



## Presentación de Resultados a Marzo de 2013

**Santiago, 4 de mayo de 2013:** Sociedad Matriz SAAM (SM SAAM)<sup>1</sup>, anunció hoy sus resultados financieros consolidados al 31 de marzo de 2013.

- Ingresos por ventas totales, durante 1T'13, considerando las empresas coligadas a su valor proporcional alcanzaron US\$180,1 millones, 7% más que el mismo período del año anterior.
- SM SAAM obtuvo un EBITDA total, para el mismo período, considerando las empresas coligadas a su valor proporcional, de US\$41,8 millones, 6% mayor que en 1T'12.
- La utilidad total atribuible a los controladores, durante el primer trimestre del año, alcanzó a US\$16,8 millones, 7% más que en 1T'12.
- En abril, asumió Javier Bitar Hirmas como nuevo Gerente General de SM SAAM, quien se desempeñaba anteriormente como Gerente General de Viña San Pedro Tarapacá S.A.
- SAAM firmó un memorándum de entendimiento (MoU), el 10 de abril pasado, con Boskalis Holding B.V. matriz de la empresa de remolcadores SMIT. La alianza implicaría la operación conjunta de este negocio en Brasil, México, Canadá y Panamá.

### **Comentarios del Gerente General:**

Los resultados de SM SAAM durante el primer trimestre fueron muy positivos, las ventas y EBITDA totales –esto es considerando las empresas coligadas a su valor proporcional– crecieron 7% y 6%, respectivamente, y la utilidad llegó a US\$16,8 millones, 7% más que el año anterior.

Sin embargo, estos resultados se vieron influidos por las paralizaciones fuera del marco de la ley que afectaron a la mayoría de los puertos en Chile. Los paros que se produjeron en nuestros terminales portuarios fueron consecuencia de la adhesión a paralizaciones de otros terminales, y no a conflictos con nuestros trabajadores. Lamentablemente, este tipo de acciones, afecta seriamente la competitividad e imagen de nuestro país, pudiendo causar un serio perjuicio a todos los chilenos. El impacto de estos paros en los resultados de SM SAAM para el mes de marzo fue de aproximadamente US\$1,8 millones, parte de los cuales se esperan recuperar durante el segundo trimestre.

Finalmente, quisiera destacar el acuerdo alcanzado con SMIT –uno de los principales actores a nivel mundial en el negocio de remolcadores– para operar en forma conjunta en los mercados de Brasil, México, Canadá y Panamá. La realización de este negocio supone la obtención de importantes sinergias para ambas compañías, especialmente en Brasil, mercado con alto potencial de crecimiento, y permite a SAAM ampliar sus operaciones en dos nuevos países: Canadá y Panamá. Adicionalmente, fortalece la capacidad de SAAM para ingresar a nuevos negocios como el mercado offshore de petróleo y gas.

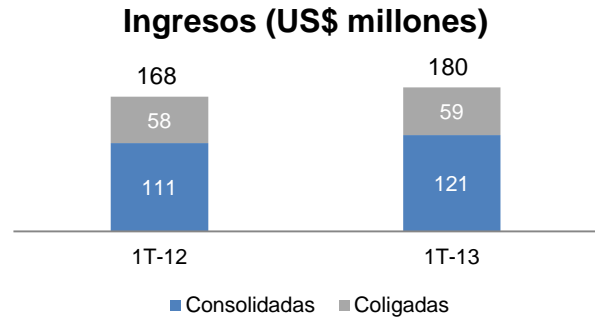
<sup>1</sup> SM SAAM nace a raíz de la división de Compañía Sud Americana de Vapores S.A. ("CSAV"), en virtud de la cual se le asignaron a SM SAAM las 70.737.318 acciones de las que CSAV era titular en SAAM, representativas del 99,9995% del capital de esta última. Por tanto, el único activo de SM SAAM son las acciones que le fueron asignadas de SAAM en la referida división.



