



Presentación de Resultados a Junio de 2013

Santiago, 4 de septiembre de 2013: Sociedad Matriz SAAM (SM SAAM)¹, anunció hoy sus resultados financieros consolidados al 30 de junio de 2013.

- Durante el segundo trimestre de 2013, los ingresos por ventas totales –considerando las empresas coligadas a su valor proporcional– alcanzaron US\$182,5 millones, 9% más que el mismo período del año anterior.
- Para el mismo período, SM SAAM obtuvo un EBITDA² total –considerando las empresas coligadas a su valor proporcional– de US\$43,8 millones, 15% mayor que en 2T'12.
- Durante el segundo trimestre del año, la utilidad total atribuible a los controladores, alcanzó a US\$16,3 millones, 11% más que en 2T'12.
- Durante el primer semestre de 2013, los ingresos por ventas totales –considerando las empresas coligadas a su valor proporcional– alcanzaron US\$363,8 millones, 8% más que el mismo período del año anterior.
- Para los primeros seis meses del año, SM SAAM obtuvo un EBITDA total –considerando las empresas coligadas a su valor proporcional– de US\$85,7 millones, 11% mayor que en el mismo período del año anterior.
- Durante el primer semestre del año, la utilidad total atribuible a los controladores, alcanzó a US\$33,1 millones, 9% más que en el año 2012.
- El 30 de julio se concretó la venta de Cargo Park a un fondo de inversión de Celfin Capital. El 50% de Cargo Park que poseía SAAM alcanzó un precio de venta total de US\$18,8 millones más dividendos por US\$1,5 millones, generando una utilidad después de impuestos, ajustes y comisiones de US\$12,0 millones. Esta venta se reflejará en los resultados del tercer trimestre de este año.
- El 4 de julio se acordó la venta a DP World de la participación minoritaria que SM SAAM posee en Sociedad Portuaria Regional de Buenaventura S.A. (SPRBUE) en Colombia. La compañía sólo posee una inversión financiera de 2,08% de las acciones de SPRBUE y de 6,0% de las acciones de Terminal Especializado de Contenedores Buenaventura S.A. (TECSA). De concretarse esta venta de acciones representaría una utilidad de aproximadamente US\$12 millones para SM SAAM.

Comentarios del Gerente General:

Nos hemos concentrado en este semestre en fortalecer nuestra organización, intensificando nuestro foco en las tres áreas de negocio: Terminales Portuarios, Remolcadores y Logística. En adelante, nuestra compañía continuará desarrollando su plan estratégico, orientado a seguir creciendo con fuerza en la región a través de una mejor gestión en nuestros negocios actuales, nuevas inversiones y adquisiciones. Al mismo tiempo, desprendiéndonos de activos que no son estratégicos para nuestra operación, como hemos anunciado y concretado en los últimos meses.

¹SM SAAM nace a raíz de la división de Compañía Sud Americana de Vapores S.A. ("CSAV"), en virtud de la cual se le asignaron a SM SAAM las 70.737.318 acciones de las que CSAV era titular en SAAM, representativas del 99,9995% del capital de esta última. Por tanto, el único activo de SM SAAM son las acciones que le fueron asignadas de SAAM en la referida división.

²EBITDA = ganancia bruta – gastos de administración + depreciaciones y amortizaciones



Dentro de este contexto, en julio se concretó la venta de Cargo Park, transacción que generó, una utilidad de aproximadamente US\$12 millones para la compañía, la cual se verá reflejada en los resultados del tercer trimestre.

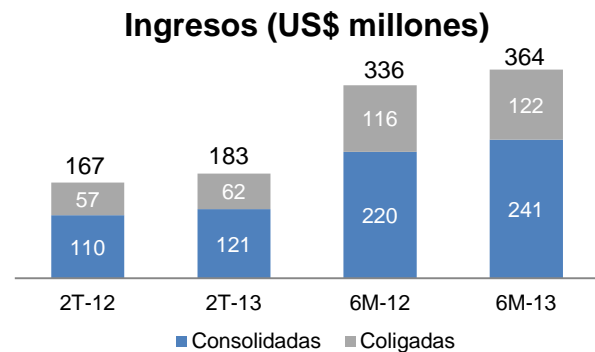
Adicionalmente ese mes se acordó la venta a DP World de la participación minoritaria que SM SAAM posee en SPRBUE en Colombia. SAAM operó en este puerto hasta el año 2011, fecha en la cual pasó a ser operado directamente por la empresa TECSA. Por lo tanto, desde entonces la compañía sólo posee una inversión financiera de 2,08% de las acciones de SPRBUE y de 6,0% de las acciones de TECSA. De concretarse esta venta de acciones representaría una utilidad de aproximadamente US\$12 millones para SM SAAM. Actualmente se están completando las condiciones necesarias para poder concretar dicha venta.

