



Presentación Resultados 1T24

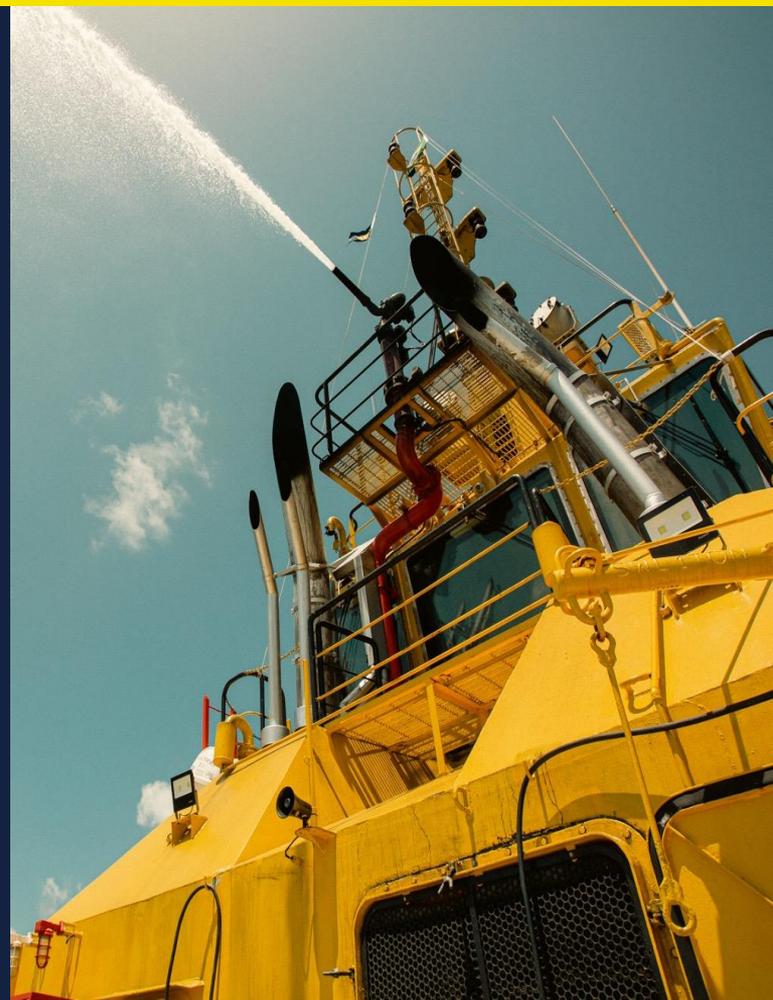
Mayo 2024

Disclaimer

Esta presentación entrega información general sobre Sociedad Matriz SAAM S.A. ("SM SAAM") y empresas relacionadas. Se trata de información resumida y no pretende ser completa. No está destinada a ser considerada como asesoramiento a potenciales inversionistas. No se hacen representaciones o garantías, expresas o implícitas, en cuanto a la exactitud, la imparcialidad o integridad de la información presentada o contenida en esta presentación.

Ni SM SAAM ni ninguna de sus empresas relacionadas, asesores o representantes, acepta responsabilidad alguna por cualquier pérdida o daño que surja de cualquier información presentada o contenida en esta presentación y no tendrán la obligación de actualizarla con posterioridad a la fecha en la que se emite.

Cada inversionista debe llevar a cabo y confiar en su propia evaluación al momento de tomar una decisión de inversión, no constituyendo esta presentación un consejo legal, tributario o de inversión. Esta presentación no constituye una oferta o invitación o solicitud de una oferta, a la suscripción o compra de acciones. Ni esta presentación ni nada de lo aquí contenido constituirá la base de un eventual contrato o compromiso alguno.



Avances 1T24

Entre los hitos del trimestre destacan:

Remolcadores

- Chile: Acuerdo con ENAP permitirá que el país sea el primero de Latinoamérica en contar con un remolcador eléctrico.
- Canadá: Recepción de los dos primeros remolcadores eléctricos.

Aerosan

- Chile: Alianza estratégica con Avianca Cargo para atender su carga de exportación e importación en aeropuerto de Santiago.

Otros hitos

- Ratificación de clasificación en AA Estable por parte de Feller Rate y Humphreys.
- Publicación de quinta Memoria Integrada Anual.

