



SMSAAM ANUNCIA RESULTADOS PARA EL PRIMER TRIMESTRE DEL AÑO 2014

Santiago, 9 de mayo de 2014.- Sociedad Matriz SAAM S.A. dio a conocer hoy sus resultados financieros consolidados correspondientes al primer trimestre de 2014, y que incluyen los resultados de las empresas coligadas a su valor proporcional.

En el período, la compañía totalizó utilidades por US\$11,1 millones, un 34% menos que las registradas a marzo del año anterior, cuando alcanzaron los US\$16,8 millones. La caída se explica en su totalidad por los efectos del paro portuario que afectó a los terminales de Chile en enero último y que concluyó con el pago de un bono a los trabajadores portuarios por un total de US\$9,97 millones -a valor proporcional a SM SAAM significó un costo de US\$5,1 millones. El paro además generó una menor actividad durante el mes que afectó a los tres segmentos de negocios de la compañía en sus operaciones en Chile.

El impacto de los 22 días de paro en enero también se pudo apreciar en las ventas (US\$181,5 millones) y en el EBITDA (US\$40 millones) del primer trimestre, que se contrajeron en 1% y 5,6%, respectivamente, en comparación con igual período de 2013. Para graficar el impacto de la paralización, la compañía precisó que si solo se descontara el efecto financiero del pago del bono, el EBITDA habría alcanzado los US\$45,1 millones, equivalentes a un crecimiento de 6,3% respecto del mismo lapso del año anterior.

La movilización golpeó con particular fuerza al área de negocios de Terminales Portuarios, que tuvo que absorber US\$4,56 millones proporcionales en costos que implicó la cancelación del bono. Este desembolso explicó que el EBITDA ascendiera a US\$10,5 millones en lugar de US\$15,1 millones, que habría representado un aumento de 9,1% respecto a igual periodo del año anterior. Las ventas se empujaron a los US\$52,9 millones, lo que representa una caída de un 2% respecto al primer trimestre de 2013. La destacada gestión y operación en febrero y marzo, permitieron revertir de manera importante la menor actividad derivada del paro portuario.

En el segmento de negocios de Remolcadores, las ventas alcanzaron a US\$61,2 millones, lo que equivale a un alza de un 8% respecto al mismo periodo del año 2013, explicada principalmente por los mejores resultados de Brasil y el aumento de ventas en faenas especiales en México. Por su parte el EBITDA fue de US\$18,8 millones en los primeros tres meses de 2014, un 1% menos que hace doce meses, explicado por el aumento en los costos de ventas en México, Brasil, Colombia y Chile

El segmento de Logística hizo un aporte muy significativo a los resultados del período. Aunque sus ventas totalizaron US\$67,3 millones –un 6% menos que en el primer trimestre de 2013-, el EBITDA llegó a los US\$10,6 millones, manteniendo su relación a igual lapso del año anterior el cual fue



compensado con una caída en los costos y gastos de administración en relación al mismo trimestre del año anterior a pesar de los efectos del pago del bono que impactó los resultados de este segmento en US\$526 mil proporcionalmente. El indicador resulta destacable si se compara el margen EBITDA de 15,9% registrado entre enero y marzo de 2014 con el 6,3% alcanzado en el último trimestre de 2013.

El gerente general de SAAM, Javier Bitar, comentó que “este trimestre, los resultados fueron fuertemente influidos por el impacto puntual de las movilizaciones de enero en Chile. Al margen de este efecto, nos desenvolvemos en un negocio de fundamentos sólidos. Vemos un año con buenas perspectivas para SAAM y seguimos explorando oportunidades de crecimiento. Durante el segundo semestre esperamos iniciar con SMIT, de la multinacional Boskalis Holding B.V, la operación conjunta de nuestras flotas de remolcadores en México, Brasil, Panamá y Canadá, que permite una serie de sinergias e implica la apertura de estos dos últimos mercados para SAAM”.

