mayor volumen de actividad en parte por la recuperación del comercio exterior que están experimentando las economías globales, así como también debido a las sinergias de las adquisiciones de Intertug y Aerosan.
- ↑ **ACUMULADO:** A septiembre 2021 la utilidad atribuible a los propietarios de la controladora alcanzó de US\$55,5 millones, aumentando US\$15,9 millones respecto de 9M2020 (+40%) cuando registró US\$39,5 millones. Sin considerar el efecto extraordinario generado por venta de inmuebles y terrenos en 1Q2020 por US\$3,6 millones; la utilidad aumentó en US\$19,5 millones respecto a 9M2020. Cifras comparables con Intertug, Aerosan y sin considerar el efecto extraordinario de 9M2020, la utilidad aumento US\$15,3 millones producto del mejor desempeño de las tres divisiones de negocios como consecuencia de mayor actividad.

Balance Consolidado

- ↓ **ACTIVOS CORRIENTES:** Disminuyen US\$27,9 millones alcanzando US\$463,9 millones, debido a Efectivo y equivalentes que se redujo de US\$52 millones explicado principalmente por el pago de la adquisición de Intertug (materializado en enero 2021), pago de dividendos y préstamos.
- ↑ **ACTIVOS NO CORRIENTES:** Aumentan US\$46,5 millones alcanzando US\$1.324 millones producto de la consolidación de Intertug, goodwill e intangibles de la adquisición e inversiones en propiedad planta y equipos.
- ↑ **PASIVOS CORRIENTES:** Aumentan US\$28,5 millones producto de la consolidación de Intertug y por la variación de pasivos financieros y acreedores comerciales y traspaso de deuda de largo a corto plazo.
- ↑ **PASIVOS NO CORRIENTES:** Aumentan US\$ 3,7 millones por la consolidación de Intertug, compensado con variación de pasivos y traspaso de deuda de largo a corto plazo

Balance Consolidado (MUS\$)	31-12-2020	30-09-2021	Δ%	Δ
Efectivo y equivalentes al efectivo	317,651	264,754	-17%	-52,897
Otros activos corrientes	174,241	199,230	14%	24,989
Activos corrientes	491,892	463,984	-6%	(27,908)
Propiedades, plantas y equipos (neto)	793,863	844,342	6%	50,479
Otros activos no corrientes	483,907	479,958	-1%	(3,949)
Activos no corrientes	1,277,770	1,324,300	4%	46,530
Total activos	1,769,662	1,788,284	1%	18,622
Otros pasivos financieros corrientes	137,769	164,854	20%	27,085
Obligación contrato de concesión	3,885	4,713	21%	828
Otros pasivos corrientes	109,996	110,609	1%	613
Pasivos corrientes	251,650	280,176	11%	28,526
Otros pasivos financieros no corrientes	520,032	516,735	-1%	-3,297
Obligación contrato de concesión	37,423	35,412	-5%	-2,011
Otros pasivos no corrientes	107,677	116,733	8%	9,056
Pasivos no corrientes	665,134	668,880	1%	3,746
Total pasivos	916,784	949,056	4%	32,272
Patrimonio controladora	811,581	786,102	-3%	(25,479)
Participaciones no controladoras	41,297	53,126	29%	11,829
Total patrimonio	852,878	839,228	-2%	(13,650)
Total patrimonio y pasivos	1,769,662	1,788,284	1%	18,622

Flujo de Caja Consolidado

Durante los primeros nueve meses de 2021 el flujo de caja ha disminuido en US\$ 53 millones que se compara con un aumento en el flujo de US\$ 87 millones en el mismo período de 2020.

Flujo Consolidado (MU\$)	30-09-2020	30-09-2021	Δ%	Δ
Flujo de Operaciones	119.922	133.197	10%	13.275
Flujo de Inversiones	(27.736)	(67.351)	59%	(39.615)
Flujo de Financiamiento	(5.288)	(117.883)	96%	(112.595)
Otros	368	(860)	143%	(1.228)
Flujo del Período	87.266	(52.897)	265%	(140.163)

↑ **FLUJO OPERACIONAL:** Aumentó producto de un incremento en el volumen de actividad y la mejora en los resultados operacionales en todas las divisiones de negocios.

↑ **FLUJO DE INVERSIONES:** El mayor flujo respecto del período anterior se debe principalmente al pago por US\$27,6 por compra de la participación en Intertug y a mayores desembolsos en compras de propiedades, plantas y equipos asociado a nuevos remolcadores y carenas y overhaul, así como también a nuevas grúas portuarias.