Hitos posteriores:

- Renovación del Directorio y aprobación de dividendo definitivo por US\$ 125,4 millones, totalizando US\$ 250,4 millones con cargo a utilidades 2023.

Ventas

US\$ 140 millones

+11%

vs. 1T23

Ebitda

US\$ 43 millones

+6%

vs. 1T23

Utilidades

US\$ 22 millones

+25%

vs. 1T23



Resultados 1T24



Resultados consolidados 1T24

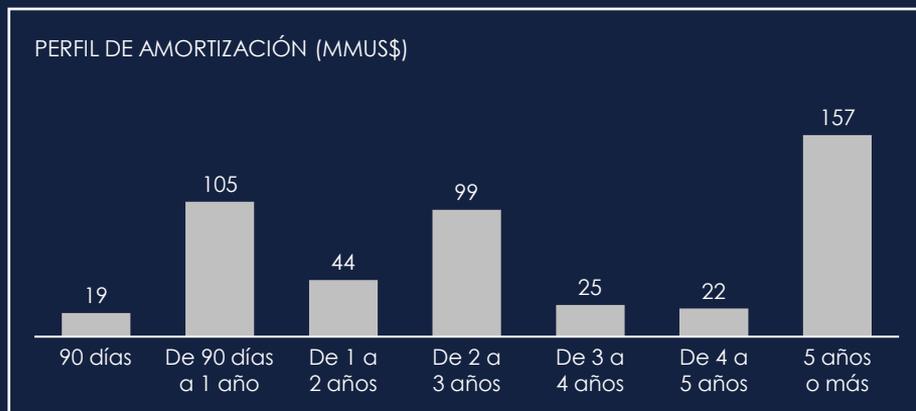
| Datos Consolidados (MUS\$) | 1T24 | 1T23 | Δ% | Δ |
|--|----------------|----------------|------------|----------------|
| Ingresos | 140.243 | 126.874 | 11% | 13.369 |
| Costos de Ventas | -100.787 | -88.374 | 14% | -12.413 |
| Gastos de Administración | -22.020 | -19.657 | 12% | -2.363 |
| Resultado Operacional | 17.436 | 18.843 | -7% | -1.407 |
| Depreciación + Amortización | 25.456 | 21.453 | 19% | 4.003 |
| EBITDA | 42.892 | 40.296 | 6% | 2.596 |
| Mg EBITDA | 30,6% | 31,8% | | -1,2% |
| Participación Asociadas | 1.154 | 1.010 | 14% | 144 |
| Resultado NOP + Impuesto | 3.803 | -9.543 | | 13.346 |
| Resultado después de impuestos operaciones continuadas | 22.393 | 10.310 | | 12.083 |
| Resultado después de impuestos operaciones discontinuadas | 0 | 10.132 | | -10.132 |
| Interes Minoritario | 373 | 2.798 | -87% | -2.425 |
| Utilidad Controladora | 22.020 | 17.644 | 25% | 4.376 |

Balance

- Disminución de **activos corrientes** (-10%) principalmente por menor Efectivo y equivalente debido al pago de dividendo provisorio por US\$ 125 millones en enero 2024.
- Incremento en **activos no corrientes** (+1%) asociado a crecimiento de las Propiedades plantas y equipos producto del aumento de activos por derecho de uso debido a la renovación de contrato de operación del centro de exportación en aeropuerto de Santiago.
- Disminución en **pasivos corrientes** (-24%) explicado principalmente por la disminución de provisión de dividendo mínimo, tras el pago del dividendo provisorio en enero de 2024.
- Aumento en **pasivos no corrientes** (+4%) dado el aumento de pasivos financieros y no financieros.
- Crecimiento del **patrimonio** (+1%) principalmente por la utilidad del período.

| | Balance Consolidado (MU\$) | |
|-----------------------------------|----------------------------|------------------|
| | Mar-2024 | Dic-2023 |
| Activos Corrientes | 952.010 | 1.052.963 |
| Activos No Corrientes | 1.157.307 | 1.142.527 |
| Activos Totales | 2.109.317 | 2.195.490 |
| Pasivos Corrientes | 387.755 | 507.744 |
| Pasivos No Corrientes | 519.948 | 498.123 |
| Pasivos Totales | 907.703 | 1.005.867 |
| Patrimonio | 1.201.614 | 1.189.623 |
| Total Pasivos y Patrimonio | 2.109.317 | 2.195.490 |

Sanos indicadores financieros y robusta posición de liquidez



⁽¹⁾ Últimos doce meses.

