



Sociedad Matriz SAAM S.A.

ANÁLISIS RAZONADO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

Correspondientes al Ejercicio al 31 de diciembre de 2022 en miles de dólares de los Estados Unidos de América

Información sobre conference call:

17 de marzo de 2023 11:00 am Chile – 09:00 am EST, la Compañía presentará los resultados del ejercicio 4Q2022

Para unirse a la Conferencia, favor usar el siguiente enlace

[SMSAAM4Q2022INVESTORCONFERENCECALL](https://www.saam.com/investor/conference-call)

La información financiera para presentar se encontrará disponible en el sitio web www.saam.com sección inversionistas. Durante la presentación, un Q&A estará disponible para enviar sus preguntas, las cuales serán respondidas al final de la presentación.

Santiago, 10 de marzo de 2023

En octubre de 2022, SM SAAM S.A. ("SAAM") anunció la firma de un acuerdo vinculante con Hapag-Lloyd para la venta de SAAM Ports S.A. (filial de SM SAAM que agrupa todas las operaciones portuarias de la Compañía), SAAM Logistics S.A. y ciertos activos inmobiliarios en un valor estimado de US\$ 1.000 millones (la "Transacción").

Tras la aprobación de la Transacción por parte de la Junta Extraordinaria de Accionistas realizada el 19 de octubre de 2022, restan ciertas aprobaciones regulatorias y otras condiciones usuales para este tipo de transacciones, necesarias para materializar el cierre de la venta.

Cabe destacar que, como consecuencia del anuncio de la Transacción, a partir de los estados financieros de septiembre de 2022 SAAM debió aplicar la NIIF 5 en la presentación de sus estados financieros y que considera como activos disponibles para la venta y operaciones discontinuadas aquellos incluidos en la Transacción. Del mismo modo, y de acuerdo con NIC 12, la compañía debió registrar un gasto extraordinario por impuestos diferidos por las diferencias entre valor contable y tributario de las inversiones de SM SAAM S.A. en SAAM Ports y SAAM Logistics, anticipando parte de los gastos de impuestos de la Transacción.

Acumulado a diciembre 2022, la compañía registró utilidades por US\$ 48,2 millones, pero excluyendo los efectos contables extraordinarios de US\$ 33,6 millones asociados a la Transacción, la utilidad alcanza los US\$ 81,8 millones lo que representa un crecimiento de 4% respecto de 2021. Por su parte las ventas alcanzaron a US\$ 839 millones y el EBITDA consolidado aumentó hasta US\$ 281 millones, superando al año anterior en 12% y 5%, respectivamente.

Entre los hitos del año destacan:

- Mejora en la clasificación de riesgo desde AA- a AA con perspectivas Estables de Humphreys y Feller Rate (1 de febrero de 2022).
- Compra de las operaciones de remolcaje de Standard Towing y Davies Tugboats, que prestan servicios con tres remolcadores en British Columbia, Canadá (4 de abril 2022).
- Acuerdo de compra de los remolcadores operados por Starnav en Brasil. Esta transacción considera la compra de 17 remolcadores en operación por US\$ 150 millones y cuatro que se encuentran en construcción por US\$ 48 millones (6 de mayo 2022).
- Cierre de compra de las operaciones de remolcaje de Ian Taylor en Perú, fortaleciendo presencia en Costa Pacífico e incorporando nuevos remolcadores, totalizando 10 en operación en los puertos peruanos (3 de octubre de 2022).
- Acuerdo de venta vinculante con Hapag Lloyd de las operaciones de terminales portuarios y operaciones logísticas asociadas, mencionado previamente (4 de octubre de 2022).
- Cierre de acuerdo con minera Teck & Neptune Terminals para operar los primeros dos remolcadores eléctricos para el puerto de Vancouver en Canadá (13 de octubre de 2022).
- Adquisición de participación minoritaria de Aronem Air Cargo S.A., operación de Aerosan en Ecuador, completando de esta forma el 100% de su propiedad (25 de octubre de 2022).

Como hitos posteriores destacan:

- Acuerdo de adquisición de empresa de logística de carga aérea en Ecuador (3 de febrero de 2023).

Member of
Dow Jones
Sustainability Indices
Powered by the S&P Global CSA

Ticket: SMSAAM
Bolsa de Santiago

Precio (30/12/2022) CLP 95,78

Precio (30/12/2021) CLP 56

Market Cap (31/12/2022) MMUS\$ 1.090

YTD 2022 Retorno Acumulado \$
(03.01.2022 – 30.12.2022)



Contacto Relación con Inversionistas

Arie Bacal
Subgerente de Administración y Finanzas
abacalg@saam.cl

Jorge Cuéllar
Jefe de relación con inversionistas
jcuellarb@saam.cl

Resumen Resultados Consolidados

Como consecuencia de la Transacción, SAAM en su presentación de los estados financieros a diciembre 2022 debió aplicar la NIIF 5 que considera la presentación de activos disponibles para la venta y operaciones discontinuadas a aquellos activos asociados a la Transacción y la NIC 12 con el registro de gastos por impuestos diferidos por las diferencias entre valor contable y tributario de las inversiones de SM SAAM S.A. en SAAM Ports y SAAM Logistics, anticipando parte de los gastos de impuestos de la Transacción. De esta forma, para una mejor comprensión de este Análisis Razonado es importante complementarlo con la lectura de las notas 1b (Resumen de criterios contables aplicados) y 41 (NIIF 5 Activos, Activos clasificados como mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas) de los Estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2022.

