



Sociedad Matriz SAAM S.A.

ANÁLISIS RAZONADO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Correspondientes al Ejercicio al 31 de marzo de 2022

en miles de dólares de los Estados Unidos de América

Información sobre conference call

17 de mayo de 2022 11:00 am Chile – 11:00 am EST, la Compañía presentará los resultados del ejercicio 1Q2022. Para unirse a la Conferencia, favor usar el siguiente enlace

[SMSAAM1Q2022INVESTORCONFERENCECALL](https://www.saam.com/investor/conferencecall)

La información financiera para presentar se encontrará disponible en el sitio web www.saam.com sección inversionistas.

Durante la presentación, un Q&A estará disponible para enviar sus preguntas, las cuales serán respondidas al final de la presentación.

Santiago, 06 de mayo de 2022

SM SAAM S.A. registró un positivo desempeño en 1T2022, alcanzando utilidades por US\$23,4 millones, un aumento de 33% respecto de 1T2021 principalmente asociado por el avance de las divisiones de Logística y de Terminales Portuarios.

El EBITDA llegó a US\$ 71 millones y las ventas US\$ 202 millones registrando crecimientos de 14% y 20% respectivamente respecto a 1T2021.

"SM SAAM tuvo un buen desempeño en todas las divisiones, impulsado mayormente por el avance de las divisiones de Logística y de Terminales Portuarios. Si bien se observa cierta tendencia de menor actividad en algunos mercados, así como presiones de costos de combustible e inflación en general, el mix de servicios y diversificación de negocios le ha permitido a la compañía aumentar sus ingresos y mantener la competitividad y rentabilidad, compensando además los mayores gastos asociados a la puesta en marcha de nuevas operaciones en la división de Remolcadores" detalla el gerente general, Macario Valdés.

Entre los hitos del trimestre destacan:

- Mejora en la clasificación de riesgo desde AA- a AA con perspectivas Estables de Humphreys y Feller Rate
- Junta de Accionistas aprueba el mayor dividendo de la historia por un total US\$47,2 millones
- Publicación tercera Memoria Integrada Anual

Como hitos posteriores destacan:

- Acuerdo de compra de los remolcadores operados por Starnav en Brasil. Esta transacción considera la compra de 17 remolcadores en operación por US\$ 150 millones y cuatro que se encuentran en construcción por US\$ 48 millones (06 mayo 2022).
- Acuerdo para adquirir el negocio de operación de remolaje de Ian Taylor en Perú, el que agregará cuatro remolcadores para la operación en los puertos de Callao y Paita (27 abril 2022).
- Compra de las operaciones de remolaje de Standard Towing y Davies Tugboats, y que prestan servicios con tres remolcadores en British Columbia, Canadá (6 abril 2022).

Member of
Dow Jones
Sustainability Indices
Powered by the S&P Global CSA

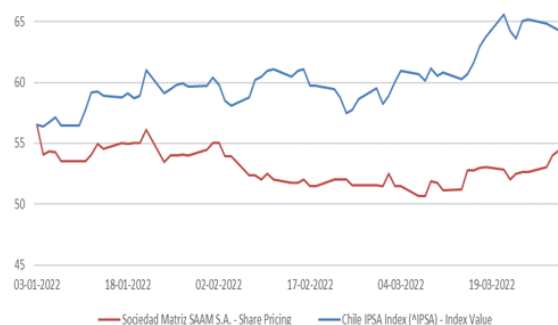
Ticket: SMSAAM Bolsa de Santiago

Precio (31/03/2022) CLP 55,00

Precio (31/03/2021) CLP 60,98

Market Cap (31/03/2022) MMUS\$ 680

YTD 2021 Retorno Acumulado \$ (02.01.2022 – 31.03.2022)



Contacto Relación con Inversionistas

Paula Raventós
Head of Investor Relations
praventos@saam.cl

Resumen Resultados Consolidados

	1T22	1T21	Δ%	Δ
Ingresos (MUS\$) ⁽¹⁾	202,196	168,312	20%	33,884
Remolcadores	87,337	73,976	18%	13,361
Puertos	76,065	64,553	18%	11,512
Logística	39,223	30,158	30%	9,065
Corporativo ⁽²⁾	-429	-375	-14%	-54
R. Operacional (MUS\$) ⁽¹⁾	39,876	32,558	22%	7,318
Remolcadores	13,908	15,995	-13%	-2,087
Puertos	17,563	13,467	30%	4,096
Logística	11,050	5,789	91%	5,261
Corporativo ⁽²⁾	-2,645	-2,693	2%	48
EBITDA (MUS\$) ⁽¹⁾	70,858	61,971	14%	8,887
Remolcadores	30,351	30,949	-2%	-598
Puertos	28,180	24,075	17%	4,105
Logística	14,737	9,382	57%	5,355
Corporativo ⁽²⁾	-2,410	-2,434	1%	24
Utilidad Controladora (MUS\$)	23,434	17,583	33%	5,851
Remolcadores	6,853	7,612	-10%	-759
Puertos	13,244	10,127	31%	3,117
Logística	6,637	3,200	107%	3,437
Corporativo + No Operacional ⁽²⁾	-3,301	-3,356	2%	55

