



Presentación de Resultados a Septiembre de 2012

Santiago, 12 de noviembre de 2012: SAAM S.A. y su sociedad matriz, SM SAAM¹, anunciaron sus resultados financieros consolidados al 30 de septiembre de 2012.

- Ingresos por ventas totales, considerando las empresas coligadas a su valor proporcional alcanzaron US\$171,6 millones durante 3T'12, 9% más que el mismo período del año anterior en el caso de SAAM.
- SM SAAM obtuvo un EBITDA total, considerando las empresas coligadas a su valor proporcional, de US\$38,3 millones durante 3T'12, mayor que los US\$37,6 millones del trimestre anterior.
- En octubre, SAAM comenzó a operar dos remolcadores en Puerto Cortés, Honduras, fortaleciendo su presencia en Centroamérica con la incorporación de un nuevo país en la zona.
- El viernes pasado, SAAM comenzó a operar el puerto de Mazatlán en México. Este terminal portuario, ubicado en la costa del Pacífico, cuenta con dos grúas móviles y se trata de una concesión a 20 años con la posibilidad de extenderla hasta por 13 años más.

Comentarios del Gerente General:

SAAM aumentó sus ventas totales 9% durante el tercer trimestre de 2012 y obtuvo un mayor EBITDA que el trimestre anterior, a pesar de los efectos extraordinarios que afectaron negativamente sus resultados.

El puerto de Antofagasta se vio enfrentado a un paro legal que duró 22 días, además de baja productividad durante el período en que se llevaron a cabo las negociaciones colectivas. Esta huelga tuvo un costo de aproximadamente US\$3,6 millones en los resultados del puerto de Antofagasta, en que SAAM participa con un 35%. En el caso del puerto de San Antonio, STI se vio afectado por un **paro ilegal** producto de un conflicto de los trabajadores portuarios eventuales con autoridades de gobierno, el cual paralizó todas las operaciones de este puerto y de varios otros en el país. Esta paralización, que duró 12 días, tuvo un costo de aproximadamente US\$1,3 millones para STI y US\$0,65 millones para SAAM. Situaciones no propias de las operaciones corrientes en los puertos.

Otro efecto importante que ha enfrentado SAAM durante todo este año, ha sido la racionalización de las operaciones de Compañía Sud Americana de Vapores, importante cliente que pasó de representar 19% de nuestras ventas a 12% aproximadamente, lo cual ha tenido efectos principalmente en un menor número de recaladas de naves y un menor movimiento de contenedores que impactan directamente los servicios de depósito de contenedores, agenciamiento y remolcadores en Chile, Brasil, Ecuador y Perú.

A pesar de los efectos adversos que por estos conceptos ha enfrentado la Compañía, ésta espera recuperarlos en gran parte con nuevos negocios, varios de ellos ya en marcha.

Adicionalmente, la reforma tributaria aprobada por el Parlamento a fines de septiembre tuvo un efecto total en SAAM de mayores impuestos por US\$3,5 millones considerando la participación proporcional de las empresas coligadas.

¹ SM SAAM nace a raíz de la división de Compañía Sud Americana de Vapores S.A. ("CSAV"), en virtud de la cual se le asignaron a SM SAAM las 70.737.318 acciones de las que CSAV era titular en SAAM, representativas del 99,9995% del capital de esta última. Por tanto, el único activo de SM SAAM son las acciones que le fueron asignadas de SAAM en la referida división.



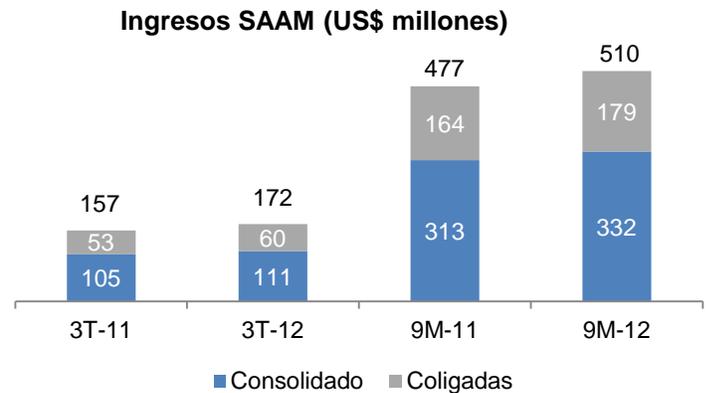
Finalmente, es importante reafirmar que los fundamentos de SAAM continúan muy sólidos y estamos analizando diversos proyectos que nos permitirán seguir creciendo en el futuro. Adicionalmente, estamos muy optimistas con el comienzo de las operaciones del puerto de Mazatlán en México, el cual prevemos tiene un gran potencial.

