



Presentación Resultados 6M2022

Agosto 2022





Disclaimer

Esta presentación entrega información general sobre Sociedad Matriz SAAM S.A. ("SM SAAM") y empresas relacionadas. Se trata de información resumida y no pretende ser completa. No está destinada a ser considerada como asesoramiento a potenciales inversionistas. No se hacen representaciones o garantías, expresas o implícitas, en cuanto a la exactitud, la imparcialidad o integridad de la información presentada o contenida en esta presentación. Ni SM SAAM ni ninguna de sus empresas relacionadas, asesores o representantes, acepta responsabilidad alguna por cualquier pérdida o daño que surja de cualquier información presentada o contenida en esta presentación y no tendrán la obligación de actualizarla con posterioridad a la fecha en la que se emite. Cada inversionista debe llevar a cabo y confiar en su propia evaluación al momento de tomar una decisión de inversión, no constituyendo esta presentación un consejo legal, tributario o de inversión. Esta presentación no constituye una oferta o invitación o solicitud de una oferta, a la suscripción o compra de acciones. Ni esta presentación ni nada de lo aquí contenido constituirá la base de un eventual contrato o compromiso alguno.

Resultados 6M22



Highlights 6M22

- Ventas superaron los US\$ 409 millones en el semestre (+15%) y EBITDA US\$ 139 millones (+5%).
- Acuerdo de compra de los remolcadores operados por Starnav en Brasil *. Considera la compra de 17 remolcadores en operación por US\$ 150 millones y 4 que se encuentran en construcción por US\$ 48 millones.
- Acuerdo para adquirir el negocio de remolcaje de Ian Taylor en Perú, sumando 5 unidades en puertos de Callao y Paita.
- Adquisición de las compañías canadienses Standard Towing y Davies Tugboats, que prestan servicios con tres remolcadores en British Columbia.
- Incorporación de dos nuevos remolcadores a las flotas de Chile y uno a Canadá.
- Anuncio nuevas inversiones San Antonio Terminal Internacional (US\$ 9 millones adicionales a plan para extender concesión de US\$46 millones)



Resultados segundo trimestre 2022

Datos Consolidados MUS\$ ⁽¹⁾	2T22	2T21	Δ%	Δ
Ingresos	207,383	187,970	10%	19,413
Costos de Ventas	-146,458	-127,016	-15%	-19,442
Gastos de Administración	-24,551	-20,895	-17%	-3,656
Resultado Operacional	36,374	40,059	-9%	-3,685
Depreciación + Amortización	31,929	30,970	3%	959
EBITDA	68,303	71,029	-4%	-2,726
Mg EBITDA	32.9%	37.8%		-4.9%
Participación Asociadas	2,189	141	1453%	2,048
Resultado NOP + Impuesto	-15,783	-19,197	18%	3,414
Interes Minoritario	2,750	1,971	40%	779
Utilidad Controladora	20,029	19,032	5%	997
EBITDA VP ⁽²⁾	68,906	70,519	-2%	-1,612

(1) Consolidado

(2) EBITDA a valor proporcional según porcentaje de propiedad de empresas subsidiarias y coligadas

Resultados primer semestre 2022

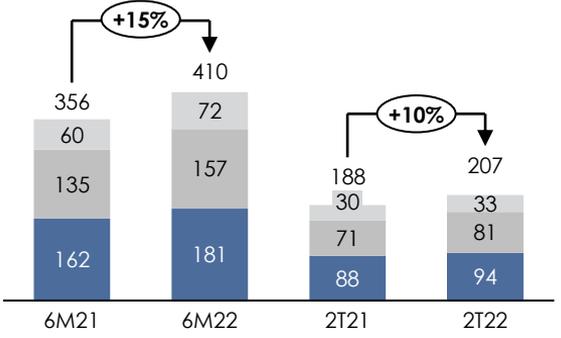
Datos Consolidados MUS\$ ⁽¹⁾	6M22	6M21 ⁽¹⁾	Δ%	Δ
Ingresos	409,579	356,282	15%	53,297
Costos de Ventas	-283,101	-239,905	-18%	-43,196
Gastos de Administración	-50,228	-43,760	-15%	-6,468
Resultado Operacional	76,250	72,617	5%	3,633
Depreciación + Amortización	62,911	60,383	4%	2,528
EBITDA	139,161	133,000	5%	6,161
Mg EBITDA	34.0%	37.3%		-3.4%
Participación Asociadas	7,172	3,410	110%	3,762
Resultado NOP + Impuesto	-34,122	-36,273	6%	2,151
Interes Minoritario	5,837	3,139	86%	2,698
Utilidad Controladora	43,463	36,615	19%	6,848
EBITDA VP ⁽²⁾	143,024	137,209	4%	5,814