(1) Consolidado

(2) Incluye corporativo y eliminaciones intragrupo

Contenido

RESUMEN FINANCIERO CONSOLIDADO6

FLUJO CONSOLIDADO9

RESULTADOS CONSOLIDADOS REMOLCADORES9

RESULTADOS CONSOLIDADOS TERMINALES PORTUARIOS11

RESULTADOS CONSOLIDADOS LOGÍSTICA.....13

ANÁLISIS DE LOS MERCADOS..... 14

FACTORES DE RIESGO 15

INDICADORES FINANCIEROS CONSOLIDADO 17

Análisis de resultados

Capítulo 01

Nota (1):
Resultados financieros corresponden a los datos financieros consolidados bajo la norma IFRS, en dólares norteamericanos. Los resultados financieros operacionales de empresas coligadas son presentados al 100% de participación.



Resumen financiero consolidado

Datos Consolidados MUS\$ ⁽¹⁾	1T22	1T21	Δ%	Δ
Ingresos	202,196	168,312	20%	33,884
Costos de Ventas	-136,643	-112,889	-21%	-23,754
Gastos de Administración	-25,677	-22,865	-12%	-2,812
Resultado Operacional	39,876	32,558	22%	7,318
Depreciación + Amortización	30,982	29,413	5%	1,569
EBITDA	70,858	61,971	14%	8,887
Mg EBITDA	35.0%	36.8%		-1.8%
Participación Asociadas	4,983	3,269	52%	1,714
Resultado NOP + Impuesto	-18,339	-17,076	-7%	-1,263
Interes Minoritario	3,087	1,168	164%	1,919
Utilidad Controladora	23,434	17,583	33%	5,851
EBITDA VP ⁽²⁾	74,117	66,691	11%	7,427

(1) Consolidado

(2) EBITDA a valor proporcional según porcentaje de propiedad de empresas consolidadas y coligadas

VENTAS

↑ **TRIMESTRE:** Los ingresos consolidados del trimestre aumentaron en US\$ 33,8 millones (+20%), llegando a US\$202,2 millones gracias a una mayor actividad logística y a un mejor precio promedio en todas las divisiones de negocios.

COSTO DE VENTAS

TRIMESTRE: Los costos de ventas del trimestre aumentaron en US\$23,7 millones (+21%), alcanzando US\$136,6 millones debido a la mayor actividad, así como por los mayores costos operacionales asociados a la congestión e inflación observada en los últimos trimestres, el incremento en el costo del combustible asociado efecto precio y cantidad y los costos de puesta en marcha de las nuevas operaciones en remolcadores en Perú.

GASTOS DE ADMINISTRACIÓN

TRIMESTRE: Los gastos de administración del trimestre aumentaron en US\$2,8 millones (+12%), alcanzando US\$25,7 millones explicados mayormente por los efectos de inflación y la ya mencionada puesta en marcha de nuevas operaciones en la división remolcadores.

EBITDA

↑ **TRIMESTRE:** El EBITDA consolidado del período alcanzó US\$70,8 millones (+14%), aumentando en US\$8,9 millones respecto del 1T21 debido principalmente al buen desempeño de las divisiones Logística y Terminales Portuarios, las cuales se vieron beneficiadas por un mix de servicios de mejor margen y un mayor volumen de actividad, compensando el incremento en costos y gastos asociados a combustible e inflación y costos de la puesta en operación de nuevos mercados en remolcadores.

Margen EBITDA disminuyó en 180 bps, alcanzando 35,0% mayormente por efectos de mayores costos asociados a combustible e inflación

PARTICIPACIÓN EN ASOCIADAS

TRIMESTRE: La participación en ganancia de empresas asociadas alcanzó US\$4,9 millones, aumentando en US\$1,7 millones respecto de 1T21 producto de los mejores resultados de éstas asociado a un mejor mix de servicios y mayores tarifas promedio principalmente de los terminales portuarios de la zona central de Chile.