Bitar destacó además el relevante programa de inversiones que están desarrollando las empresas en las que el holding participa y que solo para el caso de SM SAAM implicarán un desembolso de US\$117,2 millones durante 2014. De este monto, se destinarán US\$46 millones a Terminales Portuarios, en proyectos de infraestructura de sus concesiones de Iquique, San Antonio, San Vicente y Guayaquil. “Estas obras permitirán la recalada de buques de mayor tamaño, lo que sin duda tendrá un efecto positivo para este segmento de negocio de SAAM en el mediano y largo plazo”. En Remolcadores la inversión se elevará a US\$54,2 millones destinados a concretar el plan de renovación de su flota y a servir nuevos contratos de concesiones en México. En Logística las inversiones se ubicarán en torno a los US\$16,5 millones, para la habilitación de bodegas y terminales de carga, así como la renovación y compra de equipos y grúas.



1. Resultados Consolidados a Marzo de 2014

Estados de Resultados

-- SM SAAM --

Estado de Resultados Primero Trimestre	2014	2013	Δ%
	MUS\$	MUS\$	
Ingresos de actividades ordinarias	122,064	120,791	1%
Costo de ventas	(94,056)	(91,328)	3%
Ganancia bruta	28,008	29,463	-5%
Gasto de administración	(13,925)	(13,789)	1%
Resultado operacional	14,083	15,674	-10%
Otros ingresos (gastos) de operación	(1,036)	543	N/A
Ingresos financieros	1,650	1,405	17%
Costos financieros	(2,772)	(2,510)	10%
Participación en ganancia de asociados	2,869	5,773	-50%
Diferencias de cambio	705	224	N/A
Resultados por unidades de reajuste	2	0	N/A
Ganancia, antes de impuestos	15,501	21,109	-27%
Gasto por impuestos a las ganancias	(3,863)	(3,630)	6%
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas	11,638	17,479	-33%
Ganancia, atribuible a propietarios de la controladora	11,083	16,798	-34%
Ganancia, atribuible a participaciones no controladoras	555	681	-19%

Otros Indicadores	2014	2013	Δ%
	MUS\$	MUS\$	
Depreciación y amortización	12,433	10,511	18%
EBITDA	26,516	26,185	1%
<i>Margen EBITDA</i>	<i>21.7%</i>	<i>21.7%</i>	

2. Resultado operacional

Durante el primer trimestre de 2014, SM SAAM obtuvo ingresos consolidados por US\$122,1 millones, lo que representó 1% más que el mismo período del año anterior, debido a los efectos como consecuencia del paro portuario en Chile y por el mejor desempeño de los segmentos de Remolcadores en Brasil y México, y en Terminales Portuarios en Iquique, México, Ecuador y USA.

Por su parte la ganancia bruta decreció a US\$28 millones, un 5% menos respecto al primer trimestre 2013, explicado por mayores costos debido al paro portuario en las tres áreas de negocios. A pesar del descenso de la ganancia bruta el margen bruto fue de un 23% un 1% menos que el mismo periodo el año 2013.

Los gastos de administración y ventas, medidos como porcentaje de los ingresos consolidados mantuvieron su relación respecto al mismo periodo del año anterior.

El resultado operacional del periodo alcanzó los US\$14,1 millones lo que implicó una caída en un 10% en comparación al mismo trimestre del 2013 debido principalmente a los efectos del paro portuario en Chile.

Como resultado el EBITDA consolidado del primer trimestre ascendió a US\$26,5 millones, un 1% más que el primer trimestre de 2013 debido principalmente al destacado desempeño durante febrero y marzo de Terminales Portuarios para recuperar los efectos del paro portuario y a la disminución de costos y gastos de administración en Logística.



3. Resultado no Operacional

El resultado no operacional fue de US\$1,4 millones, 74% menor al mismo periodo del año anterior. Este menor resultado no operacional se explica principalmente por el menor resultado en asociadas y en derivados debido a los efectos del paro portuario en Chile.

Como resultado durante el primer trimestre de 2014, la utilidad atribuible a los propietarios de la controladora alcanzó a US\$11,1 millones, 34% menos que el mismo período del año anterior, debido principalmente a los efectos del paro portuario en Chile.

