

Memoria Integrada

2024

www.saam.com

Memoria Integrada SM SAAM 2024

Con satisfacción SM SAAM presenta su Memoria Integrada 2024, la sexta edición de este reporte, en el que da cuenta de su gestión y desempeño económico, social, ambiental y de gobernanza durante el período comprendido entre el 1 de enero y el 31 de diciembre de 2024. Consolida información de todas las operaciones de la compañía y sus Estados Financieros (mayores detalles en capítulo Información Adicional).

El documento fue elaborado considerando los principios del International Integrated Reporting Council (IIRC), las recomendaciones del S&P Global Corporate Sustainability Assessment (CSA) para la postulación al Dow Jones Sustainability Index (DJSI) y dando cumplimiento a las exigencias normativas de las Normas de Carácter General N°461 y N°519 de la Comisión para el Mercado Financiero (CMF), que entre sus requerimientos incluye informar los indicadores Sustainability Accounting Standards Board (SASB) de los sectores carga aérea y logística (TR-AF) y transporte marítimo (TR-MT).

Información de la Empresa

Datos generales

- Razón Social: Sociedad Matriz SAAM S.A.
- Tipo de Sociedad: Sociedad Anónima Abierta
- RUT: 76.196.718-5
- Domicilio: Av. Apoquindo 4800, Torre II, piso 18, Las Condes, Santiago
- Teléfono: +56 2 2731 8240
- Sitio Web: www.saam.com
- Inscripción en el Registro de Valores: 1091
- Nemotécnico en las bolsas: SMSAAM

Información accionistas

- Depósito Central de Valores S.A.
- RUT: 96.666.140-2
- Av. Los Conquistadores 1730, piso 24, Providencia, Santiago
- Teléfono: +56 2 2393 9003
- atencionaccionistas@dcv.cl

Relación con inversionistas

- Área de Investor Relations
- ir@saam.cl

Medios de comunicación

- Carolina López Guerra, Jefe Corporativo de Comunicaciones
- comunicacionessaam@saam.cl

Auditores externos

- PricewaterhouseCoopers Consultores Auditores SpA (PwC)
- RUT: 81.513.400-1
- Av. Andrés Bello 2711, pisos 2, 3, 4 y 5, Las Condes, Santiago
- Teléfono: (56) 9 3861 7940

Clasificaciones de riesgo

- AA, Perspectiva Estable (Humphreys y Feller Rate).

Presencia en índices

- SPCLXIGPA. Índice General de Precios de Acciones. Agrupa a las acciones más relevantes que transan en la Bolsa de Santiago.
- DJSI MILA. Dow Jones Sustainability MILA Pacific Alliance Index. Conformado por las firmas de Chile, Colombia, México y Perú mejor evaluadas en aspectos ASG (ambientales, sociales y de gobierno corporativo).



Contenidos

04

Capítulo 1

Introducción

1.1 Mensaje del Presidente

1.2 SM SAAM en una mirada

1.3 Resultados consolidados 2024

08

Capítulo 2

Quiénes somos

2.1 Presentación de la empresa

2.2 63 años de historia

2.3 Estructura de propiedad

2.4 Directorio

2.5 Alta administración

2.6 Organigrama

16

Capítulo 3

Expertos en potenciar el comercio internacional

3.1 Estrategia de negocio

3.2 Modelo de creación de valor

3.3 SAAM Towage

3.4 Aerosan

3.5 Plan de inversión

32

Capítulo 4

Sostenibilidad en SM SAAM

4.1 Sostenibilidad al centro de la operación

4.2 Gobernanza para la sostenibilidad

4.3 Gestión ambiental

4.4 Gestión de grupos de interés

4.5 Gestión de proveedores

4.6 Compromisos por la sostenibilidad

49

Capítulo 5

Equipo comprometido y de excelencia

5.1 Cifras que reflejan el talento de SAAM

5.2 Visión corporativa

5.3 Salud y seguridad ocupacional

5.4 Gestión del talento

5.5 Capacitación y desarrollo

5.6 Impulsando la equidad y meritocracia

5.7 Oferta de valor y beneficios

5.8 Relaciones laborales

69

Capítulo 6

Gobernanza

6.1 Propiedad y control

6.2 Gobierno corporativo

6.3 Administración

6.4 Compliance: Compromiso con la integridad

6.5 Gestión de riesgos

93

Capítulo 7

Perfil del reporte e índices ASG

7.1 Materialidad

7.2 Índice de contenidos CMF

7.3 Índice de contenidos SASB

105

Capítulo 8

Información adicional

8.1 Documentos constitutivos y objeto social

8.2 Alcance memoria

8.3 Organigrama

8.4 Marcas y patentes

8.5 Marco regulatorio

8.6 Propiedades e instalaciones

8.7 Indicadores adicionales de personas

8.8 Ciberseguridad y privacidad de la información

8.9 Hechos Esenciales

8.10 Comentarios de accionistas y del Comité de Directores

8.11 Estructura corporativa

8.12 Información sobre coligadas y filiales

8.13 EEFF Consolidados

8.14 Análisis Razonado de los EEFF Consolidados

8.15 EEFF Consolidados por filial

01

Capítulo 1

Introducción

1.1 Mensaje del Presidente
1.2 SM SAAM en una mirada
1.3 Resultados consolidados 2024



Mensaje del Presidente

Estimados accionistas:

El año 2024 representó un período de intensa actividad para SAAM, marcado por la consolidación de nuestro crecimiento y el fortalecimiento de las capacidades internas que aseguren nuestra proyección futura con bases sólidas.

Durante este período, culminamos con éxito la integración de los activos adquiridos recientemente: los remolcadores de Starnav en Brasil y la empresa de logística de carga aérea Pertraly en Ecuador. Esto ha sido fundamental para alcanzar una utilidad de US$ 59,2 millones, impulsar el EBITDA hasta US$ 188 millones (+17% versus 2023), incrementar las ventas (+7%) y expandir nuestra actividad en los 13 países en América donde estamos presentes.

> Estamos preparados para este desafío, respaldados por un modelo operativo sólido, una posición financiera robusta y una adecuada estructura de capital. Con un equipo excepcional y una visión clara, estamos decididos a seguir superándonos día a día.

Estos resultados son un reflejo de la estrategia que hemos implementado y que nos ha permitido consolidar la posición de SAAM como el tercer actor global en servicios de remolcadores y avanzar significativamente como uno de los principales proveedores de logística de carga aérea en la región.

Nuestro objetivo es mantener esta trayectoria de crecimiento en los próximos años. Para ello, nuestro equipo humano y la eficiencia de nuestros procesos son pilares fundamentales. En esta línea se inscriben importantes esfuerzos realizados durante 2024, tales como la implementación de Centros de Control Operativo para el negocio de remolcadores, el modelo de gestión de riesgos y procesos, el establecimiento de sistemas comunes para todas las operaciones y la renovación del modelo de cumplimiento.

Este año, además, reforzamos programas de capacitación y retención de talento, asegurando que nuestros colaboradores cuenten con las herramientas necesarias para enfrentar los desafíos de un entorno altamente competitivo y en constante transformación.

Durante el ejercicio, también dimos un paso decisivo en nuestro compromiso con la sostenibilidad al publicar nuestra Estrategia de Sostenibilidad al 2030. Se trata de un plan integral que la sitúa en el centro de nuestra visión de largo plazo y nuestra responsabilidad de liderar la transición hacia un mejor futuro.

En esta línea se inscribe la capacitación en temas ambientales, sociales y de gobernanza (ASG) a nuestro Directorio y a nuestros 4.449 colaboradores. Son pilares fundamentales de este plan la neutralización del impacto ambiental, la gestión de riesgos, el bienestar de nuestro equipo y la innovación

Este último punto se tradujo en uno de los hitos más importantes del año, con la incorporación en Canadá de los dos primeros remolcadores eléctricos a la flota. Además, ya nos preparamos para recibir el primer remolcador eléctrico de Latinoamérica, que operará en Chile a partir de 2025.

Tenemos una meta clara para seguir avanzando: nos hemos propuesto que al menos el 10% de nuestra flota cuente con sistemas de propulsión sustentables al cierre de la década. No es una tarea que podamos emprender en solitario: reconocemos que los desafíos ambientales requieren la colaboración de todos los sectores, incluyendo políticas públicas que fomenten el desarrollo de combustibles de baja emisión de carbono y la implementación de soluciones globales. En suma, estamos comprometidos con la construcción de una compañía resiliente, responsable con el entorno y preparada para los retos de un mundo dinámico y complejo.

Nuestras áreas de negocio

En remolque marítimo, SAAM Towage es el principal operador en América y el tercero a nivel mundial, con operaciones en más de 100 puertos de 13 países. Durante 2024, este segmento alcanzó ventas por 483 millones de dólares y un EBITDA de 163 millones de dólares, los niveles más altos en la historia de la compañía.

Por su parte, Aerosan -nuestra área de logística de carga aérea- experimentó un crecimiento cercano al 20% en sus ventas y un 52% en su EBITDA, impulsado por la consolidación de los nuevos negocios adquiridos en Ecuador y las mejoras implementadas en las instalaciones, operaciones y procesos de la compañía.

Vocación global

La labor no está completa. Nuestra vocación global nos impulsa a buscar proactivamente oportunidades de crecimiento. Queremos diversificar nuestras actividades más allá de América, estableciendo presencia en nuevas regiones e incorporando clientes de otras latitudes. Asimismo, queremos seguir siendo líderes en el proceso de consolidación que atraviesan las industrias en que participamos.

Estamos preparados para este desafío, respaldados por un modelo operativo sólido, una posición financiera robusta y una adecuada estructura de capital. Con un equipo excepcional y una visión clara, estamos decididos a seguir superándonos día a día.

Agradecemos el compromiso y trabajo diario de nuestros miles de colaboradores en toda América y la confianza de nuestros clientes y accionistas. Gracias a ellos, SAAM avanza con paso firme hacia un futuro donde el liderazgo, la innovación y la sostenibilidad se entrelazan para generar valor y crear un impacto positivo y duradero al servicio del comercio global.

Óscar Hasbún Martínez

Presidente del Directorio
SM SAAM



SM SAAM en una mirada

Desempeño financiero

US$ 578 millones

Ingresos

US$ 188 millones

EBITDA

Desarrollo sostenible

- Lanzamiento de la nueva Estrategia de Sostenibilidad.
- Parte del Dow Jones Sustainability Index MILA Pacific Alliance Select.
- Certificaciones y/o reconocimientos en materia de gestión ambiental en 13 de las 16 operaciones de SM SAAM
- Adhesión a Pacto Global.

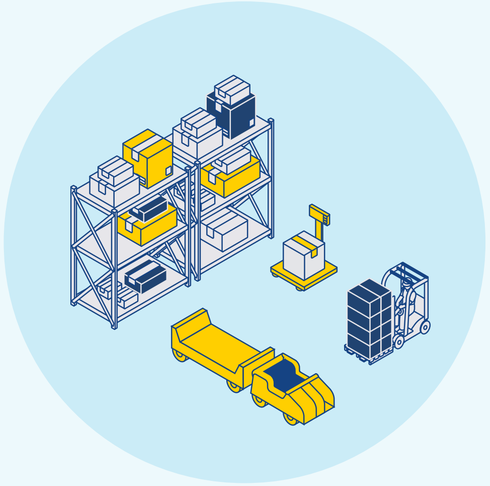


SAAM TOWAGE

- Operador líder en América
- **203** remolcadores
- **104** puertos atendidos
- **2** remolcadores eléctricos operativos
- **+153 mil** faenas

AEROSAN

- Operación en 8 aeropuertos en Chile, Colombia y Ecuador.
- **+5 mil** vuelos atendidos
- **+466 mil** toneladas movilizadas
- **+37 mil** m² de bodegas aeroportuarias



Nuestras personas

4.449
colaboradores

26
nacionalidades

84,1%
de colaboradores capacitados

0
accidentes fatales

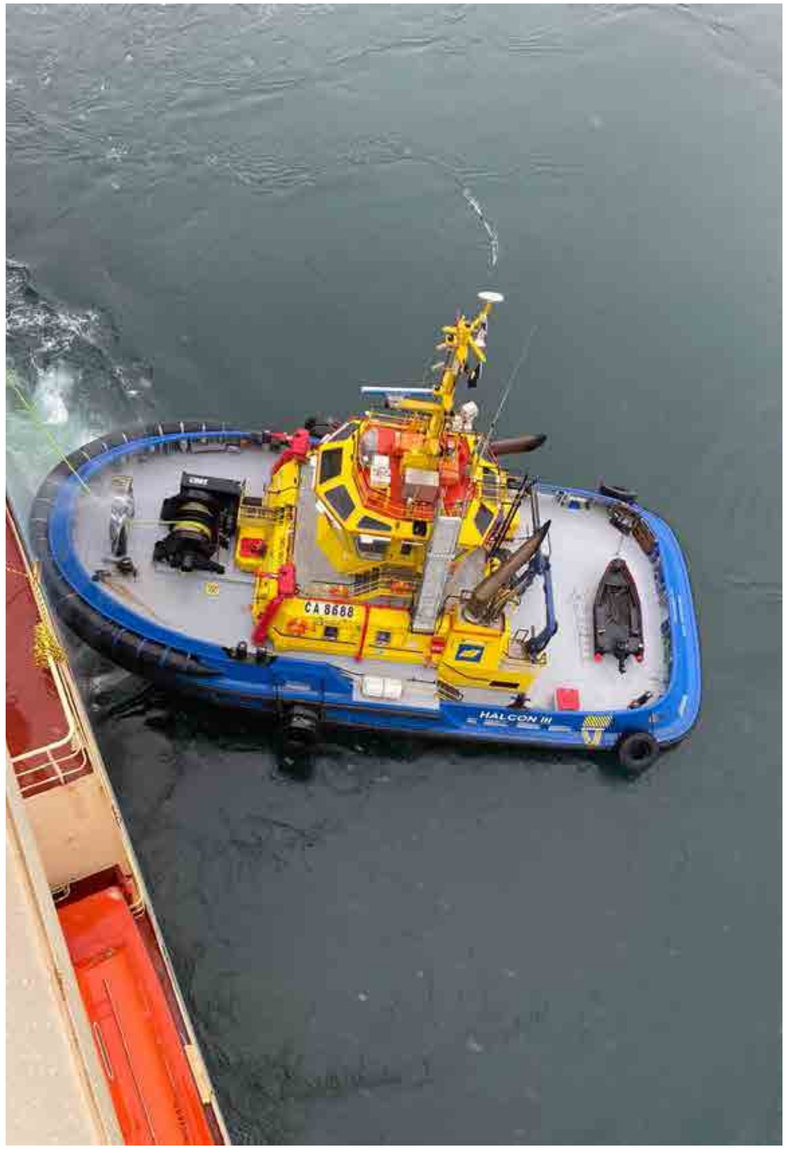
Amplia diversificación geográfica: Presencia en **13 países.**



Resultados consolidados 2024

	Unidad	2022	2023	2024
Resultados operaciones continuadas				
Ingresos	MMUS$	461,8	540,1	577,6
Resultado operacional	MMUS$	63,5	64,2	82,8
EBITDA	MMUS$	147,0	160,3	188,2
Utilidad operaciones continuadas	MMUS$	32,2	25,5	60,2
Utilidad operaciones discontinuadas	MMUS$	27,7	482,5	-
Utilidad atribuible a los propietarios de la controladora	MMUS$	48,2	500,9	59,2
Interés minoritario	MMUS$	11,7	7,1	1,0
Rentabilidad operaciones continuadas				
Margen operacional	%	13,8	11,9	14,3
Margen EBITDA	%	31,8	29,7	32,6
Balance consolidado				
Activos totales	MMUS$	1.890,1	2.195,5	1.785,1
Activos fijos totales	MMUS$	675,4	852,4	842,4
Deuda financiera	MMUS$	549,2	489,3	437,0
Patrimonio neto	MMUS$	822,4	1.168,2	1.090,8
Indicadores de mercado				
Capitalización bursátil	MMUS$	1.090	1.210	1.038
Acciones	Núm.	9.736.791.983	9.736.791.983	9.736.342.062
Precio acción (al fin del período)	CLP	95,78	109,00	106,27
Dólar cierre	CLP	855,86	877,12	996,46

* Los resultados y rentabilidad de 2022 y 2023 no consideran las operaciones portuarias y logísticas vendidas a Hapag - Lloyd (operaciones discontinuadas).



02

Capítulo 2

Quiénes somos

2.1 Presentación de la empresa
2.2 63 años de historia
2.3 Estructura de propiedad
2.4 Directorio
2.5 Alta administración
2.6 Organigrama



Presentación de la empresa

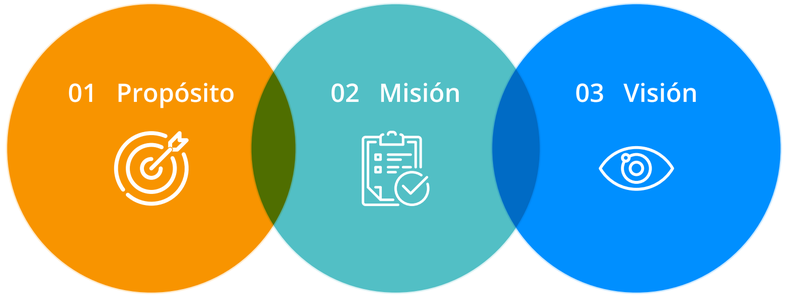
(CMF 2.1)

SM SAAM es una compañía chilena de carácter multinacional, con operaciones en 13 países del continente americano. Sus actividades están dirigidas a facilitar el comercio global a través de dos áreas de negocio: SAAM Towage, el mayor operador de servicios de remolque en América; y Aerosan, que ofrece servicios de logística de carga aérea en Chile, Colombia y Ecuador.

Cuenta con 63 años de trayectoria y tiene presencia en 104 puertos y 8 aeropuertos en 13 países. Hoy, SM SAAM emplea a más de 4 mil colaboradores.

En 2012, se constituyó como sociedad anónima abierta. Sus acciones se cotizan en la Bolsa de Santiago de Chile, siendo parte del Dow Jones Sustainability Index (DJSI) MILA.

01 Propósito	Facilitar el comercio internacional, proveyendo infraestructura y operación de excelencia, con foco en los clientes, la seguridad y el desarrollo sostenible.
02 Misión	Entregar servicios de remolcaje marítimo y logística aérea seguros y eficientes, que aportan competitividad al comercio exterior, impactan directamente en el bienestar de las personas, impulsan el desarrollo económico y social de los países, y respetan el medioambiente.
03 Visión	Ser el líder global en servicios de remolcadores y líder regional como operador logístico aéreo, destacando por la calidad de servicio, seguridad en la operación, capacidad de internacionalización, y compromiso con clientes, comunidades y medioambiente.



"Nuestra solidez financiera permitió que en 2024 siguiéramos dando pasos estratégicos, invirtiendo en el reforzamiento de nuestras capacidades y en iniciativas significativas para continuar creciendo en forma sostenida.

El proyecto Bridge sintetiza este esfuerzo, pues está fortaleciendo nuestra gestión operacional, eficiencia y capacidad de respuesta en los puertos y aeropuertos donde intervenimos.

Seguiremos invirtiendo con una visión de rentabilidad a largo plazo, en mercados diversificados y estables, con la intención de concretar proyectos que consoliden nuestra posición de liderazgo en la entrega de servicios que dinamicen el comercio internacional."

Macario Valdés Raczynski
Gerente General SAAM



Valores

Para guiar el actuar de quienes trabajan en SM SAAM y la relación con todos sus grupos de interés, la compañía promueve cinco valores corporativos, que están alineados con su Código de Ética.



63 años de historia

(CMF 2.2)

Fundada en 1961, SAAM surgió como una filial de la Compañía Sud Americana de Vapores (CSAV) **con el propósito de ofrecer servicios de agenciamiento marítimo, estiba y desestiba de carga, remolque marítimo y equipamiento portuario.**

Cincuenta años después, como consecuencia de su destacado desempeño y crecimiento sostenido, CSAV separó las operaciones y abrió la compañía a la bolsa como Sociedad Matriz SAAM (en adelante, SM SAAM). Desde 2012, la empresa ha transitado un camino de desarrollo basado en una estrategia sólida, complementada por una serie de fusiones y adquisiciones.

En 2023, SM SAAM concretó la venta de su negocio de terminales portuarios y operaciones logísticas a la naviera alemana Hapag-Lloyd, para iniciar una nueva etapa. Actualmente, la empresa está enfocada en el desarrollo dos unidades de negocio clave, en las cuales es líder y posee significativas oportunidades de crecimiento: SAAM Towage, su división de remolcadores; y Aerosan, dedicada a la logística de carga aérea.



1961

Se funda Sud Americana Agencias Aéreas y Marítimas S.A. (SAAM).

1980

SAAM adquiere el 50% de la propiedad de Aerosan a American Airlines

1994 – 1995 – 1996

Inicio de operaciones división remolcadores en Uruguay, Ecuador y México.

2000

Ingreso de Aerosan a Colombia (adquisición 50% Transaéreo).

2005 - 2006

División remolcadores entra en Brasil (Tug Brasil), Guatemala y Costa Rica.

2011

Adjudicación Bodega Terminal de Exportaciones Aeropuerto de Santiago.

2012

- Constitución como sociedad anónima abierta de SM SAAM.
- Ingreso de Aerosan a Ecuador (adquisición de 80% de Aronem).

2014

Nace SAAM SMIT Towage, *joint venture* con Boskalis para operaciones conjuntas en Chile, México, Panamá y Brasil.

2016

Ingreso de SM SAAM al Dow Jones Sustainability Index.

2018

- Integración al Dow Jones Sustainability MILA Index.
- Implementación del nuevo modelo de operación.
- Aerosan compra el 50% restante de Transaéreo.

2019

Inversión de US$ 194 millones en la compra de la participación de SMIT Boskalis en las operaciones conjuntas de remolcadores en Brasil, México, Panamá y Canadá.

2020

- Compra del 50% restante de la propiedad de Aerosan.
- Emisión de dos bonos corporativos por un total de US$ 92,6 millones.

2021

- Definición de estrategia *Build to Grow* para consolidar a SM SAAM como líder en la entrega de servicios al comercio exterior.
- Adquisición del 70% de Intertug en Colombia y México.
- Ingreso División Remolcadores en Perú y El Salvador.
- Aerosan e Intertug se suman al modelo operativo de SM SAAM.

2022

- Acuerdo vinculante con Hapag-Lloyd para la venta del 100% de las acciones de SAAM Ports y Logistics.
- Adquisición de las operaciones de remolcadores de Ian Taylor en Perú y Standard Towing y Davies Tugboats en Canadá.

2023

- Venta de terminales portuarios y operaciones logísticas a Hapag-Lloyd.
- Directorio aprueba dividendo provisorio por US$ 125 millones, el mayor entregado en la historia de la compañía.
- Cierre compra de 21 remolcadores de la empresa brasileña Starnav, en US$ 198 millones.
- Recepción de los primeros remolcadores eléctricos.
- Aerosan adquiere empresa logística de carga aérea Pertraly en Ecuador, además de la compra del 20% restante de Aronem.
- Adjudicación de licitación de centro de exportación en aeropuerto de Santiago de Chile.

2024

- Publicación de la Estrategia de Sostenibilidad 2030.
- Puesta en marcha de los dos primeros remolcadores eléctricos en el puerto de Vancouver, Canadá.
- Construcción del primer remolcador eléctrico de Latinoamérica, que desde 2025 operará en Chacabuco, Región de Aysén.
- Pago de US$ 250 millones en dividendos con cargo a las utilidades de 2023; y aprobación y posterior pago de dividendo provisorio por US$ 20 millones con cargo a utilidades 2024.



Estructura de propiedad

(CMF 2.3.3)

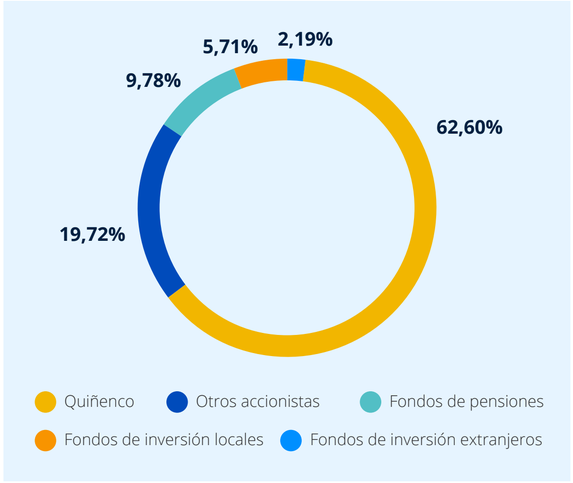


SM SAAM es una sociedad anónima abierta, cuyas acciones se cotizan en la Bolsa de Santiago y en la Bolsa Electrónica.

62,60%

de las acciones son controladas por el Grupo Quiñenco, uno de los conglomerados económicos más grandes y diversificados de Chile.

El resto de la propiedad corresponde a fondos de pensiones (9,78%), fondos de inversión locales (5,71%), fondos de inversión extranjeros (2,19%) e inversionistas minoritarios (19,72%).





Directorio

(CMF 3.2 I, 3.2 XIII A, 3.2 XIII B / DJSI 1.2.2)

El máximo órgano de gobierno de SM SAAM es su Directorio, el cual cumple con lo dispuesto por la Ley 18.046 de Sociedades Anónimas. Funciona bajo el modelo de gobierno corporativo *One-Tier* para la gestión y funcionamiento de la empresa. Está compuesto por siete miembros y se renueva cada tres años.

La última elección se realizó el 25 de abril de 2024 para el período 2024-2027.

La compañía no tiene directores suplentes.



Óscar Hasbún Martínez
Presidente

- Chileno
- Ingeniero Comercial de la Pontificia Universidad Católica de Chile.
- Integra el Directorio de SM SAAM desde 2015. Su última reelección fue el 5 de abril de 2024.



Jean Paul Luksic Fontbona
Vicepresidente

- Chileno
- Bachiller en Ciencia de The London School of Economics and Political Science.
- Integra el Directorio de SM SAAM desde 2013. Su última reelección fue el 5 de abril de 2024.



Pablo Granifo Lavín
Director

- Chileno
- Ingeniero Comercial de la Pontificia Universidad Católica de Chile.
- Integra el Directorio de SM SAAM desde el 5 de abril de 2024.



Francisco Pérez Mackenna
Director

- Chileno
- Ingeniero Comercial de la Pontificia Universidad Católica de Chile y MBA de la Universidad de Chicago.
- Es Director de SM SAAM desde su constitución en 2011. Su última reelección fue el 5 de abril de 2024.



Jorge Gutiérrez Pubill
Director Independiente

- Chileno
- Ingeniero Civil de la Universidad de Chile. Posgrado de Administración de Empresas en la misma casa de estudios.
- Integra el Directorio de SM SAAM desde 2016. Su última reelección fue el 5 de abril de 2024.



Francisco Gutiérrez Philippi
Director

- Chileno
- Ingeniero Civil con mención en Transporte de la Pontificia Universidad Católica de Chile y Máster en Economía y Dirección de Empresas del Instituto de Estudios Superiores de la Empresa (IESE), Universidad de Navarra, España.
- Integra el Directorio de SM SAAM desde 2012. Su última reelección fue el 5 de abril de 2024.



Rafael Fernández Morandé
Director Independiente

- Chileno
- Ingeniero Civil Industrial, mención en Química, de la Pontificia Universidad Católica de Chile. Con posgrados en Administración de Empresas (ESAE) en la misma casa de estudios y un Advanced Management Program (AMP) en Fuqua School of Business de la Universidad de Duke.
- Integra el Directorio de SM SAAM desde el 5 de abril de 2024.

Alta administración

(CMF 3.4 l)

La alta administración está liderada por el Gerente General, quien tiene a su cargo un equipo de gran experiencia en cada una de las áreas en las que se desempeñan. Ellos son los encargados de implementar las directrices definidas por el Directorio, combinando la excelencia en la operación de cada unidad de negocio con la visión estratégica, orientada al crecimiento y desarrollo a largo plazo.



Macario Valdés Raczynski
Gerente General

- Chileno
- RUT: 14.123.555-9
- Ingeniero Comercial de la Pontificia Universidad Católica de Chile y MBA de University of California, Berkeley.
- Fecha de ingreso a la compañía: abril 2013
- Fecha de nombramiento: marzo 2016



Rafael Ferrada Moreira
Gerente de Administración y Finanzas

- Chileno
- RUT: 10.302.911-2
- Ingeniero Comercial de la Pontificia Universidad Católica de Chile y MBA de Massachusetts Institute of Technology (MIT).
- Fecha de ingreso a la compañía: agosto 2021
- Fecha de nombramiento: agosto 2021



Hernán Gómez Cisternas
Gerente SAAM Towage

- Chileno
- RUT: 15.312.759-K
- Ingeniero Civil Industrial de la Pontificia Universidad Católica de Chile y MBA de la Universidad de Chicago.
- Fecha de ingreso a la compañía: abril 2016
- Fecha de nombramiento: marzo de 2020



José Luis Rodríguez Correa
Gerente General de Aerosan

- Chileno
- RUT: 13.028.096-K
- Ingeniero Civil Industrial con mención en Ingeniería Ambiental de la Pontificia Universidad Católica de Chile.
- Fecha de ingreso a la compañía: diciembre 2022
- Fecha de nombramiento: diciembre 2022



José Tomás Palacios Calvanese
Gerente Legal

- Chileno
- RUT: 16.354.600-0
- Abogado de la Pontificia Universidad Católica de Chile y Master in Law de Columbia University
- Fecha de ingreso a la compañía: marzo 2022
- Fecha de nombramiento: marzo 2022



María Camila Méndez Silva
Compliance Officer

- Chilena y colombiana
- Rut: 23.589014-3
- Abogado Pontificia Universidad Javeriana (Colombia) y MBA Candidate Pontificia Universidad Católica de Chile.
- Fecha de ingreso a la compañía: octubre 2024
- Fecha de nombramiento: octubre 2024



Rodrigo Junqueras Rojas
Gerente de Recursos Humanos

- Chileno
- RUT: 12.583.900-2
- Psicólogo Organizacional de la Universidad Central, Magíster en Desarrollo y Cultura Organizacional de la Universidad de Salamanca.
- Fecha de ingreso a la compañía: mayo 2022
- Fecha de nombramiento: agosto 2023



Claudio Salgado Martínez
Gerente Contralor

- Chileno
- RUT: 12.652.772-1
- Contador Público y Auditor de la Universidad de Santiago. Magíster en Control de Gestión de la Universidad de Chile.
- Fecha de ingreso a la compañía: abril 2020
- Fecha de nombramiento: noviembre 2020

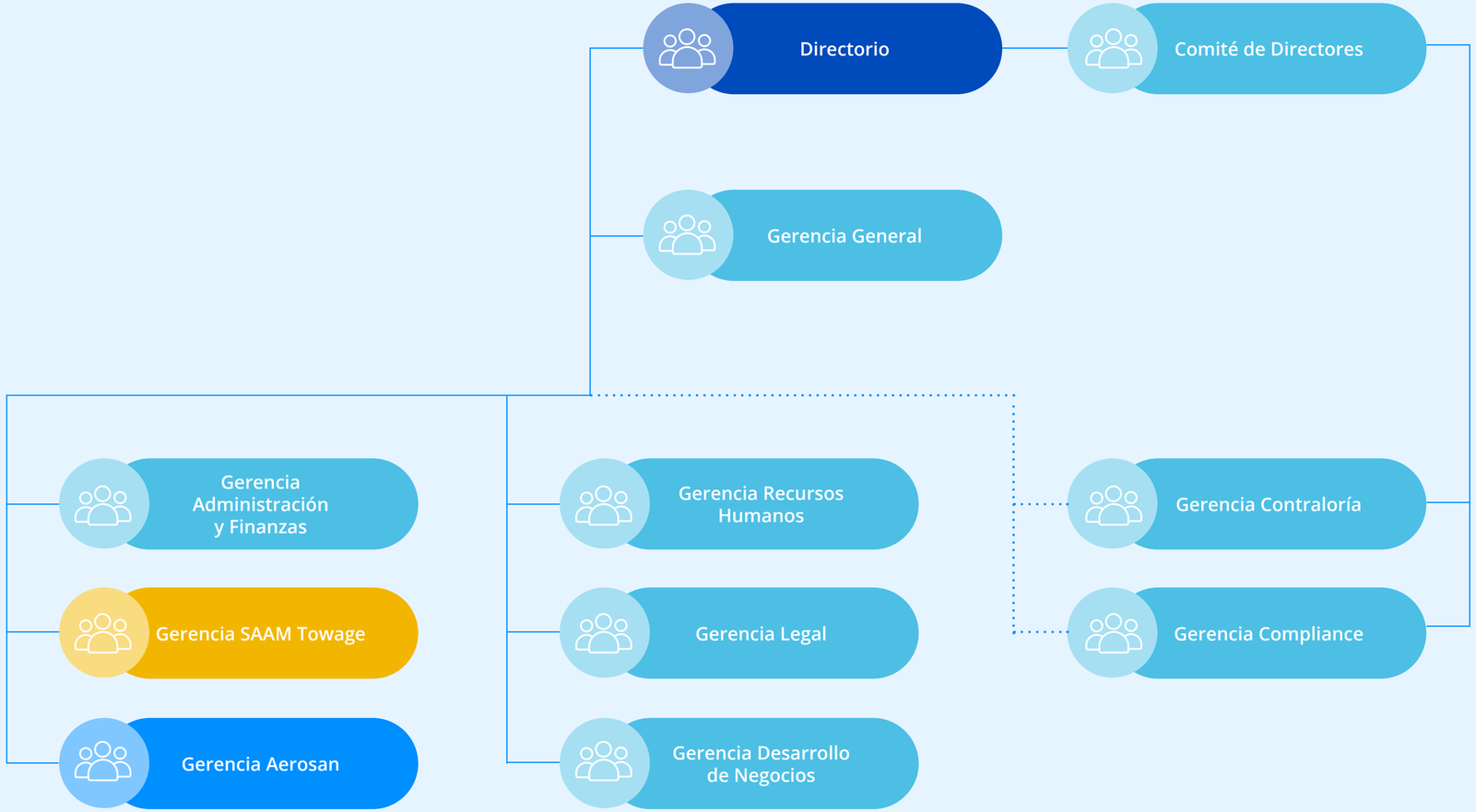


Benjamín Ruiz-Tagle Mena
Gerente de Desarrollo de Negocios

- Chileno
- RUT: 16.079.210-8
- Ingeniero Comercial Pontificia Universidad Católica de Chile y MBA Duke University, The Fuqua School of Business.
- Fecha ingreso: agosto 2023
- Fecha de nombramiento: agosto 2023

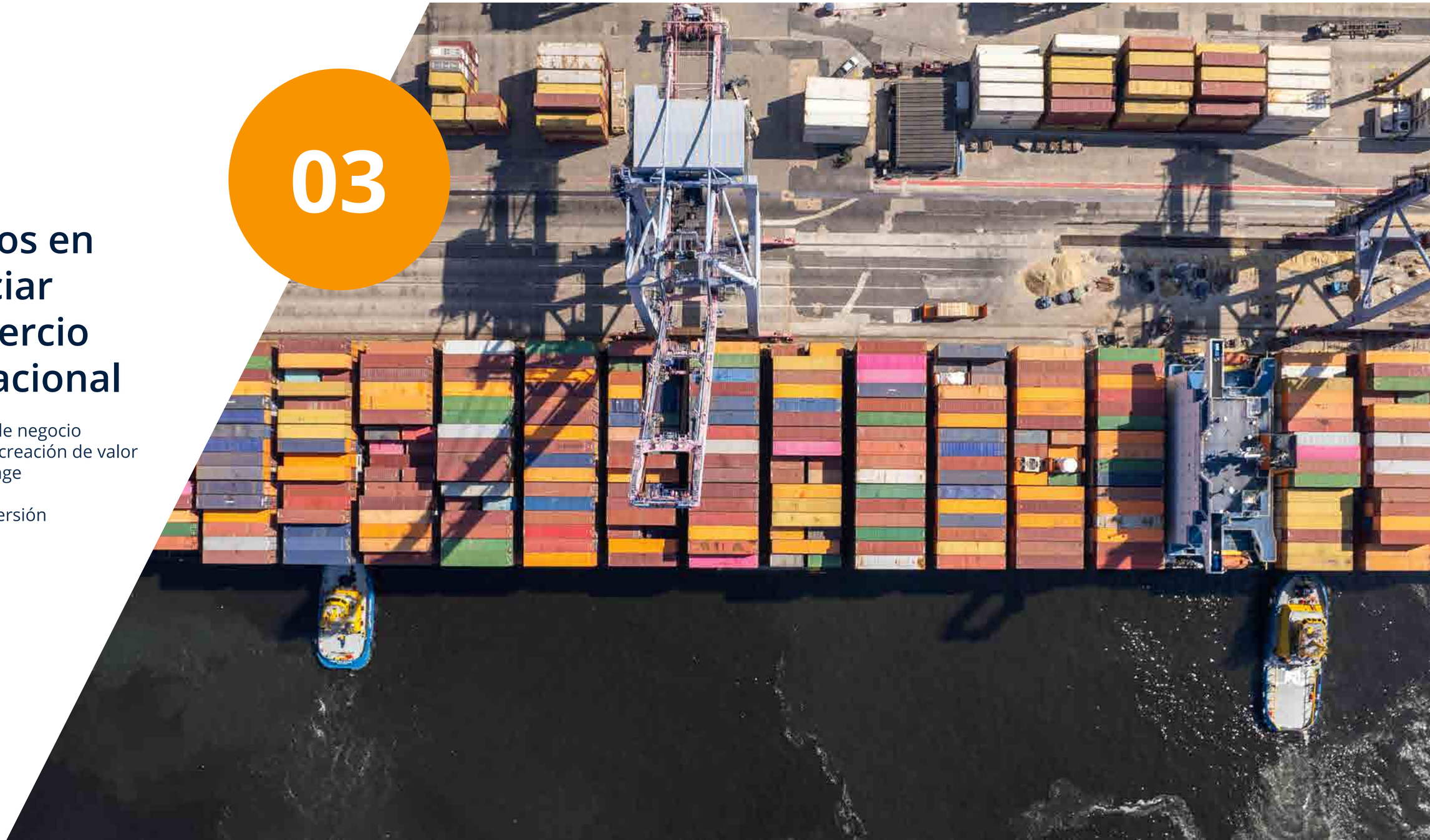
Organigrama

(CMF 3.1)





SM SAAM opera bajo una estructura matricial que centraliza y fortalece las áreas de apoyo operacional, además de estandarizar todos sus procesos. Esto permite a la compañía responder de manera ágil y eficiente a las exigencias y desafíos del comercio exterior, manteniéndose moderna, competitiva y en constante adaptación a los cambios del entorno.



03

Capítulo 3

Expertos en potenciar el comercio internacional

3.1 Estrategia de negocio
3.2 Modelo de creación de valor
3.3 SAAM Towage
3.4 Aerosan
3.5 Plan de inversión

Estrategia de negocio

(CMF 4.2)

SM SAAM tiene como objetivo consolidarse como un actor clave en el comercio internacional, poniendo a disposición su infraestructura y servicios para facilitar y fortalecer el intercambio global de bienes.

Para lograrlo, la compañía definió un plan estratégico orientado a posicionarse como líder global en la operación de remolcadores y referente regional en el negocio logístico de carga aérea, sobre la base de pilares que orientan su desarrollo y aseguran el crecimiento sostenible. Estos pilares estratégicos consideran tanto las oportunidades como los desafíos del entorno global y local, permitiendo a la empresa adaptarse y mantenerse competitiva.

En 2024, el foco principal fue generar inversiones que sostengan el crecimiento a largo plazo con el desarrollo de nuevas operaciones.

Esto se tradujo en:

- La implementación de mejoras tecnológicas para aumentar la eficiencia operacional.
- El fortalecimiento de las políticas y procedimientos a nivel de gobierno corporativo, alineándose con nuevas normativas y estándares internacionales.
- La consolidación de una estrategia de sostenibilidad transversal en todas las líneas del negocio.

Pilares estratégicos 2024

01 Rentabilidad y Eficiencia	Priorizar iniciativas que incrementen los ingresos y optimicen costos.
02 Crecimiento	Ampliar la presencia en mercados clave mediante inversiones y adquisiciones.
03 Sostenibilidad e Innovación	Incorporar tecnologías de vanguardia y prácticas sostenibles que generen valor a largo plazo.

Innovación en SM SAAM

(CMF 3.1 V)

La innovación es fundamental para SM SAAM, ya que impulsa el crecimiento y la sostenibilidad a largo plazo. En un entorno empresarial dinámico y competitivo, la capacidad de innovar permite adaptarse a los cambios del mercado, anticipar las necesidades de los clientes y desarrollar soluciones creativas para problemas existentes o emergentes.

La compañía facilita la innovación por área de negocio y son las diferentes gerencias, acompañadas por una oficina de gestión de proyectos, quienes impulsan el nacimiento de iniciativas de innovación. Adicionalmente, existe un área de Investigación y Desarrollo, perteneciente a la Gerencia de Sostenibilidad y Desarrollo, la cual está encargada de implementar nuevas tecnologías, como los remolcadores eléctricos que operan en Canadá y prontamente en Chile, asegurando así el compromiso con el medioambiente y la excelencia en los servicios.

La compañía destina diversos recursos a la innovación, lo cual se evidencia en las siguientes iniciativas destacadas:

saam TOWAGE

OnBoard Technology es una iniciativa para estandarizar las operaciones en toda la flota y países, fortaleciendo la seguridad del personal y el control de recursos mediante soluciones tecnológicas en remolcadores y empujadores. Además, colabora con especialistas de la industria, como Helm y NSE, para implementar soluciones de alto valor agregado.

AEROSAN

Proyecto OPTA para asignación y optimización de andenes.

Sistema Orquídea para gestión de bodega, que da trazabilidad a tiempos de espera y procesos, además de hitos críticos para los clientes, incluido cumplimiento estándares seguridad.

Sistema de Despacho de Importación para la integración con fiscalizadores, eliminando manualidad en verificaciones y traspasos de información.

Digitalización de procesos de preparación y despacho de carga en exportación.

Sostenibilidad como un foco estratégico

La estrategia de SM SAAM incorpora a la sostenibilidad como principio para generar valor a sus negocios. Esto se vio confirmado en 2024 mediante su participación voluntaria en la Comunicación de Progreso de la iniciativa Pacto Global, de la cual forma parte desde 2022.

Durante el año, la compañía también trabajó en la entrega de información relevante al mercado, participando en importantes índices internacionales como el MILA Pacific Alliance Select. Estos indicadores evalúan el desempeño de las empresas en materia de sostenibilidad en las dimensiones ambiental, social y de gobernanza (ASG).

Por séptimo año consecutivo, en 2024 SM SAAM S.A fue parte del **Dow Jones Sustainability MILA Index**. Este logro reafirma su compromiso con la excelencia en sostenibilidad.

Modelo de creación de valor

(CMF 2.1)

El modelo de creación de valor de SM SAAM ilustra cómo la compañía genera valor sostenible para sus diversos grupos de interés, incluidos inversionistas, autoridades, colaboradores, comunidades, clientes, proveedores y la sociedad en general.

Al centrarse en la eficiencia operativa, la innovación y la responsabilidad empresarial, SM SAAM no solo impulsa su rentabilidad, sino que también contribuye al desarrollo de las comunidades y al cuidado del medio ambiente. A través de una visión estratégica alineada con sus objetivos de largo plazo, SM SAAM establece las bases para un progreso sostenido y un futuro compartido con sus *stakeholders*.



*Corresponde al precio de la acción del día 30 de diciembre de 2024 (CLP 106,27) multiplicado por la cantidad de acciones circulantes, convertido a USD usando tipo de cambio de CLP 996,46.
**Indicador corresponde a la suma de todos los días de contratación de remolcadores durante un año calendario.

INSUMOS

Capital financiero

Capitalización bursatil*:
US$ 1.038 millones

Valor acción:
CLP 106,27

Capital industrial

203
remolcadores

+37 mil m²
de bodegas aeroportuarias

Capital humano

4.449
colaboradores

18%
de mujeres

26
nacionalidades

Capital ambiental y social

Operaciones en 13 países

Miembro de Pacto Global

Participación en DJSI MILA

ACTIVIDADES GENERALES

Visión:

Ser líder global en servicios de remolcadores y líder regional como operador logístico aéreo, destacando por la calidad de servicio, seguridad en la operación, capacidad de internacionalización, y compromiso con sus clientes, comunidades y medio ambiente.

Sostenibilidad | Compliance

SAAM TOWAGE | SM SAAM | AEROSAN GROUND HANDLING SERVICES

Sistemas & TI | Talento | Excelencia operacional

Valores

Honestidad | Respeto | Seguridad | Responsabilidad | Servicio

RESULTADOS E IMPACTOS

Capital financiero

EBITDA consolidado:
US$ 188,2 millones

32,6%
margen EBITDA

Ingresos consolidados:
US$ 577,6 millones

Capital industrial

SAAM Towage

152,9 mil
faenas de remolcaje

10.696
días time charter**

Aerosan

465,8 mil
toneladas movilizadas

5.433
vuelos atendidos

Capital humano

84%
dotación capacitada

0
accidentes fatales

76%
nivel de compromiso de colaboradores

+150 mil horas
de capacitación a nuestro equipo

Capital ambiental y social

81% de operaciones con reconocimientos o certificaciones internacionales

Consolidación estrategia de sostenibilidad

0 sanciones en ámbitos ambientales, de corrupción y libre competencia

3.3

SAAM Towage

SAAM Towage es líder en la industria de remolcadores en América, con una perspectiva de crecimiento a nivel global.



SAAM Towage es líder en la industria de remolcadores en América, con una perspectiva de crecimiento a nivel global. Cuenta con una flota moderna, acorde con los desafíos de la industria, para garantizar operaciones seguras, eficientes y sostenibles en cada puerto donde está presente. Su compromiso con la seguridad y el cuidado del entorno garantiza la excelencia en cada operación.

La labor de SAAM Towage se centra en entregar servicios de asistencia en el atraque y desatraque de embarcaciones en puertos, el apoyo dedicado a maniobras en terminales *oil & gas* y mineros, y a servicios especiales, como salvatajes y apoyo a construcciones civiles.

Durante 2024, la compañía concentró sus esfuerzos en el fortalecimiento de proyectos estratégicos con el objetivo de asegurar su capacidad de crecimiento. Una de las herramientas fundamentales en el proceso fue la incorporación de soluciones tecnológicas que contribuyen a mejorar la eficiencia y sostenibilidad de las operaciones.

Del mismo modo, durante el periodo se trabajó en la consolidación del liderazgo en el sector, robusteciendo el compromiso con la excelencia operacional y la gestión cercana y proactiva con sus clientes.

SAAM Towage cuenta con una sólida base de retornos, con el respaldo de una infraestructura basada en activos de largo plazo y alta calidad. De esta forma, desempeña un rol esencial en el desarrollo de la cadena logística y el comercio internacional. Su operación, diversificada en industrias, clientes y mercados, se extiende a 13 países, consolidando su liderazgo bajo la reconocida marca SAAM Towage.



Servicio con foco en el cliente

(CMF 6.2 I)

En 2024, SAAM Towage realizó más de 150 mil faenas con sus 203 remolcadores que operan en 13 países, y sumó cerca de 11 mil días de servicio en modalidad time charter.

Para satisfacer las necesidades de sus clientes en los distintos puertos donde inician o finalizan el traslado de bienes y productos, SAAM Towage ofrece los siguientes servicios:

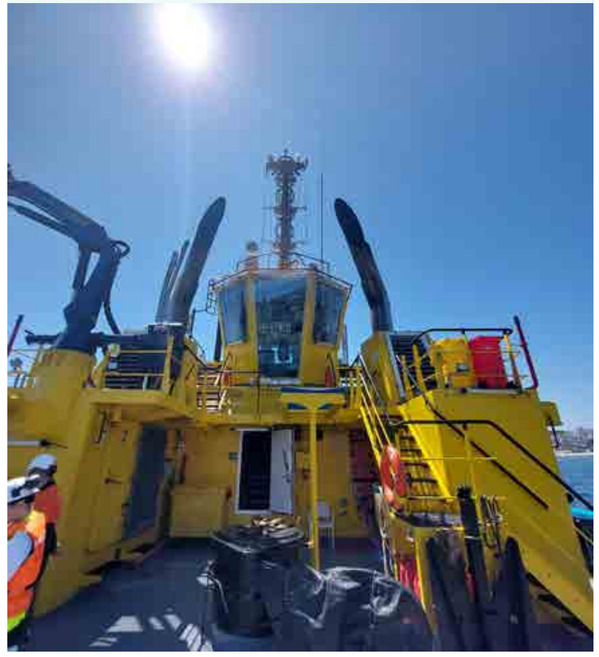
(CMF 6.1 I, CMF 6.2 I)

Operaciones de remolque portuario interior, mediante maniobras de arribo y tránsito de buques de grandes dimensiones hacia el puerto.
Atraque y desatraque de buques.
Servicio de escolta de buques petroleros y gaseros, con una flota que garantiza máxima seguridad y confiabilidad.
Ejecución de operaciones especiales, tales como servicio de salvamento, asistencia a construcción civil y desarrollo de obras portuarias.

Estos servicios se caracterizan por contar con una asistencia permanente a cada cliente para determinar la mejor ruta de ingreso y salida del puerto, según el tamaño de la embarcación, considerando, además, condiciones como profundidad, viento, oleajes y mareas. Esto es posible gracias a colaboradores preparados y permanentemente capacitados para prestar un servicio de excelencia.

En SAAM Towage se cumplen esquemas contractuales relacionados a accidentes o siniestros, los cuales se basan en manuales y procedimientos específicos para la operación. Entre ellos destacan:

- Condiciones estándar para remolque y otros servicios del Reino Unido.
- Condiciones estándar del Acuerdo Internacional de Remolque Oceánico recomendado por el Consejo Marítimo Internacional y del Báltico (BIMCO).



SAAM Towage en cifras

13
países en operación



203
remolcadores

104
puertos atendidos

PAÍS	SERVICIOS	REMOLCADORES	PUERTOS
Brasil	● ●	67	19
México	● ●	25	8
Canadá	● ●	27	8
Chile	● ●	21	19
Colombia	● ●	12	8
Uruguay	● ●	9	5
Panamá	● ●	11	13
Perú	● ●	10	11
Ecuador	● ●	8	5
Costa Rica	●	3	3
Honduras	● ●	5	3
El Salvador	● ●	3	1
Guatemala	●	2	1
Total		**203**	**104**

● Remolque portuario
● Servicios a terminales

Perspectivas de negocio

(CMF 6.1 II, CMF 6.2 II, CMF 6.2 III, CMF 6.2 IV, CMF 6.2 VI, CMF 6.2 VII)

01 Ninguno de los clientes de la empresa representa más de un 10% de las ventas totales consolidadas.

Los tratos con clientes son por medio de contratos de mediano y largo plazo, generando una perspectiva estable en cuanto a operaciones efectuadas y resultados.

02 Ninguno de los proveedores representa un 10% o más del total de compras efectuadas durante 2024.

03 Los principales competidores de SAAM Towage son operadores de remolcadores con presencia global, entre los cuales se encuentran:

- Boluda.
- Svitzer
- SMIT Lamnalco.

A nivel regional, destacan:

- Wilson Sons, Seaspan, Ultratug, Groupe Ocean, PSA Marine, Kotug y CPT Remolacores.

04 SAAM Towage no posee patentes de propiedad registradas ni cuenta con alguna licencia, franquicia o *royalty*.

05 La empresa cuenta con una concesión en Costa Rica, mediante la cual presta servicios en la Boya Fertica y en los puertos de Punta Morales, Puntarenas y Caldera.

06 Para las ventas se utilizan canales tanto directos como intermediados por agentes o *brokers*. Para la comercialización de sus servicios, la empresa emplea diversas estrategias como acciones de comunicaciones en redes sociales, marketing directo e indirecto. También participa en eventos y ferias relevantes, fortaleciendo su posicionamiento y su relación con cada segmento de negocio.

US$ 482,7 millones
Ingresos

US$ 163,0 millones
EBITDA

2
remolcadores en operación con criterios de sostenibilidad: eléctricos o de combustibles de menor emisión.

2.351
trabajadores

20
nacionalidades

74,9%
personal embarcado*

97,6%
de disponibilidad de flota.

*Calculado en base a la dotación de SAAM Towage.

Perspectiva estratégica: liderazgo y crecimiento

SAAM Towage aspira a posicionarse como líder global en servicios marítimos y de remolque, situándose como referente y aporte positivo al comercio internacional. Su estrategia de inversión se ha focalizado en el fortalecimiento de capacidades internas, mejoras en tecnologías y excelencia operacional, pilares que considera fundamentales para la apertura de nuevos mercados.

“Buscamos tener un rol protagónico en la industria de remolcadores a nivel global, para lo cual seguimos consolidando nuestras perspectivas de crecimiento. Durante el año implementamos un plan de inversión orientado a construir capacidades que sostengan nuestro desarrollo en el tiempo y faciliten nuestra llegada a nuevos mercados.

Nuestros esfuerzos se concentraron en unificar los procesos de control operacional en todos los países, fortalecer prácticas en materia de salud y seguridad, adoptar nuevas tecnologías y monitorear permanentemente la satisfacción de nuestros clientes. En conjunto, estas variables nos permiten ser más eficientes y competitivos”.

