



Presentación
Corporativa
Junio 2022



SAAM en una mirada

- SAAM provee servicios al comercio internacional a lo largo de toda la cadena logística
- Presente en 14 países de América
- Listada en la Bolsa de Santiago en Chile
- Trayectoria de 60 años con +8.000 trabajadores
- Controlada por Quiñenco con un 59,7% de la propiedad

SAAM Towage

- Mayor operador de remolcadores en América.
- Presente en 13 países
- Servicios remolque portuario, servicios para terminales y servicios especiales
- Flota de +179 remolcadores



SAAM Terminals

- Operación en 6 países a través de 10 terminales portuarias
- 5º operador de terminales portuarios de Sudamérica



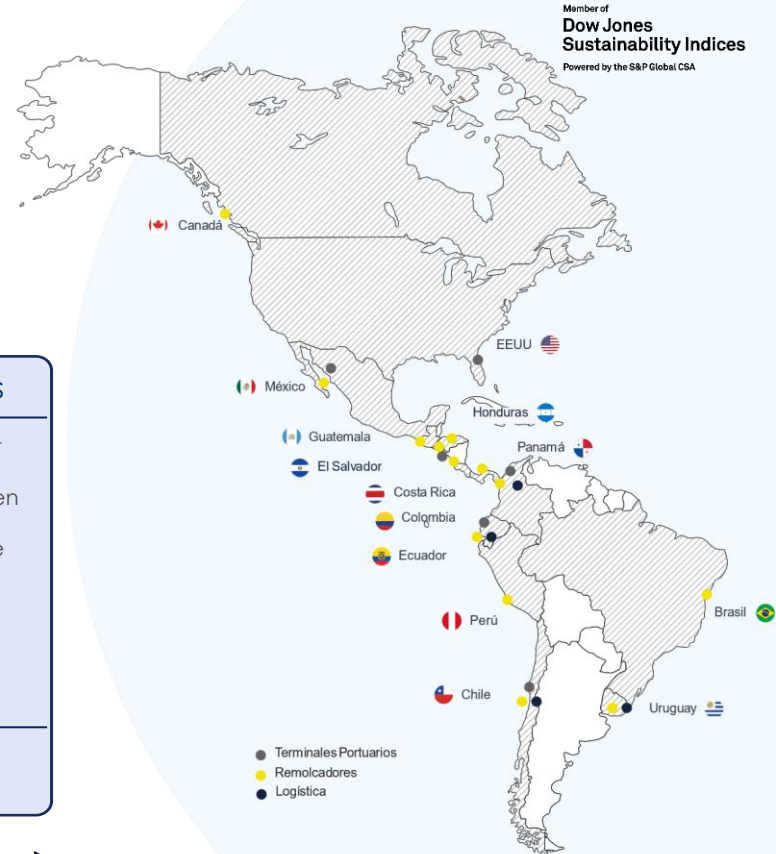
Aerosan

- Operaciones en 8 aeropuertos en 3 países de América (Chile, Colombia y Ecuador)
- Servicios a la Carga & Ground Handling y a pasajeros



SAAM Logistics

- Mayor operador de servicios extraportuarios en Chile
- Además, provee servicios de almacenaje y transporte.



Somos parte de uno de los principales grupos económicos de Chile



(1) Capitalización bursátil a diciembre 2021. (2) Corresponde al porcentaje de propiedad de Invexans y Techpack sobre Nexans a Dic 2020. (3) Propiedad mantenida por CSAV al 31 de Dic de 2021. Quiñenco controla 61,8% de CSAV. La capitalización bursátil de CSAV es MMUS\$ 2.1 al 31 diciembre de 2021 (4) Valor Libro al 31 de diciembre de 2020.