(1) Consolidado

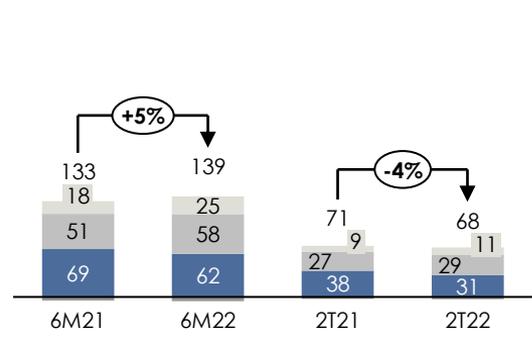
(2) EBITDA a valor proporcional según porcentaje de propiedad de empresas subsidiarias y coligadas

Crecimiento en Terminales Portuarios y Logística compensan efectos one off de Remolcadores

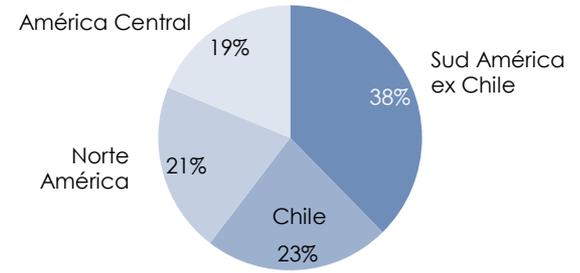
INGRESOS CONSOLIDADOS (MM US\$)



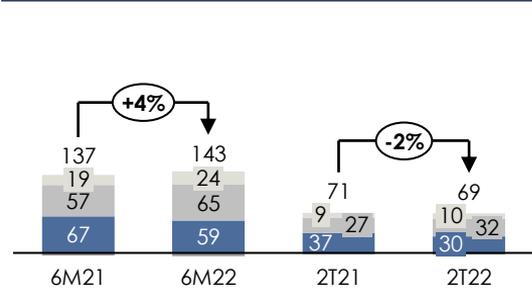
EBITDA CONSOLIDADO (MM US\$)



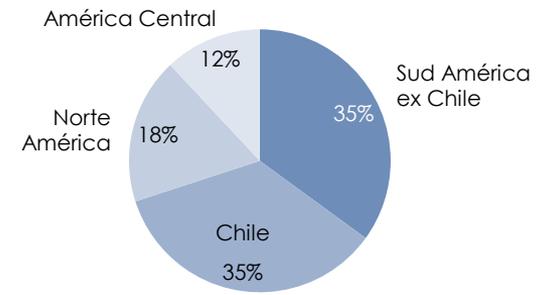
DISTRIBUCION GEOGRAFICA EBITDA CONSOLIDADO YTD



EBITDA VP (MM US\$) (1)



DISTRIBUCION GEOGRAFICA EBITDA VP YTD(1)

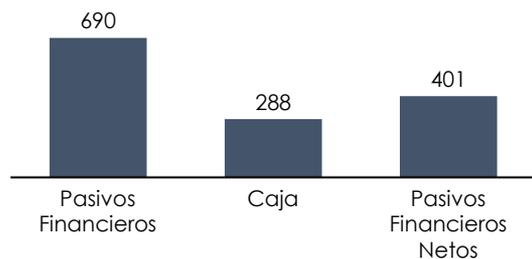


- Corp. & Cons.
- Logística
- Terminales
- Remolcadores

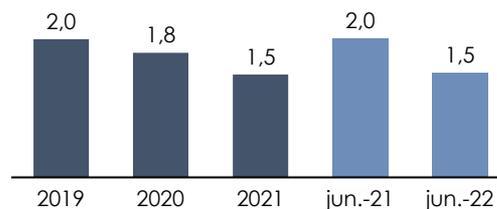
(1) EBITDA a valor proporcional según porcentaje de propiedad de empresas subsidiarias y coligadas