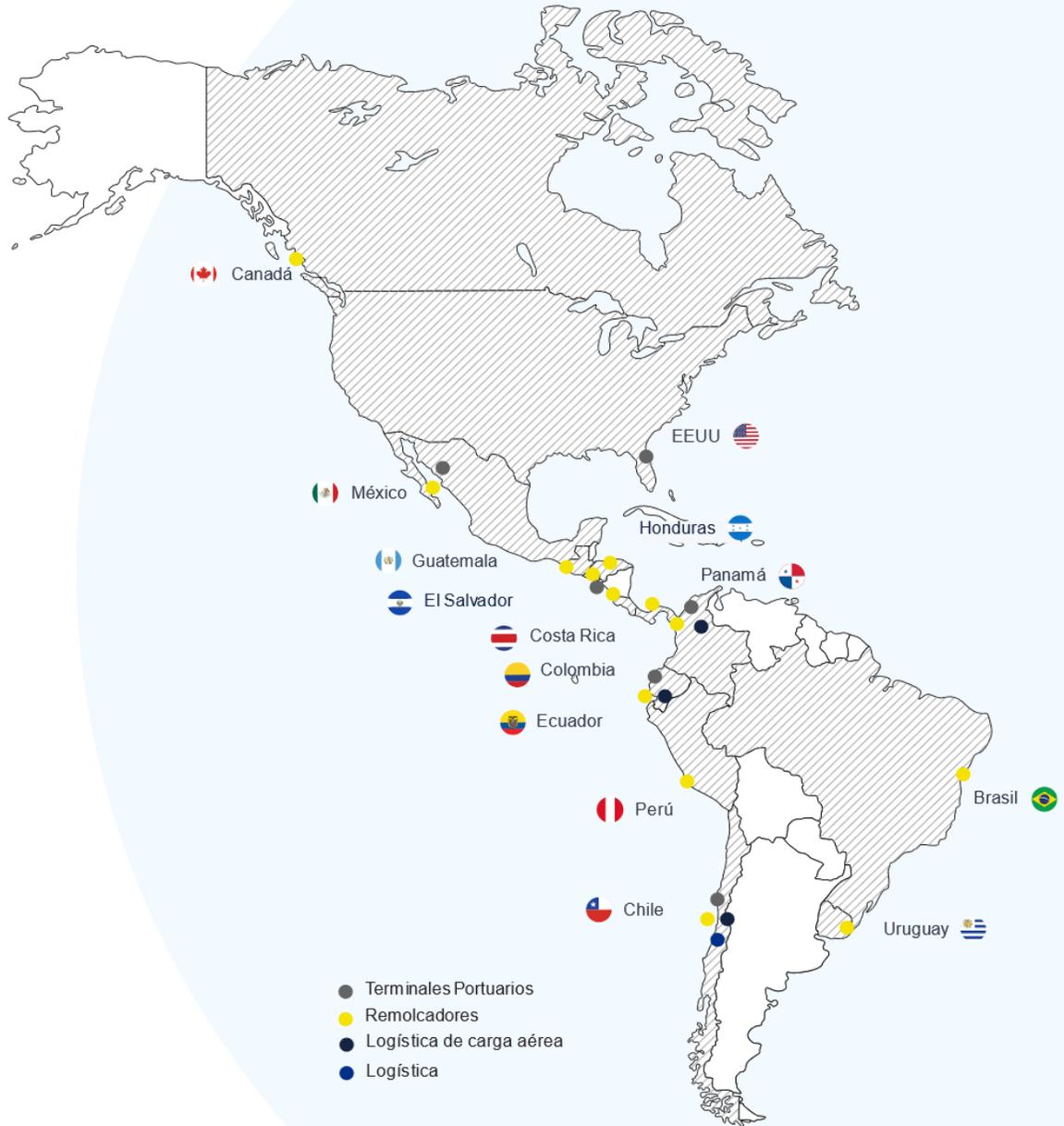
De esta forma, se han clasificado como Operaciones discontinuadas los activos y operaciones correspondientes a SAAM Ports y SAAM Logistics, que consideran el total de los negocios de terminales portuarios y operaciones logísticas terrestre en Chile asociadas al transporte naviero, así como las propiedades inmobiliarias que estás últimas utilizan. Por su parte, en Operaciones continuadas se mantienen las operaciones de remolcaje, logística de carga aérea y activos inmobiliarios.

	4T22	4T21	Δ%	Δ	2022	2021	Δ%	Δ
Ingresos (MUS\$)	214.840	199.596	8%	15.244	838.736	748.465	12%	90.271
Operaciones continuadas	124.379	107.952	15%	16.427	461.835	407.660	13%	54.175
Operaciones discontinuadas	90.606	91.917	-1%	-1.311	377.964	342.009	11%	35.955
Eliminaciones	-145	-273	47%	128	-1.063	-1.204	12%	141
R. Operacional (MUS\$)	32.570	35.033	-7%	-2.463	152.915	146.774	4%	6.141
Operaciones continuadas	15.044	14.318	5%	726	63.542	74.331	-15%	-10.789
Operaciones discontinuadas	16.518	19.600	-16%	-3.082	85.088	68.459	24%	16.629
Eliminaciones	1.008	1.115	-10%	-107	4.285	3.984	8%	301
EBITDA (MUS\$)	66.284	65.954	1%	330	280.936	268.256	5%	12.680
Operaciones continuadas	37.918	34.105	11%	3.813	146.970	151.219	-3%	-4.249
Operaciones discontinuadas	27.358	30.734	-11%	-3.376	129.681	113.053	15%	16.628
Eliminaciones	1.008	1.115	-10%	-107	4.285	3.984	8%	301
Utilidad Controladora (MUS\$)	15.659	23.155	-32%	-7.496	48.176	78.604	-39%	-30.428
Operaciones continuadas	9.956	8.201	21%	1.755	30.473	33.192	-8%	-2.719
Operaciones discontinuadas	5.703	14.954	-62%	-9.251	17.703	45.412	-61%	-27.709

Contenido

RESUMEN FINANCIERO CONSOLIDADO	6
FLUJO CONSOLIDADO	10
RESULTADOS CONSOLIDADO OPERACIONES CONTINUADAS	11
RESULTADOS CONSOLIDADO OPERACIONES DISCONTINUADAS	13
ANÁLISIS DE LOS MERCADOS	16
FACTORES DE RIESGO	17
INDICADORES FINANCIEROS CONSOLIDADOS	19

Análisis de resultados



Resumen financiero consolidado

Resultados consolidados proforma

Sólo para fines comparativos y ayudar a la comprensión de los resultados de la compañía, en la tabla siguiente se resumen los **resultados proforma**¹ que eliminan los efectos de la NIIF 5 y NIC 12.

De esta forma, al eliminar el gasto extraordinario por impuestos diferidos de US\$ 33,6 millones (que anticipa parte de los gastos de impuestos de la Transacción) la utilidad atribuible a los propietarios de la controladora alcanzó US\$ 81,8 millones, creciendo 4% respecto de 2021.

Datos Consolidados Proforma MUS\$	2022	2021	Δ%	Δ
Ingresos	838.736	748.465	12%	90.271
Costos de Ventas	-580.121	-503.873	15%	-76.248
Gastos de Administración	-105.700	-97.818	8%	-7.882
Resultado Operacional	152.915	146.774	4%	6.141
Depreciación + Amortización	128.021	121.482	5%	6.539
EBITDA	280.936	268.256	5%	12.680
Mg EBITDA	33,5%	35,8%		-2,3%
Participación Asociadas	3.867	10.433	-63%	-6.566
Resultado NOP + Impuesto	-63.304	-71.360	-11%	8.056
Resultado después de impuestos	93.478	85.847	9%	7.631
Interes Minoritario	11.661	7.243	61%	4.418
Utilidad Controladora	81.817	78.604	4%	3.213
EBITDA VP ⁽¹⁾	278.526	278.200	0%	326

(1) EBITDA a valor proporcional según porcentaje de propiedad de empresas consolidadas y coligadas

¹ Presenta los resultados sin considerar los efectos de la NIIF 5 y NIC 12 asociados a la Transacción

