



Presentación de Resultados Financieros a Diciembre de 2013

Santiago, 3 de marzo de 2014.- Sociedad Matriz SAAM S.A. (SM SAAM) dio a conocer hoy sus resultados financieros consolidados, correspondientes al año 2013. En el período, la compañía reportó utilidades por US\$73,5 millones, un 24% más que en 2012.

Las ventas y el EBITDA, considerando las empresas coligadas a su valor proporcional, se elevaron a US\$725,7 millones (+5%) y a US\$164,3 millones (+6%), respectivamente.

La empresa indicó que los positivos resultados logrados por la compañía fueron impulsados por los excelentes desempeños de las divisiones de Terminales Portuarios y Remolcadores, mientras que Logística moderó dicho impulso a causa de su bajo rendimiento y a los gastos incurridos en el período para mejorar su gestión.

La división de Terminales Portuarios concluyó el año 2013 con un muy positivo balance gracias a la mayor carga movilizada en los terminales de Guayaquil y Florida, en el exterior, y de los chilenos, destacando Iquique Terminal Internacional (ITI), que creció un 14%, y San Antonio Terminal Internacional (STI) que, por segundo año consecutivo, se convirtió en el único del país en transferir más de un millón de TEUs en el año. Este mayor dinamismo, considerando las empresas coligadas a su valor proporcional, permitió superar los US\$ 222 millones en ventas, 7% más que en 2012, y alcanzar un EBITDA de US\$63,5 millones, lo que representa un crecimiento del 15%. Asimismo, se lograron importantes objetivos que mejoran las expectativas para futuros ejercicios, como el inicio de las obras de reconstrucción post terremoto 27-F en San Vicente Terminal Internacional (SVTI) y la extensión de la concesión de Iquique Terminal Internacional (ITI) por 10 años y de STI por cinco años, prorrogables por otros cinco.

La división de Remolcadores, considerando las empresas coligadas a su valor proporcional, en 2013 incrementó en 12% sus ventas (a US\$235,7 millones) y en 13% su EBITDA (a US\$67,7 millones), gracias a la incorporación de siete nuevas embarcaciones a su flota (llegando a las 130 unidades propias distribuidas en 10 países de América Latina y consolidando su liderazgo a nivel regional), al cierre de importantes contratos y a que fueron revertidas las pérdidas registradas en 2012 en el mercado brasileño. El período estuvo marcado por el acuerdo alcanzado con Boskalis Holding B.V. (matriz de SMIT, segundo actor a nivel global de remolcadores) para fusionar sus operaciones en Brasil, México, Panamá y Canadá. La operación conjunta generará ventas previstas para 2014 cercanas a los US\$250 millones y administrará una flota que supera los 100 remolcadores en esos cuatro mercados.

La división Logística enfrentó un año difícil, debido la dura competencia en la prestación de servicios de depósito y maestranza de contenedores, el cierre definitivo del almacén extraportuario de Barón (en Valparaíso) y la ralentización regional de industrias que utilizan intensivamente sus servicios. Lo anterior se tradujo en una caída de las ventas de un 3% (a US\$268 millones), lo que sumado a los gastos incurridos para revertir esta situación hicieron caer el EBITDA en un 16% (a US\$33 millones). Durante 2013, se puso en marcha la herramienta de gestión SAP en Chile, se realizó un estudio estratégico del negocio logístico, se construyó una bodega de 4.000 m² en el Terminal Extraportuario de Placilla, se inició la ampliación del frigorífico de Puerto Montt y se compró a través de la coligada Aerosan el 80% de Aronem Air Cargo S.A., filial dedicada al almacenaje de carga en el aeropuerto de Quito, todo lo que hace prever una recuperación en 2014.

A nivel consolidado, el aumento registrado por las utilidades se explica en parte por la venta de activos ajenos al negocio principal, como la empresa de bodegaje Cargo Park S.A., y la compañía de ingeniería y montaje para la Minería, Buildtek S.A. Despejado este impacto coyuntural, la utilidad igualmente se incrementó un 7% en 2013.