Portafolio inversiones

51,3%

CHILE

MKT.CAP⁽¹⁾


US\$ 8.0 BLN

59,7%

14 PAÍSES EN AMÉRICA

MKT.CAP⁽¹⁾


US\$ 650 MM

65,9%

CHILE, ARGENTINA, BOLIVIA,
COLOMBIA, PARAGUAY,
URUGUAY, PERÚMKT.CAP⁽¹⁾


US\$ 3.0 BLN

30%⁽³⁾129 SERVICIOS DE LÍNEA
ALREDEDOR DEL MUNDOMKT.CAP⁽¹⁾


US\$ 55 BLN

28,9%⁽²⁾38 PAÍSES ALREDEDOR DEL
MUNDOMKT.CAP⁽¹⁾

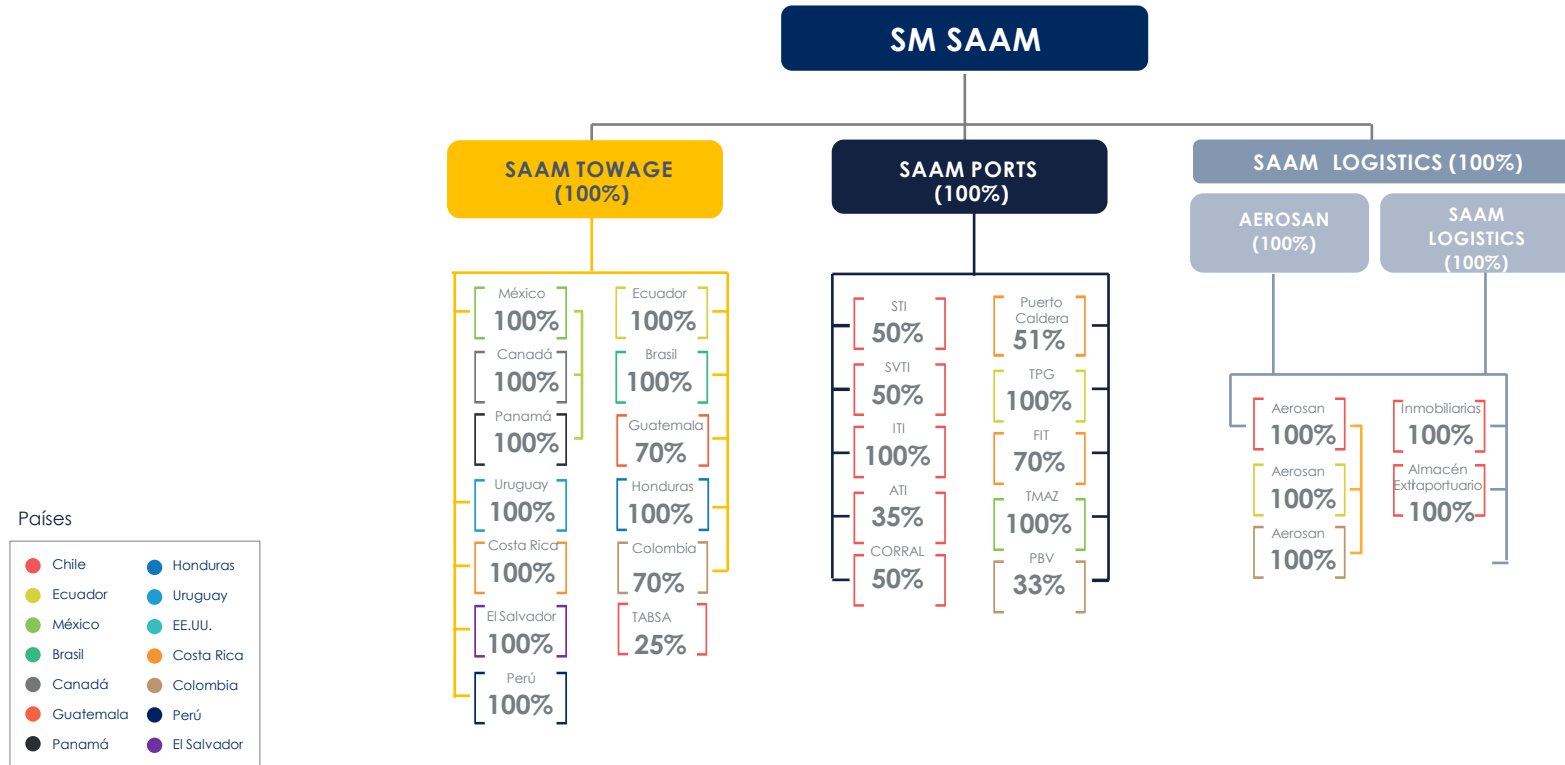

US\$ 4.2 BLN

100,0%

CHILE, ESTADOS UNIDOS Y
PARAGUAYBook
Value⁽⁴⁾


US\$ 780 MM

Malla Societaria Resumida SM SAAM



Administración con amplia experiencia en la industria

Macario Valdés CEO

Ing. Civil PUC
MBA Berkeley
11 años industria
9 años SAAM

Rafael Ferrada CFO

Ing. Comercial PUC
MBA MIT
13 años industria
1 año SAAM

Hernán Gómez Gerente Remolcadores

Ing. Civil PUC
MBA U.Chicago
6 años industria
5 años SAAM

Mauricio Carrasco Gerente Terminales Portuarios

Ing. Civil UCH
MBA UCLA
7 años industria
2 años SAAM

Eric Lobo Gerente Aerosan

Ing. Civil PUC
Master Science UAI
15 años industria
4 años SAAM

Fernando Encinas Gerente Logística Chile

Ing. Comercial UGM
17 años industria
4 años SAAM

Cristina Schmidt Sostenibilidad y Comunicaciones

Periodista UCH
Bachelor of Arts
U.Leipzig
3 años industria
3 años SAAM

Gastón Moya RRHH y Relaciones Laborales

Psicólogo PUC
MBA Loyola College
9 años industria
9 años SAAM

Javier Olivos Desarrollo

Ing. Civil PUC
MBA LBS
14 años industria
5 años SAAM

Claudio Aguilera Tecnología e Información

Ing. Inf. PUCV
Magister TI UTFSM
25 años industria
3 años SAAM

Enrique Arteaga Rel. Institucionales

Ing. Civil USCH
25 años industria
3 años SAAM