Estado de Resultados

Ingresos

Durante el tercer trimestre del año, SM SAAM y SAAM obtuvieron ingresos consolidados por US\$111,2 millones, lo que representó 6% más que el mismo período del año anterior en SAAM. Las operaciones que no consolidan, consideradas a su valor proporcional, tuvieron ingresos por US\$60,4 millones, 14% más que el tercer trimestre del año pasado. Consecuentemente, los ingresos totales de SM SAAM y SAAM fueron US\$171,6 millones, 9% más que en 3T'11 en el caso de SAAM.

Los ingresos consolidados de SM SAAM y SAAM durante los primeros nueve meses del año fueron US\$331,7 millones, 6% más que el mismo período del año anterior en el caso de SAAM, explicado por el mejor desempeño de todos los segmentos de negocio. Las empresas que no consolidan, tuvieron ingresos por US\$178,7 millones, 9% más que el año pasado. Consecuentemente, los ingresos totales de SM SAAM y SAAM durante los nueve primeros meses del año alcanzaron a US\$510,4 millones, 7% más que el mismo período del año anterior en el caso de SAAM, explicado por el mejor desempeño de todos los segmentos de negocio.



Costo de Venta

Durante el tercer trimestre del año, el costo de venta consolidado de SM SAAM y SAAM alcanzó a US\$83,7 millones, lo que representó un aumento de 73% el 3T'11 a 75% este trimestre como porcentaje de los ingresos.

El costo de venta consolidado durante los nueve primeros meses del año de SM SAAM y SAAM alcanzó a US\$248,8 millones, 5% más que igual período del año anterior en SAAM. Como consecuencia, el costo de venta, como porcentaje de los ingresos, disminuyó de 76% a 75% al comparar con igual trimestre del año anterior.

Resultado Operacional

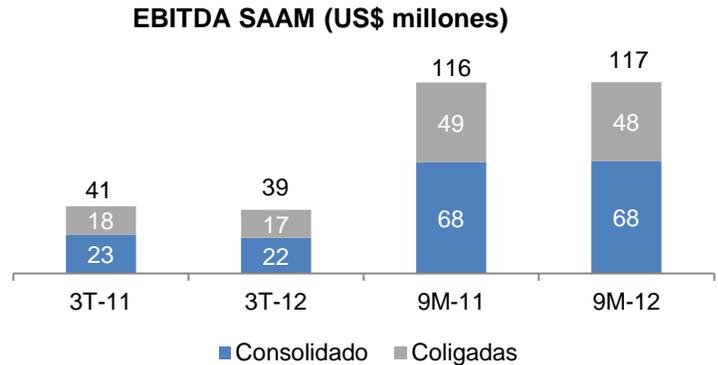
Durante el tercer trimestre del año, el resultado operacional consolidado de SM SAAM alcanzó a US\$11,8 millones y en SAAM fue de US\$12,3 millones. El menor resultado operacional de SM SAAM en relación a SAAM se debe a mayores costos administrativos de la Sociedad Matriz relacionados a su apertura en bolsa. Por su parte, el resultado operacional de SAAM disminuyó por mayores gastos de administración y ventas. Estos últimos alcanzaron a US\$15,2 millones en 3T'12, cuyo incremento se explica por el fortalecimiento del área de Desarrollo, implementación de nuevas operaciones en Mazatlán, Honduras y Colombia, desarrollo e implementación de la nueva plataforma SAP y mayores remuneraciones por presiones del mercado. Estas medidas permitirán a SAAM estar preparada para enfrentar su futuro crecimiento.

El resultado operacional consolidado de los nueve primeros meses del año de SM SAAM alcanzó a US\$40,0 millones. El de SAAM fue de US\$41,5 millones, 1% mayor que el mismo período del año anterior. Como porcentaje de los ingresos, el resultado operacional consolidado se mantuvo en 13%.



EBITDA

Durante el tercer trimestre del año, el EBITDA consolidado de SM SAAM alcanzó a US\$21,3 millones. En el caso de SAAM fue de US\$21,7 millones, lo que representó 7% menos que el mismo período del año anterior. El margen EBITDA disminuyó de 22% el 2011 a 20% este año, explicado principalmente por el segmento Puertos. Las operaciones que no consolidan, consideradas a su valor proporcional, tuvieron un EBITDA de US\$17,0 millones, 3% menos que el tercer trimestre del año pasado. Consecuentemente, el EBITDA total de SM SAAM fue de US\$38,3 millones. En el caso de SAAM alcanzó a US\$38,8 millones, 5% menos que en el mismo período de 2011.