Estado de Resultados

Ingresos

Durante el cuarto trimestre de 2013, SM SAAM obtuvo ingresos consolidados por US\$120,6 millones, lo que representó 4% más que el mismo período del año anterior, explicado por el mejor desempeño de los segmentos de Remolcadores y Terminales Portuarios. Las operaciones que no consolidan, consideradas a su valor proporcional, tuvieron ingresos por US\$63,2 millones, 3% menos que en 4T'12, por menores ventas en Remolcadores y Logística. Consecuentemente, los ingresos totales de SM SAAM fueron US\$183,8 millones, 1% más que en 4T'12.



Los ingresos consolidados en total año 2013 fueron US\$478,9 millones, 7% más que el mismo período del año anterior, explicados por el mejor desempeño de los segmentos de Remolcadores y Terminales Portuarios. Las empresas que no consolidan, tuvieron ingresos por US\$246,7 millones, 0,4% más que el año anterior. Consecuentemente, los ingresos totales de SM SAAM del año alcanzaron a US\$725,7 millones, 5% más que el mismo período del año anterior, explicados por el mejor desempeño de Remolcadores y Terminales Portuarios.

Costo de Venta

Durante el cuarto trimestre de 2013, el costo de venta consolidado alcanzó a US\$93,9 millones, 6% más que el 4T'12, explicado por aumentos en los segmentos de Remolcadores y Terminales Portuarios que tuvieron mayores ventas.

El costo de venta consolidado total del año alcanzó a US\$367,2 millones, 9% más que igual período del año anterior, explicado por aumentos en los segmentos de Remolcadores y Terminales Portuarios.

Resultado Operacional¹

Durante el cuarto trimestre de 2013, el resultado operacional consolidado alcanzó a US\$7,5 millones, 32% menos que el 4T'12, debido principalmente al segmento Logística y Remolcadores. Los gastos de administración y ventas alcanzaron a US\$19,2 millones en 4T'13, con un aumento del 13% en relación al mismo período del año pasado, explicada por el segmento de Remolcadores y Terminales Portuarios.

El resultado operacional consolidado para el total del año alcanzó a US\$49,5 millones, 5% menor que el mismo período del año anterior, explicado principalmente por el segmento Logística el cual tuvo menor resultado, y el segmento Remolcadores debido a mayores gastos asociados a la implementación de la asociación con SMIT.

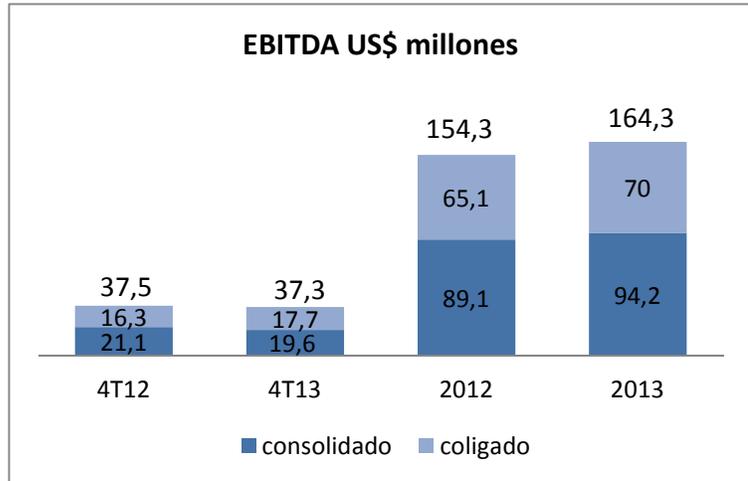
¹ Resultado operacional = ganancia bruta – gastos de administración



EBITDA

Durante el cuarto trimestre de 2013, el EBITDA consolidado de SM SAAM alcanzó a US\$19,6 millones, lo que representó 7% menos que el mismo período del año anterior. El margen EBITDA bajó a 16%, debido al segmento Logística. Las operaciones que no consolidan, consideradas a su valor proporcional, tuvieron un EBITDA de US\$17,7 millones, 8% mayor que el 4T'12. Consecuentemente, el EBITDA total de SM SAAM fue de US\$37,3 millones, similar que el mismo período de 2012.