José Tomás Palacios Legal

Abogado PUC
Master Columbia
1 año SAAM

Avances Estratégicos 2017 - 2021

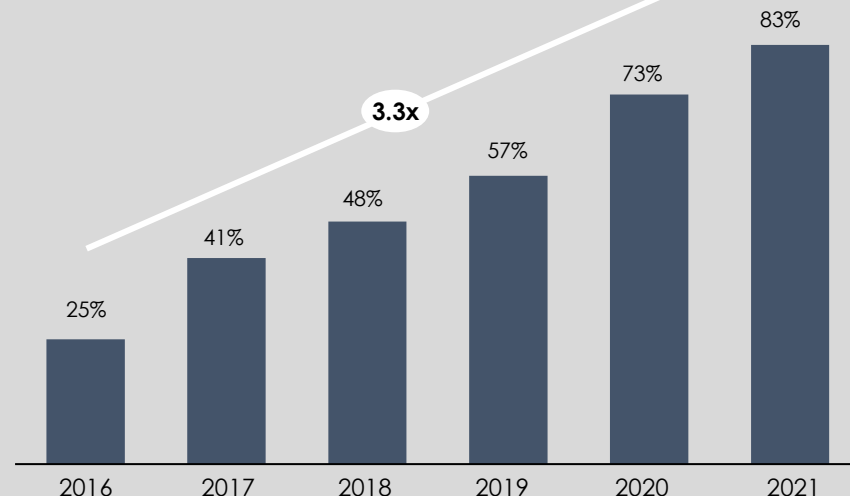


Highlights 2017- 2021:

Crecimiento, control de operaciones y desarrollo de capacidades

- Más que triplicamos el control de nuestras operaciones
- Continua implementación de programa de eficiencia operacional > Proyecto UNO
- Cambio en estructura societaria y organizacional > de una estructura holding a un modelo operacional con posiciones de control
- Fortalecimiento de divisiones corporativas > Modelo operativo centralizado
- Estandarización de procesos e implementación de sistemas transversales
- Rigurosa política de administración de proyectos de inversión
- Despliegue de capital orgánico e inorgánico con crecimiento persistente en EBITDA

% EBITDA consolidado de total de operaciones controlados por SM SAAM ⁽¹⁾



Avances 2017- 2021: Nuevo modelo operacional



2017

- Compra 51% Puerto Caldera
- Ampliación TPG
- Venta 35% Tramarsa
- Compra 15% ITI (100% propiedad)
- Emisión del 1° Bono Corporativo
- Cierre agenciamiento marítimo
- Primer reporte de Sostenibilidad

2018

- Inicio Proyecto Uno

2019

- Venta 15% TPA
- Adquisición participación Boskalis (compra +50% Brasil +49% Canadá, México y Panamá restante)

2020

- Emisión de 2° y 3° Bono Corporativo
- Aerosan: Compra 50% restante
- STI: Extensión hasta 2030
- Ampliación muelle TPG en 180m

2021

- Adquisición 70% de Intertug
- Incorporación 5 nuevos remolcadores
- SAAM Towage: Inicio operaciones El Salvador y Perú
- Venta de activos non core Reloncaví y Luckymont