Principales resultados consolidados del cuarto trimestre

Datos Consolidados MUS\$	4T22	4T21	Δ%	Δ	2022	2021	Δ%	Δ
Ingresos	124.379	107.952	15%	16.427	461.835	407.660	13%	54.175
Costos de Ventas	87.656	71.937	22%	15.719	325.244	264.128	23%	61.116
Gastos de Administración	21.679	21.697	0%	-18	73.049	69.201	6%	3.848
Resultado Operacional	15.044	14.318	5%	726	63.542	74.331	-15%	-10.789
Depreciación + Amortización	22.874	19.787	16%	3.087	83.428	76.888	9%	6.540
EBITDA	37.918	34.105	11%	3.813	146.970	151.219	-3%	-4.249
Mg EBITDA	30,5%	31,6%		-1,1%	31,8%	37,1%		-5,3%
Participación Asociadas	415	1.760	-76%	-1.345	1.662	1.821	-9%	-159
Resultado NOP + Impuesto	-5.067	-7.679	34%	2.612	-33.018	-42.177	22%	9.159
Resultado después de impuestos operaciones continuadas	10.392	8.399	24%	1.993	32.186	33.975	-5%	-1.789
Resultado después de impuestos operaciones discontinuadas	7.794	17.068	-54%	-9.274	27.651	51.872	-47%	-24.221
Interes Minoritario	2.527	2.312	9%	215	11.661	7.243	61%	4.418
Utilidad Controladora	15.659	23.155	-32%	-7.496	48.176	78.604	-39%	-30.428

Los **ingresos de las operaciones continuadas** alcanzaron los US\$ 124,4 millones, lo que representa un aumento de US\$ 16,4 millones (+15%) respecto de igual período del año anterior, el cual se explica mayormente por el crecimiento en faenas del período asociado a la mayor actividad observada en los mercados y la consolidación de las nuevas operaciones en Perú, tras la materialización de la adquisición del negocio de remolcaje de Ian Taylor, junto con un mejor mix de servicios en puertos y de otros servicios de remolcaje.

Los **costos de ventas de las operaciones continuadas** aumentaron en US\$ 15,7 millones (+22%) alcanzando US\$ 87,7 millones principalmente por la mayor flota de remolcadores en operación, junto con el incremento en el costo del combustible, la inflación en costos y las nuevas operaciones de remolcadores.

En tanto, los **gastos de administración de las operaciones continuadas** ascendieron a US\$ 21,7 millones, manteniéndose estables respecto al mismo período del año anterior.

El **EBITDA asociado a las operaciones continuadas** alcanzó los US\$ 37,9 millones, lo que representa un aumento de US\$ 3,8 millones (+11%) respecto de 4T21. De este modo, el **margen EBITDA de las operaciones continuadas** disminuyó en 111 bps a 30,5%.

La **participación en las ganancias de asociadas** registró un resultado US\$ 415 mil en el periodo, lo que se compara con una utilidad de US\$1,8 millones registrada en 2021. La variación se explica principalmente por la venta de Equimac en julio de 2022.

Por su parte, la compañía reconoció una **pérdida no operacional e impuestos de operaciones continuadas** por US\$ 5,1 millones, registrando una mejora de US\$ 2,6 millones con respecto del mismo trimestre del año anterior, explicado principalmente por la venta del terreno de Arica.

El **resultado de las operaciones discontinuadas** registró una ganancia de US\$ 7,8 millones, lo que representa una caída de US\$ 9,3 millones asociada principalmente a la menor actividad en terminales portuarios, inflación de costos y negociaciones colectivas del período.

El **resultado atribuible a la controladora** ascendió a una ganancia de US\$ 15,7 millones, lo que se compara con la utilidad de US\$ 23,2 millones (-32%) en el mismo período del año anterior.

Principales resultados consolidados acumulados a diciembre

Los **ingresos de las operaciones continuadas** alcanzaron los US\$ 461,8 millones, lo que representa un aumento de US\$ 54,2 millones (+13%) respecto de igual período del año anterior, el cual se explica principalmente por los mayores ingresos de remolcadores.

Los **costos de ventas de las operaciones continuadas** aumentaron en US\$ 61,1 millones (+23%) alcanzando US\$ 325,2 millones principalmente por los mayores costos operacionales de subcontratación y nuevas operaciones de remolcadores, así como por los incrementos en el precio del combustible e inflación que ha impactado en otros componentes de costos.

En tanto, los **Gastos de Administración de las operaciones continuadas** ascendieron a US\$ 73,0 millones, registrando un aumento de US\$ 3,8 millones (+6%).

El **EBITDA asociado a las operaciones continuadas** alcanzó los US\$ 147,0 millones (-3%), debido principalmente al menor resultado de Remolcadores registrado en el primer semestre y los efectos de la mayor inflación observados durante el año. Como consecuencia de lo señalado anteriormente, el **margen EBITDA de las operaciones continuadas** disminuyó en 527 bps a 31,8%.

La **participación en las ganancias de asociadas** registró un resultado US\$ 1,6 millones en el periodo, lo que se compara con el resultado de US\$ 1,8 millones registrado en 2021.

La compañía reconoció una **pérdida no operacional e impuestos de operaciones continuadas** por US\$ 33,0 millones, lo que representa una mejora de US\$ 9,2 millones respecto de igual período del año.

El **resultado de las operaciones discontinuadas** registró una utilidad de US\$ 27,7 millones, lo que representa una caída de US\$ 24,2 millones (-47%) respecto del año anterior. La disminución se explica principalmente por los US\$ 33,6 millones en gastos extraordinarios por impuestos diferidos que producto de la Transacción se debieron registrar de acuerdo con NIC 12 y asociado a la diferencia entre el valor contable e histórico de las inversiones de SAAM en SAAM Ports y SAAM Logistics.

El **resultado atribuible a la controladora** registró a una ganancia de US\$ 48,2 millones, lo que representa un menor resultado por US\$ 30,4 millones (-39%). Excluyendo los efectos contables extraordinarios registrado en operaciones discontinuadas, el resultado atribuible a la controladora alcanza a US\$ 81,8 millones (+4%).

Balance Consolidado

De acuerdo con NIIF 5, en el estado de situación financiera al 31 de diciembre de 2022 los activos y negocios asociados a la Transacción se deben presentar como operaciones discontinuadas. De esta forma, al reclasificar todos los activos y pasivos correspondientes, se genera una variación significativa en todas las partidas y cuentas contables con respecto del 31 de diciembre de 2021.

Teniendo en cuenta lo anterior, los **activos corrientes** presentan un aumento de US\$ 432,3 millones (+82%) respecto del 31 de diciembre de 2021 alcanzando los US\$ 961,1 millones, mientras que los **activos no corrientes** disminuyeron US\$ 381,4 millones a US\$ 928,9 millones (-29%).

Los **activos totales** de SAAM alcanzaron los US\$ 1.890,1 millones, lo que representa un aumento de US\$ 50,8 millones con respecto de diciembre de 2021 (+3%).

En tanto, los **pasivos corrientes** aumentaron en US\$ 196,1 millones a US\$ 448,2 millones (+78%), producto de la reclasificación de pasivos como pasivos para su disposición clasificados como operaciones discontinuadas por US\$ 273,1 millones. En tanto, los **pasivos no corrientes** disminuyeron en US\$ 165,5 millones a US\$ 565,5 millones (-23%).

Al 31 de diciembre de 2022, el **patrimonio** alcanzó los US\$ 876,4 millones, lo que representa un aumento de US\$ 20,2 millones respecto del existente al 31 de diciembre de 2021. Esta variación se explica mayormente por la utilidad consolidada del año neta los dividendos pagados en el período.