El EBITDA consolidado de los nueve primeros meses del año de SM SAAM alcanzó a US\$66,8 millones. En el caso de SAAM fue de US\$68,3 millones, 1% mayor que el mismo período del año anterior. El margen EBITDA consolidado pasó de 22% el 2011 a 21% este año. Las operaciones que no consolidan, consideradas a su valor proporcional, tuvieron un EBITDA de US\$48,3 millones, 1% menor que el mismo período del año pasado. Como consecuencia de lo anterior, el EBITDA total de SM SAAM alcanzó a US\$115,1 millones. En el caso de SAAM, fue de US\$116,6 millones, similar al mismo período de 2011.

Resultado no Operacional

Durante el tercer trimestre del año, el resultado no operacional de SM SAAM fue de US\$2,3 millones. En el caso de SAAM alcanzó a US\$2,6 millones, 3% menos que el mismo período del año anterior. Este menor resultado no operacional se explica principalmente por menores ganancias en empresas coligadas (paros portuarios y mayores impuestos), parcialmente compensado por un efecto positivo en la diferencia de cambio.

El resultado no operacional durante los nueve primeros meses del año de SM SAAM fue de US\$13,5 millones. En el caso de SAAM alcanzó a US\$13,8 millones, 13% menos que el mismo período del año anterior.

Impuesto a las Ganancias

Durante el tercer trimestre del año, el impuesto a las ganancias de SM SAAM y SAAM alcanzó a US\$4,9 millones, lo que representó 73% más que el mismo período del año anterior en el caso de SAAM. Este mayor impuesto se explica principalmente por el efecto del aumento a 20% de la tasa del impuesto a la renta de primera categoría, el cual tuvo un efecto de US\$1,8 millones en el gasto por impuesto a las ganancias de SAAM.

Considerando el efecto del alza tributaria en las empresas coligadas a su valor proporcional, el resultado en SM SAAM y SAAM fue una pérdida de US\$3,5 millones, de los cuales US\$3,1 millones corresponden a ajustes en impuestos diferidos.

El impuesto a las ganancias durante los nueve primeros meses del año de SM SAAM y SAAM alcanzó a US\$12,5 millones, 37% más que el mismo período del año anterior en el caso de SAAM.

Participaciones en Ganancias de Asociados

Durante el tercer trimestre del año, la ganancia de las participaciones no controladoras de SM SAAM y SAAM alcanzó a US\$3,2 millones, lo que representó US\$3,9 millones menos que el mismo período del año anterior en SAAM. Como se explicó anteriormente, US\$1,7 millones son



explicados por la reforma tributaria y el resto se debe principalmente a los peores resultados en los puertos de Antofagasta y San Antonio producto de las paralizaciones laborales.

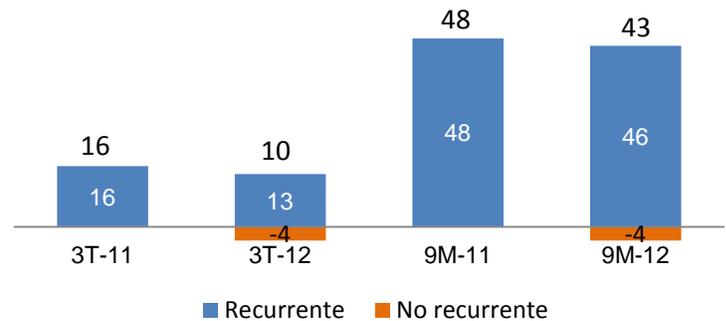
La ganancia de las participaciones no controladoras durante los nueve primeros meses del año de SM SAAM y SAAM alcanzó a US\$14,0 millones, 29% menos que el mismo período del año anterior en el caso de SAAM.

Utilidad del Ejercicio

Durante el tercer trimestre del año, la utilidad de SM SAAM alcanzó a US\$9,3 millones. En el caso de SAAM fue de US\$10,0 millones, lo que representó 36% menos que el mismo período del año anterior. La menor utilidad se explica por el menor resultado operacional, mayores impuestos y menor resultado no operacional.

La utilidad de los nueve primeros meses del año de SM SAAM alcanzó a US\$41,1 millones. En el caso de SAAM fue de US\$42,8 millones, 11% menos que el mismo período del año anterior, explicado principalmente por mayores impuestos y menor resultado no operacional (paros portuarios).