RESULTADO NO OPERACIONAL + IMPUESTOS (NO CONSIDERA PARTICIPACIÓN ASOCIADAS)

TRIMESTRE: El resultado no operacional y gastos por impuestos generaron un mayor gasto de US\$1,3 millones principalmente asociado a los mejores resultados antes de impuestos.

UTILIDAD



TRIMESTRE: La utilidad del trimestre atribuible a los propietarios de la controladora fue de US\$23,4 millones, un aumento de US\$5,8 millones respecto 1T2021 (+33%) debido al buen desempeño de todas las divisiones, particularmente Terminales Portuarios y Logística los que más que compensaron los aumentos de costos de combustible, inflación y costos de nuevas operaciones en remolcadores.

Balance Consolidado



ACTIVOS CORRIENTES: Aumentan US\$48 millones alcanzando US\$576,9 millones, debido a Efectivo y equivalentes que aumentó US\$ 30,8 millones y Otros activos corrientes que aumentaron en US\$ 17,2 millones asociado a mayores cuentas por cobrar.



ACTIVOS NO CORRIENTES: Disminuyen US\$7,2 millones alcanzando US\$1.303 millones producto de la amortización de intangibles y reducción en el activo por impuesto diferido.



PASIVOS CORRIENTES: Disminuyeron en US\$11,9 millones producto del menores pasivos financieros por US\$46,2 millones lo que compensó el incremento en cuentas por pagar asociado a la mayor actividad y costos del período.



PASIVOS NO CORRIENTES: Aumentan US\$ 26,1 millones por la obtención de nuevos créditos bancarios de largo plazo asociado mayormente a las nuevas operaciones y equipamiento de filiales y por la variación neta de pasivos por cobertura asociado a la alta volatilidad del tipo de cambio y tasa de interés, así como también por el registro del dividendo mínimo legal (30% de las utilidades del período)

Balance Consolidado (MU\$)	31-03-2022	31-12-2021	Δ%	Δ
Efectivo y equivalentes al efectivo	354,788	323,962	10%	30,826
Otros activos corrientes	222,107	204,926	8%	17,182
Activos corrientes	576,895	528,888	9%	48,007
Propiedades, plantas y equipos (neto)	846,039	837,278	1%	8,761
Otros activos no corrientes	457,071	473,056	-3%	(15,986)
Activos no corrientes	1,303,110	1,310,334	-1%	(7,225)
Total activos	1,880,005	1,839,222	2%	40,782
Otros pasivos financieros corrientes	93,277	116,597	-20%	-23,320
Obligación contrato de concesión	6,425	4,232	51.8%	2,193
Otros pasivos corrientes	140,385	131,191	7%	9,194
Pasivos corrientes	240,087	252,020	-4.73%	(11,933)
Otros pasivos financieros no corrientes	586,594	563,760	4%	22,834
Obligación contrato de concesión	33,828	35,415	-4.48%	-1,587
Otros pasivos no corrientes	136,702	131,816	4%	4,886
Pasivos no corrientes	757,124	730,991	4%	26,132
Total pasivos	997,211	983,011	1%	14,199
Patrimonio controladora	834,173	802,686	4%	31,487
Participaciones no controladoras	48,621	53,525	-9%	(4,904)
Total patrimonio	882,794	856,211	3.1%	26,583
Total patrimonio y pasivos	1,880,005	1,839,222	2%	40,783

Flujo de Caja Consolidado

A marzo de 2022 el flujo de caja aumentó en US\$ 30,8 millones que se compara con una disminución en el flujo de US\$ 34 millones en marzo 2021.

Flujo Consolidado (MUS\$)	31-03-2022	31-03-2021	Δ%	Δ
Flujo de Operaciones	42,536	24,066	77%	18,470
Flujo de Inversiones	(14,760)	(32,206)	54%	17,446
Flujo de Financiamiento	2,263	(26,206)	109%	28,469
Otros	787	(25)	3248%	812
Flujo del Período	30,826	(34,371)	190%	65,197



FLUJO OPERACIONAL: Aumentó producto de un incremento en la actividad y la mejora en los resultados operacionales en las divisiones Logística y Terminales Portuarios, el que fue compensado parcialmente por mayores pagos de arrendamientos operativos y concesiones y pago de impuesto a las ganancias.



FLUJO DE INVERSIONES: El menor flujo respecto del período anterior se explica principalmente a que en 2021 se completaron los pagos asociados a la adquisición de Intertug por US\$ 28 millones y en 1T22 se recibieron mayores dividendos desde asociadas por US\$ 8 millones, los que compensaron los mayores desembolsos por US\$ 20 millones en compras de propiedades, plantas y equipos e intangibles asociado a nuevos remolcadores y equipamiento portuario.