División Remolcadores 1T24



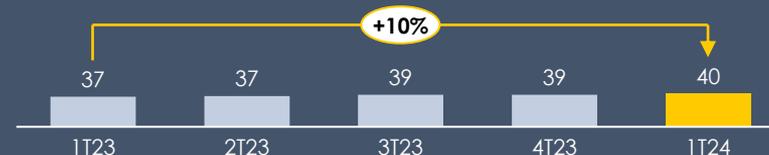
Remolcadores

Crecimiento sostenido de actividad e ingresos

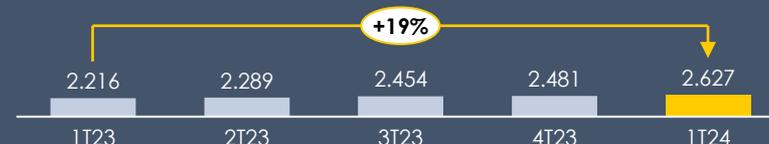
- Alza en ingresos por consolidación de operación en Brasil y mayor dinamismo en México, efectos que impulsaron la actividad.
- Crecimiento de ingresos fue negativamente impactado por:
 - Sequía en el canal de Panamá.
 - Cierre de minera Cobre Panamá.
 - Menor dinamismo de la economía en Chile.
- Caída en EBITDA y margen por:
 - Aumento en costos y gastos por mayor flota en operación y actividad del período.
 - Estacionalidad de mantenimientos y costos de alistamiento y reposicionamiento de flota por contratos de servicios a terminales dedicados.
 - Aumento de costos de mantenimiento en Norte América.

EVOLUCIÓN TRIMESTRAL

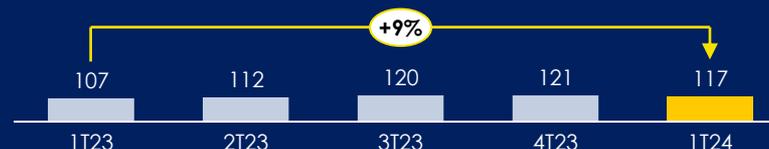
FAENAS (MILES)



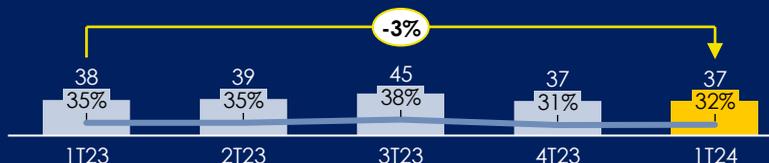
DÍAS TIME CHARTER



INGRESOS (MMUS\$)



EBITDA Y Mg. EBITDA (MMUS\$)



Logística aérea 1T24



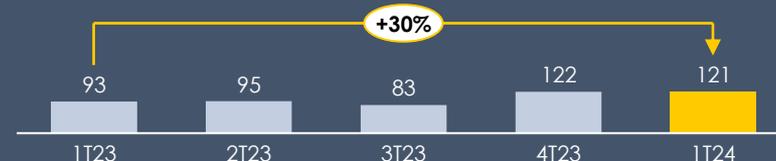
Logística aérea

Sólido crecimiento en actividad, ingresos y EBITDA

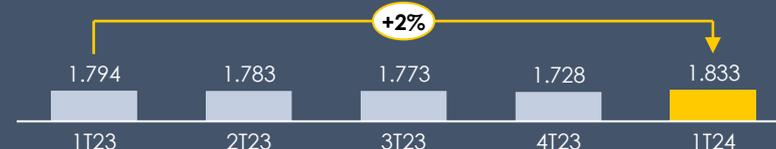
- Toneladas movilizadas aumentan por mayores volúmenes de exportación por adquisición de empresa de logística de carga aérea Pertraly en Ecuador y por mayor actividad en Chile y Colombia.
- Menor mix de importación por menor dinamismo económico en Chile.
- Vuelos atendidos se mantienen relativamente estables.
- Aumento en ingresos por mayores tarifas y alza en nivel de actividad.
- Alza en EBITDA gracias al mejor resultado operacional.
- Nueva estructura corporativa regional, diseñada para lograr oportunidades de optimización y crecimiento.