Utilidad SAAM (US\$ millones)



Segmentos de Negocio

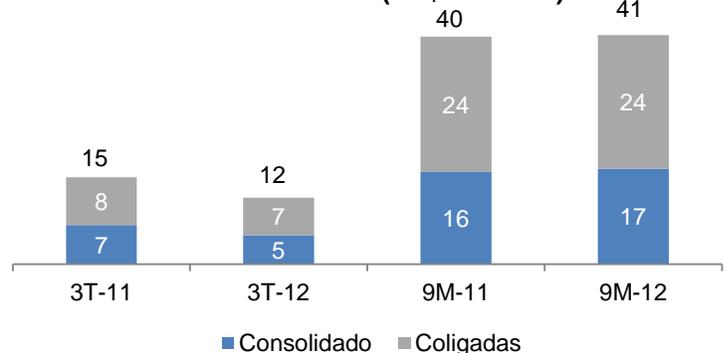
SM SAAM ha definido tres segmentos de negocio como representativos de sus actividades operacionales desarrolladas en 12 países a través de SAAM y subsidiarias, siendo estos los siguientes:

- **Segmento Puertos:** presta servicios de operador portuario en Chile, Estados Unidos, Ecuador y México.
- **Segmento Remolcadores:** comprende los servicios de atraque, desatraque, remolques, salvataje y asistencia off shore que la sociedad presta con su flota de 126 unidades en los principales puertos de Chile, Perú, Ecuador, México, Uruguay, Argentina, Brasil, Colombia, Guatemala, Costa Rica y Honduras.
- **Segmento Logística y otros:** donde se encuentran los servicios a la carga y a las naves, tales como estiba y desestiba en puertos no concesionados, agenciamiento marítimo, servicio documental, bodegaje, frigorífico, depósitos de contenedores, logística y transporte terrestre, entre otros, principalmente en Chile y Perú.

Segmento Puertos:

Considerando las cifras de SAAM para poder hacer la comparación con el año anterior, durante el tercer trimestre, Puertos tuvo ingresos consolidados por US\$22,9 millones, 2% menos que el mismo período del año anterior, explicado por menores volúmenes de contenedores en Iquique, especialmente la Zona Franca, y parcialmente compensado por los puertos de Florida y Guayaquil. Los costos de venta fueron US\$16,3 millones, 4% mayores que el tercer trimestre de 2011, debido principalmente a las operaciones de Florida. Los gastos de administración alcanzaron US\$3,0 millones, 34% más que el 3T'11, principalmente por la puesta en

EBITDA Puertos (US\$ millones)





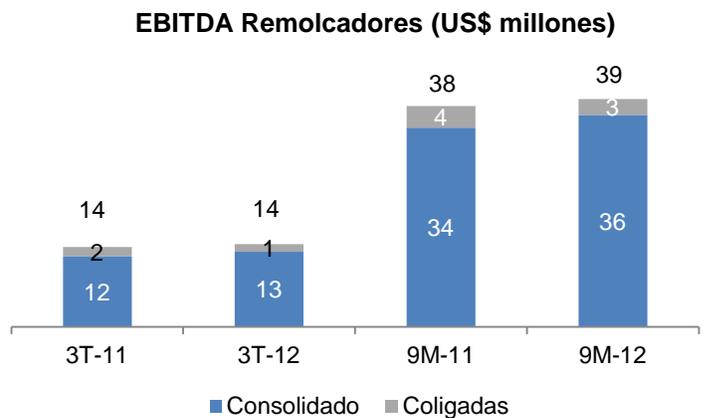
marcha de Mazatlán, el crecimiento de Guayaquil y los mayores gastos de la matriz explicados anteriormente, los cuales son distribuidos en los distintos segmentos de negocios. Por lo tanto, el resultado operacional consolidado llegó a US\$3,5 millones, 36% menos que el 3T'11 y el EBITDA alcanzó US\$5,1 millones, 26% menos que el 3T'11.

Los ingresos de las empresas coligadas a su valor proporcional representaron US\$26,8 millones, 10% más que el 3T'11 explicado principalmente por San Vicente y San Antonio, lo cual fue parcialmente compensado por Antofagasta a raíz del paro legal que experimentó. El EBITDA generado por estas operaciones fue de US\$6,7 millones, 21% menos que en 3T'11 principalmente como resultado de los paros que afectaron a Antofagasta y San Antonio. Por lo tanto, durante 3T'12, los ingresos totales del segmento Puertos fueron US\$49,7 millones, 4% por sobre 3T'11, y el EBITDA total llegó a US\$11,8 millones, 24% menos que el mismo período del año anterior.