4. Resultados por Segmentos de Negocios

Estados de Resultados Acumulados Marzo	Remolcadores			Puertos			Logística y otros			Total		
	2014	2013	Δ%	2014	2013	Δ%	2014	2013	Δ%	2014	2013	Δ%
	MUS\$	MUS\$		MUS\$	MUS\$		MUS\$	MUS\$		MUS\$	MUS\$	
Ingresos de actividades ordinarias	53,542	48,925	9%	27,507	25,391	8%	41,015	46,475	-12%	122,064	120,791	1%
Costo de ventas	(38,881)	(33,658)	16%	(20,502)	(18,587)	10%	(34,673)	(39,083)	-11%	(94,056)	(91,328)	3%
Ganancia bruta	14,661	15,267	-4%	7,005	6,804	3%	6,342	7,392	-14%	28,008	29,463	-5%
Gasto de administración	(5,704)	(5,119)	11%	(4,093)	(4,077)	0%	(4,128)	(4,593)	-10%	(13,925)	(13,789)	1%
Resultado operacional	8,957	10,148	-12%	2,912	2,727	7%	2,214	2,799	-21%	14,083	15,674	-10%
Depreciación y amortización	7,791	6,227	25%	2,427	2,226	9%	2,215	2,058	8%	12,433	10,511	18%
EBITDA consolidado	16,748	16,375	2%	5,339	4,953	8%	4,429	4,857	-9%	26,516	26,185	1%
Margen EBITDA	31.3%	33.5%		19.4%	19.5%		10.8%	10.5%		21.7%	21.7%	
Empresas Coligadas a Valor Proporcional												
Ingresos de actividades ordinarias	7,693	7,852	-2%	25,442	28,852	-12%	26,330	25,131	5%	59,466	61,835	-4%
EBITDA	2,060	2,191	-6%	5,211	8,282	-37%	6,248	5,773	8%	13,519	16,246	-17%
Margen EBITDA	26.8%	27.9%		20.5%	28.7%		23.7%	23.0%		22.7%	26.3%	
Total Segmentos												
Ingresos totales	61,235	56,777	8%	52,949	54,243	-2%	67,345	71,606	-6%	181,530	182,626	-1%
EBITDA total	18,808	18,566	1%	10,550	13,235	-20%	10,677	10,630	0%	40,035	42,431	-6%
Margen EBITDA	30.7%	32.7%		19.9%	24.4%		15.9%	14.8%		22.1%	23.2%	

Segmento Terminales Portuarios:

Durante el primer trimestre, Terminales Portuarios tuvo resultados que fueron afectados en su totalidad por el paro portuario en Chile durante enero 2014, el cual tuvo un costo por cancelación del bono total de US\$9,1 millones y que al segmento de negocios le significó un costo proporcional de US\$4,56 millones.

Las ventas, consolidadas se empinaron a los US\$27,5 millones, lo que representan un 8% sobre el mismo periodo del 2013 gracias al aumento de las ventas en los terminales Florida, México, Ecuador e Iquique. Los costos de venta fueron de US\$20,5 millones, un 10% superior al primer trimestre del 2013, debido principalmente a los efectos del pago del bono a trabajadores debido al paro portuario en Iquique por US\$1.3 millones.

Por su parte los gastos de administración y ventas medidos mantuvieron su relación respecto al mismo periodo en 2013.

Por lo tanto el resultado operacional consolidado llegó a US\$2,9 millones y el EBITDA alcanzó US\$5,3 millones, respectivamente un 7% y 8% mayor que el primer trimestre 2013. Aislado el efecto del pago del bono por paro portuario, el EBITDA hubiese llegado a US\$6,65 millones un 34% superior al mismo periodo de 2013.

Respecto a las ventas coligadas, éstas se vieron fuertemente afectadas por los efectos del paro portuario teniendo una caída de un 12% respecto al primer trimestre del 2013 llegando a los US\$25,5 millones, a pesar de la destacada gestión realizada en febrero y marzo para revertir estos efectos.

El EBITDA coligado llegó a los US\$5,2 millones, lo que representa un 37% menos que el primer trimestre 2013, debido principalmente a los efectos del paro portuario. El pago del bono por



finalización del paro en los terminales de Arica, Antofagasta, San Antonio y San Vicente fue de US\$7,8 millones en total y que a valor proporcional a terminales portuarios le significó un costo de US\$ 3,4 millones. El EBITDA descontando el efecto del pago del bono habría llegado a US\$8,6 millones, equivalente a un crecimiento de un 35% sobre el EBITDA del primer trimestre del 2013, debido a la destacada gestión y operación en febrero y marzo, que permitieron revertir de manera importante la menor actividad derivada del paro portuario.