Finalmente, quisiera destacar que nuestro acuerdo con SMIT –uno de los principales actores a nivel mundial en el negocio de remolcadores– para operar en forma conjunta en los mercados de Brasil, México, Canadá y Panamá, ha continuado progresando de acuerdo a lo planificado.

Estado de Resultados

Ingresos

Durante el segundo trimestre de 2013, SM SAAM obtuvo ingresos consolidados por US\$120,6 millones, lo que representó 10% más que el mismo período del año anterior, explicado por el mejor desempeño de los segmentos de Remolcadores y Terminales Portuarios. Las operaciones que no consolidan, consideradas a su valor proporcional, tuvieron ingresos por US\$61,9 millones, 9% más que en 2T'12. Consecuentemente, los ingresos totales de SM SAAM fueron US\$182,5 millones, 9% más que en 2T'12.



Los ingresos consolidados durante los primeros seis meses de 2013 fueron US\$241,4 millones, 9% más que el mismo período del año anterior, explicados por el mejor desempeño de todos los segmentos de negocios. Las empresas que no consolidan, tuvieron ingresos por US\$122,4 millones, 5% más que el año anterior. Consecuentemente, los ingresos totales de SM SAAM durante los seis primeros meses del año alcanzaron a US\$363,8 millones, 8% más que el mismo período del año anterior, explicado por el mejor desempeño de todos los segmentos de negocios.

Costo de Venta

Durante el segundo trimestre de 2013, el costo de venta consolidado alcanzó a US\$91,5 millones, 11% más que el 2T'12, explicado por aumentos en los segmentos de Remolcadores y Terminales Portuarios.

El costo de venta consolidado durante los seis primeros meses del año alcanzó a US\$183,0 millones, 11% más que igual período del año anterior, explicado por aumentos en todos los segmentos de negocios.

Resultado Operacional³

Durante el segundo trimestre de 2013, el resultado operacional consolidado alcanzó a US\$14,2 millones, 1% más que el 2T'12, debido al crecimiento del segmento de Remolcadores. Los gastos de administración y ventas alcanzaron a US\$14,8 millones en 2T'13. Su incremento de 12%, se

³ Resultado operacional = ganancia bruta – gastos de administración

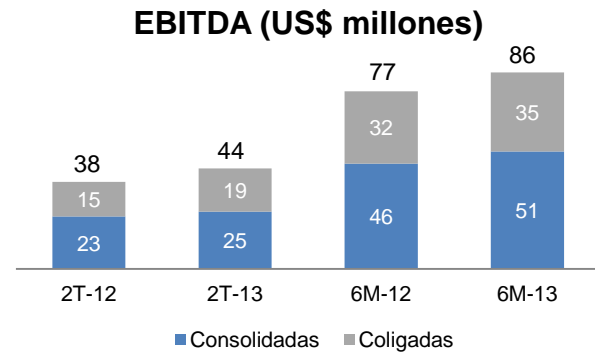


explica por la implementación de las nuevas operaciones en Mazatlán, Honduras y Colombia, gastos ligados a la asociación con SMIT y al desarrollo e implementación de la nueva plataforma SAP.

El resultado operacional consolidado para los seis primeros meses del año alcanzó a US\$29,9 millones, 5% mayor que el mismo período del año anterior.

EBITDA

Durante el segundo trimestre de 2013, el EBITDA consolidado de SM SAAM alcanzó a US\$24,9 millones, lo que representó 9% más que el mismo período del año anterior. El margen EBITDA se mantuvo en 21%, mejorando en el segmento Logística y disminuyendo en los segmentos Terminales Portuarios y Remolcadores. Las operaciones que no consolidan, consideradas a su valor proporcional, tuvieron un EBITDA de US\$18,8 millones, 25% más que el 2T'12. Consecuentemente, el EBITDA total de SM SAAM fue de US\$43,8 millones, 15% mayor que en el mismo período de 2012.