Balance Consolidado (MU\$)	31-12-2022	31-12-2021	Δ%	Δ
Efectivo y equivalentes al efectivo	141.963	323.962	-56%	-181.999
Otros activos corrientes	170.955	204.926	-17%	-33.971
Activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas	648.231	0	-	648.231
Activos corrientes	961.149	528.888	82%	432.261
Propiedades, plantas y equipos (neto)	675.351	837.278	-19%	(161.927)
Otros activos no corrientes	253.564	473.056	-46%	(219.492)
Activos no corrientes	928.915	1.310.334	-29%	(381.419)
Total activos	1.890.064	1.839.222	3%	50.842
Otros pasivos financieros corrientes	83.215	116.597	-29%	-33.382
Obligación contrato de concesión corriente	93	4.232	-98%	-4.139
Otros pasivos corrientes	91.794	131.191	-30%	(39.397)
Pasivos para su disposición clasificados como operaciones discontinuadas	273.066	0	-	273.066
Pasivos corrientes	448.168	252.020	78%	196.148
Otros pasivos financieros no corrientes	465.854	563.760	-17%	-97.906
Obligación contrato de concesión no corriente	0	35.415	-100%	-35.415
Otros pasivos no corrientes	99.676	131.816	-24%	(32.140)
Pasivos no corrientes	565.530	730.991	-23%	(165.461)
Total pasivos	1.013.698	983.011	3%	30.687
Patrimonio controladora	822.381	802.686	2%	19.695
Participaciones no controladoras	53.985	53.525	1%	460
Total patrimonio	876.366	856.211	2%	20.155
Total patrimonio y pasivos	1.890.064	1.839.222	3%	50.842

Flujo de Caja Consolidado

La variación neta de la cuenta Efectivo y equivalentes al efectivo entre el 31 de diciembre de 2022 y el 31 de diciembre de 2021 fue un flujo neto negativo de US\$ 11,3 millones, lo que se compara con un aumento en el flujo de US\$ 6,3 millones en diciembre 2021.

Flujo Consolidado (MUS\$)	31-12-2022			Total	31-12-2021	Δ%	Δ
	Operaciones continuadas	Operaciones discontinuadas	Eliminaciones				
Flujo de Operaciones	96.564	101.236		197.800	172.685	15%	25.115
Flujo de Inversiones	-91.576	-4.157	-1.329	-97.062	-53.532	-81%	-43.530
Flujo de Financiamiento	-92.813	-15.098	1.329	-106.582	-112.156	5%	5.574
Otros				-5.467	-686		-4.781
Flujo del Período	-87.825	81.981	0	-11.311	6.311		-17.622

El **flujo procedente de actividades de operación** fue positivo en US\$ 197,8 millones, aumentando respecto de 2021 producto de un incremento en la actividad y la mejora principalmente en los resultados operacionales en la división Terminales Portuarios.

El **flujo procedente de actividades de inversión** fue negativo en US\$ 97,1 millones, lo que representa un alza respecto del flujo de US\$ 53,5 millones registrado en el mismo período del año anterior. Las principales inversiones del período corresponden a la adquisición de las nuevas operaciones en Canadá y Perú, nuevos remolcadores, equipamiento para Aerosan, la adquisición de participación minoritaria de Aronem Air Cargo S.A., y equipamiento para los terminales TPG de Ecuador y FIT de Estados Unidos.

El **flujo procedente de actividades de financiamiento** fue negativo por US\$ 106,6 millones, menor al del período anterior, asociado principalmente a la obtención de nueva deuda por US\$74,6 millones compensado por el pago de préstamos por US\$100,2 millones y al pago de dividendos por US\$56,2 millones.

Respecto de **otros flujos**, correspondientes a las variaciones en efectivo y equivalente por efecto de tipo de cambio en los saldos mantenidos en monedas distintas a la funcional, fueron negativos por US\$ 5,5 millones.

Posición Financiera

Al cierre de diciembre de 2022, la compañía mantiene bajos niveles de apalancamiento consolidados, reduciendo además sus indicadores respecto de los del cierre de 2021. Los pasivos financieros totales disminuyen en US\$29,3 millones, mientras que el EBITDA acumulado de 12 meses aumenta en US\$ 12,7 millones.

(MUS\$)	31-12-2022			31-12-2021	Δ
	Operaciones continuadas	Operaciones discontinuadas	Total		
Pasivos Financieros (PF)	549.162	141.577	690.739	720.004	(29.265)
Caja y Efectivo Equivalente	141.963	170.688	312.651	323.962	(11.311)
Pasivos Financieros Netos (PFN)	407.199	(29.111)	378.088	396.043	(17.955)
Activos Totales	1.251.798	638.266	1.890.064	1.839.222	50.842
EBITDA 12 meses			280.936	268.256	12.680

Indicadores financieros	31-12-2022	31-12-2021	Δ
PF / Activos Totales	0,4x	0,4x	-0,0x
PF / EBITDA	2,5x	2,7x	-0,2x
PFN / EBITDA	1,3x	1,5x	-0,1x
ROE	5,9%	9,9%	-4 p.p.
ROE ajustado*	9,8%	9,9%	-1 p.p.

*Presenta los resultados sin considerar los efectos de la NIIF 5 y NIC 12 asociados a la Transacción

Resultados Consolidados Operaciones Continuas

División Remolcadores

Datos Consolidados MUS\$	4T22	4T21	Δ%	Δ	2022	2021	Δ%	Δ
#Faenas	35.998	34.057	6%	1.941	135.667	131.638	3%	4.029
#Remolcadores	192	180	7%	12	192	180	7%	12
Ingresos	105.890	89.277	19%	16.613	390.323	340.258	15%	50.065
Costos de Ventas	75.462	59.578	27%	15.884	274.555	217.990	26%	56.565
Gastos de Administración	12.789	14.964	-15%	-2.175	49.904	49.283	1%	621
Resultado Operacional	17.639	14.735	20%	2.904	65.864	72.985	-10%	-7.121
Depreciación + Amortización	19.573	16.468	19%	3.105	70.086	63.696	10%	6.390
EBITDA	37.212	31.203	19%	6.009	135.950	136.681	-1%	-731
Mg EBITDA	35,1%	35,0%		0,2%	34,8%	40,2%		-5,3%
Participación Asociadas	462	387	19%	75	1.709	460	272%	1.249
Resultado NOP + Impuesto	-8.497	-6.203	-37%	-2.294	-33.675	-36.482	8%	2.807
Interes Minoritario	421	147	186%	274	1.534	585	162%	949
Utilidad Controladora	9.183	8.772	5%	411	32.364	36.378	-11%	-4.014

Principales resultados del cuarto trimestre

Los **ingresos** de la división Remolcadores alcanzaron los US\$ 105,9 millones, lo que representa un aumento de US\$ 16,6 millones (+19%) respecto de igual período del año anterior, debido a un mejor mix de servicios en puertos y de otros servicios de remolcaje, y el crecimiento en el volumen de actividad (+6%) asociado a la mayor actividad observada en los mercados y la consolidación de las nuevas operaciones en Perú, tras la materialización de la adquisición del negocio de remolcaje de Ian Taylor en octubre de 2022.