FLUJO DE FINANCIAMIENTO: El flujo del período está asociado principalmente por la obtención de nueva deuda por US\$59 millones compensado por el pago de préstamos por US\$46 millones y al pago de dividendos por US\$8 millones en filiales.

OTROS FLUJOS: Corresponden a las variaciones en efectivo y equivalente por efecto de tipo de cambio en los saldos mantenidos en monedas distintas a la funcional.

Posición Financiera

Al cierre de marzo de 2022 la compañía mantiene sus bajos niveles de apalancamiento, logrando reducir sus indicadores respecto a los del cierre de 2021. Junto a lo anterior SAAM mejora su generación operacional (EBITDA) y aumenta su rentabilidad sobre el patrimonio.

(MUS\$)	31-03-2022	31-12-2021	Δ
Pasivos Financieros (PF)	720,124	720,004	120
Caja y Efectivo Equivalente	(354,788)	(323,962)	(30,826)
Pasivos Financieros Netos (PFN)	365,336	396,042	(30,706)
Activos Totales	1,880,005	1,839,222	40,782
EBITDA 12 meses	277,143	268,257	8,887
Indicadores financieros			
PF / Activos Totales	0.4x	0.4x	n/s
PF / EBITDA	2.6x	2.7x	-0.1x
PFN / EBITDA	1.3x	1.5x	-0.2x
ROE	9.6%	9.2%	0.4pp

Resultados Consolidados División Remolcadores

Datos Consolidados MUS\$ ⁽¹⁾	1Q22	1Q21	Δ%	Δ
#Faenas	32,566	30,617	6%	1,949
#Remolcadores	179	177	1%	2
Ingresos	87,337	73,976	18%	13,361
Costos de Ventas	-59,455	-47,496	-25%	-11,959
Gastos de Administración	-13,974	-10,485	-33%	-3,489
Resultado Operacional	13,908	15,995	-13%	-2,087
Depreciación + Amortización	16,443	14,954	10%	1,489
EBITDA	30,351	30,949	-2%	-598
Mg EBITDA	34.8%	41.8%		-7.1%
Participación Asociadas	290	143	103%	147
Resultado NOP + Impuesto	-6,663	-8,451	21%	1,788
Interes Minoritario	682	75	809%	607
Utilidad Controladora	6,853	7,612	-10%	-759
EBITDA VP ⁽²⁾	28,706	29,980	-4%	-1,274

(1) Datos empresas Consolidadas al 100%. 2021 considera cifras al 100% de Intertug a partir de febrero 2021

(2) EBITDA a valor proporcional según porcentaje de propiedad de empresas consolidadas y coligadas. No considera cifras de TABSA y LNG Tug

VENTAS



TRIMESTRE: Los ingresos consolidados de la división Remolcadores alcanzaron los \$87,3 millones aumentando en US\$13,4 millones (+18%) explicado principalmente por efecto volumen (+6%) y aumento en la tarifa promedio. Ambos efectos se deben a que en 1T22 se registró íntegramente la consolidación de Intertug (mientras que en 1T21 se hizo a partir de febrero inclusive). Por otra parte, los mayores ingresos también se explican por los ingresos asociados a las nuevas operaciones de Perú y a un mejor mix de servicios en puertos y de otros servicios de remolcaje.

COSTO DE VENTAS

TRIMESTRE: Los costos de ventas alcanzaron los US\$59,4 millones, aumentando en US\$11,9 millones debido a la mayor actividad del período y por los mayores costos de combustible asociado a efecto precio y cantidad, costos de subcontratación de remolcadores, así como la puesta en marcha en la operación de nuevos mercados.

EBITDA



TRIMESTRE: El EBITDA de la división Remolcadores alcanzó los US\$ 30,3 millones, disminuyendo en US\$640 mil (-2%) debido a mayores costos operacionales y los mayores gastos de administración asociados mayormente a las nuevas operaciones, los que fueron compensados en parte por mayores ingresos.

- El margen EBITDA alcanzó un 34,8%, lo que representa una disminución de 700 bps respecto a 1T21

PARTICIPACIÓN GANANCIAS DE ASOCIADAS

TRIMESTRE: La participación en las ganancias de asociadas fue de US\$290 mil en el periodo, un aumento de US\$147 mil versus 1T21 producto de recuperación de actividad.

UTILIDAD



TRIMESTRE: La división Remolcadores registró una utilidad de US\$6,9 millones, disminuyendo en US\$759 mil (-10%) respecto de 1T21 por un mayor gasto por impuestos diferidos asociados a las ganancias por diferencia de cambio por la apreciación de ciertas monedas frente al dólar, lo que fue compensado en parte por el mayor resultado antes de impuestos.

