



**Sociedad Matriz
SAAM S.A.**

ANÁLISIS RAZONADO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Correspondientes al Ejercicio al 30 de septiembre de 2022 en miles de dólares de los Estados Unidos de América

Información sobre conference call:

9 de noviembre de 2022 11:00 am Chile – 10:00 am EST, la Compañía presentará los resultados del ejercicio 3Q2022

Para unirse a la Conferencia, favor usar el siguiente enlace

[SMSAAM3Q2022INVESTORCONFERENCECALL](https://www.saam.com/investor-conference-call)

La información financiera para presentar se encontrará disponible en el sitio web www.saam.com sección inversionistas. Durante la presentación, un Q&A estará disponible para enviar sus preguntas, las cuales serán respondidas al final de la presentación.

Santiago, 04 de noviembre de 2022

Con fecha 4 de octubre de 2022, SM SAAM S.A. ("SAAM") firmó un acuerdo vinculante con Hapag-Lloyd AG para vender el 100% de las acciones de las filiales SAAM Ports y SAAM Logistics y ciertos activos inmobiliarios en un valor estimado de US\$ 1.000 millones (la "Transacción"). Posteriormente, el 19 de octubre la Junta Extraordinaria de Accionistas de SM SAAM aprobó la Transacción.

"Esta adquisición es un reconocimiento al aporte de SAAM al desarrollo portuario y logístico de la región a lo largo de seis décadas, y fortalecerá la estructura de capital de la compañía para concretar oportunidades de crecimiento orgánico e inorgánico principalmente en sus negocios de remolcadores y de logística de carga aérea.", detalla el gerente general, Macario Valdés.

Como consecuencia de la Transacción, SAAM en sus estados financieros intermedios a septiembre de 2022 debió aplicar la NIIF 5 que considera la presentación como activos disponibles para la venta y operaciones discontinuadas aquellos considerados en la Transacción. Del mismo modo, y de acuerdo con NIC 12, la compañía debió registrar un gasto extraordinario por impuestos diferidos de US\$ 32,5 millones por las diferencias entre valor contable y tributario de las inversiones de SM SAAM S.A. en SAAM Ports y SAAM Logistics, anticipando parte de los gastos de impuestos de la Transacción.

Excluyendo el efecto contable extraordinario de gastos por impuestos diferidos, SAAM registró un positivo desempeño en 3T22, alcanzando utilidades por US\$ 22 millones, lo que representa un aumento de 15% respecto de 3T21. Por su parte, el EBITDA del trimestre llegó a US\$ 75 millones y las ventas US\$ 215 millones registrando un crecimiento de 11% y 9%, respectivamente.

Acumulado a septiembre 2022, la compañía registró utilidades por US\$ 32,5 millones, pero excluyendo el efecto contable extraordinario la utilidad alcanza los US\$ 65,0 millones lo que representa un crecimiento de 18% respecto de 2021. Por su parte las ventas alcanzaron a US\$ 624 millones (+14%) y el EBITDA consolidado aumentó hasta US\$ 215 millones (+6%).

Entre los hitos del trimestre destacan:

- Inicio de operación en Terminal Portuario de Guayaquil (TPG) de grúa pórtico con mayor alcance de la Costa Oeste de Sudamérica.
- Incorporación de nuevo remolcador a la flota de Perú.

Como hitos posteriores destacan:

- Acuerdo de venta vinculante con Hapag Lloyd de las operaciones de terminales portuarios y operaciones logísticas asociadas, mencionado previamente (4 de octubre de 2022).
- Cierre de compra de las operaciones de remolcaje de Ian Taylor en Perú, fortaleciendo presencia en Costa Pacífico e incorporando nuevos remolcadores, totalizando 10 en operación en los puertos peruanos (3 de octubre de 2022).
- Cierre de acuerdo con minera Teck & Neptune Terminals para operar los primeros dos remolcadores eléctricos para el puerto de Vancouver en Canadá (13 de octubre de 2022).
- Incorporación de nuevo remolcador a la flota de Panamá (25 de octubre).
- Compra del 20% del remanente en Aronem, ahora filial 100% Aerosan en Ecuador (26 de octubre de 2022).

Member of
Dow Jones
Sustainability Indices
Powered by the S&P Global CSA

Ticket: SMSAAM
Bolsa de Santiago

Precio (30/09/2022) CLP 56,62

Precio (30/09/2021) CLP 56,34

Market Cap (30/09/2022) MMUS\$ 574

YTD 2022 Retorno Acumulado \$

(02.01.2022 – 30.09.2022)



Resumen Resultados Consolidados

Como consecuencia de la Transacción, SAAM en su presentación de los estados financieros a septiembre de 2022 debió aplicar la NIIF 5 que considera la presentación de activos disponibles para la venta y operaciones discontinuadas a aquellos activos asociadas a la Transacción y la NIC 12 con el registro de gastos por impuestos diferidos por las diferencias entre valor contable y tributario de las inversiones de SM SAAM S.A. en SAAM Ports y SAAM Logistics, anticipando parte de los gastos de impuestos de la Transacción. De esta forma, para una mejor comprensión de este Análisis Razonado es importante complementarlo con la lectura de las notas 1b (Resumen de criterios contables aplicados) y 41 (NIIF 5 Activos, Activos clasificados como mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas) de los Estados financieros consolidados intermedios al 30 de septiembre de 2022.

De esta forma, se han clasificado como Operaciones discontinuadas los activos y operaciones correspondientes a SAAM Ports y SAAM Logistics, que consideran el total de los negocios de terminales portuarios y operaciones logísticas terrestre en Chile asociadas al transporte naviero, así como las propiedades inmobiliarias que estás últimas utilizan. Por su parte, en Operaciones continuadas se mantienen las operaciones de remolcaje, logística de carga aérea y activos inmobiliarios.