Hernán Gómez Cisternas
Gerente División SAAM Towage



Pilares de la perspectiva estratégica

	Promover condiciones de Gobierno Corporativo que habilitan el crecimiento orgánico e inorgánico de la empresa. Inversión permanente en excelencia operacional, como principal elemento de mejora competitiva.
	Implementación de acuerdos con proveedores globales (*Global Value Agreements*) para lograr mayores eficiencias. Adopción de mejoras tecnológicas para la gestión y operación de remolcadores.
	Acceso a capital a costo competitivo.
	Consolidación de estrategia de sostenibilidad, la cual se estructura desde lo operacional, lo que permite generar investigación y desarrollo para nuevos tipos de soluciones de remolcadores.

Activos para el crecimiento

(CMF 4.1)

La flota de remolcadores es el principal activo de la compañía para su crecimiento, la cual aumentó en forma sostenida hasta 2023. La venta de naves hizo que, al finalizar 2024, se registrara una cantidad ligeramente inferior al año anterior.



Actualmente la empresa cuenta con:

2
remolcadores eléctricos

1
remolcador eléctrico iniciará operaciones en 2025

Este tipo de soluciones están teniendo un valor relevante entre los clientes de la compañia, por lo que es una perspectiva de negocio aumentar e identificar soluciones de propulsión sostenible para la flota.

La flota de SAAM Towage cuenta con una antigüedad promedio de 15,5 años. Se estima que la vida útil de un remolcador se sitúa en torno a 25 años, dependiendo de su uso y mantenimiento. Fiel a su compromiso de mantener una flota eficiente y técnicamente avanzada, durante el año la compañía vendió nueve remolcadores, en el marco de su plan de renovación y modernización.

Satisfacción de clientes

(DJSI 3.6.2)

El objetivo de SAAM Towage es consolidarse como un operador global líder en la industria de remolcadores, siendo protagonista del comercio internacional, entregando a sus clientes un servicio de excelencia y desarrollando su actividad de forma segura y sostenible.

Con el propósito de mejorar permanentemente la experiencia de sus clientes, mide su nivel de satisfacción utilizando las metodologías de índice Net Promoter Score (NPS). Los resultados de estas mediciones sirven de base para gestionar de manera informada la experiencia del cliente.

En 2024, SAAM Towage obtuvo un NPS de 56 puntos, equivalente a Muy Bueno.



Hitos destacados 2024

Durante el último año, SAAM Towage ha consolidado su liderazgo en el sector con importantes avances en inversión, sostenibilidad, eficiencia operativa y seguridad; todos orientados a potenciar la capacidad de crecimiento de la empresa.

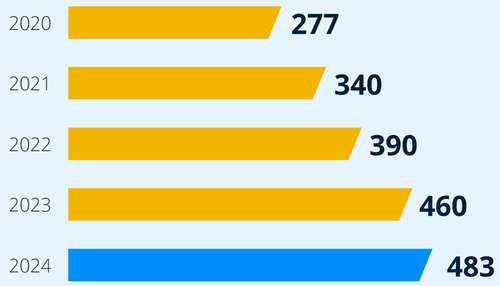
Para 2024 se destacan los siguientes hitos:

- Inversiones para el crecimiento, como la creación de centros de control operacional unificado para todas las operaciones.
- Venta de activos, con miras a rentabilizar de buena manera el capital empleado.
- Foco en +Safety como estrategia de crecimiento de largo plazo del negocio.
- Programa de formación para profesionales embarcados.
- Inicio de construcción de nuevo remolcador eléctrico que operará en Puerto Chacabuco, Chile.
- Pruebas de biofuel en Canadá, en combustibles de menor emisión.
- Aplicación de NPS e identificación de atributos de sostenibilidad valorados por clientes.
- Inicio de operaciones de dos remolcadores eléctricos en puerto de Vancouver, Canadá.
- Renovación/Cierre de importantes contratos con la Autoridad del Canal de Panamá, Transmountain, Pemex y Repsol en Panamá, Canadá, México y Perú, respectivamente.
- Se renuevan certificaciones BASC y Bureau Veritas en Colombia y Ecuador, respectivamente.
- SAAM Towage Brasil recibe Sello de Oro por tercer año consecutivo por publicación de su huella de carbono.

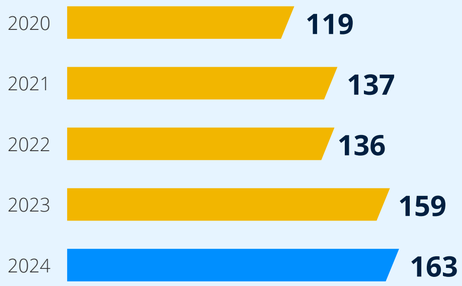


Desempeño financiero

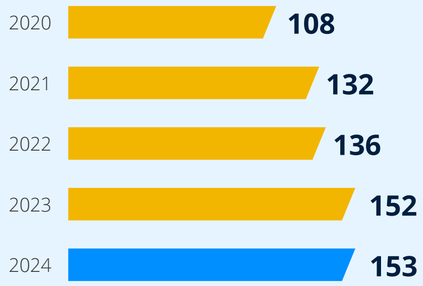
INGRESOS (US$ millones)



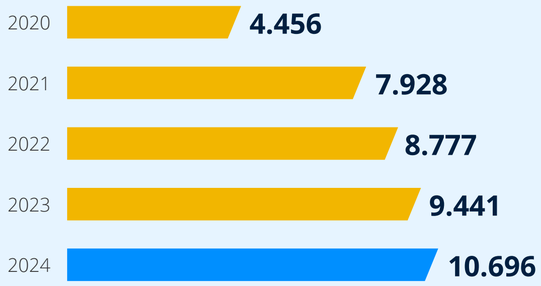
EBITDA (US$ millones)



FAENAS (miles)



DÍAS TIME CHARTER





Marco normativo y regulatorio

(CMF 6.1 III, CMF 6.1 IV)

Cada uno de los 13 países donde opera SAAM Towage tiene normativas propias específicas para regular el negocio de remolque portuario, las que a su vez son fiscalizadas por las respectivas autoridades marítimas locales.

Debido a la naturaleza multijurisdiccional de las operaciones de SM SAAM, la compañía está sujeta a la supervisión de instituciones en todos los países donde opera, lo cual la compromete con el cumplimiento riguroso y estricto de todas las normativas aplicables.

En el ámbito comercial, los modelos de negocio varían según las definiciones de cada autoridad local, razón por la que se opera con esquemas que van desde concesiones exclusivas con regulación tarifaria hasta mercados abiertos con tarifas libres. Esta diversidad requiere de una gestión flexible y adaptativa para garantizar un servicio eficiente y competitivo en cada mercado.

Factores externos relevantes

(CMF 6.2 VIII)

Las variables externas relevantes para el desarrollo del negocio son:

Tendencias de la industria marítima:

- Volumen del comercio marítimo mundial.
- Consolidación de la industria.
- Aumento del tamaño de las naves asistidas.
- Construcción de nuevos puertos y terminales.

Factores económicos:

- Contexto mundial.

Factores sociales:

- Relación con las comunidades.

Factores geopolíticos:

- Incertidumbre y “bloqueos” en transporte entre países.
- Cambios en regulaciones, normas y legislaciones portuarias.

Factores medioambientales

- Cambios regulatorios, normas y legislaciones ambientales.
- Efectos del cambio climático, como incrementos de marejadas y tormentas o huracanes.
- Desarrollo de nuevas tecnologías de propulsión.
- Metas y/o estrategias de sostenibilidad de los clientes.

3.4

AEROSAN

Aerosan

Con más de 40 años de trayectoria y con presencia en Chile, Colombia y Ecuador, Aerosan se ha consolidado como líder regional en servicios de carga aeroportuaria a lo largo de toda la cadena logística.



La empresa se especializa en la gestión física y documental de carga de exportación, importación, doméstica y depósito aduanero, oferta que es complementada con servicios en rampa para aeronaves y pasajeros.

Además, Aerosan imparte cursos para el manejo de mercancías peligrosas que están certificados por la Asociación Internacional de Transporte Aéreo (IATA por su sigla en inglés). De esta forma, reafirma su compromiso con la excelencia y la capacitación en la industria.

En 2024, la empresa registró su mejor año en términos de rentabilidad y crecimiento. Esto fue posible gracias al establecimiento de relaciones de largo plazo con los clientes y el acceso a importantes nuevos operadores.

+460 mil

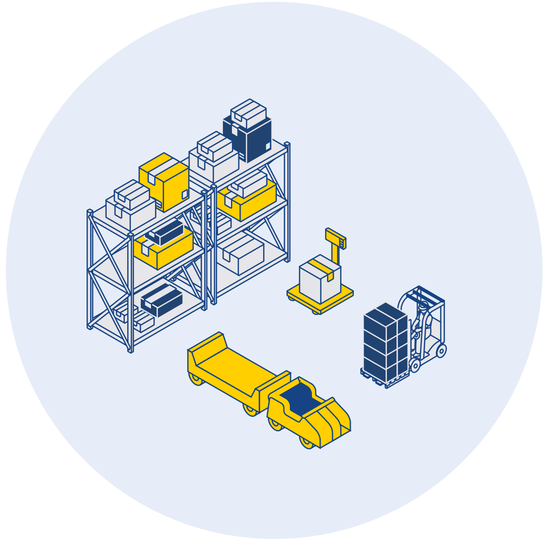
toneladas movilizó Aerosan en 2024

Servicio con foco en el cliente

(CMF 6.1 I, 6.2 I)

El servicio principal de Aerosan es la asesoría y gestión integral de carga aeroportuaria. Este proceso se desarrolla a través de diversas etapas clave, diseñadas para garantizar altos estándares de calidad y resguardar la satisfacción de sus clientes.

Uno de ellos es el negocio de exportación, cuyos detalles se explican a continuación.



1. Recepción y descarga:

El personal de Aerosan recibe y descarga la mercancía de las empresas, garantizando el cumplimiento de todas las normativas de seguridad vigentes. Para asegurar la eficiencia operativa, pilar clave en la satisfacción de sus clientes, la compañía ha implementado un módulo de agendamiento que permite programar la llegada de camiones de manera organizada. Este sistema optimiza la gestión de carga en almacén, gracias a lo cual se reducen los tiempos de espera y mejora la experiencia de los clientes.

2. Embalaje y bodega:

Una vez que el cargamento ha pasado los controles sanitarios y aduaneros establecidos, el equipo de Aerosan realiza un proceso exhaustivo que incluye la medición del peso y volumen, así como el monitoreo de variables críticas según el tipo de carga. Posteriormente, los productos son almacenados en bodegas especialmente acondicionadas para preservar su calidad, garantizando así el cumplimiento de los más altos estándares.

3. Trazabilidad:

Aerosan está comprometida a proporcionar información precisa y oportuna a las aerolíneas responsables del transporte hacia los países de destino. Con un sistema en línea que permite un seguimiento en tiempo real, la compañía asegura la trazabilidad completa de la carga durante todo el proceso. Esto no solo mejora la gestión del traslado, sino que también facilita la coordinación con clientes y operadores logísticos complementarios, asegurando transparencia y eficiencia en cada etapa.



4. Preparación del despegue:

El equipo de Aerosan realiza el traslado de la carga desde las bodegas hacia las aeronaves mediante equipos de atención en tierra diseñados para operaciones eficientes y seguras. Este proceso se apoya en soluciones tecnológicas avanzadas que optimizan la logística, garantizan la integridad de la carga y contribuyen a minimizar el impacto ambiental, reforzando el compromiso de la compañía con la sostenibilidad.

5. Arribo a destino:

La carga transportada llega a su destino final de manera ágil y segura, resguardando en todo momento la integridad de los productos enviados.

Principales servicios y canales de venta

(CMF 6.1 I, CMF 6.2 I, CMF 6.2 II)

Servicios de carga

- Gestión de carga general y perecedera, control de seguridad, manejo de productos frescos en cámaras frigoríficas.
- Consolidación y desconsolidación de carga.
- Almacenamiento y gestión documental.
- Seguimiento de inventario y despacho de productos.

Servicios de aviación

- Registro de pasajeros, aceptación y manipulación de equipajes.
- Asistencia especial al pasajero, coordinación de catering y combustible, entre otros.
- Asistencia completa de vuelos especiales para pasajeros y carga general.
- Asistencia general para las aeronaves (limpieza, recarga de insumos, depósito franco).
- Gestión de rampas y remolque de aeronaves.

Canales de venta

- Los acuerdos comerciales de Aerosan están basados en el Standard Ground Handling Agreement, convenio de venta directa entre las compañías aéreas, telemarketing, comercio electrónico y redes sociales. También participa en licitaciones y concursos de venta directa.

Aerosan en cifras



Presencia en

3

países

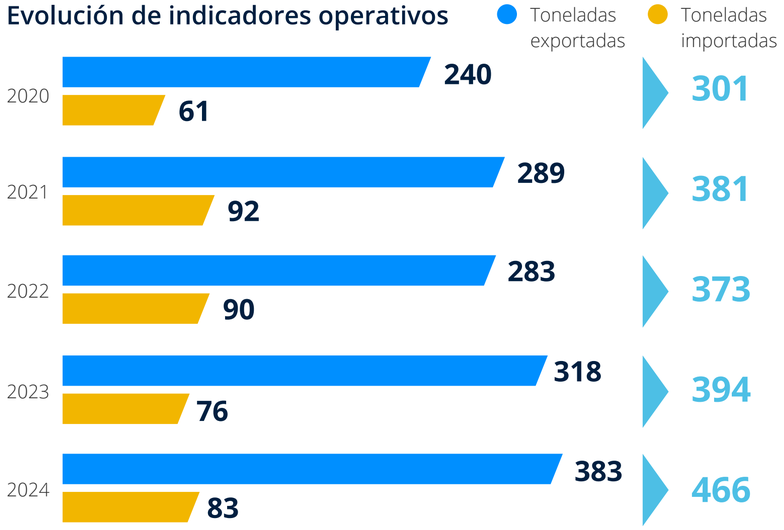
	Aeropuerto
Colombia	El Dorado, Bogotá
	Gustavo Rojas Pinilla, San Andrés
	Rafael Núñez, Cartagena
	Ernesto Cortissoz, Barranquilla
	José María Córdova, Medellín
	Matecaña, Pereira
Chile	Arturo Merino Benítez, Santiago
Ecuador	Mariscal Sucre, Quito

Operación en

8

aeropuertos

Evolución de indicadores operativos



Vuelos atendidos



383 mil
toneladas exportadas

83 mil
toneladas importadas

+5 mil
vuelos atendidos

+37 mil
m² de bodegas

1.969
trabajadores

12
nacionalidades

(CMF 6.1 II, CMF 6.2 III, CMF 6.2 IV, CMF 6.2 VI, CMF 6.2 VII)

1

cliente representó más de 10% de las ventas totales consolidadas durante 2024.

La empresa no tiene proveedores que concentren el 10% o más de las compras generadas durante 2024.

Los principales competidores de la empresa, según mercado, son:

- En Chile, Depocargo, Fast Air, Teisa, Acciona, Swissport y Menzies-Agunsa.
- En Colombia, Menzies, Aviation, Taescol, Girag, Talma, REG y Marcapasos.
- En Ecuador, Nova Cargo y Servipallet.

Aerosan no posee patentes de propiedad registradas ni cuenta con licencias, franquicias, *royalties* o concesiones.

Perspectiva estratégica: rentabilidad y crecimiento

La perspectiva de negocio de Aerosan apunta a posicionarse como referente global en el transporte de carga aérea. El año 2024 fue clave para alcanzar resultados destacados en términos de rentabilidad, lo que ha facilitado la realización de inversiones estratégicas orientadas a impulsar el crecimiento y garantizar la sostenibilidad del negocio en el largo plazo.

“Durante 2024, Aerosan alcanzó resultados récord en rentabilidad, a partir de avances en nuestros pilares estratégicos de crecimiento, productividad y eficiencia. Se realizaron inversiones significativas en infraestructura, como la construcción de un nuevo cuarto frío en Chile para exportación de perecibles, la ampliación de bodegas en Ecuador y la renegociación estratégica de contratos con clientes clave, lo que asegura estabilidad y proyección de largo plazo”.

“Un avance importante fueron las inversiones en seguridad laboral, que nos permitieron reducir accidentes en forma significativa. Paralelamente, se implementaron soluciones tecnológicas como la digitalización de operaciones y la optimización de recursos, las cuales mejoraron la trazabilidad de procesos, el servicio al cliente y la sostenibilidad".

José Luis Rodríguez Correa
Gerente General Aerosan



Pilares de la perspectiva estratégica

Inversión en infraestructura segura:

Más de US$ 1,5 millones en Ecuador, para contar con bodegas del más alto estándar.

Más de US$ 4 millones para nuevo cuarto frío en Chile, con el que se aumentó la capacidad para la gestión de alimentos perecibles y la movilización de más del 50% de la fruta exportada por el país.

Consolidación del equipo ejecutivo de la empresa, facilitando una gestión integral con foco en la satisfacción de clientes, productividad y control de costos.

Gestión de equipos y colaboradores.

Habilitación de oficinas que permiten concentrar al equipo en un mismo centro.

Renovación de contrato de largo plazo en Colombia con LATAM a 5 años plazo.

Nuevos contratos con Emirates en Colombia y Ecuador, y con Avianca en Chile.

Principales activos

(CMF 4.1)

Los principales activos de Aerosan son sus bodegas aeroportuarias, que abarcan una superficie total de +37.000 m², y un moderno equipamiento de atención en rampa, compuesto por 119 equipos y más de 377 unidades de arrastre. Estas instalaciones y recursos operan con altos estándares de eficiencia y cuentan con una vida útil superior a diez años, lo que asegura la continuidad y calidad de los servicios en la cadena logística aeroportuaria.

Satisfacción de clientes

(DJSI 3.6.2)

El objetivo de Aerosan es consolidarse como un operador líder en el negocio logístico de carga aérea en la región, siendo protagonista del comercio internacional, entregando a sus clientes un servicio de excelencia y desarrollando su actividad de forma segura y sostenible.

Con el propósito de mejorar permanentemente la experiencia de sus clientes, mide su nivel de satisfacción utilizando las metodologías de índice Net Promoter Score (NPS). Los resultados de estas mediciones sirven de base para gestionar de manera informada la experiencia del cliente.

En 2024, Aerosan obtuvo un NPS de 17 puntos a nivel global, incluyendo a clientes de Chile, Colombia y Ecuador, equivalente a Bueno. Este valor tuvo un alza de un 30% respecto a 2023.



Hitos destacados 2024

Durante el último año, Aerosan ha logrado avances significativos en diversas áreas estratégicas, consolidando su crecimiento y fortaleciendo su posición en el sector.

Desde una nueva estructura organizacional, para optimizar su gestión, hasta un récord histórico en rentabilidad, la empresa ha demostrado un sólido desempeño.

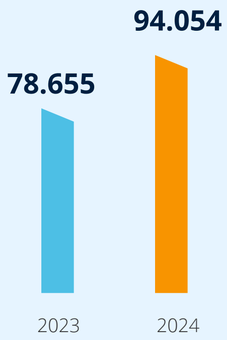
Además, ha invertido en salud y seguridad, logrando reducciones importantes en accidentabilidad, y ha impulsado la digitalización de procesos para mejorar la atención a sus clientes. En términos de expansión operativa, duplicó su capacidad de almacenamiento en Ecuador, adquirió nueva infraestructura en Chile para aumentar la eficiencia logística y fortaleció su cartera comercial con contratos clave con LATAM, Avianca y Emirates. A continuación, se presentan en detalle los principales hitos que marcaron el año para la compañía.

Para 2024 destacamos los siguientes hitos:

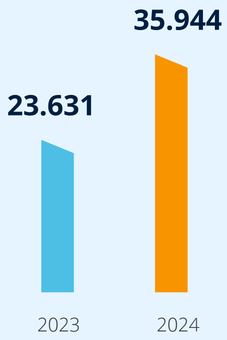
- Consolidación de equipo ejecutivo bajo una nueva estructura, con miras a sostener la perspectiva de crecimiento de la empresa.
- Consolidación de bodega en operación en Ecuador, duplicando la capacidad operativa.
- Récord histórico en rentabilidad de la empresa.
- Renegociación y captura de nuevos clientes en tres operaciones.
- Importantes inversiones en salud y seguridad, lo que significó la reducción de las cifras de accidentabilidad.
- Construcción de nuevo cuarto frío en Chile, aumentando capacidad de transporte de fruta en un 50%.
- Digitalización de procesos, mejorando la atención de los clientes.



INGRESOS (US$ miles)



EBITDA (US$ miles)





Factores externos relevantes

(CMF 6.2 VIII)

El desarrollo del negocio logístico aeroportuario está determinado por diversas variables externas, tales como las condiciones del mercado, las fluctuaciones en el tipo de cambio, las restricciones sanitarias, la dinámica del mercado laboral y la inestabilidad política internacional. Adicionalmente, se deben considerar las normativas específicas de cada entidad gubernamental vinculada al sector aeroportuario, las cuales definen el marco regulatorio en los países donde opera.

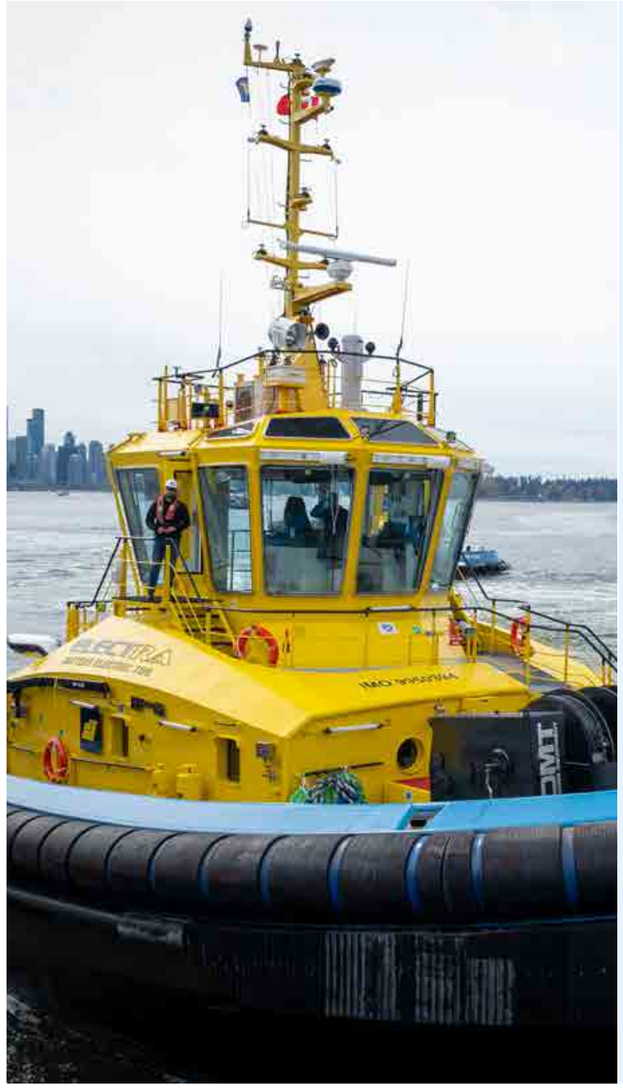
Marco normativo y regulatorio

(CMF 6.1 III)

El negocio de logística de carga aérea se rige bajo normativas específicas de cada país, detalladas en el capítulo de Información Adicional, y se adhiere a estándares internacionales como las reglas de la IATA y los convenios de Varsovia y Montreal. Este marco regulatorio asegura el cumplimiento de las mejores prácticas y garantiza la calidad y seguridad en cada operación.

Plan de inversión

(CMF 4.3)



"Para el 2025, nuestra estrategia de inversión en SAAM Towage se enfocará en tres áreas clave. En primer lugar, continuaremos con las inversiones recurrentes destinadas a la mantención y renovación de nuestra flota, asegurando su vigencia y óptimo desempeño. En segundo lugar, impulsaremos el crecimiento de nuestra flota de remolcadores conforme a nuestro plan de expansión a tres años, lo que nos permitirá mejorar nuestra cobertura y capacidad operativa. Finalmente, exploraremos oportunidades estratégicas de inversión en nuevos mercados o iniciativas que generen valor y sean rentables para la compañía, alineadas con nuestros objetivos de desarrollo a largo plazo. Por su parte, Aerosan desarrollará diversos proyectos enfocados en seguridad y eficiencia, reforzando su compromiso con la mejora continua y la optimización de sus operaciones."

Benjamín Ruiz-Tagle Mena
Gerente de Desarrollo de Negocios

Para 2025 la compañía cuenta con un Plan de Inversiones estimado de US$ 85 millones*, distribuido en tres grandes áreas:

Nombre plan de inversión	Descripción	Horizonte de tiempo en el cual se materializará	Monto a invertir
Sostenibilidad SAAM Towage	Avanzar en el Plan de Flota 2025, lo que incluye muelle en Canadá y diversos proyectos operacionales.	2025	~ US$ 35 millones
Mantenimiento de remolcadores	Plan de mantenimiento mayor de la flota actual.	2025	~ US$ 43 millones
Aerosan y otros	Diversos proyectos en materia de seguridad y eficiencia.	2025	~ US$ 7 millones

* Estos montos son referenciales y no consideran la materialización de eventuales oportunidades de crecimiento inorgánico. Las inversiones pueden ejecutarse en más de un año.



Política de financiamiento

SM SAAM y sus filiales financian sus operaciones e inversiones principalmente a través de la generación de recursos propios y los dividendos provenientes de sus empresas relacionadas. Adicionalmente, la compañía puede considerar la venta de activos o la emisión de nueva deuda y acciones como fuentes complementarias de financiamiento.

En términos de estructura de capital, SM SAAM busca mantener un equilibrio sólido y sostenible entre deuda y patrimonio, acorde con la naturaleza de sus negocios. Las obligaciones financieras son estructuradas para reflejar las características de sus activos y los perfiles proyectados de generación de flujo de caja, garantizando una gestión financiera responsable y eficiente.

Capítulo 4

04

Sostenibilidad en SM SAAM

4.1 Sostenibilidad al centro de la operación
4.2 Gobernanza para la sostenibilidad
4.3 Gestión ambiental
4.4 Gestión de grupos de interés
4.5 Gestión de proveedores
4.6 Compromisos por la sostenibilidad



Sostenibilidad al centro de la operación

(CMF 3.1 II)

SM SAAM ha situado a la sostenibilidad como un pilar estratégico clave para su desarrollo como una empresa rentable y con visión de crecimiento a largo plazo. La compañía reconoce que el manejo responsable de los aspectos ambientales, sociales y de gobierno corporativo (ASG) fortalece su desempeño y contribuye a la construcción de cadenas de abastecimiento y productivas sostenibles, respetuosas con el medioambiente y con las personas.

Consciente del impacto transversal de sus operaciones, la compañía ha definido una Estrategia de Sostenibilidad corporativa que actúa como marco referencial para todas sus operaciones. Esta estructura permite que SAAM Towage y Aerosan adopten enfoques específicos para su gestión de sostenibilidad, de manera que aseguren su alineación con los compromisos corporativos y adapten soluciones en la realidad de sus negocios para maximizar su impacto positivo en esta materia.

Política Corporativa de Sostenibilidad

Como parte de su compromiso de implementar las mejores prácticas en este ámbito, SM SAAM ha desarrollado una Política de Sostenibilidad que guía la toma de decisiones y la gestión de sus negocios. Esta establece un enfoque integral que promueve la responsabilidad corporativa en todos los niveles de la operación y refuerza la convicción de SM SAAM de que el desarrollo de negocios responsables es un imperativo ético y una ventaja competitiva en los mercados en los que participa. A través de su Estrategia de Sostenibilidad, la compañía reafirma su compromiso de liderar el cambio hacia un futuro más sostenible.

Esta política se estructura en torno a cuatro ejes de acción, diseñados para garantizar una gestión sostenible, innovadora y alineada con las expectativas de los grupos de interés:

01 Reportabilidad y **gestión de riesgos**



02 Personas y **compromiso social**



03 Medioambiente y **acción climática**



04 Desarrollo y **proyectos sustentables**





Principales hitos en gestión de sostenibilidad

En 2024, SAAM marcó un hito en su camino hacia un futuro más sostenible con el lanzamiento de su nueva Estrategia de Sostenibilidad. Este paso trascendental representa un punto de inflexión en su gestión, consolidando un compromiso firme con la acción climática, la innovación sustentable y la creación de valor para los colaboradores, clientes y comunidades. A través de esta estrategia, se estructuró un plan de acción ambicioso que no solo refuerza la posición en la industria, sino que también impulsa a la empresa a liderar con responsabilidad y visión de largo plazo en materia ambiental, social y de gobernanza (ASG).

Con metas claras y una hoja de ruta definida, SAAM avanza con determinación hacia la sostenibilidad, alineando su operación con los más altos estándares internacionales y contribuyendo activamente a los Objetivos de Desarrollo Sostenible.

De esta manera, tanto SAAM Towage como Aerosan cuentan con metas y objetivos concretos de trabajo, y una estructura específica para responder a los desafíos de sostenibilidad establecidos con perspectiva al 2030.

Entre los hitos corporativos más destacados en materia de sostenibilidad, durante 2024, se encuentran:

DJSI 1.5.1

- **Lanzamiento y capacitación interna:** Implementación de la Estrategia de Sostenibilidad de SAAM y capacitación dirigida a colaboradores para garantizar su comprensión e integración en sus operaciones diarias.
- **Fortalecimiento de la gobernanza:** Establecimiento de marco de gobernanza en cada unidad de negocio para la implementación de la estrategia, promoviendo una gestión estructurada y transparente.
- **Creación de Gerencia de Sostenibilidad y Desarrollo en SAAM Towage:** Este hito refuerza el compromiso con la sostenibilidad al consolidar un liderazgo especializado en la materia.
- **Mesas de trabajo trimestrales en Aerosan:** Iniciativa que fortalece la incorporación de los objetivos de sostenibilidad.
- **Renovación del compromiso con Pacto Global:** Se reafirma el compromiso de SM SAAM con los principios del Pacto Global de las Naciones Unidas mediante la Comunicación de Progreso (CoP), fortaleciendo su contribución a los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS).
- **Reconocimientos en índices de sostenibilidad:** Por séptimo año consecutivo, en 2024 SM SAAM se mantuvo en el Dow Jones Sustainability MILA Index.
- **Mejora en indicadores de SSO y Medioambiente:** Mediante campañas de concientización y acciones concretas, se ha logrado mejoras en indicadores de seguridad y salud ocupacional, y de medioambiente.

SAAM TOWAGE

Bajo el enfoque estratégico de crecer sostenidamente a nivel global de forma sustentable, en 2024 SAAM y SAAM Towage lanzaron su nueva estrategia común de sostenibilidad. En su desarrollo se consideraron las mejores prácticas internacionales de la industria y se establecieron metas concretas hasta el año 2030. Se trató de un paso decisivo y significativo en su compromiso con la gestión responsable y la creación de valor sostenible a nivel global.

Esta estrategia es liderada por la recientemente creada Gerencia de Sostenibilidad y Desarrollo, cuyo propósito es integrar la sostenibilidad de manera transversal en todas las operaciones del negocio, promoviendo la eficiencia operacional y consolidando un compromiso responsable con una visión de largo plazo.

Reportabilidad y gestión de riesgos	Personas y compromiso social (RRHH)	Medioambiente y acción climática (SHEQ)	Desarrollo y proyectos sustentables (I+D)
OBJETIVO			
Asegurar el cumplimiento normativo bajo rigurosos estándares de probidad, anticipando y mitigando riesgos, junto con reportar el desempeño según requerimientos SASB y CMF, y mantener su posición en el DJSI.	Fomentar y diversificar el talento del equipo, con altos estándares de seguridad, además de contribuir al bienestar de la comunidad y del entorno mediante alianzas estratégicas.	Implementar medidas que contribuyan a la mitigación del cambio climático y a la carbono neutralidad, junto con adoptar un sistema de gestión estandarizado para optimizar el desempeño ambiental.	Implementar proyectos innovadores para potenciar las operaciones de manera alineada con el compromiso de desarrollar soluciones integrales que sean satisfactorias con las necesidades de los clientes.
GRUPOS DE INTERÉS			
Directorio, reguladores e inversionistas	Colaboradores y comunidad	Medioambiente	Clientes, proveedores, universidades e instituciones públicas

AEROSAN

Aerosan cuenta con una estrategia de sostenibilidad sólida y estructurada, que integra los aspectos ambientales, sociales y de derechos humanos como pilares fundamentales de su gestión. Este enfoque busca garantizar que todas las operaciones de la compañía se desarrollen de manera responsable, eficiente y en armonía con los compromisos adquiridos con sus grupos de interés.

Esta estrategia es liderada por la Gerencia General, la cual vela por su implementación y seguimiento mediante mesas de trabajo periódicas que operan en forma trimestral. Estas mesas permiten monitorear el cumplimiento de los objetivos planteados, evaluar los progresos alcanzados y realizar actualizaciones oportunas según los desafíos y oportunidades que surjan en el entorno.

Reportabilidad y gestión de riesgos	Personas y compromiso social	Medioambiente y acción climática	Clientes e innovación
OBJETIVO			
Promover la salud y seguridad de sus colaboradores, reportar bajo estándares internacionales como el Dow Jones Sustainability Index y actualizar su Modelo de Prevención de Delitos	Fomentar la capacitación en normativas y operaciones, la diversidad e inclusión laboral y mantener una gestión activa de sus grupos de interés.	Implementar iniciativas de neutralización de emisiones, estrategias para la reducción de residuos y acciones para mitigar su impacto ambiental.	Apostar por la incorporación de energías sustentables en nuevos equipos y la digitalización de procesos para mejorar la experiencia de sus clientes.
GRUPOS DE INTERÉS			
Directorio, reguladores e inversionistas	Colaboradores y comunidad	Medioambiente	Clientes, proveedores, universidades e instituciones públicas

Gobernanza para la sostenibilidad

(CMF 3.1 II, CMF 3.2 VII / DJSI 2.5.4)

SM SAAM estableció un Comité de Sostenibilidad y Riesgos con el propósito de consolidar la sostenibilidad como un elemento central y diferenciador en su modelo de negocio. Este organismo es clave dentro de la estructura de gobernanza de la compañía y está compuesto por los líderes de cada unidad de negocio, junto con el equipo ejecutivo corporativo, bajo la dirección de la Gerencia General.

El comité tiene como objetivo principal promover la integración transversal de los criterios ambientales, sociales y de gobierno corporativo (ASG) en todas las operaciones y decisiones estratégicas de la organización. Su función es orientar y supervisar la implementación de la Estrategia de Sostenibilidad corporativa, asegurando que esta responda a las expectativas de los grupos de interés, al marco regulatorio y a los desafíos globales de sostenibilidad.

El Comité de Sostenibilidad y Riesgos se relaciona directamente con el Directorio de SM SAAM, al cual presenta informes periódicos de manera trimestral sobre el progreso de los objetivos estratégicos en materia de sostenibilidad, dando cuenta de los avances de la estrategia corporativa en cada uno de los negocios. Además, somete para su revisión los temas considerados como críticos, tales como la adopción de nuevas políticas, la fijación de metas de largo plazo, así como la evaluación de iniciativas que puedan generar impactos significativos en los negocios y en las comunidades en las que opera. De esta forma, el Comité de Sostenibilidad asegura la coherencia en la toma de decisiones y el seguimiento continuo de los resultados, consolidando así su liderazgo en la creación de valor sostenible para todos los grupos de interés de la compañía.



Funciones del Comité de Sostenibilidad y Riesgos

- Definir objetivos corporativos en sostenibilidad, monitoreando su implementación.
- Impulsar y patrocinar iniciativas de sostenibilidad de cada negocio.
- Proponer cambios y validar actualizaciones a la matriz de riesgos, así como las métricas de impacto consideradas.
- Promover y ejecutar ejercicios de auditoría interna y/o externa en materias de sostenibilidad.

Gestión ambiental

(DJSI 2.1.1)

El cuidado del medioambiente es uno los pilares en la Estrategia de Sostenibilidad de SM SAAM y un compromiso transversal en todas sus unidades de negocio. La compañía reconoce que su éxito está vinculado con la capacidad de desarrollar operaciones responsables, con respeto por los recursos naturales, minimizando impactos ambientales y gestionando riesgos de manera proactiva.

Para ello, SM SAAM cuenta con una Política Ambiental, que establece lineamientos claros para garantizar una gestión alineada con las mejores prácticas internacionales. Esta política no solo orienta las operaciones actuales, sino que también guía nuevas adquisiciones y procesos de diligencia en materia ambiental.

El cumplimiento de estos principios se materializa a través de la implementación, monitoreo y control de iniciativas sostenibles concretas, asegurando que la gestión ambiental sea parte esencial de la cultura organizacional y de los procesos clave del negocio.

Desarrollar

Una cultura de cuidado y respeto hacia el medioambiente y las comunidades, impulsando la formación y el liderazgo de los colaboradores y agregando valor a los principales grupos de interés. Para ello, los proveedores, contratistas y otros actores clave son convocados a sumarse a este desafío.

Implementar

Un sistema de gestión que promueva la mejora continua del desempeño ambiental, estableciendo metas y objetivos anuales que apoyen la reducción de los impactos ambientales de la compañía.

Impulsar

La innovación, la inversión y monitoreo financiero para la adopción de nuevas tecnologías, que contribuyan a la protección de la biodiversidad, incrementen la eficiencia energética y permitan gestionar activamente los impactos ambientales, reforzando el compromiso frente al cambio climático.

Mantener

En todas las operaciones un manejo eficiente y responsable de los recursos, incorporando procesos de auditoría interna y externa, disminuyendo y gestionando la generación de residuos y emisiones, junto con prevenir toda forma de contaminación.



La protección y cuidado del medioambiente se materializan en compromisos concretos por parte de los negocios de la compañía:

Compromiso con la reducción de emisiones y el cambio climático

(DJSI 2.5.12 / SASB TR-MT-110A.2)

SAAM Towage

El principal foco del negocio ha sido establecer una operación segura, innovadora y baja en emisiones, que responda de manera efectiva al desafío del cambio climático. Esta decisión ha guiado las decisiones estratégicas y operativas de la compañía, consolidando su posición como un actor responsable dentro de la industria.

En 2024, se materializaron importantes iniciativas en este ámbito, entre las que destacan:

- En Vancouver comenzaron a operar los dos primeros remolcadores eléctricos de SAAM Towage.
- Un tercer remolcador eléctrico, que será el primero de Latinoamérica en su tipo, se sumará a SAAM Towage Chile gracias a un acuerdo con ENAP.
- Verificación del inventario de emisiones, alcanzando un 46% del total de las operaciones de SAAM Towage y un 23% de las filiales, a través de certificación de carbono neutralidad PAS 2060.

Gestión de emisiones

(DJSI 2.5.12)

La estrategia de gestión de emisiones de SAAM Towage considera los siguientes aspectos:

Iniciativas de reducción

Conjunto de medidas operacionales orientadas a reducir las emisiones a nivel operativo, las cuales son monitoreadas y verificadas por entes externos. Las medidas implementadas corresponden a:

- Control de velocidad en navegación libre, para garantizar que los remolcadores naveguen en modo económico.
- Conexión a tierra en los puertos o terminales habilitados e implementación de gestiones para aumentar los puntos de conexión en instalaciones de terceros.
- Conexión *tug to tug*, para entrega de energía entre remolcadores abarloados y fondeados en la misma bahía.
- Cumplir con el programa de limpieza de cascos para garantizar el consumo de combustible y reducir el coeficiente de fricción generado por la bioincrustación.
- Ubicación estratégica de fondeo de los remolcadores para disminuir el desplazamiento al momento de prestar servicios.
- Planificación y ejecución adecuada de los planes de viaje de operaciones especiales y movimientos internos de la flota.

Iniciativas de inversión

- Puesta en operación de remolcadores eléctricos en Vancouver.
- Construcción de remolcador eléctrico para Puerto Chacabuco, incluyendo su infraestructura de carga.
- Pruebas piloto para la incorporación de combustibles alternativos en flota de Canadá.
- Incorporación de remolcadores con control de emisiones IMO Tier III.

Compensación de emisiones

Como parte del compromiso con la sostenibilidad, se han verificado externamente los inventarios de emisiones siguiendo los estándares internacionales ISO 14064 y GHG Protocol. Esto ha permitido establecer objetivos claros de reducción y avanzar hacia la carbono neutralidad de las operaciones.

Para lograrlo, se ha compensado el 50% de las emisiones residuales mediante proyectos sostenibles de alta calidad, certificados bajo las normativas PAS 2060 e ISO 14068. Estos proyectos garantizan un enfoque responsable y transparente en la gestión ambiental de SAAM Towage.



Aerosan

En 2024, Aerosan reforzó su compromiso con el cuidado y la protección del medioambiente mediante la implementación de la norma ISO 14001, ampliando su alcance a todas las operaciones en los países donde está presente. Este hito refleja su esfuerzo por alinear sus procesos con los más altos estándares internacionales en gestión ambiental, promoviendo prácticas responsables que contribuyen a enfrentar el cambio climático.

Como parte de esta estrategia, la compañía puso en marcha diversas iniciativas, enfocadas en la reducción de emisiones y la optimización del uso de recursos energéticos. Entre las acciones más destacadas se encuentran:

- Programa de conducción ecoeficiente.
- Programa de medición de consumos energéticos de las operaciones.
- Adquisición de energía renovable para operaciones de la empresa.

Como parte de su estrategia de gestión de emisiones, Aerosan ha impulsado un **sistema de monitoreo de las emisiones de Alcance 1** generadas por sus operaciones.

Esto permite identificar los principales consumos energéticos para conseguir mayor eficiencia y, con ello, generar menos emisiones, de manera de establecer las bases para la implementación de estrategias de control y mitigación.

Cumplimiento de la normativa ambiental

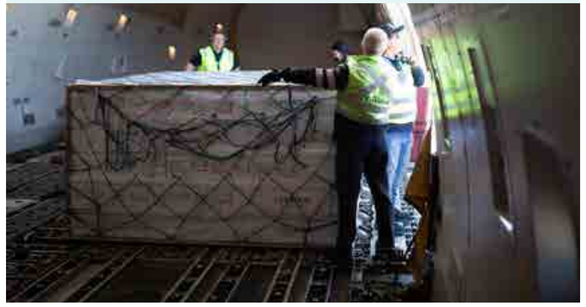
(CMF 8.3 / DJSI 2.1.5)

Las unidades de negocio de SM SAAM aseguran el cumplimiento de la normativa ambiental vigente en los países donde operan, promoviendo y fomentando entre sus colaboradores una cultura de respeto y cuidado del medioambiente. Durante 2024, se actualizó la Política Ambiental de la compañía, la cual robustece su compromiso con el cumplimiento normativo y la protección del entorno.

Asimismo, el sistema de gestión ambiental de SM SAAM se enfoca en prevenir y controlar los impactos ambientales, en línea con los estándares establecidos en la Política Ambiental y el Código de Ética.

Durante el 2024 monitoreamos el debido cumplimiento de la normativa en todos lo países donde operamos. De la misma forma, gestionamos todos lo eventos normativos medioambientales que ocurrieron durante el periodo, asegurando la correcta administración y cumplimientos exigidos por los reguladores, contribuyendo a fortalecer la relación entre la comunidad y los *stakeholders*.

No existieron sanciones ejecutoriadas del Registro Público de Sanciones de la Superintendencia de Medio Ambiente ni tampoco multas.



Cobertura de políticas ambientales

(DJSI 2.1.2)

En sintonía con los principales referentes internacionales en gestión ambiental para la industria, la Política Ambiental de la compañía aplica a todos los procesos clave del desarrollo de los negocios, tanto a nivel operacional como con respecto a procedimientos para nuevas adquisiciones y de debida diligencia ambiental.

En sus definiciones, la política incorpora a todas las partes que son relevantes para el desarrollo del negocio, destacando sus colaboradores, proveedores y contratistas, entre otros.

Gestión energética

(DJSI 2.2.1, DJSI 2.2.2)

El manejo eficiente de la energía es un componente crítico para la sostenibilidad y la competitividad en el mercado actual. A medida que las preocupaciones ambientales y los costos energéticos continúan aumentando, las empresas deben adoptar estrategias y prácticas innovadoras para optimizar su uso. Durante años, SM SAAM ha implementado una serie de medidas y prácticas que han permitido reducir el consumo de energía, tales como auditorías energéticas, iluminación eficiente, control de los consumos, compra de energía renovable, implementación de sistemas de gestión energéticos, entre otros.

Respecto a los programas de gestión energética, tanto SAAM Towage como Aerosan disponen de medidas que cubren los siguientes elementos:

- Acciones para reducir la cantidad de energía utilizada.
- Uso de energías limpias.

Además, SAAM Towage Chile, como parte de la implementación del Sistema de Gestión Energético (ISO 50001), cuyo objetivo es identificar y reducir el consumo de energía y mejorar la gestión, realiza las siguientes acciones:

- Inversiones en I+D para disminuir el consumo de energía.
- Formación a los colaboradores para concientizar sobre la reducción del consumo de energía.
- Auditorías para identificar oportunidades de mejora del rendimiento energético.
- Objetivos cuantificados para abordar el ahorro de energía.
- Evaluación de los avances en la reducción del consumo de energía.

Total de energía consumida	Unidad	SAAM Towage	Aerosan*	Consolidado
Consumo total de energía no renovable	MWh	673	0	673
Consumo total de energía renovable	MWh	4.595	5.654*	10.249

*Todo el consumo reportado de Aerosan proviene de fuentes hidroeléctricas.

100% de cobertura de datos para las operaciones de SAAM Towage y Aerosan.

Gestión de residuos

(DJSI 2.3.1, DJSI 2.3.2)

Mejorar la gestión de residuos, implementar prácticas efectivas para minimizar su generación y optimizar su disposición es esencial para reducir el impacto ambiental y promover la sostenibilidad. La Política Ambiental de SM SAAM tiene como objetivo reducir su generación, mientras que Aerosan estableció como meta eliminar por completo los residuos que son producto de su operación.

Además, tanto SAAM Towage como Aerosan cuentan con sus propios Programas de Manejo de Residuos, dentro de los cuales se abarcan los siguientes aspectos:

- Auditorías de residuos para identificar oportunidades de mejora.
- Planes de acción para reducir la generación de residuos.
- Formación de colaboradores en reducción de residuos.
- Integración de programas de reciclaje para reducir los residuos enviados a vertedero.

Además, en el marco del Modelo de Prevención de Delito, la compañía está suscrita a la evaluación externa de cumplimiento a través de un proceso de auditoria anual de BH Compliance, donde los alcances abarcan el cumplimiento normativo y la gestión de residuos.

	Unidad	SAAM Towage	Aerosan	Consolidado
Total de residuos reciclados/reutilizados	Toneladas métricas	160	145	305
Total de residuos eliminados	Toneladas métricas	4.528	524	5.052
Método de eliminación: residuos depositados en vertederos	Toneladas métricas	308	340	648
Método de eliminación: residuos incinerados con recuperación de energía	Toneladas métricas	179	0	179
Método de eliminación: residuos incinerados sin recuperación de energía	Toneladas métricas	35	30	65
Método de eliminación: otro: métodos físico, químicos, biológicos - por flotación, separación y decantación	Toneladas métricas	3.846*	0	3.846
Método de eliminación: otro: compostaje	Toneladas métricas	0	54	54
Residuos con método de eliminación desconocido	Toneladas métricas	0	0	0

*Las toneladas de residuos líquidos clasificadas en esta categoría se generan como aguas servidas (efluentes sanitarios) o con hidrocarburos, los cuales son destinados a plantas de tratamiento sanitario, donde se realiza el tratamiento físico, químico o biológico y se aplican métodos de decantación, segregación y flotación.

100% de cobertura de datos para las operaciones de SAAM Towage y Aerosan.

Gestión hídrica

(DJSI 2.4.1, DJSI 2.4.2)

El manejo eficiente del agua es fundamental para el desarrollo sostenible y la continuidad operacional de una empresa. En un contexto global donde el recurso hídrico es cada vez más escaso y las regulaciones ambientales se vuelven más estrictas, se deben adoptar prácticas innovadoras y responsables para gestionar su utilización.

Para ello, SAAM Towage cuenta con Programas para la Gestión de la Eficiencia Hídrica, enfocados principalmente en optimizar el uso del agua, capacitar a los colaboradores sobre la relevancia de este recurso y promover acciones que impulsen un consumo responsable. En SAAM Towage Colombia, por ejemplo, se impartió el curso "Cuidemos el agua, fuente de vida y salud", destinado a concientizar sobre el cuidado del recurso hídrico.

	Unidad	SAAM Towage*
A. Extracción de agua (excluida el agua salada)	Millones de metros cúbicos	0,060
B.Vertido de agua (excluida el agua salada)	Millones de metros cúbicos	0
Consumo total neto de agua fresca (A-B)	Millones de metros cúbicos	0,060

*100% de cobertura de datos para las operaciones de SAAM Towage.

Actualmente, Aerosan no dispone de trazabilidad del consumo de agua en todos sus centros de trabajo, ya que los consumos son gestionados por las concesionarias de los diferentes aeropuertos y, cuando se alquilan los espacios, el consumo de agua y otros servicios se integran en los costes de alquiler, sin determinar las cantidades de consumo.

Gestión de emisiones

(DJSI 2.5.1, DJSI 2.5.2, DJSI 2.5.3, DJSI 2.5.13)

El objetivo de Aerosan es alcanzar una operación carbono neutral para el año 2040, diez años antes que el objetivo establecido por la Asociación Internacional de Aeropuertos (ACI). Actualmente, la medición de huella de Aerosan se enfoca en los alcances 1 y 2 y, a la fecha, se centra exclusivamente en las emisiones de dióxido de carbono (CO2). Hasta ahora no se consideran otras emisiones atmosféricas como los óxidos de nitrógeno y los óxidos de azufre.

Esta medición cuantifica las emisiones generadas por fuentes de propiedad o control de la empresa, es decir, considera las emisiones provenientes de la combustión de combustibles en vehículos de la flota de Aerosan.

Por su parte, SAAM Towage lleva adelante un conjunto de medidas orientadas a reducir las emisiones a nivel operacional, las cuales son monitoreadas y verificadas por entes externos. En 2024, la operación de los dos remolcadores eléctricos en Canadá permitió que 1.762 toneladas de CO2 no fueran emitidas al medioambiente.

El detalle de las emisiones de Alcance 1, 2 y 3 para 2024 es el siguiente:

	Unidad	SAAM Towage*	Aerosan*	Consolidado
Emisiones de Alcance 1	Toneladas de CO2 equivalentes	133.909	755	134.664
Emisiones de Alcance 2	Toneladas de CO2 equivalentes	27.946	1.390	29.336
Emisiones de Alcance 3	Toneladas de CO2 equivalentes	43.128	0	43.128

*100% de cobertura de datos para las operaciones de SAAM Towage y Aerosan.

El reporte de emisiones del año 2024 para Aerosan Chile podrá variar, dado que desde Aerosan se genera compra de energía renovable no convencional, en periodos posteriores al cierre de la Memoria 2024. Así, en el año 2023 se reportaron 946 TonsCO2e y con la compra de energía renovable se registra una reducción de Alcance 2 a 547 TonsCO2e.

Protección de la biodiversidad

(DJSI 2.6.2, DJSI 2.6.3, DJSI 2.6.5)

SM SAAM considera que la protección del medioambiente y la gestión del cambio climático deben abordarse mediante diversas iniciativas que, en conjunto, permitan reducir emisiones, gestionar oportunamente los residuos, optimizar el uso de los recursos y mantener un cuidado permanente del entorno. Esto se expresa en la Política de Sostenibilidad de la compañía.

En este contexto, proteger la biodiversidad y resguardar la no deforestación son compromisos transversales a todas las operaciones de la empresa. Lo anterior, independiente de que la actividad de las unidades de negocio de SM SAAM se desarrolla en infraestructuras existentes de transporte, como puertos y aeropuertos y que, por ende, no considera riesgos asociados a la no deforestación.

Acciones de mitigación de la biodiversidad

SM SAAM, por la naturaleza de sus negocios, no tiene impactos significativos en la biodiversidad; no obstante, se han adoptado medidas para prevenir y reducir potenciales impactos, además de medidas de regeneración que mejoran los procesos existentes. Entre ellas, destacan:

- La División Remolcadores reconoce las áreas marítimas protegidas según la Unión Internacional para la Conservación de la Naturaleza (IUCN) y las directrices entregadas por las autoridades marítimas locales, velando por el estricto cumplimiento de las normas nacionales e internacionales relacionadas a estas áreas. Junto con ello, sus procedimientos operacionales no requieren de intercambio de agua de lastre para su operación, evitando así riesgos de vertimientos no deseados en el ecosistema marino.
- El uso de nuevas tecnologías para reducir potenciales afectaciones en la biodiversidad. Ejemplo de lo anterior es la incorporación en la flota de SAAM Towage de sus dos primeros remolcadores eléctricos, los que, junto con generar una reducción importante de emisiones, disminuyen el ruido submarino, lo que atenúa el impacto sobre el medioambiente y la vida acuática.