Los **costos de ventas** aumentaron en US\$ 15,9 millones alcanzando US\$ 75,5 millones (+27%), como consecuencia de la mayor flota en operación y mayores mantenimientos preventivos, junto con los efectos inflacionarios que impactaron el costo de combustible, insumos y remuneraciones.

El **EBITDA** de la división Remolcadores registró un crecimiento de US\$ 6,0 millones alcanzando los US\$ 37,2 millones (+19%), manteniendo también la tendencia al alza con respecto a los trimestres inmediatamente anteriores.

Dado lo anterior, el **margen EBITDA** aumentó en 19 bps, registrando un 35,1%, manteniéndose relativamente estable respecto al mismo período del año anterior.

El **resultado de participación en asociadas** registró una ganancia de US\$ 462 mil, superior a la ganancia de US\$ 387 mil registrada en el mismo trimestre del año anterior producto de recuperación de actividad en Transbordadoras Austral Broom.

Respecto del **resultado atribuible a la controladora** ascendió a una ganancia de US\$ 9,2 millones, lo que representa un crecimiento de US\$ 411 mil (+5%).

Principales resultados acumulados a diciembre

Los **ingresos** aumentaron en US\$ 50,1 millones (+15%) alcanzando US\$ 390,3 millones, como consecuencia de un mejor mix de servicios y mix de puertos, junto con el crecimiento en el volumen de actividad (+3%) y los ingresos asociados a las nuevas operaciones de Perú y El Salvador.

Los **costos de ventas** alcanzaron los US\$ 274,6 millones, aumentando en US\$ 56,7 millones (+26%), lo que se asocia principalmente a la mayor flota en operación, así como por los mayores costos de combustible asociado a efecto precio, costos de personal por efectos de inflación, costos de mayores mantenimientos preventivos, alzas en los precios de insumos y mayor cantidad de subcontratación de remolcadores.

El **EBITDA** de la división Remolcadores alcanzó los US\$ 136,0 millones, disminuyendo en US\$ 731 mil (-1%), lo que se explica principalmente al menor EBITDA registrado durante el primer semestre de 2022 asociado a menores márgenes operacionales y los mayores gastos de administración generados principalmente por las nuevas operaciones en Perú y El Salvador, así como por los menores ingresos registrados durante el segundo trimestre producto de la temporalidad en la renovación de ciertos contratos de terminales petroleros. No obstante, el EBITDA registró una tendencia al alza durante la segunda mitad del año lo que permitió compensar en parte los efectos mencionados anteriormente.

Como consecuencia de lo señalado anteriormente, el **margen EBITDA** alcanzó un 34,8%, lo que representa una disminución de 534 bps respecto del año anterior.

El **resultado de participación en asociadas** registró una ganancia de US\$ 1,7 millones, lo que se compara con una ganancia de US\$ 460 mil registrada en el mismo período del año anterior.

Respecto del **resultado atribuible a la controladora** ascendió a una ganancia de US\$ 32,4 millones, lo que representa un menor resultado por US\$ 4,0 millones (-11%).

Otros y eliminaciones de operaciones continuadas

Datos Consolidados MUS\$	4T22	4T21	Δ%	Δ	2022	2021	Δ%	Δ
Total toneladas movilizadas Aerosan	93.557	100.085	-7%	-6.528	373.654	380.515	-2%	-6.861
Ingresos	18.489	18.675	-1%	-186	71.512	67.402	6%	4.110
Costos de Ventas	12.194	12.359	-1%	-165	50.689	46.138	10%	4.551
Gastos de Administración	8.890	6.733	32%	2.157	23.145	19.918	16%	3.227
Resultado Operacional	-2.595	-417	-522%	-2.178	-2.322	1.346	-273%	-3.668
Depreciación + Amortización	3.301	3.319	-1%	-18	13.342	13.192	1%	150
EBITDA	706	2.902	-76%	-2.196	11.020	14.538	-24%	-3.518
Participación Asociadas	-47	1.373		-1.420	-47	1.361		-1.408
Resultado NOP + Impuesto	3.430	-1.476		4.906	657	-5.695		6.352
Interes Minoritario	15	51	-71%	-36	179	198	-10%	-19
Utilidad Controladora	773	-571	235%	1.344	-1.891	-3.186	41%	1.295

En el segmento Otros y eliminaciones de operaciones continuadas se incluyen las operaciones logísticas de carga aérea, activos inmobiliarios, gastos del corporativo y eliminaciones entre segmentos. Este segmento nace como consecuencia de Transacción, y por lo mismo, dado que este segmento no existía en 2021, la data no es directamente comparable en todos sus conceptos.

Los **ingresos** de este segmento acumulados a diciembre de 2022 aumentan un 6% y están mayormente asociados a los de operaciones de logística de carga aérea (Aerosan) en Chile, Colombia y Ecuador. Durante el último trimestre de 2022 los ingresos registraron una disminución de 1%, como consecuencia de la caída de 7% en toneladas movilizadas (importaciones y exportaciones) en el trimestre, la que fue compensada en parte por el ajuste de tarifas en algunos servicios.

Por su parte, los **costos de venta** acumulados aumentan un 10% y están asociados mayormente a las operaciones de Aerosan los que al igual que en otros segmentos de operación se han visto afectados por las presiones inflacionarias en los costos y gastos de personal.

Los **gastos de administración** de este segmento por su parte crecen 16% respecto de 2021 y consideran una parte de los gastos corporativos y aquellos propios del negocio de Aerosan, también impactados negativamente por los efectos inflacionarios.

El **resultado atribuible a la controladora** acumulado registró una pérdida de US\$ 1,9 millones, lo que se compara con la pérdida de US\$3,2 millones registrada en el mismo período del año anterior. La pérdida atribuible a la controladora acumulada se explica por mayores gastos del corporativo y eliminaciones entre segmentos, la que es compensada parcialmente por el mejor resultado del negocio de Aerosan.