El EBITDA consolidado total del año alcanzó a US\$94,3 millones, 6% mayor que el mismo período del año anterior. El margen EBITDA consolidado bajó levemente a 19,7%, debido principalmente al segmento Logística. Las operaciones que no consolidan, consideradas a su valor proporcional, tuvieron un EBITDA de US\$70 millones, 7% mayor que el mismo período del año pasado.



Como consecuencia de lo anterior, el EBITDA total de SM SAAM alcanzó a US\$164,3 millones, 6% mayor que el año anterior. El margen EBITDA subió a 22,6% este año.

Resultado no Operacional

Durante el cuarto trimestre de 2013, el resultado no operacional fue de US\$7,6 millones, 37% menor al mismo período del año anterior. Este menor resultado no operacional se explica principalmente por el menor resultado en asociadas y en derivados

El resultado no operacional total año fue de US\$38,4 millones, 52% mayor que el mismo período del año anterior, explicado principalmente por la venta de Cargo Park.

Impuesto a las Ganancias

Durante el cuarto trimestre de 2013, el impuesto a las ganancias alcanzó a US\$1,1 millones, 143% menos que el mismo período del año anterior, explicado principalmente al reconocimiento de una pérdida tributaria la cual registro utilidad en segmento Remolcadores.

El impuesto a las ganancias total año alcanzó a US\$11,6 millones, 23% menos que el mismo período del año anterior.

Participaciones en Ganancias de Asociados

Durante el cuarto trimestre de 2013, la ganancia de las participaciones no controladoras alcanzó a US\$6,5 millones, 21% menos que el mismo período del año anterior. Este aumento se explica principalmente por menores resultados de Terminales Portuarios y Logística.

La ganancia total del año de las participaciones no controladoras alcanzó a US\$27,2 millones, 22% más que el mismo período del año anterior, explicado principalmente por mejores resultados del segmento Terminales Portuarios.

Utilidad del Ejercicio

Durante el cuarto trimestre de 2013, la utilidad atribuible a los propietarios de la controladora alcanzó a US\$15,7 millones, 20% menos que el mismo período del año anterior, debido



principalmente por el menor resultado operacional y no operacional, el cual se compensa con un menor gasto por impuesto.

La utilidad atribuible a los propietarios de la controladora de todo el año 2013 alcanzó a US\$73,5 millones, 24% más que el mismo período del año anterior, explicado principalmente por el mejor resultado operacional, impulsados por los excelentes desempeños de las divisiones de Terminales Portuarios y Remolcadores, resultado no operacional y un menor gasto por impuesto respecto de 2012.

Segmentos de Negocios

SM SAAM ha definido tres segmentos de negocios como representativos de sus actividades operacionales desarrolladas en 12 países a través de SAAM y subsidiarias, siendo estos los siguientes:

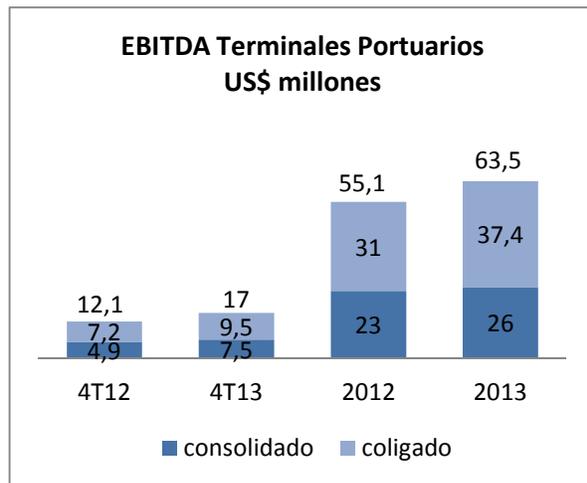
- **Segmento Terminales Portuarios.** Presta servicios de operador portuario en Chile, Estados Unidos, Ecuador, México y Colombia.
- **Segmento Remolcadores.** Comprende los servicios de atraque, desatraque, remolques, salvataje, asistencia a plantas GNL y asistencia offshore que la sociedad presta con su flota de 130 unidades propias en los principales puertos de Chile, Perú, Ecuador, México, Uruguay, Brasil, Colombia, Guatemala, Costa Rica y Honduras.
- **Segmento Logística y Otros Negocios Relacionados.** Presta servicios a:
 - i. compañías navieras y aerolíneas, tales como agenciamiento, servicios de aviación y pasajeros, estiba y desestiba en puertos no concesionados, y servicios de depósito y maestranza de contenedores
 - ii. exportadores e importadores, tales como bodegaje, frigorífico, consolidación y desconsolidación de carga, manejo de graneles y carga fraccionada, transporte terrestre y distribución
 - iii. servicios especiales, tales como venta y arriendo de contenedores y módulos, conexión y desconexión de flexibles, descarga hidrocarburos, almacenaje de líquidos y servicios a la industria forestal, entre otros. Estos servicios se realizan principalmente en Chile y Perú.