## Estado de Resultados

### Ingresos

Durante el primer trimestre de 2013, SM SAAM obtuvo ingresos consolidados por US\$120,8 millones, lo que representó 9% más que el mismo período del año anterior, explicado por el mejor desempeño de todos los segmentos de negocios. Las operaciones que no consolidan, consideradas a su valor proporcional, tuvieron ingresos por US\$59,3 millones, 2% más que el primer trimestre de 2012. Consecuentemente, los ingresos totales de SM SAAM fueron US\$180,1 millones, 7% más que en 1T'12.



### Costo de Venta

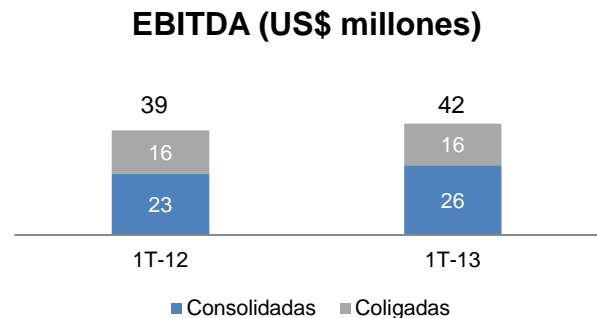
Durante el primer trimestre de 2013, el costo de venta consolidado de SM SAAM alcanzó a US\$91,3 millones, en comparación con US\$82,5 millones el 1T'12, explicado por aumentos en todos los segmentos de negocios.

### Resultado Operacional

Durante el primer trimestre de 2013, el resultado operacional consolidado de SM SAAM alcanzó a US\$15,7 millones, 8% más que el 1T'12, explicado por el segmento de Remolcadores. El mejor resultado operacional es consecuencia de una disminución de los gastos de administración y ventas, como porcentaje de las ventas, de 12,3% a 11,4%.

### EBITDA

Durante el primer trimestre de 2012, el EBITDA consolidado de SM SAAM alcanzó a US\$26,2 millones, lo que representó 14% más que el mismo período del año anterior. El margen EBITDA aumentó de 21% a 22%, explicado por el mejor resultado de los segmentos Remolcadores y Puertos, parcialmente compensados por Logística. Las operaciones que no consolidan, consideradas a su valor proporcional, tuvieron un EBITDA de US\$15,6 millones, 4% menos que el 1T'12. Consecuentemente, el EBITDA total de SM SAAM fue de US\$41,8 millones, 6% mayor que en el mismo período de 2012.



### Resultado no Operacional

Durante el primer trimestre de 2013, el resultado no operacional de SM SAAM fue de US\$5,4 millones, 6% superior al del mismo período del año anterior. Este mayor resultado no operacional se explica principalmente por mejor resultado en diferencia de cambio y resultado de empresas asociadas, parcialmente compensado por mayores costos financieros netos explicados principalmente por Terminal Marítima Mazatlán.

### Impuesto a las Ganancias

Durante el primer trimestre de 2013, el impuesto a las ganancias de SM SAAM alcanzó a US\$3,6 millones, 11% más que el mismo período del año anterior. Este mayor impuesto se explica principalmente por el efecto del aumento a 20% en la tasa del impuesto a la renta de primera categoría en Chile, el cual se aplicó a partir de septiembre de 2012.

### Participaciones en Ganancias de Asociados

Durante el primer trimestre de 2013, la ganancia de las participaciones no controladoras de SM SAAM alcanzó a US\$5,8 millones, 5% más que el mismo período del año anterior. Este aumento

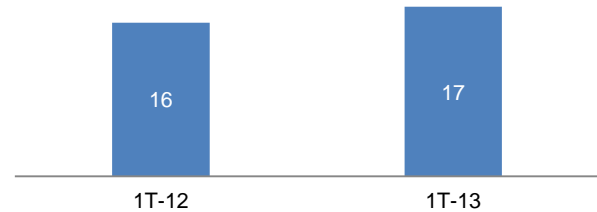


se explica, principalmente, por la utilidad extraordinaria de la empresa coligada Transbordadora Austral Broom S.A., por la venta de una embarcación.