Resultados Consolidados División Terminales Portuarios

Datos Consolidados MUS\$ ⁽¹⁾	1T22	1T21	Δ%	Δ
# TEU	411,621	429,912	-4%	-18,291
# Toneladas Transferidas (miles)	5,167	5,189	0%	-22
Ingresos	76,065	64,553	18%	11,512
Costos de Ventas	-52,207	-45,393	-15%	-6,814
Gastos de Administración	-6,295	-5,693	-11%	-602
Resultado Operacional	17,563	13,467	30%	4,096
Depreciación + Amortización	10,617	10,608	0	9
EBITDA	28,180	24,075	17%	4,105
Mg EBITDA	37.0%	37.3%		-0.2%
Participación Asociadas	4,681	2,959	58%	1,722
Resultado NOP + Impuesto	-6,653	-5,259	-27%	-1,394
Interes Minoritario	2,347	1,040	126%	1,307
Utilidad Controladora	13,244	10,127	31%	3,117
EBITDA VP ⁽²⁾	33,575	29,456	14%	4,120

(1) Datos empresas Consolidadas al 100%.

(2) EBITDA a valor proporcional según porcentaje de propiedad de empresas consolidadas y coligadas

VENTAS

↑ **TRIMESTRE:** Los ingresos consolidados de la división Terminales Portuarios alcanzaron los US\$76 millones, aumentando en US\$11,5 millones (+18%) respecto 1T21 debido a un efecto mix de servicios que generó mayores ingresos por almacenaje y unidades transferidas.

COSTO DE VENTAS

TRIMESTRE: Los costos de ventas aumentaron en US\$6,8 millones respecto 1T2021 alcanzando US\$52,2 millones. El aumento se explica por los impactos de la congestión de terminales, lo que generó un incremento en los costos de personal junto al aumento de otros costos por efectos de mayor inflación y costos de combustibles.

EBITDA

↑ **TRIMESTRE:** El EBITDA de la división Terminales Portuarios alcanzó los US\$28,2 millones, un aumento de US\$4,1 millones (+17%) en línea con las mayores ventas del período.

- El margen EBITDA se mantuvo estable alcanzando un 37,0%.

PARTICIPACIÓN GANANCIAS DE ASOCIADAS

TRIMESTRE: La participación en las ganancias de asociadas registró un resultado US\$4,7 millones en el periodo, una mejora de US\$1,7 millones respecto de 1T21 producto de los mejores resultados de los terminales chilenos como consecuencia de mayores servicios de almacenaje, muellaje y transferencias.

UTILIDAD

↑ **TRIMESTRE:** La División Terminales Portuarios registró una utilidad de US\$13,2 millones, un aumento de US\$3,1 millones (+31%) explicado principalmente por distinto mix de servicios generado en los terminales consolidados y coligados, lo cual compensó los mayores costos operacionales.

Resultados Empresas Coligadas Terminales Portuarios

(Valores al 100% de participación)

Empresas Coligadas	1T22	1T21	Δ%	Δ
# TEU	404,444	425,947	-5%	-21,503
# Toneladas Transferidas (miles)	4,556	5,083	-10%	-528
Ingresos ⁽¹⁾	64,996	58,905	10%	6,091
Resultado Operacional ⁽¹⁾	15,521	11,914	30%	3,607
EBITDA (1)	24,823	21,314	16%	3,510
Mg EBITDA	38.2%	36.2%		2.0%
Utilidad ⁽²⁾	9,769	6,268	56%	3,501

(1) Coligadas al 100%. No considera cifras de Puerto Buenavista

(2) Coligadas al 100% considera cifras de Puerto Buenavista

VENTAS

↑ **TRIMESTRE:** Los ingresos de empresas coligadas de la división alcanzaron los US\$64,9 millones un aumento de US\$6,1 millones (+10%) debido a mayor almacenamiento, muellaje y transferencias asociados en parte a la congestión en terminales, los que generaron un aumento en los ingresos promedio.

EBITDA

↑ **TRIMESTRE:** El EBITDA alcanzó los US\$24,8 millones, aumentando en US\$3,5 millones (+16%) asociado a un efecto mix de servicios que más que compensó los mayores costos operacionales asociados a costos de personal por congestión e inflación en otros costos y mayores precios de combustible.

- El margen EBITDA aumentó en 200 bps puntos porcentuales alcanzando un 38,2%.