Sanos indicadores financieros y robusta posición de liquidez

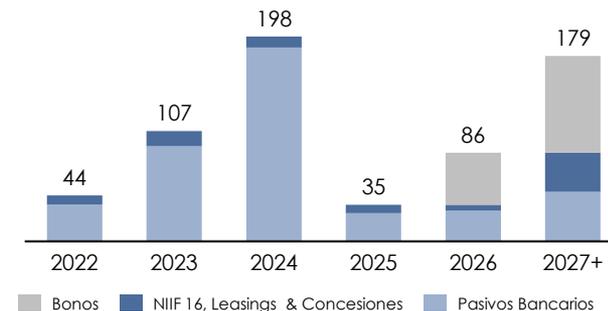
DEUDA FINANCIERA NETA CONSOLIDADA (MMUS\$)^(1,2)



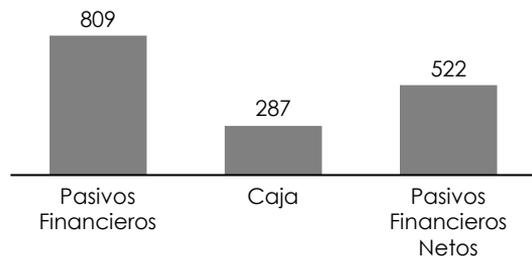
EVOLUCION DFN / EBITDA CONSOLIDADO



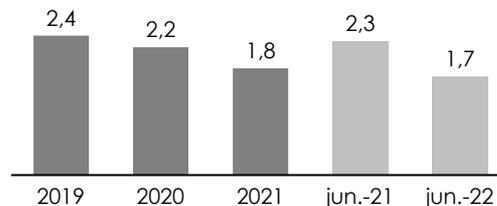
PERFIL DE AMORTIZACIÓN DEUDA CONSOLIDADA (MMUS\$)⁽³⁾



DEUDA FINANCIERA NETA VP (MMUS\$)⁽⁴⁾



EVOLUCION DFN VP / EBITDA VP⁽⁴⁾



Clasificación de Riesgo

AA con perspectivas estables Humphreys y Feller Rate

- (1) Pasivos financieros incluye devengo de intereses. Considera obligaciones por contrato de concesión, contratos de arrendamiento (NIIF16) y derivados
 (2) Cifras consolidadas. Considera préstamos que devengan intereses, arrendamientos financieros y obligaciones con el público.
 (3) Cifras consolidadas solo considera amortización de capital
 (4) Deuda financiera neta y Ebitda a valor proporcional según porcentaje de propiedad de empresas subsidiarias y coligadas.

División Remolcadores 6M22



Remolcadores

Temporalidad de contratos comerciales y efectos *one off* afectan márgenes

- Retraso en inicio de operación de nuevos contratos en Terminales *offshore*
- Alza en costos por inflación y mayor precio del combustible se compensan en parte con nuevas operaciones y mejor mix servicios
- Margen EBITDA afectado temporalmente por:
 - Mayores costos en subcontratación de remolcadores asociados a mantenimientos.
 - Inicio de operaciones en Perú.
- Puesta en operación de dos "new-buildings" de alta capacidad en Chile y uno en Canadá.

