



## SMSAAM ANUNCIA RESULTADOS PARA EL SEGUNDO TRIMESTRE DEL AÑO 2014

**Santiago, 19 de Agosto de 2014.-** Sociedad Matriz SAAM S.A. dio a conocer hoy sus resultados financieros consolidados correspondientes al segundo trimestre de 2014.

En el periodo la compañía totalizó utilidades por US\$ 14,6 millones un 10% menor que en igual lapso de 2013. No obstante lo anterior, las ventas totales fueron de US\$ 193 millones, 4% más que en igual periodo del año interior.

Los resultados mejoraron notoriamente respecto del primer trimestre de este año, cuando la empresa obtuvo utilidades por US\$ 11,1 millones. En dicho periodo, la firma absorbió los impactos del paro portuario registrado en los terminales chilenos en enero y, muy particularmente, el costo del bono para poner fin a dicho conflicto. No obstante, el mejor resultado relativo obtenido en los segundos tres meses del año no fue suficiente para compensar del todo los efectos de la movilización y de otros factores puntuales, como la pérdida parcial de un contrato de agenciamiento en Logística y de la mayor depreciación por el aumento de flota en Remolcadores.

Así, el resultado acumulado al primer semestre arrojó utilidades por US\$ 25,7 millones, lo que representa una baja de 22% respecto del año pasado y un EBITDA total de US\$ 84 millones, un 4% menos que el anotado en el periodo previo

En el segmento de negocios de Remolcadores, las ventas alcanzaron a US\$63,7 millones, lo que equivale a un alza de un 8% respecto al mismo periodo del año 2013, explicada principalmente por los mayores operaciones de Brasil, México, Chile y el aumento de ventas en faenas especiales en Ecuador. Por su parte el EBITDA fue de US\$17,5 millones en el segundo trimestre de 2014, un 9% mayor que hace doce meses, explicado principalmente por México, Brasil y Ecuador.

El segmento Terminales Portuarios las ventas alcanzaron US\$59,7 millones aumentando un 2% respecto al mismo periodo del año anterior, explicada principalmente por mayores operaciones en terminales de Iquique (ITI) y Florida (FIT). En el caso de ITI, luego del terremoto que dejó inutilizado el muelle de EPI, comenzó a atender cargas (principalmente autos) que durante 2013 eran atendidas en EPI. En relación a FIT, han tenido mayores ventas respecto mismo periodo 2013, principalmente por un mayor volumen.

El segmento de Logística tuvo ventas totales por US\$69,1 millones –un 2% mayor que en el segundo trimestre de 2013-, el EBITDA llegó a los US\$9,1 millones, un 15% menos respecto del año anterior debido principalmente a los resultados de Logística Chile los cuales se han visto afectados debido a la baja en las operaciones de depósito y maestranza de contenedores y agenciamiento marítimo debido a la pérdida parcial del cliente CSAV.



La compañía informó que el plan por US\$ 117,2 millones contemplado para 2014 sigue desarrollándose de acuerdo a lo previsto, con especial foco en la división de Remolcadores, donde se ha avanzado en la renovación de la flota y la atención de nuevos contratos de concesiones en México, con inversiones por US\$54,2 millones.

En el área portuaria la firma tiene contemplado invertir US\$46 millones para proyectos de infraestructura en los terminales de Iquique, San Antonio, San Vicente y Guayaquil. En tanto, en la división de Logística, se habilitarán bodegas y terminales de carga, además de la renovación de equipos y grúas, plan que contempla destinar US\$16,5 millones.