Resultados Consolidados Operaciones Discontinuadas

División Terminales Portuarios

Datos Consolidados MUS\$	4T22	4T21	Δ%	Δ	2022	2021	Δ%	Δ
# TEU	421.870	447.014	-6%	-25.144	1.704.897	1.787.529	-5%	-82.632
# Toneladas Transferidas (miles)	5.104	5.457	-6%	-353	20.816	21.593	-4%	-777
Ingresos	78.861	74.773	5%	4.088	317.512	282.108	13%	35.404
Costos de Ventas	54.611	50.736	8%	3.875	215.788	195.477	10%	20.311
Gastos de Administración	7.286	6.467	13%	819	27.776	23.729	17%	4.047
Resultado Operacional	16.964	17.570	-3%	-606	73.948	62.902	18%	11.046
Depreciación + Amortización	10.284	10.667	-4%	-383	42.255	42.295	0%	-40
EBITDA	27.248	28.237	-4%	-989	116.203	105.197	10%	11.006
Mg EBITDA	34,6%	37,8%		-3,2%	36,6%	37,3%		-1%
Participación Asociadas	-2.355	4.629		-6.984	2.205	7.529	-71%	-5.324
Resultado NOP + Impuesto	-7.038	-5.929	-19%	-1.109	-25.334	-22.542	-12%	-2.792
Interes Minoritario	2.091	2.113	-1%	-22	9.948	6.459	54%	3.489
Utilidad Controladora	5.480	14.157	-61%	-8.677	40.871	41.430	-1%	-559
EBITDA VP ⁽¹⁾	24.729	34.697	-29%	-9.969	119.546	118.571	1%	976

(1) EBITDA a valor proporcional según porcentaje de propiedad de empresas consolidadas y coligadas

Principales resultados del cuarto trimestre

Los **ingresos** de la división alcanzaron los US\$ 78,9 millones, lo que representa un aumento de US\$ 4,1 millones (+5%) respecto de igual período del año anterior, debido a un efecto mix de servicios y tarifas. El volumen de contenedores transferidos disminuyó en 6%, debido mayormente a menores volúmenes transferidos en Sudamérica.

Los **costos de ventas** aumentaron en US\$ 3,9 millones (+8%), alcanzando US\$ 54,6 millones. El aumento se explica por el distinto mix de servicios, los mayores costos de personal propio y de terceros asociados a los efectos inflacionarios y por el mayor precio del combustible.

El **EBITDA** alcanzó los US\$ 27,2 millones, lo que representa una disminución de US\$ 989 mil (-4%) la que se explica por el menor resultado de explotación y alzas en gastos de administración, impactados por efectos inflacionarios - que crecieron 13% en el trimestre. De esta forma, el **margen EBITDA** disminuyó en 321 bps a 34,6%.

El **resultado de participación en asociadas** registró una pérdida de US\$ 2,4 millones, lo que se compara con una ganancia de US\$ 4,6 millones registrada en el mismo trimestre del año anterior. La disminución se explica principalmente por la caída en volúmenes registrada en terminales asociados producto de menores importaciones.

De esta forma, el **resultado atribuible a la controladora** fue una ganancia de US\$ 5,5 millones, lo que representa un menor resultado por US\$ 8,7 millones (-61%).

Principales resultados acumulados a diciembre

Los **ingresos** de división alcanzaron los US\$ 317,5 millones, lo que representa un crecimiento de US\$ 35,4 millones (+13%) respecto del año anterior, debido mayormente a un efecto mix de servicios y mayores ingresos por almacenaje asociados a la congestión portuaria durante el primer semestre de 2022, lo que permitió compensar la caída en volúmenes.

Los **costos de ventas** aumentaron en US\$ 20,3 millones (+10%), alcanzando US\$ 215,8 millones principalmente por los mayores costos operacionales asociados al distinto mix de servicios, a las alzas en los costos de personal y servicios asociados a la inflación y el mayor precio de combustible.

El **EBITDA** alcanzó los US\$ 116,2 millones, lo que representa un aumento de US\$ 11,0 millones (+10%), lo que se explica por las mejoras en los márgenes operacionales ya descritos, las que permitieron compensar el alza en los gastos de administración (+17%). El **margen EBITDA** disminuyó en 63 bps a 36,6%.

El **resultado de participación en asociadas** registró una ganancia de US\$ 2,2 millones, menor en US\$ 5,3 millones (-71%) a la registrada el año anterior. La disminución se explica principalmente por la caída en volúmenes registrada en terminales asociados producto de menores importaciones, junto a los efectos inflacionarios que impactaron los costos operativos en general y los canon de concesiones.

De esta forma, el **resultado atribuible a la controladora** ascendió a una ganancia de US\$ 40,9 millones, lo que representa un menor resultado por US\$ 559 mil (-1%).

Resultados Empresas Coligadas Terminales Portuarios

(Valores al 100% de participación)

Empresas Coligadas	4T22	4T21	Δ%	Δ	2022	2021	Δ%	Δ
# TEU	308.517	410.663	-25%	-102.146	1.385.219	1.592.884	-13%	-207.665
# Toneladas Transferidas (miles)	3.776	5.293	-29%	-1.517	16.237	19.806	-18%	-3.569
Ingresos⁽¹⁾	50.398	65.873	-23%	-15.475	226.019	224.797	1%	1.222
Resultado Operacional ⁽¹⁾	-1.598	16.755		-18.353	22.687	35.412	-36%	-12.725
EBITDA⁽¹⁾	7.739	27.140	-71%	-19.401	60.071	73.979	-19%	-13.908
Mg EBITDA	15,4%	41,2%		-25,8%	26,6%	32,9%		-6,3%
Utilidad⁽²⁾	-4.037	10.438	-139%	-14.475	5.862	16.292	-64%	-10.430

(1) Coligadas al 100%. No considera cifras de Puerto Buenavista

(2) Coligadas al 100% considera cifras de Puerto Buenavista

Principales resultados del cuarto trimestre

Los **ingresos de empresas coligadas** de la división disminuyeron en US\$ 15,5 millones a US\$ 50,4 millones (-23%), lo que se explica principalmente por la caída de 25% en los volúmenes en terminales asociados producto de los menores lotes por nave en la zona centro de Chile, mayormente por menores volúmenes de importación.

El **EBITDA** disminuyó en US\$ 19,4 millones a US\$ 7,7 millones (-71%), debido a la ya mencionada caída en los ingresos, junto con mayores costos operativos, asociados mayormente a la reajustabilidad por inflación de los canon de concesiones y los mayores costos de personal, y un alza en los gastos de administración. El **margen EBITDA** disminuyó desde 41,2% al cierre del 4T21 a 15,4%.

Principales resultados acumulados a diciembre

Los **ingresos de empresas coligadas** de la división alcanzaron los US\$ 225,2 millones, manteniéndose estables en relación con 2021, lo que se explica porque el distinto mix de servicios y mayores servicios de almacenamiento, permitieron compensar la caída de 13% en volúmenes transferidos producto de la mayor base comparativa observada en 2021.

El **EBITDA** disminuyó en US\$ 14,0 millones a US\$ 60,0 millones (-19%), afectado por los menores márgenes de explotación producto de mayores costos operativos asociados a la reajustabilidad del canon de concesiones, efectos inflacionarios en otros costos y mayores costos de personal. De este modo, el **margen EBITDA** retrocedió 627 bps a 26,6%.