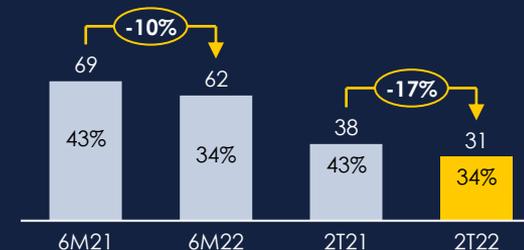
FAENAS TOTALES⁽¹⁾



INGRESOS CONSOLIDADOS⁽¹⁾

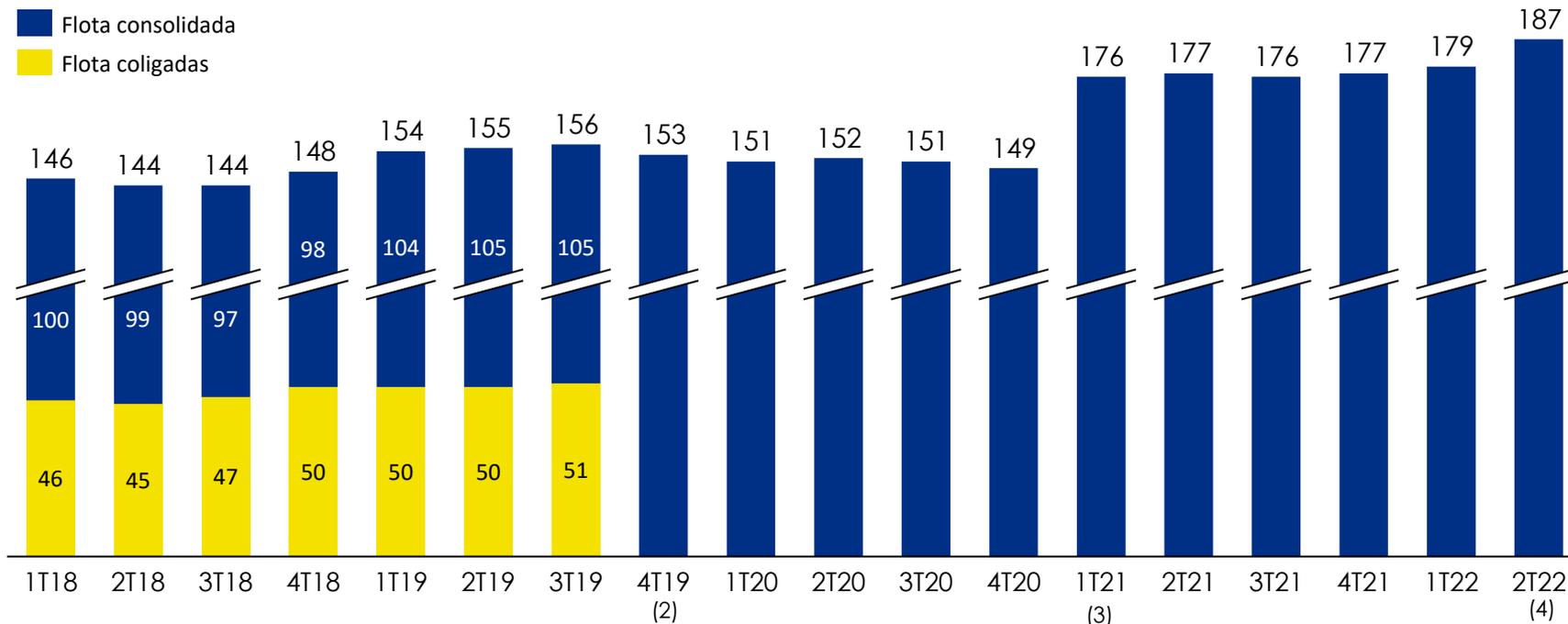


EBITDA Y MARGEN EBITDA CONSOLIDADO⁽¹⁾



(1) Datos empresas Consolidadas al 100%. Intertug a partir de febrero 2021