## Resultados Consolidados a Junio de 2014

### Estados de Resultados

– SM SAAM –

Estado de Resultados 2do Trimestre	2014	2013	Δ%
	MUS\$	MUS\$	
Ingresos de actividades ordinarias	127.242	120.570	6%
Costo de ventas	(97.467)	(90.439)	8%
Ganancia bruta	29.775	30.131	-1%
Gasto de administración	(16.438)	(15.713)	5%
Resultado operacional	13.337	14.418	-7%
Otros ingresos (gastos) de operación	(1.048)	(344)	205%
Ingresos financieros	1.407	1.807	-22%
Costos financieros	(4.076)	(3.273)	25%
Participación en ganancia de asociados	6.758	7.879	-14%
Diferencias de cambio	694	118	N/A
Resultados por unidades de reajuste	8	(10)	N/A
Ganancia, antes de impuestos	17.080	20.595	-17%
Gasto por impuestos a las ganancias	(1.581)	(3.501)	-55%
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas	15.499	17.094	-9%
Ganancia, atribuible a propietarios de la controladora	14.629	16.265	-10%
Ganancia, atribuible a participaciones no controladoras	870	829	5%
<b>Otros Indicadores</b>	<b>2014</b>	<b>2013</b>	<b>Δ%</b>
	<b>MUS\$</b>	<b>MUS\$</b>	
Depreciación y amortización	12.903	10.702	21%
<b>EBITDA</b>	<b>26.240</b>	<b>25.120</b>	<b>4%</b>
<i>Margen EBITDA</i>	<i>20,6%</i>	<i>20,8%</i>	

– SM SAAM –

Estado de Resultados Acumulado a Junio	2014	2013	Δ%
	MUS\$	MUS\$	
Ingresos de actividades ordinarias	249.306	241.361	3%
Costo de ventas	(190.417)	(180.422)	6%
Ganancia bruta	58.889	60.939	-3%
Gasto de administración	(31.469)	(30.481)	3%
Resultado operacional	27.420	30.458	-10%
Otros ingresos (gastos) de operación	(2.084)	199	N/A
Ingresos financieros	3.057	3.212	-5%
Costos financieros	(6.848)	(6.149)	11%
Participación en ganancia de asociados	9.627	13.652	-29%
Diferencias de cambio	1.399	342	N/A
Resultados por unidades de reajuste	10	(10)	-200%
Ganancia, antes de impuestos	32.581	41.704	-22%
Gasto por impuestos a las ganancias	(5.444)	(7.131)	-24%
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas	27.137	34.573	-22%
Ganancia, atribuible a propietarios de la controladora	25.712	33.063	-22%
Ganancia, atribuible a participaciones no controladoras	1.425	1.510	-6%
<b>Otros Indicadores</b>	<b>2014</b>	<b>2013</b>	<b>Δ%</b>
	<b>MUS\$</b>	<b>MUS\$</b>	
Depreciación y amortización	25.388	21.213	20%
<b>EBITDA</b>	<b>52.808</b>	<b>51.671</b>	<b>2%</b>
<i>Margen EBITDA</i>	<i>21,2%</i>	<i>21,4%</i>	



## **1. Resultado operacional**

Durante el segundo trimestre de 2014, SM SAAM obtuvo ingresos consolidados por US\$127,2 millones, lo que representó 6% más que el mismo período del año anterior, por el mejor desempeño de los segmentos de Remolcadores en Brasil, México, Chile y Ecuador y en Terminales Portuarias en Iquique y Florida USA.

Por su parte la ganancia bruta decreció a US\$29,7 millones, un 1% menos respecto al segundo trimestre 2013, explicado por menores ingresos y mayores costos en Logística Chile.

Los gastos de administración y ventas, medidos como porcentaje de los ingresos consolidados mantuvieron su relación respecto al mismo periodo del año anterior.

El resultado operacional del periodo alcanzó los US\$13,3 millones lo que implicó una caída en un 7% en comparación al mismo trimestre del 2013 debido principalmente a la caída de Logística Chile en servicios a compañías navieras

Como resultado el EBITDA consolidado del segundo trimestre ascendió a US\$26,2 millones, un 4% más que el segundo trimestre de 2013 debido principalmente mayores operaciones en Remolcadores en México, Brasil y Ecuador y en Terminales Portuarias en Iquique y Florida.