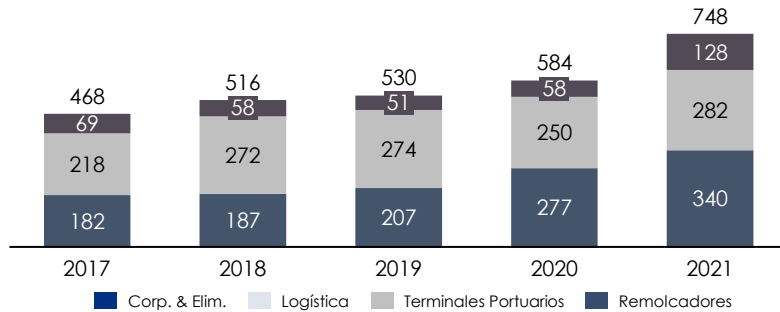
2022

- Mejora clasificación de riesgo a AA
- Acuerdo compra activos Starnav en Brasil
- Compra operaciones de remolcadores dos empresas en Canadá
- Acuerdo adquisición negocio remolcaje de Ian Taylor en Perú

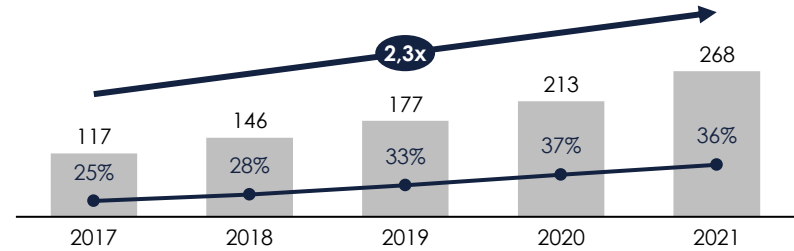
Estrategia

Avances 2017-2021: Crecimiento de ventas y resultados

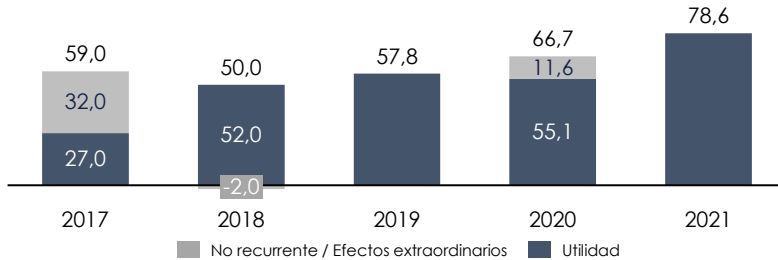
INGRESOS CONSOLIDADAS (MMUS\$)⁽¹⁾



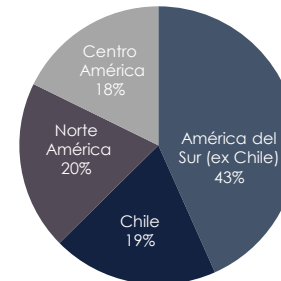
EBITDA CONSOLIDADAS (MMUS\$) Y MARGEN EBITDA⁽¹⁾



UTILIDAD (MMUS\$)⁽¹⁾



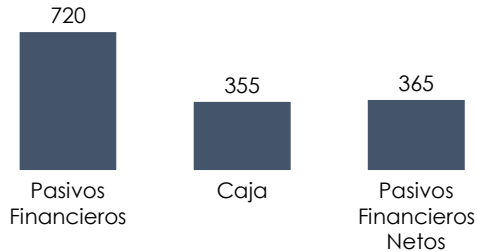
DISTRIBUCION GEOGRAFICA EBITDA CONSOLIDADO^{(1) (2)}



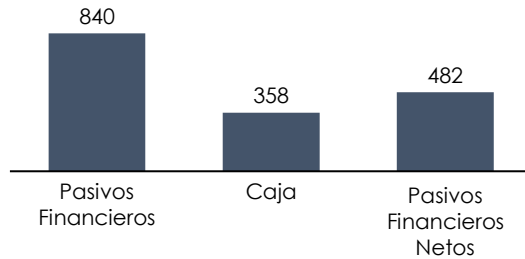
(1) Resultados consolidados SM SAAM 2021
 (2) No considera gastos corporativos