Durante los primeros nueve meses del año, los ingresos consolidados de este segmento llegaron a US\$71,7 millones, 9% más que en el mismo período del 2011 y su EBITDA fue de US\$17,0 millones, 3% más que en el año anterior. Los ingresos de empresas coligadas a su valor proporcional alcanzaron a US\$82,9 millones, 12% más que en el mismo período del 2011 y el EBITDA llegó a US\$23,7 millones, 1% menos que en el año anterior. Por lo tanto, durante los primeros nueve meses del año, los ingresos totales del segmento Puertos fueron US\$154,6 millones, 11% por sobre el año anterior, y el EBITDA total llegó a US\$40,7 millones, 1% más que el mismo período de 2011.

Segmento Remolcadores:

Considerando las cifras de SAAM para poder hacer la comparación con el año anterior, durante el tercer trimestre, Remolcadores tuvo ingresos consolidados por US\$46,3 millones, 8% más que el mismo período del año anterior, explicado principalmente por las operaciones en Brasil, Costa Rica y Chile, además de una mejor composición de tarifas en Brasil. Este aumento de ingresos fue parcialmente compensado por menores ingresos en México, Guatemala y Ecuador producto del menor número de faenas. Los costos de venta fueron US\$33,0 millones, 11% por sobre el tercer trimestre de 2011 como consecuencia de la mayor depreciación producto de la incorporación de nuevos remolcadores a la flota. Los gastos de administración alcanzaron US\$6,8 millones, 14% más que el 3T'11, principalmente por mayores gastos en México y la distribución de gastos de la matriz ya explicada. Por lo tanto, el resultado operacional consolidado llegó a US\$6,5 millones, 8% menos que el 3T'11 y el EBITDA alcanzó US\$12,8 millones, 6% más que el 3T'11.



Los ingresos de las empresas coligadas a su valor proporcional representaron US\$5,4 millones, 2% menos que el 3T'11 principalmente explicado por el término del contrato de operación en puerto Buenaventura, Colombia. El EBITDA generado por estas operaciones fue de US\$1,3 millones, 20% menos que en 3T'11 también como resultado de Colombia. Por lo tanto, durante 3T'12, los ingresos totales del segmento Remolcadores fueron US\$51,7 millones, 7% por sobre 3T'11, y el EBITDA total llegó a US\$14,1 millones, 3% más que el mismo período del año anterior.

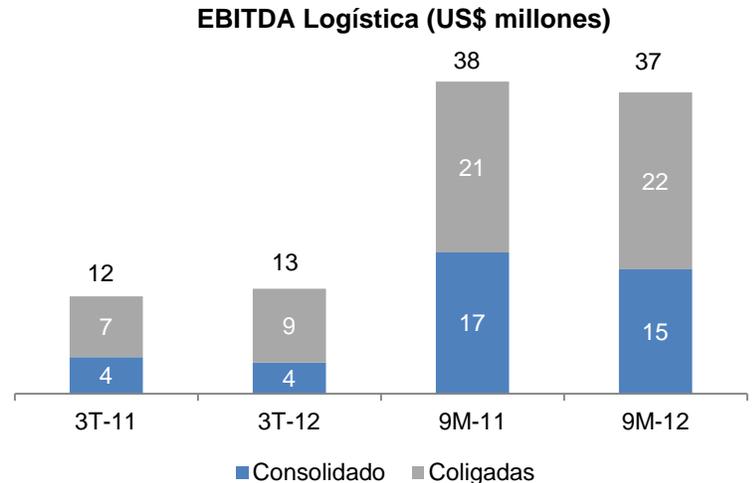
Durante los primeros nueve meses del año, los ingresos consolidados de este segmento llegaron a US\$132,6 millones, 7% más que en el mismo período del año anterior y su EBITDA fue de US\$36,0 millones, 6% más que en el 2011. Los ingresos de empresas coligadas a su valor proporcional alcanzaron a US\$14,9 millones, 2% más que en el mismo período del año anterior y el EBITDA llegó a US\$2,7 millones, 26% menos que en el 2011. Por lo tanto, durante los primeros



nueve meses del año, los ingresos totales del segmento Remolcadores fueron US\$147,5 millones, 6% por sobre el año anterior, y el EBITDA total llegó a US\$38,8 millones, 3% más que el mismo período de 2011.