El EBITDA consolidado de los seis primeros meses del año alcanzó a US\$51,1 millones, 11% mayor que el mismo período del año anterior. El margen EBITDA consolidado aumentó levemente, manteniéndose alrededor de 21%. Las operaciones que no consolidan, consideradas a su valor proporcional, tuvieron un EBITDA de US\$34,6 millones, 9% mayor que el mismo período del año pasado. Como consecuencia de lo anterior, el EBITDA total de SM SAAM alcanzó a US\$85,7 millones, 11% mayor que el año anterior. El margen EBITDA total pasó de 23% el 2012 a 24% este año.

Resultado no Operacional

Durante el segundo trimestre de 2013, el resultado no operacional fue de US\$6,4 millones, 11% superior al del mismo período del año anterior. Este mayor resultado no operacional se explica principalmente por los mejores resultados en empresas asociadas y diferencia de cambio, parcialmente compensado por la recuperación del seguro por un remolcador en 2T'12 y menor resultado en derivados.

El resultado no operacional durante los seis primeros meses del año fue de US\$11,8 millones, 9% más que el mismo período del año anterior.

Impuesto a las Ganancias

Durante el segundo trimestre de 2013, el impuesto a las ganancias alcanzó a US\$3,5 millones, 19% menos que el mismo período del año anterior. Este menor impuesto se explica principalmente por menores impuestos en México, parcialmente compensado por mayores impuestos en Chile.

El impuesto a las ganancias durante los seis primeros meses del año alcanzó a US\$7,1 millones, 6% menos que el mismo período del año anterior.

Participaciones en Ganancias de Asociados

Durante el segundo trimestre de 2013, la ganancia de las participaciones no controladoras alcanzó a US\$7,9 millones, 49% más que el mismo período del año anterior. Este aumento se explica, principalmente, por San Vicente Terminal Internacional (SVTI) debido a la reducción del canon de arriendo acordado con la Empresa Portuaria Talcahuano San Vicente a consecuencia del terremoto de 2010, además de mejores resultados en la empresa peruana Trabajos Marítimos S.A. (TRAMARSA) y en Antofagasta Terminal Internacional (ATI).



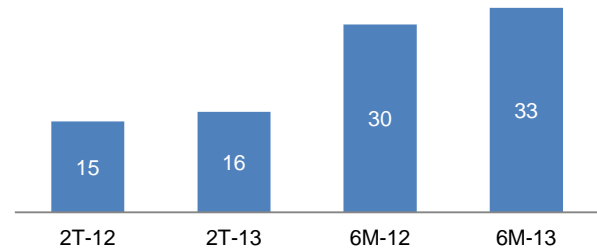
La ganancia de las participaciones no controladoras durante los seis primeros meses del año alcanzó a US\$13,7 millones, 27% más que el mismo período del año anterior.

Utilidad del Ejercicio

Durante el segundo trimestre de 2013, la utilidad atribuible a los propietarios de la controladora alcanzó a US\$16,3 millones, lo que representó 11% más que el mismo período del año anterior. La mayor utilidad se explica principalmente por el mejor resultado no operacional y menores impuestos.

La utilidad atribuible a los propietarios de la controladora de los seis primeros meses del año alcanzó a US\$33,1 millones, 9% más que el mismo período del año anterior, explicado por mejores resultados operacional y no operacional, además de menores impuestos.