↑ **FLUJO DE FINANCIAMIENTO:** El flujo del período está asociado principalmente al pago de préstamos por US\$64,3 millones, pagos de leasing y arrendamientos financieros por US\$31,4 millones y pago de dividendos por US\$50 millones, compensado por obtención de nueva deuda por US\$48,7 millones. Por su parte en 2020, los pagos de pasivos financieros realizados durante el período se compensaron en parte por las emisiones de bonos corporativos.

OTROS FLUJOS: Corresponden a las variaciones en efectivo y equivalente por efecto de tipo de cambio en los saldos mantenidos en monedas distintas a la funcional.

Posición Financiera

Al cierre de septiembre 2021 la compañía mantiene bajos indicadores de apalancamiento, similares a los del cierre de 2020, y al mismo tiempo mejora su generación operacional (EBITDA) y rentabilidad sobre el patrimonio.

(MU\$)	31-12-2020	30-09-2021
Pasivos Financieros (PF)	699.109	721.714
Caja y Efectivo Equivalente	(317.651)	(264.754)
Pasivos Financieros Netos (PFN)	381.458	456.960
Activos Totales	1.769.662	1.788.284
EBITDA 12 meses	213.447	257.818
Indicadores		
PF / Activos Totales	0,4x	0,4x
PFN / EBITDA	1,8x	1,8x
ROE	8,2%	10,5%

Resultados Consolidados Remolcadores

Datos Consolidados MUS\$ (1)	3Q20	3Q20 Proforma (2)	3Q21	Δ%	Δ	Δ% Proforma	Δ Proforma	9M20	9M20 Proforma (2)	9M21	Δ%	Δ	Δ% Proforma	Δ Proforma
#Faenas	26,252	31,112	33,536	28%	7,284	8%	2,424	79,665	92,604	97,581	22%	17,916	5%	4,977
#Remolcadores	149	170	178	19%	29	5%	8	151	170	176	17%	25	4%	6
Ingresos	65,732	78,830	89,084	36%	23,352	13%	10,254	206,550	242,135	250,980	22%	44,430	4%	8,845
Costos de Ventas	-43,482	-53,325	-55,731	28%	-12,249	5%	-2,406	-132,789	-159,805	-158,412	19%	-25,623	-1%	1,393
Gastos de Administración	-6,914	-9,162	-12,385	79%	-5,471	35%	-3,223	-24,577	-30,774	-34,319	40%	-9,742	12%	-3,545
Depreciación+Amortización	13,264	17,349	15,685	18%	2,421	-10%	-1,664	40,440	48,336	47,229	17%	6,789	-2%	-1,107
EBITDA	28,600	33,693	36,653	28%	8,053	9%	2,961	89,624	99,892	105,478	18%	15,854	6%	5,586
Mg EBITDA	44%	43%	41%					43%	41%	42%				
Participación Asociadas	-132	-132	-63	-53%	69	-53%	69	86	86	73	-15%	-13	-15%	-13
Resultado NOP + Impuesto	-7,700	-6,941	-11,229	46%	-3,529	62%	-4,288	-25,172	-25,809	-30,279	20%	-5,107	17%	-4,470
Interes Minoritario	145	777	77	-47%	-68	-90%	-699	458	1,642	438	-4%	-20	-73%	-1,203
Utilidad Controladora	7,359	8,494	9,599	30%	2,240	13%	1,105	23,640	24,190	27,605	17%	3,965	14%	3,415
EBITDA VP (3)	28,093	31,685	35,354	26%	7,261	12%	3,669	88,631	95,440	101,954	15%	13,323	7%	6,514

(1) Datos empresas Consolidadas al 100%. 2021 considera cifras al 100% de Intertug a partir de febrero 2021

(2) Proforma considera en 2020 cifras de Intertug

(3) EBITDA a valor proporcional según porcentaje de propiedad de empresas consolidadas y coligadas. No considera cifras de TABSA y LNG Tug

VENTAS

↑ **TRIMESTRE:** Los ingresos consolidados de la división Remolcadores alcanzaron los US\$89 millones, aumentando en US\$23 millones (+36%) producto del crecimiento en el volumen de actividad y por la consolidación de Intertug. Cifras comparables, los ingresos aumentaron en US\$10,2 millones asociado a +8% de faenas portuarias, generado por la recuperación del comercio exterior, un destino mix de servicios y en menor medida por los ingresos asociados a las nuevas operaciones en El Salvador y Perú.

↑ **ACUMULADO:** A septiembre 2021 los ingresos aumentaron en US\$44,4 millones (+22%) alcanzando US\$250,9 millones, generado por el crecimiento de faenas portuarias y a la consolidación de Intertug. Cifras comparables los ingresos aumentaron en US\$8,8 millones por +5% en faenas debido a recuperación de actividad, a un distinto mix de servicios y en menor medida al inicio de nuevas operaciones en El Salvador y Perú. Estos efectos compensaron los mayores servicios especiales que se generaron en 2020.