Segmento Logística y otros:

Considerando las cifras de SAAM para poder hacer la comparación con el año anterior, durante el tercer trimestre, Logística tuvo ingresos consolidados por US\$42,0 millones, 9% más que el mismo período del año anterior, explicado principalmente por el negocio de terminal de carga, depósito y maestranza, y frigoríficos en Chile, parcialmente compensado por los negocios de graneles, agenciamiento y operaciones portuarias. Los costos de venta fueron US\$34,4 millones, 11% mayores que el tercer trimestre de 2011, debido principalmente a las operaciones de depósito de contenedores en Chile. Estos mayores costos se explican por los mayores volúmenes como consecuencia de la entrada de nuevas líneas, lo que implicó la implementación de nuevos depósitos de contenedores en áreas más alejadas de los puertos. Los gastos de administración alcanzaron US\$5,4 millones en comparación con US\$4,9 millones en 3T'11, principalmente explicado por las operaciones en Chile y los mayores gastos de la matriz ya explicados anteriormente. Por lo tanto, el resultado operacional consolidado llegó a US\$2,3 millones, versus US\$2,8 millones el 3T'11 y el EBITDA alcanzó US\$3,8 millones en comparación con US\$4,5 millones en 3T'11.



Los ingresos de las empresas coligadas a su valor proporcional representaron US\$28,2 millones, 23% más que el 3T'11 principalmente explicado por la empresa Tecnologías Industriales Buildtek S.A. (TIBSA) que presta servicios de ingeniería a la minería y la empresa peruana Trabajos Marítimos S.A. (TRAMARSA), parcialmente compensando por el negocio de logística maderera en Uruguay. El EBITDA generado por estas operaciones fue de US\$9,1 millones, 22% más que en 3T'11, explicado por razones similares a los ingresos. Por lo tanto, durante 3T'12, los ingresos totales de Logística fueron US\$70,2 millones, 14% por sobre 3T'11, y el EBITDA total llegó a US\$12,9 millones, 8% mayor que el mismo período del año anterior.

Durante los primeros nueve meses del año, los ingresos consolidados de este segmento llegaron a US\$127,4 millones, 3% más que en 2011 y su EBITDA fue de US\$15,3 millones, 12% menos que el año anterior. Los ingresos de empresas coligadas a su valor proporcional alcanzaron a US\$80,9 millones, 7% por sobre el 2011 y el EBITDA llegó a US\$21,8 millones, 4% más que en año anterior. Por lo tanto, durante los primeros nueve meses del año, los ingresos totales de Logística fueron US\$208,3 millones, 5% por sobre 2011, y el EBITDA total llegó a US\$37,1 millones, 4% menos que el mismo período del año anterior.



Estados de Resultados

-- SM SAAM --

-- SAAM --

Estados de Resultados Tercer Trimestre	2012	2011	2012	2011	Δ%
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	
Ingresos de actividades ordinarias	111.191	-	111.191	104.704	6%
Costo de ventas	(83.661)	-	(83.661)	(76.211)	10%
Ganancia bruta	27.530	-	27.530	28.493	-3%
Gasto de administración	(15.726)	-	(15.238)	(13.110)	16%
Resultado operacional	11.804	-	12.292	15.383	-20%
Otros ingresos (gastos) de operación	264	-	478	1.309	-63%
Ingresos financieros	1.711	-	1.711	1.446	18%
Costos financieros	(2.214)	-	(2.214)	(2.603)	-15%
Participación en ganancia de asociados	3.204	-	3.204	7.128	-55%
Diferencias de cambio	(633)	-	(606)	(4.255)	-86%
Resultados por unidades de reajuste	(1)	-	(1)	(11)	-91%
Ganancia, antes de impuestos	14.135	-	14.864	18.397	-19%
Gasto por impuestos a las ganancias	(4.872)	-	(4.872)	(2.824)	73%
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas	9.263	-	9.992	15.573	-36%
Ganancia, atribuible a propietarios de la controladora	8.609	-	9.338	14.674	-36%
Ganancia, atribuible a participaciones no controladoras	654	-	654	899	-27%

Otros Indicadores	2012	2011	2012	2011	Δ%
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	
Depreciación y amortización	9.455	-	9.455	8.095	17%
EBITDA	21.259	-	21.747	23.478	-7%
<i>Margen EBITDA</i>	<i>19,1%</i>	-	<i>19,6%</i>	<i>22,4%</i>	