Considerando el segmento Terminales Portuarios en su totalidad, durante el primer trimestre de 2014 totalizo ingresos por US\$52,9 millones, 2% menos que el primer trimestre del 2013, y el EBITDA llegó a US\$10,5 millones, lo que representa un 20% menos que el mismo período del año anterior, afectado principalmente por el impacto del paro portuario. Descontado este efecto terminales portuarios habría alcanzado un EBITDA de US\$15,1 millones, equivalente a un crecimiento de 14% respecto del mismo periodo anterior.

Principales indicadores operacionales	1T'14	1T'13	Δ%
Toneladas transferidas puertos que consolidan (miles)	1,399	1,294	8%
Tons transferidas puertos que no consolidan (VP, miles)	2,418	2,777	-13%
TEUs transferidos puertos que consolidan	166,427	163,155	2%
TEUs transferidos puertos que no consolidan (VP)	189,911	223,509	-15%

Segmento Remolcadores

El segmento de negocios de Remolcadores durante el primer trimestre 2014 tuvo ingresos consolidados por US\$53,5 millones, lo que representa un 9% sobre el mismo periodo del año anterior explicado principalmente por el aumento de ventas en Brasil en los puertos de Itajai y Santos, así como también al aumento de faenas especiales realizadas en México. Los costos de venta fueron de US\$38,8 millones, un 16% superior al primer trimestre del 2013, debido a los efectos del paro portuario en Chile y a mayores costos de personal en México, Brasil y Colombia. Por su parte los gastos de administración y ventas mostraron un incremento de un 11% debido principalmente a reclasificación de los gastos en las tres áreas de negocios, incorporación de los gastos corporativos de las gerencias de apoyo respecto al año 2013, y mayores gastos en Honduras.

Por lo tanto el resultado operacional consolidado llegó a US\$8,9 millones, un 12% menos que el primer trimestre 2013 debido principalmente al ingreso de 5 nuevos remolcadores en el periodo de abril a diciembre del año 2013, lo que genera un aumento en las depreciaciones. El EBITDA alcanzó US\$16,7 millones aumentando un 2% respecto al primer trimestre de 2013.

Respecto a los ingresos coligados fueron de US\$7,7 millones, un 2% menos que el primer trimestre de 2013 debido principalmente por menores ventas en Servicios Marítimos Patillos (SERMAPAT) y Transbordadora Austral Broom (TABSA) en Chile. El EBITDA generado por estas operaciones fue de US\$2,0 millones, 6% menos que el mismo periodo el año 2013, explicado principalmente por mayores costos de ventas en provisiones de incobrables en TRAMARSA Perú.

Considerando el segmento Remolcadores, durante el primer trimestre de 2013, los ingresos totalizaron US\$61,2 millones, lo que representa un 8% por sobre el mismo periodo el año anterior, y el EBITDA llegó a US\$18,8 millones, 1% menos que el mismo período del año anterior.

Principales indicadores operacionales	1T'14	1T'13	Δ%
Faenas remolcadores que consolidan	16,514	16,568	0%
Faenas remolcadores que no consolidan (VP)	892	1,026	-13%



Segmento Logística y Otros Negocios Relacionados:

Durante el primer trimestre de 2014, Logística tuvo ingresos consolidados por US\$41 millones, 12% menos que el mismo período del año anterior explicados principalmente por menores ventas debido a los efectos del paro portuario en Chile y a menor actividad en depósito y contenedores y operaciones portuarias en Chile, a pesar del aumento de las ventas en los almacenes extraportuarios en Chile. Los costos de venta fueron US\$34,6 millones, lo que representa un 11% menos que el primer trimestre del 2013 debido a mejoras en las gestiones de Chile y a menores costos de personal y equipos en Brasil, a pesar de los efectos del paro portuario que significaron un pago del bono a los trabajadores en Chile de las actividades de gráneles y operaciones portuarias por US\$187,5 mil.

Los gastos de administración alcanzaron US\$4,1 millones, 10% menos que en el primer trimestre de 2013, explicados principalmente la reclasificación de los gastos corporativos en los tres segmentos de negocios.