COSTO DE VENTAS

TRIMESTRE: Los costos de ventas alcanzaron los US\$55,7 millones, aumentando en US\$12,2 millones debido a un mayor volumen de actividad y consolidación Intertug. Cifras comparables los costos aumentaron en US\$2,4 millones por mayores costos de combustible asociado a efecto precio y efecto volumen, costos de subcontratación asociado mayor volumen de faenas, costos de personal por efecto Covid-19 y mayor actividad y costos de puesta en marcha de Perú.

ACUMULADO: Acumulado a septiembre 2021, los costos aumentaron en US\$25,6 millones, alcanzando US\$158,4 millones por la recuperación de actividad e Intertug. Cifras comparables ambos periodos, los costos disminuyeron en US\$1,4 millones debido a menor actividad de operaciones descontinuadas en Intertug, lo cual compensó los mayores costos de combustible, subcontratación y mantención.

EBITDA

↑ **TRIMESTRE:** El EBITDA de la división Remolcadores alcanzó los US\$ 36,7 millones, aumentando en US\$8 millones (+28%) debido a un mayor volumen de actividad y consolidación de Intertug. Cifras comparables el EBITDA aumentó en US\$2,9 millones asociado a mayor volumen y distinto mix de servicios compensando en parte los mayores costos.

- El margen EBITDA alcanzó un 41%, 2 puntos porcentuales bajo el mismo periodo comparable.

↑ **ACUMULADO:** A septiembre 2021 el EBITDA aumentó en US\$15,8 millones (+18%), alcanzando US\$105,5 millones. Cifras comparables el EBITDA aumentó en US\$5,6 millones asociado al crecimiento en las faenas, distinto mix de servicios, lo cual compensó los mayores servicios especiales que se generaron en 2020.

- El margen EBITDA alcanzó un 42%, 1 punto porcentual sobre el mismo periodo comparable.

PARTICIPACIÓN GANANCIAS DE ASOCIADAS

TRIMESTRE: La participación en las ganancias de asociadas tuvo una pérdida de US\$-63 mil en el periodo, un aumento de US\$69 mil versus el período anterior producto de recuperación de actividad en Transbordadoras Austral Broom.

ACUMULADO: A septiembre 2021 la participación en ganancia de asociadas alcanzó US\$73 mil, en línea respecto a septiembre 2020.

UTILIDAD



TRIMESTRE: La división Remolcadores registró una utilidad de US\$9,6 millones, aumentando en US\$2,2 millones (+30%). Cifras comparables la utilidad aumentó en US\$1,1 millón producto de mayor volumen de actividad, lo cual compensó los costos de puesta en marcha de nuevas operaciones y efecto en impuesto diferido y diferencial cambiario.



ACUMULADO: A septiembre 2021, la utilidad alcanzó US\$27,6 millones, aumentando en US\$3,9 millones (+17%). Cifras comparables. la utilidad aumentó en US\$3,4 millones debido a un crecimiento en el volumen de actividad y distinto mix de servicios, lo que compensó los menores servicios especiales, costos puesta en marcha de nuevas operaciones y efectos one-off en toma de control de Intertug.

Resultados Consolidados Terminales Portuarios

Datos Consolidados MU\$ (1)	3Q20	3Q21	Δ%	Δ	9M20	9M21	Δ%	Δ
# TEU	382,736	445,134	16%	62,398	1,167,700	1,340,515	15%	172,815
# Toneladas Transferidas (miles)	4,051	5,149	27%	1,098	12,140	15,434	27%	3,294
Ingresos	58,439	72,239	24%	13,800	186,368	207,335	11%	20,967
Costos de Ventas	-42,615	-51,137	20%	-8,522	-131,109	-144,891	11%	-13,782
Gastos de Administración	-4,981	-5,783	16%	-802	-15,458	-17,149	11%	-1,691
Resultado Operacional	10,843	15,319	41%	4,476	39,801	45,295	14%	5,494
EBITDA	21,433	25,918	21%	4,485	71,413	77,029	8%	5,616
Mg EBITDA	37%	36%			38%	37%		
Participación Asociadas	-1,902	247		2,149	-2,234	2,963		5,197
Resultado NOP + Impuesto	-4,725	-5,403	14%	-678	-15,754	-16,671	6%	-917
Interes Minoritario	931	1,661	78%	730	3,280	4,347	33%	1,067
Utilidad Controladora	3,285	8,502	159%	5,217	18,534	27,240	47%	8,706
EBITDA VP (2)	20,134	27,017	34%	6,883	73,537	83,873	14%	10,337

(1) Datos empresas Consolidadas al 100%.