#### Utilidad del Ejercicio

Durante el primer trimestre de 2013, la utilidad de SM SAAM atribuible a los propietarios de la controladora alcanzó a US\$16,8 millones, lo que representó 7% más que el mismo período del año anterior. La mayor utilidad se explica por el mejor resultado operacional y no operacional, parcialmente compensado por mayores impuestos.

#### Utilidad (US\$ millones)



### Segmentos de Negocios

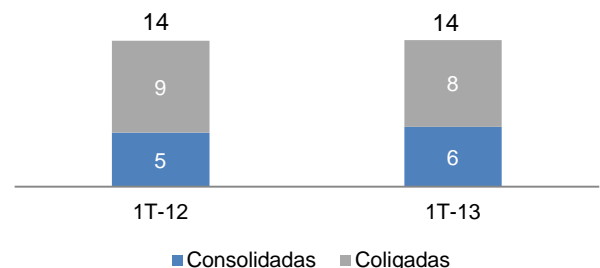
SM SAAM ha definido tres segmentos de negocios como representativos de sus actividades operacionales desarrolladas en 12 países a través de SAAM y subsidiarias, siendo estos los siguientes:

- **Segmento Puertos:** presta servicios de operador portuario en Chile, Estados Unidos, Ecuador, México y Colombia.
- **Segmento Remolcadores:** comprende los servicios de atraque, desatraque, remolques, salvataje y asistencia offshore que la sociedad presta con su flota de 126 unidades en los principales puertos de Chile, Perú, Ecuador, México, Uruguay, Brasil, Colombia, Argentina, Guatemala, Costa Rica y Honduras.
- **Segmento Logística y Otros Negocios Relacionados:** donde se encuentran los servicios a la carga y a las naves/aeronaves, tales como estiba y desestiba en puertos no concesionados, agenciamiento marítimo y aéreo, servicios documentales, bodegaje, frigorífico, depósitos de contenedores, logística y transporte terrestre, entre otros, principalmente en Chile y Perú.

#### Segmento Puertos:

Durante el primer trimestre, Puertos tuvo ingresos consolidados por US\$25,4 millones, 8% más que el mismo período del año anterior, explicados por mayores ingresos en ITI (Iquique) –a pesar del efecto negativo causado por el paro ilegal– y la entrada en operaciones de TMAZ (Mazatlán), parcialmente compensado por TPG (Guayaquil). Los costos de venta fueron US\$18,6 millones, 11% mayores que el primer trimestre de 2012, explicados principalmente por TMAZ y la mayor depreciación como consecuencia de las mayores inversiones. Los gastos de administración alcanzaron US\$3,4 millones, 5% mayores que 1T'12, también principalmente por TMAZ. Por lo tanto, el resultado operacional consolidado llegó a US\$3,4 millones, 7% menos que el 1T'12 y el EBITDA alcanzó US\$5,6 millones, 11% más que el 1T'12.

#### EBITDA Puertos (US\$ millones)



Los ingresos de las empresas coligadas a su valor proporcional representaron US\$28,7 millones, 4% más que el 1T'12 explicado principalmente por SVTI (San Vicente), TPA (Arica) y STI (San Antonio), además de la incorporación de Puerto Buenavista en Cartagena de Indias, Colombia. El EBITDA generado por estas operaciones fue de US\$8,1 millones, 6% menor al 1T'12, explicado principalmente por menores resultados en STI y ATI (Antofagasta), producto de los paros que sufrieron. Esto fue parcialmente compensado por mejores resultados en TPA y SVTI.



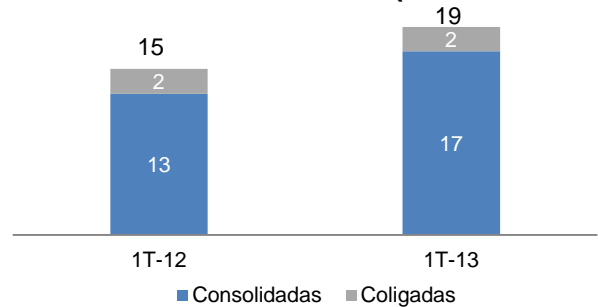


Considerando el segmento Puertos en su totalidad, durante 1T'13 los ingresos fueron US\$54,1 millones, 6% por sobre 1T'12, y el EBITDA llegó a US\$13,8 millones, similar al del mismo período del año anterior.