## **2. Resultado no Operacional**

El resultado no operacional fue de US\$3,7 millones, 39% menor al mismo periodo del año anterior. Este menor resultado no operacional se explica principalmente por el menor resultado en asociadas y por el resultado de los derivados en SAAM que representan una pérdida en el trimestre 2014.

Como resultado durante el segundo trimestre de 2014, la utilidad atribuible a los propietarios de la controladora alcanzó a US\$14,6 millones, 10% menos que el mismo período del año anterior, debido principalmente a los efectos de la baja de operaciones en Logística Chile.





### 3. Resultados por Segmentos de Negocios

Información por Segmentos												
Estados de Resultados Segundo Trimestre	Remolcadores			Puertos			Logística y otros			Total		
	2014	2013	Δ%	2014	2013	Δ%	2014	2013	Δ%	2014	2013	Δ%
Ingresos de actividades ordinarias	MUS\$ 56.252	MUS\$ 50.477	11%	MUS\$ 31.050	MUS\$ 28.613	9%	MUS\$ 39.940	MUS\$ 41.480	-4%	MUS\$ 127.242	MUS\$ 120.570	6%
Costo de ventas	(40.754)	(36.308)	12%	(21.577)	(19.956)	8%	(35.136)	(34.175)	3%	(97.467)	(90.439)	8%
Ganancia bruta	15.498	14.169	9%	9.473	8.657	9%	4.804	7.305	-34%	29.775	30.131	-1%
Gasto de administración	(7.336)	(7.519)	-2%	(4.648)	(4.348)	7%	(4.454)	(3.846)	16%	(16.438)	(15.713)	5%
Resultado operacional	8.162	6.650	23%	4.825	4.309	12%	350	3.459	-90%	13.337	14.418	-7%
Depreciación y amortización	8.132	6.449	26%	2.566	2.211	16%	2.207	2.042	8%	12.905	10.702	21%
EBITDA consolidado	16.294	13.099	24%	7.391	6.520	13%	2.557	5.501	-54%	26.242	25.120	4%
Margen EBITDA	29,0%	26,0%		23,8%	22,8%		6,4%	13,3%		20,6%	20,8%	
<b>Empresas Coligadas a Valor Proporcional</b>												
Ingresos de actividades ordinarias	7.444	8.247	-10%	28.693	29.980	-4%	29.166	26.091	12%	65.303	64.318	2%
EBITDA	1.223	2.922	-58%	9.907	11.136	-11%	6.556	5.250	25%	17.686	19.308	-8%
Margen EBITDA	16,4%	35,4%		34,5%	37,1%		22,5%	20,1%		27,1%	30,0%	
<b>Total Segmentos</b>												
Ingresos totales	63.696	58.724	8%	59.743	58.593	2%	69.106	67.571	2%	192.545	184.888	4%
EBITDA total	17.517	16.021	9%	17.298	17.656	-2%	9.113	10.751	-15%	43.928	44.428	-1%
Margen EBITDA	27,5%	27,3%		29,0%	30,1%		13,2%	15,9%		22,8%	24,0%	
<b>Remolcadores</b>												
Estados de Resultados Acumulados Junio	2014	2013	Δ%	2014	2013	Δ%	2014	2013	Δ%	2014	2013	Δ%
Ingresos de actividades ordinarias	MUS\$ 109.794	MUS\$ 99.403	10%	MUS\$ 58.557	MUS\$ 54.004	8%	MUS\$ 80.955	MUS\$ 87.954	-8%	MUS\$ 249.306	MUS\$ 241.361	3%
Costo de ventas	(78.529)	(68.987)	14%	(42.079)	(38.177)	10%	(69.809)	(73.258)	-5%	(190.417)	(180.422)	6%
Ganancia bruta	31.265	30.416	3%	16.478	15.827	4%	11.146	14.696	-24%	58.889	60.939	-3%
Gasto de administración	(14.146)	(13.617)	4%	(8.741)	(8.425)	4%	(8.582)	(8.439)	2%	(31.469)	(30.481)	3%
Resultado operacional	17.119	16.799	2%	7.737	7.402	5%	2.564	6.257	-59%	27.420	30.458	-10%
Depreciación y amortización	15.923	12.676	26%	4.993	4.437	13%	4.422	4.100	8%	25.338	21.213	19%
EBITDA consolidado	33.042	29.475	12%	12.730	11.839	8%	6.986	10.357	-33%	52.758	51.671	2%
Margen EBITDA	30,1%	29,7%		21,7%	21,9%		8,6%	11,8%		21,2%	21,4%	
<b>Empresas Coligadas a Valor Proporcional</b>												
Ingresos de actividades ordinarias	15.137	16.099	-6%	54.135	58.832	-8%	55.496	51.222	8%	124.768	126.152	-1%
EBITDA	3.283	5.113	-36%	15.118	19.418	-22%	12.804	11.023	16%	31.204	35.554	-12%
Margen EBITDA	21,7%	31,8%		27,9%	33,0%		23,1%	21,5%		25,0%	28,2%	
<b>Total Segmentos</b>												
Ingresos totales	124.931	115.502	8%	112.692	112.836	0%	136.451	139.176	-2%	374.074	367.513	2%
EBITDA total	36.325	34.588	5%	27.848	31.257	-11%	19.790	21.380	-7%	83.962	87.225	-4%
Margen EBITDA	29,1%	29,9%		24,7%	27,7%		14,5%	15,4%		22,4%	23,7%	