(2) EBITDA a valor proporcional según porcentaje de propiedad de empresas consolidadas y coligadas

VENTAS

↑ **TRIMESTRE:** Los ingresos consolidados de la División Terminales Portuarios alcanzaron los US\$72,2 millones, aumentando en US\$13,8 millones (+24%) respecto 3Q2020 debido a un incremento en 16% en contenedores transferidos asociado a mayor carga de importación y exportación. Un distinto mix de servicios generó un aumento en el ingreso por unidad transferida asociado a un incremento en servicios adicionales (almacenaje, pronto despacho, conexiones reefer).

↑ **ACUMULADO:** A septiembre de 2021 los ingresos aumentaron en US\$20,9 millones (+11%), alcanzando US\$207,3 millones, debido a un aumento en 15% en el volumen de contenedores transferidos explicado por la recuperación de carga de importaciones y exportaciones, mayores servicios adicionales (almacenaje, pronto despacho, conexiones reefer) y distinto mix de carga.

COSTO DE VENTAS

TRIMESTRE: Los costos de ventas aumentaron en US\$8,5 millones respecto 3Q2020 alcanzando US\$51,1 millones. El aumento se debe al mayor volumen de actividad, así como también a la congestión de terminales y cambios en la planificación de buques, lo que generó un incremento en los costos de personal y mantenimientos de equipos. También se generó un mayor costo de combustible por efecto precio.

ACUMULADO: A septiembre de 2021 los costos aumentaron en US\$13,8 millones registrando US\$144,9 millones. El incremento se debe a una recuperación del volumen de actividad, así como también a costos asociados a congestión de terminales lo que generó mayores costos de personal y equipos, junto a un mayor costo de combustible por efecto aumento precio.

EBITDA

↑ **TRIMESTRE:** El EBITDA de la División Terminales Portuarios alcanzó los US\$25,9 millones, un aumento de US\$4,5 millones (+21%) debido al crecimiento en el volumen de contenedores transferidos y distinto mix de servicios, compensando los mayores costos de personal, combustible y mantenimiento,

- El margen EBITDA disminuyó en 1 punto porcentual alcanzando un 36%.

↑ **ACUMULADO:** A septiembre 2021 el EBITDA aumentó en US\$5,6 millones (+8%), alcanzando US\$77 millones producto de la recuperación del comercio internacional y distinto mix de servicios, efectos que compensaron el incremento en costos y efecto tipo de cambio.

- El margen EBITDA disminuyó en 1 punto porcentual alcanzando un 37%.

PARTICIPACIÓN GANANCIAS DE ASOCIADAS

TRIMESTRE: La participación en las ganancias de asociadas registró un resultado US\$247 mil en el periodo, una mejora de US\$2,1 millones producto de una recuperación en 31% en la transferencia de contenedores en puertos chilenos, asociado al positivo efecto de recuperación de volúmenes.

ACUMULADO: A septiembre 2021 el resultado fue de US\$2,9 millones, aumentando en US\$5,2 millones debido a una recuperación en 15% en la transferencia en puertos chilenos. Esto se debe al positivo efecto de reabastecimiento y consumo de bienes durables en la industria, lo cual se ha reflejado principalmente en la zona central.

UTILIDAD

↑ **TRIMESTRE:** La División Terminales Portuarios registró una utilidad de US\$8,5 millones, un aumento de US\$5,2 millones (159%) explicado principalmente por la recuperación de volúmenes y distinto mix de servicios generado en los terminales consolidados y coligados, lo cual compensó los mayores costos operacionales y efecto tipo de cambio.

↑ **ACUMULADO:** A septiembre 2021 la utilidad aumento US\$8,7 millones (+47%), alcanzando US\$27,2 millones explicado por un mayor volumen de actividad en terminales consolidados y coligados, compensando los mayores costos y efecto tipo de cambio.

Resultados Empresas Coligadas Terminales Portuarios

(Valores al 100% de participación)

Empresas Coligadas	3Q20	3Q21	Δ%	Δ	9M20	9M21	Δ%	Δ
# TEU	300,994	393,876	31%	92,882	1,028,907	1,182,218	15%	153,311
# Toneladas Transferidas (miles)	3,682	4,490	22%	807	12,009	13,768	15%	1,758
Ingresos (1)	40,264	51,059	27%	10,795	133,419	159,240	19%	25,820
Resultado Operacional (1)	-2,773	4,303		7,076	5,876	18,657		12,781
EBITDA (1)	6,624	13,690	107%	7,065	34,697	46,839	35%	12,142
Mg EBITDA	16%	27%			26%	29%		
Utilidad (2)	-4,357	331	-108%	4,688	-4,899	5,854		10,753

(1) Coligadas al 100%. No considera cifras de Puerto Buenavista

(2) Coligadas al 100% considera cifras de Puerto Buenavista

VENTAS

↑ **TRIMESTRE:** Los ingresos de empresas coligadas de la división alcanzaron los US\$51,1 millones un aumento de US\$10,8 millones (+27%) debido a la recuperación de volúmenes de importaciones lo cual generó un distinto mix de servicios y aumento de contenedores transferidos de un 31%. Destacó el crecimiento en volumen de 35% en zona central de Chile asociado al proceso de reabastecimiento que ha generado un incremento en las importaciones.