**Segmento Remolcadores:**

Durante el primer trimestre, Remolcadores tuvo ingresos consolidados por US\$48,9 millones, 13% más que el mismo período del año anterior, explicado principalmente por las operaciones en Brasil, Chile y México, además del inicio de operaciones en Honduras y Colombia. Este aumento de ingresos fue parcialmente compensado por menores ingresos en Uruguay y Costa Rica producto de menor número de faenas. Los costos de venta fueron US\$33,7 millones, 10% por sobre el primer trimestre de 2012, principalmente por la mayor depreciación producto de la incorporación de nuevos remolcadores a la flota y la mayor actividad. Los gastos de administración alcanzaron US\$4,8 millones, 3% menos que el 1T'12, principalmente por menores gastos en Brasil y Chile, parcialmente compensados por mayores gastos en México y las nuevas operaciones en Honduras y Colombia. Por lo tanto, el resultado operacional consolidado llegó a US\$10,4 millones, 34% más que el 1T'12 y el EBITDA alcanzó US\$16,7 millones, 30% más que el 1T'12.

**EBITDA Remolcadores (US\$ millones)**



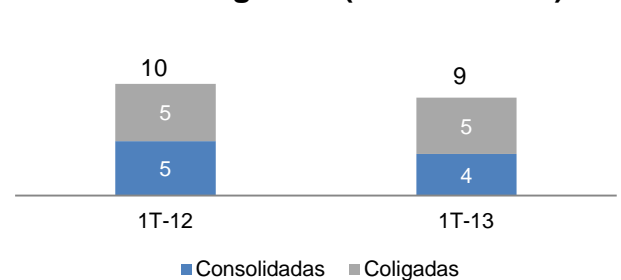
Los ingresos de las empresas coligadas a su valor proporcional representaron US\$7,9 millones, 8% más que el 1T'12 principalmente explicado por las operaciones de la empresa peruana TRAMARSA. El EBITDA generado por estas operaciones fue de US\$2,2 millones, 3% menos que en 1T'12, principalmente como resultado de las operaciones en Perú.

Considerando el segmento Remolcadores en su totalidad, durante 1T'13 los ingresos fueron US\$56,8 millones, 12% por sobre 1T'12, y el EBITDA llegó a US\$18,8 millones, 25% más que el mismo período del año anterior.

**Segmento Logística y Otros Negocios Relacionados:**

Durante el primer trimestre de 2013, Logística tuvo ingresos consolidados por US\$46,5 millones, 6% más que el mismo período del año anterior, explicado principalmente por el negocio de depósito y maestranza, y frigoríficos en Chile, parcialmente compensado por operaciones portuarias. Los costos de venta fueron US\$39,1 millones, 11% mayores que el primer trimestre de 2012. Estos mayores costos se explican por los mayores volúmenes como consecuencia de la entrada de nuevas líneas, lo que implicó la implementación de nuevos depósitos de contenedores en áreas más alejadas de los puertos. Los gastos de administración alcanzaron US\$5,5 millones, disminuyendo como porcentaje de las ventas desde 12,3% a 11,9%. Por lo tanto, el resultado operacional consolidado llegó a US\$1,9 millones, versus US\$3,1 millones el 1T'12 y el EBITDA alcanzó a US\$3,9 millones en comparación con US\$5,1 millones en 1T'12. Este resultado se vio afectado por la menor rotación de contenedores en los depósitos y por los efectos que tuvieron los paros ilegales de los puertos en el negocio de logística.

**EBITDA Logística (US\$ millones)**



Los ingresos de las empresas coligadas a su valor proporcional representaron US\$22,8 millones, 2% menos que el 1T'12 principalmente explicado por TRAMARSA y el negocio de logística maderera en Uruguay, parcialmente compensados por la empresa de servicios aéreos Aerosan. El



EBITDA generado por estas operaciones fue de US\$5,3 millones, 2% menos que en 1T'12, explicado principalmente por menores resultados en el negocio en Uruguay y la empresa Tecnologías Industriales Buildtek S.A. (TIBSA) que presta servicios de ingeniería y montaje a la minería, parcialmente compensados por Aerosan.