-- SM SAAM --

-- SAAM --

Estados de Resultados Acumulado a Septiembre	2012	2011	2012	2011	Δ%
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	
Ingresos de actividades ordinarias	331.682	-	331.682	312.693	6%
Costo de ventas	(248.807)	-	(248.807)	(236.490)	5%
Ganancia bruta	82.875	-	82.875	76.203	9%
Gasto de administración	(42.826)	-	(41.367)	(35.051)	18%
Resultado operacional	40.049	-	41.508	41.152	1%
Otros ingresos (gastos) de operación	2.473	-	2.688	2.523	7%
Ingresos financieros	5.083	-	5.083	5.340	-5%
Costos financieros	(7.052)	-	(7.052)	(7.351)	-4%
Participación en ganancia de asociados	13.981	-	13.981	19.573	-29%
Diferencias de cambio	(972)	-	(942)	(3.943)	-76%
Resultados por unidades de reajuste	2	-	2	(14)	N/A
Ganancia, antes de impuestos	53.564	-	55.268	57.280	-4%
Gasto por impuestos a las ganancias	(12.465)	-	(12.465)	(9.130)	37%
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas	41.099	-	42.803	48.150	-11%
Ganancia, atribuible a propietarios de la controladora	38.988	-	40.692	45.285	-10%
Ganancia, atribuible a participaciones no controladoras	2.111	-	2.111	2.865	-26%

Otros Indicadores	2012	2011	2012	2011	Δ%
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	
Depreciación y amortización	26.790	-	26.790	26.535	1%
EBITDA	66.839	-	68.298	67.687	1%
<i>Margen EBITDA</i>	<i>20,2%</i>	-	<i>20,6%</i>	<i>21,6%</i>	

Información por Segmentos (SAAM)

Estados de Resultados Tercer Trimestre	Remolcadores		Puertos		Logística y otros		Total	
	2012	2011	2012	2011	2012	2011	2012	2011
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Ingresos de actividades ordinarias	46.267	42.695	22.900	23.459	42.024	38.550	111.191	104.704
Costo de ventas	(32.976)	(29.647)	(16.328)	(15.682)	(34.357)	(30.882)	(83.661)	(76.211)
Ganancia bruta	13.291	13.048	6.572	7.777	7.667	7.668	27.530	28.493
Gasto de administración	(6.823)	(5.999)	(3.030)	(2.262)	(5.385)	(4.849)	(15.238)	(13.110)
Resultado operacional	6.468	7.049	3.542	5.515	2.282	2.819	12.292	15.383
Depreciación y amortización	6.313	4.957	1.597	1.460	1.545	1.678	9.455	8.095
EBITDA consolidado	12.781	12.006	5.139	6.975	3.827	4.497	21.747	23.478
Margen EBITDA	27,6%	28,1%	22,4%	29,7%	9,1%	11,7%	19,6%	22,4%

Empresas Coligadas a Valor Proporcional

Ingresos de actividades ordinarias	5.383	5.483	26.814	24.385	28.189	22.880	60.386	52.748
EBITDA	1.278	1.599	6.665	8.465	9.093	7.465	17.036	17.529
Margen EBITDA	23,7%	29,2%	24,9%	34,7%	32,3%	32,6%	28,2%	33,2%

Total Segmentos

Ingresos totales	51.650	48.178	49.714	47.844	70.213	61.430	171.577	157.452
EBITDA total	14.059	13.605	11.804	15.440	12.920	11.962	38.783	41.007
Margen EBITDA	27,2%	28,2%	23,7%	32,3%	18,4%	19,5%	22,6%	26,0%

Remolcadores

Estados de Resultados Acumulado a Septiembre	2012	2011	2012	2011	2012	2011	2012	2011
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Ingresos de actividades ordinarias	132.640	123.933	71.666	65.685	127.376	123.075	331.682	312.693
Costo de ventas	(95.709)	(91.794)	(50.482)	(46.215)	(102.616)	(98.481)	(248.807)	(236.490)
Ganancia bruta	36.931	32.139	21.184	19.470	24.760	24.594	82.875	76.203
Gasto de administración	(17.609)	(15.440)	(8.750)	(6.949)	(15.008)	(12.661)	(41.367)	(35.050)
Resultado operacional	19.322	16.699	12.434	12.521	9.752	11.933	41.508	41.153
Depreciación y amortización	16.691	17.148	4.560	3.932	5.539	5.455	26.790	26.535
EBITDA consolidado	36.013	33.847	16.994	16.453	15.291	17.388	68.298	67.688
Margen EBITDA	27,2%	27,3%	23,7%	25,0%	12,0%	14,1%	20,6%	21,6%

Empresas Coligadas a Valor Proporcional

Ingresos de actividades ordinarias	14.864	14.569	82.946	73.812	80.918	75.440	178.728	163.821
EBITDA	2.742	3.695	23.749	23.996	21.768	21.020	48.259	48.711
Margen EBITDA	18,4%	25,4%	28,6%	32,5%	26,9%	27,9%	27,0%	29,7%