Segmento Terminales Portuarios:

Durante el cuarto trimestre, Terminales Portuarios tuvo ingresos consolidados por US\$27,2 millones, 14% más que el mismo período del año anterior, explicados principalmente por la entrada en operaciones de TMAZ (Mazatlán) y los mayores ingresos en ITI (Iquique). Los costos de venta fueron US\$18,0 millones, 4% mayores que el 4T'12, explicados principalmente por TMAZ e ITI.

Los gastos de administración alcanzaron a US\$4.1 millones, 16% mayores que 4T'12, principalmente por TPG y TMAZ. Por lo tanto, el resultado operacional consolidado llegó a US\$5.1 millones, 74% más que el 4T'12 y el EBITDA alcanzó US\$7,5 millones, 53% superior al 4T'12.

Los ingresos de las empresas coligadas a su valor proporcional representaron US\$28,9 millones, 1% mas que el 4T'12. El EBITDA generado por estas operaciones fue de US\$9,5 millones, 31% más que el 4T'12, explicado principalmente STI, y ATI que en diciembre 2012 reconoció bono por término de huelga.





Considerando el segmento Terminales Portuarios en su totalidad, durante 4T'13 los ingresos fueron US\$56,2 millones, 7% por sobre 4T'12, y el EBITDA llegó a US\$17 millones, 40% más que el mismo período del año anterior.

Durante el año 2013, los ingresos consolidados de este segmento llegaron a US\$107,8 millones, 13% más que en el mismo período del 2012 y su EBITDA fue de US\$26 millones, 10% más que en el año anterior. Los ingresos de empresas coligadas a su valor proporcional alcanzaron a US\$114,2 millones, 2% más que en el mismo período del 2012 y el EBITDA llegó a US\$37,4 millones, 19% más que en el año anterior. Por lo tanto, durante el año 2013, los ingresos totales del segmento Terminales Portuarios fueron US\$222 millones, 7% por sobre el año anterior, y el EBITDA total llegó a US\$63,5 millones, 15% más que el mismo período de 2012.

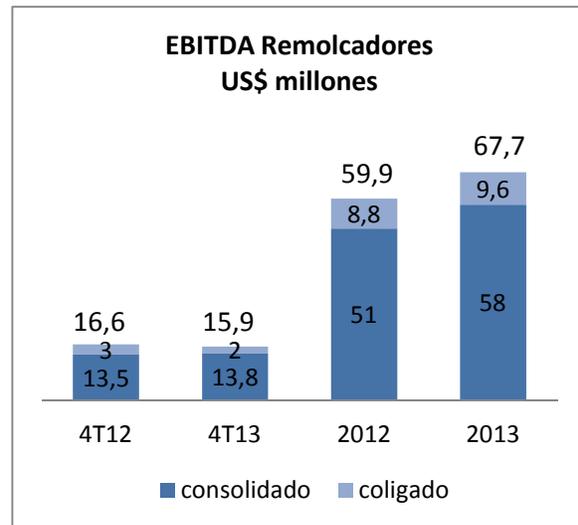
Segmento Remolcadores:

Durante el cuarto trimestre, Remolcadores tuvo ingresos consolidados por US\$53,6 millones, 14% más que el mismo período del año anterior, explicado principalmente por las operaciones en México, Uruguay y Brasil, además del inicio de operaciones en Honduras y Colombia. Este aumento de ingresos fue parcialmente compensado por menores ingresos en Costa Rica producto de menor número de faenas. Los costos de venta fueron US\$39,9 millones, 18% por sobre el 4T'12, principalmente por las operaciones en México, Uruguay, Chile y Brasil, además de la incorporación de Honduras y Colombia. Los gastos de administración alcanzaron US\$7,2 millones, 25% más que el 4T'12, principalmente por mayores gastos en Chile y Costa Rica, además de las nuevas operaciones en Honduras y Colombia, parcialmente compensados por menores gastos en Brasil y México. Por lo tanto, el resultado operacional consolidado llegó a US\$6,4 millones, 13% menos que el 4T'12 y el EBITDA alcanzó US\$13,8 millones, 2% más que el 4T'12, debido principalmente a la recuperación de Brasil

Los ingresos de las empresas coligadas a su valor proporcional representaron US\$7,6 millones, 16% menos que el 4T'12 menores ingresos principalmente explicados por la operación de la compañía peruana Trabajos Marítimos S.A. (TRAMARSA). El EBITDA generado por estas operaciones fue de US\$2,0 millones, 32% menos que en 4T'12, explicado principalmente por TRAMARSA.

Considerando el segmento Remolcadores en su totalidad, durante 4T'13 los ingresos fueron US\$61,2 millones, 9% por sobre 4T'12, y el EBITDA llegó a US\$15,9 millones, 4% menos que el mismo período del año anterior.

Durante los doce meses del año, los ingresos consolidados de este segmento llegaron a US\$203,8 millones, 13% más que en el mismo período del año anterior y su EBITDA fue de US\$58,0 millones, 14% más que en el 2012. Los ingresos de empresas coligadas a su valor proporcional alcanzaron a US\$31,9 millones, 7% más que en el mismo período del año anterior y el EBITDA llegó a US\$9,6 millones, 9% más que en el 2012. Por lo tanto, durante los doce meses del año, los ingresos totales del segmento Remolcadores fueron US\$235,7 millones, 12% por sobre el año anterior, y el EBITDA total llegó a US\$67,7 millones, 13% más que el mismo período de 2012, principalmente explicado por la incorporación de 7 nuevos remolcadores a la flota y al inicio de operaciones en Honduras y Colombia.



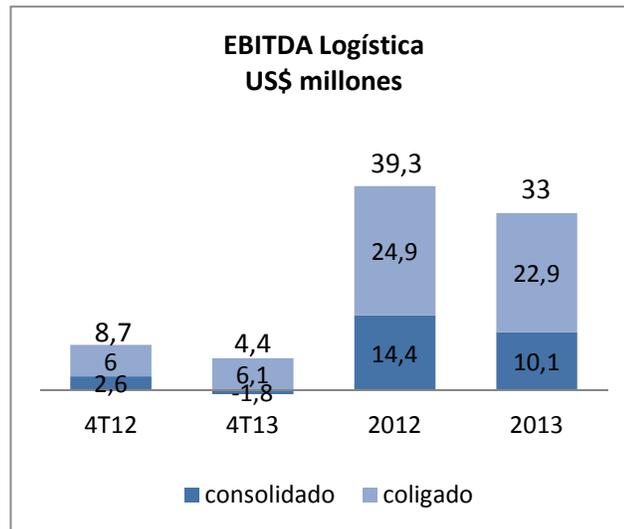


Otros Antecedentes	4T'13	4T'12	▲%	Acum 2013	Acum 2012	▲%
Faenas remolcadores que consolidan	16.750	16.368	2%	66.293	63.921	4%
Faenas remolcadores que no consolidan (VP)	947	1.160	-18%	3.707	4.475	-17%

Segmento Logística y Otros Negocios Relacionados:

Durante el cuarto trimestre de 2013, Logística tuvo ingresos consolidados por US\$39,7 millones, 13% menos que el mismo período del año anterior explicados principalmente por los negocios de depósito y maestranza de contenedores, operaciones portuarias en puertos no concesionados y una baja en los volúmenes de los terminales de carga en Chile. Los costos de venta fueron US\$35,9 millones, 3% menores que el 4T'12. Estos menores costos se explican principalmente por la racionalización de las operaciones en Chile. Los gastos de administración alcanzaron US\$7,8 millones, 2% más que en el 4T'12, explicados principalmente por Chile y Brasil. Por lo tanto, el resultado operacional consolidado llegó a US\$-4,0 millones, 699% menos que el 4T'12 y el EBITDA alcanzó a US\$-1,8 millones, 168% menos que en 4T'12.