Resultados Consolidados División Logística

Datos Consolidados MUS\$ ⁽¹⁾	1T22	1T21	Δ%	Δ
Contenedores out Almacén Extraportuario	17,074	13,741	24%	3,333
Total toneladas movilizadas Aerosan	100,799	95,707	5%	5,092
Ingresos	39,223	30,158	30%	9,065
Costos de Ventas	-25,540	-20,524	-24%	-5,016
Gastos de Administración	-2,633	-3,845	32%	1,212
Resultado Operacional	11,050	5,789	91%	5,261
Depreciación + Amortización	3,687	3,593	3%	94
EBITDA	14,737	9,382	57%	5,355
Mg EBITDA	37.6%	31.1%		6.5%
Participación Asociadas	-2	166	-101%	-168
Resultado NOP + Impuesto	-4,353	-2,702	-61%	-1,651
Interés Minoritario	58	53	0	5
Utilidad Controladora	6,637	3,200	107%	3,437
EBITDA VP ⁽²⁾	14,246	9,689	47%	4,556

(1) Datos empresas Consolidadas al 100%.

(2) EBITDA a valor proporcional según porcentaje de propiedad de empresas consolidadas y coligadas. No considera cifras de Inmobiliaria Carriel

VENTAS

↑ **TRIMESTRE:** Los ingresos consolidados de la división Logística alcanzaron los US\$39,2 millones aumentando en US\$9 millones (+30%) respecto de 1T21 debido a un crecimiento de 24% en actividad de almacenes extraportuarios asociado en parte a los efectos de la congestión de terminales y a un mejor mix de servicios. Por su parte las toneladas movilizadas de Aerosan aumentaron en 5%, por mayores servicios de carga aérea en Chile y Colombia, asociadas a mayor volumen de importaciones y exportaciones.

COSTO DE VENTAS

TRIMESTRE: Los costos de ventas aumentaron en US\$5 millones (24%) alcanzando US\$25,5 millones asociados a la mayor actividad del período, principalmente en costos de personal.

EBITDA

↑ **TRIMESTRE:** El EBITDA alcanzó US\$14,7 millones aumentando en US\$5,3 millones (+57%) como consecuencia del crecimiento en los ingresos y de menores gastos de administración.

- El margen EBITDA alcanzó un 37,6%, o un crecimiento de 650 bps sobre el mismo periodo del año anterior.

PARTICIPACIÓN GANANCIAS DE ASOCIADAS

TRIMESTRE: La participación en las ganancias de asociadas alcanzó US\$-2 mil en el periodo, una disminución de US\$168 mil debido a la venta de las participaciones en las sociedades Reloncavi y Luckymont en diciembre 2021.

UTILIDAD

TRIMESTRE: La División Logística obtuvo US\$6,6 millones de utilidad en el trimestre, un aumento de US\$3,4 millones debido principalmente a la mayor actividad de almacenes extraportuarios y mejor desempeño de Aerosan lo que compensó el efecto negativo de diferencial cambiario en Aerosan.

Análisis de los mercados

Comentario

SM SAAM participa en mercados en que compite con actores nacionales e internacionales y en un entorno competitivo dada las características de cada mercado. Además, SAAM está sujeto a las variaciones en la demanda en sus servicios producto de cambios en los flujos de comercio internacional, así como por la entrada o salida de nuevos competidores en los mercados donde participa.

Remolcadores

Cada mercado de remolcadores tiene sus propias particularidades, debido a que existen distinto tipo de regulaciones a la actividad, coexistiendo mercados de libre competencia, mercados con concesiones o con contratos privados, compitiendo día a día y/o en los procesos de licitaciones públicas o privadas, con los principales operadores de remolcadores a nivel mundial, como son Svitzer y Boluda y a nivel regional como Wilson Sons, Ultratug, CPT Remolcadores, entre otros.

En América, SAAM Towage es el mayor operador de remolcadores con presencia en 13 países.

Terminales Portuarios

El mercado portuario en el cual opera SM SAAM es altamente competitivo tanto en Chile como en los países donde se ubican sus filiales. La principal competencia, a nivel local e internacional, son puertos privados de uso público y puertos públicos concesionados operados por operadores internacionales y locales.

SAAM y sus subsidiarias cuentan con una participación de mercado relevante en Chile, Costa Rica y Ecuador en el mercado de Guayaquil. En EE.UU, México y Colombia participa en la operación de terminales de tamaño mediano en las localidades de Port Everglades y Mazatlán, respectivamente.

Logística

SAAM Logistics y Aerosan abarcan los principales mercados de importaciones y exportaciones en Chile, Colombia y Ecuador.