## Segmento Terminales Portuarios:

Durante el segundo trimestre, Terminales Portuarios tuvo resultados consolidados con ventas de US\$31 millones un 9% mayor a segundo trimestre del 2013 debido a mayores operaciones en Iquique y Florida. En el caso de ITI, luego del terremoto que dejó inutilizado el muelle de EPI, comenzó a atender cargas (principalmente autos) que durante 2013 eran atendidas en EPI. En relación a FIT, han tenido mayores ventas respecto mismo periodo 2013, principalmente por un 24% más de volumen.

Los costos de venta fueron de US\$21,6 millones, un 8% superior al segundo trimestre del 2013, debido principalmente a los efectos de aumento de ventas.

Por su parte los gastos de administración y ventas medidos como porcentaje de los ingresos consolidados mantuvieron su relación respecto al mismo periodo en 2013.

Por lo tanto el resultado operacional consolidado llegó a US\$4,8 millones y el EBITDA alcanzó US\$7,4 millones, respectivamente un 12% y 13% mayor que el segundo trimestre 2013.

Respecto a las ventas coligadas, tuvieron una caída de un 4% respecto al segundo trimestre del 2013 llegando a los US\$28,7 millones, debido principalmente a cancelaciones de recaladas en San Antonio.

El EBITDA coligado llegó a los US\$9,9 millones, lo que representa un 11% menos que el segundo trimestre 2013, debido principalmente a menores operaciones en San Antonio y en San Vicente en donde el año 2013 tuvo una devolución por concepto de canon, situación que no se dio el 2014.

Considerando el segmento Terminales Portuarios en su totalidad, durante el segundo trimestre de 2014 totalizó ingresos por US\$59,7 millones, 2% más que el segundo trimestre del 2013, y el EBITDA llegó a US\$17,3 millones, lo que representa un 2% menos que el mismo período del año anterior.