Utilidad (US\$ millones)



Segmentos de Negocios

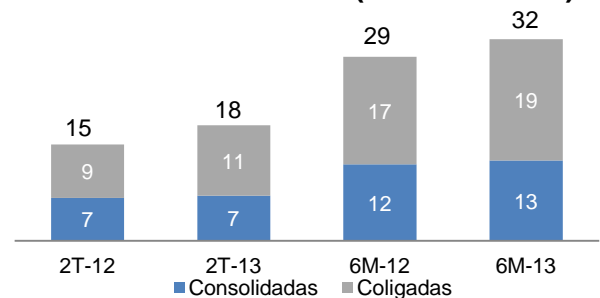
SM SAAM ha definido tres segmentos de negocios como representativos de sus actividades operacionales desarrolladas en 12 países a través de SAAM y subsidiarias, siendo estos los siguientes:

- **Segmento Terminales Portuarios.** Presta servicios de operador portuario en Chile, Estados Unidos, Ecuador, México y Colombia.
- **Segmento Remolcadores.** Comprende los servicios de atraque, desatraque, remolques, salvataje, asistencia a plantas GNL y asistencia offshore que la sociedad presta con su flota de 128 unidades en los principales puertos de Chile, Perú, Ecuador, México, Uruguay, Brasil, Colombia, Argentina, Guatemala, Costa Rica y Honduras.
- **Segmento Logística y Otros Negocios Relacionados.** Presta servicios a: i) compañías navieras y aerolíneas, tales como agenciamiento, servicios de aviación y pasajeros, estiba y desestiba en puertos no concesionados, y servicios de depósito y maestranza de contenedores; ii) exportadores e importadores, tales como bodegaje, frigorífico, consolidación y desconsolidación de carga, manejo de graneles y carga fraccionada, transporte terrestre y distribución; y iii) servicios especiales, tales como venta y arriendo de contenedores y módulos, conexión y desconexión de flexibles, descarga hidrocarburos, almacenaje de líquidos y servicios a la industria forestal, entre otros. Estos servicios se realizan principalmente en Chile y Perú.

Segmento Terminales Portuarios:

Durante el segundo trimestre, Terminales Portuarios tuvo ingresos consolidados por US\$28,6 millones, 15% más que el mismo período del año anterior, explicados principalmente por mayores ingresos en ITI (Iquique) y la entrada en operaciones de TMAZ (Mazatlán), parcialmente compensados por TPG (Guayaquil). Los costos de venta fueron US\$20,1 millones, 21% mayores que el 2T'12, explicados principalmente por TMAZ e ITI. Los gastos de administración alcanzaron a US\$3,5 millones, 19% mayores que 2T'12, también principalmente por TMAZ. Por lo tanto, el resultado operacional consolidado llegó a US\$4,9 millones, 7% menos que el 2T'12 y el EBITDA alcanzó US\$7,2 millones, 6% más que el 2T'12.

EBITDA T. Portuarios (US\$ millones)





Los ingresos de las empresas coligadas a su valor proporcional representaron US\$30,0 millones, 2% más que el 2T'12 explicado principalmente por STI (San Antonio), ATI (Antofagasta) y TPA (Arica), parcialmente compensados por SVTI (San Vicente). El EBITDA generado por estas operaciones fue de US\$11,3 millones, 32% más que el 2T'12, explicado principalmente por la reducción del canon de arriendo a SVTI acordado con la Empresa Portuaria Talcahuano San Vicente a consecuencia del terremoto de 2010, además de mejores resultados en STI y ATI.

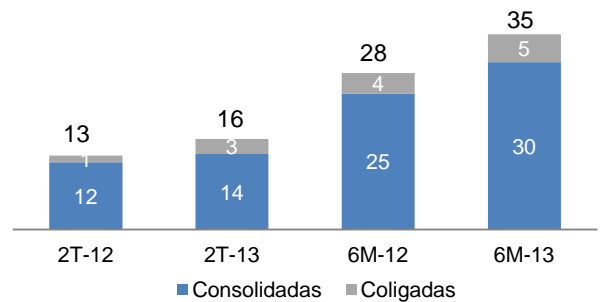
Considerando el segmento Terminales Portuarios en su totalidad, durante 2T'13 los ingresos fueron US\$58,6 millones, 8% por sobre 2T'12, y el EBITDA llegó a US\$18,5 millones, 20% por sobre el mismo período del año anterior.

Durante los primeros seis meses del año, los ingresos consolidados de este segmento llegaron a US\$54,0 millones, 11% más que en el mismo período del 2012 y su EBITDA fue de US\$12,8 millones, 5% más que en el año anterior. Los ingresos de empresas coligadas a su valor proporcional alcanzaron a US\$58,8 millones, 3% más que en el mismo período del 2012 y el EBITDA llegó a US\$19,4 millones, 13% más que en el año anterior. Por lo tanto, durante los primeros seis meses del año, los ingresos totales del segmento Terminales Portuarios fueron US\$112,8 millones, 7% por sobre el año anterior, y el EBITDA total llegó a US\$32,3 millones, 10% más que el mismo período de 2012.