Rendimiento de las inversiones medioambientales

(DJSI 2.1.4)

	SAAM Towage	Aerosan	Consolidado
Inversión de capital	US$ 443.615	US$ 7.993	US$ 451.608
Gastos operacionales	US$ 1.416.484	US$ 31.132	US$ 1.447.616
Gastos totales (Inversión de capital + Gastos operacionales)	US$ 1.860.099	US$ 39.125	US$ 1.899.224



Gestión de grupos de interés

(CMF 3.1 IV, CMF 3.7 I, CMF 3.7 II, CMF 6.1 V, CMF 6.3)

Establecer relaciones cercanas y permanentes con los grupos de interés es fundamental para garantizar la sostenibilidad de SM SAAM a largo plazo.

La gestión de estos grupos de interés se desarrolla bajo un enfoque corporativo, liderado por la Gerencia de Administración y Finanzas, a través del área de Relación con Inversionistas; y por el área de Comunicaciones Corporativas. Paralelamente, a nivel operativo, cada negocio gestiona sus relaciones con los *stakeholders* con el apoyo de la Gerencia Legal y los equipos responsables de implementar la estrategia de sostenibilidad, para asegurar un enfoque pertinente a cada empresa.

Un componente fundamental en la relación con los grupos de interés es la información que la compañía pone a su disposición. Si bien SM SAAM no tiene un procedimiento formal para la mejora continua de estos procesos, cuenta con distintos canales y medios para entregar información relevante, oportuna y de calidad:

Relación con inversionistas: Se asegura que accionistas e inversionistas, tanto locales como internacionales, reciban información permanente y transparente sobre los aspectos estratégicos, operativos y financieros de la empresa.

Memoria integrada: Documenta los principales hitos, desempeño y resultados en las áreas económica, social, ambiental y de gobierno corporativo de SM SAAM.

Participación en índices de sostenibilidad: La inclusión en el Dow Jones Sustainability Index MILA Pacific Alliance Select, que evalúa el desempeño en dimensiones ambiental, social y de gobernanza (ASG), refuerza el compromiso de la empresa con la sostenibilidad.

Relación con medios de comunicación: Coordinada por la jefatura de Comunicaciones Corporativas y una consultora de comunicación estratégica, asegura la difusión efectiva y alineada de información clave.

Relación con colaboradores: Comunicaciones y reuniones ampliadas se realizan de forma recurrente con todos los trabajadores de la compañía.



En los últimos años, SM SAAM ha fortalecido su relación con los grupos de interés mediante mejoras en los mecanismos de entrega de información al mercado y otros actores relevantes. Esto incluye auditorías internas para evaluar los contenidos de Memorias Integradas y las postulaciones a índices como el Dow Jones Sustainability Index.

Para cada grupo de interés se definen objetivos de relacionamiento, se seleccionan los canales de comunicación adecuados y se establecen criterios respecto de la periodicidad de las interacciones. Este enfoque busca construir relaciones de confianza sólidas y sostenibles con todos los actores clave.

Grupos de interés	Descripción	Canales de comunicación	Frecuencia contacto	Principales temas tratados
Inversionistas	• Personas y/o entidades que invierten o podrían invertir en SM SAAM. Entre ellos están Quiñenco, AFPs, fondos de inversión nacionales y extranjeros, entre otros. • La relación con los inversionistas es fundamental para dar perspectiva de largo plazo a la compañía, involucrándolos en la adopción de estrategias sostenibles.	• Juntas Ordinarias y Extraordinarias de accionistas. • Reuniones y conferencias telefónicas y webcasts. • Página web – Relación con Inversionistas (www.saam.com/inversionistas/). • Canales digitales y redes sociales. • Medios de comunicación. • Publicaciones corporativas (memoria anual, informe trimestral de resultados, presentaciones, data operacional mensual, entre otros reportes). • Hechos Esenciales. • *Non-Deal Road Show.* • *Investor Day.* • Correo institucional: ir@saam.cl	Permanente.	• Desempeño económico, social y ambiental de SM SAAM. • Planes de Inversión. • Enfoque de la sostenibilidad. • Indicadores de crecimiento.
Autoridades	• Personas y organizaciones a cargo del diseño de políticas públicas o la legislación, regulación y fiscalización en el ámbito de los negocios de la compañía. • Gobiernos nacionales, regionales y locales de los países donde SM SAAM tiene operaciones. • Un relacionamiento estrecho con autoridades permite responder de manera correcta a requerimientos normativos, junto con identificar oportunidades de desarrollo de proyectos en temáticas sociales y ambientales. • A través del contacto con autoridades locales, es posible también detectar oportunidades de colaboración con comunidades y grupos de interés locales	• Canales formales establecidos por cada legislación. • Reuniones, ferias y eventos. • Visitas a operaciones. • Publicaciones corporativas. • Informes y respuesta a requerimientos específicos. • Visitas de fiscalización. • Canales digitales y redes sociales. • Medios de comunicación. • Canal de Denuncias.	Permanente.	• Marco regulatorio. • Ética y cumplimiento. • Desempeño económico, social y ambiental de SM SAAM. • Contribución al desarrollo social y económico. • Gestión de relaciones laborales. • Salud y seguridad en el trabajo. • Libre competencia.
Clientes	• En el caso de SAAM Towage: empresas asociadas a la industria de la minería, petróleo y gas. • En Aerosan: aerolíneas como LATAM y AFKLM, a quienes se les provee el servicio de gestión de carga en importaciones y exportaciones.	• Reuniones, ferias y eventos. • Encuestas de servicio. • Visitas a las operaciones. • Publicaciones corporativas. • Canales digitales y redes sociales. • Medios de comunicación. • Canal de Denuncias. • Evento con clientes.	Permanente.	• Excelencia operacional. • Eficiencia. • Seguridad de las personas y de los activos. • Desempeño económico, social y ambiental de SM SAAM. • Gestión de relaciones laborales. • Libre competencia. • Ética y cumplimiento.
Colaboradores y sindicatos	Trabajadores de la compañía y organizaciones que los representan. Grupo de interés fundamental para la continuidad operacional y satisfacer las necesidades de clientes.	• Reunión trimestral de alineamiento estratégico. • Mesas de trabajo y comités. • Medios de comunicación interna. • Encuestas de compromiso. • Grupos focales. • Reuniones y encuentros presenciales y telemáticos. • Eventos y campañas internas. • Canales digitales y redes sociales. • Medios de comunicación. • Canal de Denuncias.	Permanente.	• Salud y seguridad en el trabajo. • Oportunidades de desarrollo. • Compensaciones y beneficios. • Ética y cumplimiento. • Gestión de relaciones laborales. • Desempeño económico, social y ambiental de SM SAAM. • Planes de inversión.
Proveedores y contratistas	Empresas que proveen equipos, materias primas, bienes y servicios a SM SAAM y sus empresas. Incluye a contratistas, subcontratistas, empresas del Estado o privadas a través de concesiones.	• Reuniones y visitas a proveedores. • Canales digitales. • Código de relacionamiento de proveedores de SM SAAM. • Canal de Denuncias.	Permanente.	• Ética y cumplimiento. • Excelencia operacional. • Eficiencia. • Plazos de pago. • Salud y seguridad en el trabajo. • Desempeño económico, social y ambiental de SM SAAM.

Gestión de proveedores

(CMF 5.9 / DJSI 1.7.1)

SM SAAM fundamenta su compromiso con los proveedores sobre la construcción de relaciones basadas en la confianza, la comunicación permanente, la colaboración y la generación de valor conjunta. La compañía busca alcanzar altos niveles de calidad y entregar valor agregado en sus procesos, al mismo tiempo que promueve el crecimiento y desarrollo sostenible de sus socios estratégicos.

Dado que SM SAAM opera en 13 países y 104 puertos, la gestión de proveedores adquiere una dimensión clave para el éxito de sus operaciones. La compañía requiere servicios y productos en cada una de estas localidades, lo que implica establecer relaciones eficientes y sostenibles con una amplia red de proveedores y contratistas. Para resguardar una relación de mutuo beneficio, SM SAAM dispone de diversos instrumentos que regulan estas interacciones, asegurando altos estándares de transparencia y alineación con sus valores corporativos como ejes fundamentales de su gestión.

01 Manual de Proveedores

02 Política de Subcontratación

03 Código de Relación con Proveedores

Manual de proveedores

Establece los compromisos de la compañía respecto a este grupo de interés.

Compromisos Política de Proveedores SM SAAM

- Desarrollo de una relación estratégica con aquellos proveedores que compartan los principios y valores de integridad y sostenibilidad de la compañía.
- Incentivo de altos estándares de calidad, seguridad, salud y bienestar de contratistas y subcontratistas, tal como SM SAAM lo hace para sus propios colaboradores.
- Rechazo del trabajo infantil en cualquier etapa dentro de la cadena de suministro con los proveedores. Solo se consideran excepciones en el marco de prácticas profesionales acreditadas por entidades educacionales.
- Garantía de transparencia, igualdad de oportunidades, comunicación abierta, competitividad y decisiones sustentadas en criterios técnicos, profesionales y éticos.
- Cumplimiento de los términos de pago acordados con cada proveedor. El pago para proveedores PYMES y emprendedores será emitido en un plazo no superior a 30 días, a partir de la recepción del documento que dé origen al cobro.
- Consideración de proveedores y contratistas locales, a fin de aportar a su desarrollo económico y calidad de vida.
- Evaluación del desempeño de proveedores de manera continua.



Política de Subcontratación: Se han definido cinco principios para resguardar la relación con contratistas y subcontratistas, de manera de generar un vínculo que considere la sostenibilidad del negocio, la cooperación mutua y una acción enmarcada en los valores corporativos.

01 Establecer relaciones a largo plazo con proveedores, basadas en la confianza, la comunicación y la colaboración, privilegiando el beneficio y crecimiento mutuo.

02 Velar por la seguridad, salud y bienestar de subcontratistas, de la misma forma como se hace con los colaboradores propios.

03 Operar con responsabilidad para cumplir con las expectativas y exigencias de las comunidades en donde están insertos.

04 Guiar las acciones y decisiones sobre la base de las normas y valores que rigen la operación.

05 Buscar un mejoramiento continuo, a través de un permanente análisis crítico en conjunto, para asegurar un proceso pertinente y apropiado a las necesidades de organización.

Código de Relación con Proveedores: Establece un marco relacional compartido respecto de los principios, mecanismos y dispositivos para regular el vínculo entre ambas partes.

Principales definiciones del Código de Relación con Proveedores

Transparencia en relación con proveedores	Mecanismos y canales para mantener una relación transparente y fluida con proveedores.
Salud y seguridad de proveedores	Resguardo en la adopción de protocolos e iniciativas para la gestión de la salud y seguridad de proveedores y contratistas.
Selección, evaluación y desarrollo de proveedores	Definición de procedimientos para la contratación, selección y evaluación de proveedores, los cuales son orientaciones para su desarrollo y colaboración mutua.
Prevención de Delitos	Exigencias a los proveedores para el cumplimiento del Código de Ética de SAAM.

Exigencia a proveedores en el **compromiso por el resguardo de los derechos humanos**

El compromiso de SM SAAM es garantizar que la elección y contratación de proveedores se basa en elementos objetivos de evaluación, contemplando entre ellos:

- Precio competitivo.
- Orientaciones adecuadas para la presentación de un servicio o bien de calidad.
- Acreditación de cumplimiento normativo y legislación vigente en materia laboral y ambiental.
- Declaración de compromiso con la prevención de delitos y la corrupción, en todas sus formas.
- Declaración de cumplimiento de protocolos dispuestos por SM SAAM para el buen cumplimiento del servicio y cuidado de la seguridad de trabajadores.

0

proveedores representan un 10% o más del total de compras efectuadas durante el período (diferenciado por negocio).



Diagnóstico de proveedores

(DJSI 1.7.3, DJSI 1.7.5)

SM SAAM considera a sus proveedores como socios estratégicos para el logro de sus objetivos. Es por eso que, enmarcado en sus procesos de gestión, SM SAAM cuenta con procedimientos para clasificarlos tanto en términos de criticidad como de riesgo. Esto permite centrar los esfuerzos de supervisión y gestión de la cadena de suministros en aquellos proveedores con mayor relevancia.

Dentro de los procedimientos internos de la empresa (Manual de Abastecimiento) para determinar la criticidad de los proveedores, se evalúa el impacto directo a la operación y los bienes de la empresa. En términos de riesgo, en tanto, se evalúa su solvencia financiera y se comprueba que no participen en actividades ilícitas.

En SM SAAM califican como críticos a todos aquellos proveedores cuyo producto o servicio es clave para la operación y cuya falla, falta u omisión provocaría un alto impacto en riesgo de suministro y/o financiero de la compañía. Al cierre de 2024, las principales cifras son las siguientes:

7.696
Proveedores (Tier-1)

243
Proveedores significativos (Tier-1)

28%
Porcentaje del gasto total en proveedores significativos (Tier-1)

0
Proveedores significativos (No-Tier 1)

243
Proveedores significativos (Tier-1 y No -Tier 1)

Pago a proveedores

(CMF 7.1, CMF 7.1 I, CMF 7.1 II, CMF 7.1 III, CMF 7.1 IV, CMF 7.1 V)

SM SAAM resguarda el cumplimiento de las normativas locales en materia de pago a proveedores en cada una de sus filiales, lo que implica que no existe una política diferencial según nivel de criticidad. No obstante, para aquellos proveedores categorizados como PYME o emprendedores, se determinó pagar en plazos no superiores a 30 días, a partir de la recepción del documento que dé origen al cobro.

Pago proveedores nacionales

	Nº de facturas pagadas	Monto total de facturas pagadas (en CLP)	Monto total de intereses por mora en el pago de facturas (en CLP)	Nº de proveedores	Nº de acuerdos inscritos en Registros de Acuerdos con Plazo Excepcional de Pago
Hasta 30 días	72.494	206.520.005	4.685	5.459	0
Entre 31 y 60 días	24.517	63.647.267	52.098	2.504	0
Más de 60 días	7.290	20.273.982	0	1.168	0

Notas:
- Los plazos de pago se corresponden con las legislaciones locales.
- Se entiende por pagos nacionales: aquelllos realizados a proveedores en el país donde se realizó la compra incluidos CAPEX.
- La moneda funcional de la compañía es el dólar americano. Como referencia se presentan los montos en millones de pesos chilenos utilizando el tipo de cambio promedio del dólar observado en Chile durante 2024 (US$ 1 = CLP 949,87).

Pago proveedores extranjeros

	Nº de facturas pagadas	Monto total de facturas pagadas (en CLP)	Monto total de intereses por mora en el pago de facturas (en CLP)	Nº de proveedores	Nº de acuerdos inscritos en Registros de Acuerdos con Plazo Excepcional de Pago
Hasta 30 días	1.717	35.815.351	0	407	0
Entre 31 y 60 días	500	5.396.384	0	190	0
Más de 60 días	481	7.584.214	0	167	0

Notas:
- Se entiende por pagos extranjeros: son los pagos realizados a proveedores fuera del país donde se realizó la compra incluidos CAPEX.
- La moneda funcional de la compañía es el dólar americano. Como referencia se presentan los montos en millones de pesos chilenos utilizando el tipo de cambio promedio del dólar observado en Chile durante 2024 (US$ 1 = CLP 949,87).



Calidad de la cadena de abastecimiento

(CMF 7.2 / DJSI 1.7.4)

En SM SAAM, los proveedores que prestan servicios laborales para la ejecución de obras u otros son evaluados bajo un riguroso proceso, validado por el área de Abastecimiento, Gerencia Legal y Gerencia de Recursos Humanos. De esta manera se garantiza el cumplimiento de estándares en materia de salud, seguridad, leyes sociales y aspectos financieros.

El proceso está sistematizado en el Manual de Abastecimiento Corporativo, el cual se aplica de manera transversal a todas las unidades de negocio de SM SAAM. Para asegurar su cumplimiento, la empresa realiza revisiones periódicas de sus proveedores, considerando aspectos como:

- Participación en actividades de riesgo.
- Prevención de delitos relacionados con trata de personas, tráfico de armas y narcotráfico.
- Cumplimiento de obligaciones hacia subcontratistas por parte de los proveedores.

Actualmente, el proceso de evaluación de proveedores es ejecutado de manera gradual en algunas de las operaciones de la compañía considerando los siguientes componentes:

- **Evaluación de desempeño en operaciones:** Cada proveedor y contratista que presta servicios en alguna de las operaciones está sujeto a un seguimiento de manera permanente por la jefatura solicitante del servicio. Según corresponda, considera inspecciones *in situ* en el trabajo desarrollado por el proveedor-contratista.
- **Evaluación de cumplimiento legal y normativo:** Mientras dure la prestación del servicio, se resguardará el cumplimiento de la normativa legal vigente respecto del trato con sus trabajadores y de exigencias legales, como pago de salarios, imposiciones, días de descanso, entre otros. Lo anterior, a través de revisión documental.
- **Evaluación global al finalizar el servicio:** Al concluir, se realiza una evaluación general del servicio prestado por el proveedor-contratista, a efectos de identificar oportunidades de mejora.



Evaluación de proveedores (CMF 7.2 / DJSI 1.7.6)	Cifra
N° de proveedores evaluados durante el año	2.486
N° de proveedores evaluados con criterios de sostenibilidad previamente definidos	19
Porcentaje (%) de proveedores evaluados con criterios de sostenibilidad del total de proveedores evaluados	1%
Porcentaje (%) de las compras totales del año que corresponde a proveedores nacionales analizados bajo criterios de sostenibilidad	1%
Porcentaje (%) de las compras totales del año que corresponde a proveedores extranjeros analizados bajo criterios de sostenibilidad	0%
Porcentaje (%) de proveedores significativos únicos evaluados	43%
Número de proveedores evaluados con impactos negativos sustanciales reales o potenciales	17
Porcentaje (%) de proveedores con impactos negativos sustanciales reales/potenciales con acción correctiva/plan de mejora acordado	2%

*Nota de la tabla: Evaluación de proveedores con criterios de sostenibilidad corresponde a proveedores que participan en más de una operación y país, por esto el porcentaje asociado a proveedores nacionales y extranjeros analizados bajo criterios de sostenibilidad es igual a 0%.

Compromisos por la sostenibilidad

(CMF 4.2)

La gestión de la sostenibilidad es un eje central en el desarrollo estratégico del negocio. Esto se traduce en una gestión interna sólida que integra los aspectos ambientales, sociales y de gobernanza (ASG), junto con un compromiso explícito hacia estándares internacionales y certificaciones que respaldan su desempeño en la materia.

La adhesión de SM SAAM al **Pacto Global** representa una clara expresión de este compromiso. A través de esta iniciativa, la compañía reafirma su propósito de contribuir activamente a la consecución de los **Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS)** promovidos por Naciones Unidas, alineando su estrategia corporativa con los desafíos globales establecidos para 2030.



ODS	Contribución de la compañía
13 ACCIÓN POR EL CLIMA 14 VIDA SUBMARINA	• La protección del medioambiente y cuidado de la biodiversidad son ejes fundamentales que están considerados en la Política Ambiental de SM SAAM. • En este sentido, cada filial incorpora medidas concretas que contribuyen positivamente a los Objetivos 13 y 14 establecidos por Naciones Unidas. • En SAAM Towage se han desarrollado soluciones tecnológicas para aminorar el potencial impacto de la acción de los remolcadores en la vida submarina. • Además, la empresa se compromete a seguir explorando alternativas para contar con una flota de remolcadores de menor emisión, por medio de remolcadores eléctricos o por el uso de combustibles de menor emisión. • Aerosan, por su parte, mantiene un compromiso de adoptar tecnologías y conseguir mayor eficiencia para conseguir la carbono neutralidad.
5 IGUALDAD DE GÉNERO 8 TRABAJO DECENTE Y CRECIMIENTO ECONÓMICO	• El cuidado y desarrollo del talento son aspectos destacados de la gestión corporativa de la compañía, buscando contribuir a la generación de empleos de calidad que permitan el bienestar de sus colaboradores. • La compañía emplea a 4.449 colaboradores en distintos países. Durante 2024, se mejoraron los indicadores de promoción interna, logrando que todos los cargos de liderazgo sean cubiertos por colaboradores de la empresa. • En 2024, SM SAAM fue destacada por estar entre las empresas de mayor preferencia para el desarrollo de prácticas profesionales por parte de prestigiosas universidades de Chile. • SM SAAM está comprometido con la igualdad de género, por lo que ha asumido responsabilidades como resguardar la participación laboral femenina en cargos de liderazgo en la compañía.
17 ALIANZAS PARA LOGRAR LOS OBJETIVOS	• Impulsar una agenda de desarrollo sostenible requiere de la participación y colaboración de diversos actores de la sociedad, para en conjunto idear estrategias y asumir pactos que incidan positivamente por medio de iniciativas de sostenibilidad. • En SAAM Towage se han establecido convenios de colaboración científica para estudiar el uso de combustibles alternativos en la industria, como a su vez, la incorporación de nuevas soluciones para la eficiencia energética y reducción de emisiones. Actualmente la empresa tiene convenios de colaboración con la Pontificia Universidad Católica de Valparaíso y la Universidad Andrés Bello. • Aerosan por su parte, ha generado convenios de colaboración con empresas que participan del rubro aeroportuario, para contribuir positivamente con el medioambiente y sostenibilidad en los aeropuertos. Ejemplo de ello es la campaña realizada en conjunto entre Aerosan, KLM y la Fundación Botellas de Amor en Ecuador. A través de esa iniciativa se busca dar un segundo uso a botellas plásticas, para convertirla en madera plástica destinada a la fabricación de mobiliario.
9 INDUSTRIA, INNOVACIÓN E INFRAESTRUCTURA	• El énfasis estratégico de la compañía es proveer infraestructura que impulse el comercio global, lo que se refleja en los negocios de SAAM Towage y Aerosan. • Ambas empresas están orientadas a fomentar la innovación y el desarrollo de una infraestructura sostenible. Esto incluye iniciativas como la incorporación de cláusulas en contratos con proveedores, que promuevan un desempeño sostenible e innovador en la cadena de suministro. • Un ejemplo de esto son los proyectos orientados al cambio de propulsión de remolcadores y al uso de maquinaria operacional más eficiente y alimentada por energías menos contaminantes, que consolidan un modelo de negocio comprometido con la sostenibilidad.

Membresías y certificaciones

(CMF 6.1 VI, CMF 6.3 / DJSI 2.1.3)

Movilizar la agenda de sostenibilidad considera también participar activamente de organizaciones, asociaciones y gremios, a partir de los cuales se puedan impulsar iniciativas de mayor envergadura.

Membresías corporativas

País	Participación en asociaciones
Chile	Sociedad de Fomento Fabril (SOFOFA)
Chile	Pacto Global
Chile	Cámara de Comercio de Santiago (CCS)
Chile	Cámara de Comercio Chile-México (CICMEX)
Reino Unido	The Society of Gas Tanker and International Terminal Operators (SIGTTO)



Membresías SAAM Towage

Filial	Participación en asociaciones
Brasil	Sindicato Nacional das Empresas de Navegação de Apoio Portuário - Sindiporto Brasil
Canadá	Institute of Chartered Ship Brokers
	Chamber of Shipping
	Council of Marine Carriers
	Vancouver Grain Exchange
	Green Marine
	Green Ship
	Climate Smart
	BMO Radicle Low Carbon Fuel Credit Program
	Blue Circle/VFPA ECHO Program participation
	ABCMI (Association of British Columbia Marine Industries)
	The Plimsoll Club
	Prince Rupert Chamber of Commerce & Kitimat Chamber of Commerce
Colombia	Asociación de Armadores de Colombia (ARMCOL)
	Cámara de Comercio Colombia-Chile
	Clúster Marítimo de Cartagena
	Holland House Colombia
	Asoportuario
Ecuador	Camae (Cámara Marítima del Ecuador) - ECUADOR
	Cámara de Comercio de Guayaquil
México	Cámara Mexicana de la Industria del Transporte Marítimo (CAMEINTRAM)
	Cámara Mexicana Chilena de Comercio e Inversión
	Asociación Mexicana de Armadores de Remolcadores Marítimos A.C.
	Asociación Mexicana de Armadores de Remolcadores Portuarios
	Asociación Mexicana de Agentes Navieros A. C.
Panamá	Cámara Marítima de Panamá
	Holland House
	Asociación de Mujeres de la Industria Naviera y del Comercio Internacional (WISTA)
	Asociación panameña de ejecutivos de empresa (APEDE)
	Caribbean Shipping Association (CSA)
Perú	Cámara de Comercio Peruano-Chilena
Uruguay	Cámara Marina Mercante Nacional

Membresías Aerosan

Filial	Participación en asociaciones
Chile	Cámara Chilena Norteamericana de Comercio A.G. (AMCHAM)
	Asociación Logística de Chile-ALOG Chile A.G.
Colombia	Asociación de Líneas Aéreas Internacionales en Colombia (ALAICO)
	Federación Colombiana de Agentes Logísticos en Comercio Internacional (FITAC)
	Comité de Facilitación Aeroportuaria (COFAE)

Conseguir un desempeño operacional de alto estándar requiere suscribir y revisar las mejores prácticas. Es por esto que SM SAAM, a través de sus negocios, se ha certificado en las siguientes materias:

Certificación a través de estándares internacionales

		ISO 9001	ISO 45001	ISO 14001	ISO 14064	ISM	BASC	PAS 2060
SAAM Towage	Brasil	✓		✓	✓			✓
	Canadá	✓	✓	✓		✓		
	Chile	✓			✓	✓		
	Colombia	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	Costa Rica				✓			
	Ecuador	✓					✓	
	México	✓	✓	✓		✓		
	Panamá	✓						
	Perú	✓					✓	
	Uruguay					✓		
Aerosan	Chile	✓						
	Colombia	✓						
	Ecuador	✓						

En 2024, Aerosan se encontraba en proceso de certificación de la norma ISO 14001 en la estación de Colombia y en primera fase en Chile. En Ecuador se estaba en proceso de validación de estatus e implementación.

Otras acreditaciones, certificaciones y reconocimientos

	Filial	Detalle
	Brasil	• Reconocimiento con el "Sello Oro" por la publicación voluntaria del inventario GEI completo y su verificación.
	Canadá	• Reconocimiento del Blue Circle Award, entregado a empresas que intervienen en tecnología para reducir huella de carbono. • Certificado Green Marine. • Certificación Climate Smart.
	Chile	• Certificación Huella Chile. • Certificación ISM al 70% de la flota. • Certificación MLC (Convenio sobre el trabajo marítimo), buques sobre 500 TRG. • Certificación del código internacional para la protección de los buques y de las instalaciones portuarias, buques sobre 500 TRG y tráfico internacional.
	Colombia Honduras	• Certificación carbono neutralidad por Bureau Veritas, en emisiones 2022, al 100% de la operación de Colombia y Honduras.
	Costa Rica	• Certificación Bandera Azul Ecológica, en la categoría de cambio climático, obteniendo dos estrellas blancas y una plateada. • Certificación de electricidad alimentada por fuentes renovables, alcanzando un 99,3%.
	México	• Plan de contingencia ambiental, verificado y autorizado por PEMEX.
	Panamá	• Sello medio ambiente, verificación inventario huella de carbono. • Certificación Programa Medio Ambiente: Cuantificación - Reduce tu huella Corporativo – Hídrico.
	Perú	• Reconocimiento Cinta Verde en excelencia operacional, seguridad, calidad, productividad y cuidado medio ambiente.
	Colombia	• Programa de Excelencia Ambiental Distrital - Bogotá (PREAD).
	Chile	• Certificación Huella Chile.



05

Capítulo 5

Equipo comprometido y de excelencia

5.1 Cifras que reflejan el talento de SM SAAM
5.2 Visión corporativa
5.3 Salud y seguridad ocupacional
5.4 Gestión del talento
5.5 Capacitación y desarrollo
5.6 Impulsando la equidad y meritocracia
5.7 Oferta de valor y beneficios
5.8 Relaciones laborales



Cifras que reflejan el talento de SM SAAM





4.449
total de trabajadores en todo el mundo

82%
hombres

18%
mujeres

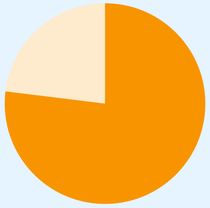
26
nacionalidades componen el equipo

93%
cuenta con contrato indefinido

2.351
SAAM Towage

1.969
Aerosan

129
Corporativo



84,1%
de la dotación total recibió capacitación, con un tiempo promedio de 20,7 horas las mujeres y 18,4 horas los hombres.

Visión corporativa

La gestión de personas en SM SAAM tiene como objetivo principal atraer, desarrollar y retener el mejor talento, asegurando que la organización cuente con los equipos idóneos para enfrentar los desafíos de cada mercado en que opera.

Se busca la motivación constante de los colaboradores para alcanzar su máximo potencial, fomentando la promoción de un entorno laboral basado en el respeto, la igualdad y el reconocimiento al mérito, teniendo a la seguridad como valor central.

Este compromiso se estructura en torno a cinco ejes:

- **1. Salud y Seguridad Ocupacional**
- **2. Gestión del Talento**
- **3.Equidad y Meritocracia**
- **4. Capacitación y Desarrollo**
- **5.Relaciones Laborales**

El Manual Corporativo de Recursos Humanos establece los principales lineamientos de los procesos de gestión del área. A través de la implementación de buenas prácticas y mecanismos de control interno, la compañía busca potenciar el talento de sus colaboradores, promoviendo un ambiente de trabajo eficiente y alineado con los valores corporativos.



"2024 fue un año de grandes desafíos y aprendizajes en la gestión de personas. Hubo cambios normativos significativos como la Ley Karin, cuya implementación nos ha impulsado a reforzar nuestra cultura organizacional con un enfoque preventivo y positivo, y las leyes de 40 horas y de conciliación trabajo-familia. Más allá de cumplir con los estándares legales, nos interesa seguir fortaleciendo nuestro compromiso con la seguridad, la equidad y el desarrollo integral de nuestros colaboradores, garantizando un entorno laboral que impulsa el crecimiento y la excelencia".

Rodrigo Junqueras Rojas
Gerente de Recursos Humanos

En 2024, SM SAAM trabajó activamente en la implementación y adecuación en Chile de tres leyes clave en el ámbito laboral, de manera de asegurar el cumplimiento normativo y alinear los procesos internos con las mejores prácticas.

A continuación, se destacan los principales avances, desafíos y enfoques que guiaron la gestión de estas normativas:

Ley de 40 Horas (Ley N° 21.561)

La adaptación a esta ley no representó un desafío significativo para SM SAAM, ya que la compañía ya operaba con jornadas laborales por debajo del requerimiento legal. Esto forma parte del compromiso continuo de la empresa con la calidad de vida de los colaboradores y la adopción proactiva de mejores prácticas laborales.

Ley de Conciliación de la Vida Laboral Familiar y Personal (Ley N° 21.645)

La implementación de esta normativa requirió esfuerzos adicionales, particularmente en la definición de criterios y la creación de protocolos internos.

SM SAAM estableció lineamientos claros para identificar a los beneficiarios del teletrabajo, en particular las madres con hijos menores de 12 años y los cuidadores de adultos mayores. Se estableció un esquema de trabajo híbrido 3x2 (tres días presenciales y dos de teletrabajo), asegurando un equilibrio entre la flexibilidad para los trabajadores y la necesidad de mantener la colaboración presencial. La mayoría de las solicitudes fueron resueltas mediante acuerdos internos, consolidando un procedimiento que seguirá fortaleciéndose en el futuro.

Ley Karin (Ley N° 21.643)

La implementación de esta ley, centrada en la prevención y gestión de la violencia en el trabajo, presentó un desafío importante, pero también una oportunidad para fortalecer la cultura organizacional de SM SAAM. Tras un análisis de brechas (*gap analysis*), se identificaron áreas de mejora y se trabajó en tres pilares fundamentales:

- **Reglamento Interno:** se actualizaron los procedimientos y protocolos, incluyendo ajustes en prevención de delitos y protección de datos personales.
- **Protocolo de Prevención:** se implementó con el apoyo de mutuales y el protocolo de la Asociación Chilena de Seguridad (ACHS).
- **Procedimientos de Investigación:** se desarrollaron procesos internos para la recepción y análisis de denuncias, garantizando una gestión efectiva y transparente.

A partir de noviembre de 2024 se iniciaron programas de formación dirigidos al Comité Ejecutivo, sindicatos y personal responsable de investigaciones, con el fin de generar conciencia y promover un enfoque positivo hacia la normativa.

Durante el año se registraron cinco denuncias relacionadas con violencia laboral, cuatro en Aerosan y una en SAAM S.A. Cada caso fue evaluado de manera rigurosa para diferenciar entre conflictos naturales del ámbito trabajo y situaciones que implican violencia laboral, incluyendo casos relacionados con terceros.

La compañía seguirá fortaleciendo sus programas y procedimientos internos, asegurando un entorno laboral que impulse el desarrollo, la seguridad y la sostenibilidad en el largo plazo.

Salud y seguridad ocupacional

(CMF 5.6 / DJSI 3.4.1, DJSI 3.4.2 / SASB TR-AF-540A.1)

La seguridad es un valor fundamental de la cultura corporativa de SM SAAM y un eje estratégico en todas las operaciones, negocios y lugares donde opera. Existe un compromiso inquebrantable con la integridad de sus colaboradores, razón por la que se garantiza velar por los estándares de seguridad. La compañía mantiene prácticas de mejora continua, orientadas a fomentar una cultura de cero accidentes y a resguardar la salud física y mental de su equipo.

Durante 2024, SM SAAM consolidó importantes avances en materia de salud y seguridad laboral, logrando un desempeño alineado con los objetivos establecidos. Durante el año no se registraron incidentes graves ni fatales, manteniendo una tendencia positiva en comparación con años anteriores.

Uno de los principales hitos del período fue la reducción sostenida del Índice de Frecuencia (IF), que se ubicó en 3.0, resultado que refleja una mejora progresiva desde 2012. No obstante, la compañía ha establecido la meta de reducir este indicador a 1.0 en un plazo de tres años, en el marco de su estrategia +Safety. Para lograrlo, se han fortalecido iniciativas clave, como sesiones de calibración estratégica y la revisión de matrices de riesgo, con un enfoque particular en los cambios asociados a tareas recurrentes.

En el caso de Aerosan, el énfasis estuvo en la capacitación continua y en la promoción de una cultura de aversión al riesgo, con el fin de minimizar la rotación del personal, fortalecer el cumplimiento normativo y consolidar un ambiente de trabajo seguro y eficiente.

A través de estas iniciativas, SM SAAM reafirma su compromiso con la seguridad como un principio irrenunciable, integrándola en su modelo de gestión y en la toma de decisiones estratégicas. La compañía entiende que una cultura de seguridad robusta no solo protege la vida e integridad de sus colaboradores, sino que también fortalece la continuidad operativa, la eficiencia y la sostenibilidad a largo plazo de sus negocios. Este compromiso está plasmado en la Política de Seguridad y Salud Ocupacional.

Cinco principios de la Política de Seguridad y Salud Ocupacional:

01 Reconocer el respeto por la vida y la protección de las personas que integran la empresa como base de su cultura.

02 Prevenir lesiones y enfermedades laborales mediante el adecuado control de riesgos, la identificación y evaluación de peligros e implementación de medidas preventivas para evitar, especialmente, incidentes graves y fatales.

03 Cumplir estrictamente las legislaciones vigentes y otras normas complementarias suscritas por la empresa y clientes, garantizando su aplicación por parte de colaboradores, contratistas y proveedores.

04 Promover el liderazgo como gestor de la cultura de seguridad; fomentar la participación de todos los colaboradores y sus proveedores de servicios, e impulsar el cuidado y autocuidado.

05 Mejorar continuamente el desempeño del Sistema de Gestión de Seguridad y Salud Ocupacional, incentivando los aprendizajes, la crítica constructiva y la implementación de mejoras.



Esta política:

- Es transversal y aplica a todas las operaciones/empleados de la empresa, así como a los contratistas o individuos bajo la supervisión de la compañía.
- Cumple las normas y reglamentos internacionales pertinentes en materia de salud y seguridad en el trabajo, programas voluntarios y/o convenios colectivos sobre salud y seguridad en el trabajo.
- Contempla la consulta y participación de los trabajadores y, cuando existan, de los representantes de los trabajadores.
- Se compromete a mejorar continuamente el rendimiento del sistema de gestión de la salud y la seguridad en el trabajo.
- Establece prioridades y planes de acción.
- Fija objetivos cuantitativos para la mejora de los indicadores de rendimiento en materia de salud y seguridad en el trabajo.
- Es aprobada por el Directorio y el Gerente General.
- Garantiza la asignación de recursos para gestionar la seguridad, cumpliendo con la normativa aplicable y promoviendo una cultura organizacional basada en la seguridad. Su enfoque busca implementar, mantener y mejorar continuamente medidas para reducir enfermedades y accidentes laborales.

Desde 2021, la visión de seguridad de SM SAAM se materializa en el modelo +Safety, un programa integral y transversal para toda la compañía, que fue desarrollado con el apoyo de expertos locales y consultoras internacionales. Su propósito principal es fortalecer una cultura de seguridad sostenible en todas las operaciones de la organización, garantizando los más altos estándares en esta materia.

Visión en seguridad

Me cuido, te cuido y doy el ejemplo

SM SAAM y sus empresas trabajan en conjunto por incorporar la seguridad en cada acción, día a día, todos los días.



+Safety está basado en cuatro pilares:

- Liderazgo visible en terreno
- Gobernanza en la gestión de riesgos y Lesiones Graves y Fatales (LGF)
- Identificación de procesos y controles críticos
- Comunicación y adherencia

Principales hitos

SAAM TOWAGE

- **SUMMIT SHEQ/Operaciones (abril 2024, Chile):** Encuentro internacional de líderes de operaciones y SHEQ para comunicar la estrategia de seguridad y excelencia operacional, compartir proyectos, definir mesas de trabajo multidisciplinarias y fortalecer la cultura de seguridad.
- **Coaching y trabajo en equipo para líderes de operaciones-SHEQ,** alineado con el modelo de cultura de seguridad y excelencia operacional.
- **Cápsulas preventivas sobre riesgos** asociados a procesos críticos.
- **Formación de líderes en una nueva metodología de investigación** de incidentes, enfocada en la identificación y gestión de causas raíz.
- **Implementación de políticas corporativas:**
  - » Seguridad y salud ocupacional (aprobada en octubre 2024).
  - » Medioambiente (aprobada en diciembre 2024).
- **Reconocimiento a filiales con más de uno y de dos años sin accidentes** con lesión.
- **Implementación del Modelo de Cultura de Seguridad en Brasil,** incluyendo formación en liderazgo para el 100% de directores, gerentes y líderes operativos, con sesiones de coaching y herramientas preventivas.
- **Uso de herramientas tecnológicas** para el reporte y gestión de hallazgos, aumentando la cantidad de reportes y prevención de accidentes.
- **Incorporación de indicadores de seguridad (Safety)** en los BSC a nivel directivo en el 100% de las filiales.

AEROSAN

- **Lista de verificación de exposición a riesgos críticos:** Implementación de listas de chequeo específicas para evaluar la exposición de los trabajadores a riesgos críticos, permitiendo la identificación de áreas y tareas con mayor nivel de peligro.
- **Observaciones de comportamientos en seguridad:** Registro y análisis de conductas inseguras, críticas y seguras para prevenir incidentes, promoviendo hábitos seguros mediante retroalimentación y capacitación.
- **Taller de medición de adherencia a riesgos críticos para supervisores:** Capacitación para supervisores enfocada en evaluar y mejorar la adherencia a estándares de seguridad, asegurando la correcta aplicación de medidas preventivas en la gestión operativa.
- **Estandarización de gestión visual de riesgos críticos:** Implementación de señaléticas y herramientas visuales estandarizadas para facilitar la identificación de riesgos, mejorando la percepción del peligro y la uniformidad en la comunicación visual.
- **Matriz de hallazgos críticos:** Creación de una herramienta centralizada para registrar, analizar y dar seguimiento a hallazgos de seguridad, priorizando acciones correctivas según el nivel de riesgo identificado.
- **Estandarización de herramientas de trabajo manuales:** Definición de especificaciones y procedimientos de uso seguro para herramientas manuales, como portapallets y asas de transporte, asegurando su correcta implementación en el entorno laboral.
- **Estandarización del software Safety como herramienta de gestión:** Implementación de un software unificado para la gestión de riesgos y seguridad, optimizando reportes, auditorías y el seguimiento de incidentes en una plataforma digital integrada.

Tanto Aerosan como SAAM Towage cuentan con un Sistema de Gestión de Seguridad y Salud Ocupacional, diseñado para garantizar entornos de trabajo seguros y alineados con los más altos estándares internacionales.

Elementos clave del Sistema de Gestión de Seguridad y Salud Ocupacional:

Evaluación de riesgos y peligros: Identificación de factores que podrían causar daños en el lugar de trabajo.

Priorización e implementación de planes de acción: Definición de objetivos cuantificables para enfrentar los riesgos identificados.

Preparación y respuesta ante emergencias: Incorporación de protocolos para actuar eficazmente en situaciones críticas.

Monitoreo y evaluación del desempeño en seguridad y salud: Seguimiento de avances en la reducción y prevención de riesgos en relación con los objetivos establecidos.

Inspecciones internas: Revisión periódica de condiciones laborales para asegurar el cumplimiento de normativas y estándares.

Verificación externa independiente: Auditorías realizadas por organismos externos bajo normas como ISO 45001 y ISO 9001.

Investigación de incidentes y enfermedades laborales: Análisis de lesiones, enfermedades y eventos relacionados con el trabajo para determinar las causas.

Capacitación en seguridad y salud ocupacional: Programas de formación dirigidos a empleados y otras partes interesadas para fomentar una cultura de prevención.

Inclusión de criterios de seguridad en procesos de contratación: Introducción de criterios de salud y seguridad en la contratación pública y los requisitos contractuales.

Revisa las Políticas de Salud y Seguridad de Aerosan **aquí** y de SAAM Towage **acá.**



Principales cifras de salud y seguridad ocupacional

(CMF 5.6 / DJSI 3.4.3)

La gestión en Salud y Seguridad Ocupacional en SAAM Towage y Aerosan ha mostrado resultados significativos en los últimos años.

0 **accidentes fatales en ambos negocios.**

SAAM Towage: reducción de la frecuencia de accidentes en 40% en los últimos cuatro años. La gravedad de los incidentes cayó casi 100% en el mismo período.

Aerosan: superación de sus metas en cuanto a frecuencia y gravedad de incidentes.

3,31

LTIFR para contratistas en Aerosan



Indicadores seguridad laboral

INDICADOR	SAAM Towage		Aerosan	
	Cifra 2024	Meta 2024	Cifra 2024	Meta 2024
Tasa de accidentabilidad por cada cien trabajadores	1,00	1,01	0,76	1,10
Tasa de fatalidad cada cien mil trabajadores	0	0	0	0
Tasa de enfermedades profesionales por cada cien trabajadores	0	0	0	0
Promedio de días perdidos por accidente durante el año	12,00	10,34	42,00	18,00

Frecuencia y tasa de incidentes con tiempo perdido

(DJSI 3.4.4 / DJSI 3.4.5)

Indicador	SAAM Towage				AEROSAN			
	Año Fiscal 2021	Año Fiscal 2022	Año Fiscal 2023	Año Fiscal 2024	Año Fiscal 2021	Año Fiscal 2022	Año Fiscal 2023	Año Fiscal 2024
LTIFR (n/millones de horas trabajadas)	3,74	3,25	3,21	2,66	-	4,9	3,0	3,4
Cobertura (% de empleados, operaciones o ingresos)	Empleados 100%	Empleados 100%	Empleados 100%	Empleados 100%	Empleados 100%	Empleados 100%	Empleados 100%	Empleados 100%

SAAM Towage: Tasa de incidentes con tiempo perdido para enfermedades y lesiones

(SASB TR-MT-320A.1)

INDICADOR	CIFRA
Tasa de incidentes con tiempo perdido (LTIR) para las enfermedades relacionadas con el trabajo	0
Tasa de incidentes con tiempo perdido (LTIR) para las lesiones relacionadas con el trabajo	2,66

Aerosan: Tasa total de incidentes registrables y tasa de mortalidad para empleados directos y empleados con contrato

(SASB TR-AF-320A.1)

INDICADOR	CIFRA
Tasa total de incidentes registrables (TRIR) para empleados directos	0,76
Tasa total de incidentes registrables (TRIR) para contratistas independientes y los empleados por terceros	0,70
Tasa de mortalidad para empleados directos	0
Tasa de mortalidad para contratistas independientes y los empleados por terceros	0

Gestión del talento

(DJSI 3.3.4, DJSI 3.3.5)

Contar con el mejor talento es fundamental para impulsar la estrategia de la compañía.

En este aspecto, SM SAAM y sus filiales implementan un sistema de gestión del desempeño estandarizado, orientado a incentivar el alto rendimiento de sus colaboradores, lo cual es complementado con mecanismos específicos para identificar y desarrollar a aquellos profesionales con alto potencial.

En 2024, SM SAAM logró importantes avances en la gestión de talento. En el último estudio de FirstJob sobre las Mejores Empresas para Practicantes en Chile, SM SAAM subió 14 posiciones, alcanzando el lugar 26° del ranking, con un puntaje de 91,26. Este resultado refleja un incremento de tres puntos respecto a 2023 y ocho puntos en comparación con 2022, posicionando a SAAM como una empresa atractiva para jóvenes profesionales.

Asimismo, se destacó un significativo aumento de la movilidad interna, logrando que posiciones de determinado nivel hacia arriba fueran cubiertas por colaboradores internos, identificados a través de una estrategia focalizada en la detección y desarrollo de nuevos talentos. Estos resultados reflejan el compromiso de SM SAAM con el fortalecimiento del capital humano y la promoción del crecimiento interno en la organización.

1. Sistema de gestión del desempeño (*Performance Management System, PMS*)

En SM SAAM y sus fililes, la retroalimentación a los equipos es una herramienta de mejora continua que posibilita el desarrollo permanente de las personas. En ese contexto, la gestión del desempeño busca definir los objetivos de cada colaborador y mostrarle de forma concreta cómo puede aportar diariamente, desde su rol, al éxito del negocio. Este proceso se realiza anualmente, sobre la base de criterios objetivos y permite también fortalecer el liderazgo y la comunicación entre las jefaturas y los colaboradores.

3.330
Total de colaboradores evaluados proceso 2024



2. Identificación de colaboradores de alto potencial

SM SAAM está comprometido con la identificación de talentos destacados, por lo que implementa una metodología estandarizada para la identificación y diseño de planes de carrera que incluyen acciones específicas para el desarrollo de habilidades de colaboradores con alto potencial. Este enfoque permite ampliar las oportunidades de desarrollo profesional y facilitar la movilidad en la organización y entre las diversas filiales de la compañía, así como un seguimiento específico a los planes de desarrollo e indicadores relacionados con la movilidad interna.

3. Programa de desarrollo de talentos jóvenes

La compañía reconoce y valora el aporte significativo y la perspectiva única que brindan los jóvenes talentos, motivándose a desarrollar diversas iniciativas para atraer y retener a las nuevas generaciones. Entre estas destacan los programas de prácticas y programas de intercambio entre las distintas operaciones de SAAM, que promueven el enriquecimiento mutuo mediante el intercambio de conocimientos y experiencias entre las distintas generaciones dentro de la organización.



1.439
Número total de nuevas contrataciones

22%
Porcentaje de puestos vacantes cubiertos por candidatos internos (contrataciones internas)

US$ 295
Coste medio de contratación/FTE

Capacitación y desarrollo

(CMF 5.8, CMF 5.8 I, CMF 5.8 II, CMF 5.8 III, CMF 5.8 IV / DJSI 3.3.1 / DJSI 3.3.2)

Las actividades que se efectúan en SM SAAM requieren altos niveles de especialización profesional y técnica. Es por esto que las capacidades de sus trabajadores son potenciadas de manera periódica mediante la implementación de procedimientos para estandarizar los aprendizajes y gestionar el conocimiento interno.

A partir de la evaluación de las brechas identificadas y las necesidades de formación en las distintas áreas de la compañía, el área de Desarrollo Organizacional diseña y monitorea la implementación de un plan anual de capacitación, para lo cual cuenta con un presupuesto aprobado. También se levantan los requerimientos de capacitación a nivel corporativo, que posteriormente se plasman en programas de formación sobre temas transversales para la compañía.

Un hito importante en materia de capacitación ha sido el inicio del proyecto de Visión de Formación del personal embarcado, iniciativa de alta prioridad dentro de la Oficina de Gestión de Proyectos (PMO) y parte de la Estrategia de Sostenibilidad de la compañía. Este proyecto busca instalar competencias clave, estandarizar prácticas y establecer un modelo de gobernanza sólido para el entrenamiento del personal embarcado en todos los países donde opera SAAM Towage. Con el respaldo de un comité de expertos y alianzas estratégicas, se sentaron las bases para el "SAAM Towage Way", una identidad formativa propia que cuenta con perfiles de egreso para capitanes, jefes de máquinas y marineros.

Los colaboradores también tienen la posibilidad de desarrollarse profesionalmente al interior de SM SAAM mediante modelos de formación continua basados en competencias. Este enfoque permite fortalecer su crecimiento profesional y, al mismo, tiempo alinearse con las necesidades estratégicas de la organización.



84,1%
colaboradores capacitados

US$ 1.215.851
destinados a capacitación

0,2%
representa del ingreso anual total de las actividades ordinarias

34,7
media de horas por FTE en capacitación, formación y desarrollo

US$ 273
gastados en promedio por FTE en capacitación, formación y desarrollo

	Número total de personal capacitado		Porcentaje que representa de la dotación total		Promedio anual de horas de capacitación	
	Mujeres	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres	Hombres
Alta gerencia	3	22	0,07%	0,49%	15,2	10,5
Gerentes	17	48	0,38%	1,08%	22,1	23,6
Jefaturas	137	687	3,08%	15,44%	24,0	49,6
Operario	84	1.296	1,89%	29,13%	36,8	47,4
Fuerza de venta	0	0	0,00%	0,00%	0	0
Administrativo	97	95	2,18%	2,14%	18,0	16,9
Auxiliar	59	36	1,33%	0,81%	33,9	29,1
Otros profesionales	217	550	4,88%	12,36%	27,0	42,0
Otros técnicos	116	277	2,61%	6,23%	26,5	44,1
Total	**730**	**3.011**	**16,41%**	**67,68%**		

Capacitaciones transversales

	Nueva Ley de Delitos Económicos, actualización del Modelo de Prevención de Delitos y principales impactos*	Creación de Proyectos - Academia Corporativa**	Liderazgo Operativo***	Prevención acoso laboral, sexual y violencia en el trabajo en Chile*
Descripción y objetivos	Conocer los aspectos más relevantes de la nueva Ley de Delitos Económicos y Atentados contra el Medio Ambiente, comprendiendo su alcance, impacto y las implicancias legales en las operaciones de SM SAAM. Su propósito es brindar a los colaboradores las herramientas necesarias para identificar los principales cambios normativos, evaluar cómo afectan los procesos internos y asegurar que las actividades de la compañía se alineen con las últimas exigencias legales. Asimismo, busca fortalecer el compromiso de todos con una cultura de ética, cumplimiento normativo y sostenibilidad ambiental.	Curso orientado a la consolidación de la metodología de proyectos de la compañía, impulsado por la Oficina de Gestión de Proyectos (PMO), que permite a los responsables de proyectos reforzar el paso a paso para su creación, gestión, seguimiento y cierre.	Entregar herramientas de liderazgo a los mandos medios de la operación a través de módulos de capacitación.	El objetivo es educar y concientizar a los colaboradores sobre la importancia de mantener un ambiente laboral saludable, libre de acoso y violencia.
Impacto de los beneficios para la empresa	La realización de estas capacitaciones genera beneficios para el negocio, como la reducción de la probabilidad de ser sancionados, al fortalecer el cumplimiento normativo y el incremento en la confianza de *stakeholders* al consolidar la reputación ética y ambiental de la compañía. Además, contribuyen a crear una cultura ética interna sólida, donde los colaboradores toman conciencia de los riesgos y los gestionan de manera más efectiva, promoviendo prácticas responsables y sostenibles. Estos beneficios se reflejan en la disminución de incidentes de incumplimiento, altos porcentajes de colaboradores capacitados y un mayor compromiso de clientes e inversores con estándares éticos y normativos.	Consolidación de la metodología de proyectos de la compañía impulsado por la Oficina de Gestión de Proyectos (PMO).	Generar empoderamiento del rol, entregando herramientas de comunicación asertiva, retroalimentación, gestión del tiempo, eficiencia operativa y liderazgo con foco en la seguridad.	Generar un ambiente laboral seguro, prevenir conflictos laborales y aumentar el compromiso organizacional, alineado a los valores de la organización y cultura de cumplimiento.

*Realizado para SM SAAM y sus filiales en Chile.