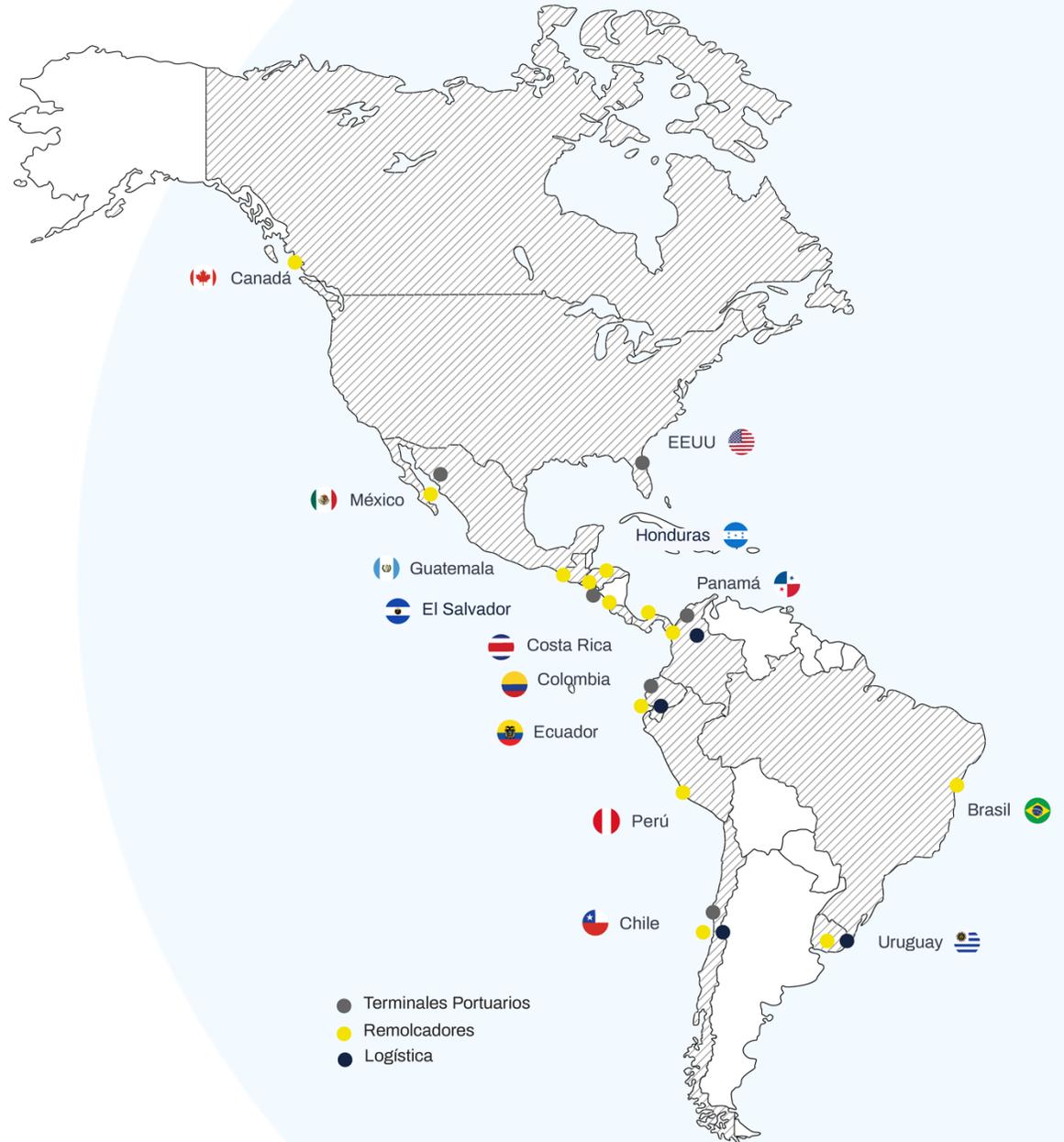
	3T22	3T21	Δ%	Δ	9M22	9M21	Δ%	Δ
Ingresos (MUS\$) ⁽¹⁾	214.317	192.587	11%	21.730	623.896	548.869	14%	75.027
Operaciones continuadas	117.971	105.259	12%	12.712	337.456	299.708	13%	37.748
Operaciones discontinuadas	96.654	87.640	10%	9.014	287.358	250.092	15%	37.266
Eliminaciones	-308	-312	1%	4	-918	-931	1%	13
R. Operacional (MUS\$)⁽¹⁾	44.095	39.124	13%	4.971	120.345	111.741	8%	8.604
Operaciones continuadas	19.196	21.111	-9%	-1.915	48.498	60.013	-19%	-11.515
Operaciones discontinuadas	23.876	17.067	40%	6.809	68.570	48.859	40%	19.711
Eliminaciones	1.023	946	8%	77	3.277	2.869	14%	408
EBITDA (MUS\$) ⁽¹⁾	75.493	69.305	9%	6.188	214.652	202.305	6%	12.347
Operaciones continuadas	39.650	40.142	-1%	-492	109.052	117.114	-7%	-8.062
Operaciones discontinuadas	34.820	28.215	23%	6.605	102.323	82.319	24%	20.004
Eliminaciones	1.023	948	8%	75	3.277	2.872	14%	405
Utilidad Controladora (MUS\$)	-10.946	18.834	-	-29.780	32.517	55.449	-41%	-22.932
Operaciones continuadas	8.305	9.084	-9%	-779	20.517	24.991	-18%	-4.474
Operaciones discontinuadas	-19.251	9.750	-	-29.001	12.000	30.458	-61%	-18.458

(1) Consolidado.

Contenido

RESUMEN FINANCIERO CONSOLIDADO	6
FLUJO CONSOLIDADO	10
RESULTADOS CONSOLIDADO OPERACIONES CONTINUADAS	11
RESULTADOS CONSOLIDADO OPERACIONES DISCONTINUADAS	13
ANÁLISIS DE LOS MERCADOS	16
FACTORES DE RIESGO	17
INDICADORES FINANCIEROS CONSOLIDADOS	19

Análisis de resultados



Resumen financiero consolidado

Resultados consolidados proforma del tercer trimestre

Sólo para fines comparativos y ayudar a la comprensión de los resultados de la compañía, en la tabla siguiente se resumen los **resultados proforma**¹ que eliminan los efectos de la NIIF 5 y NIC 12.

De esta forma, al eliminar el gasto extraordinario por impuestos diferidos de US\$ 32,5 millones (que anticipa parte de los gastos de impuestos de la Transacción) la utilidad del trimestre alcanza a US\$ 21,6 millones aumentando 14% respecto de 3T21, mientras que, acumulado a septiembre 2022, ésta alcanzó a US\$ 65,0 millones, creciendo 17% respecto de 2021.

Datos Consolidados Proforma MUS\$	3T22	3T21	Δ%	Δ	9M22	9M21	Δ%	Δ
Ingresos	214.317	192.587	11%	21.730	623.896	548.869	14%	75.027
Costos de Ventas	-146.075	-129.580	13%	-16.495	-429.176	-369.485	16%	-59.691
Gastos de Administración	-24.147	-23.883	1%	-264	-74.375	-67.643	10%	-6.732
Resultado Operacional	44.095	39.124	13%	4.971	120.345	111.741	8%	8.604
Depreciación + Amortización	31.396	30.181	4%	1.215	94.307	90.561	4%	3.746
EBITDA	75.491	69.305	9%	6.186	214.652	202.302	6%	12.350
Mg EBITDA	35,2%	36,0%		-0,8%	34,4%	36,9%		-2,5%
Participación Asociadas	-3.820	452	-	-4.272	5.807	3.861	50%	1.946
Resultado NOP + Impuesto	-15.419	-18.950	-19%	3.531	-51.996	-55.222	-6%	3.226
Resultado después de impuestos	24.856	20.626	21%	4.230	74.156	60.380	23%	13.776
Interes Minoritario	3.297	1.792	84%	1.505	9.134	4.931	85%	4.203
Utilidad Controladora	21.559	18.834	14%	2.725	65.022	55.449	17%	9.573
EBITDA VP ⁽¹⁾	69.613	69.601	0%	12	212.637	206.810	3%	5.827

(1) EBITDA a valor proporcional según porcentaje de propiedad de empresas consolidadas y coligadas