Segmento Remolcadores:

Durante el segundo trimestre, Remolcadores tuvo ingresos consolidados por US\$50,5 millones, 17% más que el mismo período del año anterior, explicado principalmente por las operaciones en Brasil, México y Chile, además del inicio de operaciones en Honduras y Colombia. Este aumento de ingresos fue parcialmente compensado por menores ingresos en Costa Rica producto de menor número de faenas. Los costos de venta fueron US\$37,3 millones, 18% por sobre el 2T'12, principalmente por las operaciones en México, Chile, Uruguay y Brasil, además de la incorporación de Honduras y Colombia. Los gastos de administración alcanzaron US\$5,9 millones, 15% más que el 2T'12, principalmente por mayores gastos en México y Chile, además de las nuevas operaciones en Honduras y Colombia, parcialmente compensados por menores gastos en Brasil y Costa Rica. Por lo tanto, el resultado operacional consolidado llegó a US\$7,2 millones, 13% más que el 2T'12 y el EBITDA alcanzó US\$13,7 millones, 12% más que el 2T'12.

EBITDA Remolcadores (US\$ millones)



Los ingresos de las empresas coligadas a su valor proporcional representaron US\$8,5 millones, 41% más que el 2T'12 principalmente explicados por las operaciones de TRAMARSA en Perú. El EBITDA generado por estas operaciones fue de US\$2,7 millones, 126% más que en 2T'12, también explicado principalmente por TRAMARSA.

Considerando el segmento Remolcadores en su totalidad, durante 2T'13 los ingresos fueron US\$59,0 millones, 20% por sobre 2T'12, y el EBITDA llegó a US\$16,4 millones, 23% más que el mismo período del año anterior.

Durante los primeros seis meses del año, los ingresos consolidados de este segmento llegaron a US\$99,4 millones, 15% más que en el mismo período del año anterior y su EBITDA fue de US\$30,3 millones, 23% más que en el 2012. Los ingresos de empresas coligadas a su valor proporcional alcanzaron a US\$17,3 millones, 19% más que en el mismo período del año anterior y el EBITDA llegó a US\$5,1 millones, 37% más que en el 2012. Por lo tanto, durante los primeros seis meses del año, los ingresos totales del segmento Remolcadores fueron US\$116,7 millones,

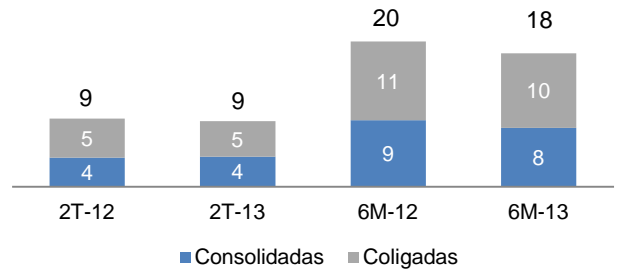


15% por sobre el año anterior, y el EBITDA total llegó a US\$35,4 millones, 25% más que el mismo período de 2012.

Segmento Logística y Otros Negocios Relacionados:

Durante el segundo trimestre de 2013, Logística tuvo ingresos consolidados por US\$41,5 millones, similares a los del mismo período del año anterior. Los costos de venta fueron US\$34,0 millones, 1% menores que el 2T'12. Estos menores costos se explican principalmente por la racionalización de las operaciones en Chile. Los gastos de administración alcanzaron US\$5,4 millones, 7% más que en el 2T'12, explicados principalmente por la implementación de SAP en las operaciones nacionales. Por lo tanto, el resultado operacional consolidado llegó a US\$2,1 millones, versus US\$2,4 millones el 2T'12 y el EBITDA alcanzó a US\$4,1 millones, 4% más que en 2T'12.