Crecimiento de la flota de remolcadores 2018 a junio 2022⁽¹⁾



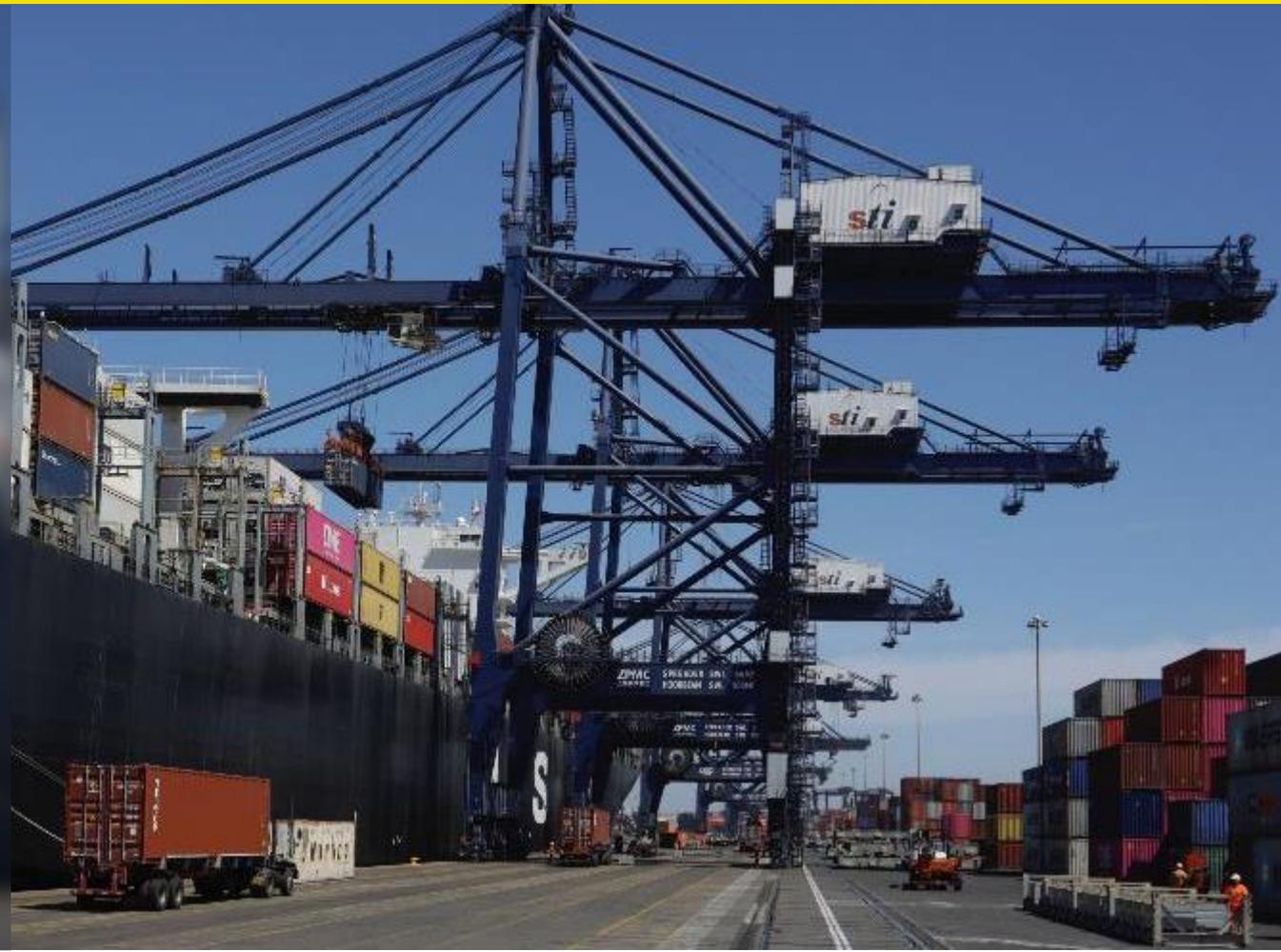
1) Cantidad de remolcadores al final de cada período

2) Adquisición participación de Boskalis (50% restante de Brasil y 49% de Canadá, México y Panamá)