** Realizado para la plana corporativa y operaciones SAAM Towage.

***Impartido en Aerosan.



Programas locales de capacitación

Empresa	Capacitación	Objetivo	Alcance
SAAM S.A.	Introducción a la metodología LEAN	Workshop teórico-práctico que utilizó distintas metodologías para aterrizar contenidos al entorno de trabajo. Se abordan tantos los fundamentos de Lean, cultura e introducción como las principales herramientas de esta metodología.	Equipo Supply Chain
SAAM S.A.	Capacitación en investigaciones internas	Capacitación orientada a personas encargadas de liderar investigaciones internas en Chile del equipo corporativo y ambas divisiones de negocio para profundizar en la metodología de investigaciones internas alineadas con la cultura de cumplimiento de la compañía.	Investigadores Internos
ST Chile	Programa de entrenamiento "Academia de Oficiales SAAM Towage"	Programa dirigido a oficiales del área puente y maquina. El objetivo principal es la estandarizacion del perfil enfocado en entregar una formación integral, abarcando práctica operativa a bordo y formación académica en alianza con Universidad Andrés Bello, quien pone a disposición su plataforma para realizar la malla curricular del curso sincrónico orientado a contenidos exclusivamente de remolcadores.	Personal embarcado, Oficiales
ST Chile	Encuentro de oficiales	Programa dirigido a oficales de Maquina y Puente, orientada al liderazgo y gestión de tiempo.	Personal embarcado, personal oficina
ST Chile	ISO 50001	Taller dirigido a personal de oficina y embarcado. El objetivo es comprender e interpretar los requisitos normativos de la norma ISO 50001:2018 y como se aplican a la organización.	Personal embarcado, personal oficina
ST Perú	Programa de entrenamiento "Academia de Oficiales SAAM Towage"	Programa dirigiro a oficiales del área puente y maquina. El objetivo principal es la estandarización del perfil enfocado en entregar una formación integral, abarcando práctica operativa a bordo con ENAMM (Universidad en Perú) y formación académica con Universidad Andrés Bello (Chile) quien nos provee de su plataforma para realizar la malla curricular del curso sincrónico orientado a contenidos exclusivamente de remolcadores.	Personal embarcado, Oficiales
ST Perú	Prevención del hostigamiento sexual laboral	El curso tiene como propósito desarrollar y fortalecer conocimientos y actitudes en torno a la identificación de diferentes manifestaciones del hostigamiento sexual laboral, la importancia de prevenirlo y de actuar mediante los mecanismos para reportarlo y defender los derechos de las personas afectadas.	Personal embarcado, oficina
CAM	Programa de liderazgo / Women Lead: Estrategias para el desarrollo de mujeres	Este programa permite entender el liderazgo y el crecimiento personal desde una perspectiva de género, adquirir conocimientos y herramientas para ser más competitiva y desarrollar un Plan Estratégico Personal para ser más visionaria, más analítica y tener menos aversión al riesgo.	SHEQ - Mantenimiento
CAM	Programa de motores marinos / Operación, mantenimiento y diagnóstico de motores marinos Caterpillar	Este programa proporciona información referente a los motores Caterpillar de aplicación marina. Se revisan las normas de seguridad, generalidades, operación de los sistemas del motor y los conocimientos necesarios para realizar el diagnóstico básico de los controles electrónicos que se utilizan en los motores marinos CAT. El personal se familiariza con el proceso de solución de problemas Caterpillar y técnicas de reparación, utilizando herramientas de diagnóstico.	Operaciones - tripulación
ST Brasil	Plan estratégico	El Plan Estratégico, desarrollado con la participación de Directores y Gerentes, incluyendo el Gerente Corporativo de la división RAM, tuvo como objetivo definir la planificación estratégica de la empresa para el año 2025. Durante el evento, se abordaron aspectos clave del mercado, los desafíos internos y las oportunidades de crecimiento, además de establecer las metas y acciones estratégicas que guiarán a la compañía en el próximo ciclo. Este proceso fortalece el compromiso organizacional y permite una ejecución más eficiente e integrada de las estrategias definidas.	Directores y gerentes
ST Brasil	Charla sobre el medioambiente	La conferencia interna en conmemoración del Día Mundial del Medio Ambiente tuvo como eje central la conservación de las tortugas marinas, una especie fundamental para la salud de los ecosistemas marinos. Como empresa de remolcadores, desempeñamos un papel clave en la protección del entorno marino, minimizando los impactos de nuestras actividades. Se destacó la necesidad de evitar la contaminación, respetar los hábitats naturales y apoyar proyectos de conservación.	Todo el personal
ST Uruguay	Operación de PLC	Conocimiento básicos e intermedios de operación y programación de PLC.	Mantenimiento
ST Uruguay	Primeros auxilios y RCP	Impartir conocimiento básico al respecto, con foco en personal embarcado.	Opearaciones (personal embarcado)

Empresa	Capacitación	Objetivo	Alcance
ST Canadá	Programa de entrenamiento a capitán - Asistencia de buques	Los cursos de Asistencia a Buques están diseñados para capacitar a los oficiales de cubierta, desde una introducción a las características de maniobra, capacidades y limitaciones de los remolcadores ASD modernos, hasta el desarrollo de habilidades avanzadas en técnicas de maniobra. Estas incluyen el control de dirección, el reposicionamiento y la asistencia a un buque durante su tránsito a velocidades de hasta 10 nudos.	Marineros que buscan ascender a posiciones de capitán.
ST Canadá	Programa de formación para capitanes – Operaciones de escolta	Los cursos de Operaciones de Escolta están diseñados para introducir a los oficiales de cubierta en las operaciones de escolta con un solo remolcador atado a popa y para desarrollar habilidades en maniobras de escolta indirecta, indirecta con potencia, detención transversal y escolta en tándem con remolcadores atados.	Capitanes avanzando en sus calificaciones y habilitaciones
ST Cluster Centroamérica	Acoso laboral	En un esfuerzo por promover un ambiente laboral seguro, respetuoso y libre de cualquier forma de acoso, hemos desarrollado un curso integral sobre acoso laboral. Este curso aborda todos los tipos de acoso, incluyendo el acoso sexual, el acoso verbal, el acoso físico, el acoso psicológico y el ciberacoso. Nuestro objetivo es educar y concienciar a todos los empleados sobre la importancia de mantener un ambiente laboral saludable y libre de acoso, y proporcionarles las herramientas y recursos necesarios para identificar, prevenir y abordar cualquier situación de acoso que pueda surgir.	Todo el personal
ST Cluster Centroamérica	Vivamos los valores SAAM	Nuestra campaña de concientización sobre los valores corporativos tiene como objetivo fortalecer la identidad y la cultura de nuestra organización. Queremos recordar a nuestros empleados que nuestros valores son la base de todo lo que hacemos, y que son fundamentales para nuestro éxito y crecimiento. Al promover y reforzar nuestros valores, buscamos crear un ambiente laboral más positivo, productivo y comprometido, donde todos trabajen juntos para alcanzar nuestros objetivos.	Todo el personal
ST México	Mantenimiento preventivo	La capacitación ofrecio conocimientos básicos necesarios para llevar a cabo mantenimientos básicos necesarios para llevar a cabo manteniminetos preventivos en los equipos Caterpillar	Gerente y superintendente de puerto
ST México	Curso de integración	Fortalecer actitudes y criterios que promuevan el trabajo en equipo	Administrativos CDMX



Impulsando la equidad y meritocracia

(CMF 3.1 VI, CMF 3.1 VII, CMF 5.4.1)

En SM SAAM existe el firme convencimiento de que la creatividad, la innovación y el compromiso de las personas dentro de una organización se enriquece a partir de la heterogeneidad en los equipos de trabajo.

Esta convicción se refleja en su Política de Inclusión y Diversidad, la cual fue revisada, actualizada y debidamente comunicada a todos los colaboradores en 2024. Esta política promueve un entorno organizacional basado en el respeto, donde todas las personas tienen la oportunidad de desarrollarse en igualdad de condiciones y libres de cualquier tipo de discriminación, ya sea por raza, género, edad, nacionalidad, orientación sexual, estado civil, sindicalización, opinión política, religión, discapacidad, grupo étnico o cualquier otra condición protegida por la ley.

Mediante esta política también se busca identificar, abordar y eliminar las barreras organizacionales, sociales y culturales que puedan limitar la diversidad de capacidades, conocimientos, experiencias y perspectivas que deben estar presentes en todos los niveles de la organización.

Para garantizar y fomentar la equidad y la diversidad, la Política de Recursos Humanos de SM SAAM establece directrices claras para los procesos de gestión del área, las cuales están orientadas a prevenir sesgos y discriminación en el reclutamiento, la evaluación del desempeño y las políticas de compensación.



Equidad salarial

La compañía cuenta con un manual de Recursos Humanos que establece directrices claras en materia de compensaciones. Este documento incluye una prohibición expresa de cualquier tipo de discriminación en las funciones, responsabilidades y remuneraciones de los ocupantes de un cargo, sobre la base de factores como: condición social, género, religión, raza, color, estado civil, opinión política, discapacidad, nacionalidad, grupo étnico y cualquier otra condición que pueda ser considerada como discriminatoria.

Dado que en SM SAAM se garantiza la igualdad de oportunidades para hombres y mujeres, tanto para ingresar a la dotación como para acceder a una renta justa y equitativa, la compañía no contempla metas específicas para reducir brechas o inequidades en esta materia.

En el ámbito de las compensaciones, para mantener la equidad interna se realiza un proceso anual de revisión salarial, el cual está basado en los siguientes principios:

- Meritocracia
- Potencial de crecimiento
- Cierre de brechas de equidad
- Mitigación de riesgos de retención

Dotación por género

(CMF 5.1.1 / DJSI 3.1.2)

	Nº Mujeres	Nº Hombres	Nº Total
Alta gerencia	3	24	**27**
Gerentes	18	54	**72**
Jefaturas	140	762	**902**
Operario	92	1.561	**1.653**
Fuerza de venta	0	0	**0**
Administrativo	114	146	**260**
Auxiliar	77	63	**140**
Otros profesionales	230	611	**841**
Otros técnicos	130	424	**554**
Total general	**804**	**3.645**	**4.449**





Indicador de diversidad	Porcentaje
Porcentaje de mujeres de la dotación.	18,1%
Porcentaje de mujeres en todos los puestos directivos, incluidos los directivos junior, intermedios y superiores (en % del total de puestos directivos).	16,1%
Porcentaje de mujeres en puestos ejecutivos junior (*junior management*), es decir, de primer nivel (en % del total de puestos ejecutivos junior).	15,5%
Porcentaje de mujeres en puestos de alta dirección (*top management*), es decir, como máximo a dos niveles del CEO o puestos comparables (en % del total de puestos de alta dirección).	11,1%
Proporción de mujeres en puestos directivos en funciones generadoras de ingresos (como % de todos los directivos de este tipo).	35,7%
Porcentaje de mujeres en puestos con relación a Ciencia, Tecnología, Ingeniería y Matemáticas (STEM) (en % del total de puestos STEM).	3,8%

Brecha salarial

(CMF 5.4.2 / DJSI 3.1.4)

	Media de brecha	Mediana de brecha
Alta gerencia	98,9%	120,9%
Gerentes	93,7%	91,4%
Jefaturas	93,7%	99,0%
Operario	101,3%	55,0%
Fuerza de venta	0,0%	0,0%
Administrativo	99,9%	100,7%
Auxiliar	100,4%	100,0%
Otros profesionales	88,0%	109,0%
Otros técnicos	94,5%	77,9%

Uno de los atributos más importantes de SM SAAM desde la perspectiva de las personas, es la gestión del talento en base al mérito. Es por ello que contamos con un sistema de gestión de las compensaciones que asegura la competitividad y la equidad interna de nuestras remuneraciones, sin discriminación salarial por género.

Es un hecho que la mayor parte de la dotación femenina se desempeña en las áreas de soporte a la operación, tales como Administración, Finanzas, Recursos Humanos y SHEQ, entre otras, lo cual contrasta con su participación en posiciones vinculadas a actividades de la Operación y Mantenimiento de nuestros activos.

Dada la naturaleza de nuestros principales servicios, relacionados con el remolcaje y la logística aeroportuaria, se genera un efecto natural de brechas salariales en las áreas operativas, donde la incorporación de la mujer ha sido paulatina y progresiva en los últimos años, razón por la cual, al comparar con los hombres, se encuentran en la actualidad con remuneraciones ligeramente más bajas.

Por otra parte, los datos nos muestran que las brechas salariales desaparecen en los niveles de cargos de menor responsabilidad, como los niveles “administrativo” y “auxiliar”, los cuales se concentran mayoritariamente en las áreas de soporte, donde la mujer tiene una mayor participación.

Por otro lado, se puede apreciar un avance en el cierre de la brecha salarial entre hombres y mujeres, comparado con los resultados del periodo anterior. Esto ha sido posible por dos motivos: el primero, y como se ha expresado, en SAAM no existe discriminación alguna en la gestión salarial y, en segundo lugar, las mujeres en la organización han ido desarrollándose internamente y consolidando su posición en las distintas áreas donde participan.

Por último, debido a que la compañía opera en 13 países con distintos negocios, roles, funciones, monedas y costos de vida, no resulta posible calcular brechas salariales que sean plenamente comparables de acuerdo con lo establecido en la Norma de Carácter General (NCG) N° 461. Adicionalmente, en algunas filiales no existen comparaciones en ciertos niveles salariales, ya que no hay hombres y mujeres desempeñando el mismo rol. De esta forma, para reflejar la brecha salarial de manera adecuada, se utilizó una metodología que considera el cálculo de la brecha por país y compañía, resultados que luego fueron ponderados según el peso relativo de cada una.

Para más información sobre la brecha salarial, ir al capítulo de Información Adicional.

Dotación por nacionalidad

(CMF 5.1.2)

SM SAAM es una empresa de origen chileno con presencia en 13 países de América. Esta amplia presencia internacional la distinguen como una compañía multicultural en la que conviven 26 nacionalidades diferentes.

Colombia, Chile y Brasil son los países con mayor representación en la dotación.

	Brasil		Chile		Colombia		Otras	
	N° Mujeres	N° Hombres	N° Mujeres	N° Hombres	N° Mujeres	N° Hombres	N° Mujeres	N° Hombres
Alta gerencia	1	1	2	18	0	1	0	4
Gerencia	4	11	5	19	5	5	4	19
Jefatura	11	170	34	130	60	151	35	310
Operario	6	232	8	272	63	543	15	515
Fuerza de venta	0	0	0	0	0	0	0	0
Administrativo	3	3	31	54	42	42	38	47
Auxiliar	0	0	0	17	22	8	55	38
Otros profesionales	55	188	59	136	63	71	53	237
Otros técnicos	0	1	0	8	124	65	6	329
Total	**80**	**606**	**139**	**654**	**379**	**886**	**206**	**1.499**

*La lista completa de las nacionalidades se encuentra en el capítulo "Información adicional" de este documento.

Distribución etaria

(CMF 5.1.3)

	Menos de 30 años		Entre 30 y 40 años		Entre 41 y 50 años		Entre 51 y 60 años		Entre 61 y 70 años		Más de 70 años	
	N° Mujeres	N° Hombres	N° Mujeres	N° Hombres	N° Mujeres	N° Hombres	N° Mujeres	N° Hombres	N° Mujeres	N° Hombres	N° Mujeres	N° Hombres
Alta gerencia	0	0	0	7	2	12	1	5	0	0	0	0
Gerentes	0	0	9	18	4	18	5	12	0	6	0	0
Jefaturas	32	35	69	240	33	266	5	161	1	56	0	4
Operario	48	385	23	507	15	380	6	215	0	68	0	6
Fuerza de venta	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Administrativo	51	56	39	40	13	29	11	16	0	5	0	0
Auxiliar	40	23	27	18	7	11	2	6	1	4	0	1
Otros profesionales	79	84	108	189	33	156	9	114	1	64	0	4
Otros técnicos	104	248	24	102	2	43	0	26	0	5	0	0
Total	**354**	**831**	**299**	**1.121**	**109**	**915**	**39**	**555**	**3**	**208**	**0**	**15**

Personas con discapacidad

(CMF 5.1.5)

	Con discapacidad		Sin discapacidad	
	N° Mujeres	N° Hombres	N° Mujeres	N° Hombres
Alta gerencia	0	0	3	24
Gerentes	1	0	17	54
Jefaturas	2	0	138	762
Operario	0	8	92	1.553
Fuerza de venta	0	0	0	0
Administrativo	0	3	114	143
Auxiliar	2	2	75	61
Otros profesionales	2	1	228	610
Otros técnicos	0	6	130	418
Total	**7**	**20**	**797**	**3.625**

Dotación por antigüedad

(CMF 5.1.4)

	Menos de 3 años		Entre 3 y 6 años		Entre 6 y 9 años		Entre 9 y 12 años		Más de 12 años	
	N° Mujeres	N° Hombres	N° Mujeres	N° Hombres	N° Mujeres	N° Hombres	N° Mujeres	N° Hombres	N° Mujeres	N° Hombres
Alta gerencia	1	11	2	8	0	2	0	1	0	2
Gerentes	8	23	2	9	1	3	4	2	3	17
Jefaturas	56	233	35	143	20	104	14	94	15	188
Operario	75	903	10	277	3	135	1	106	3	140
Fuerza de venta	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Administrativo	81	78	14	34	10	12	2	6	7	16
Auxiliar	64	41	6	9	1	3	4	5	2	5
Otros profesionales	150	316	44	105	11	67	11	50	14	73
Otros técnicos	121	309	9	37	0	28	0	18	0	32
Total	**556**	**1.914**	**122**	**622**	**46**	**354**	**36**	**282**	**44**	**473**



Formalidad y adaptabilidad laboral

(CMF 5.2, 5.3)

	Número de personas			Porcentaje de la dotación total de personal según la modalidad del contrato
	Mujeres	Hombres	Total	Total
Contrato indefinido	758	3.368	4.126	92,7%
Contrato a plazo fijo	37	151	188	4,2%
Contrato por obra o faena	9	126	135	3,0%
Servicios de honorarios*	2	6	8	-

*Sevicios de honorarios no se consideran como parte de la dotación total.

	Número de personas			Porcentaje de la dotación total
	Mujeres	Hombres	Total	Total
Jornada ordinaria de trabajo	649	3.480	4.129	92,8%
Jornada a tiempo parcial	13	8	21	0,5%
Teletrabajo parcial	136	154	290	6,5%
Teletrabajo completo	1	0	1	0,0%
Modalidad con pactos de adaptabilidad para trabajadores con responsabilidades familiares.	5	3	8	0,2%
Modalidad con bandas de horas para personas que tengan al cuidado niños o niñas de hasta 12 años.	0	0	0	0,0%

Prevención del acoso laboral y sexual

(CMF 5.5 / DJSI 3.1.1)

El Código de Ética y el Reglamento Interno de Orden, Higiene y Seguridad (RIOHS) de SM SAAM declaran expresamente que no se toleran conductas de acoso sexual y laboral.

En ambos documentos se declara y establece:

- Prohibición explícita de acoso sexual y no sexual.
- Procedimiento para realizar y escalar las denuncias.
- Medidas correctivas o disciplinarias a adoptar en caso de comportamiento discriminatorio o acoso.

Detalles sobre el Código de Ética y Canal de Denuncias en el capítulo de Gobernanza de la presente Memoria.

Periódicamente se efectúan capacitaciones para prevenir situaciones de acoso laboral, sexual y violencia en el trabajo, lo cual en Chile se intensificó con la promulgación de la Ley Karin. En 2024, fue capacitado un 31,7% de los colaboradores en estas materias. Junto con ello, todos los nuevos ingresos de trabajadores a la compañía, son capacitados en nuestro Modelo de Prevención de Delitos y Código de Ética.

- Porcentaje del total de personal que fue capacitado en 2024 respecto del protocolo de prevención del acoso sexual, acoso laboral y la violencia en el trabajo: **18%**
- Porcentaje del total de personal que fue capacitado en 2024 respecto del procedimiento de investigación y sanción al que quedan sometidas las conductas de acoso sexual, acoso laboral y la violencia en el trabajo que hubieren sido implementados en la entidad: **18%**

	Denuncias presentadas por mujeres	Denuncias presentadas por hombres
Número de denuncias de acoso sexual presentadas ante la misma entidad (SAAM).	1	0
Número de denuncias de acoso sexual presentadas ante la Dirección del Trabajo u organismo equivalente.	1	0
Número total de denuncias de acoso laboral presentadas ante la misma entidad (SM SAAM).	18	7
Número total de denuncias de acoso laboral presentadas ante la Dirección del Trabajo u organismo equivalente.	7	2
Número de denuncias de violencia en el trabajo presentadas ante la misma entidad (SM SAAM).	0	0
Número de denuncias de violencia en el trabajo presentadas ante la Dirección del Trabajo u organismo equivalente.	0	0

·La denuncia de acoso sexual presentada en SM SAAM y en la Dirección del Trabajo corresponde al mismo caso.

·En 2024, se presentaron un total de 28 denuncias de acoso laboral, de las cuales seis fueron presentadas en ambas entidades.

Oferta de valor y beneficios

(CMF 5.7, CMF 5.8 / DJSI 3.3.7)

Para atraer y retener a los mejores talentos, SM SAAM se esfuerza por posicionarse como una organización atractiva y desafiante para sus colaboradores. Además del salario bruto, la compañía dispone de una amplia propuesta de beneficios enfocada en mejorar la calidad de vida, la salud y el bienestar de sus colaboradores. Esta propuesta se complementa con la solidez y estabilidad de formar parte de un equipo de alto rendimiento, en una empresa que considera el crecimiento como un pilar estratégico fundamental en todas sus líneas de negocio.



Principales beneficios

- Seguro de vida.
- Seguro complementario de salud.
- Beneficios de flexibilidad laboral, como posibilidad de teletrabajo, para favorecer la conciliación y bienestar de los trabajadores.
- Plan de capacitación anual para cada unidad de negocio.
- Beneficios asociados al cuidado de los hijos y protección a la maternidad y paternidad.
- Becas de estudios para trabajadores y/o sus hijos.
- Portafolio de convenios comerciales (servicios, restaurantes, gimnasio, etc.) exclusivos para colaboradores.
- Préstamos blandos para colaboradores con contrato indefinido, destinados a fines específicos como habitacionales (reparación, gastos operacionales), de salud y de educación.
- Celebraciones corporativas para todos los colaboradores, como Fiestas Patrias, Navidad y fin de año.
- Aportes económicos para perfeccionamiento educacional de trabajadores con contrato indefinido.
- Aportes económicos para gastos familiares, nacimiento y fallecimiento.



La oferta y las condiciones de los beneficios que proporciona SM SAAM pueden diferir en función del país, la magnitud de la operación y la modalidad contractual del trabajador con la empresa (contrato indefinido, plazo fijo, por obra o faena, o a honorarios). Además, dichas condiciones pueden estar sujetas a lo estipulado en los convenios colectivos correspondientes.

En relación con el permiso postnatal, SM SAAM no dispone de una política que extienda el período de descanso más allá de lo establecido por la legislación vigente en cada país. La excepción es Brasil, donde las mujeres cuentan con dos meses adicionales y los hombres con hasta 15 días adicionales a lo establecido por la ley de ese país.

Las principales cifras de uso de permiso postnatal en 2024 en Chile son las siguientes:

	Descanso maternal postnatal (derecho a descanso de la madre trabajadora de 12 semanas después del parto)				Permiso parental postnatal (derecho a descanso de la madre de 12 doce semanas a continuación del período postnatal)			
	N° de mujeres elegibles* para postnatal	N° de mujeres que hicieron uso del postnatal	Porcentaje que hizo uso de postnatal	Promedio de días de uso de postnatal	N° de mujeres elegibles* para permiso parental	N° de mujeres que hicieron uso del permiso parental	Porcentaje que hizo uso	Promedio de días de uso del permiso parental
Alta gerencia	0	0	0,0%	0	0	0	0,0%	0
Gerentes	4	0	0,0%	0	4	0	0,0%	0
Jefaturas	34	3	8,8%	64	34	1	2,9%	77
Operario	7	0	0,0%	0	7	0	0,0%	0
Fuerza de venta	0	0	0,0%	0	0	0	0,0%	0
Administrativo	28	0	0,0%	0	28	0	0,0%	0
Auxiliar	0	0	0,0%	0	0	0	0,0%	0
Otros profesionales	62	3	4,8%	84	62	3	4,8%	66
Otros técnicos	0	0	0,0%	0	0	0	0,0%	0

*Criterio elegibilidad: Mujeres bajo 50 años de edad.

	Permiso postnatal paternal de 5 días				Permiso parental postnatal (hasta seis semanas pueden ser transferidas al padre)			
	N° de hombres elegibles para postnatal	N° de hombres que hicieron uso del postnatal	Porcentaje que hizo uso de postnatal	Promedio de días de uso de postnatal	N° de hombres elegibles para permiso parental	N° de hombres que hicieron uso del permiso parental	Porcentaje que hizo uso	Promedio de días de uso del permiso parental
Alta gerencia	18	0	0,0%	0	18	0	0%	0
Gerentes	15	0	0,0%	0	15	0	0%	0
Jefaturas	123	0	0,0%	0	123	0	0%	0
Operario	285	0	0,0%	0	285	0	0%	0
Fuerza de venta	0	0	0,0%	0	0	0	0%	0
Administrativo	65	0	0,0%	0	65	0	0%	0
Auxiliar	15	0	0,0%	0	15	0	0%	0
Otros profesionales	118	1	0,8%	5	118	0	0%	0
Otros técnicos	8	0	0,0%	0	8	0	0%	0

Las principales cifras de uso de permiso postnatal en 2024 en los otros 12 países donde opera SM SAAM son las siguientes:

	Descanso maternal postnatal (derecho a descanso de la madre trabajadora de 12 semanas después del parto)				**Permiso parental postnatal** (derecho a descanso de la madre de 12 doce semanas a continuación del período postnatal)			
	N° de mujeres elegibles* para postnatal	**N° de mujeres que hicieron uso del postnatal**	**Porcentaje que hizo uso de postnatal**	**Promedio de días de uso de postnatal**	**N° de mujeres elegibles* para permiso parental**	**N° de mujeres que hicieron uso del permiso parental**	**Porcentaje que hizo uso**	**Promedio de días de uso del permiso parental**
Alta gerencia	2	0	0,0%	0	2	0	0,0%	0
Gerentes	9	0	0,0%	0	9	0	0,0%	0
Jefaturas	100	5	5,0%	64	100	2	2,0%	63
Operario	79	1	1,3%	60	79	0	0,0%	0
Fuerza de venta	0	0	0,0%	0	0	0	0,0%	0
Administrativo	75	1	1,3%	10	75	0	0,0%	0
Auxiliar	74	0	0,0%	0	74	0	0,0%	0
Otros profesionales	158	1	0,6%	30	158	0	0,0%	0
Otros técnicos	130	0	0,0%	0	130	0	0,0%	0

*Criterio elegibilidad:Mujeres bajo 50 años de edad.

	Permiso postnatal paternal de 5 días				**Permiso parental postnatal** (hasta seis semanas pueden ser transferidas al padre)			
	N° de hombres elegibles para postnatal	**N° de hombres que hicieron uso del postnatal**	**Porcentaje que hizo uso de postnatal**	**Promedio de días de uso de postnatal**	**N° de hombres elegibles para permiso parental**	**N° de hombres que hicieron uso del permiso parental**	**Porcentaje que hizo uso**	**Promedio de días de uso del permiso parental**
Alta gerencia	6	1	16,7%	3	6	0	0,0%	0
Gerentes	33	1	3,0%	5	33	1	3,0%	9
Jefaturas	579	7	1,2%	4,7	579	6	1,0%	13,8
Operario	1.202	7	0,6%	4,4	1.202	4	0,3%	13,5
Fuerza de venta	0	0	0,0%	0	0	0	0,0%	0
Administrativo	76	1	1,3%	5	76	1	1,3%	9
Auxiliar	43	0	0,0%	0	43	0	0,0%	0
Otros profesionales	425	2	0,5%	4,5	425	1	0,2%	15
Otros técnicos	411	0	0,0%	0	411	0	0,0%	0

Relaciones laborales

(CMF 8.2 / DJSI 3.1.5 / DJSI 3.3.8 / DJSI 3.3.9)

SM SAAM fomenta la existencia de relaciones de confianza con su personal, con el propósito de generar valor compartido mediante un diálogo constante, constructivo, transparente y abierto con sus colaboradores y las entidades que los representan. Este enfoque permite establecer acuerdos sostenibles de largo plazo y gestionar eficazmente las discrepancias entre los distintos grupos de interés.

La compañía dispone de un Reglamento Interno de Orden, Higiene y Seguridad (RIOHS) o su equivalente en los países donde opera, cuyo propósito es definir y regular un conjunto de derechos y obligaciones que rigen la relación entre la empresa y su personal. Este documento reconoce los derechos fundamentales de los colaboradores e incluye procedimientos específicos para denunciar posibles infracciones. Además, contempla mecanismos de investigación y sanción, los cuales se aplican con estricto respeto a los derechos humanos. Paralelamente, cuenta con un canal de denuncias anónimo, diseñado para facilitar la identificación y análisis de posibles incumplimientos normativos.

Respecto de las relaciones laborales, la compañía prioriza un diálogo continuo, abierto y transparente con sus colaboradores y las organizaciones que los representan. Esto permite mantener vínculos armónicos basados en la confianza y la cooperación. Lo importante es alcanzar acuerdos duraderos y resolver diferencias entre los actores involucrados, motivo por el cual las relaciones laborales están integradas en los cuatro pilares estratégicos de la Política de Recursos Humanos de SM SAAM.

Para la empresa es fundamental comprender las necesidades de sus colaboradores y de las organizaciones que los representan, garantizar el cumplimiento de acuerdos e instrumentos colectivos, y capacitar a trabajadores y a ejecutivos, promoviendo un entendimiento común del negocio y un diálogo constructivo. Es así como la planificación conjunta se ha convertido en un pilar esencial para enfrentar los retos derivados de los cambios comerciales y operacionales de la industria. SM SAAM realiza un monitoreo continuo de los cambios normativos y legales del entorno, asegurando su capacidad de adaptación y cumplimiento en todos los aspectos laborales.



En 2024, la gestión de relaciones laborales se caracterizó por un contexto de baja incidencia en negociaciones colectivas, lo que permitió avanzar en el fortalecimiento de un modelo de relaciones laborales basado en un enfoque preventivo y que no está limitado exclusivamente a asuntos sindicales.

Durante el año, la compañía trabajó en la identificación temprana y en la gestión oportuna de posibles fuentes de riesgo, priorizando la prevención como eje central de su estrategia. Este enfoque permitió abordar y resolver brechas existentes mediante acuerdos tanto judiciales como extrajudiciales, y consolidar relaciones laborales armoniosas y alineadas con los valores corporativos.

30,5%	**33,2**	**15,3**
de los colaboradores se encuentra sindicalizado	Tasa de rotación total de empleados*	Tasa de rotación voluntaria*

*Cobertura: 100%

Nota: un 5,41% de las salidas totales corresponden a personas que ocupan cargos eventuales, como por ejemplo temporeros en el periodo de exportación de flores en Ecuador en Aerosan o también contratados por obras/labor con una clara fecha de inicio y de fin.

Cumplimiento de los derechos de los colaboradores

(CMF 8.2)

Existen procedimientos establecidos para prevenir y detectar incumplimientos regulatorios relacionados con los derechos de sus trabajadores, lo que permite a la empresa garantizar el cumplimiento de las normativas laborales aplicables. Estos procedimientos están integrados en el Código de Ética, el Reglamento Interno y los contratos de trabajo, donde están detallados de manera clara los derechos y obligaciones de los colaboradores, así como las pautas para el desarrollo de sus funciones en un marco de integridad y respeto. Adicionalmente, la compañía ha implementado mecanismos específicos, como capacitaciones periódicas y canales de denuncia confidenciales, que permiten identificar y gestionar posibles infracciones.

Durante 2024, SM SAAM reforzó estos esfuerzos con la emisión de la Política de Diversidad e Inclusión, que promueve un entorno laboral equitativo y libre de discriminación, y la implementación de los procedimientos necesarios para cumplir con la normativa vigente sobre acoso, abuso y violencia en el trabajo.

Estos esfuerzos reflejan el compromiso de la empresa con la protección de los derechos laborales y la creación de un ambiente de trabajo seguro, respetuoso e inclusivo para todos sus colaboradores. Durante 2024, SM SAAM no presentó sanciones ejecutoriadas en materia de incumplimiento a los derechos de sus trabajadores.

SM SAAM y sus empresas filiales realizan un ciclo anual de gestión del compromiso laboral mediante una metodología transversal. Este ciclo incluye una encuesta para medir el compromiso, la difusión de los resultados obtenidos, la elaboración de planes de acción y el seguimiento continuo de las iniciativas implementadas.

Sobre la base de estos resultados, se desarrollan planes de acción que se adaptan a las particularidades de cada operación, abarcando diversas áreas identificadas en la evaluación, como calidad de vida, prácticas y cultura organizacional, compensaciones, gestión de personas y condiciones laborales.

En 2024, la medición alcanzó un 76% de satisfacción en los colaboradores, cubriendo al 94% de la dotación (aumentó la cobertura en cuatro puntos sobre 2023) y alcanzando la meta propuesta de la compañía de un 76% de satisfacción.

06

Capítulo 6

Gobernanza

6.1 Propiedad y control
6.2 Gobierno corporativo
6.3 Administración
6.4 Compliance: Compromiso con la integridad
6.5 Gestión de riesgos



Propiedad y control

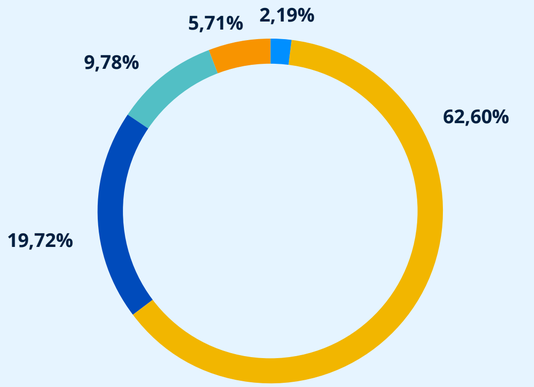
(CMF 2.2)

Estructura de propiedad

(CMF 2.3.4 I, 2.3.4 III C)

Al 31 de diciembre de 2024, el capital de SM SAAM era de 586.477.154,15 dólares de los Estados Unidos de América, dividido en 9.736.342.062 acciones, de una misma serie, sin valor nominal. Cada una tiene derecho a un voto, pudiendo el accionista o su representante acumularlos o distribuirlos en la forma que estime conveniente.

Las acciones que componen el capital social de la compañía, a la misma fecha, se encuentran repartidas en 3.188 accionistas registrados directamente y depositantes que mantienen posiciones accionarias a través del Depósito Central de Valores. SM SAAM no cuenta con acciones preferentes.





Cambios importantes en la propiedad o control

(CMF 2.3.2)

Disminución de capital de pleno derecho de SM SAAM

Como consecuencia de la enajenación por parte de SM SAAM de la totalidad de las acciones de sus filiales SAAM Ports S.A. y SAAM Logistics S.A. a Hapag-Lloyd, aprobada el 19 de octubre de 2022 en Junta Extraordinaria de Accionistas, se originó el derecho a retiro en favor de los accionistas disidentes. Como consecuencia de esta acción por parte de 12 de sus accionistas, el 23 de agosto de 2023 la Sociedad adquirió 449.921 acciones de su propia emisión.

De acuerdo con lo dispuesto en el artículo 27, inciso 3°, de la Ley de Sociedades Anónimas (LSA) y el artículo 62 de su Reglamento, al cumplirse el plazo de un año sin que la Sociedad hubiese enajenado en la bolsa de valores las acciones adquiridas como resultado del ejercicio del derecho a retiro, el 23 de agosto de 2024 el capital de SM SAAM disminuyó, de pleno derecho, en un monto igual al costo en que la Sociedad adquirió dichas acciones.

Conforme a lo establecido en la LSA, en Santiago, el 7 de octubre de 2024, en la Notaría de don Eduardo Diez Morello se suscribió una escritura pública declarativa que da cuenta de la disminución de capital de pleno derecho, escritura que fue luego anotada al margen de la inscripción social de SM SAAM en el Registro de Comercio del Conservador de Bienes Raíces de Santiago.

Nueva Política de Operaciones Habituales

En sesión ordinaria celebrada el viernes 2 de agosto de 2024, el Directorio de SM SAAM aprobó una nueva Política de Operaciones Habituales, conforme al Título XVI de la Ley de Sociedades Anónimas y la Norma de Carácter General N°501 de la Comisión, previo pronunciamiento favorable dado a la misma por el Comité de Directores de SM SAAM, en sesión celebrada el 1 de agosto de 2024.

Situación de control

(CMF 2.3.1)

Al cierre de 2024, el controlador de SM SAAM es Quiñenco S.A., con un 62,6% de participación. No presenta acuerdo de actuación conjunta ni considera limitaciones de libre disposición de acciones.

El 82,9% de las acciones emitidas y pagadas de Quiñenco S.A. son propiedad de sociedades Andsberg Inversiones SpA, Ruana Copper A.G. Agencia Chile, Inversiones Consolidadas Ltda., Inversiones Salta SpA, Inversiones Alaska Ltda., Inmobiliaria e Inversiones Río Claro S.A. e Inversiones Río Claro Ltda. La Luksburg Foundation tiene indirectamente el 100% de las acciones de Andsberg Inversiones SpA y el 100% de los derechos sociales en Ruana Copper A.G. Agencia Chile.

Andrónico Mariano Luksic Craig (RUT 6.062.786-K) y familia tienen el control del 100% de las acciones de Inversiones Consolidadas Ltda. y de Inversiones Alaska Ltda. La familia de don Andrónico Luksic Craig tiene el 100% del control de Inversiones Salta SpA. Inmobiliaria e Inversiones Río Claro S.A. e Inversiones Río Claro Ltda. son indirectamente controladas por la Emian Foundation, en la que la descendencia de don Guillermo Luksic Craig† (RUT 6.578.597-8) tiene intereses.

Accionistas

(CMF 2.3.3 / DJSI 1.2.13, DJSI 1.2.14)

Al 31 de diciembre de 2024, los principales accionistas de SM SAAM son:

Nombre o razón social de accionista	Rut	N° de acciones suscritas	% de propiedad
Inversiones Río Bravo S.A.	77.253.300-4	3.237.543.274	33,25%
Quiñenco S.A.	91.705.000-7	2.535.730.723	26,04%
BTG Pactual Chile S.A. Corredores de Bolsa	84.177.300-4	1.052.426.014	10,81%
Pionero Fondo de Inversión	76.309.115-5	357.551.277	3,67%
Inmobiliaria Norte Verde S.A.	96.847.140-6	322.149.301	3,31%
Itaú Corredores de Bolsa Limitada	96.665.450-3	265.489.869	2,73%
Banco de Chile por cuenta de Citi N.A. New York Clie	97.004.000-5	213.608.614	2,19%
Larraín Vial S.A. Corredora de Bolsa	80.537.000-9	110.888.791	1,14%
AFP Habitat S.A. para fondo pensión C	98.000.100-8	105.750.879	1,09%
AFP Cuprum S.A. para Fondo de Pensión C	76.240.079-0	75.230.310	0,77%
AFP Cuprum S.A. Fondo Tipo A	76.240.079-0	99.090.944	1,02%
Fondo de Inversión Falcom Tactical Chilean Equitie	76.507.811-3	94.659.257	0,97%
AFP Cuprum S A Fondo Tipo B	76.240.079-0	72.426.842	0,74%
Otros			12,27%

Al cierre de año, ninguna persona natural ni institución gubernamental posee más del 5% del total de derechos de votos.

Accionistas mayoritarios

(CMF 2.3.3)

En la Sociedad Matriz SAAM S.A. existe un accionista mayoritario distinto a los controladores. Se trata de Inversiones Gran Araucaria II Limitada, RUT 76.727.516-1, que, en conjunto con otras entidades del mismo controlador, alcanza una participación del 13,39% del capital suscrito de la compañía, equivalente a 1.303.565.666 acciones.

Política de dividendos

(CMF 2.3.4 II, CMF 2.3.4 III A)

La Política de Dividendos es materia de la Junta de Accionistas y se define anualmente en dicha reunión, siempre tomando como base lo establecido en la norma chilena. Según esta, las sociedades anónimas abiertas deben distribuir, como mínimo, el 30% de las utilidades líquidas obtenidas en cada ejercicio, salvo que en la junta respectiva se adopte un acuerdo distinto.

En sesión realizada el 5 de abril de 2024, la Junta Ordinaria de Accionistas de SM SAAM aprobó la propuesta del Directorio de mantener la definición de realizar un reparto objetivo, en dinero en efectivo, de alrededor del 50% de las utilidades líquidas del respectivo ejercicio.

Para tales efectos, según lo establecido en la Circular 1.945 del 29 de septiembre de 2009 de la Comisión para el Mercado Financiero (CMF) y en la política adoptada por SM SAAM, no se consideran las ganancias generadas como consecuencia de una variación en el valor razonable de ciertos activos y pasivos que no estén realizadas o devengadas en la determinación de la utilidad líquida distribuible, siendo tales ganancias restituidas en la determinación de la utilidad líquida distribuible del ejercicio en que estas se realicen.

El 8 de noviembre de 2024 se aprobó la distribución de un dividendo provisorio de US$ 20 millones (US$ 0,00205415954704982 por acción), con cargo a la utilidad del ejercicio 2024, el cual se pagó el día 5 de diciembre de 2024.

Año de pago	Cargo a ejercicio	Tipo de dividendo	Monto total (US$)	Monto pagado por acción (US$)
2024	2024	Provisorio	20	0,002054
	2023	Provisorio	125	0,0128
	2023	Mixto	125	0,0128
2023	2022	Mixto	48	0,004948
2022	2021	Mixto	47	0,004844



Resumen de transacciones

(CMF 2.3.4 III B)

Las acciones de la compañía se cotizan en el mercado bursátil chileno a través de la Bolsa de Santiago y de la Bolsa Electrónica.

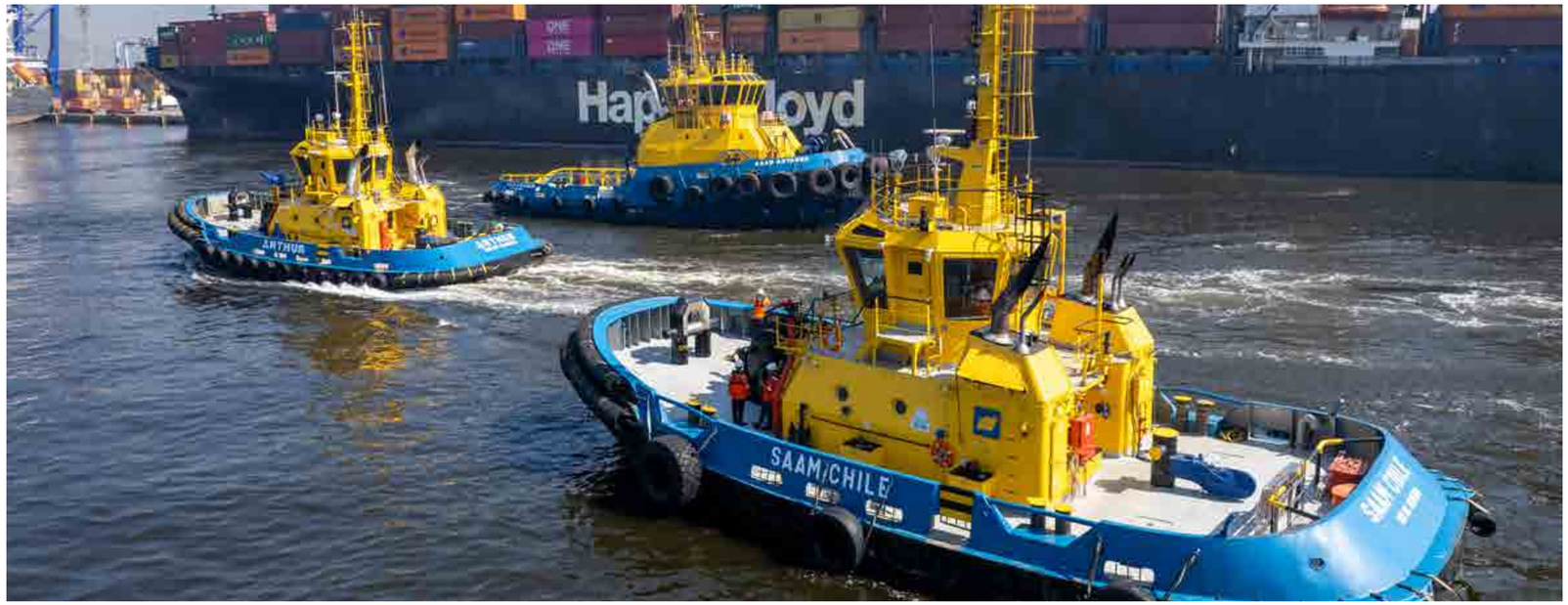
La presencia bursátil de la empresa, al cierre de cada trimestre, fue la siguiente:

Período	Presencia bursátil
Primer trimestre 2024	61,11%
Segundo trimestre 2024	63,33%
Tercer trimestre 2024	56,11%
Cuarto trimestre 2024	49,44%

El detalle de las transacciones es la siguiente:

Período	Bolsa de Valores	Precio acciones (CLP)	Volumen (CLP)	Montos transados (CLP)
Primer trimestre 2024	Bolsa de Santiago	110,56	43.917.580	4.855.468.287
Segundo trimestre 2024	Bolsa de Santiago	107,65	102.299.584	11.012.071.876
Tercer trimestre 2024	Bolsa de Santiago	102,02	56.324.465	5.746.318.614
Cuarto trimestre 2024	Bolsa de Santiago	103,86	139.900.000	14.529.563.648

Período	Bolsa de Valores	Precio acciones (CLP)	Volumen (CLP)	Montos transados (CLP)
Primer trimestre 2024	Bolsa Electrónica	107,08	302.240	32.362.843
Segundo trimestre 2024	Bolsa Electrónica	100,01	538.237	53.829.080
Tercer trimestre 2024	Bolsa Electrónica	103,44	10.000	1.034.400
Cuarto trimestre 2024	Bolsa Electrónica	101,97	44.466	4.534.141



Participación de directores y ejecutivos

(CMF 3.4 IV / DJSI 1.2.11, DJSI 1.2.12)

Al 31 de diciembre de 2024, el director Francisco Pérez Mackenna participa de la propiedad de la compañía en porciones no significativas (iguales o menores a 0,1% del total del capital social). Por su parte, el director Francisco Gutiérrez Philippi posee acciones de SM SAAM en forma indirecta, en porción no significativa (iguales o menores a 0,1% del total del capital social).

Los ejecutivos principales, en tanto, no poseen acciones de la compañía.

Otros valores

(CMF 2.3.5)

El 17 de enero de 2017, SM SAAM efectuó una colocación de bonos de las series B y C, recaudando US$ 115 millones neto de costos asociados. La deuda está pactada en Unidades de Fomento (UF), con vencimiento semestral para el pago de intereses y pago de capital al vencimiento.

El 23 de junio de 2020, SM SAAM realizó una colocación de bonos correspondiente a la serie E, por un monto total de UF 1.200.000, a una tasa de 1,25% anual, con vencimiento el 15 de junio de 2030 y con cargo a la línea número 794. La recaudación por la emisión fue de US$ 42 millones.

El 14 de agosto de 2020, SM SAAM efectuó una colocación de bonos por UF 1.400.000 correspondiente a la serie H, a una tasa de 1,25%, cuyo vencimiento será el 10 de julio de 2030, con cargo a la línea número 1037. Su recaudación ascendió a US$ 50,8 millones.

El 14 de diciembre de 2021, SM SAAM pagó el bono serie B por US$ 51 millones, que vencía en dicha fecha, por medio de un crédito con Banco Santander.

Gobierno corporativo

(CMF 3.1.I, CMF 3.5)

SM SAAM se compromete a garantizar un gobierno corporativo sólido y transparente, integrando las mejores prácticas establecidas en la Norma de Carácter General N° 461 de la Comisión para el Mercado Financiero (CMF).

Además, la compañía cuenta con un Modelo Integral de Cumplimiento (Compliance) y áreas especializadas en Gestión de Riesgos y Auditoría Interna, las cuales son supervisadas de manera continua para asegurar su eficacia. Asimismo, existe una Compliance Officer y se cuenta con un profesional especializado en la Prevención de Delitos, quienes refuerzan el compromiso con el cumplimiento normativo, la integridad corporativa y la sostenibilidad de sus operaciones.

(CMF 3.5)

SM SAAM adhiere a los siguientes códigos que establecen lineamientos de buen gobierno corporativo:

- Norma de Carácter General (NCG) N° 461 y N° 30 de la CMF
- Dow Jones Sustainability Index (DJSI)
- Sustainability Accounting Standards Board (SASB)



Principales indicadores

(CMF 3.2 X, CMF 3.2 XIII C, D, E / DJSI 1.2.5, DJSI 1.2.6, DJSI 1.2.7)

Edad directores

Entre 51 y 60 años	3
Entre 61 y 70 años	4

Antigüedad Directorio

Menos de 3 años	2
Más de 6 y menos de 9 años	1
Entre 9 y 12 años	4

Directorio

(CMF 3.2 X / DJSI 1.2.1, DJSI 1.2.3)

El Directorio es el máximo órgano de gobierno de SM SAAM. Está compuesto por siete directores titulares, que son elegidos cada tres años por la Junta Ordinaria de Accionistas. Este órgano no contempla la figura de directores suplentes. Según los estatutos, sesiona al menos una vez al mes, pudiendo convocar reuniones extraordinarias cuando sea necesario.

La última elección se realizó el 5 de abril de 2024, correspondiente al período 2024 –2027; en esta instancia fueron reelectos cinco directores, mientras que Pablo Granifo Lavín y Rafael Fernández Morandé se incorporaron como nuevos directores*.

El Directorio opera bajo la normativa establecida por la Ley Chilena N° 18.046, que prohíbe que una misma persona ocupe simultáneamente los cargos de Presidente del Directorio y Gerente General, lo cual asegura la separación de funciones y responsabilidades, consideradas incompatibles. En el caso de SM SAAM, el Presidente del Directorio no forma parte del equipo ejecutivo ni actúa como director independiente. Además, la compañía se adhiere a la definición de director independiente establecida en la legislación chilena.

*Detalle sobre nombres, nacionalidad, formación y fecha de ingreso al Directorio aparece en la sección Quiénes Somos, página 13.

100% Directores chilenos

7,42 Años de permanencia promedio de Directores

0 Directores en situación de discapacidad

97% Asistencia promedio a las reuniones del Directorio

Los estatutos de la compañía no contemplan un mínimo de asistencia a las sesiones de Directorio. Tampoco se ha estimado necesario fijar tiempos de dedicación presencial y remota a las mismas.

El tiempo de duración promedio de una sesión ordinaria es de cinco horas.

Remuneración y gastos del Directorio

(CMF 3.2 II, CMF 3.2 XIII F)

La Junta Ordinaria de Accionistas fija anualmente la remuneración del Directorio de acuerdo con los estatutos de la compañía. En la reunión celebrada el 5 de abril de 2024, se determinó lo siguiente:

- Una renta fija consistente en una dieta mensual por asistencia de UF 300 para el Presidente del Directorio y de UF 150 para cada director, con un tope mensual de una sesión.

- Una renta variable consistente en una participación de 1,5% sobre el monto de los dividendos que se repartan con cargo a las utilidades del ejercicio 2024, a ser distribuida en partes iguales entre los directores considerando el tiempo que cada uno hubiere servido al cargo durante dicho ejercicio. Al Presidente del Directorio le corresponde el doble que a cada uno de los demás directores le correspondiere.

En total, en el ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2024, el Directorio de SM SAAM percibió US$ 516 mil por dietas por asistencia (versus US$ 396 mil en 2023) y US$ 6,612 millones por participación sobre las utilidades de la compañía (US$ 1,207 millón en 2023).



			Remuneración fija		Remuneración variable	
Nombre Director	**Rut**	**Cargo**	**2023 (MUS$)**	**2024 (MUS$)**	**2023 (MUS$)**	**2024 (MUS$)**
Oscar Hasbún Martínez	11.632.255-2	Presidente Directorio	103	132	301	1.642
Jorge Gutiérrez Pubill	5.907.040-1	Director	52	66	151	825
Francisco Pérez Mackenna	6.525.286-4	Director	51	66	151	825
Jean Paul Luksic Fontbona	6.372.368-1	Director	34	54	151	825
Francisco Gutiérrez Philippi	7.031.728-1	Director	52	66	151	825
Armando Valdivieso Montes	8.321.934-3	Director saliente en 2024	52	12	151	797
Diego Bacigalupo Aracena	13.828.244-9	Director saliente en 2024	52	12	151	797
Pablo Granifo Lavín	6.972.382-9	Director entrante en 2024	-	54	-	38
Rafael Fernández Morandé	6.429.250-1	Director entrante en 2024	-	54	-	38
Totales			**396**	**516**	**1.207**	**6.612**

El Directorio de SM SAAM está compuesto solo por hombres, por lo que el cálculo de la brecha salarial por género no aplica para este reporte.



Conocimiento y experiencia del Directorio

(CMF 3.2 IV / DJSI 1.2.8, DJSI 1.4.1)

Los siete miembros del Directorio poseen una sólida trayectoria profesional que, combinadas, garantizan una dirección estratégica alineada con los objetivos de la compañía. Esta diversidad de competencias asegura un gobierno corporativo robusto, con una visión estratégica de largo plazo, fortaleciendo la capacidad de SM SAAM para enfrentar desafíos y aprovechar oportunidades en un entorno competitivo y en constante evolución. A continuación, se detalla la matriz de conocimientos, habilidades y experiencia de cada integrante de la mesa.