Los principales competidores de SAAM Logistics en Chile son los operadores logísticos y otros extraportuarios como: Servicios Integrados de Transporte Ltda. (Sitrans), Container Operators S.A., Puerto Columbo S.A., Agencias Universales S.A. (Agunsa), Frigorífico Puerto Montt S.A., APL Logistics.

En el área de servicios aeroportuarios, los principales competidores de Aerosan son: en Chile; Fast Air, Deporcargo, Teisa, Andes, Swissport, Acciona y Agunsa; en Colombia, Taescol, Menzies, Swissport, Girag, Talma (Ground Handling), SAI; y en Ecuador, Pertraly y Novacargo.

Factores de riesgo

Riesgo de mercado

Es el riesgo de que los cambios en las tarifas y los precios de mercado, por ejemplo, en las tasas de cambio o tasas de interés o precios de acciones, afecten los ingresos de SM SAAM y subsidiarias o el valor de los instrumentos financieros que mantiene. El objetivo de la administración de riesgo de mercado es manejar y controlar las exposiciones a este riesgo dentro de parámetros razonables y, al mismo tiempo, optimizar la rentabilidad.

SM SAAM procura mantener equilibrios en sus posiciones financieras netas en sus subsidiarias que aminoran los efectos del riesgo de tipo de cambio a que se ve expuesta la Sociedad, principalmente en Chile, México y Brasil. En aquellos casos en que no es posible este equilibrio, se evalúa la alternativa de contratar derivados financieros (forwards) que permitan administrar eficientemente estos riesgos. Por lo general, SM SAAM busca aplicar la contabilidad de cobertura a fin de mitigar la volatilidad en resultados generada por la existencia de posiciones netas de activos y pasivos descubiertas en moneda extranjera.

Riesgo de crédito

El riesgo crediticio es el riesgo de pérdida financiera producida en el caso de que un cliente o una contraparte de un instrumento financiero no logre cumplir con sus obligaciones contractuales. Esto es especialmente sensible en las cuentas por cobrar a clientes de SM SAAM y subsidiarias. Al otorgar crédito a clientes, estos son evaluados por un comité de crédito, con el objetivo de reducir los riesgos de no pago. Los créditos concedidos son revisados periódicamente, de manera de aplicar los controles definidos por las políticas establecidas y monitorear el estado de cuentas pendientes por cobrar.

Los servicios prestados a clientes se realizan bajo condiciones de mercado, las cuales son créditos simples que actualmente no van más allá de 90 días en SAAM Logistics., 30 días en SAAM Puertos y 60 días en SAAM S.A. Estas transacciones no se encuentran concentradas en clientes relevantes, por el contrario, los clientes de la Compañía se encuentran bastante atomizados, lo que permite distribuir el riesgo.

Mano de obra calificada

La posibilidad de competir con éxito depende de la habilidad de atraer y conservar mano de obra altamente calificada. La pérdida de sus servicios o la incapacidad para contratar y retener al personal clave podría tener un efecto adverso en el desempeño financiero de SM SAAM. Además, la capacidad para operar los remolcadores, los equipos en los terminales portuarios y ofrecer servicios de logística depende de la habilidad para atraer y retener a personal calificado y con experiencia.

Por otra parte, no obstante mantener buenas relaciones con los empleados, no se pueden descartar riesgos de huelgas, paros laborales u otros conflictos con sindicatos.

Accidentes, desastres naturales y pandemias

La flota y los equipos utilizados en los terminales portuarios y en el área de logística corren el riesgo de daño o pérdida, debido a eventos como fallas mecánicas, de instalación, incendios, explosiones y colisiones, accidentes marítimos y errores humanos. Adicionalmente, los activos también pueden verse afectados producto de terremotos, maremotos u otros desastres naturales o pandemias, que podrían afectar la continuidad operativa. Sin embargo, SM SAAM, a través de sus subsidiarias y asociadas, tiene contratados seguros con amplias coberturas y planes de continuidad operacional para mitigar eventuales daños o impactos al desarrollo de sus negocios.

Normas ambientales

Los puertos, remolcadores y operaciones de logística están sujetos a diversas leyes ambientales. Un incumplimiento con dichas leyes puede resultar en la imposición de sanciones administrativas, las que podrán incluir, entre otros, cierre de instalaciones que no cumplan, cancelación de licencias de operación, así como la imposición de sanciones y multas cuando las empresas actúan con negligencia o imprudencia en relación con las cuestiones ambientales. La aprobación de leyes y reglamentos ambientales más severos podría demandar la realización de inversiones adicionales para cumplir con estas normativas y, en consecuencia, alterar los planes de inversión. Para mitigar este riesgo, SM SAAM y sus subsidiarias tienen suscritos seguros de responsabilidad civil a favor de terceros, por daños y/o multas por contaminación, asociados a su flota de remolcadores.