↑ **ACUMULADO:** A septiembre 2021 los ingresos aumentaron en US\$25,8 millones (+19%), alcanzando US\$ 159,2 millones, debido al crecimiento en 15% del volumen de contenedores transferidos en terminales chilenos por recuperación de importaciones y distinto mix de servicios. Destaca el positivo efecto de reabastecimiento en la zona central de Chile, el cual aumentó su volumen en un 20% en el periodo complementado con un distinto mix de servicios.

EBITDA

↑ **TRIMESTRE:** El EBITDA alcanzó los US\$13,7 millones, aumentando en US\$7 millones (+107%) asociado al crecimiento en el volumen de actividad lo cual significó mayor ingreso, pero mayores costos operacionales de personal asociados a costos de personal por ausentismo por covid-19 y congestión de terminales. También se generó un mayor costo de combustible por efecto precio y efecto tipo de cambio.

- El margen EBITDA aumentó en 11 puntos porcentuales alcanzando un 27%.

↑ **ACUMULADO:** A septiembre 2021 el EBITDA aumento en US\$12,1 millones (+35%), alcanzando US\$46,8 millones. El mayor volumen de ingresos generado por la recuperación en las importaciones compensó los mayores costos de personal, mantenciones de equipos, combustible y efecto de tipo de cambio.

- El margen EBITDA aumentó en 3 puntos porcentuales alcanzando un 29%.

Resultados Consolidados Logística

Datos Consolidados MUSS (\$)	3Q20	3Q20 Proforma (2)	3Q21	Δ%	Δ	Δ% Proforma	Δ Proforma	9M20	9M20 Proforma (2)	9M21	Δ%	Δ	Δ% Proforma	Δ Proforma
Contenedores out Almacén Extraportuario	12,102	12,102	14,650	21%	2,548	21%	2,548	36,174	36,174	41,539	15%	5,365	15%	5,365
Total toneladas movilizadas Aerosan	77,963	77,963	88,816	14%	10,853	14%	10,853	210,447	210,447	280,430	33%	69,983	33%	69,983
Ingresos	11,866	23,665	31,505	166%	19,639	33%	7,840	35,074	72,190	91,578	161%	56,504	27%	19,388
Costos de Ventas	-9,761	-19,175	-23,321	139%	-13,560	22%	-4,146	-27,140	-56,053	-67,858	150%	-40,718	21%	-11,805
Gastos de Administración	-1,422	-2,799	-2,293	61%	-871	-18%	506	-3,637	-7,530	-7,002	93%	-3,365	-7%	528
Resultado Operacional	683	1,691	5,891	762%	5,208	248%	4,200	4,297	8,608	16,718	289%	12,421	94%	8,110
EBITDA	1,434	5,286	9,560	567%	8,126	81%	4,274	6,652	19,318	27,558	314%	20,905	43%	8,240
Mg EBITDA	12%	22%	30%					19%	27%	30%				
Participación Asociadas	305	392	308	1%	3	-21%	-84	3,151	1,067	888	-72%	-2,263	-17%	-179
Resultado NOP + Impuesto	140	-1,600	-671		-811		929	-1,318	-3,120	-5,195		-3,877	67%	-2,076
Interés Minoritario	0	25	54	-	54	114%	29	0	65	146	-	146	126%	81
Utilidad Controladora	1,128	458	5,473	385%	4,345	1096%	5,015	6,131	6,492	12,264	100%	6,133	89%	5,772
EBITDA VP (3)	4,277	6,013	10,057	135%	5,780	67%	4,044	15,513	21,279	28,743	85%	13,231	35%	7,464

(1) Datos empresas Consolidadas al 100%. 2021 Considera cifras al 100% de Aerosan al 100% a partir de noviembre 2020

(2) Proforma considera 100% de Aerosan en 2020

(3) EBITDA a valor proporcional según porcentaje de propiedad de empresas consolidadas y coligadas. No considera cifras de Inmobiliaria Carriel

VENTAS

↑ **TRIMESTRE:** Los ingresos consolidados de la División Logística alcanzaron los US\$31,5 millones aumentando en US\$19,6 millones (+166%) debido principalmente a la consolidación de Aerosan a partir de noviembre de 2020. Cifras comparables, los ingresos aumentaron en US\$7,8 millones debido a un crecimiento de 14% en las toneladas movilizadas de Aerosan por mayores servicios de carga aérea en Chile y Colombia, asociado a la recuperación de volúmenes de importaciones y exportaciones. El volumen de actividad de almacenes extraportuarios creció en 21% en el periodo por recuperación de importaciones y distinto mix de servicios, lo cual también contribuyó al crecimiento en los ingresos.