Experiencia	Óscar Hasbún Martínez	Jean-Paul Luksic Fontbona	Francisco Pérez Mackenna	Pablo Granifo Lavín	Jorge Gutiérrez Pubill	Francisco Gutiérrez Philippi	Rafael Fernández Morandé
Experiencia en la industria de infraestructura y servicios asociados a la logística de carga internacional	✓	✓	✓			✓	✓
Administración y finanzas	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
Experiencia internacional	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
Gestión de Riesgos	✓	✓		✓	✓	✓	✓
Asuntos legales y/o regulatorios					✓	✓	
Experiencia en cargos ejecutivos	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
Experiencia en Directorios, gestión de empresas y gobiernos corporativos	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
Estrategia y desarrollo sostenible	✓	✓	✓	✓	✓		✓
Fusiones y adquisiciones	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓

Para revisar en detalle la experiencia de nuestro Directorio, accede al siguiente **link**



Elección del Directorio

(CMF 3.7 III / DJSI 1.2.6)

SM SAAM se adhiere a la normativa vigente, otorgando a los accionistas la facultad de elegir a los miembros del Directorio durante la Junta Ordinaria Anual. Los directores son elegidos de manera individual por un período de tres años, con posibilidad de reelección indefinida, siempre que cumplan con los requisitos establecidos en la Ley de Sociedades Anónimas para desempeñar el cargo.

Según lo dispuesto en el artículo 73 del Reglamento de Sociedades Anónimas, el Gerente General de SM SAAM debe informar a los accionistas, al menos dos días antes de la Junta, mediante el sitio web corporativo www.saam.com, sobre la lista de candidatos a director que hayan aceptado su nominación y declarado no presentar inhabilidades para ejercer el cargo.

Esta lista debe incluir información sobre la experiencia, profesión u oficio de cada postulante, basada en la Ficha Informativa de Candidato a Director, la cual debe ser enviada oportunamente a los candidatos propuestos por los accionistas.

Actualmente, el Directorio no considera entre sus prioridades abordar aspectos relacionados con la diversidad ni ha establecido un porcentaje de género. No existen disposiciones específicas para evaluar la diversidad en su composición, dado que el enfoque actual se centra principalmente en los colaboradores y otras áreas de la organización. El Directorio vigente continuará en funciones durante su período de tres años, de acuerdo a lo establecido.

Capacitaciones

(CMF 3.2 IX A)

La Gerencia Legal de SM SAAM propone regularmente al Directorio un programa de capacitaciones para que sus miembros se mantengan informados y preparados en torno a temas relevantes que se relacionan con el quehacer de la compañía.

Los cursos deben estar vinculados a las siguientes temáticas:

- Mejores prácticas de gobierno corporativo.
- Principales avances en inclusión y diversidad y reportes de sostenibilidad.
- Principales herramientas en gestión de riesgos, incluidos los de sostenibilidad.
- Ejercicio de funciones y deberes de los directores y fallos recientes al respecto.
- Conflictos de interés y operaciones con partes relacionadas.

Además, el Directorio puede completar el programa con otras temáticas de su interés.

Inducción a nuevos directores

(CMF 3.2 V)

Cada nuevo director pasa por un proceso de inducción al asumir su cargo. Además, en este proceso:

- Reciben documentación y antecedentes que les permitan tener una visión integral de la compañía, junto con el detalle de los principales acuerdos adoptados por el Directorio en los últimos dos años y antecedentes operativos, financieros y legales.
- Sostienen una agenda de trabajo con la administración y otros públicos de interés relevantes.

Evaluación del Directorio

(CMF 3.2 IX B, CMF 3.2 IX C / DJSI 1.2.6)

El mecanismo utilizado por SM SAAM para identificar e implementar mejoras al funcionamiento de su Directorio establece que, anualmente, durante la sesión ordinaria de enero, cada miembro debe completar un cuestionario de evaluación relativo al desempeño, funcionamiento y la organización de este órgano correspondiente al año anterior. Dicho cuestionario se responde en el transcurso de la misma sesión.

El Presidente del Directorio es responsable de analizar las respuestas, elaborar un diagnóstico e identificar las áreas de mejora o aspectos que requieran fortalecimiento. Sobre la base de este análisis, en la siguiente sesión ordinaria propone acciones concretas que son discutidas de manera abierta por todos los miembros, permitiendo que cada director contribuya con recomendaciones adicionales para optimizar la gestión.

No obstante, el procedimiento actual no contempla mecanismos específicos para identificar y reducir barreras organizacionales, sociales o culturales que puedan limitar la diversidad de capacidades, perspectivas, características y condiciones en la composición del Directorio. Asimismo, no se incluye la contratación de expertos externos para realizar evaluaciones independientes.

Contratación de asesorías

(CMF 3.2 III, CMF 3.3 V)

No existe una política formal para la contratación de expertos en áreas contables, tributarias, financieras, legales u otras. La contratación de asesorías externas se evalúa de manera individual, considerando el mérito y la necesidad de cada caso en particular.

Durante el ejercicio 2024, ni el Directorio ni el Comité de Directores realizaron contrataciones de asesorías externas.

Sistema digital de información

(CMF 3.2 XII A, CMF 3.2 XII B, CMF 3.2 XII D)

Desde 2020, la empresa utiliza los servicios de Diligent, una plataforma digital diseñada para optimizar la gestión documental del Directorio. Esta herramienta permite a los directores acceder a las actas de las sesiones de manera segura, remota y continua, así como a todos los documentos analizados y a las minutas de cada reunión.

Previo a las sesiones del Directorio y del Comité de Directores, a través de Diligent se pueden generar "Libros", los cuales organizan la información en pestañas o capítulos, según los temas a tratar en la reunión. Cada sección incluye una breve descripción del asunto, el nombre del expositor y el tiempo estimado de presentación. Además, se adjunta todo el material de soporte necesario para que los directores puedan revisarlo con antelación. La plataforma también crea automáticamente una agenda completa de la reunión, en la cual se sintetizan las materias a abordar.

El texto final de las actas es compartido con los directores y ejecutivos que participaron en la sesión con al menos cinco días hábiles de antelación a la siguiente reunión, donde se procede a su aprobación formal y firma. El sistema mantiene un registro histórico de actas y documentos, disponible desde julio de 2020, asegurando un acceso ágil y transparente a la información clave del gobierno corporativo.



Conflicto de interés y comportamiento ético

(CMF 3.1 III)

En SM SAAM, la gestión de conflicto de interés y comportamiento ético es abordada a través de un robusto marco de gobierno corporativo, liderado de manera conjunta por la Gerencia Legal y el área de Compliance. Ambas unidades trabajan de manera coordinada para asegurar el cumplimiento de los más altos estándares de integridad y transparencia, las cuales reportan directamente al Gerente General y participan activamente en el Comité de Ética.

La compañía adhiere a las Buenas Prácticas de Gobierno Corporativo definidas en la Norma de Carácter General N° 461 de la CMF, implementando mecanismos como cuestionarios periódicos para identificar y declarar posibles conflictos de interés. Además, durante las capacitaciones realizadas a los colaboradores se incluyen regulaciones específicas y pautas de conductas a seguir.

A su vez, el Programa de Libre Competencia establece lineamientos claros para garantizar que las prácticas de la organización cumplan con las normativas y estándares éticos en todas sus operaciones. En el caso de la prevención de delitos, tales como el lavado de activos, la corrupción y el financiamiento del terrorismo, esta es gestionada a través del Modelo de Prevención de Delitos (MPD), el cual está adaptado a los requerimientos de la nueva Ley de Delitos Económicos.

Cambios ante situaciones de contingencia

(CMF 3.2 XI, CMF 3.7 IV)

El Directorio no cuenta con un plan de continuidad operacional específico para situaciones de contingencia, ya que no ha considerado necesario implementar una política particular al respecto. Esto se fundamenta en lo dispuesto en el artículo 41 de la Ley 18.046, que establece que los directores deben desempeñar sus funciones con el cuidado y diligencia que exige el negocio.

En caso de una vacancia, el Directorio actuará de acuerdo con lo estipulado en el artículo 32, inciso 4°, de la Ley de Sociedades Anónimas. En caso de presentarse situaciones de crisis, este órgano tiene la capacidad de sesionar de forma remota, compartir material y firmar actas utilizando las plataformas Teams y Diligent, contratadas por la compañía para estos fines.

Aunque SM SAAM no cuenta con un mecanismo formalmente establecido para que los accionistas participen y ejerzan su derecho a voto de manera remota, durante la pandemia la empresa implementó un sistema para la participación a distancia que fue informado oportunamente y publicado en el sitio web de la compañía.

Visitas a terreno

(CMF 3.2 VIII)

El 24 de mayo de 2024, los directores de SM SAAM, señores Jorge Gutiérrez Pubill, Francisco Gutiérrez Philippi y Rafael Fernández Morandé visitaron las instalaciones de Aerosan en el Aeropuerto de Santiago, Arturo Merino Benitez, en compañía de los ejecutivos Macario Valdés Raczynski y José Luis Rodríguez Correa.

Además, en mayo de 2024, el Presidente de la compañía, señor Óscar Hasbún Martínez, asistió a la inauguración de los remolcadores eléctricos en el puerto de Vancouver, Canadá.

Asimismo, las reuniones mensuales de Directorio y del Comité de Directores se realizan físicamente en las oficinas de la compañía.

Comité de Directores: composición, remuneraciones y gastos

(CMF 3.3 I, CMF 3.3 II, CMF 3.3 III, CMF 3.3 VII)

El Directorio de SM SAAM solo tiene un Comité de Directores, que se rige por las disposiciones del artículo 50 bis de la Ley Nº 18.046. El Comité se reúne cada mes y posteriormente reporta al Directorio. Durante 2024 sostuvo 13 reuniones.

El Comité de Directores está conformado por:

2023		2024	
Nombre	**Cargo**	**Nombre**	**Cargo**
Armando Valdivieso Montes	Director Independiente	Rafael Fernández Morandé	Director Independiente
Jorge Gutiérrez Pubill	Director Independiente	Jorge Gutiérrez Pubill	Director Independiente
Francisco Pérez Mackenna	Director no independiente	Francisco Pérez Mackenna	Director no independiente

Conforme con lo que establece el artículo 50 bis de la Ley sobre Sociedades Anónimas, corresponde a la Junta de Accionistas fijar la remuneración de los directores integrantes del Comité de Directores, así como el presupuesto para gastos de funcionamiento y contratación de asesores para el año 2024. En la Junta Ordinaria de Accionistas del 5 de abril de 2024, se definió que cada miembro perciba una dieta por asistencia de 50 UF (con un tope mensual de una sesión), más un tercio de remuneración variable en su calidad de director de la empresa. Todo lo anterior, conforme lo establece el artículo 50 bis de la Ley sobre Sociedades Anónimas y la circular 1.956 del 22 de diciembre de 2009 de la CMF.

Durante el ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2024, el Comité de Directores de SM SAAM percibió US$ 63 mil por concepto de dietas por asistencia a sesiones (US$ 51 mil en el año 2023) y US$ 925 mil por participación sobre las utilidades de la empresa (US$ 150 mil en 2023).

			Remuneración fija		Remuneración variable	
Nombre	**Rut**	**Cargo**	**2023 (MUS$)**	**2024 (MUS$)**	**2023 (MUS$)**	**2024 (MUS$)**
Jorge Gutiérrez Pubill	5.907.040-1	Director	17	21	50	375
Francisco Pérez Mackenna	6.525.286-4	Director	17	21	50	275
Armando Valdivieso Montes	8.321.934-3	Director saliente en 2024	17	5	50	266
Rafael Fernández Morandé	6.429.250-1	Director entrante en 2024	-	16	-	9
Totales			**51**	**63**	**150**	**925**

Informe anual de gestión del Comité

(CMF 3.3 IV)

Durante el año 2024, el Comité de Directores de Sociedad Matriz SAAM S.A. (“SM SAAM S.A.”) sesionó en 13 oportunidades con asistencia plena de sus miembros en todas las sesiones, y cumplió a cabalidad la agenda propuesta para el ejercicio 2024, lo que incluyó:

I. Aquellas materias que le competen en virtud de las facultades y deberes establecidos en el artículo 50 bis de la Ley N° 18.046, habiendo desarrollado las siguientes actividades:

1. Examinó los Estados Financieros Consolidados de SM SAAM S.A. y Subsidiarias, así como el Informe Final de los auditores externos acerca de los mismos, todos correspondientes al ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2023, respecto de los cuales se pronunció favorablemente en forma previa a su presentación a los accionistas para su aprobación. Asimismo, examinó sin reparos los Estados Financieros Consolidados de la Sociedad y Subsidiarias, con cierres a marzo, junio y septiembre de 2024.

   Revisó también el Plan de Auditoría Externa para el ejercicio 2024, y el Informe de Revisión Limitada de los Estados Financieros Intermedios Consolidados.

2. Propuso al Directorio sugerir a la Junta Ordinaria de Accionistas mantener a PricewaterhouseCoopers Consultores Auditores SpA como la empresa de auditoría externa encargada de examinar la contabilidad, inventario, balance y demás estados financieros durante el ejercicio 2024. Asimismo, propuso mantener para dicho periodo a las clasificadoras de riesgo Feller-Rate Clasificadora de Riesgo Limitada y Clasificadora de Riesgo Humphreys Limitada.

3. Examinó el sistema de remuneraciones y planes de compensación de los gerentes y ejecutivos principales.

4. Preparó y aprobó el informe anual de su gestión.

5. Revisó y aprobó la nueva Política de Habitualidad para Operaciones con Partes Relacionadas de SM SAAM S.A. y filiales, así como las Políticas de Habitualidad de sus filiales directas SAAM S.A., SAAM Aéreo S.A. y SAAM Inmobiliaria S.A.

Cabe señalar que SM SAAM S.A. celebró durante el ejercicio 2024 las siguientes operaciones a las que se refiere el título XVI de la Ley N° 18.046 que no estuvieren amparadas en su “Política de Habitualidad para Operaciones con Partes Relacionadas”, y que requirieron por tanto un examen previo del Comité de Directores:

(i) Contrato de Prestación de Servicios de Remolcaje entre la filial indirecta de SM SAAM S.A., SAAM Towage Panamá Inc., y Hapag Lloyd AG;

(ii) Contrato de Prestación de Servicios de Remolcaje entre la filial indirecta de SM SAAM S.A., SAAM Towage México S.A. de C.V., y Hapag Lloyd AG;

(iii) Contrato de crédito entre la filial indirecta de SM SAAM S.A., Servicios Aeroportuarios Aerosan S.A. y Banco de Chile, por un monto de US$ 10 millones; y

(iv) Contrato de crédito entre la filial indirecta de SM SAAM S.A., Servicios Aeroportuarios Aerosan S.A. y Banco de Chile, por un monto de US$ 7 millones.

II. Aquellas actividades encomendadas especialmente al Comité por el Directorio de SM SAAM S.A., habiendo desarrollado las siguientes actividades:

1. Examinó los informes y recomendaciones que emitió la Gerencia de Contraloría respecto al Plan de Auditoría Interna del ejercicio 2024, efectuó el seguimiento de la ejecución de los planes de acción definidos y aprobó el Plan de Auditoría Interna del ejercicio 2025.

2. Revisó el Plan de Trabajo para el año 2024 del Área de Cumplimiento y los informes acerca de sus estados de avance. También supervisó todo el proyecto de actualización del Modelo de Prevención de Delitos de la Compañía, dada la entrada en vigencia de la nueva Ley de Delitos Económicos, Ley N° 21.595, proyecto que concluyó con la aprobación por parte del Comité y del Directorio de un nuevo Código de Ética para SM SAAM S.A. y filiales, y de tres Modelos de Prevención de Delitos, uno para SM SAAM S.A., otro SAAM S.A., y otro para SAAM Aéreo S.A., con sus respectivas matrices de riesgos.

3. Examinó semestralmente los reportes del Encargado de Prevención de Delitos.

4. Revisó los resultados y avances en seguridad y salud ocupacional, particularmente los avances del Proyecto +Safety.

5. Revisó la Política de Riesgos, el perfil de riesgo, los informes del Comité de Riesgos y el Plan de Riesgos para el 2024, y en especial de los avances del Proyecto BPM +.

6. Recibió a las clasificadoras de riesgos Feller Rate Clasificadora de Riesgo Limitada y Clasificadora de Riesgo Humphreys Limitada, para informarse acerca del proceso de clasificación de riesgos de cada una, sus consideraciones metodológicas y los fundamentos de la calificación asignada a SM SAAM.

El Comité de Directores no contrató asesorías, por lo que no incurrió en gastos por este concepto.





Reuniones y reportabilidad

(CMF 3.2 VI, 3.3 VI)

Es responsabilidad del Comité de Directores reunirse con las unidades de gestión de riesgos, auditoría interna, responsabilidad social y con la empresa externa encargada de auditar los estados financieros. Este comité, además, debe organizar reuniones con diversas unidades de la compañía, en las que participa el Gerente General o algún miembro de la alta dirección.

Unidad*	Periodicidad de reunión	Principales temas abordados	Asistencia del Gerente General u otro ejecutivo principal
Unidad de gestión de riesgo	Trimestral	Revisión del Plan Anual de Riesgos y Reportabilidad acerca de los avances en el proceso de gestión de riesgos.	Sí
Unidad de auditoría interna	Por delegación del Directorio de SM SAAM, el Gerente Contralor se reúne con el Comité de Directores según la calendarización establecida para cada año.	Presentación de resultados de las auditorías ejecutadas conforme al Plan Anual aprobado, junto con las recomendaciones y/o mejoras que se deban incluir en los procesos auditados, o con ocasión de los modelos de compliance que deban ser implementados para mitigar los impactos de riesgo, incumplimiento y/o potenciales fraudes.	Sí
Empresa de auditoría externa a cargo de la auditoría de los estados financieros	Trimestral	Examen de informes y revisión de plan de auditoría externa 2025.	Sí

*Debido a que la Gerencia de Sostenibilidad y Desarrollo se creó a finales de 2024, no se sostuvieron reuniones con el Comité de Directores. Se preveé que inicien reuniones en 2025.

Si bien la gestión de auditoría externa corresponde al Comité, es importante señalar que los auditores participan al menos una vez por trimestre en las sesiones del Directorio, ya sea presentando información relevante o acompañando a la Administración en la exposición de los resultados trimestrales.

Además, el Directorio se mantiene informado y revisa los temas abordados por los auditores a través del informe del presidente del comité.



Administración

La compañía cuenta con una estructura matricial que optimiza y fortalece las áreas de apoyo operativo, permitiendo la estandarización de procesos a nivel corporativo. Este enfoque ha facilitado una adaptación ágil y eficiente a las crecientes demandas y desafíos del comercio exterior, consolidando a SM SAAM como una empresa moderna, competitiva y alineada con las mejores prácticas de la industria.

Planes de sucesión

(CMF 3.6 X)

La compañía dispone de planes de sucesión para los cargos estratégicos, incluyendo al Gerente General y a los principales ejecutivos. Los colaboradores designados en estos planes cuentan con una estrategia de desarrollo individual diseñada para prepararlos rápidamente para asumir dichas posiciones, cuyo progreso es evaluado en forma periódica.

Remuneración de ejecutivos

(CMF 3.4 II, CMF 3.4 III, CMF 3.6 XI, CMF 3.6 XII)

Las compensaciones de la plana ejecutiva de SM SAAM consideran un sueldo fijo y un bono variable anual por desempeño, asociado al cumplimiento de metas fijadas para el ejercicio. El bono de desempeño es decidido por el Directorio tras evaluar la gestión del año y su monto se determina en función de la remuneración de cada ejecutivo.

Remuneración agregada de los ejecutivos principales*

2023 (MUS$)	2024 (MUS$)
9.631	10.784

*Considera las remuneraciones de aquellos trabajadores clasificados como Alta Gerencia.

Las estructuras salariales de la Alta Administración son revisadas anualmente por el Directorio de SM SAAM. Como parte de este análisis, la Política de Compensaciones y el diagnóstico salarial de los principales ejecutivos se presentan al Comité de Directores, encargado de evaluar y proponer ajustes cuando sea necesario. Dado que este proceso es responsabilidad del Directorio, no se requiere la aprobación de los accionistas para la determinación o revisión de las estructuras salariales, así como de las políticas de compensación e indemnización del Gerente General y demás ejecutivos principales.

SM SAAM no ofrece planes de compensación especiales que difieran de los otorgados al resto de los trabajadores de la compañía, tales como programas de incentivos a largo plazo (LTI), acciones, opciones o beneficios adicionales.

Compliance: compromiso con la integridad

(CMF 3.6 XIII)



SM SAAM reafirma su compromiso con la promoción de una cultura ética y con la integridad en todas sus operaciones, desde sus colaboradores, clientes y proveedores hasta la sociedad y el medioambiente, en todos los países donde tiene presencia.

Este compromiso se materializa mediante el Sistema Integral de Gestión Ética y Compliance, liderado por la Compliance Officer, cuyo propósito es garantizar que el desarrollo de los negocios de la compañía se realice dentro del marco legal y en conformidad con sus valores corporativos y normas internas. Este sistema se estructura en cinco pilares fundamentales: prevención, detección, respuesta, supervisión y monitoreo.

El Sistema Integral de Gestión Ética y Compliance está compuesto por el Código de Ética y el Modelo de Prevención de Delitos (MPD). En su diseño y gobierno es supervisado por el Comité de Ética y cuenta con la certificación de BH Compliance. Además, el sistema incluye un Canal de Denuncias accesible a todos los colaboradores y programas de capacitación periódicos, los cuales abordan temas como la detección de conflictos de interés, la prevención de delitos y la promoción de la libre competencia.

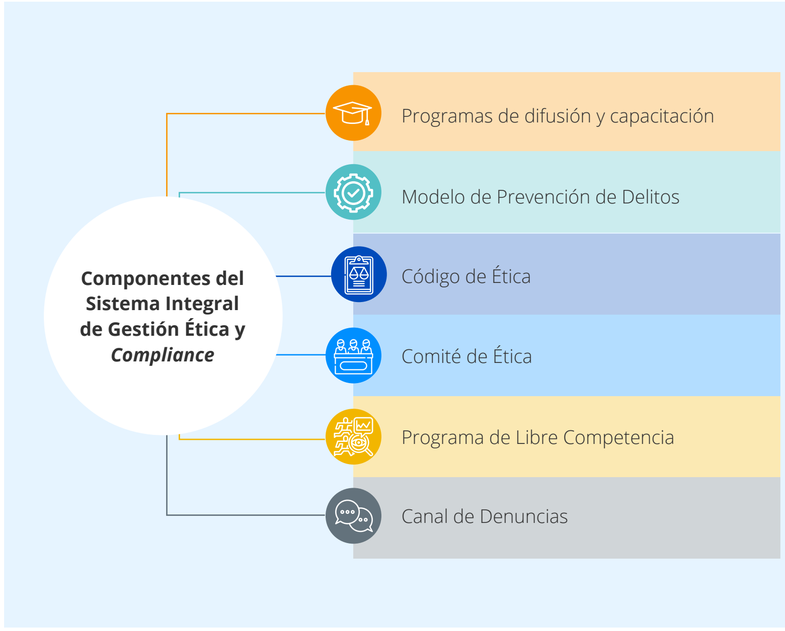
Durante 2024, se promulgaron nuevas regulaciones relativas a esta materia, como la Ley N° 21.595, Ley de Delitos Económicos, y la Ley N° 21.643, que "Modifica el Código del Trabajo y otros cuerpos legales, en materia de prevención, investigación y sanción del acoso laboral, sexual o de violencia en el trabajo", conocida como "Ley Karin".

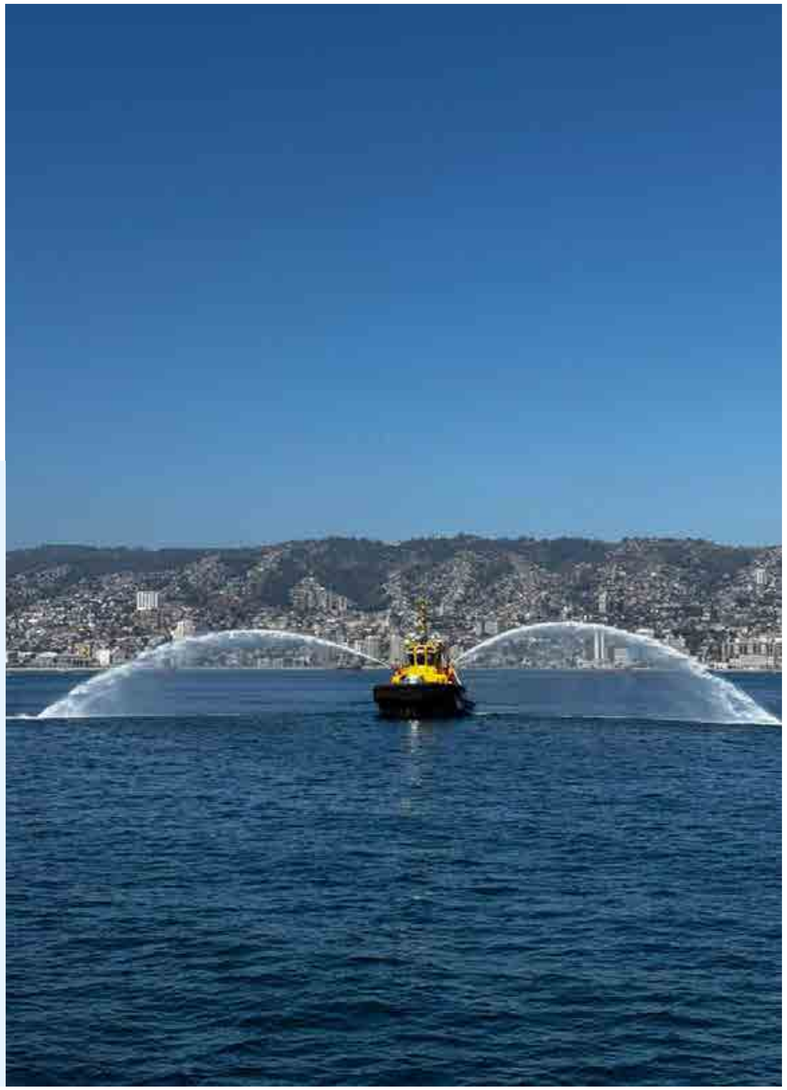
Por este motivo, SM SAAM ajustó tres documentos claves:

Código de Ética: se actualizó para incorporar las exigencias de la Ley de Delitos Económicos y reforzar los modelos de prevención de delitos, incorporando referencias a regulaciones relevantes, como la Ley Karin.

Modelo de Prevención de Delitos: se implementaron tres modelos específicos para abordar las particularidades de cada unidad de negocio: uno para SM SAAM Corporativo, otro para SAAM Towage y un tercero para Aerosan.

Reglamento Interno de Orden, Higiene y Seguridad específicos, en línea con las normativas vigentes. Como parte de este proceso, se realizaron capacitaciones dirigidas a todos los colaboradores, quienes también firmaron el nuevo reglamento.





Código de Ética

(CMF 3.6 VII / DJSI 1.5.2, DJSI 1.5.3, DJSI 1.5.4, DJSI 1.6.1, DJSI 1.6.2)

El Código de Ética de SM SAAM es el documento fundamental que rige los principios y lineamientos que orientan el actuar de ejecutivos y colaboradores de la compañía. Está alineado con los valores corporativos de Seguridad, Honestidad, Respeto, Responsabilidad y Servicio y fue elaborado para constituirse en una guía ética que promueve un comportamiento íntegro y transparente para todos los colaboradores, ejecutivos y directores, como también para terceros que interactúan con la empresa.

El Código establece estándares de conducta exigibles a todos los integrantes de la organización, incluyendo directores, colaboradores y contratistas, asegurando un marco ético que abarca desde el respeto a los derechos humanos hasta la prevención de conflictos de interés, corrupción, soborno y otras prácticas ilícitas. El incumplimiento de los principios establecidos puede dar lugar a acciones disciplinarias internas e, incluso, a procedimientos judiciales, según la gravedad de la infracción.

El Código de Ética considera herramientas, como canales de denuncia y consulta, que permiten a los colaboradores resolver dudas y reportar posibles infracciones. Este enfoque asegura la aplicación práctica de los principios éticos en el ejercicio diario de las actividades de la empresa.



Para garantizar su cumplimiento, el Código incorpora mecanismos que fortalecen su aplicación práctica, incluyendo:

	Canales de denuncia y consulta: herramientas confidenciales que permiten a los colaboradores resolver dudas y reportar posibles infracciones, fomentando un ambiente de confianza y transparencia.
	Líneas de reporte definidas: responsabilidades y flujos de comunicación estructurados en todas las divisiones y empresas del grupo.
	Mesas de ayuda y líneas directas: existen mesas de ayuda, líneas directas y puntos focales de apoyo, que están accesibles para abordar inquietudes relacionadas con el Código de Ética.
	Evaluación del desempeño: los sistemas de evaluación de desempeño de los colaboradores integran indicadores de cumplimiento ético y alineación con los valores corporativos.
	Acciones disciplinarias: en caso de incumplimiento, se consideran sanciones como amonestaciones y despidos, dependiendo de la naturaleza de la infracción.
	El Código de Ética es sometido a procesos de certificación / auditoría, en este caso, por BH Compliance.

Esta propuesta se ha adaptado a la legislación equivalente en cada país donde operan las subsidiarias de la compañía. En los casos en que esta no existe, se ha implementado bajo el concepto de buenas prácticas corporativas. Asimismo, su adopción está promovida en las empresas coligadas.

Canal de Denuncias

(CMF 3.2 XII C, CMF 3.6 IX)

Con el propósito de garantizar los más altos estándares de integridad y transparencia en todas sus operaciones, SM SAAM ha dispuesto un Canal de Denuncias al que pueden acceder sus trabajadores, ejecutivos, directores y terceros relacionados, incluidos clientes, contratistas, proveedores y accionistas. Este mecanismo permite reportar de manera segura, confidencial y, si se desea, anónima, cualquier irregularidad, incumplimiento de normativas internas o valores corporativos, así como infracciones a las leyes o regulaciones vigentes en los países donde opera la compañía.

El Canal de Denuncias está habilitado a través de tres vías de acceso:

- Sitio web corporativo (https://saam.eticaenlinea.com/), de alcance internacional, administrado por un proveedor externo.
- Correo electrónico: denunciassaam@saam.cl.
- Denuncia presencial, la que puede hacerse ante el encargado de Prevención del Delito o ser canalizada por intermedio de su jefatura directa.

* El sistema también se encuentra disponible en las páginas web de las filiales y coligadas.

El Canal permite que los denunciantes hagan seguimiento del estado de sus casos. Todas las denuncias se procesan bajo el protocolo establecido en el Procedimiento de Gestión de Denuncias, el cual establece los lineamientos para la recepción, investigación, escalamiento y resolución. Dicho protocolo contempla la comunicación al Comité de Ética, la evaluación de sanciones, el cierre de los eventos y, cuando corresponde, la notificación a las entidades fiscalizadoras.

La información completa sobre el funcionamiento del Canal, los procedimientos asociados y el ciclo de vida de las denuncias está disponible en el sitio web oficial de la compañía.

Modelo de Prevención de Delitos (MPD)

(CMF 3.6 XIII, CMF 8.5)

SM SAAM cuenta con un robusto Modelo de Prevención de Delitos, diseñado para prevenir conductas ilícitas que puedan afectar la operación de la compañía. El documento establece procedimientos claros y específicos para prevenir y detectar incumplimientos regulatorios, conforme a lo dispuesto en la Ley N° 20.393 sobre Responsabilidad Penal de las Personas Jurídicas. En su contenido se implementan medidas de vigilancia y control para prevenir la comisión de los delitos contemplados en la normativa, incluyendo aquellos actualizados por la Ley N° 21.595 sobre Delitos Económicos.

El Modelo es aplicable a SM SAAM S.A. y a sus filiales SAAM Inversiones SpA, SAAM Inmobiliaria S.A., e Inmobiliaria Marítima y Portuaria SpA, a los dueños, controladores, responsables, directores, ejecutivos principales, representantes y, en general, a todos quienes realicen actividades de administración y supervisión, así como a todos aquellos que se encuentran bajo su dirección o supervisión.

Asimismo, debe ser cumplido por aquellas terceras partes con las cuales la compañía se relaciona comercialmente, como los proveedores, terceras partes intermediarias, socios y clientes, entre otros. Las disposiciones establecidas son obligatorias para los colaboradores de SM SAAM y de aquellas filiales individualizadas precedentemente, y su infracción podrá ser sancionada en conformidad con lo establecido en su Reglamento Interno.

El Modelo de Prevención de Delitos (MPD) de SM SAAM incluye una serie de procedimientos diseñados para prevenir, detectar y gestionar riesgos asociados a delitos que puedan comprometer la operación de la compañía.



Procedimientos clave del Modelo de Prevención de Delitos:

Identificación y gestión de riesgos penales: el MPD dispone de una Matriz de Riesgos que identifica las actividades susceptibles de materializarse en delitos, considerando factores como la naturaleza de las operaciones, el entorno regulatorio y las interacciones con funcionarios públicos. Esta herramienta permite establecer controles específicos para mitigar estos riesgos.

Protocolos y controles internos: se han implementado procedimientos destinados a la prevención, detección y reporte de conductas ilícitas. Entre ellos, destacan la supervisión continua de actividades críticas, la documentación de controles y la implementación de medidas correctivas cuando sea necesario.

Designación del Encargado de Compliance: la compañía cuenta con un Compliance Officer, quien lidera la implementación y supervisión del modelo, asegura su difusión y coordina investigaciones de denuncias. Este reporta de manera periódica al Directorio y al Comité de Ética sobre el estado del MPD y las medidas preventivas adoptadas.

Capacitación y difusión: para garantizar el cumplimiento y comprensión de las disposiciones de la Ley N° 20.393, SM SAAM realiza capacitaciones regulares para sus colaboradores, en las que se abordan los riesgos de comisión de delitos y las medidas para evitarlos. Además, la información relevante sobre el modelo se difunde en las redes de comunicación internas y en las inducciones de nuevos trabajadores.

Auditorías y revisiones periódicas: el MPD es sometido a auditorías internas y externas de manera regular, con el propósito de evaluar la eficacia de los controles implementados y actualizarlos conforme con cambios normativos o estructurales en la organización.

Canal de Denuncias: la compañia dispone de un canal confidencial y seguro para que trabajadores, ejecutivos, directores y terceros puedan reportar posibles incumplimientos de la Ley N°20.393 y del MPD. Todas las denuncias son investigadas siguiendo protocolos estrictos y se adoptan medidas correctivas cuando corresponde.

En conjunto, estas acciones reflejan el compromiso de SM SAAM con el cumplimiento normativo y su responsabilidad en la prevención de delitos, consolidando una cultura organizacional basada en la integridad y la transparencia.

Actualización del Modelo de Prevención de Delitos

En respuesta a la promulgación de la **Ley N° 21.595, Ley de Delitos Económicos,** SM SAAM revisó y ajustó su **Modelo de Prevención de Delitos (MPD)** para alinearlo con los nuevos estándares regulatorios. Tras esta actualización, el modelo fue formalmente publicado y comunicado a todos los colaboradores de la organización, asegurando su comprensión y correcta aplicación en las operaciones diarias. Cabe destacar que se publicaron tres versiones del MPD, una para SM SAAM, otra para SAAM Towage y la última para Aerosan.

Elementos clave del MPD actualizado:

- **Identificación de riesgos penales:** se actualizó la Matriz de Riesgos para identificar posibles delitos asociados a las actividades de la empresa, incorporando los nuevos requisitos de la normativa.
- **Controles y protocolos:** se reforzaron los controles internos y los protocolos de prevención y detección, asegurando su adecuación a los nuevos estándares.
- **Compliance Officer:** se confirmó la autonomía y dotación de recursos del Compliance Officer, quien supervisa la implementación y efectividad del modelo.
- **Evaluaciones periódicas:** se programaron auditorías internas y revisiones externas para garantizar la actualización y efectividad del MPD en un entorno normativo dinámico.

El MPD actualizado fue difundido a través de las redes internas de comunicación y reforzado mediante un plan de capacitaciones dirigidas a todos los colaboradores, asegurando que comprendieran los valores corporativos, los riesgos penales y las medidas preventivas. Además, fue integrado como parte fundamental de las inducciones para nuevos trabajadores, de manera de fortalecer desde el inicio la cultura de integridad y cumplimiento en la organización.

En el espíritu de mejora continua, el Modelo está sujeto a auditorías internas regulares y revisiones por parte de terceros independientes para identificar áreas de mejora y adaptarse a cambios legales o contextuales. Estas auditorías incluyen la revisión del Canal de Denuncias y los mecanismos de control implementados.

Programa de Libre Competencia

(CMF 8.4)

SM SAAM ha adoptado medidas concretas, proactivas y permanentes tanto para facilitar e incrementar conductas efectivas, eficientes y pro competitivas, así como para desincentivar y prevenir toda conducta que pueda considerarse contraria a la libre competencia en el mercado.

Por esto, SM SAAM desarrolló e implementó un Programa de Cumplimiento de la Normativa de Libre Competencia, que establece un marco sólido de prevención y gestión de riesgos asociados a prácticas anticompetitivas, como la colusión, el abuso de posición dominante y la participación en acuerdos anticompetitivos.

Elementos clave del programa:

Manual de Libre Competencia: este documento entrega directrices claras a los colaboradores sobre conductas prohibidas y estrategias para identificar y mitigar riesgos, reforzando una cultura organizacional alineada con los principios de libre competencia.

Matriz de Riesgos: esta herramienta identifica y evalúa los riesgos actuales y potenciales asociados a la libre competencia en los mercados donde opera la empresa. Esta matriz se revisa y actualiza constantemente para adaptarse a los cambios regulatorios y del entorno de mercado.

Capacitaciones periódicas: los colaboradores y representantes son entrenados regularmente para garantizar la comprensión de los riesgos y la prevención proactiva de conductas anticompetitivas.

Canal de consultas y denuncias: se dispone de herramientas confidenciales y accesibles para que los colaboradores puedan resolver dudas y reportar prácticas sospechosas, las cuales son gestionadas con prontitud por el Encargado de Cumplimiento.

Auditorías y monitoreo: el programa contempla auditorías internas anuales para evaluar la efectividad del programa, identificar áreas de mejora y garantizar su adopción.



Este enfoque permite a la organización abordar de manera proactiva los riesgos asociados a la libre competencia y alinearse con estándares internacionales, tales como los definidos por organismos como COSO (Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway Commission) e International Organization for Standardization (ISO). Además, fortalece la resiliencia del modelo de negocios frente a posibles investigaciones o fiscalizaciones, protegiendo tanto el desempeño financiero como la sostenibilidad a largo plazo.

Durante 2024, SM SAAM estableció como objetivo mapear el cumplimiento de los estándares de libre competencia y reforzar las capacitaciones relacionadas. En este contexto, se desarrollaron actividades conjuntas con diversas compañías, fortaleciendo el entendimiento y la prevención de prácticas anticompetitivas.

El programa fue inicialmente implementado en las operaciones de remolcadores en Chile, Brasil, Canadá, México, Colombia, Perú y Uruguay, logrando un cumplimiento exitoso. Para ello, se contrataron especialistas legales en cada país y se diseñaron planes específicos adaptados a las normativas locales.

Además, para SAAM S.A se designó un Encargado de Cumplimiento de Libre Competencia, que tiene por finalidad: (i) impulsar y supervisar de manera continua la implementación del Programa en los países donde opera SAAM; (ii) asegurarse de que se capacite regularmente a los trabajadores sobre la existencia y funcionamiento del Programa, y encargarse de su difusión, en coordinación con el Oficial de Cumplimiento; (iii) detectar, evaluar y mitigar riesgos asociados a prácticas anticompetitivas; (iv) actuar como punto de contacto con asesores externos en las operaciones.

Contribuciones y donaciones

Donaciones

(DJSI 1.5.3)

Las donaciones que realiza SM SAAM, ya sea en dinero o en especies, siempre se ajustan a las leyes aplicables en las jurisdicciones donde opera, y se enfocan exclusivamente en fines educacionales, culturales, deportivos, de desarrollo social y socioambiental. Estas donaciones se llevan a cabo en estricto cumplimiento de las políticas y procedimientos vigentes, sin excepciones.

Del mismo modo, el Código de Ética de la compañía prohíbe las donaciones a personas, entidades u organizaciones con fines de lucro, así como cualquier pago efectuado a través de cuentas privadas o personales, ya sea en el territorio nacional o en el extranjero. Tampoco se permiten aportes a instituciones cuyos objetivos sean incompatibles con los principios éticos y valores corporativos de la compañía, ni aquellas contribuciones que puedan comprometer su reputación.

En 2024, la empresa donó US$ 45.728.

Contribuciones políticas

(DJSI 1.6.1, DJSI 1.6.2)

En línea con lo anterior, SM SAAM no financia actividades calificadas como políticas ni efectúa contribuciones en dinero o en especies a partidos, candidatos a cargos públicos o a sus representantes, en ninguno de los países en donde opera.

	2021	2022	2023	2024
Grupos de presión, representación de intereses o similares	US$ 0	US$ 0	US$ 0	US$ 0
Campañas / organizaciones / candidatos políticos locales, regionales o nacionales	US$ 0	US$ 0	US$ 0	US$ 0
Asociaciones empresariales o grupos exentos de impuestos (ej. think-tanks)	US$ 0	US$ 0	US$ 0	US$ 0
Otros (ej. gastos relacionados con medidas electorales o referéndums)	US$ 0	US$ 0	US$ 0	US$ 0
Mayores contribuciones y gastos	US$ 0	US$ 0	US$ 0	US$ 0
Cobertura de datos	100%	100%	100%	100%

Lobbying y asociaciones profesionales - Alineación climática

(DJSI 1.6.3)

Por la naturaleza de su negocio, las operaciones de SM SAAM contribuyen significativamente al desarrollo económico de los países donde se efectúan, motivo por el cual la compañía tiene interacción con entidades gubernamentales, funcionarios públicos y empresas estatales. Estas relaciones están guiadas por los más altos estándares éticos y alineadas con los objetivos comerciales de SM SAAM, asegurando siempre el respeto por la institucionalidad y actuando conforme al marco jurídico vigente en cada país.

Las actividades de lobby realizadas por SM SAAM están reguladas por su Política de Relacionamiento con Funcionarios Públicos y Personas Políticamente Expuestas, la cual forma parte del Programa de Cumplimiento y Modelo de Prevención de Delitos sobre Responsabilidad Penal Corporativa de SM SAAM y de su Código de Ética. Este documento establece claros lineamientos y pautas, aplicables tanto a SM SAAM como a sus filiales, y promueve su adopción en empresas coligadas, constituyendo el estándar mínimo de actuación, incluso cuando las normativas locales sean menos exigentes.

En el caso de Chile, esta política establece que todas las reuniones que se ejecuten por agenda pública deben ceñirse a lo indicado en la Ley del Lobby y su guía de implementación (Ley N° 20.730 del 8 de marzo de 2014), la cual regula el lobby y las gestiones que representen intereses particulares ante las autoridades y funcionarios públicos.

Compromiso con la alineación climática y los ODS

Chile ratificó el Acuerdo de París en 2017, comprometiéndose a desarrollar políticas en materia de cambio climático y en avanzar hacia el cumplimiento de los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS). Considerando lo anterior, cualquier participación de SM SAAM mediante lobby en proyectos legislativos, decisiones del Congreso, políticas o programas relacionados con la mitigación del calentamiento global a 2°C, la promoción de energías renovables o el apoyo al precio del carbono, está regulada por su Política de Relacionamiento con Funcionarios Públicos y Personas Políticamente Expuestas, antes mencionada, y ejecutada bajo estrictos estándares éticos.

SM SAAM incorpora criterios ambientales, sociales y de gobernanza (ASG) en su estrategia corporativa y toma de decisiones. En 2023, la compañía alineó su estrategia con seis de los 17 ODS definidos por la Organización de las Naciones Unidas (ONU) para 2030, incluyendo el ODS 13: Acción por el Clima.

Este enfoque refuerza no solo el cumplimiento normativo, sino también la responsabilidad de la compañía en la creación de valor sostenible para sus grupos de interés y las comunidades donde opera.

Cumplimiento legal con clientes

(CMF 8.1)

SM SAAM no cuenta de un programa específico para abordar incumplimientos de la Ley N°19.496 sobre Protección de los Derechos del Consumidor, ya que su observancia forma parte integral de la cultura ética y de integridad que guía las operaciones de la compañía.

Sanciones y multas recibidas

(CMF 8.1, CMF 8.2, CMF 8.4, CMF 8.5 / DJSI 1.5.5 / SASB TR-MT-510A.2)

Durante 2024, no se recibieron multas o sanciones en relación con los derechos de sus clientes, libre competencia u otro relacionado con la Ley N° 20.393. Tampoco se reportaron sanciones o multas como resultado de procedimientos judiciales relacionados con soborno o corrupción, discriminación o acoso, privacidad de datos del cliente; conflicto de intereses, lavado de dinero o uso de información privilegiada.

Área	Cifra
Número de sanciones ejecutoriadas en el ámbito de derechos a clientes	0
Monto en pesos (CLP) que representaron las sanciones en el ámbito de derechos a clientes	0
Número de sanciones ejecutoriadas en el ámbito de libre competencia	0
Monto en pesos (CLP) que representaron las sanciones en el ámbito de libre competencia	0
Número de sanciones ejecutoriadas en el ámbito de la Ley N°20.393	0
Monto en pesos (CLP) que representaron las sanciones en el ámbito de la Ley N°20.393	0
Importe total de las pérdidas monetarias como resultado de los procedimientos judiciales relacionados con el soborno o la corrupción.	0
Corrupción o soborno	0
Discriminación o acoso	0
Privacidad de datos del cliente	0
Conflicto de interés	0
Blanqueo de capitales o uso de información privilegiada	0

Gestión de riesgos

(CMF 3.6 I, CMF 3.6 V / DJSI 1.4.2)

En SM SAAM, la gestión de riesgos se encuentra amparada bajo el área de Gestión de Riesgos corporativa interna, que reporta al Comité de Directores trimestralmente y tiene variadas sesiones con la Administración. Asimismo, la gestión de riesgos se enmarca dentro de la Política de Gestión Integral de Riesgos, que está orientada a proteger y fortalecer el valor de la compañía mediante la promoción de una cultura organizacional que involucra a todos los niveles. Esta política se implementa de manera estructurada y sistemática en los procesos operacionales a lo largo de toda la cadena de valor.

Aprobada por el Directorio en noviembre de 2019, la política establece un enfoque integral de gestión que incluye reportes periódicos al Comité de Riesgos y al Comité de Directores, por delegación del Directorio. Dicho enfoque contempla aspectos como roles, responsabilidades y apetito al riesgo, entre otros elementos clave.

El Modelo de Gestión Integral de Riesgos que contiene esta política también fue aprobado por el Directorio y constituye una herramienta fundamental para fortalecer el modelo operacional de la compañía y promover prácticas efectivas para la identificación, evaluación, tratamiento, monitoreo y reporte continuo de riesgos. Esta política se complementa con un marco metodológico para la gestión de riesgos, basado en estándares internacionales como ISO 31000 y COSO ERM.

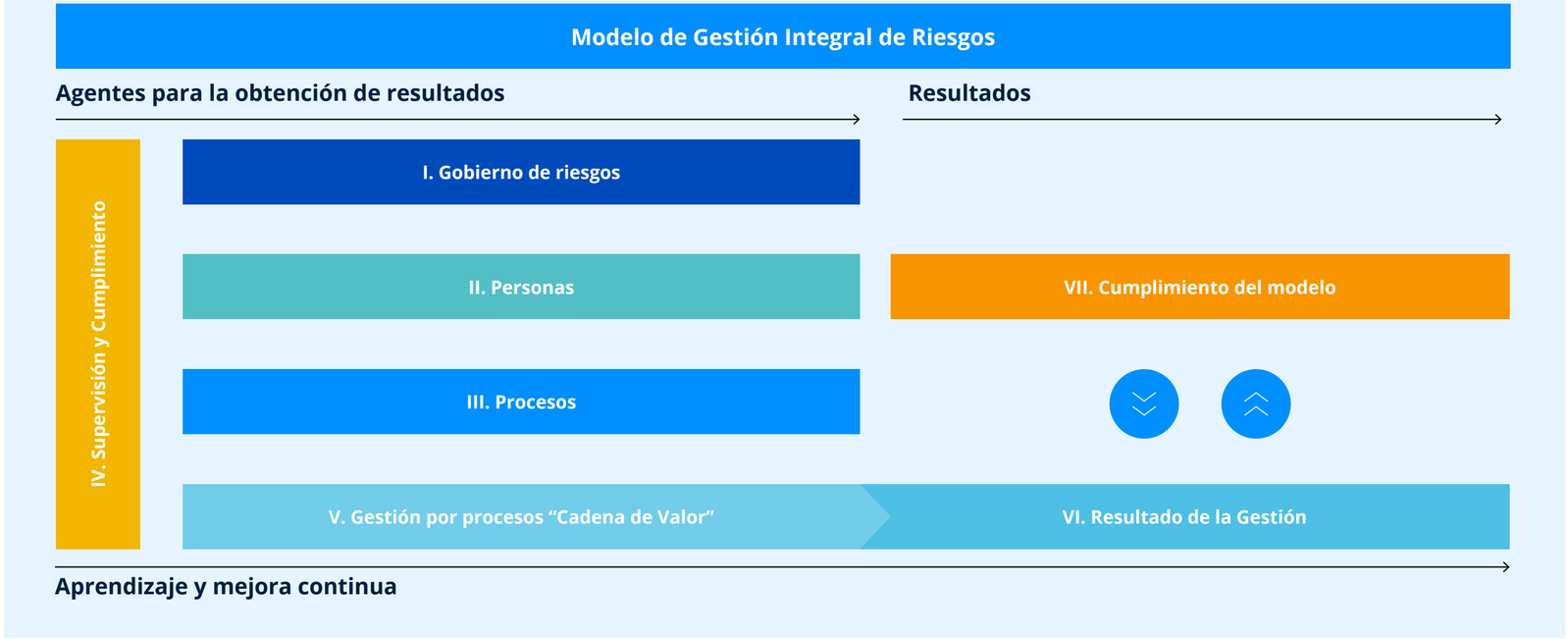
Principales aspectos del Manual de Gestión de Riesgos:

Foco en riesgos críticos: se priorizan los riesgos que inherentemente estén por sobre los niveles de tolerancia y apetito al riesgo definidos.

Definición del apetito al riesgo: el apetito al riesgo es presentado al Comité de Riesgo, que puede aprobarlo o solicitar modificaciones. Posteriormente, es informado al Comité de Directores, que lo valida en representación del Directorio.

Mapa de calor: los riesgos inherentes y residuales se representan gráficamente en un mapa de calor, permitiendo una visión clara de su impacto y probabilidad.

Gestión de riesgos altos o extremos: todo riesgo clasificado como alto o extremo queda fuera del apetito de riesgo aceptado por SM SAAM.



Cultura de riesgos

(CMF 3.6 VIII)

SM SAAM promueve una cultura de seguridad en todos los niveles de la organización y fomenta la conciencia sobre los riesgos que enfrenta la compañía, junto con facilitar el reporte, escalamiento e intervención oportuna. Asimismo, permite detectar oportunidades de mejora continua que fortalecen el desempeño de la empresa.

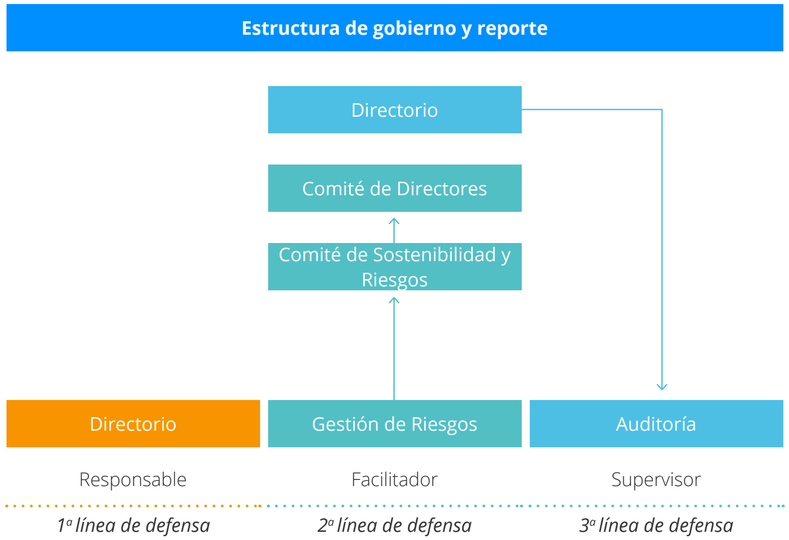
Para alcanzar este objetivo, la compañía ha desarrollado iniciativas que relevan este compromiso con la gestión de riesgo. Entre ellas, figuran:

- Incentivos financieros de los altos directivos.
- Capacitaciones a todos los colaboradores, quienes son instruidos en la identificación y comunicación proactiva de posibles riesgos en todas las áreas de la organización.
- Procesos de retroalimentación mediante un proceso estructurado que aprovecha las prácticas de mejora continua.

Roles y responsabilidades

(CMF 3.6 IV, CMF 3.6 VI/ DJSI 1.4.1)

SM SAAM cuenta con una gobernanza de riesgos claramente definida, cuyas funciones aplican para toda la matriz de riesgos estratégicos.