Considerando el segmento Logística en su totalidad, durante 1T'13 los ingresos fueron US\$69,2 millones, 4% por sobre 1T'12, y el EBITDA llegó a US\$9,2 millones, 13% menos que el mismo período del año anterior.



## Estados de Resultados

-- SM SAAM --

Estados de Resultados Primer Trimestre	2013	2012	Δ%
	MUS\$	MUS\$	
Ingresos de actividades ordinarias	120.791	110.557	9%
Costo de ventas	(91.328)	(82.496)	11%
Ganancia bruta	29.463	28.061	5%
Gasto de administración	(13.789)	(13.583)	2%
Resultado operacional	15.674	14.478	8%
Otros ingresos (gastos) de operación	543	571	-5%
Ingresos financieros	1.405	1.807	-22%
Costos financieros	(2.510)	(2.391)	5%
Participación en ganancia de asociados	5.773	5.500	5%
Diferencias de cambio	224	(347)	N/A
Resultados por unidades de reajuste	-	6	N/A
Ganancia, antes de impuestos	21.109	19.624	8%
Gasto por impuestos a las ganancias	(3.630)	(3.256)	11%
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas	17.479	16.368	7%
Ganancia, atribuible a propietarios de la controladora	16.798	15.697	7%
Ganancia, atribuible a participaciones no controladoras	681	671	1%

Otros Indicadores	2013	2012	Δ%
	MUS\$	MUS\$	
Depreciación y amortización	10.511	8.511	23%
<b>EBITDA</b>	<b>26.185</b>	<b>22.989</b>	<b>14%</b>
<i>Margen EBITDA</i>	<i>21,7%</i>	<i>20,8%</i>	

## Información por Segmentos

Estados de Resultados Primer Trimestre	Remolcadores			Puertos			Logística y otros			Total		
	2013	2012	Δ%	2013	2012	Δ%	2013	2012	Δ%	2013	2012	Δ%
	MUS\$	MUS\$		MUS\$	MUS\$		MUS\$	MUS\$		MUS\$	MUS\$	
Ingresos de actividades ordinarias	48.926	43.265	13%	25.391	23.590	8%	46.474	43.702	6%	120.791	110.557	9%
Costo de ventas	(33.657)	(30.523)	10%	(18.587)	(16.692)	11%	(39.084)	(35.281)	11%	(91.328)	(82.496)	11%
Ganancia bruta	15.269	12.742	20%	6.804	6.898	-1%	7.390	8.421	-12%	29.463	28.061	5%
Gasto de administración	(4.839)	(4.966)	-3%	(3.417)	(3.255)	5%	(5.533)	(5.362)	3%	(13.789)	(13.583)	2%
Resultado operacional	10.430	7.776	34%	3.387	3.643	-7%	1.857	3.059	-39%	15.674	14.478	8%
Depreciación y amortización	6.227	5.016	24%	2.226	1.435	55%	2.058	2.060	0%	10.511	8.511	23%
EBITDA consolidado	16.657	12.792	30%	5.613	5.078	11%	3.915	5.119	-24%	26.185	22.989	14%
Margen EBITDA	34,0%	29,6%		22,1%	21,5%		8,4%	11,7%		21,7%	20,8%	

## Empresas Coligadas a Valor Proporcional

Ingresos de actividades ordinarias	7.852	7.237	8%	28.726	27.564	4%	22.758	23.135	-2%	59.336	57.936	2%
EBITDA	2.190	2.254	-3%	8.141	8.626	-6%	5.266	5.377	-2%	15.597	16.257	-4%
Margen EBITDA	27,9%	31,1%		28,3%	31,3%		23,1%	23,2%		26,3%	28,1%	