Riesgos por condiciones políticas y económicas

Una parte de los activos de SM SAAM está localizada en Chile. Asimismo, el 25% de las ventas consolidadas son originadas en operaciones chilenas. En consecuencia, los resultados del negocio dependen en parte de las condiciones económicas de Chile. La evolución futura de la economía chilena podría tener efectos adversos en la condición financiera o resultados de SM SAAM y podría limitar la capacidad para desarrollar su plan de negocios. El Estado chileno ha tenido y continúa teniendo una influencia sustancial en muchos aspectos del sector privado y en el pasado ha modificado políticas monetarias, fiscales, tributarias y otras regulaciones con efectos en la economía.

Además de Chile, SM SAAM tiene operaciones en Ecuador, México, Brasil, Colombia, Uruguay, Guatemala, Honduras, Costa Rica, Panamá, Perú, El Salvador, Canadá y Estados Unidos. Algunos de estos países han pasado por períodos de inestabilidad política y económica durante las recientes décadas, períodos en los cuales los gobiernos han intervenido en aspectos empresariales y financieros con efectos sobre los inversionistas extranjeros y las empresas. No es posible sostener que estas situaciones no podrían volver a repetirse en el futuro o que puedan ocurrir en algún nuevo país al cual ingrese SM SAAM y, en consecuencia, afectar adversamente las operaciones de la compañía en dichos mercados.

Renovación de concesiones

La no renovación de alguna de las concesiones portuarias es un riesgo de largo plazo, el cual dependerá de las condiciones futuras del mercado y de las negociaciones con autoridades portuarias. Todas las concesiones portuarias a la fecha han sido renovadas. Esto ha sido producto de haber alcanzado y mantenido un cierto estándar operacional, el cual es cumplido con creces por SM SAAM en sus lugares de operación. Adicionalmente, la compañía tiene concesiones en el negocio de remolcadores en Costa Rica y México.

Seguridad de la información y ciberseguridad

La afectación de la confidencialidad, integridad, disponibilidad y desempeño de los activos tecnológicos tangibles e intangibles de la compañía, producto de vulnerabilidades propias y/o amenazas internas o externas, podría impactar negativamente en la continuidad operacional de algunas o todas las áreas de negocio de SM SAAM. Del mismo modo, la fuga o divulgación no deseada de datos personales de terceros sean estos empleados, clientes, proveedores y/o socios comerciales, podría afectar negativamente la reputación de la compañía y exponerla a pérdidas de negocios, sanciones regulatorias y/o demandas judiciales.

La compañía monitorea y mitiga el riesgo operacional de todas estas vulnerabilidades y/o amenazas apoyándose en su Modelo de Gestión de Riesgos, el que se complementa con políticas, procesos, controles, auditorías y evaluaciones específicas asociadas a la Seguridad de la Información y la Ciberseguridad.

Indicadores financieros consolidados

	Unidad	mar-22	dic-21
Propiedad			
Número de acciones SMSAAM	Nº	9,736,791,983	9,736,791,983
Principales Accionistas - Grupo Luksic	%	59.7%	59.7%
Valor acción al cierre	\$	55.00	56.00
Indices de liquidez			
Liquidez corriente (1)	veces	2.40	2.10
Razón acida (2)	veces	2.27	1.95
Indices de endeudamiento			
Razón de endeudamiento	veces	1.13	1.15
Proporción deuda a corto plazo	%	24%	26%
Proporción deuda a largo plazo	%	76%	74%
cobertura gastos financieros	veces	6.15	5.63
Indicadores de rentabilidad			
Ganancia por acción	US\$	0.008673832	0.008072915
Rentabilidad del Patrimonio (6)	%	9.6%	9.2%
Rentabilidad del activo (7)	%	4.2%	4.3%
Indicadores de Actividad			
Rotación del Activo Total (3)	veces	0.42	0.41
Rotación del Activo Fijo (4)	veces	0.925	0.894
Rotación del Capital de trabajo (5)	veces	2.323	2.703

(1) Activos corrientes totales/ Pasivos corrientes totales

(2) Activos corrientes totales menos activos no corrientes mantenidos para la venta, inventarios y pagos anticipados / Pasivos corrientes totales

(3) Ventas/ Activo Total

(4) Ventas/ Activo Fijo

(5) Ventas/(Activo corriente-Pasivo Corriente)

(6) Utilidad últimos 4 trimestres dividido en patrimonio promedio

(7) Utilidad últimos 4 trimestres dividido en activos promedio