¹ Presenta los resultados sin considerar los efectos de la NIIF 5 y NIC 12

Principales resultados consolidados del tercer trimestre

Datos Consolidados MU\$	3T22	3T21	Δ%	Δ	9M22	9M21	Δ%	Δ
Ingresos	117.971	105.259	12%	12.712	337.456	299.708	13%	37.748
Costos de Ventas	82.222	67.236	22%	14.986	237.588	192.191	24%	45.397
Gastos de Administración	16.553	16.912	-2%	-359	51.370	47.504	8%	3.866
Resultado Operacional	19.196	21.111	-9%	-1.915	48.498	60.013	-19%	-11.515
Depreciación + Amortización	20.453	19.030	7%	1.423	60.554	57.101	6%	3.453
EBITDA	39.649	40.141	-1%	-492	109.052	117.114	-7%	-8.062
Mg EBITDA	34%	38%		-5%	32%	39%		
Participación Asociadas	364	-68	635%	432	1.247	61	1944%	1.186
Resultado NOP + Impuesto	-10.958	-11.828	7%	870	-27.951	-34.498	19%	6.547
Resultado después de impuestos operaciones continuadas	8.602	9.215	-7%	-613	21.794	25.576	-15%	-3.782
Resultado después de impuestos operaciones discontinuadas	-16.251	11.411	-242%	-27.662	19.857	34.804	-43%	-14.947
Interes Minoritario	3.297	1.792	84%	1.505	9.134	4.931	85%	4.203
Utilidad Controladora	-10.946	18.834	-158%	-29.780	32.517	55.449	-41%	-22.932

Los **ingresos de las operaciones continuadas** alcanzaron los US\$ 118,0 millones, lo que representa un aumento de US\$ 12,7 millones (+12%) respecto de igual período del año anterior, el cual se explica por el crecimiento en faenas del período principalmente en Brasil, Canadá y Perú, mejor mix de servicios y alzas de tarifas que compensan en parte el alza de costos.

Los **costos de ventas de las operaciones continuadas** aumentaron en US\$ 15,0 millones (+22%), alcanzando US\$ 82,2 millones principalmente por la mayor actividad, las mayores subcontrataciones en remolcadores, el incremento en el costo del combustible, la inflación en costos observada en los últimos trimestres y las nuevas operaciones de Remolcadores en Perú y El Salvador.

En tanto, los **gastos de administración de las operaciones continuadas** ascendieron a US\$ 16,6 millones, registrando una disminución de US\$359 mil (-2%).

El **EBITDA asociado a las operaciones continuadas** alcanzó los US\$ 39,7 millones, lo que representa una leve disminución de US\$ 0,5 millones (-1%) respecto de 3T21 y se explica principalmente a los menores volúmenes y actividad en el negocio de carga área (Aerosan). De esta forma, el margen EBITDA de las **operaciones continuadas** disminuyó en 453 bps.

La **participación en las ganancias de asociadas** registró un resultado US\$ 364 mil en el periodo.

Por su parte, la compañía reconoció una **pérdida no operacional e impuestos de operaciones continuadas** por US\$ 11,0 millones, registrando una mejora de US\$ 870 mil con respecto del mismo trimestre del año anterior.

El **resultado de las operaciones discontinuadas** registró una pérdida de US\$ 16,3 millones, lo que se explica principalmente por el gasto extraordinario en impuestos diferidos de US\$ 32,5 millones que producto de la Transacción se debieron registrar de acuerdo con NIC 12 y asociado a la diferencia entre el valor contable e histórico de las inversiones de SAAM en SAAM Ports y SAAM Logistics.

El **resultado atribuible a la controladora** ascendió a una pérdida de US\$ 10,9 millones, lo que se compara con la utilidad de US\$ 18,8 millones en el mismo período del año anterior. Sin embargo, excluyendo el gasto extraordinario la utilidad habría alcanzado los US\$ 21,6 millones, un 15% superior a la del 3T21.

Principales resultados consolidados acumulados a septiembre

Los **ingresos de las operaciones continuadas** alcanzaron los US\$ 337,5 millones, lo que representa un aumento de US\$ 37,7 millones (+13%) respecto de igual período del año anterior, el cual se explica principalmente por los mayores ingresos de remolcadores.

Los **costos de ventas de las operaciones continuadas** aumentaron en US\$ 45,4 millones (+24%), alcanzando US\$ 237,6 millones principalmente por los mayores costos operacionales de subcontratación y nuevas operaciones de Remolcadores, así como por los incrementos en el precio del combustible e inflación acumulada en los últimos trimestres que ha impactado en otros componentes de costos.

En tanto, los **Gastos de Administración de las operaciones continuadas** ascendieron a US\$ 51,4 millones, registrando un aumento de US\$ 3,9 millones (+8%)

El **EBITDA asociado a las operaciones continuadas** registró una disminución de US\$ 8,1 millones a US\$ 109,1 millones (-7%), debido principalmente a los menores márgenes de Remolcadores observados en el primer semestre. Como consecuencia de lo señalado anteriormente, el **margen EBITDA de las operaciones continuadas** disminuyó en 676 bps, alcanzando 32,3% principalmente por efectos de mayores costos asociados a combustible e inflación.

La **participación en las ganancias de asociadas** registró un resultado US\$ 1,2 millones en el período, lo que se compara favorablemente con el resultado de US\$ 61 mil registrado en igual período del año anterior principalmente por un mejor resultado de la asociada Transbordadoras Austral Broom.

La compañía reconoció una **pérdida no operacional e impuestos de operaciones continuadas** por US\$ 28,0 millones, lo que representa una mejora de US\$ 6,5 millones respecto de igual período del año anterior y que se explica mayormente por menores gastos por impuestos.

El **resultado de las operaciones discontinuadas** registró una utilidad de US\$ 19,9 millones, lo que representa una caída de US\$ 14,9 millones (-43%) respecto del mismo período del año anterior. La disminución se explica íntegramente por los US\$ 32,5 millones en gastos extraordinarios por impuestos diferidos que producto de la Transacción se debieron registrar de acuerdo con NIC 12.

El **resultado atribuible a la controladora** registró a una ganancia de US\$ 32,5 millones, lo que representa un menor resultado por US\$ 22,9 millones (-41%). Excluyendo el gasto extraordinario registrado en operaciones discontinuadas, el resultado atribuible a la controladora alcanza a US\$ 65,0 millones (+17%).

Balance Consolidado

De acuerdo con NIIF 5, en el estado de situación financiera al 30 de septiembre de 2022 los activos y negocios asociados a la Transacción se deben presentar como operaciones discontinuadas. De esta forma, al reclasificar todos los activos y pasivos correspondientes, se genera una variación significativa en todas las partidas y cuentas contables con respecto del 31 de diciembre de 2021.

Teniendo en cuenta lo anterior, los **activos corrientes** presentan un aumento de US\$ 410,5 millones (+78%) respecto del 31 de diciembre de 2021 alcanzando los US\$ 939,4 millones, mientras que los **activos no corrientes** disminuyeron US\$ 434,4 millones alcanzando US\$ 875,9 millones (-33%).