Por lo tanto, el resultado operacional consolidado llegó a US\$2,2 millones y el EBITDA alcanzó a US\$4,4 millones, 21% y 9% menos respectivamente que el primer trimestre de 2013. Destacado resulta la recuperación en los resultados respecto al último trimestre de 2013 en donde el margen EBITDA consolidado terminó en -4,5% y este primer trimestre 2014 alcanzó un 10,8%.

Los ingresos de las empresas coligadas a su valor proporcional llegaron a US\$26,3 millones, 5% más que el primer trimestre 2013 principalmente explicado por aumento en ventas en Aerosan en Chile la cual se vio beneficiada por el paro portuario debido al transporte de carga vía aérea, y el aporte a las ventas en Ecuador en Aeromed empresa filial de Aerosan la cual no se encontraba operativa el primer trimestre de 2013. El EBITDA llegó a US\$6,2 millones, lo que representa un 8% superior al mismo periodo del año 2013 a pesar del pago de bono por paro portuario de US\$338 mil proporcional que tuvo que realizar Reloncavi.

Considerando el segmento Logística en su totalidad, durante el primer trimestre de 2014 los ingresos fueron de US\$67,3 millones, 6% menos que el primer trimestre de 2013, y el EBITDA llegó a US\$10,6 millones, similar al mismo período del año anterior, a pesar del pago de bono por paro portuario que significó un costo proporcional de US\$526 mil, lo cual hubiese generado un EBITDA sin paro de US\$11,2 millones 5% superior al primer trimestre 2013. Más destacable resulta aún la recuperación del margen EBITDA si se compara con el último trimestre de 2013 el cual fue de 6,6% y éste primer trimestre de 2014 llegó a 15,9%.

Principales indicadores operacionales	1T'14	1T'13	Δ%
Contenedores reparados empresas que consolidan	22,225	30,730	-28%
Contenedores reparados empresas que no consolidan (VP)	1,348	574	135%
Contenedores recep. y desp. por empresas que consolidan	152,443	194,018	-21%
Contenedores recep. y desp. por empresas que no consolidan	14,650	10,475	40%
Contenedores consolidados y desconsolidados	6,734	8,003	-16%
Toneladas en frigoríficos de empresas que consolidan	279,547	211,528	32%
Metros cuadrados en bodegas de empresas que consolidan	174,060	165,881	5%
Viajes de ruta (fletes) de empresas que consolidan	10,992	10,285	7%



Balance y Otros Antecedentes

-- SM SAAM --

Balance General	mar-14	dic-13	Δ%
		MUS\$	
Efectivo y equivalentes al efectivo	34,853	49,005	-29%
Otros activos corrientes	169,511	152,576	11%
Activos corrientes	204,364	201,581	1%
Propiedades, plantas y equipos (neto)	511,489	514,677	-1%
Otros activos no corrientes	358,914	354,454	1%
Activos no corrientes	870,403	869,131	0%
Total activos	1,074,767	1,070,712	0%
Otros pasivos financieros corrientes	45,306	35,727	27%
Otros pasivos corrientes	110,249	93,457	18%
Pasivos corrientes	155,555	129,184	20%
Otros pasivos financieros no corrientes	147,011	155,430	-5%
Otros pasivos no corrientes	248,923	91,725	171%
Pasivos no corrientes	395,934	247,155	60%
Total pasivos	395,934	376,339	5%
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	668,142	684,092	-2%
Participaciones no controladoras	10,691	10,281	4%
Total patrimonio	678,833	694,373	-2%
Total patrimonio y pasivos	1,074,767	1,070,712	0%

Otros Indicadores Financieros	mar-14	dic-13	Δ%
		MUS\$	
Deuda financiera	192,317	191,157	1%
Deuda financiera neta	157,464	142,152	11%
Deuda financiera coligadas (VP)	109,537	109,673	0%
Deuda financiera neta coligadas (VP)	84,492	83,948	1%
Endeudamiento	0.58x	0.54x	
Endeudamiento financiero	0.28x	0.28x	
Leverage	0.23x	0.20x	
Liquidez corriente	4.5x	5.6x	
Rentabilidad sobre patrimonio	1.7%	2.5%	