EVOLUCIÓN TRIMESTRAL

TONELADAS TRANSFERIDAS AEROSAN (MILES)



VUELOS ATENDIDOS AEROSAN



INGRESOS (MMUS\$)*



EBITDA Y Mg. EBITDA (MMUS\$)*



(*) Proforma 2T23-4T23.

Aerosan: líder regional en servicios de carga aérea

Con más de 40 años de experiencia, **Aerosan** brinda servicios de logística aeroportuaria en Chile, Colombia y Ecuador.

SERVICIOS DE CARGA



- Gestión de carga general y perecedera, control de seguridad, manejo de productos frescos en cámaras frigoríficas.
- Consolidación y desconsolidación de carga.
- Almacenamiento y gestión documental.
- Seguimiento de inventario y despacho de productos.

SERVICIOS DE AVIACIÓN

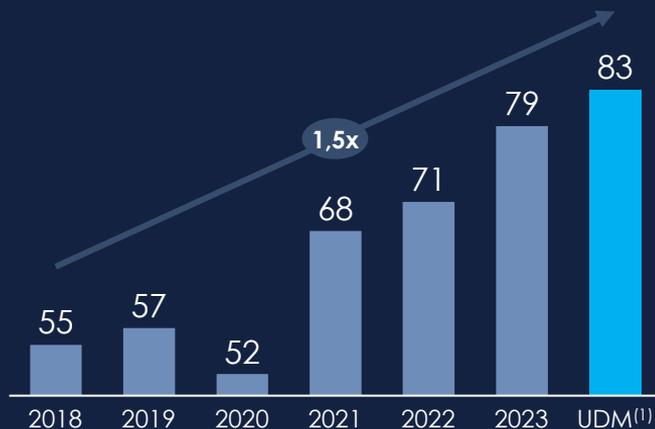


- Registro de pasajeros, aceptación y manipulación de equipajes.
- Asistencia especial al pasajero, coordinación de catering y combustible, entre otros.
- Asistencia completa de vuelos especiales para pasajeros y carga general.
- Asistencia general para las aeronaves.
- Gestión de rampas y remolque de aeronaves.



Aerosan: Negocio diversificado con fuerte impulso post-pandemia

INGRESOS AEROSAN (MMUS\$)



INGRESOS POR SERVICIO⁽¹⁾ (MMUS\$)

Servicios de aviación

~17%

~83%

Servicios a la carga

INGRESOS POR PAÍS⁽¹⁾ (MMUS\$)

Ecuador

~9%

Colombia

~39%

~52%

Chile

⁽¹⁾ Últimos doce meses.