Principales indicadores operacionales	2T'14	2T'13	Δ%	Acum 2014	Acum 2013	Δ%
Toneladas transferidas puertos que consolidan (miles)	1.624	1.625	0%	3.023	2.919	4%
Tons transferidas puertos que no consolidan (VP, miles)	2.848	2.910	-2%	5.266	5.687	-7%
TEUs transferidos puertos que consolidan	183.417	187.529	-2%	349.844	350.684	0%
TEUs transferidos puertos que no consolidan (VP)	226.574	230.271	-2%	416.485	453.780	-8%

## Segmento Remolcadores

El segmento de negocios de Remolcadores durante el segundo trimestre 2014 tuvo ingresos consolidados por US\$56,2 millones, lo que representa un 11% sobre el mismo periodo del año anterior explicado principalmente por el aumento de ventas en Brasil, México, Chile, así como también al aumento de faenas especiales realizadas en Ecuador.

Los costos de venta fueron de US\$40,7 millones, un 12% superior al segundo trimestre del 2013, debido aumento costos por subcontratación de remolcadores a terceros en México, Chile y Brasil.

Por su parte los gastos de administración y ventas mostraron una baja de un 15% a un 13% respecto a las ventas, debido principalmente a reclasificación de los gastos en las tres áreas de negocios.

Por lo tanto el resultado operacional consolidado llegó a US\$8,2 millones, un 23% mayor que el segundo trimestre 2013 debido a México y Chile. En el periodo julio 2013 a junio 2014 ingresaron 6 nuevos remolcadores, lo que genera un aumento en las depreciaciones en un 26%. El EBITDA alcanzó US\$16,3 millones aumentando un 24% respecto al segundo trimestre de 2013.

Respecto a los ingresos coligados fueron de US\$7,4 millones, un 10% menos que el segundo trimestre de 2013 y un EBITDA de 58% menos, debido al término de contratos a fines del 2013 que



tenían mejores márgenes que la operación actual, lo cual se ve reflejado en el menor EBITDA obtenido a la fecha.

Considerando el segmento Remolcadores, durante el segundo trimestre de 2013, los ingresos totalizaron US\$63,7 millones, lo que representa un 8% por sobre el mismo periodo el año anterior, y el EBITDA llegó a US\$17,5 millones, 9% mayor que el mismo período del año anterior.

Las perspectivas en esta área son positivas. Esto, debido al *joint venture* que dio inicio a operaciones el 1 de julio con la holandesa SMIT para la operación conjunta de remolcadores en cuatro países de América. La nueva compañía, denominada SAAM SMIT Towage, operará una flota de más de 100 remolcadores, en más de 30 terminales de Brasil, Panamá, México y Canadá, con sinergias estimadas en US\$ 10 millones anuales, que se concretarán en su totalidad al cabo de dos años de operación conjunta. Para SAAM, esta asociación implica la entrada a dos nuevos mercados: Canadá y Panamá.

Principales indicadores operacionales	2T'14	2T'13	Δ%	Acum 2014	Acum 2013	Δ%
Faenas remolcadores que consolidan	16.984	16.668	2%	33.498	33.236	1%
Faenas remolcadores que no consolidan (VP)	909	878	4%	1.801	1.904	-5%

### Segmento Logística y Otros Negocios Relacionados:

Durante el segundo trimestre de 2014, Logística tuvo ingresos consolidados por US\$39,9 millones, 4% menos que el mismo período del año anterior explicados principalmente por menores ventas en Logística Chile debido a la baja de operaciones en depósito y maestranza de contenedores y al término de servicio de agenciamiento documental con CSAV. Los costos de venta fueron US\$35,1 millones, lo que representa un 3% más que el segundo trimestre del 2013 debido a aumentos de costos de operaciones en Logística Chile.

Los gastos de administración alcanzaron US\$4,4 millones, 16% más que en el segundo trimestre de 2013, explicados principalmente la reclasificación de los gastos corporativos en los tres segmentos de negocios.

Por lo tanto, el resultado operacional consolidado llegó a US\$350 mil y el EBITDA alcanzó a US\$2,5 millones, 90% y 54% menos respectivamente que el segundo trimestre de 2013.