↑ **ACUMULADO:** A septiembre 2021 los ingresos aumentaron US\$56,5 millones (+161%), alcanzando US\$91,5 millones por la consolidación de Aerosan. Cifras comparables, los ingresos aumentaron en US\$19,4 millones por un incremento de 33% en las toneladas movilizadas de Aerosan, así como también a un aumento en 15% en contenedores movinizados en almacenes extraportuarios ambos efectos asociados a recuperación de importaciones.

COSTO DE VENTAS

TRIMESTRE: Los costos de ventas aumentaron en US\$13,6 millones alcanzando US\$23,3 millones asociado a la consolidación de Aerosan. Cifras comparables los costos aumentaron en US\$4,1 millones principalmente en costos de personal debido a mayor volumen de actividad y costos de arriendos.

ACUMULADO: A septiembre 2021 los costos aumentaron en US\$40,7 millones alcanzando US\$67,9 millones. Cifras comparables, los costos aumentaron en US\$11,8 millones por un mayor volumen de actividad y efecto tipo de cambio compensando en parte por menores costos de arriendo por aplicación NIIF 16 en Aerosan.

EBITDA

↑ **TRIMESTRE:** El EBITDA alcanzó US\$9,5 millones aumentando en US\$8,1 millones por consolidar Aerosan principalmente. Cifras comparables, el EBITDA aumentó en US\$4,3 millones como consecuencia del crecimiento en los ingresos y de menores gastos de administración.

- El margen EBITDA alcanzó un 30%, 8 puntos porcentuales sobre el mismo periodo comparable.

↑ **ACUMULADO:** A septiembre 2021 el EBITDA aumento en US\$20,9 millones alcanzando US\$27,5 millones. Cifras comparables, el EBITDA aumentó en US\$8,2 millones debido al crecimiento del volumen de actividad de Aerosan y almacenes extraportuarios.

- El margen EBITDA alcanzó un 30%, 3 puntos porcentuales sobre el mismo periodo comparable.

PARTICIPACIÓN GANANCIAS DE ASOCIADAS

TRIMESTRE: La participación en las ganancias de asociadas alcanzó US\$308 mil en el periodo, una disminución de US\$3 mil. Cifras comparables el resultado estuvo en línea con el 3Q2020.

ACUMULADO: A septiembre el resultado disminuyó en US\$2,3 millones debido a la consolidación de Aerosan a partir de noviembre de 2020. Cifras comparables, el resultado disminuyó en US\$179 mil debido a menor volumen de actividad en servicios a astillas.

UTILIDAD

↑ **TRIMESTRE:** La División Logística obtuvo US\$5,5 millones de utilidad en el trimestre, un aumento de US\$4,3 millones debido principalmente al mejor desempeño de Aerosan y a mayor actividad logística. Cifras comparables, la utilidad aumentó US\$5 millones debido a un mayor resultado asociado a mayor volumen de importaciones y exportaciones en servicios aeroportuarios, a un efecto positivo de diferencial cambiario asociado en Aerosan lo cual compensó los mayores costos de operación.

↑ **ACUMULADO:** A septiembre la utilidad aumentó en US\$6,1 millones (+100%) por el crecimiento en actividad y pasar a consolidar Aerosan. Cifras comparables, la utilidad aumentó en US\$5,7 millones debido al crecimiento en resultado de servicios aeroportuarios, lo que compensó un efecto positivo en 9M2020 por diferencial cambiario asociado en Aerosan.

Análisis de los mercados

Comentario

SAAM participa en mercados en que compite con actores nacionales e internacionales y en un entorno competitivo dada las características de cada mercado. Además, SAAM está sujeto a las variaciones en la demanda en sus servicios producto de cambios en los flujos de comercio internacional, así como por la entrada o salida de nuevos competidores en los mercados donde participa.

Remolcadores

Cada mercado de remolcadores tiene sus propias particularidades, debido a que existen distinto tipo de regulaciones a la actividad, coexistiendo mercados de libre competencia, mercados con concesiones o con contratos privados, compitiendo día a día y/o en los procesos de licitaciones públicas o privadas, con los principales operadores de remolcadores a nivel mundial, como son Svitzer y Boluda y a nivel regional como Wilson Sons, Ultratug, CPT Remolcadores, entre otros.