Sólida posición financiera

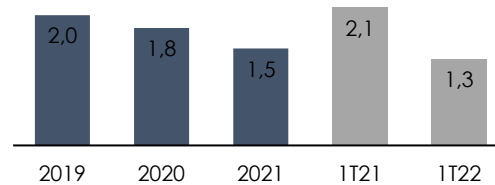
DEUDA FINANCIERA NETA CONSOLIDADA (MMUS\$)^(1,2)



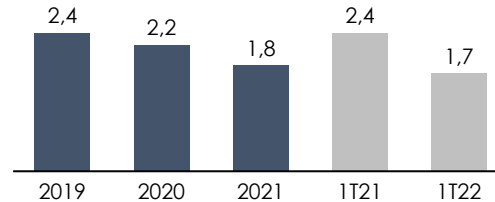
DEUDA FINANCIERA NETA VP (MMUS\$)⁽⁴⁾



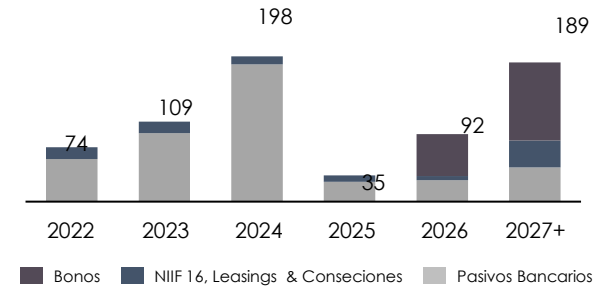
EVOLUCION DFN / EBITDA CONSOLIDADO



EVOLUCION DFN VP / EBITDA VP⁽⁴⁾



PERFIL DE AMORTIZACIÓN DEUDA CONSOLIDADA (MMUS\$) ⁽³⁾



Mejora de Clasificación de Riesgo

Desde AA- a AA con perspectivas estables Humphreys y Feller Rate

(1) Pasivos financieros incluye pago de intereses. No considera obligaciones por contrato de concesión, opciones, ni contratos de arrendamiento (NIIF16)

(2) Cifras consolidadas. Considera préstamos que devengan intereses, arrendamientos financieros y obligaciones con el público.

(3) Cifras consolidadas solo considera amortización de capital

(4) Deuda financiera neta y Ebitda a valor proporcional según porcentaje de propiedad de empresas subsidiarias y coligadas.

División Remolcadores



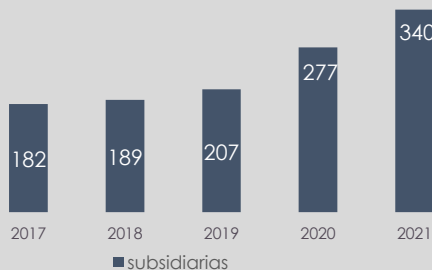
Mayor operador de remolcadores en América

- Operaciones en **13 países con +179 remolcadores**
- #1** en América y **#3** a nivel global
- Crecimiento y consolidación** regional con foco en **Harbour towage** y **Servicios a Terminales Oil&Gas**
- Sólida posición frente a proceso de **consolidación global** en la industria de remolcadores:
 - Integración** Boskalis e Intertug
 - Inicio operaciones** en El Salvador y Perú
- Modelo único** de operación
- Amplio **footprint** comercial
- Economías** de escala
- Estandarización** de sistemas y procesos

(1) Inicio consolidación Brasil a partir de noviembre 2019 e Intertug a partir de febrero 2021.

(2) Distribución geográfica EBITDA consolidado 2021.

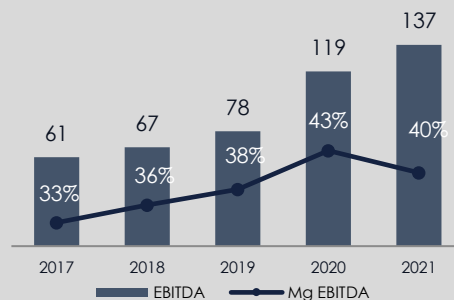
Ventas Consolidadas (MMUS\$)(1)



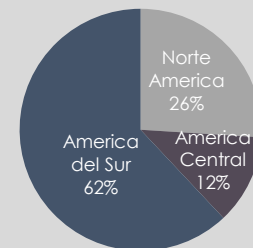
Faenas # (miles)(1)



EBITDA Consolidado (MMUS\$) (1)



Distribución EBITDA Consolidado LTM (2)



Acuerdo compra activos Starnav en Brasil

(Mayo 2022)

Descripción:

- Adquisición activos de Starnav → flota moderna, flexible y de gran capacidad:
 - 17 remolcadores en operación, todos azimutales con edad promedio 6,9 años y BP promedio 74 ton.
 - 4 remolcadores en construcción azimutales de 80 ton BP.