Otros y eliminaciones 1T24



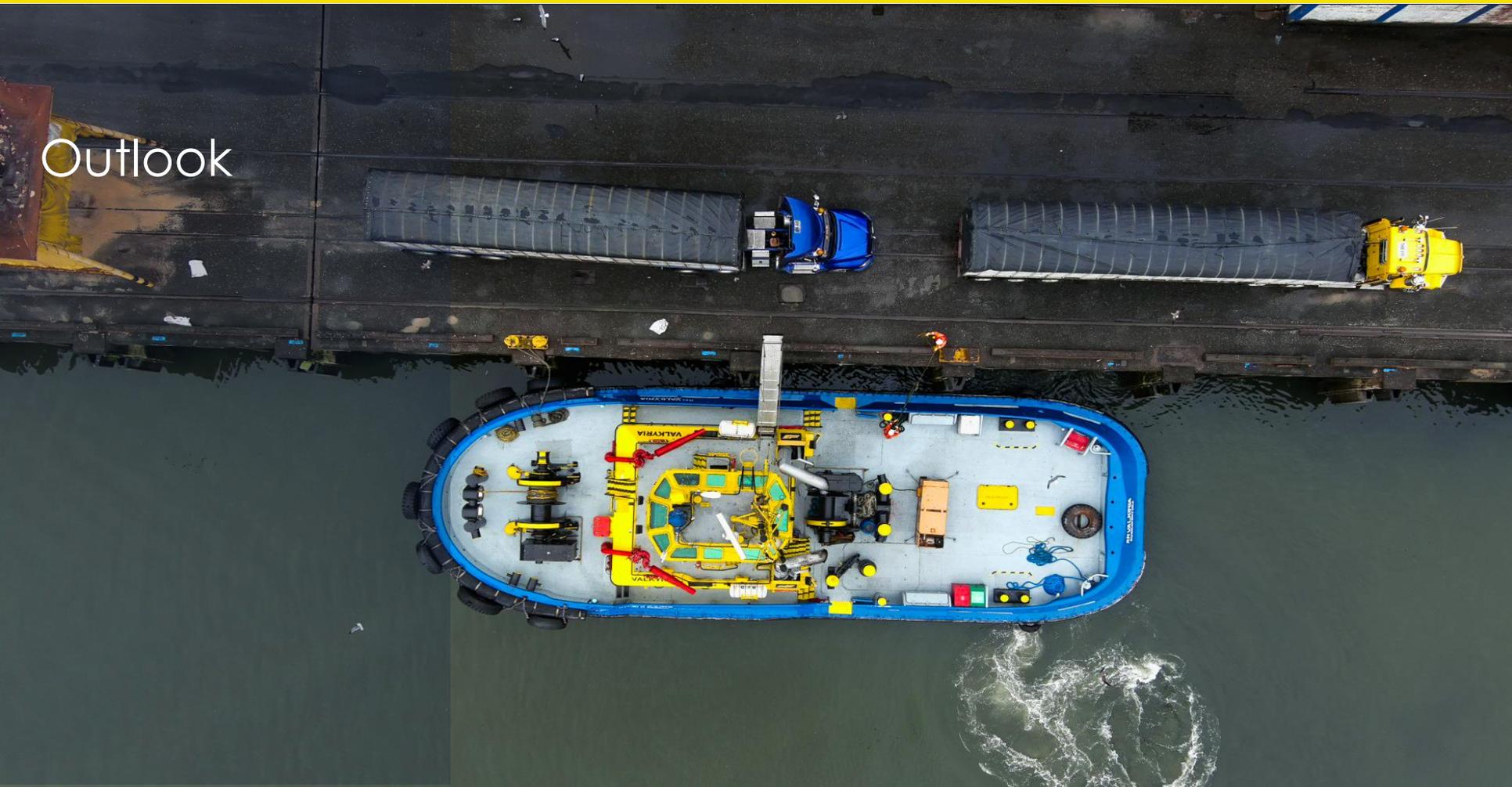
Otros y eliminaciones

| Datos Consolidados (MUS\$) | 1T24 | 1T23 | Δ% | Δ |
|------------------------------|---------------|---------------|-------------|--------------|
| Ingresos | 252 | 318 | -21% | -66 |
| Costos de Ventas | -145 | -436 | -67% | 291 |
| Gastos de Administración | -2.424 | -3.948 | -39% | 1.524 |
| Resultado Operacional | -2.317 | -4.066 | -43% | 1.749 |
| Depreciación + Amortización | 233 | 354 | -34% | -121 |
| EBITDA | -2.084 | -3.712 | -44% | 1.628 |
| Participación Asociadas | -2 | 5 | | |
| Resultado NOP + Impuesto | 8.468 | 665 | | 7.803 |
| Utilidad Controladora | 6.149 | -3.396 | | 9.545 |

Alza en Resultado No Operacional e Impuestos producto de:

1. mayores ingresos financieros netos (asociados a la mayor liquidez disponible)
2. utilidad por la venta de activos inmobiliarios

Outlook



Outlook



- Inversiones por ~US\$ 110 millones con foco en crecimiento de SAAM Towage, mantenimiento de remolcadores y desarrollo de operaciones logísticas aéreas.
- Refinanciamiento de pasivos con vencimiento en 2024.



- Mayor actividad por crecimiento de nuevas operaciones.
- Normalización de márgenes.
- Recuperación de actividad en Panamá.



- Recuperación de la actividad y márgenes.
- Efectos de nuevo contrato de exportación en Chile.
- Integración de operación logística en Ecuador.





Preguntas