Otros y eliminaciones de operaciones discontinuadas

Datos Consolidados MUS\$	4T22	4T21	Δ%	Δ	2022	2021	Δ%	Δ
Contenedores out Almacén Extraportuario	11.532	16.559	-30%	-5.027	59.349	58.046	2%	1.303
Ingresos	11.745	17.144	-31%	-5.399	60.452	59.901	1%	551
Costos de Ventas	9.036	12.202	-26%	-3.166	41.004	46.370	-12%	-5.366
Gastos de Administración	3.155	2.912	8%	243	8.308	7.974	4%	334
Resultado Operacional	-446	2.030	-122%	-2.476	11.140	5.557	100%	5.583
Depreciación + Amortización	556	467	19%	89	2.338	2.299	2%	39
EBITDA	110	2.497	-96%	-2.387	13.478	7.856	72%	5.622
Participación Asociadas	0	183	-100%	-183	0	1.083	-100%	-1.083
Resultado NOP + Impuesto	669	-1.415	147%	2.084	-34.308	-2.657	-1191%	-31.651
Interes Minoritario	0	1	-100%	-1	0	1	-100%	-1
Utilidad Controladora	223	797	-72%	-574	-23.168	3.982	-682%	-27.150

En el segmento Otros y eliminaciones de operaciones discontinuadas se incluyen las operaciones logísticas terrestres, activos inmobiliarios donde operan estas últimas, gastos del corporativo y eliminaciones entre segmentos. Este segmento nace como consecuencia de la Transacción, y por lo mismo, dado que este segmento no existía en 2021, la data no es directamente comparable en todos sus conceptos.

Durante el cuarto trimestre de 2022, los **ingresos** disminuyen en 31% como consecuencia de, principalmente, los menores volúmenes movilizados en almacenes extraportuarios, producto de la desaceleración económica registrada durante el segundo semestre, y disminución en el servicio de transporte de contenedores. Sin embargo, los ingresos de este segmento acumulados a diciembre de 2022 crecen 1% y están mayormente asociados al aumento de los servicios y volúmenes en los almacenes extraportuarios durante el primer semestre.

Por su parte, los **costos de venta** del trimestre disminuyen 26% y están asociados principalmente a los menores servicios de transporte de contenedores. Los **costos de venta** acumulados disminuyen 12% principalmente por los menores costos de servicios de transporte y por un efecto mix de carga, lo que se ha traducido en menores costos de servicios documentales en almacenes extraportuario.

Los **gastos de administración** de este segmento consideran una parte de los gastos corporativos y aquellos propios del negocio de logística terrestre, y a nivel acumulado crecen 4% respecto de 2021.

El **resultado atribuible a la controladora** registró una ganancia de US\$ 223 mil en el trimestre, no obstante, acumuló una pérdida de US\$ 23,2 millones en 2022. Este resultado se explica principalmente por el gasto extraordinario por impuestos de US\$ 33,6 millones mencionado previamente. Excluyendo dicho efecto, la utilidad atribuible a la controladora alcanza US\$ 10,5 millones al cierre de 2022, lo que está asociado principalmente a la mejora del negocio de logística terrestre en Chile.

Análisis de los mercados

Comentario

SM SAAM participa en mercados en el que operan otros actores nacionales e internacionales y en un entorno competitivo dada las características de cada negocio. Además, SAAM está sujeto a las variaciones en la demanda en sus servicios producto de cambios en los flujos de comercio internacional, así como por la entrada o salida de nuevos competidores en los mercados donde participa.

Remolcadores

En las operaciones de remolcadores coexisten distintos tipos de regulaciones, desde mercados abiertos, a mercados con concesiones exclusivas de mediano a largo plazo otorgadas por el Estado. Los principales operadores a nivel mundial incluyen a Sviizer, Boluda, SMI, PSA Marine, y en nuestra región, a esas mismas compañías y otras regionales como Willson Sons, Ultratug, CPT Remolcadores, Seaspan, Group Ocean y Kotug.

En América, SAAM Towage es el mayor operador de remolcadores con presencia en 13 países.

SAAM Aéreo (logística de carga aérea)

Operado a través de Aerosan, este negocio considera la operación de carga aérea en los principales aeropuertos de importaciones y exportaciones en Chile, Colombia y Ecuador.

En el área de servicios aeroportuarios, los principales competidores de Aerosan son: en Chile; Fast Air, Deporcargo, Teisa, Andes, Swissport, Acciona y Agunsa; en Colombia, Taescol, Menzies, Swissport, Girag, Talma (Ground Handling), SAI; y en Ecuador: Pertral y Novacargo.

Terminales Portuarios

El mercado portuario es altamente competitivo tanto a nivel local como internacional. La principal competencia son puertos privados de uso público y puertos públicos concesionados operados por operadores internacionales y locales.

SAAM, a través de filiales y asociadas, es un actor relevante en Chile, Costa Rica y Ecuador en el mercado de Guayaquil. En EE.UU, México y Colombia participa en la operación de terminales de tamaño mediano en las localidades de Port Everglades, Mazatlán y Buenavista, respectivamente.

Logística terrestre

Operado a través de SAAM Logistics, este negocio considera las principales áreas de carga terrestre asociada mercados de importaciones y exportaciones marítimas en Chile.

Los principales competidores de SAAM Logistics en Chile son los operadores logísticos y otros extraportuarios como: Servicios Integrados de Transporte Ltda. (Sitrans), Container Operators S.A., Puerto Columbo S.A., Agencias Universales S.A. (Agunsa), Frigorífico Puerto Montt S.A., APL Logistics.

Factores de riesgo

Riesgo de mercado

Es el riesgo de que los cambios en las tarifas y los precios de mercado, por ejemplo, en las tasas de cambio, tasas de interés o precios de acciones, afecten los ingresos de SM SAAM y subsidiarias o el valor de los instrumentos financieros que mantiene. El objetivo de la administración de riesgo de mercado es manejar y controlar las exposiciones a este riesgo dentro de parámetros razonables y, al mismo tiempo, optimizar la rentabilidad.

SM SAAM procura mantener equilibrios en sus posiciones financieras netas en sus subsidiarias que aminoren los efectos del riesgo de tipo de cambio a que se ve expuesta la Sociedad, principalmente en Chile, México y Brasil. En aquellos casos en que no es posible este equilibrio, se evalúa la alternativa de contratar derivados financieros (forwards) que permitan administrar eficientemente estos riesgos. Por lo general, SM SAAM busca aplicar la contabilidad de cobertura a fin de mitigar la volatilidad en resultados generada por la existencia de posiciones netas de activos y pasivos descubiertas en moneda extranjera.

Riesgo de crédito

El riesgo crediticio es el riesgo de pérdida financiera producida en el caso de que un cliente o una contraparte de un instrumento financiero no logre cumplir con sus obligaciones contractuales. Esto es especialmente sensible en las cuentas por cobrar a clientes de SM SAAM y subsidiarias. Al otorgar crédito a clientes, estos son evaluados por un comité de crédito, con el objetivo de reducir el impacto derivados de riesgos de no pago, o la probabilidad de ocurrencia. Los créditos concedidos son revisados periódicamente, de manera de aplicar los controles definidos por las políticas establecidas y monitorear el estado de cuentas pendientes por cobrar.

Los servicios prestados a clientes se realizan bajo condiciones de mercado, las cuales son créditos simples bajo las condiciones crediticias definidas por los comités de crédito. Los clientes de SM SAAM se encuentran ampliamente diversificado, lo que permite distribuir el riesgo

Mantención y retención del talento humano

La posibilidad de competir con éxito depende de la habilidad de atraer y conservar talento humano. La pérdida de sus servicios o la incapacidad para contratar y retener al personal clave podría tener un efecto adverso en el desempeño financiero de SM SAAM. Además, la capacidad para operar los remolcadores, los equipos en los terminales portuarios y ofrecer servicios de logística depende de la habilidad para atraer y retener a personal calificado y con experiencia. La compañía monitorea y mitiga este riesgo, por medio de su sistema de gestión de desarrollo, además cuenta con un modelo de seguridad y salud ocupacional que mantiene y mejora las condiciones de seguridad para el cuidado de nuestros colaboradores.