Terminales Portuarios

SAAM y sus subsidiarias cuentan con una participación de mercado relevante en Chile, Costa Rica y Ecuador en el mercado de Guayaquil. En EE.UU, México y Colombia participa en la operación de terminales de tamaño mediano en las localidades de Port Everglades, Mazatlán y Cartagena de Indias, respectivamente.

Logística

En Chile, los principales competidores en servicios de almacén extraportuario son Sitrans; Puerto Columbo, Agunsa, entre otros.

En el área de servicios aeroportuarios, los principales competidores de Aerosan son: en Chile; Fast Air, Deporcargo, Teisa, Andes, Swissport, Acciona y Agunsa; en Colombia, Taescol, Menzies, Swissport, Girag, Talma (Ground Handling), SAI; y en Ecuador, Pertraly y Novacargo.

Factores de riesgo

Riesgo financiero

Es el riesgo de que los cambios en las tarifas y los precios de mercado, por ejemplo, en las tasas de cambio o tasas de interés o precios de acciones, afecten los ingresos de SM SAAM y subsidiarias o el valor de los instrumentos financieros que mantiene. El objetivo de la administración de riesgo financiero es manejar y controlar las exposiciones a este riesgo dentro de parámetros razonables y, al mismo tiempo, optimizar la rentabilidad.

SM SAAM procura mantener equilibrios en sus posiciones financieras netas en sus subsidiarias que aminoran los efectos del riesgo de tipo de cambio a que se ve expuesta la Sociedad, principalmente en Chile, México y Brasil. En aquellos casos en que no es posible este equilibrio, se evalúa la alternativa de contratar derivados financieros (forwards) que permitan administrar eficientemente estos riesgos. Por lo general, SM SAAM busca aplicar la contabilidad de cobertura a fin de mitigar la volatilidad en resultados generada por la existencia de posiciones netas de activos y pasivos descubiertas en moneda extranjera.

Riesgo de crédito

El riesgo crediticio es el riesgo de pérdida financiera producida en el caso de que un cliente o una contraparte de un instrumento financiero no logre cumplir con sus obligaciones contractuales. Esto es especialmente sensible en las cuentas por cobrar a clientes de SM SAAM y subsidiarias. Al otorgar crédito a clientes, estos son evaluados por un comité de crédito, con el objetivo de reducir los riesgos de no pago. Los créditos concedidos son revisados periódicamente, de manera de aplicar los controles definidos por las políticas establecidas y monitorear el estado de cuentas pendientes por cobrar.

Los servicios prestados a clientes se realizan bajo condiciones de mercado, tratándose de créditos simples que no van más allá de 120 días en promedio. Estas transacciones no se encuentran concentrados en clientes relevantes; por el contrario, los clientes de SM SAAM y subsidiarias están bastante atomizados, lo que permite distribuir el riesgo.

Mano de obra calificada

La posibilidad de competir con éxito depende de la habilidad de atraer y conservar mano de obra altamente calificada. La pérdida de sus servicios o la incapacidad para contratar y retener al personal clave podría tener un efecto adverso en el desempeño financiero de SM SAAM. Además, la capacidad para operar los remolcadores, los equipos en los terminales portuarios y ofrecer servicios de logística depende de la habilidad para atraer y retener a personal calificado y con experiencia.

Por otra parte, no obstante mantener buenas relaciones con los empleados, no se pueden descartar riesgos de huelgas, paros laborales u otros conflictos con sindicatos.

Accidentes, desastres naturales y pandemias

La flota y los equipos utilizados en los terminales portuarios y en el área de logística corren el riesgo de daño o pérdida, debido a eventos como fallas mecánicas, de instalación, incendios, explosiones y colisiones, accidentes marítimos y errores humanos. Adicionalmente, los activos también pueden verse afectados producto de terremotos, maremotos u otros desastres naturales o pandemias, que podrían afectar la continuidad operativa. Sin embargo, SM SAAM, a través de sus subsidiarias y asociadas, tiene contratados seguros con amplias coberturas y planes de continuidad operacional para mitigar eventuales daños o impactos al desarrollo de sus negocios.

Normas ambientales

Los puertos, remolcadores y operaciones de logística están sujetos a diversas leyes ambientales. Un incumplimiento con dichas leyes puede resultar en la imposición de sanciones administrativas, las que podrán incluir, entre otros, cierre de instalaciones que no cumplan, cancelación de licencias de operación, así como la imposición de sanciones y multas cuando las empresas actúan con negligencia o imprudencia en relación con las cuestiones ambientales. La aprobación de leyes y reglamentos ambientales más severos podría demandar la realización de inversiones adicionales para cumplir con estas normativas y, en consecuencia, alterar los planes de inversión. Para mitigar este riesgo, SM SAAM y sus subsidiarias tienen suscritos seguros de responsabilidad civil a favor de terceros, por daños y/o multas por contaminación, asociados a su flota de remolcadores.