La gobernanza de los riesgos está estructurada en las siguiente funciones:

- **Directorio:** vela por la existencia de un proceso de gestión integral de riesgos y su adecuada aplicación. Determina el perfil de riesgos y establece límites de tolerancia para aquellos que tengan un mayor impacto en el negocio.
- **Comité de Directores:** se encarga de que exista un proceso de gestión integral de riesgos y de su adecuada aplicación.
- **Comité de Sostenibilidad y Riesgos:** es la unidad de mayor responsabilidad encargada de la gestión de riesgos a nivel operativo. Su rol es impulsar la transformación de toda la organización hacia un negocio global sustentable. Revisa e implementa el Modelo de Gestión de Riesgos y evalúa el estado de los planes de mitigación. Entre sus funciones destacan: definir objetivos corporativos en sostenibilidad y revisar su implementación; patrocinar programas e iniciativas de sostenibilidad; validar la actualización de la matriz de riesgo y métricas de impacto, entre otras.



Detección de riesgos

(CMF 3.6 III)

Para responder a los desafíos y requisitos de los mercados en los que opera, SM SAAM anualmente actualiza su Matriz de Riesgos Estratégicos. Esta abarca una variedad de riesgos, incluyendo aquellos relacionados con compliance, ciberseguridad, gestión de personas, medioambiente y continuidad operacional, los cuales son monitoreados de manera continua. Además, esta matriz incorpora el impacto asociado a cada riesgo y las medidas de mitigación previstas para diferentes escenarios.

El sistema utilizado para la identificación de riesgos estratégicos se aborda desde una perspectiva tanto descendente, reconociendo los riesgos que puedan comprometer los objetivos estratégicos del negocio, como ascendente, permitiendo que cada compañía identifique riesgos relevantes que puedan influir en los lineamientos estratégicos de su operación. La unidad de Gestión de Riesgos Corporativos acompaña la integración de los riesgos definidos por las unidades y la gerencia corporativa.

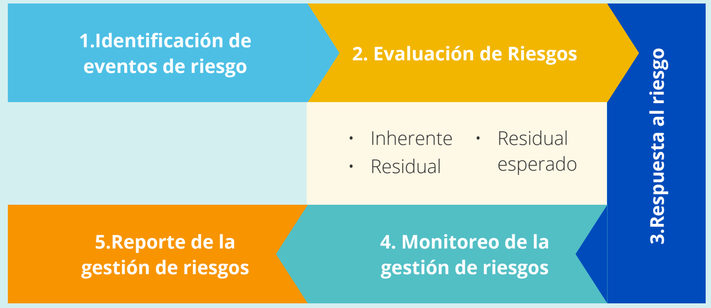
Las filiales que componen las distintas divisiones de negocio cuentan con su propia Matriz de Riesgos, que contienen la evaluación de impacto y probabilidad de ocurrencia según cada realidad local.

Metodología de Gestión de Riesgos: Tres Líneas de Defensa

Para la identificación, evaluación, gestión y monitoreo de riesgos, SM SAAM adopta la metodología de las Tres Líneas de Defensa, consistente en un enfoque robusto y estructurado que garantiza la adecuada administración de riesgos en toda la organización. Este enfoque establece:

- **Revisión anual de riesgos:** los riesgos son revisados, propuestos, modificados o eliminados por la compañía de manera anual.
- **Supervisión de la Contraloría:** esta se encarga de verificar la efectividad y el cumplimiento de las estrategias, políticas, procedimientos y códigos implementados. Además, tiene la facultad de auditar los procesos cuando sea necesario, lo que no se realizó en el ejercicio 2024.
- **Evaluación y aprobación:** los riesgos identificados son evaluados inicialmente por el área de Gestión de Riesgos y el Comité de Sostenibilidad y Riesgos, quienes consolidan una propuesta final que es presentada y comunicada al Comité de Directores para su validación.
- **Comunicación y ejecución:** una vez aprobada, el área de Gestión de Riesgos comunica las modificaciones a las compañías, quienes deben:
  - Evaluar el riesgo inherente.
  - Identificar controles estratégicos o formas de gestión (mitigación, aceptación o transferencia).
  - Comunicar mensualmente cualquier evento de riesgos que se haya materializado.

Proceso de gestión de riesgos



Principales riesgos identificados

(CMF 3.1 II, CMF 3.6 II A,B,C,D,E)

SM SAAM tiene identificados los riesgos estratégicos que pudieran afectar de manera material el desempeño de los negocios y su condición financiera. Son actualizados anualmente.

Categoría	Nombre	Impacto	Mitigadores
Riesgos ambientales, sociales y de derechos humanos[1]	Inadecuada gestión del medioambiente.	Incumplimiento o cumplimiento parcial de las regulaciones medioambientales establecidas, exponiendo a la organización a multas o sanciones legales.	La compañía dispone de un área dedicada al monitoreo y control de la gestión ambiental, asegurando la correcta implementación de las políticas definidas por cada organización, incluyendo planes de contingencia y reparación cuando corresponda. Esta área también supervisa el cumplimiento de los permisos ambientales requeridos para las actividades de la empresa, asi como el monitoreo de cualquier aspecto ambiental relacionado con sus operaciones. Adicionalmente, dispone de una Política de Seguros y Gestión de Siniestros que contribuye a la prevención y mitigación de eventos relacionados con riesgos ambientales.
	Desastres naturales, cambio climático o desastres de origen endémico.	Paralización o dificultad para operar producto de daños en infraestructura y equipos de origen endémico, por consecuencia del cambio climático o desastres naturales (terremotos, pandemias, entre otros).	La compañía cuenta con una Política de Seguros y Siniestros, protocolos, procedimientos operacionales y una Política de Sostenibilidad que permiten administrar la materialización de eventos asociados a este tipo de riesgos.
Riesgos de seguridad de la información, especialmente en relación con la privacidad de los datos de sus clientes.	Ciberseguridad, seguridad de la información o acceso indebido a los sistemas corporativos.	Afectación de la disponibilidad, datos, desempeño, integridad/ confiabilidad de los activos informáticos, producto de vulnerabilidades propias y amenazas internas o externas. Inadecuada utilización de información de terceros por indebido resguardo, filtración o uso distinto al propósito definido.	Existe una Política General de Seguridad de la Información que define aquellas medidas que aseguren la confidencialidad, integridad, disponibilidad y desempeño de los activos tecnológicos de la compañía y sus filiales. Esto además se refuerza con capacitaciones periódicas relacionadas con seguridad de la información. Por otro lado, la compañía ha establecido políticas, procedimientos y herramientas tecnológicas para garantizar no solo la privacidad de la información propia y de terceros, sino también su integridad y disponibilidad. SM SAAM dispone de una Política General de Seguridad de la Información orientada a definir aquellas medidas que aseguren la confidencialidad, integridad, disponibilidad y desempeño de los activos tecnológicos de la compañía y sus filiales. Esto se refuerza con capacitaciones periódicas que abordan la seguridad de la información. Por otro lado, la compañía ha establecido políticas, procedimientos y herramientas tecnológicas para garantizar no solo la privacidad de la información propia y de terceros, sino también su integridad y disponibilidad. La política de Privacidad de Datos, publicada en agosto de 2022, regula la manera y condiciones en que la compañía y sus filiales acceden, utilizan, almacenan, cuidan y, en general, procesan en cualquier forma los datos personales de los usuarios de sus sitios web, clientes, proveedores, y candidatos o postulantes a empleos.
Riesgos relativos a la libre competencia.	Inadecuada gestión de cumplimientos regulatorios establecidos.	Incumplimiento parcial o total de regulaciones ambientales, societarias, tributarias, entre otras, ocasionando potenciales multas, desprestigio de la empresa, penas judiciales, entre otras.	En abril de 2023, el Directorio aprobó un Programa de Libre Competencia que considera un levantamiento de los riesgos de conductas anticompetitivas en el marco del negocio, siendo los principales las conductas horizontales y verticales. Además, la compañía cuenta con el Sistema Integral de Gestión Ética y Cumplimiento, Código de Ética y un Modelo de Prevención de Delitos. Junto a lo anterior, todos los procedimientos operacionales o administrativos de la organización velan por cumplir las regulaciones establecidas, además de actualizar sus medidas de control interno si las normativas afectan cambios en el entorno regulatorio.

[1] SM SAAM promueve el irrestricto respeto de los derechos humanos a través de documentos como el Código de Ética, el Reglamento Interno de Orden, Higiene y Seguridad (RIOHS), la Política de Inclusión y Diversidad y la Política de Proveedores, abordando tópicos como la no discriminación, libertad sindical, derechos laborales, prohibición del trabajo infantil, prohibición de todo tipo de acoso, entre otros.

Categoría	Nombre	Impacto	Mitigadores
Riesgos referentes a la salud y seguridad de los consumidores.[2]			Para garantizar la seguridad de los clientes, SM SAAM aplica los estándares +Safety, asegurando el cumplimiento del 100% de las normas de inocuidad y almacenamiento según el tipo de bienes en tránsito en sus estaciones. Esto se logra mediante controles establecidos en los procedimientos internos. También ofrece a sus clientes un proceso de seguimiento y atención eficiente para la gestión de reclamos. Los colaboradores reciben el 100% de las capacitaciones necesarias para la manipulación de carga y/o aeronaves, asegurando un manejo adecuado y manteniendo estas en óptimas condiciones. SM SAAM garantiza la confidencialidad de los datos compartidos entre clientes y socios estratégicos, asegurando un manejo responsable de la información entre las partes. La empresa cuenta con seguros que cubren sus operaciones, incluidos los bienes en tránsito. Estos seguros están respaldados por evaluaciones previas, las que identifican oportunidades de mejora y permiten activar las pólizas cuando sea necesario.
Otros riesgos y oportunidades derivados de los impactos que la entidad y sus operaciones generaren directa o indirectamente en el medioambiente o en la sociedad.	Inadecuada ejecución de proyectos estratégicos.	Inadecuada gestión de proyectos estratégicos, de expansión o nuevos contratos de concesión, que provoquen una desaceleración o desintegración de los planes estratégicos.	El Manual y Procedimiento de Gestión de Inversiones de la compañía establece un procedimiento de planificación estratégica, así como lineamientos para el seguimiento y gestión de los contratos de concesión. Anualmente se realiza un proceso de presupuestación en el que se detallan las principales iniciativas estratégicas de cada operación para ser implementadas durante el año, asegurando su seguimiento y control. Por último, la Oficina de Gestión de Proyectos (PMO), es la encargada de supervisar y garantizar el desarrollo adecuado de los proyectos estratégicos definidos por las distintas unidades de la organización.
	Paros o huelgas de trabajadores internos o externos.	Paros o huelgas de trabajadores (incluye contratistas, eventuales o similares) que pongan en riesgo el cumplimiento de obligaciones con clientes, contractuales o que dificulten el normal desarrollo de las actividades.	La Política de Recursos Humanos establece un procedimiento de relaciones laborales y cumplimiento de la normativa vigente para colaboradores internos y externos. Además, SM SAAM vela por la satisfacción y bienestar de sus colaboradores, y cuenta con canales de comunicación 100% abiertos para fortalecer las relaciones.
	Inadecuada gestión en planes de mantenimiento u obsolescencia.	No respetar o modificar los planes de mantenimiento de los equipos, exponiendo los activos a fallas inesperadas que provoquen la falta o deterioro acelerado de equipos o infraestructura. No identificar cambios y renovación de equipos que provoquen una obsolescencia.	La compañía cuenta con un Manual de Mantenimiento, procedimientos de mantenimiento preventivos, correctivos, por falla y un Procedimiento de Planificación y Control de Mantenimientos Mayores. Además, dispone de procedimientos de Seguros y Siniestros, acuerdos con proveedores críticos a nivel global (GAV) y un Manual de Supply Chain que busca asegurar la cadena de suministros.
Otros riesgos y oportunidades derivados de los impactos que la entidad y sus operaciones generaren directa o indirectamente en el medioambiente o en la sociedad.	Inadecuada gestión en seguridad y salud ocupacional.	Exponer a colaboradores y terceros a riesgos de seguridad y salud ocupacional producto de una inadecuada o falta de gestión operativa.	La compañía ha implementado Políticas de Seguridad y Salud Ocupacional, y un plan estratégico +Safety definido por la organización, para sistematizar los procedimientos asociados a la reducción de riesgos de seguridad y salud ocupacional, y definir un marco de administración y prevención frente a eventuales materializaciones de riesgo.
	Inadecuada gestión de los grupos de interés.	Falta de comunicación y mala gestión de grupos de interés (autoridades, comunidades, entorno), generando pérdidas de negocios, dificultades operativas, litigios o contingencias futuras.	La Gerencia de Sostenibilidad y Desarrollo y el área de *Investor Relations* se encargan de la gestión de los grupos de interés. Además, SM SAAM cuenta con una Política de Sostenibilidad que aborda la gestión de *stakeholders* críticos para la organización.
	Daño patrimonial consecuencia de la exposición o vulnerabilidad a prácticas de corrupción o crimen organizado.	Exposición de compañías, colaboradores o infraestructura a peligros directos o derivados de la corrupción, actos de sabotaje o el crimen organizado. Exposición patrimonial por falta o debilidad en los estándares de seguridad física de recintos e instalaciones.	Se ha establecido un Manual de Seguridad Corporativa, que describe los planes de acción y la incorporación de tecnología, de manera de elevar los estándares de seguridad y promover su adopción en toda la compañía y sus filiales. Este se complementa con el Manual de Prevención del Delito y el Código de Ética. Lo anterior se sostiene en que la seguridad es uno de los pilares estratégicos de la compañía, por medio del resguardo de la seguridad de colaboradores, operaciones, información gestionada, infraestructura, clientes, proveedores, en todas las filiales y a través de toda la cadena de valor de SM SAAM.

[2] Los riesgos referentes a la salud y seguridad de los consumidores no son considerados riesgos de carácter estratégico para la compañía.

Adicionalmente, SM SAAM ha identificado otros riesgos de carácter estratégico para el desarrollo del negocio.

Nombre	Impacto	Medidas de mitigación
Pérdida de competitividad	Pérdida de valor de la empresa por pérdida de capacidad competitiva a causa de nuevas tecnologías, inadaptabilidad a cambios del mercado o bien por inadecuada gestión estratégica de la capacidad competitiva o el riesgo de perder una concesión.	Se cuenta con el Manual y Procedimiento de Gestión de Inversiones, el Procedimiento de Prospección de Proyectos y el Procedimiento de Planificación Estratégica, que tienen por objetivo administrar la materialización de la matriz de riesgos.
Cambio en entorno regulatorio	Cambios regulatorios (tributario, laboral, entidades financieras o cambios en regulaciones de compliance, entre otros).	SAAM cuenta con un Compliance Officer y con una Gerencia Legal, quienes monitorean y alertan respecto de cambios en el entorno regulatorio y los impactos que estos conllevan. Además, las áreas de SM SAAM monitorean potenciales cambios y actualizan sus procesos sobre la base de los lineamientos del sistema de diseño y construcción de procedimientos definidos por la compañía, asegurando la implementación de controles y reportes que cumplen las regulaciones.
Riesgos de coyuntura nacional, internacional o geográfica	Coyunturas nacionales, internacionales o factores exógenos que generen cambios inesperados en las condiciones del mercado o en las condiciones para operar.	La organización dispone de una guía orientada a promover la diversificación y mitigar el impacto relacionado con proveedores críticos. Su propósito es reducir las afectaciones en la cadena de suministro ante posibles interrupciones derivadas de circunstancias que puedan impactar las vías de abastecimiento. Asimismo, la guía establece medidas para mitigar los impactos económicos en productos vinculados a la infraestructura crítica de la compañía. Adicionalmente, se ha desarrollado una política integral que incluye seguros y siniestros, seguridad y salud ocupacional, y gestión de recursos humanos, con el objetivo de prevenir y minimizar los impactos sobre sus colaboradores
Incremento de costos exógenos a la gestión organizacional	Aumento de costos exógenos a la gestión organizacional, que generen un impacto inesperado en los costos operativos y gastos. Ej: tasa de interés, tasa de impuesto, pólizas, IPC, tipo de cambio, derivados de un cambio normativo, entre otros.	Para estos casos se dispone de políticas de control de gestión, un manual de políticas contables y un procedimiento de proyección para identificar situaciones exógenas y administrar esos efectos.

Nombre	Impacto	Medidas de mitigación
Insuficiente gestión de talentos	No contar con un plan o incumplir el plan de gestión de talentos estratégicos definidos por la organización.	La Política de Sostenibilidad y el Manual de Sostenibilidad aseguran dentro de sus pilares críticos la gestión de personas y el desarrollo de talentos. El Manual de Recursos Humanos define procedimientos claros para gestionar el talento, buscar el desarrollo de carrera y promover el potencial y la movilidad interna, detallado en el plan de capacitación y desarrollo de la compañía.
Incumplimiento, ausencia o desactualización de las políticas y procedimientos operacionales organizacionales establecidos	Incumplimiento de lineamientos, directrices y políticas corporativas operacionales, que pongan en riesgo la ejecución, trazabilidad e integridad de los procesos y la estrategia de la organización, exponiendo a la organización a la pérdida de contratos con clientes.	La organización tiene un sistema para gestionar el diseño y documentación de manuales y procedimientos críticos, complementado por un proceso de difusión y capacitación que refuerza el conocimiento y entrenamiento en estos procedimientos esenciales. Adicionalmente, dispone de un plan de auditoría, del cual se derivan informes y recomendaciones emitidos por la Gerencia de Contraloría. Este plan busca validar el cumplimiento de los procedimientos internos de la organización. Todo esto se enmarca en el Modelo de Tres Líneas de Defensa, en el que la Gerencia de Contraloría actúa como la tercera línea, verificando la efectividad y el cumplimiento de las políticas y procedimientos implementados por las áreas responsables.
Nuevos niveles de concentración de proveedores o clientes o cambios estructurales de la industria	Dependencia del volumen de operaciones por una cartera reducida de clientes, proveedores o cambios estructurales de la industria, que frente a cambios inesperados (internos o externos) generen impactos en la operación.	La compañía cuenta con un Manual de Proveedores, un Procedimiento de Vinculación y Evaluación de Nuevos Proveedores, un Procedimiento de Vinculación y Evaluación de Clientes y Procedimientos de Prospección y Evaluación de Nuevos Negocios, los que junto al enfoque de sostenibilidad consideran el desarrollo en conjunto con el entorno. También se realiza un proceso de planificación estratégica de compras y de sus respectivos proveedores con el fin de proyectar negocios sostenibles en el tiempo y mantener una adecuada diversificación de riesgos, industrias, clientes y otros *stakeholders*.
Inadecuada integridad en reportabilidad	Falta de integridad o exactitud de la reportabilidad, producto de la desintegración, manualidad o errores voluntarios / involuntarios de los datos, provocando alteraciones que afecten la toma de decisiones estratégicas y la confianza en la información (interna y externa).	La compañía cuenta con un proceso de revisión y control de sus reportes, bajo la responsabilidad de cada área. Además, existe un proceso de auditoría y una revisión externa por parte de auditores independientes, proceso que tiene por objetivo generar un adecuado proceso de reportabilidad en las distintas organizaciones.

Nombre	Impacto	Medidas de mitigación
Inadecuada planificación o administración financiera (planificación, administración, cobros y cobranza)	Inadecuada planificación y/o administración financiera que genere insolvencias, pérdida de liquidez, pérdida de estructura de capital, acceso limitado al financiamiento y deuda fuera de lo planificado.	Se dispone de un proceso de planificación anual y trimestral de gastos, diseñado para garantizar una gestión ordenada de los gastos, inversiones e ingresos en sus distintas operaciones. Complementando este enfoque, la Tesorería corporativa opera con proyecciones semanales de flujos de caja, con el objetivo de mantener una posición financiera saludable y un nivel de endeudamiento transparente en las diferentes empresas del grupo.
Incumplimiento, ausencia o desactualización de las políticas y procedimientos administrativos organizacionales establecidos	Falta de cumplimiento, ausencia o desactualización de directrices, lineamientos y políticas corporativas administrativas, que pongan en riesgo la ejecución, trazabilidad e integridad de la estrategia o que generen espacios que dificulten o traben la comunicación formal.	La compañía cuenta con un sistema para el diseño y documentación de manuales y procedimientos críticos, complementado por un proceso de difusión y capacitación que fortalece el conocimiento y entrenamiento en los procedimientos esenciales de la organización. Adicionalmente, dispone de un plan de auditoría que genera informes y recomendaciones por parte de la Gerencia de Contraloría, cuyo propósito es validar el cumplimiento de los procedimientos internos. Este proceso se enmarca en el Modelo de Tres Líneas de Defensa, donde la Gerencia de Contraloría actúa como la tercera línea, verificando la efectividad y el cumplimiento de las políticas y procedimientos implementados por las áreas responsables. Junto a lo anterior, la compañía cuenta con un Manual de de Crédito y Cobranza que regula el otorgamiento de crédito a los clientes de la organización, minimizando el riesgo de incobrabilidad o administrando de la mejor forma los eventos que puedan materializarse en cada una de las compañías de grupo , junto con mejorar la gestión de cobro de las filiales.



Riesgos emergentes

(DJSI 1.4.3)

Parte de la gestión de riesgos consiste en su evaluación a largo plazo, proceso que permite identificar sus impactos, probabilidad y consecuencias, junto con desarrollar planes para abordarlos.

	Ciberseguridad, seguridad de la información o acceso indebido a los sistemas corporativos (CMF 3.6 II B)	Coyuntura nacional o geográfica
Categoría	**Tecnológico**	**Geopolítico**
Descripción del riesgo	Riesgo asociado a ataques cibernéticos que pueden llevar a la filtración de información sensible, robo de identidad, pérdida de datos o acceso no autorizado a sistemas críticos de la organización.	Escenarios nacionales, internacionales o factores exógenos que generen cambios inesperados en las condiciones del mercado o en las condiciones para operar.
Descripción del impacto	Afectación de la disponibilidad, datos, desempeño, integridad/confiabilidad de los activos informáticos producto de vulnerabilidades propias y amenazas internas o externas. Inadecuada utilización de información de terceros por indebido resguardo, filtración o uso distinto al propósito definido.	Estos eventos pueden traducirse en fluctuaciones en la demanda, interrupciones en la cadena de suministro, restricciones operacionales o incrementos en los costos asociados al cumplimiento normativo y la gestión de riesgos. Asimismo, pueden impactar la planificación estratégica, afectando inversiones, expansión y alianzas comerciales.
Medidas de mitigación	La compañía cuenta con una Política General de Seguridad de la Información orientada a definir aquellas medidas que aseguren la confidencialidad, integridad, disponibilidad y desempeño de los activos tecnológicos de la compañía y sus filiales. Esto además se refuerza con capacitaciones periódicas relacionadas con seguridad de la información. Por otro lado, la compañía ha establecido políticas, procedimientos y herramientas tecnológicas para garantizar no solo la privacidad de la información propia y de terceros, sino también su integridad y disponibilidad. Junto a lo anterior, SAAM monitorea y mitiga el riesgo operacional de todas estas vulnerabilidades y/o amenazas apoyándose en su modelo de gestión de riesgos, el que se complementa con políticas, procesos, controles, auditorías y evaluaciones específicas asociadas a la seguridad de la información y la ciberseguridad.	La organización dispone de una guía orientada a promover la diversificación y mitigar el impacto relacionado con proveedores críticos. Su propósito es reducir las afectaciones en la cadena de suministro ante posibles interrupciones derivadas de circunstancias que puedan impactar las vías de abastecimiento. Asimismo, la guía establece medidas para mitigar los impactos económicos en productos vinculados a la infraestructura crítica de la compañía. Adicionalmente, se ha desarrollado una política integral que incluye seguros y siniestros, seguridad y salud ocupacional, y gestión de recursos humanos, con el objetivo de prevenir y minimizar los impactos sobre sus colaboradores.

07

Capítulo 7

Perfil del reporte e índices ASG

7.1 Materialidad
7.2 Índice de contenidos CMF
7.3 Índice de contenidos SASB



Materialidad

(DJSI 1.3.1, DJSI 1.3.2, DJSI 1.3.3, DJSI 1.3.4)

Gestión de sostenibilidad y proceso de materialidad 2023

I. Identificación de temas materiales

La gestión de sostenibilidad de SM SAAM está alineada con su Política Corporativa, la cual establece los lineamientos generales en esta materia. Estos se complementan con las definiciones específicas de cada uno de sus negocios.

En 2023, tras la venta de sus terminales portuarios y operaciones logísticas a Hapag-Lloyd, la compañía actualizó su análisis de materialidad para fortalecer su estrategia de sostenibilidad y adaptarla al nuevo contexto empresarial. Este proceso permitió redefinir los temas materiales, asegurando su alineamiento con los desafíos y oportunidades actuales del negocio.

Para la identificación de temas materiales, SM SAAM aplicó una metodología de análisis de doble materialidad, evaluando simultáneamente los factores de sostenibilidad relevantes tanto para sus grupos de interés como para el desempeño del negocio, considerando su capacidad de generar valor y su impacto en los entornos donde opera. Como parte de este proceso, la compañía establece un período de dos años para la gestión de sus temas materiales, lo que se traduce en la confección de una matriz que guía su abordaje y seguimiento en este plazo.

Proceso de detección de temas materiales:

Ambiental	• Huella de carbono • Gestión de residuos • Cero emisiones • Gestión de residuos y basuras • Otras alternativas de financiamiento (bonos verdes)	• Cumplimiento normativo ambiental • Biodiversidad • Emisiones de gases de efecto invernadero • Emisiones y contaminación atmosférica	• Cambio climático • Combustibles de bajas emisiones • Gestión de la energía • Recursos hídricos • Transición climática
Social	• Atracción de talentos • Gestión del talento (formación y desarrollo) • Gestión de clientes	• Salud y seguridad operacional • Accidentabilidad • Comunidades	• Prácticas laborales • Retención del talento
Gobernanza	• Gestión de riesgos • Cadena de suministro • Certificaciones	• Ética empresarial • Prevención de delitos • Anticorrupción	• Cumplimiento normativo • Entrega de información al mercado
Economía	• Crecimiento económico • Inversión asociada al cambio climático	• Fortaleza financiera • Innovación	• Estrategia de inversión tecnológica



II. Priorización de temas materiales

Durante la definición de los temas materiales, SM SAAM hizo un ejercicio de priorización basado en la consulta a grupos de interés claves. A través de distintas metodologías de recopilación de información, recogieron las percepciones y expectativas de los principales actores estratégicos.

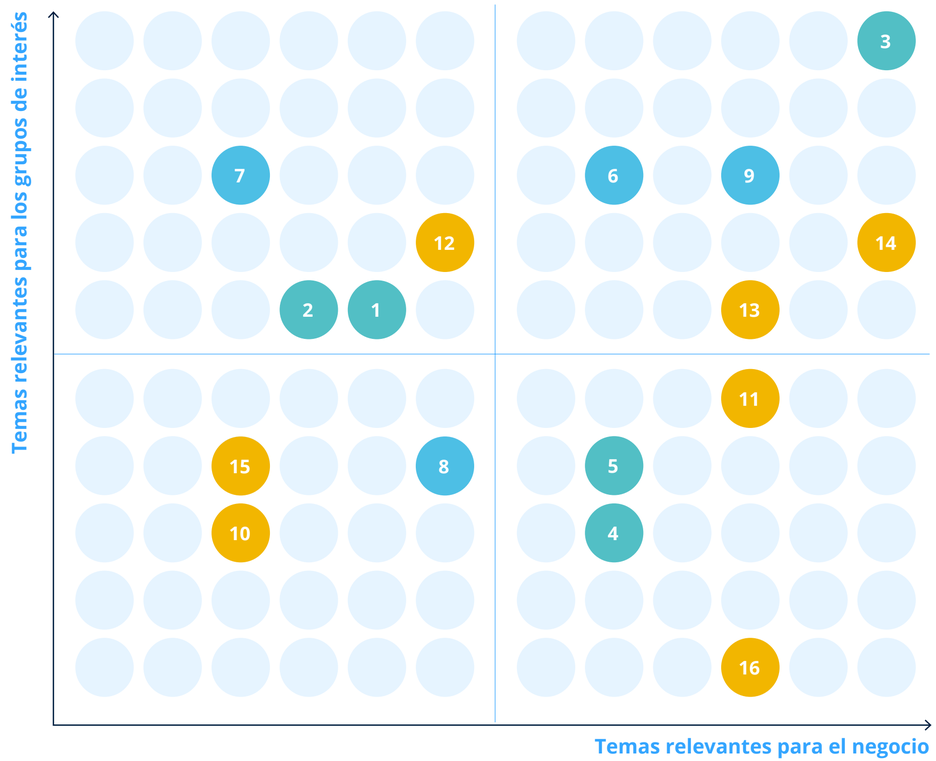
Este proceso incluyó entrevistas y encuestas dirigidas a inversionistas, proveedores, clientes y autoridades, además de una encuesta a una muestra representativa de colaboradores. Gracias a esta evaluación fue posible jerarquizar los temas materiales en función de su relevancia para la estrategia corporativa y su impacto en el desarrollo sostenible del negocio.

III. Validación de temas materiales

El compromiso y liderazgo de la alta dirección se vieron reflejados en la validación y definición de los temas materiales. Los hallazgos derivados de la consulta a los grupos de interés y su posterior priorización fueron analizados y revisados por el Comité Ejecutivo de la compañía. Esto permitió garantizar que los temas materiales identificados estuvieran alineados con la estrategia de la organización, su impacto en la sostenibilidad y las expectativas de sus principales *stakeholders*.

Establecer los temas combinó la información recopilada de manera interna con un análisis comparativo con otras organizaciones del sector, integrando la visión de grupos de interés con perspectiva de desarrollo del negocio. Como resultado, se generó una matriz de materialidad con los principales focos de gestión sostenible para la compañía.

Matriz de materialidad:





Temáticas ambientales

1 Biodiversidad
2 Calidad del aire y contaminación
3 Cambio climático
4 Certificaciones
5 Gestión de residuos

Temáticas sociales

6 Capacitación y desarrollo
7 Comunidades locales
8 Prácticas laborales
9 Salud y seguridad

Temáticas de gobierno corporativo y desempeño económico

10 Cadena de suministros
11 Crecimiento económico
12 Ética empresarial
13 Gestión de riesgos
14 Innovación y tecnología
15 Propósito organizacional
16 Solidez financiera

Detalle materialidad

Los temas prioritarios para el negocio y grupos de interés corresponden a los temas materiales de SM SAAM, los cuales orientarán un énfasis en la gestión de sostenibilidad de la compañía en los próximos años:

Tema material	Impacto para el negocio	Iniciativas de gestión
Cambio climático	Abordar oportunamente los desafíos asociados al cambio climático es una prioridad estratégica que se desarrolla en dos frentes. Por un lado, la compañía trabaja en su adaptación al cambio climático considerando como potenciales impactos las variaciones meteorológicas que puedan afectar la continuidad operacional de sus actividades. Asimismo, se anticipa a los cambios regulatorios vinculados a la transición hacia fuentes combustibles más sostenibles. SM SAAM ya inició la exploración de alternativas de combustión de menor emisión.	El compromiso de SM SAAM en este ámbito se vio reflejado en 2024 con la actualización y lanzamiento de su nueva Política Ambiental, la cual considera: • Impulsar una cultura de cuidado y respeto, involucrando a grupos de interés relevantes de la compañía. • Implementar sistemas de gestión para monitorear en forma permanente el desempeño ambiental de las operaciones. • Fomentar la innovación e inversión en nuevas soluciones que contribuyan al medioambiente. • Establecer compromisos para la reducción de emisiones y protección de la biodiversidad.
Seguridad operacional, salud y seguridad	Una gestión deficiente en prácticas de salud y seguridad, que involucre a colaboradores, proveedores y contratistas, puede aportar continuidad y eficiencia de las operaciones. Además, puede beneficiar la calidad de vida de quienes interactúan con SM SAAM y sus empresas, impactando desde una perspectiva operativa y también en términos de bienestar y cumplimiento normativo.	La seguridad es el valor central de SM SAAM, presente en todas sus operaciones y mercados. Con altos estándares y un enfoque de mejora continua, la compañía impulsa una cultura de cero accidentes, priorizando la salud física y mental de su equipo. Este compromiso se materializa a través de su Política de Seguridad y Salud Ocupacional y el programa +Safety, que refuerzan su gestión en la materia. Las principales concreciones durante el año en este ámbito fueron: • Reducción sostenida del Índice de Frecuencia (IF), mediante una gestión proactiva en seguridad y salud. • Revisión de matrices de riesgo para optimizar tareas operacionales. • Capacitación y difusión continua para fortalecer una cultura de aversión al riesgo.
Capacitación y desarrollo	SM SAAM es parte de una industria altamente competitiva, en la cual la innovación tecnológica y la mejora continua de los procesos son elementos fundamentales. En este contexto, mantener a los equipos capacitados es esencial para garantizar un servicio de excelencia y fortalecer la competitividad de la compañía. Resguardar y promover la retención del talento es un eje de acción para seguir siendo competitivos y prestar un servicio de alto estándar a los clientes.	La estrategia corporativa de SM SAAM refleja su compromiso con la formación y desarrollo de su talento humano, por cuanto impulsa la retención, el crecimiento profesional y la movilidad interna de sus colaboradores. Para ello, la compañía cuenta con un Sistema de Gestión del Desempeño estandarizado, que permite evaluar y potenciar el desarrollo de su equipo. Entre las principales iniciativas destacan: • Estrategia de movilidad interna, priorizando la promoción de talento interno en posiciones clave. • Identificación y gestión de colaboradores con alto potencial de desarrollo. • Programa de desarrollo de talentos jóvenes. • Oferta de valor y beneficios para fortalecer el compromiso y la permanencia de los equipos.
Innovación y tecnología	Para asegurar su posicionamiento en el mercado a largo plazo, la compañía debe incorporar nuevas tecnologías y liderar el desarrollo de soluciones innovadoras que optimicen sus operaciones y modelos de negocio.	La sostenibilidad y la innovación son ejes estratégicos para SM SAAM en su visión de largo plazo. Su compromiso se traduce en iniciativas que fortalecen la eficiencia operativa y el desarrollo de soluciones con impacto positivo. Entre sus principales avances destacan: • Modelo operacional con Sello SAAM. • Desarrollo de nuevas iniciativas de I+D, con foco en gestión ambiental. • Estudio de alternativas de combustibles de menor emisión en SAAM Towage. • Inversiones en tecnología en los centros operacionales de Aerosan para mejorar la eficiencia en el envío de productos de sus clientes.
Gestión de riesgo	La identificación temprana de riesgos y la implementación de mecanismos efectivos para su gestión son cada vez más relevantes, considerando la volatilidad del entorno social, económico y normativo en el que opera la compañía. Asimismo, una gestión eficiente de los riesgos aporta a la confianza de los inversionistas actuales o potenciales, con lo cual se beneficia la capacidad de crecimiento de la compañía.	SM SAAM orienta su gestión de riesgos a través de una política corporativa diseñada para proteger y fortalecer el valor de la compañía, con un enfoque proactivo y oportuno. Esta se basa en estándares internacionales reconocidos, como ISO 31000 y COSO ERM, y en la actualización sistemática de su matriz de riesgos estratégicos, de manera de asegurar su alineación con las mejores prácticas y la evolución del entorno.

Índice de contenidos CMF

(CMF 1)

Ámbito	N° indicador	Requerimiento	Página
Índice	1	Índice de contenidos	97 - 100
Perfil de la entidad	2.1	Misión, visión, propósito y valores	9
	2.2	Información histórica	10
Propiedad	2.3.1	Situación de control	70
	2.3.2	Cambios importantes en la propiedad o control	70
	2.3.3	Socios y accionistas mayoritarios	71
	2.3.4 i	Descripción de las series de acciones	70
	2.3.4 ii	Política de dividendos	71
	2.3.4 iii	a. Dividendos	71
	2.3.4 iii	b. Transacciones en bolsas	72
	2.3.4 iii	c. Número de accionistas	70
	2.3.5	Otros valores	72
Marco de gobernanza	3.1 i	Buen funcionamiento del gobierno corporativo	73
	3.1 ii	Enfoque de sostenibilidad en el negocio	33 - 35
	3.1 iii	Gestión de conflictos de interés	78
	3.1 iv	Cómo la entidad se ocupa y aborda los intereses de sus principales grupos de interés	40
	3.1 v	Promoción y facilitación de la innovación	17
	3.1 vi	Reducción de barreras para la diversidad de capacidades, condiciones, experiencias y visiones	61
	3.1 vii	Identificación de capacidades, conocimientos, condiciones, experiencias y visiones con que para el desempeño de funciones	61
	3.1	Se deberá presentar un organigrama de la estructura organizacional	15, 108

Ámbito	N° indicador	Requerimiento	Página
Directorio	3.2 i	Integrantes del Directorio	13
	3.2 ii	Ingresos del Directorio	74
	3.2 iii	Políticas de contratación de expertos en Directorio	77
	3.2 iv	Conocimientos del Directorio	75
	3.2 v	Proceso de inducción del Directorio	76
	3.2 vi	Periodicidad de reuniones para temas de gestión de riesgo, auditoría interna y responsabilidad social	80
	3.2 vii	Periodicidad para informar asuntos relacionados con las materias ambientales y sociales	35
	3.2 viii	Visitas a instalaciones y dependencias por parte del Directorio	78
	3.2 ix a	Áreas de capacitación para integrantes del Directorio	76
	3.2 ix b	Reducción de barreras organizacionales, sociales o culturales que inhiban la diversidad del Directorio	76
	3.2 ix c	Consideraciones para contratación de asesorías externas para la evaluación del desempeño del Directorio	76
	3.2 x	Condiciones para reuniones y diversidad de experiencias, condiciones y conocimientos existentes en Directorio	73
	3.2 xi	Cambios internos ante situaciones de contingencia o crisis	78
	3.2 xii a	Sistema de acceso al registro de actas y documentos para sesiones del Directorio	77
	3.2 xii b	Sistema de acceso a síntesis de las materias tratadas en cada sesión del Directorio	77
	3.2 xii c	Sistema de acceso a canal de denuncias implementado para Directorio	83
	3.2 xii d	Sistema de acceso a las actas de cada sesión	77
	3.2 xiii a	Número de directores separados por hombres y mujeres, distinguiendo entre titulares y suplentes.	13
	3.2 xiii b	Número de directores por nacionalidad, separados por hombres y mujeres, distinguiendo entre titulares y suplentes.	13
	3.2 xiii c	Número de directores según rango de edad, separados por hombres y mujeres, distinguiendo entre titulares y suplentes.	73
	3.2 xiii d	Número de directores por antigüedad en la organización, separados por hombres y mujeres, distinguiendo entre titulares y suplentes.	73
	3.2 xiii e	Número de directores en situación de discapacidad, separados por hombres y mujeres, distinguiendo entre titulares y suplentes.	73
	3.2 xiii f	Brecha salarial por sexo en función de la media y la mediana.	74

Ámbito	N° indicador	Requerimiento	Página
Comités del Directorio	3.3 i	Rol y principales funciones de los comités del Directorio.	78
	3.3 ii	Integrantes de los dos últimos ejercicios de comités del Directorio.	78
	3.3 iii	Ingresos de miembros de comités del Directorio en comparación al ejercicio anterior.	78
	3.3 iv	Principales actividades que los comités hayan desarrollado durante el año.	79
	3.3 v	Políticas implementadas para la contratación de asesorías y los gastos de comités.	77
	3.3 vi	Periodicidad con la cual el comité se reúne con las unidades de gestión de riesgo, auditoría interna y responsabilidad social (o equivalente) y con la empresa de auditoría externa a cargo de la auditoría de los estados financieros.	80
	3.3 vii	Periodicidad de reporte al Directorio por parte de comités.	78
Ejecutivos principales	3.4 i	Información personal de ejecutivos principales.	14
	3.4 ii	Monto de las remuneraciones percibidas por los ejecutivos principales respecto al ejercicio anterior.	81
	3.4 iii	Planes de compensación o beneficios especiales dirigidos a sus ejecutivos principales.	81
	3.4 iv	Porcentaje de participación en la propiedad del emisor que posean cada uno de los ejecutivos principales y directores de la sociedad.	72
Adherencia a códigos nacionales o internacionales	3.5	Si la entidad adopta o adhiere a códigos de buen gobierno corporativo emanados de organismos públicos o privados nacionales o extranjeros.	73

Ámbito	N° indicador	Requerimiento	Página
Gestión de riesgos	3.6 i	Las directrices generales establecidas por el Directorio, u órgano de administración, sobre las políticas de gestión de riesgos.	87
	3.6 ii	Los riesgos y oportunidades que la entidad hubiere determinado que pudieran afectar de manera material el desempeño de sus negocios y su condición financiera.	89 - 92
	3.6 ii a	Riesgos y oportunidades inherentes a las actividades de la entidad, en particular respecto a cambio climático, aquellos riesgos físicos y de transición de corto, mediano y largo plazo, así como las oportunidades en igual término.	89
	3.6 ii b	Riesgos de seguridad de la información.	89
	3.6 ii c	Riesgos relativos a la libre competencia.	89
	3.6 ii d	Riesgos referentes a la salud y seguridad de los consumidores.	90
	3.6 ii e	Otros riesgos y oportunidades derivados de las operaciones de la entidad	90 - 92
	3.6 iii	Cómo se detectan todos esos riesgos y cómo se determinan aquellos relativamente más significativos que los demás.	88
	3.6 iv	Rol del Directorio y alta gerencia en la detección, evaluación, gestión y monitoreo de los riesgos	88
	3.6 v	Unidad de gestión de riesgos.	87
	3.6 vi	Unidad de auditoría interna o equivalente	88
	3.6 vii	Código de Ética o de Conducta o documento equivalente.	83
	3.6 viii	Programas de divulgación de información y capacitación sobre la gestión de riesgos.	87
	3.6 ix	Canal de Denuncias para personal, accionistas, clientes, proveedores.	83
	3.6 x	Plan de Sucesión.	81
	3.6 xi	Revisión de estructuras salariales por parte del Directorio.	81
	3.6 xii	Aprobación de estructuras salariales por parte de los accionistas.	81
	3.6 xiii	Modelo implementado de prevención de delitos conforme a lo establecido en la Ley N°20.393.	84
Relación con los grupos de interés y el público en general	3.7 i	Unidad de relaciones con los grupos de interés y medios de prensa.	40
	3.7 ii	Procedimiento de mejoramiento continuo en procesos de difusión de revelaciones.	40
	3.7 iii	Procedimiento para que accionistas se informen sobre diversidad de capacidades de candidatos a directores.	76
	3.7 iv	Mecanismos para ejercer derecho a voto de forma remota para accionistas.	78
Estrategia	4.1	Horizontes de tiempo	22, 28
	4.2	Objetivos estratégicos	17, 46
	4.3	Planes de inversión	31
Personas	5.1.1	Número de personas por sexo	61
	5.1.2	Número de personas por nacionalidad	63, 113
	5.1.3	Número de personas por rango de edad	63
	5.1.4	Antigüedad laboral.	63
	5.1.5	Número de personas con discapacidad.	63
	5.2	Formalidad laboral.	64
	5.3	Adaptabilidad laboral.	64

Ámbito	Nº indicador	Requerimiento	Página
Equidad salarial por sexo	5.4.1	Política de equidad.	61
	5.4.2	Brecha salarial.	62
Acoso laboral y sexual	5.5	Acoso laboral y sexual.	64
Seguridad laboral	5.6	Seguridad laboral.	55
Permiso postnatal	5.7	Permiso postnatal.	66, 67
Capacitación y beneficios	5.8	Beneficios otorgados al personal.	65
	5.8 i	Monto total de recursos destinados a capacitaciones.	57
	5.8 ii	Número total de personal capacitado.	57
	5.8 iii	Promedio anual de horas de capacitación.	57
	5.8 iv	Materias que abordaron esas capacitaciones.	58 - 60
Política de subcontratación	5.9	Política de subcontratación.	42
Sector industrial	6.1 i	Naturaleza de los productos y/o servicios de la entidad.	20, 26
	6.1 ii	Competencia que enfrenta la entidad en el sector industrial.	21, 27
	6.1 iii	Marco legal que regule la industria.	24, 30
	6.1 iv	Entidades reguladoras nacionales o extranjeras con atribuciones fiscalizadoras	24, 110
	6.1 v	Principales grupos de interés que se hubieren identificado.	40 - 41
	6.1 vi	Afiliación a gremios, asociaciones u organizaciones.	47
Negocios	6.2 i	Principales bienes producidos y/o servicios prestados y los principales mercados.	20, 26
	6.2 ii	Canales de venta y métodos de distribución.	21, 26
	6.2 iii	Número de proveedores que representen en forma individual, al menos un 10% del total de compras.	21, 27
	6.2 iv	Número de clientes que concentren en forma individual, a lo menos, un 10% del ingreso del segmento.	21, 27
	6.2 v	Principales marcas utilizadas en la comercialización de los bienes y servicios.	109
	6.2 vi	Patentes de propiedad de la entidad	21, 27, 109
	6.2 vii	Principales licencias, franquicias, royalties y/o concesiones de propiedad de la entidad.	21, 27, 109
	6.2 viii	Otros factores del entorno externo que fueran relevantes para el desarrollo de los negocios de la entidad.	24,30
Grupos de interés	6.3	Grupos de interés.	40 - 41

Ámbito	Nº indicador	Requerimiento	Página
Propiedades e instalaciones	6.4 i	Características más relevantes de las principales propiedades.	111 - 112
	6.4 ii	Áreas de concesión y/o los terrenos que posee (para empresas de extracción de recursos naturales).	No aplica, ya que SM SAAM no es una empresa de extracción de recursos naturales.
	6.4 iii	Identificar si la entidad es propietaria o arrendataria de dichas instalaciones.	111 - 112
Subsidiarias y asociadas	6.5.1 i	Subsidiarias y asociadas: Individualización, domicilio y naturaleza jurídica.	120 - 144
	6.5.1 ii	Subsidiarias y asociadas: Capital suscrito y pagado.	120 - 144
	6.5.1 iii	Subsidiarias y asociadas: Objeto social e indicación clara de la o las actividades que desarrolla.	120 - 144
	6.5.1 iv	Subsidiarias y asociadas: Nombre y apellidos del o los directores y del gerente general.	120 - 144
	6.5.1 v	Subsidiarias y asociadas: Porcentaje actual de participación de la matriz o entidad inversora en el capital de la subsidiaria y variaciones.	120 - 144
	6.5.1 vi	Subsidiarias y asociadas: Porcentaje que representa la inversión en cada subsidiaria o asociada sobre el total de activos individuales de la sociedad matriz.	120 - 144
	6.5.1 vii	Subsidiarias y asociadas: Identificación del director, gerente general o ejecutivos principales de la matriz que tengan cargos en la subsidiaria.	120 - 144
	6.5.1 viii	Subsidiarias y asociadas: Descripción de las relaciones comerciales habidas con las subsidiarias durante el ejercicio	120 - 144
	6.5.1 ix	Subsidiarias y asociadas: Relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias.	120 - 144
	6.5.1 x	Subsidiarias y asociadas: Cuadro esquemático en que se expongan las relaciones de propiedad directa e indirecta entre la matriz y las subsidiarias.	120 - 144
Inversiones en otras sociedades	6.5.2 i	Inversión en otras sociedades: Individualización de ellas y naturaleza jurídica.	No aplica, ya que SM SAAM no posee inversiones en entidades que representen más del 20% del activo total de la compañía, y que no revistan el carácter de subsidiarias o asociadas.
	6.5.2 ii	Inversión en otras sociedades: Porcentaje de participación.	
	6.5.2 iii	Inversión en otras sociedades: Descripción de las principales actividades que realicen.	
	6.5.2 iv	Inversión en otras sociedades: Porcentaje del activo total individual de la sociedad que representan estas inversiones.	

Ámbito	N° indicador	Requerimiento	Página
Gestión de proveedores	7.1	Política de pago a proveedores.	44
	7.1 i	Número de facturas pagadas.	44
	7.1 ii	Monto total de facturas pagadas.	44
	7.1 iii	Monto total intereses por mora en pago de facturas.	44
	7.1 iv	Número de proveedores.	44
	7.1 v	Número de acuerdos inscritos en el Registro de Acuerdos con Plazo Excepcional de Pago.	44
	7.2	Evaluación de proveedores.	45
Cumplimiento legal y normativo	8.1	Cumplimiento legal y normativo en relación con sus clientes.	86
	8.2	Cumplimiento legal y normativo en relación con sus trabajadores.	68, 86
	8.3	Cumplimiento legal y normativo medioambiental.	38
	8.4	Cumplimiento legal y normativo en relación con libre competencia.	85, 86
	8.5	Cumplimiento legal y normativo otros.	86
Sostenibilidad	9.1	Indicadores de sostenibilidad por tipo de industria.	101 - 104
	9.2	Verificación Independiente	No se ha llevado a cabo ningún proceso específico de verificación Independiente en materias de sostenibilidad.
Hechos relevantes o esenciales	10	Hechos relevantes o esenciales.	116 - 117
Comentarios de accionistas y del comité de directores	11	Comentarios de accionistas y del comité de directores.	118
Informes Financieros	12	Informes financieros.	



Índice de contenidos SASB

(CMF 8.2)

Para 2024, SM SAAM reporta dos estándares SASB: el de Carga Aérea y Logística (TR – AF) y el de Transporte Marítimo (TR – MT).

Carga aérea y logística			
Tema	**Indicador**	**Descripción**	**Respuesta**
Emisión de gases de efecto invernadero	TR-AF-110a.1	Emisiones mundiales brutas de Alcance 1 (en toneladas métricas (t) de CO_2-e).	Las emisiones de Alcance 1 de Aerosan se encuentran detalladas en el capítulo 4, página 39.
	TR-AF-110a.2	Análisis de la estrategia o plan a largo y corto plazo para gestionar las emisiones de Alcance 1, objetivos de reducción de emisiones y análisis de los resultados en relación con esos objetivos.	Aerosan realiza un seguimiento de las emisiones de Alcance 1, abarcando los Gases de Efecto Invernadero (GEI) emitidos directamente por fuentes bajo su propiedad o control. Esto incluye las emisiones derivadas del uso de combustibles en los vehículos de su flota. Entre las estrategias de control y mitigación, se han identificado los principales consumos con el objetivo de intervenirlos a través de iniciativas de eficiencia. La empresa ha establecido metas concretas y medibles orientadas a la reducción de GEI, alineadas con principios de sostenibilidad ambiental y objetivos de mediano y largo plazo, tales como eliminar los residuos operativos y avanzar hacia la neutralidad de carbono, de lo cual se han venido gestionando avances importantes sobre resultados. Cada proyecto enfocado en la disminución de GEI y en actividades relacionadas con la sostenibilidad ambiental es integrado anualmente en los presupuestos de cada estación o base operativa. Las estrategias para mitigar y reducir la huella de carbono de Aerosan, son evaluadas cuidadosamente para garantizar su viabilidad y evitar impactos negativos en la operatividad y productividad de las distintas áreas de negocio. Estas iniciativas se implementan mediante una planificación estratégica que incluye proyectos de inversión sujetos a análisis y estudios de factibilidad antes de su aprobación. Aerosan, asegura el cumplimiento de las normativas y requisitos legales en materia de sostenibilidad ambiental en los países donde opera, verificando su aplicabilidad al sector y asumiendo las responsabilidades correspondientes cuando es necesario. Además, a través de programas de inducción, reinducción, formación y sensibilización, se informa continuamente a los trabajadores sobre el progreso del sistema de gestión ambiental, así como sobre las políticas, normas y proyectos que se desarrollan en la organización. Para más detalle de la información presentada, ir a Capítulo 4, página 37.
	TR-AF-110a.3	Combustible consumido por (1) transporte por carretera, porcentaje (a) gas natural y (b) combustibles renovables, y por el (2) transporte aéreo, porcentaje (a) combustibles alternativos y (b) sostenibles.	(1) Combustible consumido para operaciones relacionadas con el transporte por carretera: Aerosan no contempla el manejo de transporte por carretera. (2) Aerosan no realiza transporte aéreo. Sin embargo, el combustible consumido por operaciones relacionadas con el transporte aéreo fue de 11.418 GJ para 2024.
Calidad del aire	TR-AF-120a.1	Emisiones atmosféricas de los siguientes contaminantes: (1) NOx (excluyendo N2O), (2) SOx y (3) material particulado (PM10).	Aerosan solo realiza mediciones teóricas de los Alcance 1, 2 y 3. No se ha observado la necesidad, a partir de los impactos generados, de medir otros parámetros como NOx, SOx y PM10 dentro de las emisiones totales.
Prácticas laborales	TR-AF-310a.1	Porcentaje de conductores clasificados como contratistas independientes.	Actualmente, en las operaciones de Aerosan no se cuenta con conductores independientes subcontratados.
	TR-AF-310a.2	Importe total de las pérdidas monetarias como resultado de los procedimientos judiciales relacionados con las infracciones de la legislación laboral.	En 2024, no existieron pérdidas monetarias como resultado de los procedimientos judiciales relacionados con las infracciones de la legislación laboral en Aerosan.
Salud y seguridad de los empleados	TR-AF-320a.1	(1) Tasa total de incidentes registrables (TRIR) y (2) tasa de mortalidad para a) empleados directos y b) empleados con contrato.	1) Tasa total de incidentes registrables (TRIR) para empleados directos: 0,76 2) Tasa total de incidentes registrables (TRIR) para contratistas independientes y los empleados por terceros: 0,70 2a Tasa de mortalidad para empleados directos: 0 2b Tasa de mortalidad para contratistas independientes y los empleados por terceros: 0 Para más detalle de la información presentada, ir a Capítulo 5, página 55.