EBITDA Logística (US\$ millones)



Los ingresos de las empresas coligadas a su valor proporcional representaron US\$23,5 millones, 9% más que el 2T'12 principalmente explicado por la empresa de servicios aéreos Aerosan, la empresa Tecnologías Industriales Buildtek S.A. (TIBSA) que presta servicios de ingeniería y montaje a la minería y la empresa del sector forestal Reloncaví, parcialmente compensados por la empresa peruana TRAMARSA y Cargo Park, cuya venta se concretó en julio pasado, pero fue anunciada en mayo, mes desde el cual se dejaron de reconocer sus resultados en SM SAAM de acuerdo a las normas IFRS. El EBITDA generado por estas operaciones fue de US\$4,8 millones, 9% menos que en 2T'12, explicado principalmente por menores resultados en TRAMARSA, Cargo Park y TIBSA, parcialmente compensados por Aerosan.

Considerando el segmento Logística en su totalidad, durante 2T'13 los ingresos fueron US\$65,0 millones, 3% por sobre 2T'12, y el EBITDA llegó a US\$8,9 millones, 4% menos que el mismo período del año anterior.

Durante los primeros seis meses del año, los ingresos consolidados de este segmento llegaron a US\$88,0 millones, 3% más que en 2012 y su EBITDA fue de US\$8,0 millones, 11% menos que el año anterior. Los ingresos de empresas coligadas a su valor proporcional alcanzaron a US\$46,3 millones, 3% por sobre el 2012 y el EBITDA llegó a US\$10,1 millones, 6% menos que en año anterior. Por lo tanto, durante los primeros seis meses del año, los ingresos totales de Logística fueron US\$134,2 millones, 3% por sobre 2012, y el EBITDA total llegó a US\$18,1 millones, 8% menos que el mismo período del año anterior.



Estados de Resultados

-- SM SAAM --

Estado de Resultados Segundo Trimestre	2013	2012	Δ%
	MUS\$	MUS\$	
Ingresos de actividades ordinarias	120.570	109.934	10%
Costo de ventas	(91.490)	(82.650)	11%
Ganancia bruta	29.080	27.284	7%
Gasto de administración	(14.840)	(13.198)	12%
Resultado operacional	14.240	14.086	1%
Otros ingresos (gastos) de operación	(344)	2.990	N/A
Ingresos financieros	1.807	1.565	15%
Costos financieros	(3.095)	(2.447)	26%
Participación en ganancia de asociados	7.879	5.277	49%
Diferencias de cambio	118	(1.663)	N/A
Resultados por unidades de reajuste	(10)	(3)	233%
Ganancia, antes de impuestos	20.595	19.805	4%
Gasto por impuestos a las ganancias	(3.501)	(4.337)	-19%
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas	17.094	15.468	11%
Ganancia, atribuible a propietarios de la controladora	16.265	14.682	11%
Ganancia, atribuible a participaciones no controladoras	829	786	5%

Otros Indicadores	2013	2012	Δ%
	MUS\$	MUS\$	
Depreciación y amortización	10.702	8.823	21%
EBITDA	24.942	22.909	9%
<i>Margen EBITDA</i>	<i>20,7%</i>	<i>20,8%</i>	

-- SM SAAM --

Estado de Resultados Acumulado a Junio	2013	2012	Δ%
	MUS\$	MUS\$	
Ingresos de actividades ordinarias	241.361	220.491	9%
Costo de ventas	(182.979)	(165.146)	11%
Ganancia bruta	58.382	55.345	5%
Gasto de administración	(28.468)	(26.781)	6%
Resultado operacional	29.914	28.564	5%
Otros ingresos (gastos) de operación	199	3.561	-94%
Ingresos financieros	3.212	3.372	-5%
Costos financieros	(5.605)	(4.838)	16%
Participación en ganancia de asociados	13.652	10.777	27%
Diferencias de cambio	342	(2.010)	N/A
Resultados por unidades de reajuste	(10)	3	N/A
Ganancia, antes de impuestos	41.704	39.429	6%
Gasto por impuestos a las ganancias	(7.131)	(7.593)	-6%
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas	34.573	31.836	9%
Ganancia, atribuible a propietarios de la controladora	33.063	30.379	9%
Ganancia, atribuible a participaciones no controladoras	1.510	1.457	4%

Otros Indicadores	2013	2012	Δ%
	MUS\$	MUS\$	
Depreciación y amortización	21.213	17.334	22%
EBITDA	51.127	45.898	11%
<i>Margen EBITDA</i>	<i>21,2%</i>	<i>20,8%</i>	