Mercado de remolcadores en Brasil:

- Mercado más importante de Latinoamérica
 - Operaciones de servicios portuarios.
 - Operaciones en servicios especializados de minería, gas e industria petrolera.
- Industria en crecimiento → proyectos futuros
 - Nuevas concesiones portuarias y terminales.
 - Fomento al cabotaje a través de nueva ley 'BR DO MAR'.
 - Entrada en operación de nuevas terminales de gas (GNL) y servicios a otras industrias (minería y petróleo).



Acuerdo compra activos Starnav en Brasil

La transacción:

- La transacción considera:
 - Un valor de US\$ 150 millones por los 17 remolcadores en operación.
 - Un precio de US\$ 48 millones por 4 remolcadores en construcción.
 - Novación de la deuda financiera estimada en US\$65 millones para el caso de los remolcadores en operación.
 - Se requiere las autorizaciones habituales a este tipo de transacciones.

Plan de Negocios SAAM Towage Brasil:

- Crecimiento y expansión en el mercado brasilero.
- Flota mas moderna y competitiva del mercado de Brasil.
- Plan de renovación de activos.



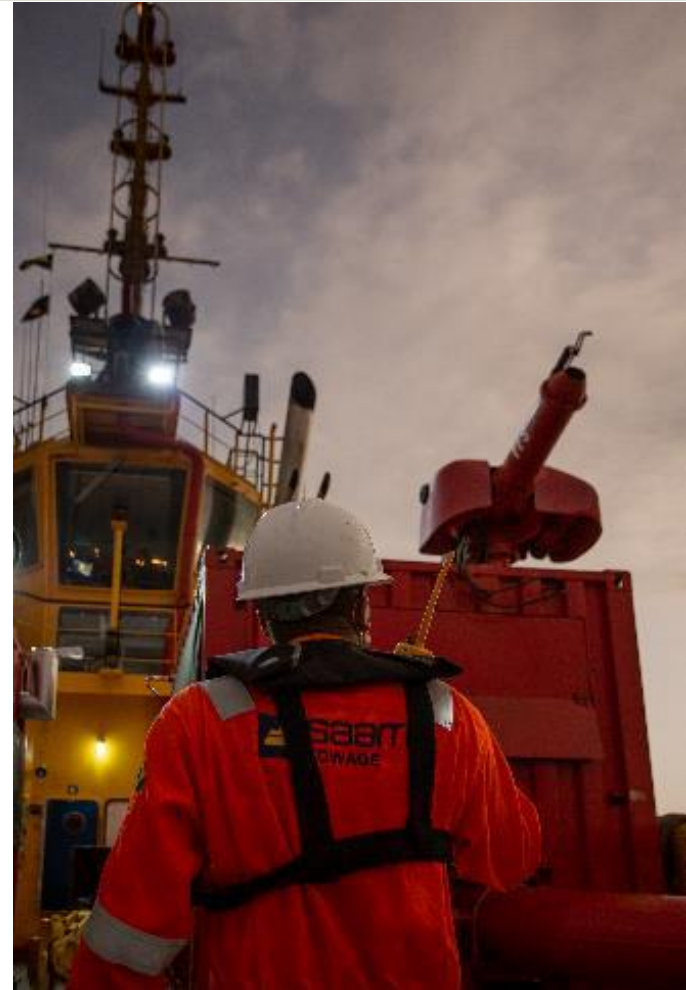
Mayor capacidad para Canadá y Perú

Compra operaciones de Standard Towing y Davies Tugboats (abril 2022):

- Adquisición operaciones de remolcaje.
- Tres remolcadores (dos remolcadores prestan servicio en Port McNeill y Point Valiant).
- Luego de esta adquisición SAAM Towage Canadá opera 25 remolcadores en 7 puertos y consolida liderazgo en Costa Oeste de Canadá.

Acuerdo adquisición negocio remolcaje de Ian Taylor en Perú (abril 2022):

- Adquisición de operaciones de remolcaje de empresa Ian Taylor Perú.
- Cinco remolcadores que operan en puertos de Callao y Paita.
- Una vez concretada la adquisición, SAAM Towage Perú operará 10 remolcadores en 6 puertos, consolidando sus operaciones en los principales puertos de Perú.