Los **activos totales** de SAAM alcanzaron los US\$ 1.815,3 millones, lo que representa una disminución de US\$ 23,9 millones con respecto de diciembre de 2021 (-1%) y que se explica principalmente por el registro de gastos por impuestos diferidos (IAS 12)

En tanto, los **pasivos corrientes** aumentaron en US\$ 142,2 millones a US\$ 394,2 millones (+56%), producto de la reclasificación de pasivos como pasivos para su disposición clasificados como operaciones discontinuadas por US\$ 266,7 millones. En tanto, los **pasivos no corrientes** disminuyeron en US\$ 169,0 millones a US\$ 562,0 millones (-23%).

Al 30 de septiembre de 2022, el **patrimonio** alcanzó los US\$ 859,1 millones, lo que representa un aumento de US\$ 2,9 millones respecto del existente al 31 de diciembre de 2021. Esta variación se explica por la utilidad consolidada y del ya mencionado registro de los gastos por impuestos diferidos (IAS 12).

Balance Consolidado (MU\$)	30-09-2022	31-12-2021	Δ%	Δ
Efectivo y equivalentes al efectivo	150.403	323.962	-54%	-173.559
Otros activos corrientes	153.607	204.926	-25%	-51.319
Activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas	635.427	-	-	635.427
Activos corrientes	939.437	528.888	78%	410.549
Propiedades, plantas y equipos (neto)	653.496	837.278	-22%	(183.782)
Otros activos no corrientes	222.383	473.056	-53%	(250.673)
Activos no corrientes	875.879	1.310.334	-33%	(434.455)
Total activos	1.815.316	1.839.222	-1%	(23.906)
Otros pasivos financieros corrientes	56.520	116.597	-52%	-60.077
Obligación contrato de concesión corriente	95	4.232	-98%	-4.137
Otros pasivos corrientes	70.910	131.191	-46%	(60.281)
Pasivos para su disposición clasificados como operaciones discontinuadas	266.678	-	-	266.678
Pasivos corrientes	394.203	252.020	56%	142.183
Otros pasivos financieros no corrientes	478.955	563.760	-15%	-84.805
Obligación contrato de concesión no corriente	-	35.415	-100%	-35.415
Otros pasivos no corrientes	83.065	131.816	-37%	(48.751)
Pasivos no corrientes	562.020	730.991	-23%	(168.971)
Total pasivos	956.223	983.011	-3%	(26.788)
Patrimonio controladora	804.650	802.686	0%	1.964
Participaciones no controladoras	54.443	53.525	2%	918
Total patrimonio	859.093	856.211	0%	2.882
Total patrimonio y pasivos	1.815.316	1.839.222	-1%	(23.906)

Flujo de Caja Consolidado

La variación neta de la cuenta Efectivo y equivalentes al efectivo entre el 30 de septiembre de 2022 y el 31 de diciembre de 2021 fue un flujo neto negativo de US\$ 25,9 millones, lo que se compara con una disminución en el flujo de US\$ 52,9 millones en septiembre 2021.

Flujo Consolidado (MU\$)	30-09-2022			Total	30-09-2021	Δ%	Δ
	Operaciones continuadas	Operaciones discontinuadas	Eliminaciones				
Flujo de Operaciones	60.604	70.784	0	131.388	120.611	9%	10.777
Flujo de Inversiones	-64.994	-2.046	-1.110	-68.150	-67.350	-1%	-800
Flujo de Financiamiento	-74.357	-14.285	1.110	-87.532	-105.298	17%	17.766
Otros	-1.528	-77	0	-1.605	-860		-745
Flujo del Período	-80.275	54.376	0	-25.899	-52.897	51%	26.998

El **flujo procedente de actividades de operación** fue positivo en US\$ 131,4 millones, aumentando respecto de 2021 producto de un incremento en la actividad y la mejora principalmente en los resultados operacionales en la división Terminales Portuarios y en las operaciones de logística terrestre y de carga aérea.

El **flujo procedente de actividades de inversión** fue negativo en US\$ 68,2 millones, lo que representa un leve aumento respecto del flujo de US\$ 67,4 millones registrado en el mismo período del año anterior. Las principales inversiones del período corresponden a la adquisición de las nuevas operaciones en Canadá, nuevos remolcadores, equipamiento para Aerosan y equipamiento para los terminales TPG de Ecuador y FIT de Estados Unidos.

El **flujo procedente de actividades de financiamiento** fue negativo por US\$ 87,5 millones, menor al del período anterior, asociado principalmente a la obtención de nueva deuda por US\$66,7 millones compensado por el pago de préstamos por US\$81,9 millones y al pago de dividendos por US\$55 millones.

Respecto de **otros flujos**, correspondientes a las variaciones en efectivo y equivalente por efecto de tipo de cambio en los saldos mantenidos en monedas distintas a la funcional, fueron negativos por US\$ 1,6 millones, mayor en US\$ 0,7 millones respecto del mismo período del año anterior.

Posición Financiera

Al cierre de septiembre de 2022, a nivel agregado la compañía reduce sus indicadores de apalancamiento respecto de los del cierre de 2021. Los pasivos financieros totales disminuyen en US\$10,9 millones, mientras que el EBITDA acumulado de 12 meses aumenta en US\$ 12,3 millones.

(MU\$)	30-09-2022			31-12-2021	Δ
	Operaciones continuadas	Operaciones discontinuadas	Total		
Pasivos Financieros (PF)	535.570	139.536	675.106	720.004	(184.434)
Caja y Efectivo Equivalente	150.403	147.660	298.063	323.962	(173.559)
Pasivos Financieros Netos (PFN)	385.167	(8.124)	377.043	396.043	(10.876)
Activos Totales	1.189.544	625.772	1.815.316	1.839.222	(649.678)
EBITDA 12 meses			280.604	268.256	12.348

Indicadores financieros	30-09-2022	31-12-2021	Δ
PF / Activos Totales	0,4x	0,4x	-0,0x
PF / EBITDA	2,4x	2,7x	-0,3x
PFN / EBITDA	1,3x	1,5x	-0,1x
ROE	6,8%	9,9%	-3,1p.p.

Resultados Consolidados Operaciones Continuas

División Remolcadores

Datos Consolidados MUS\$ ⁽¹⁾	3T22	3T21	Δ%	Δ	9M22	9M21	Δ%	Δ
#Faenas	34.475	33.536	3%	939	99.669	97.581	2%	2.088
#Remolcadores	186	178	4%	8	186	178	4%	8
Ingresos	103.045	89.085	16%	13.960	284.433	250.981	13%	33.452
Costos de Ventas	-70.810	-55.731	-27%	-15.079	-199.093	-158.412	-26%	-40.681
Gastos de Administración	-12.456	-12.385	-1%	-71	-37.115	-34.319	-8%	-2.796
Resultado Operacional	19.779	20.969	-6%	-1.190	48.225	58.250	-17%	-10.025
Depreciación + Amortización	17.148	15.685	9%	1.463	50.513	47.228	7%	3.285
EBITDA	36.927	36.654	1%	273	98.738	105.478	-6%	-6.740
Mg EBITDA	35,8%	41,1%		-5,3%	34,7%	42,0%		-7,3%
Participación Asociadas	365	-63	-	428	1.247	73	1608%	1.174
Resultado NOP + Impuesto	-9.860	-11.229	12%	1.369	-25.178	-30.279	17%	5.101
Interes Minoritario	250	77	225%	173	1.113	438	154%	675
Utilidad Controladora	10.034	9.600	5%	434	23.181	27.606	-16%	-4.425

(1) 2021 considera cifras al 100% de Intertug a partir de febrero 2021

Principales resultados del tercer trimestre

Los **ingresos** de la división Remolcadores alcanzaron los US\$ 103,0 millones, lo que representa un aumento de US\$ 14,0 millones (+16%) respecto de igual período del año anterior, producto de los ingresos asociados a las nuevas operaciones de Perú y El Salvador, un mejor mix de servicios en puertos y de otros servicios de remolcaje, y el crecimiento en el volumen de actividad (+3%) asociado a mayores faenas en Norteamérica y nuevos contratos en Sudamérica.