Información por Segmentos

Estados de Resultados Segundo Trimestre	Remolcadores			Puertos			Logística y otros			Total		
	2013	2012	Δ%	2013	2012	Δ%	2013	2012	Δ%	2013	2012	Δ%
Ingresos de actividades ordinarias	MUS\$ 50.477	MUS\$ 43.288	17%	MUS\$ 28.613	MUS\$ 24.966	15%	MUS\$ 41.480	MUS\$ 41.680	0%	MUS\$ 120.570	MUS\$ 109.934	10%
Costo de ventas	(37.343)	(31.735)	18%	(20.133)	(16.678)	21%	(34.014)	(34.237)	-1%	(91.490)	(82.650)	11%
Ganancia bruta	13.134	11.553	14%	8.480	8.288	2%	7.466	7.443	0%	29.080	27.284	7%
Gasto de administración	(5.902)	(5.154)	15%	(3.543)	(2.989)	19%	(5.395)	(5.055)	7%	(14.840)	(13.198)	12%
Resultado operacional	7.232	6.399	13%	4.937	5.299	-7%	2.071	2.388	-13%	14.240	14.086	1%
Depreciación y amortización	6.434	5.767	12%	2.272	1.524	49%	1.996	1.532	30%	10.702	8.823	21%
EBITDA consolidado	13.666	12.166	12%	7.209	6.823	6%	4.067	3.920	4%	24.942	22.909	9%
Margen EBITDA	27,1%	28,1%		25,2%	27,3%		9,8%	9,4%		20,7%	20,8%	
Empresas Coligadas a Valor Proporcional												
Ingresos de actividades ordinarias	8.479	6.005	41%	29.960	29.290	2%	23.504	21.587	9%	61.942	56.882	9%
EBITDA	2.742	1.211	126%	11.263	8.560	32%	4.817	5.296	-9%	18.822	15.067	25%
Margen EBITDA	32,3%	20,2%		37,6%	29,2%		20,5%	24,5%		30,4%	26,5%	
Total Segmentos												
Ingresos totales	58.956	49.293	20%	58.573	54.256	8%	64.984	63.267	3%	182.512	166.816	9%
EBITDA total	16.408	13.377	23%	18.472	15.383	20%	8.884	9.216	-4%	43.764	37.976	15%
Margen EBITDA	27,8%	27,1%		31,5%	28,4%		13,7%	14,6%		24,0%	22,8%	
Estados de Resultados Acumulados a Junio												
Ingresos de actividades ordinarias	MUS\$ 99.403	MUS\$ 86.553	15%	MUS\$ 54.004	MUS\$ 48.556	11%	MUS\$ 87.954	MUS\$ 85.382	3%	MUS\$ 241.361	MUS\$ 220.491	9%
Costo de ventas	(71.000)	(62.258)	14%	(38.720)	(33.370)	16%	(73.259)	(69.518)	5%	(182.979)	(165.146)	11%
Ganancia bruta	28.403	24.295	17%	15.284	15.186	1%	14.695	15.864	-7%	58.382	55.345	5%
Gasto de administración	(10.741)	(10.402)	3%	(6.960)	(5.926)	17%	(10.767)	(10.453)	3%	(28.468)	(26.781)	6%
Resultado operacional	17.662	13.893	27%	8.324	9.260	-10%	3.928	5.411	-27%	29.914	28.564	5%
Depreciación y amortización	12.661	10.783	17%	4.498	2.959	52%	4.054	3.592	13%	21.213	17.334	22%
EBITDA consolidado	30.323	24.676	23%	12.822	12.219	5%	7.982	9.003	-11%	51.127	45.898	11%
Margen EBITDA	30,5%	28,5%		23,7%	25,2%		9,1%	10,5%		21,2%	20,8%	
Empresas Coligadas a Valor Proporcional												
Ingresos de actividades ordinarias	17.316	14.511	19%	58.816	56.942	3%	46.262	44.722	3%	122.394	116.175	5%
EBITDA	5.066	3.707	37%	19.428	17.210	13%	10.083	10.673	-6%	34.577	31.590	9%
Margen EBITDA	29,3%	25,5%		33,0%	30,2%		21,8%	23,9%		28,3%	27,2%	
Total Segmentos												
Ingresos totales	116.719	101.064	15%	112.820	105.498	7%	134.216	130.104	3%	363.755	336.666	8%
EBITDA total	35.389	28.383	25%	32.250	29.429	10%	18.065	19.676	-8%	85.704	77.488	11%
Margen EBITDA	30,3%	28,1%		28,6%	27,9%		13,5%	15,1%		23,6%	23,0%	