Los ingresos de las empresas coligadas a su valor proporcional representaron US\$26,5 millones, 2% menos que el 4T'12 principalmente explicado por la venta de Cargo Park que se concretó en julio de 2013 y por la venta de Tecnologías Industriales Buildtek S.A. (TIBSA) concretada en Octubre de 2013. Estas disminuciones fueron parcialmente compensadas por la empresa del sector forestal Reloncaví. El EBITDA generado por este segmento fue de US\$6,1 millones, 1% más que en 4T'12, explicado principalmente por la venta de Cargo Park y TIBSA y por menores resultados de TRAMARSA.



Considerando el segmento Logística en su totalidad, durante 4T'13 los ingresos fueron US\$66,3 millones, 9% menos que el 4T'12, y el EBITDA llegó a US\$4,3 millones, 50% menos que el mismo período del año anterior.

Durante los doce meses del año, los ingresos consolidados de este segmento llegaron a US\$167,3 millones, 3% menos que el 2012 y su EBITDA fue de US\$10,1 millones, 30% menos que el año anterior. Los ingresos de empresas coligadas a su valor proporcional alcanzaron a US\$100,6 millones, 3% menos que el 2012 y el EBITDA llegó a US\$22,9 millones, 8% menos que en año anterior. Por lo tanto, durante el año 2013, los ingresos totales de Logística fueron US\$267,9 millones, 3% menos que el 2012, y el EBITDA total llegó a US\$33,0 millones, 16% menos que el mismo período del año anterior.



Estados de Resultados

-- SM SAAM --

Estado de Resultados Cuarto Trimestre	2013	2012	Δ%
	MUS\$	MUS\$	
Ingresos de actividades ordinarias	120,656	116,365	4%
Costo de ventas	(93,933)	(88,377)	6%
Ganancia bruta	26,723	27,988	-5%
Gasto de administración	(19,200)	(16,986)	13%
Resultado operacional	7,523	11,002	-32%
Otros ingresos (gastos) de operación	2,333	4,881	N/A
Ingresos financieros	1,929	2,455	-21%
Costos financieros	(3,303)	(2,405)	37%
Participación en ganancia de asociados	6,553	8,253	-21%
Diferencias de cambio	139	(939)	N/A
Resultados por unidades de reajuste	18	(2)	N/A
Ganancia, antes de impuestos	15,192	23,245	-35%
Gasto por impuestos a las ganancias	1,174	(2,726)	-143%
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas	16,366	20,519	-20%
Ganancia, atribuible a propietarios de la controladora	15,705	19,751	-20%
Ganancia, atribuible a participaciones no controladoras	661	768	-14%

Otros Indicadores	2013	2012	Δ%
	MUS\$	MUS\$	
Depreciación y amortización	12,078	10,139	19%
EBITDA	19,601	21,141	-7%
<i>Margen EBITDA</i>	16.2%	18.2%	

-- SM SAAM --

Estado de Resultados Acumulado a Diciembre	2013	2012	Δ%
	MUS\$	MUS\$	
Ingresos de actividades ordinarias	478,942	448,047	7%
Costo de ventas	(367,201)	(338,112)	9%
Ganancia bruta	111,741	109,935	2%
Gasto de administración	(62,158)	(57,708)	8%
Resultado operacional	49,583	52,227	-5%
Otros ingresos (gastos) de operación	16,616	6,950	139%
Ingresos financieros	6,178	7,538	-18%
Costos financieros	(11,899)	(9,457)	26%
Participación en ganancia de asociados	27,206	22,234	22%
Diferencias de cambio	333	(1,911)	N/A
Resultados por unidades de reajuste	22		N/A
Ganancia, antes de impuestos	88,039	77,581	13%
Gasto por impuestos a las ganancias	(11,647)	(15,191)	-23%
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas	76,392	62,390	22%
Ganancia, atribuible a propietarios de la controladora	73,531	59,511	24%
Ganancia, atribuible a participaciones no controladoras	2,861	2,879	-1%