Los **costos de ventas** aumentaron en US\$ 15,1 millones alcanzando US\$ 70,8 millones (+27%), debido mayormente a la mayor flota en operación, así como por los mayores costos de combustible asociado a efecto precio, de personal por efectos de inflación, de mayores mantenimientos preventivos y alzas en los precios de insumos.

El **EBITDA** de la división Remolcadores se mantuvo estable respecto de 3T21, pero muestra una tendencia al alza respecto de los trimestres inmediatamente anteriores, registrando un crecimiento de US\$ 274 mil alcanzando los US\$ 36,9 millones (+1%). La mayor depreciación y amortización del período compensó los menores márgenes de explotación.

Dado lo anterior, el **margen EBITDA** disminuyó en 531 bps, registrando un 35,8%, mejorado respecto de los trimestres anteriores de 2022.

El **resultado de participación en asociadas** registró una ganancia de US\$ 365 mil, lo que se compara con una pérdida de US\$ 63 mil registrada en el mismo trimestre del año anterior. La mejora se explica por la recuperación de actividad en Transbordadoras Austral Broom.

Respecto del **resultado atribuible a la controladora** ascendió a una ganancia de US\$ 10,0 millones, lo que representa un crecimiento de US\$ 434 mil (+5%), mayormente producto de menores gastos por impuestos del período.

Principales resultados acumulados a septiembre

Los **ingresos** aumentaron en US\$ 33,5 millones (+13%) alcanzando US\$ 284,4 millones, generado por un mejor mix de servicios y mix de puertos, junto con el crecimiento en el volumen de actividad (+2%) y los ingresos asociados a las nuevas operaciones de Perú y El Salvador.

Los **costos de ventas** alcanzaron los US\$ 199,1 millones, aumentando en US\$ 40,7 millones (+26%) debido principalmente a la mayor flota en operación, así como por los mayores costos de combustible asociado a efecto precio, costos de personal por efectos de inflación, costos de mayores mantenimientos preventivos y alzas en los precios de insumos y mayor cantidad de subcontratación de remolcadores.

El **EBITDA** de la división Remolcadores alcanzó los US\$ 98,7 millones, disminuyendo en US\$ 6,7 millones (-6%) y se explica principalmente por los menores márgenes operacionales del primer semestre y los mayores gastos de administración asociados principalmente a las nuevas operaciones en Perú y El Salvador, así como por los menores ingresos registrados durante el segundo trimestre producto de la temporalidad en la renovación de ciertos contratos de terminales petroleros.

Como consecuencia de lo señalado anteriormente, el **margen EBITDA** alcanzó un 34,7%, lo que representa una disminución de 731 bps respecto del mismo período del año anterior.

El **resultado de participación en asociadas** registró una ganancia de US\$ 1,2 millones, lo que se compara con una ganancia de US\$ 73 mil registrada en el mismo período del año anterior.

Respecto del **resultado atribuible a la controladora** ascendió a una ganancia de US\$ 23,2 millones, lo que representa un menor resultado por US\$ 4,4 millones (-16%).

Otros y eliminaciones de operaciones continuadas

Datos Consolidados MUS\$	3T22	3T21	Δ%	Δ	9M22	9M21	Δ%	Δ
Total toneladas movilizadas Aerosan	82.280	88.816	-7%	-6.536	280.097	280.430	0%	-333
Ingresos	14.926	16.174	-8%	-1.248	53.023	48.727	9%	4.296
Costos de Ventas	-11.412	-11.505	-1%	93	-38.495	-33.779	14%	-4.716
Gastos de Administración	-4.097	-4.527	-9%	430	-14.255	-13.185	8%	-1.070
Resultado Operacional	-583	142		-725	273	1.763	-85%	-1.490
Depreciación + Amortización	3.305	3.345	-1%	-40	10.041	9.873	2%	168
EBITDA	2.722	3.487	-22%	-765	10.314	11.636	-11%	-1.322
Participación Asociadas	-1	-5	-80%	4	0	-12		12
Resultado NOP + Impuesto	-1.098	-599	83%	-499	-2.773	-4.219	-34%	1.446
Interes Minoritario	47	55	-15%	-8	164	147	12%	17
Utilidad Controladora	-1.729	-516	235%	-1.213	-2.664	-2.615	2%	-49

En el segmento Otros y eliminaciones de operaciones continuadas se incluyen las operaciones logísticas de carga aérea, activos inmobiliarios, gastos del corporativo y eliminaciones entre segmentos. Este segmento nace como consecuencia de Transacción, y por lo mismo, dado que este segmento no existía en 2021, la data no es directamente comparable en todos sus conceptos.

Los **ingresos** de este segmento acumulados a septiembre de 2022 crecen 9% y están mayormente asociados a los de operaciones de logística de carga aérea (Aerosan) en Chile, Colombia y Ecuador. Durante el último trimestre del presente año y como consecuencia de la desaceleración económica que enfrenta la economía mundial, las toneladas movilizadas (importaciones y exportaciones) han mostrado con una tendencia a la baja y explican mayormente la caída de 9% del trimestre.

Por su parte, los **costos de venta** acumulados crecen 14% y están asociados mayormente a las operaciones de Aerosan los que al igual que en otros segmentos de operación se han visto afectados por las presiones inflacionarias en los costos y gastos de personal.

Los **gastos de administración** de este segmento por su parte crecen 8% respecto de 2021 y consideran una parte de los gastos corporativos y aquellos propios del negocio de Aerosan.

El **resultado atribuible a la controladora** acumulado registró una pérdida de US\$ 2,7 millones, similar al del mismo período del año anterior. La pérdida atribuible a la controladora acumulada se explica por mayores gastos del corporativo y eliminaciones entre segmentos, la que es compensada parcialmente por el mejor resultado del negocio de Aerosan.