## Total Segmentos

Ingresos totales	56.778	50.502	12%	54.117	51.154	6%	69.232	66.837	4%	180.127	168.493	7%
EBITDA total	18.847	15.046	25%	13.754	13.704	0%	9.181	10.496	-13%	41.782	39.246	6%
Margen EBITDA	33,2%	29,8%		25,4%	26,8%		13,3%	15,7%		23,2%	23,3%	







## Balance y Otros Antecedentes

Balance General	-- SM SAAM --		
	mar-13	dic-12	Δ%
	<b>MUS\$</b>	<b>MUS\$</b>	
Efectivo y equivalentes al efectivo	39.868	36.165	10%
Otros activos corrientes	166.318	144.877	15%
<b>Activos corrientes</b>	<b>206.186</b>	<b>181.042</b>	<b>14%</b>
Propiedades, plantas y equipos (neto)	497.653	488.801	2%
Otros activos no corrientes	358.403	344.739	4%
<b>Activos no corrientes</b>	<b>856.056</b>	<b>833.540</b>	<b>3%</b>
<b>Total activos</b>	<b>1.062.242</b>	<b>1.014.582</b>	<b>5%</b>
Otros pasivos financieros corrientes	51.232	38.098	34%
Otros pasivos corrientes	107.702	87.503	23%
<b>Pasivos corrientes</b>	<b>158.934</b>	<b>125.601</b>	<b>27%</b>
Otros pasivos financieros no corrientes	129.558	128.017	1%
Otros pasivos no corrientes	95.929	94.990	1%
<b>Pasivos no corrientes</b>	<b>225.487</b>	<b>223.007</b>	<b>1%</b>
<b>Total pasivos</b>	<b>384.421</b>	<b>348.608</b>	<b>10%</b>
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	667.598	655.982	2%
Participaciones no controladoras	10.223	9.992	2%
<b>Total patrimonio</b>	<b>677.821</b>	<b>665.974</b>	<b>2%</b>
<b>Total patrimonio y pasivos</b>	<b>1.062.242</b>	<b>1.014.582</b>	<b>5%</b>

Otros Indicadores Financieros	mar-13	dic-12	Δ%
	<b>MUS\$</b>	<b>MUS\$</b>	
Deuda financiera	180.790	166.115	9%
Deuda financiera neta	140.922	129.950	8%
Deuda financiera coligadas (VP)	96.372	95.869	1%
Deuda financiera neta coligadas (VP)	71.749	68.361	5%
Endeudamiento	0,57x	0,52x	
Endeudamiento financiero	0,27x	0,25x	
Leverage	0,21x	0,20x	
Liquidez corriente	4,0x	4,8x	
Rentabilidad sobre patrimonio (3 y 12 meses)	2,5%	9,1%	

Otros Antecedentes	1T'13	1T'12	Δ%
Toneladas transferidas puertos que consolidan (miles)	1.294	1.319	-2%
Tons transferidas puertos que no consolidan (VP, miles)	2.777	2.907	-4%
TEUs transferidos puertos que consolidan	163.155	171.771	-5%
TEUs transferidos puertos que no consolidan (VP)	223.509	207.587	8%
Faenas remolcadores que consolidan	16.568	16.113	3%
Faenas remolcadores que no consolidan (VP)	1.026	1.179	-13%
Contenedores reparados empresas que consolidan	30.730	30.832	0%
Contenedores reparados empresas que no consolidan (VP)	574	2.243	-74%
Contenedores recep. y desp. por empresas que consolidan	194.018	159.464	22%
Contenedores recep. y desp. por empresas que no consolidan (VP)	10.475	13.591	-23%
Contenedores consolidados y desconsolidados	8.003	9.250	-13%
Toneladas en frigoríficos de empresas que consolidan	211.528	234.366	-10%
Toneladas en frigoríficos de empresas que no consolidan (VP)	6.235	5.713	9%
Metros cuadrados en bodegas de empresas que consolidan	165.881	179.552	-8%
Metros cuadrados en bodegas de empresas que no consolidan (VP)	114.591	115.048	0%
Viajes de ruta (fletes) de empresas que consolidan	10.285	11.147	-8%