Los ingresos de las empresas coligadas a su valor proporcional llegaron a US\$29,1 millones, 12% más que el segundo trimestre 2013 y el EBITDA llegó a US\$6,5 millones, lo que representa un 25% superior al mismo periodo del año 2013 principalmente explicado por aumento proyectos modulares en Perú, el inicio de servicios a cosechas forestales en Uruguay y servicios aeroportuarios en Ecuador, estos dos últimos no estaban el segundo trimestre de 2013.

Considerando el segmento Logística en su totalidad, durante el segundo trimestre de 2014 los ingresos fueron de US\$69,1 millones, 2% mayor que el segundo trimestre de 2013, y el EBITDA llegó a US\$9,1 millones, 15% menor al mismo período del año anterior.

Principales indicadores operacionales	2T'14	2T'13	Δ%	Acum 2014	Acum 2013	Δ%
Contenedores reparados empresas que consolidan	28.282	33.403	-15%	50.507	64.133	-21%
Contenedores reparados empresas que no consolidan (VP)	1.044	812	29%	2.392	1.386	73%
Contenedores recep. y desp. por empresas que consolidan	161.129	192.246	-16%	319.050	386.264	-17%
Contenedores recep. y desp. por empresas que no consolidan (VP)	8.366	11.572	-28%	19.069	22.047	-14%
Contenedores consolidados y desconsolidados	7.750	7.162	8%	14.847	15.165	-2%
Toneladas en frigoríficos de empresas que consolidan *	754.416	430.843	75%	1.251.148	960.261	30%
Metros cuadrados en bodegas de empresas que consolidan	167.921	171.573	-2%	341.981	337.454	1%
Viajes de ruta (fletes) de empresas que consolidan	11.597	10.069	15%	22.589	20.172	12%

\*toneladas frigorífico se modificaron dado a que se incluyeron frigoríficos externos que no estaban considerados



## Balance y Otros Antecedentes

– SM SAAM –

Balance General	jun-14	dic-13	Δ%
	<b>MUS\$</b>		
Efectivo y equivalentes al efectivo	40.515	49.005	-17%
Otros activos corrientes	173.816	152.576	14%
<b>Activos corrientes</b>	<b>214.331</b>	<b>201.581</b>	6%
Propiedades, plantas y equipos (neto)	517.138	514.677	0%
Otros activos no corrientes	358.464	354.454	1%
<b>Activos no corrientes</b>	<b>875.602</b>	<b>869.131</b>	1%
<b>Total activos</b>	<b>1.089.933</b>	<b>1.070.712</b>	2%
Otros pasivos financieros corrientes	51.806	35.727	45%
Otros pasivos corrientes	79.583	93.457	-15%
<b>Pasivos corrientes</b>	<b>131.389</b>	<b>129.184</b>	2%
Otros pasivos financieros no corrientes	180.697	155.430	16%
Otros pasivos no corrientes	215.237	91.725	135%
<b>Pasivos no corrientes</b>	<b>395.934</b>	<b>247.155</b>	60%
<b>Total pasivos</b>	<b>401.429</b>	<b>376.339</b>	7%
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	678.519	684.092	-1%
Participaciones no controladoras	9.985	10.281	-3%
<b>Total patrimonio</b>	<b>688.504</b>	<b>694.373</b>	-1%
<b>Total patrimonio y pasivos</b>	<b>1.089.933</b>	<b>1.070.712</b>	2%

Otros Indicadores Financieros	jun-14	dic-13	Δ%
	<b>MUS\$</b>		
Deuda financiera	232.503	191.157	22%
Deuda financiera neta	191.988	142.152	35%
Deuda financiera coligadas (VP)	102.931	109.673	-6%
Deuda financiera neta coligadas (VP)	66.076	83.948	-21%
Endeudamiento	0,58x	0,54x	
Endeudamiento financiero	0,34x	0,28x	
Leverage	0,28x	0,20x	
Liquidez corriente	4,1x	5,6x	
Rentabilidad sobre patrimonio	2,2%	2,4%	