Resultados Consolidados Operaciones Discontinuas

División Terminales Portuarios

Datos Consolidados MUS\$	3T22	3T21	Δ%	Δ	9M22	9M21	Δ%	Δ
# TEU	433.040	445.134	-3%	-12.094	1.283.027	1.340.515	-4%	-57.488
# Toneladas Transferidas (miles)	5.088	5.318	-4%	-231	15.677	16.136	-3%	-459
Ingresos	82.031	72.239	14%	9.792	238.651	207.335	15%	31.316
Costos de Ventas	-54.230	-50.987	-6%	-3.243	-161.177	-144.741	-11%	-16.436
Gastos de Administración	-6.795	-5.896	-15%	-899	-20.490	-17.262	-19%	-3.228
Resultado Operacional	21.006	15.356	37%	5.650	56.984	45.332	26%	11.652
Depreciación + Amortización	10.278	10.493	-2%	-215	31.971	31.628	1%	343
EBITDA	31.284	25.849	21%	5.435	88.955	76.960	16%	11.995
Mg EBITDA	38,1%	35,8%		2,4%	37,3%	37,1%		0,2%
Participación Asociadas	-1.756	184	-1054%	-1.940	4.560	2.900	57%	1.660
Resultado NOP + Impuesto	-5.451	-5.345	-2%	-106	-18.296	-16.613	-10%	-1.683
Interes Minoritario	3.000	1.660	81%	1.340	7.857	4.346	81%	3.511
Utilidad Controladora	10.799	8.535	27%	2.264	35.391	27.273	30%	8.118
EBITDA VP ⁽¹⁾	28.854	27.017	7%	1.837	94.097	83.873	12%	10.224

(1) EBITDA a valor proporcional según porcentaje de propiedad de empresas consolidadas y coligadas

Principales resultados del tercer trimestre

Los **ingresos** de la división alcanzaron los US\$ 82,0 millones, lo que representa un aumento de US\$ 9,8 millones (+14%) respecto de igual período del año anterior, debido a un efecto mix de servicios y tarifas. El volumen de contenedores transferidos disminuyó en 3%, debido mayormente a menores volúmenes transferidos en Sudamérica.

Los **costos de ventas** aumentaron en US\$ 3,2 millones (+6%), alcanzando US\$ 54,2 millones. El aumento se explica por el distinto mix de servicios, los mayores costos de personal propio y de terceros asociados a los efectos inflacionarios y por el mayor precio del combustible.

El **EBITDA** alcanzó los US\$ 31,2 millones, lo que representa un aumento de US\$ 5,3 millones (+21%) se explica por el mayor resultado de explotación que más que compensa las alzas en gastos de administración que crecieron 15% en el trimestre. De esta forma, el **margen EBITDA** aumentó en 221 bps alcanzando un 38,1%.

El **resultado de participación en asociadas** registró una pérdida de US\$ 1,8 millones, lo que se compara con una ganancia de US\$ 184 mil registrada en el mismo trimestre del año anterior. La disminución se explica principalmente por los mayores costos operativos de las asociadas.

De esta forma, el **resultado atribuible a la controladora** fue una ganancia de US\$ 10,8 millones, lo que representa un mayor resultado por US\$ 2,3 millones (+27%).

Principales resultados acumulados a septiembre

Los **ingresos** de división alcanzaron los US\$ 238,7 millones, lo que representa un crecimiento de US\$ 31,3 millones (+15%) respecto de igual período del año anterior, debido mayormente a un efecto mix de servicios y mayores ingresos por almacenaje asociados a la congestión portuaria durante el primer semestre de 2022.

Los **costos de ventas** aumentaron en US\$ 16,4 millones (+11%), alcanzando US\$ 161,2 millones principalmente por los mayores costos operacionales asociados al distinto mix de servicios, a las alzas en los costos de personal y servicios asociados a la inflación y el mayor precio de combustible.

El **EBITDA** alcanzó los US\$ 89,0 millones, lo que representa un aumento de US\$ 11,9 millones (+15%) gracias a las importantes mejoras en los márgenes operacionales ya descritos, a pesar del alza en los gastos de administración (+19%) por los efectos de la inflación en los costos y las mayores asesorías, entre otros. El **margen EBITDA** alcanzó un 37,2% en línea con el mismo período del año anterior.

El **resultado de participación en asociadas** registró una ganancia de US\$ 4,6 millones, lo que representa un crecimiento de US\$ 1,7 millones (+57%) registrada en el mismo período del año anterior. El aumento se explica por los mejores resultados de los terminales chilenos.

De esta forma, el **resultado atribuible a la controladora** ascendió a una ganancia de US\$ 35,4 millones, lo que representa un mayor resultado por US\$ 8,1 millones (+30%).

Resultados Empresas Coligadas Terminales Portuarios

(Valores al 100% de participación)

Empresas Coligadas	3T22	3T21	Δ%	Δ	9M22	9M21	Δ%	Δ
# TEU	314.233	393.876	-20%	-79.643	1.076.702	1.182.218	-9%	-105.516
# Toneladas Transferidas (miles)	4.099	4.600	-11%	-502	12.789	14.513	-12%	-1.724
Ingresos (1)	51.710	51.059	1%	651	174.842	159.240	10%	15.602
Resultado Operacional (1)	-297	4.303	-107%	-4.600	24.289	18.657	30%	5.632
EBITDA (1)	8.985	13.690	-34%	-4.705	52.260	46.839	12%	5.421
Mg EBITDA	17,4%	26,8%		-9,4%	29,9%	29,4%		0,5%
Utilidad (2)	-3.622	331	-1194%	-3.953	9.898	5.854	69%	4.044

(1) Coligadas al 100%. No considera cifras de Puerto Buenavista

(2) Coligadas al 100% considera cifras de Puerto Buenavista

Principales resultados del tercer trimestre

Los **ingresos de empresas coligadas** de la división alcanzaron los US\$ 51,7 millones un aumento de US\$ 651 mil (+1%) principalmente por un distinto mix de servicios y mayores servicios de almacenaje que compensaron la caída de 20,2% en los volúmenes en terminales asociados producto de la menor cantidad a naves atendidas en la zona centro de Chile y los menores volúmenes de importación.

El **EBITDA** disminuyó en US\$ 4,7 millones a US\$ 9,0 millones (-34%), debido a los mayores costos operativos asociados mayormente a la reajustabilidad del canon de concesiones, efectos inflacionarios en otros costos y mayores costos de personal. El **margen EBITDA** disminuyó en 944 bps registrando un 17,4%.

Principales resultados acumulados a septiembre

Los **ingresos de empresas coligadas** de la división alcanzaron los US\$ 174,8 millones un aumento de US\$ 15,6 millones (+10%) debido a distinto mix de servicios y mayores servicios de almacenamiento, lo que permitió compensar la caída de 9% en volúmenes transferidos producto de la mayor base comparativa observada en 2021.

El **EBITDA** aumentó en US\$ 5,4 millones a US\$ 52,3 millones (+12%), gracias a los mejores márgenes de explotación asociados a mayores ingresos, compensados en parte con los mayores costos operativos asociados a la reajustabilidad del canon de concesiones, efectos inflacionarios en otros costos y mayores costos. El **margen EBITDA** se mantuvo relativamente estable, aumentando en 48 bps a un 29,9%.