Carga aérea y logística			
Tema	**Indicador**	**Descripción**	**Respuesta**
Gestión de la cadena de suministro	TR-AF-430a.2	Huella total de gases de efecto invernadero (GEI) en todos los medios de transporte.	Actualmente Aerosan no contempla el uso de la metodología dispuesta en la EN 16258:2012 para el cálculo de huella total de GEI por medio de transporte. Se encuentra en proceso el estándar de medición mediante consultoría externa.
	TR-AF-430a.3	Debate sobre políticas y estrategias para identificar, evaluar y gestionar los riesgos de interrupción de la actividad asociados a la seguridad de los transportistas contratados.	SAAM cuenta con una Política de Seguridad y Salud Ocupacional comprometida con la prevención de accidentes y enfermedades ocupacionales a través del programa +Safety. Esta política busca identificar, evaluar y gestionar los riesgos tanto para colaboradores como personal subcontratado en cumplimiento con los requisitos legales de cada país en donde opera.
Gestión de accidentes y seguridad	TR-AF-540a.1	Descripción de la aplicación y los resultados de un sistema de gestión de la seguridad.	Aerosan opera bajo un Sistema de Gestión Integral diseñado para garantizar el cumplimiento de los lineamientos establecidos en los sistemas de gestión implementados. Este sistema abarca la documentación estructurada de políticas corporativas, métricas clave (indicadores) y la gestión de procesos estratégicos y operativos. Se definen y ejecutan procesos críticos como la planificación estratégica y operativa, así como los programas de capacitación organizacional. Dichos procesos son sujetos de monitoreo y mejora continua mediante un robusto esquema de auditorías internas, asegurando la alineación con los objetivos estratégicos, la conformidad normativa, y el fortalecimiento de la eficiencia operativa. El enfoque integral promueve la transparencia, facilita la toma de decisiones basada en datos y refuerza el compromiso de Aerosan con la calidad, la sostenibilidad y la mejora continua en todas sus operaciones. Para más detalle de la información presentada, ir a Capítulo 5, página 52 - 55.
	TR-AF-540a.2	Número de accidentes de aviación.	No se declaran accidentes de aviación, ya que la línea de negocio de Aerosan no genera reportabilidad de aerolínea.
	TR-AF-540a.3	Número de accidentes e incidentes de carretera.	Aerosan no cuenta con servicio de transporte en carretera.
Parámetros de actividad	TR-AF-000.A	Ingresos por tonelada/kilómetro (RTK) para (1) transporte por carretera y (2) transporte aéreo.	1) Transporte por carretera: No aplica ya que Aerosan no cuenta con servicio de transporte en carretera. 2) Transporte aéreo: No aplica ya que Aerosan realiza sus actividades dentro del aeropuerto, no realiza desplazamientos en aire o tierra para cumplir con el objeto económico.
	TR-AF-000.B	Factor de carga para (1) transporte por carretera y (2) transporte aéreo.	1) Transporte por carretera: No aplica, ya que los servicios de transporte son manejados por terceros en cada estación, de ser requeridos. 2) Transporte aéreo: No aplica, ya que el factor de carga se mide sobre los kilómetros recorridos que aplica hacia la aerolínea. En el caso de Aerosan no se tiene en cuenta esta medición, ya que su actividad se basa en manipular la carga o atención de la aeronave, dentro de los espacios de bodega y zonas de rampa.
	TR-AF-000.C	Número de empleados, número de camioneros.	1) Número de empleados: Aerosan cuenta con 1.969 trabajadores al 31 de diciembre de 2024. 2) Número de camioneros: No aplica ya que los servicios de transporte son manejados por terceros en cada estación de ser requeridos.

Transporte marítimo			
Tema	**Indicador**	**Descripción**	**Respuesta**
Emisión de gases de efecto invernadero	TR-MT-110a.1	Emisiones mundiales brutas de Alcance 1 (en toneladas métricas (t) de CO_2-e).	Emisiones Alcance 1 para SAAM Towage: 133.909 Ton CO2e. Se cuantificaron las emisiones de Gases de Efecto Invernadero (GEI) correspondientes a CO2, N2O y CH4, junto con las emisiones contaminantes de NOx, SOx, CO, PM10 y NMVOC. Las emisiones se reportan como emisiones de CO2 equivalente. Para más detalle de la información presentada, ir a Capítulo 4, página 39.
	TR-MT-110a.2	Análisis de la estrategia o plan a largo y corto plazo para gestionar las emisiones de Alcance 1, objetivos de reducción de emisiones y análisis de los resultados en relación con esos objetivos.	Alineada con la Estrategia de Sostenibilidad de SM SAAM, en 2024, la compañía definió su plan de largo plazo basado en cuatro pilares estratégicos, donde la gestión de las emisiones Alcance 1 está centrada en los Pilares de Medioambiente y de Innovación y Desarrollo Tecnológico. La estrategia propone alcanzar la carbono neutralidad del 65% de las emisiones al 2030, la cual considera una meta de disminución de emisiones directas (Alcance 1) en un 15% con la implementación de iniciativas operacionales y tecnológicas y la compensación del 50% de las emisiones residuales. **I. Iniciativas de reducción** **1.1 Conjunto de medidas operacionales tendientes a generar la reducción sostenible de las emisiones CO2 (GEI), cuya efectividad es verificada por organismos externos. Estas medidas son:** • Control de velocidad en navegación libre, para garantizar que los remolcadores naveguen en andar económico. • Conexión a tierra en los puertos o terminales habilitados y la realización de gestiones para incrementar puntos de conexión en instalaciones de terceros. • Conexión Tug to Tug, para entrega de energía entre remolcadores abarloados y fondeados en la misma bahía. • Cumplir con el programa de limpieza de cascos para garantizar el consumo de combustible evitando el coeficiente de fricción generado por la bioincrustación. • Ubicación estratégica de fondeo de los remolcadores para disminuir el desplazamiento en la prestación de servicio. • Ejecución adecuada de los planes de viaje de operaciones especiales y movimientos internos de la flota • Planeación operacional del viaje oportunamente. **1.2. Actividades e inversiones necesarias:** • Puesta en operación de dos remolcadores eléctricos en Vancouver y construcción de un remolcador eléctrico para Puerto Chacabuco, incluyendo la infraestructura de carga para dichas embarcaciones. • Incorporación de combustibles alternativos en la flota de Canadá. • Evaluación permanente de nuevas tecnologías que contribuyan a reducir emisiones y mejorar la eficiencia energética de la flota. **II. Compensación de emisiones residuales** Se han verificado externamente los inventarios basados en normativa internacional ISO 14064 y GHG Protocol, definiendo los objetivos de reducción y buscando la carbono neutralidad de las operación; incorporando para ello la compensación de 50% de las emisiones residuales a través de proyectos de calidad, sostenibles y con la certificación del proceso a través de la PAS 2060 / ISO 14068. Para más detalle de la información presentada, ir a Capítulo 4, página 37.
	TR-MT-110a.3	(1) Energía total consumida, (2) porcentaje de fuelóleo pesado, (3) porcentaje de renovables.	(1) Energía total consumida: 18.965 GJ (2) Porcentaje de fuelóleo pesado: 0 (3) Porcentaje de renovables: 87% Para más detalle de la información presentada ir a Capítulo 4, página 38.
	TR-MT-110a.4	Índice de Eficiencia Energética Media de Proyecto (EEDI) para los buques nuevos.	El indicador EEDI no es aplicable a las embarcaciones de SAAM Towage, ya que está diseñado para embarcaciones de transporte marítimo, mientras que los remolcadores prestan un servicio de asistencia en un mismo puerto o área determinada. No obstante, a nivel compañía, se está incorporando un nuevo indicador de intensidad de carbono (CII) expresado en gCO2/kWh para hacer comparaciones con el volumen de gases emitidos en la flota.

Transporte marítimo			
Tema	**Indicador**	**Descripción**	**Respuesta**
Calidad del aire	TR-MT-120a.1	Emisiones atmosféricas de los siguientes contaminantes: (1) NOx (excluyendo N2O), (2) SOx y (3) material particulado (PM10).	SM SAAM cuantifica y verifica bajo estándares internacionales sus emisiones de CO2 equivalente (CO2e). En la cuantificación de emisiones de CO2e se consideran las emisiones de gases de efecto invernadero correspondientes a CO2, N2O y CH4; junto con las emisiones contaminantes de NOx, SOx, CO, PM10 y NMVOC, siendo el CO2 el gas de mayor relevancia e impacto para la actividad de la compañía. Para más detalle de la información presentada, ir a Capítulo 4, página 39.
Efectos ecológicos	TR-MT-160a.1	Duración del trayecto en las áreas marítimas protegidas o en las zonas de conservación protegida.	Actualmente, en algunos puertos donde opera, la compañía cuenta con remolcadores que, para prestar sus servicios de apoyo portuario, permanecen y/o realizan trayectos a través de áreas marítimas protegidas definidas por la Unión Internacional para la Conservación de la Naturaleza (UICN). Estas permanencias y/o navegaciones se realizan dando estricto cumplimiento a las medidas medioambientales exigidas y representan un total acumulado de 8.030 días durante el año 2024.
	TR-MT-160a.2	Porcentaje de la flota en que se aplica el intercambio (1) y el tratamiento (2) del agua de lastre.	Las embarcaciones, dado su tamaño y tonelaje, no requieren intercambio de agua lastre para su normal operación. Normalmente mantienen de manera permanente sus tanques llenos de manera permanente.
	TR-MT-160a.3	(1) Número y (2) volumen total de vertidos y liberaciones al medioambiente.	A nivel compañía, y específicamente producto de la operación, no se realiza manipulación y/o generación de residuos en la clasificación de sustancias químicas especificadas en la categoría X (graves) de la parte 117 del Convenio Internacional para Prevenir la Contaminación por los Buques (MARPOL por su sigla en inglés). Por tanto, no se generan vertidos o liberaciones al medioambiente de esas sustancias.
Salud y seguridad de la fuerza laboral	TR-MT-320a.1	Tasa de incidentes con tiempo perdido (LTIR).	(1) Tasa de incidentes con tiempo perdido (LTIR) para las enfermedades relacionadas con el trabajo: 0. (2) Tasa de incidentes con tiempo perdido (LTIR) para las lesiones relacionadas con el trabajo: 2,66. Para más detalle de la información presentada, ir a Capítulo 5, página 55.
Ética empresarial	TR-MT-510a.1	Número de escalas en puertos de países que ocupan los 20 puestos más bajos en el índice de percepción de la corrupción de Transparencia Internacional.	El indicador no es aplicable a SM SAAM, ya que la compañía opera una flota compuesta exclusivamente por remolcadores, los cuales no realizan escalas en puertos. Los servicios de remolque se llevan a cabo dentro de áreas portuarias específicas y no implican desplazamientos internacionales o escalas que puedan asociarse al riesgo de corrupción. Sin embargo, se confirma que ninguna de las unidades de negocio de SM SAAM opera en alguno de los 20 países con las puntuaciones más bajas en el Índice de Percepción de la Corrupción 2023 de Transparencia Internacional. Para más detalle de la información presentada, ir a Capítulo 6, página 86.
	TR-MT-510a.2	Importe total de las pérdidas monetarias como resultado de los procedimientos judiciales relacionados con el soborno o la corrupción.	En 2024, no hubo sanciones en la materia, por lo que el importe de pérdidas monetarias es US$ 0.- Para más detalle de la información presentada, ir a capítulo 6, página 86.
Gestión de accidentes y seguridad	TR-MT-540a.1	Número de siniestros marítimos, porcentaje clasificado como muy grave.	0% de los siniestros fueron considerados como muy graves.
	TR-MT-540a.2	Número de recomendaciones o estipulaciones en relación con la clase.	Durante 2024, se levantaron 73 condiciones de clase para la flota bajo administración, de las cuales 42 se relacionan con equipos, 27 con temas de estructura y 4 con seguridad.
	TR-MT-540a.3	Número de (1) deficiencias y (2) detenciones en el control por el Estado del puerto.	No se han generado en 2024.
Parámetros de actividad	TR-MT-000.A	Número de empleados a bordo.	1.762 trabajadores, equivalentes a 39,6% de la dotación de la compañía.
	TR-MT-000.B	Distancia total recorrida por los buques.	873.357 millas náuticas.
	TR-MT-000.C	Días de operación.	68.660 días de operación.
	TR-MT-000.D	Toneladas de peso muerto.	Indicador no aplica para el negocio ya que los remolcadores no son de carga, sino que prestan servicios de apoyo. Las toneladas de peso muerto se utilizan para medir la capacidad de transporte de las embarcaciones.
	TR-MT-000.E	Número de buques en la flota naviera total.	La flota consolidada de SAAM Towage cuenta con 203 remolcadores.
	TR-MT-000.F	Número de escalas en puertos de los buques.	No aplica debido a que los remolcadores no realizan escalas en puertos.
	TR-MT-000.G	Capacidad de la unidad equivalente a veinte pies (TEU).	Indicador no aplica para los remolcadores ya que no trasladan carga contenerizada.

08

Capítulo 8

Información adicional

8.1 Documentos constitutivos y objeto social
8.2 Alcance memoria
8.3 Organigrama
8.4 Marcas y patentes
8.5 Marco regulatorio
8.6 Propiedades e instalaciones
8.7 Indicadores adicionales de personas
8.8 Ciberseguridad y privacidad de la información
8.9 Hechos Esenciales
8.10 Comentarios de accionistas y del Comité de Directores
8.11 Estructura corporativa
8.12 Información sobre coligadas y filiales
8.13 EEFF Consolidados
8.14 Análisis Razonado de los EEFF Consolidados
8.15 EEFF Consolidados por filial



Documentos constitutivos y objeto social



Sociedad Matriz SAAM S.A. es una sociedad anónima abierta que se constituye con motivo de la división de la Compañía Sud Americana de Vapores S.A. (CSAV), acordada en Junta Extraordinaria de Accionistas de fecha 5 de octubre de 2011, cuya acta se redujo a escritura pública con fecha 14 de octubre del mismo año en la Notaría de Valparaíso de don Luis Enrique Fischer Yávar. Un extracto de dicha escritura se inscribió a fojas 63.113 Nº 46.346 del Registro de Comercio del año 2011 del Conservador de Bienes Raíces de Santiago y se publicó en el Diario Oficial del día 25 de octubre de 2011.

Según los términos acordados en la referida Junta Extraordinaria de Accionistas, el perfeccionamiento de la división de CSAV y de la consecuente constitución de SM SAAM estaban sujetos al cumplimiento de las siguientes condiciones suspensivas: (i) que se suscribiesen y pagasen al menos US$ 1.100 millones del aumento de capital de CSAV acordado por la Junta; y (ii) que se obtuviesen los consentimientos de terceros que, por obligaciones contractuales con CSAV o de su filial, Sudamericana Agencias Aéreas y Marítimas S.A., debían aprobar la división acordada.

Posteriormente, al haberse verificado el cumplimiento de las condiciones suspensivas referidas, se declaró la materialización de la división de CSAV y la constitución a partir de ella de SM SAAM, por escritura pública del 15 de febrero de 2012 otorgada en la Notaría de Santiago de don Eduardo Diez Morello y anotada al margen de la inscripción de constitución de SM SAAM.

Para mayor detalle, ingresar a la web **www.saam.com**, donde se encuentran los estatutos completos.

Objeto social

Adquisición, compra, venta y enajenación de acciones de sociedades anónimas, acciones o derechos en otras sociedades, bonos, *debentures*, efectos de comercio y otros valores mobiliarios; administrarlos, transferirlos, explotarlos, percibir sus frutos y obtener provecho de su venta y enajenación; así como el otorgamiento de financiamiento a sociedades relacionadas y la prestación de todo tipo de servicios y asesorías.

Alcance memoria

(DJSI 1.1.1)

La Gerencia de Contraloría fue la encargada de validar y dar trazabilidad al proceso de construcción de datos, mediante una auditoría sobre una selección de indicadores ESG de carácter cuantitativo. Con excepción de los Informes de Estados Financieros, los datos publicados no han sido sometidos a un proceso de verificación externa.

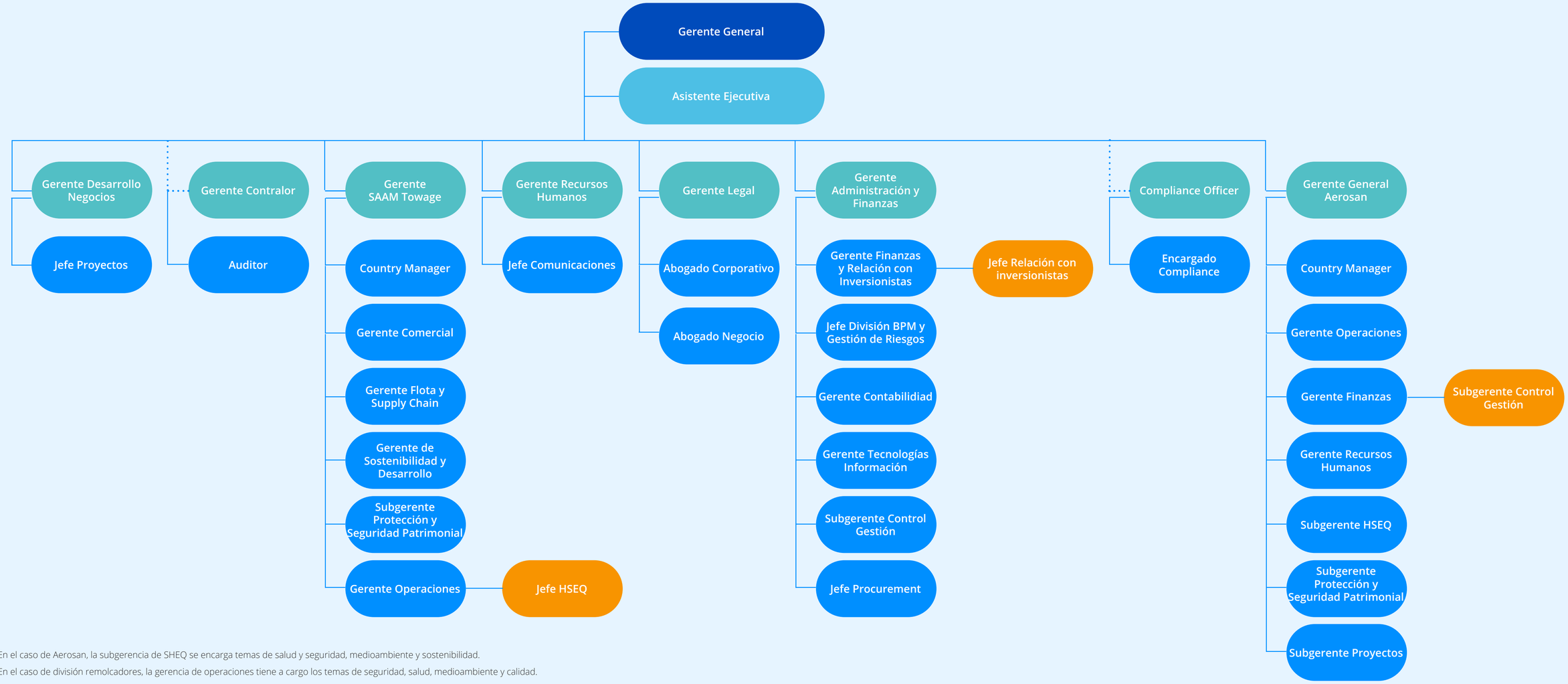
Empresas incluidas en la consolidación de los Estados Financieros:

- SAAM S.A.
- SAAM Towage Chile SpA
- SAAM Internacional S.A.
- SAAM Towage Brasil S.A.
- Saam Brasil Logistica Multimodal Ltda.
- SAAM Participacoes Ltda.
- SAAM Towage Canada Inc.
- SAAM Towage Inc.
- Rivtow Marine Inc.
- Saam Towage Vancouver Inc.
- Standard Towing Ltd.
- SAAM Towage Colombia S.A.S.
- Concesionaria SAAM Costa Rica S.A.
- Ecuaestibas S.A.
- SAAM Towage El Salvador S.A de C.V.
- SAAM Guatemala S.A.
- Expertajes Marítimos S.A.
- SAAM Towage México S.A. de C.V.
- SAAM Remolcadores S.A. de CV
- Recursos Portuarios S.A. de C.V.
- Intertug México S.A. de C.V.
- Barú Offshore de México S.A.P.I. de C.V.
- EOP Crew Management de México S.A. de C.V.
- SAAM Remolcadores S.A.
- SAAM Towage Panamá Inc.
- Crewing Service Inc.
- Inversiones Habsburgo S.A.
- Inversiones Alaria II S.A.
- Inversiones Alaria S.A.
- Inversiones Misti S.A.
- SAAM Towage Perú S.A.C.
- ST Remolcadores Perú S.A.C.
- Paraná Towage S.A.
- SAAM Towage Uruguay S.A.
- SAAM Inversiones S.p.A.
- SAAM Inmobiliaria S.A.
- Inmobiliaria Marítima Portuaria S.p.A.
- SAAM Aéreo S.A.
- Aerosan Airport Services S.A.
- Servicios Aeroportuarios Aerosan S.A.
- Servicios Logísticos Ltda.
- Airport Investment S.R.L.
- Aerosan S.A.S.
- Aronem Air Cargo S.A.
- Pertraly S.A.
- SAAM Air Service Inc.



Organigrama

(CMF 3.1)



En el caso de Aerosan, la subgerencia de SHEQ se encarga temas de salud y seguridad, medioambiente y sostenibilidad.

En el caso de división remolcadores, la gerencia de operaciones tiene a cargo los temas de seguridad, salud, medioambiente y calidad.

Los siguientes cargos forman parte del Comité de Sostenibilidad y Riesgos: Gerente General, Gerente de Administración y Finanzas, Gerente SAAM Towage, Gerente Aerosan, Gerente Legal, Compliance Officer y Gerente de Recursos Humanos.

Marcas y patentes

(CMF 6.2 V, CMF 6.2 VI, CMF 6.2 VII)

La sociedad y sus filiales tiene inscritas su nombre de fantasía y su razón social en el registro de marcas, además de las de algunos servicios y productos.

SM SAAM mantiene las siguientes marcas registradas, en distintas clases, a nivel nacional:

- SM SAAM
- SAAM
- SAAM, ALLÍ DONDE NOS NECESITE
- SAAM REMOLQUES
- SAAM PUERTOS
- SAAM LOGÍSTICA
- SAAM AGENTES
- SAAM CONTENEDORES
- SAAM SERVICIOS DE AVIACIÓN Y TERMINALES
- SAAM INTERNACIONAL
- IMPSA
- SAAM DISTRICENTER
- SAAM FLORIDA
- SAAM TOWAGE
- T Tracker SAAM LOGISTICS
- AURORA by SAAM
- SAAM AEP
- AEROSAN SAS

La sociedad suscribió un *royalty free licence agreement* con Hapag-Lloyd, el cual le permite hacer uso de ciertas marcas hasta agosto del año 2025.

Al 31 de diciembre de 2024, no se registran licencias ni patentes de propiedad para SM SAAM ni sus filiales.



Marco regulatorio

(CMF 6.1 IV)

SAAM Towage

El negocio de remolque portuario está sujeto a la regulación específica de cada país en el que opera SAAM Towage, con normativas fiscalizadas por las respectivas autoridades marítimas locales. Debido a la naturaleza multijurisdiccional de sus operaciones, la compañía es supervisada por entidades regulatorias en 13 países, lo que exige un estricto cumplimiento normativo y un riguroso control.

Desde el punto de vista comercial, coexisten diversos modelos de negocio definidos por las autoridades locales para la prestación de los servicios de remolque. Estos van desde concesiones con un único operador y regulación tarifaria hasta mercados abiertos y tarifas libres, lo que requiere de SAAM Towage una estrategia flexible y adaptada a cada jurisdicción.

Las filiales de SAAM Towage están sujetas a la supervisión de las siguientes instituciones:

Brasil

- Agência Nacional de Transportes Aquaviários (ANTAQ).
- Autoridad Marítima de Brasil (Marinha do Brasil).
- Organismos Públicos Ambientales: Supervisión de flujos ambientales de operaciones y contaminación marítima.

El Salvador

- Comisión Ejecutiva Portuaria Autónoma (CEPA).

Panamá

- Autoridad Marítima de Panamá.
- Autoridad del Canal de Panamá.

Uruguay

- Prefectura Nacional Naval (PNA).
- Administración Nacional de Puertos (ANP).
- Ministerio de Transporte y Obras Públicas (MTOP).

Canadá

- Transport Canada

Costa Rica

- Instituto Costarricense de Puertos del Pacífico (INCOP).
- Ministerio de Obras Públicas y Transportes (MOPT).
- Autoridad Reguladora de los Servicios Públicos (ARESEP).

Perú

- Dirección General de Capitanías y Guardacostas (DICAPI).
- Autoridad Portuaria Nacional (APN).

Guatemala

- Dirección General de Asuntos Marítimos (DIGEMAR).
- Comisión Nacional de Administración Marítima (CONAMAR).
- Ministerio de Ambientes y Recursos Naturales.

Ecuador

- Subsecretaría de Puertos y Transporte Marítimo y Fluvial.
- Dirección Nacional de Espacios Acuáticos.
- Autoridades portuarias y Capitanías de Guayaquil, Esmeraldas, Manta y Puerto Balao.
- Superintendencia del Terminal Petrolero de El Salitral, La Libertad y Puerto Balao.

Chile

- Dirección General del Territorio Marítimo y de Marina Mercante (DIRECTEMAR).
- Organización Marítima Internacional (OMI).
- International Safety Management (ISM).

Honduras

- Dirección General de Marina Mercante (DGMM).
- Empresa Nacional Portuaria (ENP).

Colombia

- Superintendencia de Transporte (Supertransportes).
- Dirección General Marítima y Portuaria (DIMAR).

México

- Unidad de Capitanías y Asuntos Marítimos de la Secretaría de Marina (UNICAPAM).
- Dirección General de Marina Mercante de la Secretaría de Marina (DGMM).
- Dirección General de Puertos de la Secretaría de Marina (DGP).
- Administraciones del Sistema Portuario Nacional (ASIPONA).

Aerosan

El negocio de logística de carga aérea, en general se rige bajo las normas específicas de cada país donde opera, así como también bajo las reglas de la IATA y los convenios de Varsovia y Montreal.

Ecuador

- Servicio Nacional de Aduana del Ecuador (SENAE).
- Dirección General de Aviación Civil (DGAC).
- Organización de Aviación Civil Internacional (OACI).

Chile

- Aduanas Chile.
- Dirección General de Aeronáutica Civil (DGAC).
- Servicio Nacional de Pesca y Acuicultura (Sernapesca).
- Servicio Agrícola y Ganadero (SAG).

Colombia

- Dirección de Impuestos y Aduanas Nacionales (DIAN).
- Unidad Administrativa Especial de Aeronáutica Civil (UAEAC).
- Ministerio de Transporte.
- IATA- ORM.
- Ministerio de Comercio, Industria y Turismo.

Sólo están listados los entes regulatorios específicos de las industria, sin perjuicio de que cada entidad también está sujeta a normativas generales aplicables a toda actividad económica.

Propiedades e instalaciones

(CMF 6.4 I, CMF 6.4 III)

Aerosan

Las principales instalaciones de Aerosan son espacios en arriendo en aeropuertos, así como bodegas y oficinas administrativas.

País	Tipo de propiedad	Propia/ Arrendada/ Leasing/ Otro	Ubicación
Chile	Operaciones/ oficina	Arrendada	Aeropuerto Arturo Merino Benítez (SCL).
Colombia	Operaciones	Arrendada	Aeropuerto Gustavo Rojas P. (ADZ).
	Operaciones		Aeropuerto Matecaña (PEI).
	Operaciones		Aeropuerto Rafael Núñez (CTG).
	Operaciones		Aeropuerto Ernesto Cortissoz (BAQ).
	Operaciones y oficina		Aeropuerto José María Córdova (RNG).
	Operaciones y oficina		Aeropuerto El Dorado (BOG).
Ecuador	Operaciones	Arrendada	Aeropuerto Mariscal Sucre (UIO).



SAAM Towage

Las principales instalaciones de SAAM Towage corresponden a oficinas de administrativas, ubicadas en los terminales de las operaciones.

País	Tipo de propiedad	Propia / arrendada / leasing / otro	Ubicación
Brasil	Oficina de Santos	Arrendada	Rua Guaiaó, Nº 66, 28º andar - Sala 2801- Aparecida -Santos/SP -CEP:11035-260.
	Oficina Vitória		Av. João Batista Parra, Nº 673, sala 902 - Enseada do Suá - Vitória/ES -CEP:29052-123.
	Oficina Imbituba		Av. Dr João Rimsa, Nº 601, sala 712 - Centro- CEP:88.780-000.
	Oficina Itajai		Rua José Bonifácio Malburg, Nº 105, sala 401 - Itajaí - CEP 88301-350.
	Oficina Paranguá		Avenida Coronel José Lobo, Nº 390, Oceania- Paranaguá - CEP:83203-340.
	Oficina São F do sul		Rua Quintino Bocaiúva, 17, sala comercial- São Francisco do Sul/SC - CEP:89.240-000.
	Oficina Fortaleza		Av. Dom Luís, Nº 1.200, salas 1412/1413/1414- Meireles- Fortaleza CE- CEP:60160-230.
	Oficina de Salvador		Avenida da França, 164, Edifício Futurus.
	Oficina de Suape		Rua Padre Carapuceiro, Nº 968, sala 706, Boa Viagem, CEP: 51020-280.
	Oficina Matriz		Praça Quinze de novembro, Nº20, sala 501- Centro - CEP:20010-010.
	Oficina Rio Grande		Rua Barão do Cotegipe, Nº 443/sala 1.110 - Centro - Rio Grande/RS CEP: 96200-290.
	Oficina Macapá		Avenida Pedro Baião, Nº 395-A-Bairro Trem- Macapá/AP.
	Oficina São Luis		Avenida dos Portugueses, s/n- Porto do Itaqui, São Luís - CEP:65085-370.
	Oficina Vila do Conde		Avenida Jerônimo Pimentel, QD 235, lote 17 - Vila dos Cabanos , Barcarena-Pará CEP:68.447-000.
	Oficina Angra		Avenida Antônio Bertoldo da Silva Jordão, Nº3648 - Paraíso- Angra dos Reis/RJ.
	Oficina Itaguaí		Avenida Deputado Octávio Cabral, 740.
	Oficina Sepetiba		Rua Prefeito Ismael Cavalcante, Nº 356, Itaguaí/RJ CEP:23815-160.
Canadá	Office	Arrendada	411-1930 Pandora St., Vancouver.
	Office		2211 Commisioner St., Vancouver.
	Moorage Facility		2215 Commisioner St., Vancouver.
	Office & Moorage Facility		2550 Fairview Ave., Prince Rupert.
	Moorage		200 Bayview Road, Prince Rupert.
	Moorage & Office		Alcan Industrial Road, Kitimat.
	Moorage		Port McNeill.
	Moorage		802 Front Street, New Westminster.
Chile	Oficinas	Arrendada	Av. Apoquindo 4800, Torre II, piso 18, Las Condes, Santiago.
	Oficinas		Calle Limache 3437 Torre Reitz III. Piso 13, Viña del Mar.
Colombia	Operaciones	Propia	Base operativa Cartagena.
	Oficina		Oficina Santa María.
	Oficina	Arrendada	Oficina Cartagena.
	Oficina		Oficina Barranquilla.
	Oficina		Espacio antena en Buenaventura.
	Oficina		Oficina Buenaventura.

País	Tipo de propiedad	Propia / arrendada / leasing / otro	Ubicación
Costa Rica	Oficina	Préstamo	Puerto Caldera.
Ecuador	Oficina	Arrendada	Guayaquil, Ecuador.
Guatemala	Oficina	Arrendada	Ciudad Guatemala, Zona 10, Guatemala.
México	Oficina Central ST México	Arrendada	Av. Paseo de las Palmas 525, Piso 4, Lomas de Chapultepec III Sección, C.P 11000, Del. Miguel Hidalgo, CDMX.
	Oficina Sucursal, Veracruz		Av. General Prim 594, Col. Ricardo Flores Magon C.P. 91900. Veracruz.
	Oficina Sucursal, Lázaro Cárdenas		Boulevard De Las Islas N° 1, módulo 18, Col. Centro C.P. 60950, Lázaro Cárdenas Michoacán.
	Oficina Sucursal, Altamira		Interior del Recinto Portuario Sin Numero, Col. Altamira Centro C.P. 89600, Altamira Tamaulipas.
	Almacén Inventarios		Gardenias 211 0, Col. Las Flores C.P. 89510, Ciudad Madero Tamaulipas.
	Oficina Sucursal, Paraíso		Carretera A Las Flores 3 A, Col. Paraíso Centro C.P. 86605, Paraíso Tabasco.
	Oficina Sucursal, Topolobambo		Boulevar Solidaridad No.2487-B Sur, Burócrata C.P. 81290, Los Mochis, Sinaloa.
Panamá	Oficina administrativa	Arrendada	Ciudad de Panamá.
	Oficina operacional		Manzanillo International Terminal.
Perú	Oficina	Arrendada	Miraflores, Lima.
Uruguay	Oficina	Arrendada	Rambla 25 de agosto N°318 Oficina 701, Montevideo.

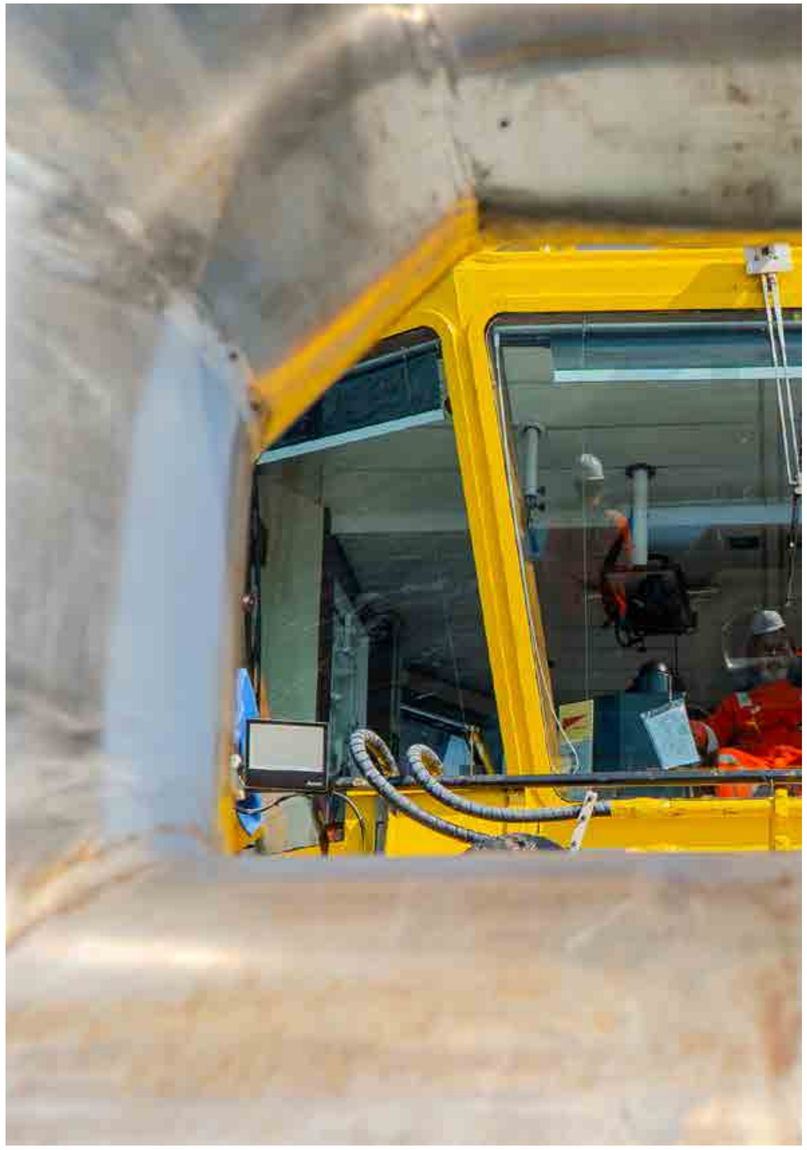
Indicadores adicionales de personas

(CMF 5.1.2 / DJSI 3.1.3)

Detalle de nacionalidades de todos los colaboradores de SM SAAM:

	Argentina		Boliviana		Brasileña		Británica		Canadiense		Chilena		Colombiana		Costarricense		Cubana		Dominicana		Ecuatoriana		Española	
	Mujer	Hombre	Mujer	Hombre	Mujer	Hombre	Mujer	Hombre	Mujer	Hombre	Mujer	Hombre	Mujer	Hombre	Mujer	Hombre	Mujer	Hombre	Mujer	Hombre	Mujer	Hombre	Mujer	Hombre
Alta Gerencia	0	2	0	0	1	1	0	0	0	0	2	18	0	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Gerencia	0	1	0	0	4	11	0	0	0	4	5	19	5	5	1	0	0	0	0	0	0	1	0	0
Jefatura	0	0	0	0	11	170	0	0	3	45	34	130	60	151	0	12	0	0	0	1	9	64	1	0
Operario	0	0	0	1	6	232	0	0	6	74	8	272	63	543	0	27	0	1	0	2	3	37	0	0
Fuerza de venta	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Administrativo	0	0	0	0	3	3	0	0	2	8	31	54	42	42	0	0	0	0	0	0	6	7	0	0
Auxiliar	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	17	22	8	1	0	0	0	0	0	54	29	0	0
Otros profesionales	1	0	0	0	55	188	1	0	5	20	59	136	63	71	2	8	0	0	0	0	11	21	0	0
Otros técnicos	0	0	0	0	0	1	0	0	0	0	0	8	124	65	0	1	0	0	0	0	6	305	0	0
Total	**1**	**3**	**0**	**1**	**80**	**606**	**1**	**0**	**16**	**151**	**139**	**654**	**379**	**886**	**4**	**48**	**0**	**1**	**0**	**3**	**89**	**464**	**1**	**0**

	Estadounidense		Guatemalteca		Haitiana		Holandesa		Hondureña		India		Mexicana		Mozambiqueña		Namibia		Panameña		Peruana		Salvadoreña		Uruguaya		Venezolana	
	Mujer	Hombre	Mujer	Hombre	Mujer	Hombre	Mujer	Hombre	Mujer	Hombre	Mujer	Hombre	Mujer	Hombre	Mujer	Hombre	Mujer	Hombre	Mujer	Hombre	Mujer	Hombre	Mujer	Hombre	Mujer	Hombre	Mujer	Hombre
Alta Gerencia	0	0	0	0	0	0	0	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1	0	0	0	0	0	0
Gerencia	0	0	0	1	0	0	0	0	0	0	0	0	1	7	0	0	0	0	1	0	0	1	0	0	1	3	0	1
Jefatura	0	0	2	6	0	0	0	0	0	1	0	0	11	88	0	0	0	0	4	29	3	27	0	0	0	30	2	8
Operario	0	0	1	13	0	5	0	0	0	0	0	0	4	174	0	0	0	1	1	50	0	55	0	9	0	57	0	8
Fuerza de venta	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Administrativo	0	0	0	0	0	1	0	0	0	0	0	1	9	9	0	0	0	0	5	4	6	6	1	1	4	5	5	5
Auxiliar	0	0	0	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	2	0	0	0	0	0	1	0	0	0	0	0	5	0	0
Otros profesionales	1	0	1	5	0	0	0	0	0	0	0	0	10	73	0	1	0	0	11	31	4	25	0	3	3	25	3	4
Otros técnicos	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	29	0	0	0	0	0	0	0	1	0	0	0	13	0	1
Total	**1**	**0**	**4**	**26**	**0**	**6**	**0**	**1**	**0**	**1**	**0**	**1**	**35**	**382**	**0**	**1**	**0**	**1**	**22**	**115**	**13**	**116**	**1**	**13**	**8**	**138**	**10**	**27**



Nacionalidad	Porcentaje de la dotación	Proporción en todos los puestos directivos, incluidos los directivos de nivel junior, intermedio y superior (en % del total de directivos)
Colombiana	28,4%	22,2%
Chilena	17,8%	20,8%
Brasileña	15,4%	19,8%
Ecuatoriana	12,4%	7,4%
Mexicana	9,4%	10,7%
Canadiense	3,8%	5,2%

Brecha salarial

(DJSI 3.1.4)

En cuanto a brecha salarial, supervisamos y divulgamos los siguientes indicadores para complementar el análisis.

Nivel de cargo	Salario promedio mujeres (en US$)	Salario promedio hombres (en US$)
Nivel ejecutivo (salario base)	9.157	9.214
Nivel ejecutivo (salario base + otros incentivos monetarios)	14.953	15.036
Nivel directivo (management) (salario base)	2.924	3.217
Nivel directivo (management) (salario base + otros incentivos monetarios)	4.451	4.419
Nivel directivo (no management) (salario base)	1.125	1.411

- Promedio de diferencia salarial entre hombres y mujeres: 96,3
- Mediana de diferencia salarial media entre hombres y mujeres: 94,3

Los datos expuestos abarcan más del 75% de FTEs.



Ciberseguridad y privacidad de la información

(DJSI 1.8.1, DJSI 3.7.1)

En 2023, y en el marco de la reestructuración organizacional tras la venta de sus terminales portuarios y operaciones logísticas terrestres a la naviera alemana Hapag-Lloyd, SM SAAM fortaleció su gobernanza digital con la creación de la Gerencia de Tecnologías de la Información. Esta unidad, que integra el liderazgo en ciberseguridad, depende directamente de la Gerencia de Administración y Finanzas.

Para reforzar la toma de decisiones en materia tecnológica, la compañía cuenta con un Comité Corporativo de Tecnología, que sesiona mensualmente con la participación del Comité Ejecutivo y el Gerente General.

Comité Directivo de TI

- Macario Valdés Raczynski
- Rafael Ferrada Moreira
- Hernán Gómez Cisternas
- José Luis Rodríguez Correa
- Juan Carlos Montjoy Siles



El líder de ciberseguridad es responsable de estructurar, normar, instruir y gestionar el cumplimiento y gobernanza en la materia. Debe asegurar la protección de los datos y aplicar, si es necesario, el Plan de Conciencia y Prevención Corporativo, que garantiza el control de los aspectos normativos y la mitigación del riesgo con protocolos definidos.

La Política de Privacidad de Datos de SM SAAM, publicada en agosto de 2022, informa y regula el acceso, uso, almacenamiento y tratamiento de los datos de los usuarios de sus sitios web, clientes, proveedores y postulantes a empleos.

Este reglamento aplica a todas las operaciones de la empresa y sus filiales, y su revisión y aprobación está a cargo del Gerente de Tecnologías de la Información y de la *Compliance Officer*.

Para garantizar su aplicación efectiva, se han implementado las siguientes medidas:

- El líder de ciberseguridad es el encargado de velar por el cumplimiento de las normas en materia de privacidad.
- El Artículo 112 del Reglamento Interno de Orden, Higiene y Seguridad establece las sanciones ante incumplimiento:
  - » En caso de incumplimientos, la compañía delega en el Comité de Ciberseguridad, la evaluación de la gravedad de la falta otorgando el derecho a determinar las medidas disciplinarias y sanciones aplicables al trabajador, que podrán consistir en amonestaciones verbales o por escrito y multas, dependiendo de su gravedad, las que se registrarán en la hoja de vida del trabajador o en su efecto la desvinculación inmediata de la compañía.
    - › Amonestación verbal: represión privada al trabajador.
    - › Amonestación escrita: anotación en la hoja de vida del trabajador, con copia a la Inspección del Trabajo respectiva.
    - › Multa: pago en dinero, que el empleador podrá descontar de la remuneración del trabajador, de hasta 25% de la remuneración diaria.
    - › Despido: facultad de la compañía de terminar el contrato de trabajo del infractor, si la gravedad de la falta así lo amerita, en conformidad a lo dispuesto en el Art. 160 del Código del Trabajo; de igual forma, según lo descrito en el artículo XIX del presente reglamento.
- Auditorías internas que validan la existencia de los controles declarados por Ciberseguridad para las diferentes matrices de riesgo de la compañía.



Protección de la privacidad de los clientes

(DJSI 3.7.2)

La Política de Privacidad establece que los clientes deben ser informados sobre:

- Naturaleza de la información recogida.
- Uso de la información recopilada.
- Posibilidad de que los clientes decidan cómo se recogen, utilizan, conservan y procesan los datos privados, lo que incluye:
  - » Entregar un consentimiento expreso.
  - » Solicitar acceso a los datos almacenados.
  - » Solicitar que sus datos sean modificados.
  - » Solicitar que sus datos sean eliminados.
- El tiempo en que se conserva la información en los archivos corporativos.
- La forma en la que la información es protegida.

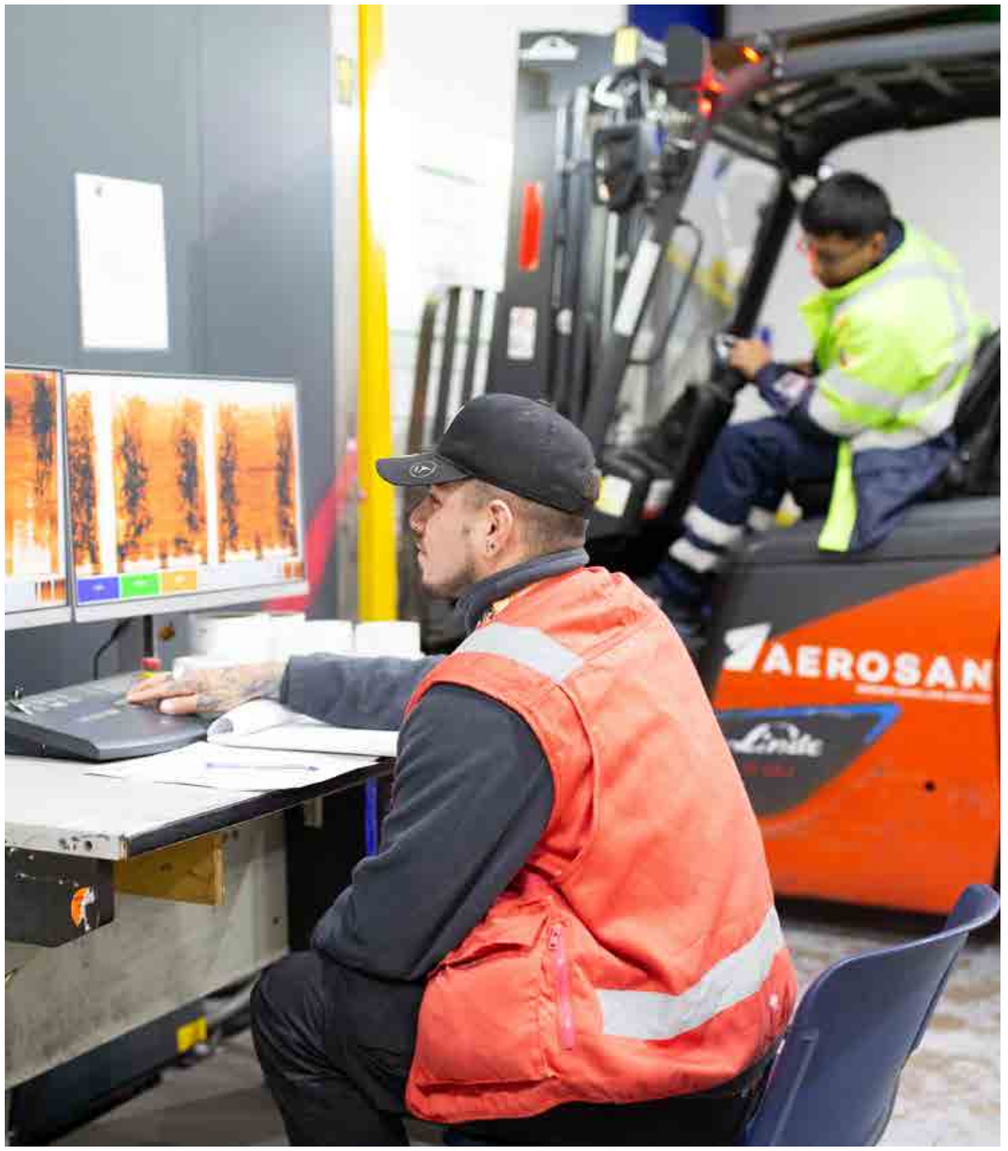
Hechos Esenciales

(CMF 10)

Fecha	N° de documento	Contenido
8 de marzo, 2024	2024030152679	En cumplimiento de lo dispuesto en los artículos 9 y 10, inciso segundo de la Ley N°18.045 de Mercado de Valores, en la Norma de Carácter General N°30 y en la Circular N°660 de la Comisión para el Mercado Financiero, estando debidamente facultado al efecto, informo en carácter de Hecho Esencial respecto de Sociedad Matriz SAAM S.A., que en Sesión Ordinaria de Directorio de esta misma fecha, se acordó citar a Junta Ordinaria de Accionistas para el día 5 de abril de 2024, a partir de las 9:00 horas, en el Club El Golf 50, ubicado en la calle El Golf N°50, Las Condes, Santiago. Los directores acordaron que el objeto de la Junta Ordinaria de Accionistas citada, es que los señores accionistas se pronuncien sobre las siguientes materias: 1.Examen de la situación de la Sociedad. 2.Aprobación de la Memoria y de los Estados Financieros Consolidados de Sociedad Matriz SAAM S.A., y el examen del Informe de los Auditores Externos, correspondientes al ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2023. 3.Distribución de la utilidad del ejercicio 2023 y aprobación del reparto de un dividendo definitivo N°13 por un monto total de US$ 125.459.907,5. Este dividendo N°13, sumado a los US$ 125.000.000 que se pagaron como dividendo provisorio N°12 el día 4 de enero de 2024, totalizaría un dividendo con cargo a las utilidades líquidas del ejercicio 2023 de US$ 250.459.907,5. 4.Exposición de la política de dividendos para el ejercicio 2024. 5.Determinación de remuneración de los directores para el ejercicio 2024, e informe de los gastos del Directorio. 6. Fijación de remuneración de los miembros del Comité de Directores y aprobación de su presupuesto de gastos para el ejercicio 2024. 7. Información de las actividades y gastos efectuados por el Comité de Directores en el ejercicio 2023. 8. Nombramiento de Auditores Externos para el ejercicio 2024. 9. Nombramiento de Clasificadoras de Riesgo para el ejercicio 2024. 10. Determinación de periódico para publicaciones que deba hacer la Sociedad. 11. Informar de los acuerdos adoptados por el Directorio para aprobar operaciones con partes relacionadas previstas en el Título XVI de la Ley sobre Sociedades Anónimas. 12. Tratar las demás materias que competen a las Juntas Ordinarias de Accionistas. En cumplimiento de lo dispuesto por los Oficios Circulares N°718 de 10 de febrero de 2012 y N°764 de 21 de diciembre de 2012, ambos de la CMF, la fundamentación que otorgará el Directorio a la Junta de Accionistas respecto de su proposición de designación de Auditores Externos, y los Estados Financieros de la Sociedad del ejercicio 2023, estarán disponibles en la página web de la compañía. Según lo dispone el artículo 62 de la Ley N°18.046, podrán participar en la Junta de Accionistas antes indicada, con los derechos que la Ley y los Estatutos les otorgan, los accionistas titulares de acciones inscritas en el Registro de Accionistas con 5 días hábiles de anticipación a la fecha de la junta. La calificación de poderes, para quienes asistan se efectuará en el mismo lugar y día en que se realizará la junta, entre las 8:30 y las 9:00 horas.
5 de abril, 2024	202404201958	En cumplimiento de lo dispuesto en los artículos 9 y 10 inciso segundo de la Ley N°18.045 de Mercado de Valores, en la Norma de Carácter General N°30 y en la Circular N°660 de la Comisión para el Mercado Financiero, estando debidamente facultado al efecto, informo en carácter de Hecho Esencial respecto de Sociedad Matriz SAAM S.A. (la "Sociedad"), lo siguiente: **1. Acuerdos de la Junta Ordinaria de Accionistas. Con esta misma fecha, se celebró la Décimo Segunda Junta Ordinaria de Accionistas de la Sociedad, siendo los principales acuerdos adoptados, los siguientes:** I. Se aprobó la Memoria, los Estados Financieros Consolidados de Sociedad, y el Informe de los Auditores Externos, correspondientes al ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2023. II. Se aprobó la distribución de un dividendo definitivo, según se detalla en el numeral 2 siguiente. III. Se procedió con la elección de un nuevo Directorio por un nuevo periodo estatutario de 3 años, el que quedó compuesto por los señores Óscar Hasbún Martínez, Jean Paul Luksic Fontbona, Pablo Granifo Lavín, Francisco Pérez Mackenna, Francisco Gutiérrez Philippi, Jorge Gutiérrez Pubill, y Rafael Fernández Morandé, teniendo los últimos dos la calidad de Directores Independientes. IV. Se acordó un sistema que considera una renta fija consistente en una dieta por asistencia a sesiones equivalente a 150 Unidades de Fomento por sesión, con un tope mensual de una sesión, salvo la que perciba el presidente del Directorio, que corresponderá al doble de la que perciba por tal concepto un director; y una renta variable consistente en una participación de un 1,5% sobre el monto de los dividendos que se repartan con cargo a las utilidades del ejercicio 2024, a ser distribuida en partes iguales entre los Directores, considerando el tiempo que cada uno hubiere servido al cargo durante dicho ejercicio, correspondiéndole al presidente el doble que a cada uno de los demás Directores le correspondiere. V. Se acordó un sistema de remuneración para cada director integrante del Comité de Directores, de un tercio adicional calculado sobre el total de la remuneración que cada director, individualmente, recibe en su calidad de tal. Esta consistiría en una dieta por asistencia de 50 Unidades de Fomento por sesión, con un tope mensual de una sesión, más un monto adicional que corresponda a un tercio de la renta variable que le corresponda a cada uno recibir como director. VI. Se acordó designar como empresa de auditoría externa para el ejercicio 2024, a la firma PricewaterhouseCoopers Consultores Auditores SpA. Asimismo, se acordó designar a las empresas Feller-Rate Clasificadora de Riesgos Limitada, y Clasificadora de Riesgo Humphreys Limitada, como clasificadoras de riesgo de la Sociedad para el ejercicio 2024. VII. Se aprobó seguir realizando las citaciones a Juntas de Accionistas y otras publicaciones que requiera la Ley o la Comisión para el Mercado Financiero, en el Diario Financiero de Santiago. **2. Dividendo N°13.** La Junta Ordinaria de Accionistas de Sociedad Matriz SAAM S.A. acordó distribuir un dividendo definitivo a los accionistas por un monto total de US$ 125.459.907,5, que en conjunto con el dividendo provisorio distribuido el día 4 de enero de 2024, totaliza un dividendo de US$ 250.459.907,5, lo que equivale al 50% de las utilidades líquidas del ejercicio 2023. El dividendo se pagará a partir del día 3 de mayo de 2024, según su equivalente en pesos al quinto día hábil que anteceda a dicha fecha. Tendrán derecho al referido dividendo los accionistas que se encuentren inscritos en el Registro de Accionistas a la medianoche del quinto día hábil anterior a la fecha señalada para el pago. Adicionalmente, informo a usted que el aviso al que se refiere el Art. 10 del Reglamento sobre Sociedades Anónimas será publicado en el Diario Financiero de Santiago. Por último, se adjunta a la presente comunicación dos versiones del Formulario N°1, al que se refiere la Circular N°660 de la Comisión para el Mercado Financiero. Una de esas versiones está referida a aquella parte del dividendo que se considera mínimo obligatorio, y la otra versión se refiere a aquella parte que se considera dividendo adicional.