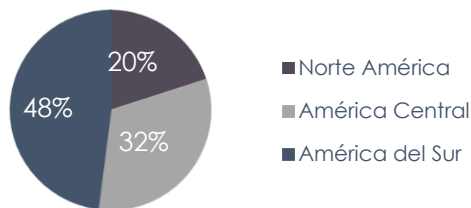
División Terminales Portuarias



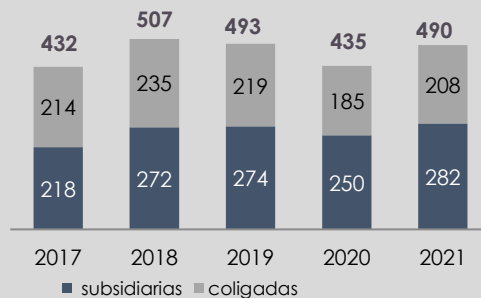
Consolidado portafolio de Terminales Portuarios

- Portafolio consolidado con **10 terminales** con foco en Centro y Sudamérica
- **#20** a nivel global y **#5 en Sudamérica**
- **Adaptación** a industria en transformación
- **Mejora sistemática de resultados** desde el 2017 vía **eficiencias** operativas
- Adopción sostenida de **estandarización de procesos comerciales**, mantenimiento y sostenibilidad
- **Avance** en adopción oportunidades de **automatización y digitalización**

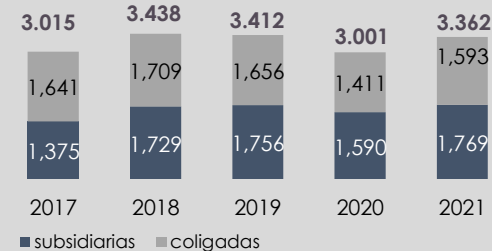
Distribución EBITDA Consolidado 2021



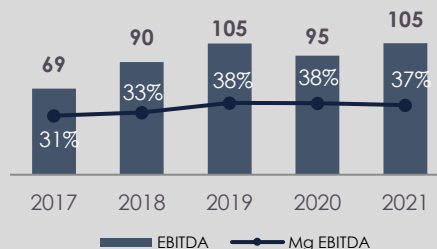
Ventas (MMUS\$)(1)



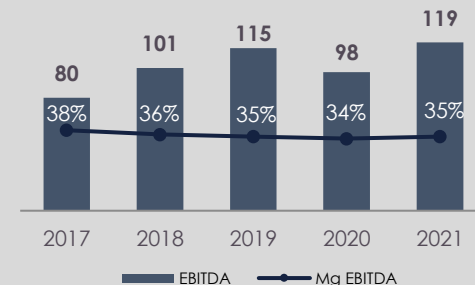
TEU (miles) (1)



EBITDA Consolidado (MMUS\$)



EBITDA VP (MMUS\$)(2)



(1) Cifras consolidadas y coligadas al 100% de propiedad

(2) EBITDA a valor proporcional según porcentaje de propiedad de empresas consolidadas y coligadas

Consolidado portafolio de Terminales Portuarios

| Pais | Ubicación | Terminal | % Propiedad | Termino Concesión | Opción extensión | TEU 2020 | Tons 2020 | TEU 2021 | Tons 2021 |
|------------|-------------|---|-------------|-------------------|--------------------------------|-----------|------------|-----------|------------|
| Chile | Iquique | Iquique Terminal Internacional (ITI) | 100% | 2030 | - | 216,651 | 1,960,019 | 235.929 | 2.155.443 |
| Chile | San Antonio | San Antonio Terminal Internacional (STI) | 50% | 2030 | Ejercido, en proceso ejecución | 1,065,111 | 10,442,623 | 1.232.900 | 12.326.007 |
| Chile | Talcahuano | San Vicente Terminal Internacional (SVTI) | 50% | 2029 | - | 287,221 | 3,532,941 | 298.350 | 3.696.905 |
| Chile | Antofagasta | Antofagasta Terminal Internacional (ATI) | 35% | 2033 | - | 58,915 | 2,393,736 | 61.631 | 2.674.974 |
| Chile | Corral | Portuaria Corral | 50% | privado | - | | 1,125,868 | | 1.108.223 |
| Ecuador | Guayaquil | Terminal Portuario Guayaquil (TPG) | 100% | 2071 | - | 781,229 | 6,258,522 | 955.908 | 10.386.578 |
| Costa Rica | Caldera | Puerto Caldera | 51% | 2026 | - | 300,010 | 5,678,878 | 270.506 | 6.075.595 |
| México | Mazatlán | Terminal Marítima Mazatlán (TMAZ) | 100% | 2032 | 12 años | 41,872 | 972,144 | 42.147 | 917.689 |
| USA | Florida | Florida International Terminal (FIT) | 70% | 2025 | 5+5 años | 249,821 | 1,549,162 | 264.039 | 2.057.490 |
| Colombia | Cartagena | Puerto Buenavista (PBV) | 33,3% | privado | - | | 464,629 | | 462.629 |
| Total | | | | | | 3,000,830 | 34,378,522 | 3,361,332 | 41.398.905 |