Riesgos por condiciones políticas y económicas

Una parte de los activos de SM SAAM está localizada en Chile. Asimismo, alrededor del 22% de las ventas consolidadas son originadas en operaciones chilenas. En consecuencia, los resultados del negocio dependen en parte de las condiciones económicas de Chile. La evolución futura de la economía chilena podría tener efectos adversos en la condición financiera o resultados de SM SAAM y podría limitar la capacidad para desarrollar su plan de negocios. El Estado chileno ha tenido y continúa teniendo una influencia sustancial en muchos aspectos del sector privado y en el pasado ha modificado políticas monetarias, fiscales, tributarias y otras regulaciones con efectos en la economía.

Además de Chile, SM SAAM tiene operaciones en Ecuador, México, Brasil, Colombia, Uruguay, Guatemala, Honduras, Costa Rica, Panamá, Canadá y Estados Unidos. Algunos de estos países han pasado por períodos de inestabilidad política y económica durante las recientes décadas, períodos en los cuales los gobiernos han intervenido en aspectos empresariales y financieros con efectos sobre los inversionistas extranjeros y las empresas. No es posible sostener que estas situaciones no podrían volver a repetirse en el futuro o que puedan ocurrir en algún nuevo país al cual ingrese SM SAAM y, en consecuencia, afectar adversamente las operaciones de la compañía en dichos mercados.

Renovación de concesiones

La no renovación de alguna de las concesiones portuarias es un riesgo de largo plazo, el cual dependerá de las condiciones futuras del mercado y de las negociaciones con autoridades portuarias. Todas las concesiones portuarias a la fecha han sido renovadas. Esto ha sido producto de haber alcanzado y mantenido un cierto estándar operacional, el cual es cumplido con creces por SM SAAM en sus lugares de operación. Adicionalmente, la compañía tiene concesiones en el negocio de remolcadores en Costa Rica y México.

Seguridad de la información y ciberseguridad

La afectación de la confidencialidad, integridad, disponibilidad y desempeño de los activos tecnológicos tangibles e intangibles de la compañía, producto de vulnerabilidades propias y/o amenazas internas o externas, podría impactar negativamente en la continuidad operacional de algunas o todas las áreas de negocio de SM SAAM. Del mismo modo, la fuga o divulgación no deseada de datos personales de terceros sean estos empleados, clientes, proveedores y/o socios comerciales, podría afectar negativamente la reputación de la compañía y exponerla a pérdidas de negocios, sanciones regulatorias y/o demandas judiciales.

La compañía monitorea y mitiga el riesgo operacional de todas estas vulnerabilidades y/o amenazas apoyándose en su Modelo de Gestión de Riesgos, el que se complementa con políticas, procesos, controles, auditorías y evaluaciones específicas asociadas a la Seguridad de la Información y la Ciberseguridad.

Indicadores financieros consolidados

	Unidad	sept-21	dic-20
Propiedad			
Número de acciones SMSAAM	N°	9,736,791,983	9,736,791,983
Principales Accionistas - Grupo Luksic	%	55.9%	52.2%
Valor acción al cierre	\$	56.34	56.28
Indices de liquidez			
Liquidez corriente (1)	veces	1.66	1.95
Razón acida (2)	veces	1.52	1.81
Indices de endeudamiento			
Razón de endeudamiento	veces	1.13	1.07
Proporción deuda a corto plazo	%	30%	27%
Proporción deuda a largo plazo	%	70%	73%
cobertura gastos financieros	veces	5.28	4.71
Indicadores de rentabilidad			
Ganancia por acción	US\$	0.005694791	0.006851846
Rentabilidad del Patrimonio (6)	%	10.5%	8.2%
Rentabilidad del activo (7)	%	4.6%	3.9%
Indicadores de Actividad			
Rotación del Activo Total (3)	veces	0.395	0.330
Rotación del Activo Fijo (4)	veces	0.837	0.736
Rotación del Capital de trabajo (5)	veces	3.844	2.431

(1) Activos corrientes totales / Pasivos corrientes totales

(2) Activos corrientes totales menos activos no corrientes mantenidos para la venta, inventarios y pagos anticipados / Pasivos corrientes totales

(3) Ventas / Activo Total

(4) Ventas / Activo Fijo

(5) Ventas / (Activo corriente - Pasivo Corriente)

(6) Utilidad últimos 4 trimestres dividido en patrimonio promedio

(7) Utilidad últimos 4 trimestres dividido en activos promedio