Por otra parte, no obstante mantener buenas relaciones con los empleados, no se pueden descartar riesgos de huelgas, paros laborales u otros conflictos con sindicatos.

Accidentes, desastres naturales y pandemias

La flota y los equipos utilizados en los terminales portuarios, Saam Towage y en el área de logística corren el riesgo de daño o pérdida, debido a eventos como fallas mecánicas, de instalación, incendios, explosiones y colisiones, accidentes marítimos o errores humanos. Adicionalmente, los activos también pueden verse afectados producto de desastres naturales, riesgos antrópicos o pandemias, que podrían afectar la continuidad operativa. Sin embargo, SM SAAM, a través de sus subsidiarias y asociadas, tiene contratados seguros con amplias coberturas, planes de continuidad operacional y el desarrollo de análisis de riesgos, para mitigar y mejorar sus procesos, administrando los eventuales daños o impactos en el desarrollo de sus negocios.

Normas ambientales

Los puertos, remolcadores y operaciones de logística están sujetos al cumplimiento de diversas leyes ambientales. Por otra parte, la modificación o aprobación de nuevas leyes y reglamentos ambientales podría demandar la realización de inversiones adicionales con objetivo dar cumplimiento a la normativa. Un incumplimiento con dichas leyes puede resultar en sanciones económicas, y administrativas que podrán incluir, entre otros, el cierre de instalaciones o cancelación de licencias de operación. Para mitigar este riesgo, SM SAAM y sus subsidiarias cuentan con un modelo que monitorea y gestiona el cumplimiento de la norma definida, además de la suscripción de seguros de responsabilidad civil a favor de terceros, por daños y/o multas por contaminación, asociados a su flota de remolcadores.

Riesgos por condiciones políticas, económicas y sociales

Los resultados del negocio dependen en parte de las condiciones económicas, políticas y sociales de cada uno de los mercados donde SM SAAM opera. De esta forma, la incertidumbre e inestabilidad política, así como cambios en regulaciones ambientales,

fiscales, aduanera y laborales, entre otras, pueden afectar positiva o negativamente los resultados y operaciones de SM SAAM. En años recientes algunos países han experimentado mayores niveles de inestabilidad política, económica y social. No es posible sostener que estas situaciones no podrían volver a repetirse en el futuro y, en consecuencia, afectar adversamente las operaciones de la compañía en dichos mercados.

El 24% de las ventas consolidadas de SM SAAM son originadas en Chile a través de sus distintos negocios. De esta forma, la evolución futura de la economía chilena podría tener efectos adversos en la condición financiera o resultados de SM SAAM y podría limitar la capacidad para desarrollar su plan de negocios.

Además, SM SAAM tiene operaciones en Ecuador, México, Brasil, Colombia, Uruguay, Guatemala, Honduras, Costa Rica, Panamá, Perú, El Salvador, Canadá y Estados Unidos.

Renovación de concesiones

La no renovación de alguna de las concesiones portuarias es un riesgo de largo plazo, el cual dependerá de las condiciones futuras del mercado y de las negociaciones con autoridades portuarias. Todas las concesiones portuarias a la fecha han sido renovadas. Esto ha sido producto de haber alcanzado y mantenido un cierto estándar operacional, el cual es cumplido con creces por SM SAAM en sus lugares de operación. Adicionalmente, la compañía tiene concesiones en el negocio de remolcadores en Costa Rica y México.

Seguridad de la información y ciberseguridad

La afectación de la confidencialidad, integridad, disponibilidad y desempeño de los activos tecnológicos tangibles e intangibles de la compañía, producto de vulnerabilidades propias y/o amenazas internas o externas, podría impactar negativamente en la continuidad operacional de algunas o todas las áreas de negocio de SM SAAM. Del mismo modo, la fuga o divulgación no deseada de datos personales de terceros sean estos de empleados, clientes, proveedores y/o socios comerciales, podría afectar negativamente la reputación de la compañía y exponerla a pérdidas de negocios, sanciones regulatorias y/o demandas judiciales.

La compañía monitorea y mitiga el riesgo operacional de todas estas vulnerabilidades y/o amenazas apoyándose en su Modelo de Gestión de Riesgos, el que se complementa con políticas, procesos, controles, auditorías y evaluaciones específicas asociadas a la Seguridad de la Información y la Ciberseguridad.

Indicadores financieros consolidados

Para fines comparativos en la tabla siguiente se resumen los **indicadores financieros** considerando balance y estado de resultados sin considerar los efectos de NIIF 5 (si considera NIC 12) para el período diciembre 2022.

	Unidad	dic-22	dic-21
Propiedad			
Número de acciones SMSAAM	Nº	9.736.791.983	9.736.791.983
Principales Accionistas - Grupo Luksic	%	60,0%	59,7%
Valor acción al cierre	\$	95,78	56,00
Indices de liquidez			
Liquidez corriente (1)	veces	2,09	2,10
Razón acida (2)	veces	1,95	1,95
Indices de endeudamiento			
Razón de endeudamiento	veces	1,16	1,15
Proporción deuda a corto plazo	%	26%	26%
Proporción deuda a largo plazo	%	74%	74%
Cobertura gastos financieros (3)	veces	12,37	9,85
Indicadores de rentabilidad *			
Ganancia por acción (4)	US\$	0,0049	0,0081
Rentabilidad del Patrimonio (5)	%	5,9%	9,9%
Rentabilidad del activo (6)	%	2,6%	4,3%
Indicadores de Actividad			
Rotación del Activo Total (7)	veces	0,44	0,41
Rotación del Activo Fijo (8)	veces	0,96	0,89
Rotación del Capital de trabajo (9)	veces	2,90	2,70

(1) Activos corrientes totales/ Pasivos corrientes totales

(2) Activos corrientes totales menos activos no corrientes mantenidos para la venta, inventarios y pagos anticipados / Pasivos corrientes totales

(3) EBITDA últimos doce meses / Gastos financieros netos últimos doce meses

(4) Utilidad últimos doce meses/ Número de acciones de SMSAAM

(5) Utilidad últimos doce meses dividido en patrimonio promedio

(6) Utilidad últimos doce meses dividido en activos promedio

(7) Ventas últimos doce meses/ Activo Total

(8) Ventas últimos doce meses/ Activo Fijo

(9) Ventas últimos doce meses/(Activo corriente-Pasivo Corriente)

*Sin considerar los efectos de la NIIF 5 y NIC 12 asociados a la Transacción la ganancia por acción de 2022 hubiese sido US\$0,084, mientras que la rentabilidad del patrimonio habría alcanzado un 9,8% y la rentabilidad del activo un 4,4%.