Otros y eliminaciones de operaciones discontinuadas

Datos Consolidados MUS\$	3T22	3T21	Δ%	Δ	9M22	9M21	Δ%	Δ
Contenedores out Almacen Extraportuario	15.718	14.650	14%	1.977	47.817	41.487	51%	16.074
Ingresos	14.623	15.401	-5%	-777	48.707	42.757	14%	5.951
Costos de Ventas	-10.158	-11.899	-15%	1.741	-31.968	-34.168	-6%	2.200
Gastos de Administración	-1.595	-1.791	-11%	196	-5.153	-5.062	2%	-91
Resultado Operacional	2.870	1.711	68%	1.160	11.586	3.527	229%	8.060
Depreciación + Amortización	665	655	2%	10	1.782	1.832	-3%	-50
EBITDA	3.536	2.366	49%	1.170	13.368	5.359	149%	8.010
Participación Asociadas	27	335	-92%	-308	0	900		-900
Resultado NOP + Impuesto	-32.945	-829	-47%	391	-34.977	-1.242	99%	-1.228
Interes Minoritario	0	0	0%	0	0	0	0%	0
Utilidad Controladora	-30.050	1.215		1.243	-23.391	3.185	186%	5.932

En el segmento Otros y eliminaciones de operaciones discontinuadas se incluyen las operaciones logísticas terrestres, activos inmobiliarios donde operan estas últimas, gastos del corporativo y eliminaciones entre segmentos. Este segmento nace como consecuencia de Transacción, y por lo mismo, dado que este segmento no existía en 2021, la comparación no es directamente comparable en todos sus conceptos.

Durante el tercer trimestre del presente año, los **ingresos** disminuyen en 5% como consecuencia mayormente de la disminución de servicio de transporte de contenedores. Sin embargo, los ingresos de este segmento acumulados a septiembre de 2022 crecen 14% y están mayormente asociados al aumento de los servicios y volúmenes en los almacenes extraportuarios.

Por su parte, los **costos de venta** del trimestre disminuyen 15% y están asociados mayormente a los menores servicios de transporte de contenedores. Los **costos de venta** acumulados disminuyen 6% principalmente por los menores costos de servicios de transporte y por un efecto mix de carga, lo que se ha traducido en menores costos de servicios documentales en almacenes extraportuario.

Los **gastos de administración** de este segmento consideran una parte de los gastos corporativos y aquellos propios del negocio de logística terrestre, y a nivel acumulado crecen 2% respecto de 2021.

El **resultado atribuible a la controladora** registró una pérdida de US\$ 30,1 millones en el trimestre y de US\$23,4 millones a nivel acumulado. Este resultado se explica principalmente por el gasto extraordinario por impuestos de US\$ 32,5 millones ya explicado previamente. Excluyendo dicho efecto, el resultado atribuible a la controladora alcanza a US\$ 2,4 millones en el trimestre y acumulando a US\$ 9,1 millones al cierre de septiembre 2022, lo que está asociado principalmente a la mejora del negocio de logística terrestre en Chile.

Análisis de los mercados

Comentario

SM SAAM participa en mercados en que compite con actores nacionales e internacionales y en un entorno competitivo dada las características de cada mercado. Además, SAAM está sujeto a las variaciones en la demanda en sus servicios producto de cambios en los flujos de comercio internacional, así como por la entrada o salida de nuevos competidores en los mercados donde participa.

Remolcadores

Cada mercado de remolcadores tiene sus propias particularidades, debido a que existen distintos tipos de regulaciones a la actividad, coexistiendo mercados de libre competencia, mercados con concesiones o con contratos privados, compitiendo día a día y/o en los procesos de licitaciones públicas o privadas, con los principales operadores de remolcadores a nivel mundial, como son Svitzer y Boluda y a nivel regional como Wilson Sons, Ultratug, CPT Remolcadores, entre otros.

En América, SAAM Towage es el mayor operador de remolcadores con presencia en 13 países.

SAAM Aéreo (logística de carga aérea)

Operado a través de Aerosan, este negocio considera los principales aeropuertos de importaciones y exportaciones en Chile, Colombia y Ecuador.

En el área de servicios aeroportuarios, los principales competidores de Aerosan son: en Chile; Fast Air, Deporcargo, Teisa, Andes, Swissport, Acciona y Agunsa; en Colombia, Taescol, Menzies, Swissport, Girag, Talma (Ground Handling), SAI; y en Ecuador, Pertraly y Novacargo.

Terminales Portuarios

El mercado portuario es altamente competitivo tanto a nivel local como internacional. La principal competencia son puertos privados de uso público y puertos públicos concesionados operados por operadores internacionales y locales.

SAAM y sus subsidiarias cuentan con una participación de mercado relevante en Chile, Costa Rica y Ecuador en el mercado de Guayaquil. En EE.UU, México y Colombia participa en la operación de terminales de tamaño mediano en las localidades de Port Everglades y Mazatlán, respectivamente.

Logística terrestre

Operado a través de SAAM Logistics, este negocio considera las principales áreas de carga terrestre asociada a mercados de importaciones y exportaciones en Chile.

Los principales competidores de SAAM Logistics en Chile son los operadores logísticos y otros extraportuarios como: Servicios Integrados de Transporte Ltda. (Sitrans), Container Operators S.A., Puerto Columbo S.A., Agencias Universales S.A. (Agunsa), Frigorífico Puerto Montt S.A., APL Logistics.

Factores de riesgo

Riesgo de mercado

Es el riesgo de que los cambios en las tarifas y los precios de mercado, por ejemplo, en las tasas de cambio o tasas de interés o precios de acciones, afecten los ingresos de SM SAAM y subsidiarias o el valor de los instrumentos financieros que mantiene. El objetivo de la administración de riesgo de mercado es manejar y controlar las exposiciones a este riesgo dentro de parámetros razonables y, al mismo tiempo, optimizar la rentabilidad.

SM SAAM procura mantener equilibrios en sus posiciones financieras netas en sus subsidiarias que aminoren los efectos del riesgo de tipo de cambio a que se ve expuesta la Sociedad, principalmente en Chile, México y Brasil. En aquellos casos en que no es posible este equilibrio, se evalúa la alternativa de contratar derivados financieros (forwards) que permitan administrar eficientemente estos riesgos. Por lo general, SM SAAM busca aplicar la contabilidad de cobertura a fin de mitigar la volatilidad en resultados generada por la existencia de posiciones netas de activos y pasivos descubiertas en moneda extranjera.

Riesgo de crédito

El riesgo crediticio es el riesgo de pérdida financiera producida en el caso de que un cliente o una contraparte de un instrumento financiero no logre cumplir con sus obligaciones contractuales. Esto es especialmente sensible en las cuentas por cobrar a clientes de SM SAAM y subsidiarias. Al otorgar crédito a clientes, estos son evaluados por un comité de crédito, con el objetivo de reducir los riesgos de no pago. Los créditos concedidos son revisados periódicamente, de manera de aplicar los controles definidos por las políticas establecidas y monitorear el estado de cuentas pendientes por cobrar.