Balance y Otros Antecedentes

-- SM SAAM --

Balance General	jun-13	dic-12	Δ%
	MUS\$	MUS\$	
Efectivo y equivalentes al efectivo	29.848	36.165	-17%
Otros activos corrientes	164.426	144.877	13%
Activos corrientes	194.274	181.042	7%
Propiedades, plantas y equipos (neto)	496.932	488.801	2%
Otros activos no corrientes	348.911	344.739	1%
Activos no corrientes	845.843	833.540	1%
Total activos	1.040.117	1.014.582	3%
Otros pasivos financieros corrientes	59.601	38.098	56%
Otros pasivos corrientes	75.237	87.503	-14%
Pasivos corrientes	134.838	125.601	7%
Otros pasivos financieros no corrientes	136.777	128.017	7%
Otros pasivos no corrientes	95.691	94.990	1%
Pasivos no corrientes	232.468	223.007	4%
Total pasivos	367.306	348.608	5%
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	662.916	655.982	1%
Participaciones no controladoras	9.895	9.992	-1%
Total patrimonio	672.811	665.974	1%
Total patrimonio y pasivos	1.040.117	1.014.582	3%

Otros Indicadores Financieros	jun-13	dic-12	Δ%
	MUS\$	MUS\$	
Deuda financiera	196.378	166.115	18%
Deuda financiera neta	166.530	129.950	28%
Deuda financiera coligadas (VP)	103.739	95.869	8%
Deuda financiera neta coligadas (VP)	79.513	68.361	16%
Endeudamiento	0,55x	0,52x	
Endeudamiento financiero	0,29x	0,25x	
Leverage	0,25x	0,20x	
Liquidez corriente	3,3x	4,8x	
Rentabilidad sobre patrimonio (6 y 12 meses)	5,0%	9,1%	

Otros Antecedentes	2T'13	2T'12	Δ%	Acum 2013	Acum 2012	Δ%
Toneladas transferidas puertos que consolidan (miles)	1.625	1.383	17%	2.919	2.702	8%
Tons transferidas puertos que no consolidan (VP, miles)	2.914	3.012	-3%	5.691	5.919	-4%
TEUs transferidos puertos que consolidan	187.358	188.459	-1%	350.513	360.230	-3%
TEUs transferidos puertos que no consolidan (VP)	230.271	237.896	-3%	453.780	445.483	2%
Faenas remolcadores que consolidan	16.668	16.032	4%	33.236	32.144	3%
Faenas remolcadores que no consolidan (VP)	796	1.043	-24%	1.822	2.222	-18%
Contenedores reparados empresas que consolidan	33.403	36.549	-9%	64.133	67.381	-5%
Contenedores reparados empresas que no consolidan (VP)	812	2.145	-62%	1.386	4.387	-68%
Contenedores recep. y desp. por empresas que consolidan	192.246	182.554	5%	386.264	342.018	13%
Contenedores recep. y desp. por empresas que no consolidan (VP)	11.572	12.077	-4%	22.047	25.668	-14%
Contenedores consolidados y desconsolidados	7.162	8.809	-19%	15.165	18.059	-16%
Toneladas en frigoríficos de empresas que consolidan	224.652	232.520	-3%	442.386	446.886	-1%
Toneladas en frigoríficos de empresas que no consolidan (VP)	4.242	4.843	-12%	10.477	10.555	-1%
Metros cuadrados en bodegas de empresas que consolidan	171.573	161.922	6%	337.454	341.474	-1%
Metros cuadrados en bodegas de empresas que no consolidan (VP)	38.137	115.549	-67%	152.728	230.597	-34%
Viajes de ruta (fletes) de empresas que consolidan	10.069	9.946	1%	20.172	21.093	-4%