Total Segmentos

Ingresos totales	147.504	138.502	154.612	139.497	208.294	198.515	510.410	476.514
EBITDA total	38.755	37.542	40.743	40.449	37.059	38.408	116.557	116.399
Margen EBITDA	26,3%	27,1%	26,4%	29,0%	17,8%	19,3%	22,8%	24,4%





Balance y Otros Antecedentes

Balance General	-- SM SAAM --			-- SAAM --		
	sep-12	dic-11	Δ%	sep-12	dic-11	Δ%
	MUS\$	MUS\$		MUS\$	MUS\$	
Efectivo y equivalentes al efectivo	44.387	-		44.378	43.770	1%
Otros activos corrientes	134.886	-		135.901	147.461	-8%
Activos corrientes	179.273	-		180.279	191.231	-6%
Propiedades, plantas y equipos (neto)	478.541	-		478.541	418.934	14%
Otros activos no corrientes	334.222	-		334.222	284.691	17%
Activos no corrientes	812.763	-		812.763	703.625	16%
Total activos	992.036	-		993.042	894.856	11%
Otros pasivos financieros corrientes	37.961	-		37.961	35.077	8%
Otros pasivos corrientes	83.754	-		71.359	59.791	19%
Pasivos corrientes	121.715	-		109.320	94.868	15%
Otros pasivos financieros no corrientes	121.840	-		121.840	134.355	-9%
Otros pasivos no corrientes	93.753	-		93.754	53.844	74%
Pasivos no corrientes	215.593	-		215.594	188.199	15%
Total pasivos	337.308	-		324.914	283.067	15%
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	645.176	-		658.580	603.353	9%
Participaciones no controladoras	9.552	-		9.548	8.436	13%
Total patrimonio	654.728	-		668.128	611.789	9%
Total patrimonio y pasivos	992.036	-		993.042	894.856	11%

Otros Indicadores Financieros	sep-12	dic-11	Δ%	sep-12	dic-11	Δ%
	MUS\$	MUS\$		MUS\$	MUS\$	
Deuda financiera	159.801	-		159.801	169.432	-6%
Deuda financiera neta	115.414	-		115.423	125.662	-8%
Deuda financiera coligadas (VP)	93.512	-		93.512	107.570	-13%
Deuda financiera neta coligadas (VP)	68.580	-		68.580	77.893	-12%
Endeudamiento	0,52x	-		0,49x	0,46x	
Endeudamiento financiero	0,24x	-		0,24x	0,28x	
Leverage	0,18x	-		0,17x	0,21x	
Liquidez corriente	4,7x	-		4,7x	5,5x	
Rentabilidad sobre patrimonio (9 meses)	6,0%	-		6,2%	7,5%	

Otros Antecedentes	3T'12	3T'11	Δ%	Acum 2012	Acum 2011	Δ%
Toneladas transferidas puertos que consolidan (miles)	1.279	1.368	-6%	3.997	4.007	0%
Tons transferidas puertos que no consolidan (VP, miles)	2.852	2.678	6%	8.771	8.000	10%
TEUs transferidos puertos que consolidan	165.965	185.181	-10%	522.850	500.430	4%
TEUs transferidos puertos que no consolidan (VP)	218.943	179.004	22%	664.384	538.533	23%
Faenas remolcadores que consolidan	13.419	16.447	-18%	45.558	49.611	-8%
Faenas remolcadores que no consolidan (VP)	948	871	9%	2.863	2.858	0%
Contenedores reparados empresas que consolidan	30.739	29.892	3%	100.915	99.187	2%
Contenedores reparados empresas que no consolidan (VP)	1.840	1.849	0%	6.227	5.367	16%
Contenedores recep. y desp. por empresas que consolidan	171.351	166.589	3%	466.644	505.757	-8%
Contenedores recep. y desp. por empresas que no consolidan (VP)	13.638	14.541	-6%	39.221	45.243	-13%
Contenedores consolidados y desconsolidados	8.972	9.740	-8%	27.031	24.351	11%
Toneladas en frigoríficos de empresas que consolidan	201.523	196.993	2%	627.610	569.779	10%
Toneladas en frigoríficos de empresas que no consolidan (VP)	3.730	2.764	35%	14.285	9.670	48%
Metros cuadrados en bodegas de empresas que consolidan	190.022	209.351	-9%	531.496	619.682	-14%
Metros cuadrados en bodegas de empresas que no consolidan (VP)	114.873	113.018	2%	345.470	316.851	9%
Viajes de ruta (fletes) de empresas que consolidan	8.945	8.197	9%	30.038	26.345	14%