Los servicios prestados a clientes se realizan bajo condiciones de mercado, las cuales son créditos simples que actualmente no van más allá de 90 días en SAAM Logistics., 30 días en SAAM Puertos y 60 días en SAAM S.A. Estas transacciones no se encuentran concentradas en clientes relevantes, por el contrario, los clientes de la Compañía se encuentran bastante atomizados, lo que permite distribuir el riesgo

Mano de obra calificada

La posibilidad de competir con éxito depende de la habilidad de atraer y conservar mano de obra altamente calificada. La pérdida de sus servicios o la incapacidad para contratar y retener al personal clave podría tener un efecto adverso en el desempeño financiero de SM SAAM. Además, la capacidad para operar los remolcadores, los equipos en los terminales portuarios y ofrecer servicios de logística depende de la habilidad para atraer y retener a personal calificado y con experiencia.

Por otra parte, no obstante mantener buenas relaciones con los empleados, no se pueden descartar riesgos de huelgas, paros laborales u otros conflictos con sindicatos.

Accidentes, desastres naturales y pandemias

La flota y los equipos utilizados en los terminales portuarios y en el área de logística corren el riesgo de daño o pérdida, debido a eventos como fallas mecánicas, de instalación, incendios, explosiones y colisiones, accidentes marítimos y errores humanos. Adicionalmente, los activos también pueden verse afectados producto de terremotos, maremotos u otros desastres naturales o pandemias, que podrían afectar la continuidad operativa. Sin embargo, SM SAAM, a través de sus subsidiarias y asociadas, tiene contratados seguros con amplias coberturas y planes de continuidad operacional para mitigar eventuales daños o impactos al desarrollo de sus negocios.

Normas ambientales

Los puertos, remolcadores y operaciones de logística están sujetos a diversas leyes ambientales. Un incumplimiento con dichas leyes puede resultar en la imposición de sanciones administrativas, las que podrán incluir, entre otros, cierre de instalaciones que no cumplan, cancelación de licencias de operación, así como la imposición de sanciones y multas cuando las empresas actúan con negligencia o imprudencia en relación con las cuestiones ambientales. La aprobación de leyes y reglamentos ambientales más severos podría demandar la realización de inversiones adicionales para cumplir con estas normativas y, en consecuencia, alterar los planes de inversión. Para mitigar este riesgo, SM SAAM y sus subsidiarias tienen suscritos seguros de responsabilidad civil a favor de terceros, por daños y/o multas por contaminación, asociados a su flota de remolcadores.

Riesgos por condiciones políticas y económicas

Una parte de los activos de SM SAAM está localizada en Chile. Asimismo, el 25% de las ventas consolidadas son originadas en operaciones chilenas. En consecuencia, los resultados del negocio dependen en parte de las condiciones económicas de Chile. La evolución futura de la economía chilena podría tener efectos adversos en la condición financiera o resultados de SM SAAM y podría

limitar la capacidad para desarrollar su plan de negocios. El Estado chileno ha tenido y continúa teniendo una influencia sustancial en muchos aspectos del sector privado y en el pasado ha modificado políticas monetarias, fiscales, tributarias y otras regulaciones con efectos en la economía.

Además de Chile, SM SAAM tiene operaciones en Ecuador, México, Brasil, Colombia, Uruguay, Guatemala, Honduras, Costa Rica, Panamá, Perú, El Salvador, Canadá y Estados Unidos. Algunos de estos países han pasado por períodos de inestabilidad política y económica durante las recientes décadas, períodos en los cuales los gobiernos han intervenido en aspectos empresariales y financieros con efectos sobre los inversionistas extranjeros y las empresas. No es posible sostener que estas situaciones no podrían volver a repetirse en el futuro o que puedan ocurrir en algún nuevo país al cual ingrese SM SAAM y, en consecuencia, afectar adversamente las operaciones de la compañía en dichos mercados.

Renovación de concesiones

La no renovación de alguna de las concesiones portuarias es un riesgo de largo plazo, el cual dependerá de las condiciones futuras del mercado y de las negociaciones con autoridades portuarias. Todas las concesiones portuarias a la fecha han sido renovadas. Esto ha sido producto de haber alcanzado y mantenido un cierto estándar operacional, el cual es cumplido con creces por SM SAAM en sus lugares de operación. Adicionalmente, la compañía tiene concesiones en el negocio de remolcadores en Costa Rica y México.

Seguridad de la información y ciberseguridad

La afectación de la confidencialidad, integridad, disponibilidad y desempeño de los activos tecnológicos tangibles e intangibles de la compañía, producto de vulnerabilidades propias y/o amenazas internas o externas, podría impactar negativamente en la continuidad operacional de algunas o todas las áreas de negocio de SM SAAM. Del mismo modo, la fuga o divulgación no deseada de datos personales de terceros sean estos empleados, clientes, proveedores y/o socios comerciales, podría afectar negativamente la reputación de la compañía y exponerla a pérdidas de negocios, sanciones regulatorias y/o demandas judiciales.

La compañía monitorea y mitiga el riesgo operacional de todas estas vulnerabilidades y/o amenazas apoyándose en su Modelo de Gestión de Riesgos, el que se complementa con políticas, procesos, controles, auditorías y evaluaciones específicas asociadas a la Seguridad de la Información y la Ciberseguridad.

Indicadores financieros consolidados

Para fines comparativos en la tabla siguiente se resumen los **indicadores financieros** considerando balance y estado de resultados sin considerar los efectos de NIIF 5 (si considera NIC 12) para el período septiembre 2022.

	Unidad	sept-22	dic-21
Propiedad			
Número de acciones SMSAAM	Nº	9.736.791.983	9.736.791.983
Principales Accionistas - Grupo Luksic	%	59,7%	59,7%
Valor acción al cierre	\$	56,62	56,00
Indices de liquidez			
Liquidez corriente (1)	veces	2,49	2,10
Razón acida (2)	veces	2,29	1,95
Indices de endeudamiento			
Razón de endeudamiento	veces	1,11	1,15
Proporción deuda a corto plazo	%	22%	26%
Proporción deuda a largo plazo	%	78%	74%
Cobertura gastos financieros (3)	veces	11,49	9,85
Indicadores de rentabilidad			
Ganancia por acción (4)	US\$	0,005718	0,008073
Rentabilidad del Patrimonio (5)	%	6,8%	9,9%
Rentabilidad del activo (6)	%	45,4%	4,3%
Indicadores de Actividad			
Rotación del Activo Total (7)	veces	0,45	0,41
Rotación del Activo Fijo (8)	veces	0,97	0,89
Rotación del Capital de trabajo (9)	veces	2,62	2,70

(1) Activos corrientes totales/ Pasivos corrientes totales

(2) Activos corrientes totales menos activos no corrientes mantenidos para la venta, inventarios y pagos anticipados / Pasivos corrientes totales

(3) EBITDA últimos doce meses / Gastos financieros netos últimos doce meses

(4) Utilidad últimos doce meses/ Número de acciones de SM SAAM

(5) Utilidad últimos doce meses dividido en patrimonio promedio

(6) Utilidad últimos doce meses dividido en activos promedio

(7) Ventas últimos doce meses/ Activo Total

(8) Ventas últimos doce meses/ Activo Fijo

(9) Ventas últimos doce meses/(Activo corriente-Pasivo Corriente)