3) Febrero 2021 adquisición 70% de Intertug

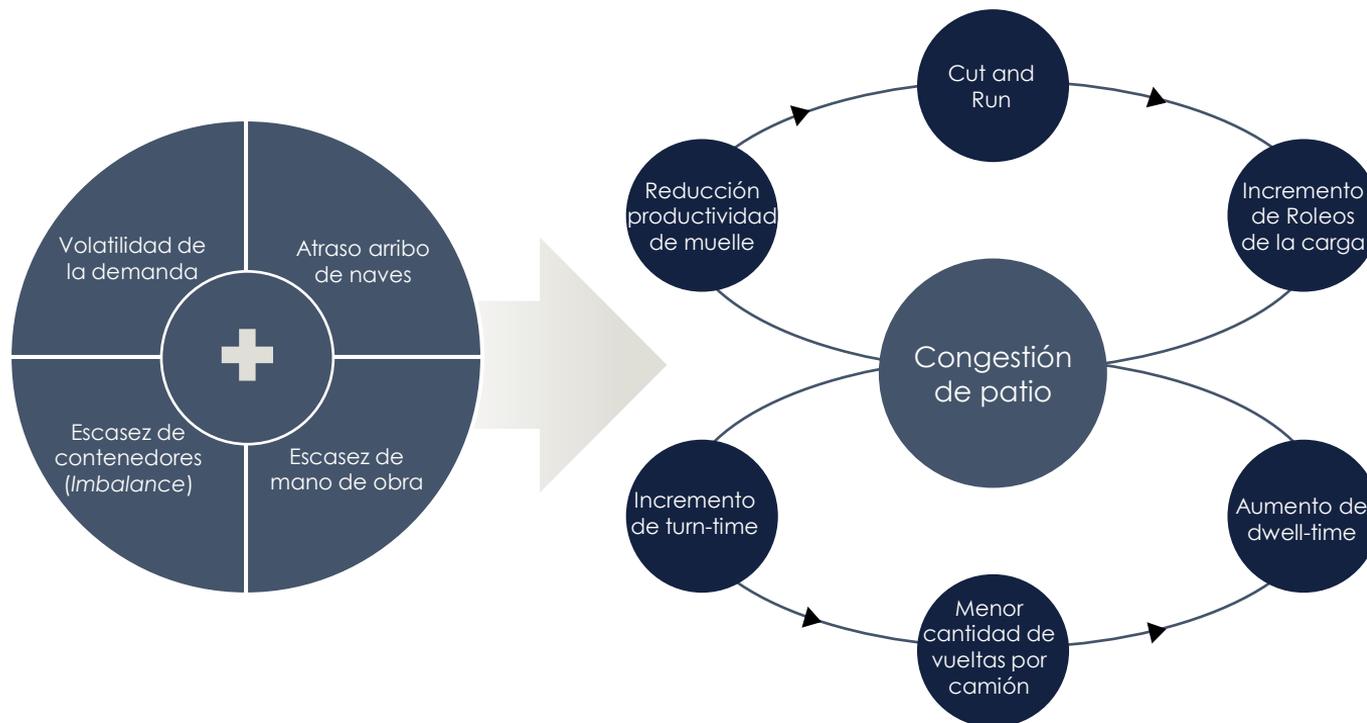
4) Abril 2022 adquisición Standard Towing Canadá

División Terminales Portuarios 6M22



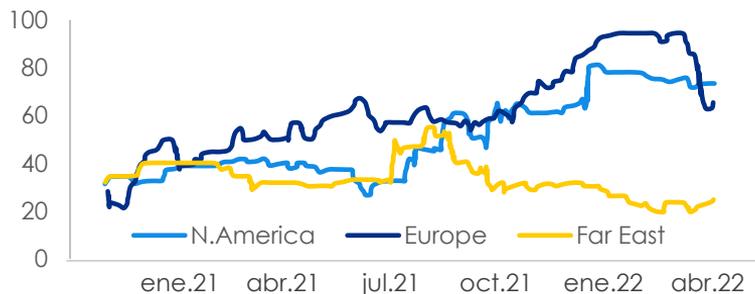
La cadena logística global está bajo una importante congestión de origen multifactorial y cuya solución no es fácil

Ilustración simplificada del ciclo vicioso iniciado en 2020¹⁾



La crisis ha provocado una disminución en la productividad del sistema inland: puerto, transportistas, intermodal. Acrecentando la congestión

Congestión portuaria¹⁾



- Congestión en LA/LB: peak de 109 naves a la espera. Actualmente 29 pero aumentando en últimas semanas
- En últimos meses disminuyó congestión en USWC pero aumentó en la USEC
- Congestión global está volviendo a subir

Incremento en tiempos de espera y recaladas de mayor tamaño

Promedio global productividad [gross mov/horas]	-5%
Duración Promedio de recalada [horas]	14%
Tamaño de la recalada [box/berth]	9%