Otros Indicadores	2013	2012	Δ%
	MUS\$	MUS\$	
Depreciación y amortización	44,708	36,929	21%
EBITDA	94,291	89,156	6%
<i>Margen EBITDA</i>	19.7%	19.9%	



Información por Segmentos

Estados de Resultados Cuarto Trimestre	Remolcadores			Puertos			Logística y otros			Total		
	2013	2012	Δ%	2013	2012	Δ%	2013	2012	Δ%	2013	2012	Δ%
Ingresos de actividades ordinarias	53,598	47,056	14%	27,290	23,853	14%	39,768	45,456	-13%	120,656	116,365	4%
Costo de ventas	(39,956)	(33,908)	18%	(18,014)	(17,350)	4%	(35,963)	(37,119)	-3%	(93,933)	(88,377)	6%
Ganancia bruta	13,642	13,148	4%	9,276	6,503	43%	3,805	8,337	-54%	26,723	27,988	-5%
Gasto de administración	(7,234)	(5,785)	25%	(4,118)	(3,539)	16%	(7,848)	(7,662)	2%	(19,200)	(16,986)	13%
Resultado operacional	6,408	7,363	-13%	5,158	2,964	74%	(4,043)	675	-699%	7,523	11,002	-32%
Depreciación y amortización	7,459	6,170	21%	2,381	1,978	20%	2,238	1,991	12%	12,078	10,139	19%
EBITDA consolidado	13,867	13,533	2%	7,539	4,942	53%	(1,805)	2,666	-168%	19,601	21,141	-7%
Margen EBITDA	25.9%	28.8%		27.6%	20.7%		-4.5%	5.9%		16.2%	18.2%	
Empresas Coligadas a Valor Proporcional												
Ingresos de actividades ordinarias	7,685	9,131	-16%	28,975	28,790	1%	26,567	27,059	-2%	63,227	64,980	-3%
EBITDA	2,079	3,065	-32%	9,505	7,245	31%	6,161	6,078	1%	17,745	16,388	8%
Margen EBITDA	27.1%	33.6%		32.8%	25.2%		23.2%	22.5%		28.1%	25.2%	
T total Segmentos												
Ingresos totales	61,283	56,187	9%	56,265	52,643	7%	66,335	72,515	-9%	183,883	181,345	1%
EBITDA total	15,946	16,598	-4%	17,044	12,187	40%	4,356	8,744	-50%	37,346	37,529	0%
Margen EBITDA	26.0%	29.5%		30.3%	23.2%		6.6%	12.1%		20.3%	20.7%	
Remolcadores												
Estados de Resultados Acumulados Diciembre	2013	2012	Δ%	2013	2012	Δ%	2013	2012	Δ%	2013	2012	Δ%
Ingresos de actividades ordinarias	203,795	179,899	13%	107,861	95,398	13%	167,286	172,750	-3%	478,942	448,047	7%
Costo de ventas	(149,021)	(129,968)	15%	(76,342)	(66,632)	15%	(141,838)	(141,512)	0%	(367,201)	(338,112)	9%
Ganancia bruta	54,774	49,931	10%	31,519	28,766	10%	25,448	31,238	-19%	111,741	109,935	2%
Gasto de administración	(23,612)	(21,752)	9%	(14,721)	(11,573)	27%	(23,825)	(24,383)	-2%	(62,158)	(57,708)	8%
Resultado operacional	31,162	28,179	11%	16,798	17,193	-2%	1,623	6,855	-76%	49,583	52,227	-5%
Depreciación y amortización	26,913	22,848	18%	9,264	6,532	42%	8,531	7,549	13%	44,708	36,929	21%
EBITDA consolidado	58,075	51,027	14%	26,062	23,725	10%	10,154	14,404	-30%	94,291	89,156	6%
Margen EBITDA	28.5%	28.4%		24.2%	24.9%		6.1%	8.3%		19.7%	19.9%	
Empresas Coligadas a Valor Proporcional												
Ingresos de actividades ordinarias	31,934	29,827	7%	114,221	112,051	2%	100,607	103,962	-3%	246,762	245,840	0%
EBITDA	9,662	8,891	9%	37,471	31,372	19%	22,909	24,901	-8%	70,042	65,164	7%
Margen EBITDA	30.3%	29.8%		32.8%	28.0%		22.8%	24.0%		28.4%	26.5%	
T total Segmentos												
Ingresos totales	235,729	209,726	12%	222,082	207,449	7%	267,893	276,712	-3%	725,704	693,887	5%
EBITDA total	67,737	59,918	13%	63,533	55,097	15%	33,063	39,305	-16%	164,333	154,320	6%
Margen EBITDA	28.7%	28.6%		28.6%	26.6%		12.3%	14.2%		22.6%	22.2%	