División Logística



Servicios de logística integral a importadores y exportadores

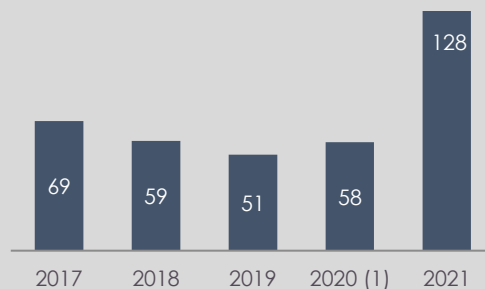
AEROSAN:

- Servicios en **8 aeropuertos** en Chile, Colombia y Ecuador
- **Desde 1980:** servicios de carga & ground handling y a pasajeros
- **+300 mil toneladas** movilizadas anuales
- **Integración** a modelo SAAM
- **Estandarización** de procesos productivos
- **Renovación concesión** bodega Importaciones y Exportaciones en Santiago

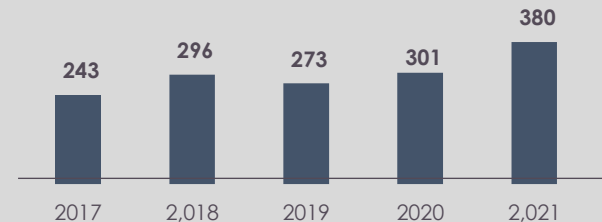
LOGISTICA CHILE:

- **Operador líder** en servicios logísticos y extraportuarios en Chile
- Trazabilidad y **Digitalización** de nuestros servicios logísticos

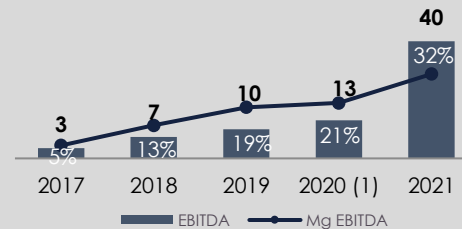
Ventas Consolidadas (MMUS\$)



Toneladas movilizadas Aerosan



EBITDA Consolidado (MMUS\$)



(1) Cifras consolidadas, inicio consolidación Aerosan a partir de noviembre 2020.

(2) EBITDA a valor proporcional según porcentaje de propiedad de empresas consolidadas y coligadas

Outlook 2022



Outlook 2022

- Menor dinamismo esperado para comercio exterior en el 2do semestre.
- Se mantiene congestión en cadena logística global como efecto de pandemia y conflicto bélico.
- Mayor presión en costos por efectos de inflación y alza de commodities.



- Capex orgánico consolidado proyectado se estiman en US\$ 100 millones.
- Capex inorgánico estimado en US\$40 millones.
- Foco en reforzar equipamiento de terminales portuarios e incorporación de nuevas unidades a SAAM Towage.



- Recuperación de márgenes.
- Consolidar nuevas operaciones Perú.
- Cierre adquisición operación remolcaje Ian Taylor Perú (2S2022).
- Adquisición 17 remolcadores + 4 en construcción en Brasil (1T2023).



- Avance inversiones extensión concesión STI.
- Automatización y digitalización.



- Mejora en capacidades Aerosan en Chile, Colombia y Ecuador.



Ejes de Sostenibilidad

Alineados a la estrategia de negocio, marcan el rumbo para llevar adelante **operaciones eficientes y responsables** que fortalezcan la competitividad de la compañía a largo plazo y contribuyan con los Objetivos de Desarrollo Sostenible.