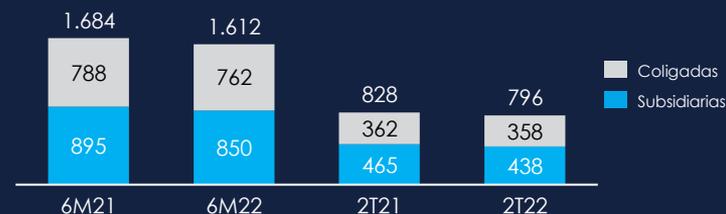
Escasez de transporte

- Disponibilidad de transportistas terrestres
- Empeora "Truck Turn Time"
- Negociaciones colectivas

Terminales Portuarios:

Mix de servicios y adaptabilidad operacional incrementan resultados

- Alzas de servicios de almacenaje por mayor estadía (*dwel time*) así como mejor tarifa promedio, compensa menor volumen transferido y alzas de costos.
- Efecto de congestión generó aumento en costos de personal asociado a turnos adicionales y turnos extendidos
- Aumento de costos por efecto inflación y aumento costos de combustible.

INGRESOS VP⁽²⁾INGRESOS CONSOLIDADOS⁽¹⁾EBITDA VP Y MARGEN EBITDA VP⁽²⁾EBITDA Y MARGEN CONSOLIDADO⁽¹⁾TOTAL TEU⁽³⁾

(1) Datos empresas consolidadas al 100%.

(2) A valor proporcional según porcentaje de propiedad de empresas subsidiarias y coligadas

(3) Cifras al 100% empresas subsidiarias y coligadas

División Logística 6M22



Logística:

Mayor actividad de almacenamiento y mix de servicios impulsan mejora en rentabilidad

Logística Chile:

- Crecimiento en almacenaje por efectos de la congestión de terminales.
- +19% volúmenes extraportuarios por mayor importación en la zona central de Chile.

Aerosan:

- Volúmenes estables vs 2021.
- Disrupciones en frecuencia de vuelos por efectos Covid, mantenimientos, entre otros.

INGRESOS CONSOLIDADOS (MMUS\$)⁽¹⁾⁽²⁾



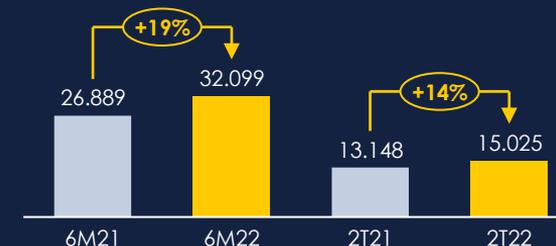
EBITDA CONSOLIDADO MMUS\$⁽¹⁾⁽²⁾



TONELADAS AEROSAN⁽¹⁾⁽²⁾



CONTENEDORES ALMACEN EXTRAPORTUARIOS⁽¹⁾⁽²⁾



(1) Datos empresas Consolidadas al 100%.

(2) Proforma considera cifras al 100% de Aerosan en 2020

Outlook 2022



Congestión Logística Global: velocidad de recuperación dependerá del dinamismo de comercio mundial

Factores a analizar/considerar

Variables macroeconómicas globales (crecimiento e inflación)

Problemas Geo-políticos

Rebrotos COVID-19

Cuellos de botella inland

Descarbonización

Inestabilidad precio de petróleo y alto Opex



Outlook 2022

- Señales de menor dinamismo en economía global
- Atención a efectos de presiones inflacionarias
- Continúan las disrupciones en cadena logística y congestión



- Capex orgánico consolidado proyectado se estiman en US\$ 100 millones.



- Recuperación de actividad y márgenes.
- Cierre estimados adquisiciones:
 - operación de remolaje Ian Taylor Perú (2S2022)
 - activos remolcadores Starnav: 17 en operación + 4 en construcción en Brasil.



- Se mantienen mix de servicios y niveles de almacenaje por efectos de congestión portuaria.
- Avance inversiones extensión concesión STI.



- Continúan altos niveles de almacenaje.
- Aerosan: estabilización de volúmenes, mayores presiones inflacionarias.



Preguntas