Balance y Otros Antecedentes

-- SM SAAM --

Balance General Resumido	dic-13	dic-12	Δ%
	MUS\$		
Efectivo y equivalentes al efectivo	49,005	36,165	36%
Otros activos corrientes	152,576	141,694	8%
Activos corrientes	201,581	177,859	13%
Propiedades, plantas y equipos (neto)	514,677	488,801	5%
Otros activos no corrientes	354,454	347,922	2%
Activos no corrientes	869,131	836,723	4%
Total activos	1,070,712	1,014,582	6%
Otros pasivos financieros corrientes	35,727	38,098	-6%
Otros pasivos corrientes	93,457	87,503	7%
Pasivos corrientes	129,184	125,601	3%
Otros pasivos financieros no corrientes	155,430	128,017	21%
Otros pasivos no corrientes	91,725	94,990	-3%
Pasivos no corrientes	247,155	223,007	11%
Total pasivos	376,339	348,608	8%
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	684,092	655,982	4%
Participaciones no controladoras	10,281	9,992	3%
Total patrimonio	694,373	665,974	4%
Total patrimonio y pasivos	1,070,712	1,014,582	6%

MUS\$

Indicadores Financieros	dic-13	dic-12	Δ%
Endeudamiento	0.54x	0.52x	
Endeudamiento financiero	0.28x	0.25x	
Leverage	0.20x	0.20x	
Liquidez corriente	1.56x	1.42x	
Rentabilidad sobre patrimonio (9 y 12 meses)	10.7%	9.1%	

Otros Antecedentes	4T '13	4T '12	Δ%	Acum 2013	Acum 2012	Δ%
Toneladas transferidas puertos que consolidan (miles)	1,502	1,353	11%	5,875	5,332	10%
Tons transferidas puertos que no consolidan (VP, miles)	2,633	2,887	-9%	11,049	11,442	-3%
TEUs transferidos puertos que consolidan	170,745	167,801	2%	701,241	698,007	0%
TEUs transferidos puertos que no consolidan (VP)	200,849	223,945	-10%	884,433	888,399	0%
Faenas remolcadores que consolidan	16,750	16,368	2%	66,293	63,921	4%
Faenas remolcadores que no consolidan (VP)	947	1,160	-18%	3,707	4,475	-17%
Contenedores reparados empresas que consolidan	24,066	24,286	-1%	106,325	125,201	-15%
Contenedores reparados empresas que no consolidan (VP)	949	765	24%	3,459	6,992	-51%
Contenedores recep. y desp. por empresas que consolidan	142,847	180,981	-21%	690,978	698,519	-1%
Contenedores recep. y desp. por empresas que no consolidan (VP)	14,256	12,915	10%	48,641	52,267	-7%
Contenedores consolidados y desconsolidados	13,422	7,994	68%	31,560	35,025	-10%
Toneladas en frigoríficos de empresas que consolidan	40,927	200,164	-80%	639,211	894,795	-29%
Toneladas en frigoríficos de empresas que no consolidan (VP)	0	8,104	-100%	10,477	22,389	-53%
Metros cuadrados en bodegas de empresas que consolidan	174,215	169,358	3%	697,097	700,854	-1%
Metros cuadrados en bodegas de empresas que no consolidan (VP)		115,557	-100%		461,027	-100%
Viajes de ruta (fletes) de empresas que consolidan	7,459	8,539	-13%	37,065	38,577	-4%