Fecha	N° de documento	Contenido
5 de agosto, 2024	2024080403046	De acuerdo con lo establecido en el artículo 147, letra b), de la Ley 18.046 de Sociedades Anónimas; en el artículo 9 y en el inciso segundo del artículo 10 de la Ley 18.045 de Mercado de Valores; y en la Norma de Carácter General N°30 de la Comisión para el Mercado Financiero, debidamente facultado para ello, informo a la Comisión, en carácter de hecho esencial de Sociedad Matriz SAAM S.A. ("SM SAAM" o la "Compañía") lo siguiente: El Directorio de SM SAAM, en sesión ordinaria celebrada el viernes 2 de agosto de 2024, aprobó una nueva Política de Operaciones Habituales conforme al Título XVI de la Ley de Sociedades Anónimas y la Norma de Carácter General N°501 de la Comisión, previo pronunciamiento favorable dado a la misma por el Comité de Directores de SM SAAM, en sesión de fecha 1 de agosto de 2024. La nueva Política de Operaciones Habituales se adjunta a la presente comunicación y se encontrará a disposición de los accionistas de SM SAAM en las oficinas sociales y en el sitio web de la compañía, www.saam.com.
8 de noviembre, 2024	2024110576976	De acuerdo con lo dispuesto por la Circular N°660, de fecha 22 de octubre de 1986, de vuestra Comisión, y debidamente facultado, cumplo con informar como Hecho Esencial a vuestra Comisión que en Sesión de Directorio de Sociedad Matriz SAAM S.A. (la "Sociedad") celebrada con esta fecha, 8 de noviembre de 2024, se aprobó la distribución de un Dividendo N°14, Provisorio, de US$ 20.000.000 (veinte millones de dólares de los Estados Unidos de América), lo cual significa repartir un dividendo de US$ 0,00205415954704982 por acción, que se pagará con cargo a la utilidad del ejercicio 2024, a contar del día 5 de diciembre de 2024, en su equivalente en pesos, moneda de curso legal, según el tipo de cambio del quinto día que anteceda a la fecha definida para el pago, esto es, del día 29 de noviembre de 2024. Tendrán derecho a percibir el dividendo los accionistas inscritos en el Registro de Accionistas de la Sociedad a la medianoche del día 29 de noviembre de 2024. El aviso a que se refiere la Sección II de la citada Circular N°660 se publicará en el periódico Diario Financiero de Santiago. Se adjunta el respectivo formulario de la citada Circular N°660 de vuestra Comisión.





Comentarios de accionistas y del Comité de Directores

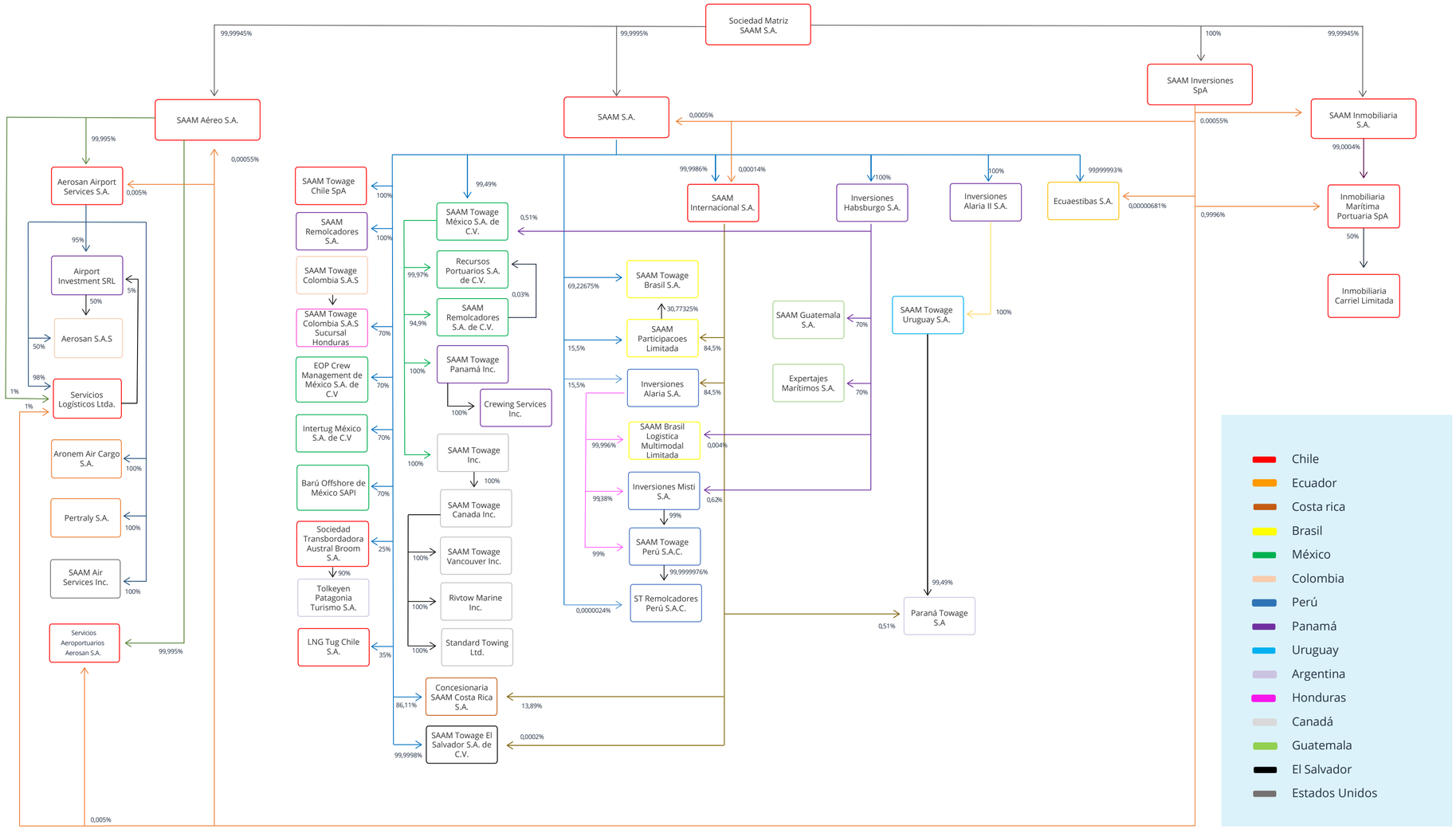
(CMF 11)



De acuerdo al Informe Anual de Gestión de Comité de Directores de 2024, el Comité de Directores no estimó necesario formular recomendaciones a los accionistas. Por su parte, en la Junta Ordinaria de Accionistas realizada en abril, los accionistas no presentaron observaciones ni comentarios relativos a la marcha de los negocios sociales de la empresa.

Estructura corporativa

(CMF 6.5.1 X)



Información sobre coligadas y filiales

(CMF 6.5.1 I, CMF 6.5.1 II, CMF 6.5.1 III, CMF 6.5.1 IV, CMF 6.5.1 V, CMF 6.5.1 VI, CMF 6.5.1 VII, CMF 6.5.1 VIII, CMF 6.5.1 IX)

Los contratos celebrados con las filiales y coligadas se centran en: Servicios de *back office* desde SAAM S.A. a la matriz y a las filiales de la matriz; servicios de soporte, arrendamiento de equipos TI, y sublicenciamiento de softwares desde SAAM S.A. a filiales.

El listado de filiales y coligadas de SM SAAM al 31 de diciembre del 2024 es el siguiente:

SAAM Inversiones SpA (Chile)	
Individualización:	SAAM Inversiones SpA.
Naturaleza jurídica:	Sociedad por acciones.
Domicilio:	Avenida Apoquindo N°4800, Torre II, piso 18, Las Condes, Santiago, Chile.
Capital suscrito y pagado:	US$ 2.437.000
Objeto social e indicación clara de la o las actividades que desarrolla:	a) La realización, en forma directa o a través de otras sociedades, de todo tipo de actividades de remolque marítimo y lanchaje, incluyendo la construcción, adquisición, desarrollo, operación y explotación de remolcadores, lanchas y barcazas, así como la prestación de servicios de remolque maniobra y transporte, incluyendo asistencia, salvamento, practicaje, pilotaje, abastecimiento y apoyo a naves, artefactos navales, operaciones costa afuera e industria marítima en general; b) Asumir toda clase de representaciones o agencias de compañías nacionales o extranjeras; y en especial, actuar como representante o agente de armadores y de empresas de transporte marítimo en general, en la prestación de servicios de agencia y/o atención de naves mercantes, especiales o de cualquier otra naturaleza, y agencia de fletes, pasaje y turismo; c) La adquisición, compra, venta y enajenación de acciones de sociedades anónimas, acciones o derechos en otras sociedades, bonos, debentures, efectos de comercio y otros valores mobiliarios; administrarlos, transferirlos, explotarlos, percibir sus frutos y obtener provecho de su venta y enajenación; así como el otorgamiento de financiamiento a sociedades relacionadas y la prestación de todo tipo de servicios y asesorías, tanto en Chile como en el extranjero; y d) Realizar las demás actividades relacionadas con el giro de la Sociedad, pudiendo actuar por cuenta propia o de terceros y/o asociada o en participación con terceros.
Nombre y apellidos del o los directores o administradores:	Administra SAAM S.A. a través de apoderados designados al efecto.
Gerente General:	Macario Valdés Raczynski
Porcentaje actual de participación de la matriz o entidad inversora en el capital de la subsidiaria o asociada y variaciones ocurridas durante el último ejercicio:	100%
Porcentaje que representa la inversión en cada subsidiaria o asociada sobre el total de activos individuales de la sociedad matriz:	0,09%
Nombre y apellidos del director, gerente general o ejecutivos principales de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada:	Macario Valdés Raczynski
Descripción clara y detallada de las relaciones comerciales habidas con las subsidiarias o asociadas durante el ejercicio y de la vinculación futura proyectada para con éstas:	No existen relaciones comerciales entre la matriz o sociedad inversora con la subsidiaria o asociada.
Relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora:	No existe relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora.

SAAM INTERNACIONAL S.A. (Chile)	
Individualización:	SAAM Internacional S.A.
Naturaleza jurídica:	Sociedad anónima.
Domicilio:	Avenida Apoquindo N°4800, Torre II, piso 18, Las Condes, Santiago, Chile.
Capital suscrito y pagado:	US$ 2.383.736,09
Objeto social e indicación clara de la o las actividades que desarrolla:	Realización de inversiones en el extranjero, en todo tipo de bienes muebles o inmuebles, corporales o incorporales y en especial la compra y venta de derechos y acciones, además de la administración y explotación de dichos bienes e inversiones en el extranjero.
Nombre y apellidos del o los directores o administradores:	Macario Valdés Raczynski, José Tomás Palacios Calvanese y Rafael Ferrada Moreira.
Gerente General:	Macario Valdés Raczynski
Porcentaje actual de participación de la matriz o entidad inversora en el capital de la subsidiaria o asociada y variaciones ocurridas durante el último ejercicio:	100%
Porcentaje que representa la inversión en cada subsidiaria o asociada sobre el total de activos individuales de la sociedad matriz:	3,52%
Nombre y apellidos del director, gerente general o ejecutivos principales de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada:	Macario Valdés Raczynski, José Tomás Palacios Calvanese y Rafael Ferrada Moreira.
Descripción clara y detallada de las relaciones comerciales habidas con las subsidiarias o asociadas durante el ejercicio y de la vinculación futura proyectada para con éstas:	No existen relaciones comerciales entre la matriz o sociedad inversora con la subsidiaria o asociada.
Relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora:	No existe relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora.

SAAM INMOBILIARIA S.A. (Chile)	
Individualización:	SAAM Inmobiliaria S.A.
Naturaleza jurídica:	Sociedad anónima.
Domicilio:	Avenida Apoquindo N°4800, Torre II, piso 18, Las Condes, Santiago, Chile.
Capital suscrito y pagado:	US$ 14.074.114,92
Objeto social e indicación clara de la o las actividades que desarrolla:	i) La inversión en bienes inmuebles, incluyendo su adquisición, enajenación, comercialización, explotación y construcción en cualquier modalidad o forma; ii) La inversión en bienes muebles, corporales o incorporales, tales como acciones, bonos, debentures, derechos en sociedades, títulos de créditos, pagarés, letras de cambio, certificados de depósitos, cuotas de fondos mutuos, planes de ahorro, valores mobiliarios, valores negociables y toda clase de efectos de comercio, incluyendo su adquisición, enajenación y comercialización en cualquier forma o modalidad; y iii) La explotación de concesiones de cualquier naturaleza; y, en general, realizar sin limitación todas las actividades que tengan relación directa e indirecta con el objeto social o que lo complementen.
Nombre y apellidos del o los directores o administradores:	Macario Valdés Raczynski, José Tomás Palacios Calvanese y Rafael Ferrada Moreira.
Gerente General:	Benjamín Ruíz-Tagle Mena
Porcentaje actual de participación de la matriz o entidad inversora en el capital de la subsidiaria o asociada y variaciones ocurridas durante el último ejercicio:	100%
Porcentaje que representa la inversión en cada subsidiaria o asociada sobre el total de activos individuales de la sociedad matriz:	3,77%
Nombre y apellidos del director, gerente general o ejecutivos principales de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada:	Macario Valdés Raczynski, José Tomás Palacios Calvanese, Rafael Ferrada Moreira y Benjamín Ruiz-Tagle Mena.
Descripción clara y detallada de las relaciones comerciales habidas con las subsidiarias o asociadas durante el ejercicio y de la vinculación futura proyectada para con éstas:	No existen relaciones comerciales entre la matriz o sociedad inversora con la subsidiaria o asociada.
Relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora:	No existe relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora.

SAAM AÉREO S.A. (Chile)	
Individualización:	SAAM Aéreo S.A.
Naturaleza jurídica:	Sociedad anónima.
Domicilio:	Avenida Apoquindo N°4800, Torre II, piso 18, Las Condes, Santiago, Chile.
Capital suscrito y pagado:	US$ 27.101.961,08
Objeto social e indicación clara de la o las actividades que desarrolla:	i) Prestar servicios de atención aeroportuaria a aviones, cargas y pasajeros, mantención de aeropuertos, mantención y reparación de aeronaves, manipulación de cargas y su recepción, almacenamiento, embarque y entrega; y efectuar el transporte terrestre de pasajeros y de carga desde y hacia los aeropuertos. Todo ello en cualquier aeropuerto del país o del extranjero; ii) Comercializar mercaderías exentas de derechos aduaneros, dentro de los recintos aeroportuarios; iii) Efectuar servicios de transporte aéreo nacional e internacional, de carga y pasajeros; iv) Prestar servicios de todo tipo y efectuar inversiones de cualquier clase, estén o no relacionadas con las materias ya señaladas; vi) La inversión en bienes inmuebles, incluyendo su adquisición, enajenación, comercialización, explotación y construcción en cualquier modalidad o forma; vii) La inversión en bienes muebles, corporales o incorporales, tales como acciones, bonos, debentures, derechos en sociedades, títulos de créditos, pagarés, letras de cambio, certificados de depósitos, cuotas de fondos mutuos, planes de ahorro, valores mobiliarios, valores negociables y toda clase de efectos de comercio.
incluyendo su adquisición, enajenación y comercialización en cualquier forma o modalidad; y, viii) En general, realizar sin limitación todas las actividades que tengan relación directa e indirecta con el objeto social o que lo complementen.	
Nombre y apellidos del o los directores o administradores:	Macario Valdés Raczynski, José Tomás Palacios Calvanese y Rafael Ferrada Moreira.
Gerente General:	José Luis Rodríguez Correa
Porcentaje actual de participación de la matriz o entidad inversora en el capital de la subsidiaria o asociada y variaciones ocurridas durante el último ejercicio:	100%
Porcentaje que representa la inversión en cada subsidiaria o asociada sobre el total de activos individuales de la sociedad matriz:	6,22%
Nombre y apellidos del director, gerente general o ejecutivos principales de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada:	Macario Valdés Raczynski, José Tomás Palacios Calvanese, Rafael Ferrada Moreira.
Descripción clara y detallada de las relaciones comerciales habidas con las subsidiarias o asociadas durante el ejercicio y de la vinculación futura proyectada para con éstas:	No existen relaciones comerciales entre la matriz o sociedad inversora con la subsidiaria o asociada.
Relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora:	No existe relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora.

SAAM AIR SERVICES INC. (EE.UU.)	
Individualización:	SAAM Air Services Inc.
Naturaleza jurídica:	Sociedad anónima.
Domicilio:	200 S. Biscayne Blvd, Suite 4100 (BB), Miami, Florida.
Capital suscrito y pagado:	US$ 1.000
Objeto social e indicación clara de la o las actividades que desarrolla:	Inversiones.
Nombre y apellidos del o los directores o administradores:	Macario Valdés Raczynski, José Tomás Palacios Calvanese y Rafael Ferrada Moreira.
Gerente General:	José Luis Rodríguez Correa (Presidente).
Porcentaje actual de participación de la matriz o entidad inversora en el capital de la subsidiaria o asociada y variaciones ocurridas durante el último ejercicio:	100%
Porcentaje que representa la inversión en cada subsidiaria o asociada sobre el total de activos individuales de la sociedad matriz:	0,00%
Nombre y apellidos del director, gerente general o ejecutivos principales de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada:	Macario Valdés Raczynski, José Tomás Palacios Calvanese y Rafael Ferrada Moreira.
Descripción clara y detallada de las relaciones comerciales habidas con las subsidiarias o asociadas durante el ejercicio y de la vinculación futura proyectada para con éstas:	No existen relaciones comerciales entre la matriz o sociedad inversora con la subsidiaria o asociada.
Relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora:	No existe relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora.

INVERSIONES HABSBURGO S.A. (Panamá)	
Individualización:	Inversiones Habsburgo S.A.
Naturaleza jurídica:	Sociedad anónima.
Domicilio:	Calle 54 Este, P.H. Atrium Tower, Piso 11, Oficina 1104, Obarrio, Ciudad de Panamá.
Capital suscrito y pagado:	US$ 2.000.000
Objeto social e indicación clara de la o las actividades que desarrolla:	Compra venta en general de toda clase de bienes muebles e inmuebles. Inversiones en general y operaciones mobiliarias o inmobiliarias, y participaciones en sociedades industriales, comerciales, inmobiliarias o financieras. Explotación de negocios de carácter marítimo, en relación con el transporte fluvial o marítimo, aéreo o terrestre, y operación de agencias marítimas en el territorio (Panamá) o en el extranjero. Participación en sociedades panameñas o extranjeras.
Nombre y apellidos del o los directores o administradores:	Mario Perdomo, Rafael Ignacio Ferrada Moreira y José Tomás Palacios Calvanese.
Gerente General:	Mario Perdomo (Presidente).
Porcentaje actual de participación de la matriz o entidad inversora en el capital de la subsidiaria o asociada y variaciones ocurridas durante el último ejercicio:	100%
Porcentaje que representa la inversión en cada subsidiaria o asociada sobre el total de activos individuales de la sociedad matriz:	1,14%
Nombre y apellidos del director, gerente general o ejecutivos principales de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada:	Rafael Ferrada Moreira y José Tomás Palacios Calvanese.
Descripción clara y detallada de las relaciones comerciales habidas con las subsidiarias o asociadas durante el ejercicio y de la vinculación futura proyectada para con éstas:	No existen relaciones comerciales entre la matriz o sociedad inversora con la subsidiaria o asociada.
Relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora:	No existe relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora.

SAAM REMOLCADORES S.A. (Panamá)	
Individualización:	SAAM Remolcadores S.A.
Naturaleza jurídica:	Sociedad anónima.
Domicilio:	Calle 54 Este, P.H. Atrium Tower, Piso 11, Oficina 1104, Obarrio, Ciudad de Panamá.
Capital suscrito y pagado:	US$ 10.000
Objeto social e indicación clara de la o las actividades que desarrolla:	Provisión de servicios de remolcadores en cualquier puerto por el contrato privado o concesión pública.
Nombre y apellidos del o los directores o administradores:	Mario Perdomo, Rafael Ignacio Ferrada Moreira y José Tomás Palacios Calvanese.
Gerente General:	Mario Perdomo (Presidente).
Porcentaje actual de participación de la matriz o entidad inversora en el capital de la subsidiaria o asociada y variaciones ocurridas durante el último ejercicio:	100%
Porcentaje que representa la inversión en cada subsidiaria o asociada sobre el total de activos individuales de la sociedad matriz:	0,01%
Nombre y apellidos del director, gerente general o ejecutivos principales de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada:	Rafael Ferrada Moreira y José Tomás Palacios Calvanese.
Descripción clara y detallada de las relaciones comerciales habidas con las subsidiarias o asociadas durante el ejercicio y de la vinculación futura proyectada para con éstas:	No existen relaciones comerciales entre la matriz o sociedad inversora con la subsidiaria o asociada.
Relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora:	No existe relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora.

INVERSIONES ALARIA II S.A. (Panamá)	
Individualización:	Inversiones Alaria II S.A.
Naturaleza jurídica:	Sociedad anónima.
Domicilio:	Calle 54 Este, P.H. Atrium Tower, Piso 11, Oficina 1104, Obarrio, Ciudad de Panamá.
Capital suscrito y pagado:	US$ 17.203.092,30
Objeto social e indicación clara de la o las actividades que desarrolla:	Compra venta en general de toda clase de bienes muebles e inmuebles. Inversiones en general y operaciones mobiliarias o inmobiliarias, y participaciones en sociedades industriales, comerciales, inmobiliarias o financieras. Explotación de negocios de carácter marítimo, bien sea en relación con el transporte fluvial o marítimo, aéreo o terrestre, y operación de agencias marítimas en el territorio (Panamá) o en el extranjero. Participación en sociedades panameñas o extranjeras.
Nombre y apellidos del o los directores o administradores:	Mario Perdomo, Rafael Ignacio Ferrada Moreira y José Tomás Palacios Calvanese.
Gerente General:	Mario Perdomo (Presidente).
Porcentaje actual de participación de la matriz o entidad inversora en el capital de la subsidiaria o asociada y variaciones ocurridas durante el último ejercicio:	100%
Porcentaje que representa la inversión en cada subsidiaria o asociada sobre el total de activos individuales de la sociedad matriz:	1,01%
Nombre y apellidos del director, gerente general o ejecutivos principales de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada:	Rafael Ferrada Moreira y José Tomás Palacios Calvanese.
Descripción clara y detallada de las relaciones comerciales habidas con las subsidiarias o asociadas durante el ejercicio y de la vinculación futura proyectada para con éstas:	No existen relaciones comerciales entre la matriz o sociedad inversora con la subsidiaria o asociada.
Relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora:	No existe relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora.

INVERSIONES ALARIA S.A. (Perú)	
Individualización:	Inversiones Alaria S.A.
Naturaleza jurídica:	Sociedad anónima.
Domicilio:	Calle Bernardo Monteagudo 201, San Isidro, Lima, Perú.
Capital suscrito y pagado:	PEN 52.724.256,00
Objeto social e indicación clara de la o las actividades que desarrolla:	La adquisición y transferencia en general de toda clase de bienes inmuebles, muebles o de la naturaleza que fueren; b) La administración en general de bienes muebles o inmuebles, de propiedad de la sociedad o de terceros; c) Las inversiones en general y el financiamiento y operaciones mobiliarias o inmobiliarias en general, así como la participación en sociedades industriales, comerciales, inmobiliarias o financieras; d) La adquisición y transferencia de acciones, participaciones, bonos u otros títulos de valor de otras sociedades, bien por cuenta propia, bien por cuenta de terceros, incluyendo la administración de estos valores, tanto para la sociedad como en favor y por cuenta de terceros; así como cualquier actividad permitida por las Leyes de la República de Perú, o que fueren permitidas en el futuro; fines todos que la sociedad podrá llevar a cabo dentro o fuera de la República de Perú.
Nombre y apellidos del o los directores o administradores:	Macario Valdés Raczynski, Rafael Ignacio Ferrada Moreira y José Tomás Palacios Calvanese.
Gerente General:	Macario Valdés Raczynski.
Porcentaje actual de participación de la matriz o entidad inversora en el capital de la subsidiaria o asociada y variaciones ocurridas durante el último ejercicio:	100%
Porcentaje que representa la inversión en cada subsidiaria o asociada sobre el total de activos individuales de la sociedad matriz:	1,10%
Nombre y apellidos del director, gerente general o ejecutivos principales de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada:	Macario Valdés Raczynski, Rafael Ignacio Ferrada Moreira y José Tomás Palacios Calvanese.
Descripción clara y detallada de las relaciones comerciales habidas con las subsidiarias o asociadas durante el ejercicio y de la vinculación futura proyectada para con éstas:	No existen relaciones comerciales entre la matriz o sociedad inversora con la subsidiaria o asociada.
Relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora:	No existe relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora.

INVERSIONES MISTI S.A. (Perú)	
Individualización:	Inversiones Misti S.A.
Naturaleza jurídica:	Sociedad anónima.
Domicilio:	Calle Bernardo Monteagudo 201, San Isidro, Lima, Perú.
Capital suscrito y pagado:	PEN 648.029
Objeto social e indicación clara de la o las actividades que desarrolla:	Negocios y actividades del giro marítimo y portuario, estiba y desestiba, almacenaje, operador portuario, tonelaje, lanchaje, armador y agente de naves, equipos portuarios, transporte y manipulación de la carga y contenedores, etc. Participación en otras sociedades.
Nombre y apellidos del o los directores o administradores:	Macario Valdés Raczynski, Rafael Ignacio Ferrada Moreira y José Tomás Palacios Calvanese.
Gerente General:	Macario Valdés Raczynski.
Porcentaje actual de participación de la matriz o entidad inversora en el capital de la subsidiaria o asociada y variaciones ocurridas durante el último ejercicio:	100%
Porcentaje que representa la inversión en cada subsidiaria o asociada sobre el total de activos individuales de la sociedad matriz:	0,28%
Nombre y apellidos del director, gerente general o ejecutivos principales de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada:	Macario Valdés Raczynski, Rafael Ignacio Ferrada Moreira y José Tomás Palacios Calvanese.
Descripción clara y detallada de las relaciones comerciales habidas con las subsidiarias o asociadas durante el ejercicio y de la vinculación futura proyectada para con éstas:	No existen relaciones comerciales entre la matriz o sociedad inversora con la subsidiaria o asociada.
Relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora:	No existe relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora.

INMOBILIARIA MARÍTIMA PORTUARIA SpA (Chile)	
Individualización:	Inmobiliaria Marítima Portuaria S.A.
Naturaleza jurídica:	Sociedad por acciones.
Domicilio:	Avenida Apoquindo N°4800, Torre II, piso 18, Las Condes, Santiago, Chile.
Capital suscrito y pagado:	US$ 34.568.321,23
Objeto social e indicación clara de la o las actividades que desarrolla:	Celebrar toda clase de actos de comercio y/o negocios relacionados con: /a/ la inversión en bienes inmuebles, incluyendo su adquisición, enajenación, comercialización, explotación y construcción en cualquier modalidad o forma; /b/ la inversión en bienes muebles, corporales o incorporales, tales como acciones, bonos, debentures, derechos en sociedades, y de toda clase de efectos de comercio, incluyendo su adquisición, enajenación, comercialización, explotación y construcción en cualquier modalidad o forma; y /c/ la explotación de concesiones de cualquier naturaleza.
Nombre y apellidos del o los directores o administradores:	Macario Valdés Raczynski, Rafael Ignacio Ferrada Moreira y José Tomás Palacios Calvanese.
Gerente General:	Benjamín Ruíz-Tagle Mena.
Porcentaje actual de participación de la matriz o entidad inversora en el capital de la subsidiaria o asociada y variaciones ocurridas durante el último ejercicio:	100%
Porcentaje que representa la inversión en cada subsidiaria o asociada sobre el total de activos individuales de la sociedad matriz:	4,03%
Nombre y apellidos del director, gerente general o ejecutivos principales de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada:	Macario Valdés Raczynski, Rafael Ignacio Ferrada Moreira, José Tomás Palacios Calvanese y Benjamín Ruíz-Tagle Mena.
Descripción clara y detallada de las relaciones comerciales habidas con las subsidiarias o asociadas durante el ejercicio y de la vinculación futura proyectada para con éstas:	Servicios de *back office*.
Relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora:	Servicios de *back office*.

INMOBILIARIA CARRIEL LIMITADA (Chile)	
Individualización:	Inmobiliaria Carriel Limitada.
Naturaleza jurídica:	Sociedad de responsabilidad limitada.
Domicilio:	Aníbal Pinto 222, oficina 92, Talcahuano.
Capital suscrito y pagado:	CLP 180.024.660
Objeto social e indicación clara de la o las actividades que desarrolla:	Administración, arrendamiento, usufructo y la explotación en sus diversas formas de bienes raíces urbanos.
Nombre y apellidos del o los directores o administradores:	José Tomás Palacios Calvanese, Benjamín Ruíz-Tagle Mena, Andrés Schuler Skalweit y Martin Skalweit Rudloff.
Gerente General:	N/A
Porcentaje actual de participación de la matriz o entidad inversora en el capital de la subsidiaria o asociada y variaciones ocurridas durante el último ejercicio:	50%
Porcentaje que representa la inversión en cada subsidiaria o asociada sobre el total de activos individuales de la sociedad matriz:	0,00%
Nombre y apellidos del director, gerente general o ejecutivos principales de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada:	José Tomás Palacios Calvanese y Benjamín Ruíz-Tagle Mena.
Descripción clara y detallada de las relaciones comerciales habidas con las subsidiarias o asociadas durante el ejercicio y de la vinculación futura proyectada para con éstas:	No existen relaciones comerciales entre la matriz o sociedad inversora con la subsidiaria o asociada.
Relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora:	No existe relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora.

TOLKEYEN PATAGONIA TURISMO S.A. (Argentina)	
Individualización:	Tolkeyen Patagonia Turismo S.A.
Naturaleza jurídica:	Sociedad anónima.
Domicilio:	17 de Octubre N° 279, Argentina.
Capital suscrito y pagado:	ARS 4.000.000
Objeto social e indicación clara de la o las actividades que desarrolla:	Actividades relacionadas con el turismo y el comercio; hotelería, transporte, exportación e importación, etc.
Nombre y apellidos del o los directores o administradores:	Cristóbal Kulczwesky Larraín (administrador).
Gerente General:	César Rojas Velásquez.
Porcentaje actual de participación de la matriz o entidad inversora en el capital de la subsidiaria o asociada y variaciones ocurridas durante el último ejercicio:	24,75%
Porcentaje que representa la inversión en cada subsidiaria o asociada sobre el total de activos individuales de la sociedad matriz:	0,19%
Nombre y apellidos del director, gerente general o ejecutivos principales de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada:	No existe un Gerente General o ejecutivo principal de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada.
Descripción clara y detallada de las relaciones comerciales habidas con las subsidiarias o asociadas durante el ejercicio y de la vinculación futura proyectada para con éstas:	No existen relaciones comerciales entre la matriz o sociedad inversora con la subsidiaria o asociada.
Relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora:	No existe relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora.

AEROSAN AIRPORT SERVICES S.A. (Chile)	
Individualización:	Aerosan Airport Services S.A.
Naturaleza jurídica:	Sociedad anónima.
Domicilio:	Capitán Manuel Ávalos Prado N°1860, Aeropuerto Internacional Arturo Merino Benítez, Pudahuel, Región Metropolitana.
Capital suscrito y pagado:	US$ 17.979.336,4
Objeto social e indicación clara de la o las actividades que desarrolla:	Atención aeroportuaria a aviones, cargas y pasajeros, mantención de aeropuertos, mantención y reparación de naves, manipulación de carga y su recepción, almacenamiento, embarque y entrega. Efectuar el transporte terrestre de pasajeros y de carga desde y hacia los aeropuertos.
Nombre y apellidos del o los directores o administradores:	Christian Pérez Flores, Patricio Calcagno Kossowski y José Luis Rodríguez Correa.
Gerente General:	Patricio Calcagno Kossowski.
Porcentaje actual de participación de la matriz o entidad inversora en el capital de la subsidiaria o asociada y variaciones ocurridas durante el último ejercicio:	100%
Porcentaje que representa la inversión en cada subsidiaria o asociada sobre el total de activos individuales de la sociedad matriz:	1,74%
Nombre y apellidos del director, gerente general o ejecutivos principales de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada:	No existe un Gerente General o ejecutivo principal de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada.
Descripción clara y detallada de las relaciones comerciales habidas con las subsidiarias o asociadas durante el ejercicio y de la vinculación futura proyectada para con éstas:	Sublicenciamiento de softwares desde SAAM S.A.
Relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora:	Sublicenciamiento de softwares desde SAAM S.A.

SERVICIOS AEROPORTUARIOS AEROSAN S.A. (Chile)	
Individualización:	Servicios Aeroportuarios Aerosan S.A.
Naturaleza jurídica:	Sociedad anónima.
Domicilio:	Capitán Manuel Ávalos Prado N°1860, Aeropuerto Internacional Arturo Merino Benítez, Pudahuel, Región Metropolitana.
Capital suscrito y pagado:	US$ 726.164,81
Objeto social e indicación clara de la o las actividades que desarrolla:	Explotación de recintos de depósitos aduaneros aeroportuarios, habilitados conforme al artículo 57 de la Ordenanza de Aduanas y su reglamento, para la prestación de servicios de almacenamiento de mercancías hasta el momento retiro para la importación, exportación u otra destinación aduanera, incluyendo los servicios complementarios y/o adicionales al almacenamiento que el Servicio Nacional de Aduanas le autorice en forma expresa. Atención aeroportuaria a aviones, cargas y pasajeros, mantención de aeropuertos, mantención y reparación de naves, manipulación de carga y su recepción, almacenamiento, embarque y entrega. Efectuar el transporte terrestre de pasajeros y de carga desde y hacia los aeropuertos.
Nombre y apellidos del o los directores o administradores:	Christian Pérez Flores, Patricio Calcagno Kossowski y José Luis Rodríguez Correa.
Gerente General:	Patricio Calcagno Kossowski.
Porcentaje actual de participación de la matriz o entidad inversora en el capital de la subsidiaria o asociada y variaciones ocurridas durante el último ejercicio:	100%
Porcentaje que representa la inversión en cada subsidiaria o asociada sobre el total de activos individuales de la sociedad matriz:	3,29%
Nombre y apellidos del director, gerente general o ejecutivos principales de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada:	No existe un Gerente General o ejecutivo principal de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada.
Descripción clara y detallada de las relaciones comerciales habidas con las subsidiarias o asociadas durante el ejercicio y de la vinculación futura proyectada para con éstas:	Servicios de back office desde SAAM S.A. y sublicenciamiento de softwares desde SAAM S.A.
Relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora:	Servicios de back office desde SAAM S.A. y sublicenciamiento de softwares desde SAAM S.A.

SERVICIOS LOGÍSTICOS LIMITADA (Chile)	
Individualización:	Servicios Logísticos Limitada.
Naturaleza jurídica:	Sociedad de responsabilidad limitada.
Domicilio:	Capitán Manuel Ávalos Prado N°1860, Aeropuerto Internacional Arturo Merino Benítez, Pudahuel, Región Metropolitana.
Capital suscrito y pagado:	CLP 70.000.000
Objeto social e indicación clara de la o las actividades que desarrolla:	Prestación de servicios de logística, servicios de administración de personal, servicios aeroportuarios, arriendo de naves aéreas, transporte aéreo, representación y, administración de bodegas de terceros, fletes aéreos, terrestres y marítimos, servicios de courier, agentes generales de venta, arriendo de equipos y maquinaria, agencia de viajes, soluciones informáticas, almacenaje y distribución y demás servicios relacionados.
Nombre y apellidos del o los directores o administradores:	No tiene directorio. La administración corresponde a Aerosan Airport Services S.A., quien la ejerce a través de apoderados designados al efecto.
Gerente General:	Patricio Calcagno Kossowski.
Porcentaje actual de participación de la matriz o entidad inversora en el capital de la subsidiaria o asociada y variaciones ocurridas durante el último ejercicio:	100%
Porcentaje que representa la inversión en cada subsidiaria o asociada sobre el total de activos individuales de la sociedad matriz:	0,08%
Nombre y apellidos del director, gerente general o ejecutivos principales de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada:	No existe un Gerente General o ejecutivo principal de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada.
Descripción clara y detallada de las relaciones comerciales habidas con las subsidiarias o asociadas durante el ejercicio y de la vinculación futura proyectada para con éstas:	No existen relaciones comerciales entre la matriz o sociedad inversora con la subsidiaria o asociada.
Relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora:	No existe relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora.

AEROSAN S.A.S (Colombia)	
Individualización:	Aerosan S.A.S.
Naturaleza jurídica:	Sociedad anónima simplificada.
Domicilio:	Calle 26 N°106–39 piso 2, Bogotá, D.C. Colombia.
Capital suscrito y pagado:	COP 236.628.400
Objeto social e indicación clara de la o las actividades que desarrolla:	Prestación de servicios aeroportuarios, manejo de carga en tierra y otros servicios y facilidades aeroportuarias conexos.
Nombre y apellidos del o los directores o administradores:	José Luis Rodríguez, Christian Pérez Flores y Diego Felipe Rojas Barrantes.
Gerente General:	Diego Felipe Rojas Barrantes.
Porcentaje actual de participación de la matriz o entidad inversora en el capital de la subsidiaria o asociada y variaciones ocurridas durante el último ejercicio:	100%
Porcentaje que representa la inversión en cada subsidiaria o asociada sobre el total de activos individuales de la sociedad matriz:	0,78%
Nombre y apellidos del director, gerente general o ejecutivos principales de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada:	No existe un Gerente General o ejecutivo principal de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada.
Descripción clara y detallada de las relaciones comerciales habidas con las subsidiarias o asociadas durante el ejercicio y de la vinculación futura proyectada para con éstas:	No existen relaciones comerciales entre la matriz o sociedad inversora con la subsidiaria o asociada.
Relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora:	No existe relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora.

ARONEM AIR CARGO S.A.(Ecuador)	
Individualización:	Aronem Air Cargo S.A.
Naturaleza jurídica:	Sociedad anónima.
Domicilio:	Vía Tababela, Hangar de Carga Internacional, Quito, Pichincha, Ecuador.
Capital suscrito y pagado:	US$ 40.000
Objeto social e indicación clara de la o las actividades que desarrolla:	Prestación de servicios aeroportuarios y a la carga aérea.
Nombre y apellidos del o los directores o administradores:	José Luis Rodríguez Correa, Christian Pérez Flores y Diego Felipe Rojas Barrantes.
Gerente General:	Diego Felipe Rojas Barrantes.
Porcentaje actual de participación de la matriz o entidad inversora en el capital de la subsidiaria o asociada y variaciones ocurridas durante el último ejercicio:	100%
Porcentaje que representa la inversión en cada subsidiaria o asociada sobre el total de activos individuales de la sociedad matriz:	0,17%
Nombre y apellidos del director, gerente general o ejecutivos principales de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada:	No existe un Gerente General o ejecutivo principal de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada.
Descripción clara y detallada de las relaciones comerciales habidas con las subsidiarias o asociadas durante el ejercicio y de la vinculación futura proyectada para con éstas:	No existen relaciones comerciales entre la matriz o sociedad inversora con la subsidiaria o asociada.
Relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora:	No existe relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora.

PERTRALY S.A. (Ecuador)	
Individualización:	Pertraly S.A.
Naturaleza jurídica:	Sociedad anónima
Domicilio:	Vía Tababela, Hangar de Carga Internacional, Quito, Pichincha, Ecuador
Capital suscrito y pagado:	US$ 80.000
Objeto social e indicación clara de la o las actividades que desarrolla:	Realización de actividades aeroportuarias.
Nombre y apellidos del o los directores o administradores:	José Luis Rodríguez Correa, Christian Pérez Flores y Diego Felipe Rojas Barrantes.
Gerente General:	Diego Felipe Rojas Barrantes.
Porcentaje actual de participación de la matriz o entidad inversora en el capital de la subsidiaria o asociada y variaciones ocurridas durante el último ejercicio:	100%
Porcentaje que representa la inversión en cada subsidiaria o asociada sobre el total de activos individuales de la sociedad matriz:	0,27%
Nombre y apellidos del director, gerente general o ejecutivos principales de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada:	N/A
Descripción clara y detallada de las relaciones comerciales habidas con las subsidiarias o asociadas durante el ejercicio y de la vinculación futura proyectada para con éstas:	No existen relaciones comerciales entre la matriz o sociedad inversora con la subsidiaria o asociada.
Relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora:	No existe relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora.

SAAM TOWAGE BRASIL S.A. (Brasil)	
Individualización:	SAAM Towage Brasil S.A.
Naturaleza jurídica:	Sociedad anónima.
Domicilio:	Praça Quinze de Novembro, n.º 20, Sala 501 Sup. R. Mercado 12, bairro Centro, no município do Rio de Janeiro, Estado do Rio de Janeiro, Brasil.
Capital suscrito y pagado:	BRL 127.767.228,86
Objeto social e indicación clara de la o las actividades que desarrolla:	(i) servicios de apoyo portuario para soportar las maniobras de arribo y tránsito de buques hacia el puerto, así como el atraque y desatraque de buques. (ii) operación de servicios de remolque portuario, costero o de terminales especializadas, la asistencia con barcazas, la asistencia con plataformas petrolíferas de remolque costero, la asistencia con la construcción civil y cualquier trabajo de salvamento. (iii) importación de maquinaria y equipos para ser utilizados en servicios de apoyo portuario.
Nombre y apellidos del o los directores o administradores:	Directores: Renata de Albuquerque Ervilha (director presidente) y Luis Fernando Rodrigues Pinto de Assis (director financiero). Consejo Administrativo: Macario Valdés Raczynski, Hernán Gómez Cisternas y Rafael Ferrada Moreira.
Gerente General:	Renata Albuquerque Ervilha.
Porcentaje actual de participación de la matriz o entidad inversora en el capital de la subsidiaria o asociada y variaciones ocurridas durante el último ejercicio:	100%
Porcentaje que representa la inversión en cada subsidiaria o asociada sobre el total de activos individuales de la sociedad matriz:	13,33%
Nombre y apellidos del director, gerente general o ejecutivos principales de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada:	**Directores** Director Presidente: Renata de Albuquerque Ervilha. Director Financiero: Luis Fernando Rodrigues Pinto de Assis. **Consejo Administrativo** Macario Valdés Raczynski Hernán Gómez Cisternas Rafael Ferrada Moreira
Descripción clara y detallada de las relaciones comerciales habidas con las subsidiarias o asociadas durante el ejercicio y de la vinculación futura proyectada para con éstas:	Servicios de Back Office desde SAAM S.A. y crédito intercompany.
Relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora:	Contrato de Back Office desde SAAM S.A. Contrato de Préstamo - Firmado el 28/09/2023. Valor: US$ 100.000.000, Contrato de Back Office US$ 1.659.482.

SAAM Brasil Logística Multimodal Limitada (Brasil)	
Individualización:	SAAM Brasil Logística Multimodal Limitada.
Naturaleza jurídica:	Sociedad de responsabilidad limitada.
Domicilio:	Rua Manoel Vieira Garção, n.º 10, Sala 401, Edifício PHD Office, Centro, Itajaí, Estado do Santa Catarina, Brasil.
Capital suscrito y pagado:	BRL 7.035.400
Objeto social e indicación clara de la o las actividades que desarrolla:	Navegación de apoyo portuario; operaciones de terminales; carga y descarga; organización logística del transporte de mercancías; transporte, excepto productos y cambios peligrosos, entre ciudades, interestatal e internacional; actividades auxiliares del transporte de agua no expresadas anteriormente; almacenes generales - la emisión de warrant; administración de infraestructura portuaria; mantenimiento y reparación de equipos y productos diversos.
Administrador:	Rosane Martins.
Porcentaje actual de participación de la matriz o entidad inversora en el capital de la subsidiaria o asociada y variaciones ocurridas durante el último ejercicio:	100%
Porcentaje que representa la inversión en cada subsidiaria o asociada sobre el total de activos individuales de la sociedad matriz:	-0,06%
Nombre y apellidos del director, gerente general o ejecutivos principales de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada:	No existe un Gerente General o ejecutivo principal de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada.
Descripción clara y detallada de las relaciones comerciales habidas con las subsidiarias o asociadas durante el ejercicio y de la vinculación futura proyectada para con éstas:	No existen relaciones comerciales entre la matriz o sociedad inversora con la subsidiaria o asociada.
Relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora:	No existe relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora.

SAAM PARTICIPACOES LIMITADA (Brasil)	
Individualización:	SAAM Participacoes Limitada.
Naturaleza jurídica:	Sociedad de responsabilidad limitada.
Domicilio:	Praça Quinze de Novembro, n.º 20, sala 501-C, Sup.R.Mercado, 12, Centro, CEP 20010-010, Brasil
Capital suscrito y pagado:	BRL 20.000.000
Objeto social e indicación clara de la o las actividades que desarrolla:	Participar en otras sociedades, en calidad de socia o accionista.
Administrador:	Rosane Martins.
Porcentaje actual de participación de la matriz o entidad inversora en el capital de la subsidiaria o asociada y variaciones ocurridas durante el último ejercicio:	100%
Porcentaje que representa la inversión en cada subsidiaria o asociada sobre el total de activos individuales de la sociedad matriz:	2,96%
Nombre y apellidos del director, gerente general o ejecutivos principales de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada:	No existe un Gerente General o ejecutivo principal de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada.
Descripción clara y detallada de las relaciones comerciales habidas con las subsidiarias o asociadas durante el ejercicio y de la vinculación futura proyectada para con éstas:	Crédito intercompany.
Relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora:	Contrato de Préstamo - Firmado el 12/12/2023 - Valor: US$ 24.525.730,67.

SAAM TOWAGE CANADA INC (Canadá)	
Individualización:	SAAM Towage Canada Inc
Naturaleza jurídica:	Sociedad anónima
Domicilio:	1930 Pandora St #411, Vancouver, BC V5L 0C7, Canada
Capital suscrito y pagado:	CAD 4.040
Objeto social e indicación clara de la o las actividades que desarrolla:	Prestación de servicios de remolque marítimo, portuario y *offshore*.
Administradores:	Directores: Alexander Bikkers, Hernán Gómez Cisternas y Rafael Ignacio Ferrada Moreira
Presidente: Alexander Bikkers.	
Porcentaje actual de participación de la matriz o entidad inversora en el capital de la subsidiaria o asociada y variaciones ocurridas durante el último ejercicio:	100%
Porcentaje que representa la inversión en cada subsidiaria o asociada sobre el total de activos individuales de la sociedad matriz:	0,81%
Nombre y apellidos del director, gerente general o ejecutivos principales de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada:	Hernán Gómez Cisternas y Rafael Ignacio Ferrada Moreira.
Descripción clara y detallada de las relaciones comerciales habidas con las subsidiarias o asociadas durante el ejercicio y de la vinculación futura proyectada para con éstas:	Servicios de Back Office desde SAAM S.A.
Relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora:	Servicios de Back Office desde SAAM S.A. - Crédito desde SAAM S.A.

SAAM TOWAGE INC (Canadá)	
Individualización:	SAAM Towage Inc
Naturaleza jurídica:	Sociedad anónima
Domicilio:	1930 Pandora St #411, Vancouver, BC V5L 0C7, Canada
Capital suscrito y pagado:	CAD 14.640
Objeto social e indicación clara de la o las actividades que desarrolla:	Compañía holding
Administradores:	Directores: Alexander Bikkers, Hernán Gómez Cisternas y Rafael Ignacio Ferrada Moreira
Presidente: Alexander Bikkers.	
Porcentaje actual de participación de la matriz o entidad inversora en el capital de la subsidiaria o asociada y variaciones ocurridas durante el último ejercicio:	100%
Porcentaje que representa la inversión en cada subsidiaria o asociada sobre el total de activos individuales de la sociedad matriz:	1,16%
Nombre y apellidos del director, gerente general o ejecutivos principales de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada:	Hernán Gómez Cisternas y Rafael Ignacio Ferrada Moreira.
Descripción clara y detallada de las relaciones comerciales habidas con las subsidiarias o asociadas durante el ejercicio y de la vinculación futura proyectada para con éstas:	No existen relaciones comerciales entre la matriz o sociedad inversora con la subsidiaria o asociada.
Relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora:	No existe relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora.

SAAM TOWAGE VANCOUVER INC (Canadá)	
Individualización:	SAAM Towage Vancouver Inc.
Naturaleza jurídica:	Sociedad anónima.
Domicilio:	1930 Pandora St #411, Vancouver, BC V5L 0C7, Canada.
Capital suscrito y pagado:	CAD 0,01
Objeto social e indicación clara de la o las actividades que desarrolla:	Prestación de servicios de remolque marítimo, portuario y offshore.
Administradores:	Directores: Alexander Bikkers, Hernán Gómez Cisternas y Rafael Ignacio Ferrada Moreira. Presidente: Alexander Bikkers.
Porcentaje actual de participación de la matriz o entidad inversora en el capital de la subsidiaria o asociada y variaciones ocurridas durante el último ejercicio:	100%
Porcentaje que representa la inversión en cada subsidiaria o asociada sobre el total de activos individuales de la sociedad matriz:	0,00%
Nombre y apellidos del director, gerente general o ejecutivos principales de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada:	Hernán Gómez Cisternas y Rafael Ignacio Ferrada Moreira.
Descripción clara y detallada de las relaciones comerciales habidas con las subsidiarias o asociadas durante el ejercicio y de la vinculación futura proyectada para con éstas:	No existen relaciones comerciales entre la matriz o sociedad inversora con la subsidiaria o asociada.
Relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora:	No existe relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora.

STANDARD TOWING LTD (Canadá)	
Individualización:	Standard Towing Ltd.
Naturaleza jurídica:	Sociedad de responsabilidad limitada.
Domicilio:	1930 Pandora St #411, Vancouver, BC V5L 0C7, Canada.
Capital suscrito y pagado:	CAD 2,00
Objeto social e indicación clara de la o las actividades que desarrolla:	Prestación de servicios de remolque marítimo, portuario y offshore.
Administradores:	Directores: Alexander Bikkers, Hernán Gómez Cisternas y Rafael Ignacio Ferrada Moreira. Presidente: Alexander Bikkers.
Porcentaje actual de participación de la matriz o entidad inversora en el capital de la subsidiaria o asociada y variaciones ocurridas durante el último ejercicio:	100%
Porcentaje que representa la inversión en cada subsidiaria o asociada sobre el total de activos individuales de la sociedad matriz:	0,14%
Nombre y apellidos del director, gerente general o ejecutivos principales de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada:	Hernán Gómez Cisternas y Rafael Ignacio Ferrada Moreira.
Descripción clara y detallada de las relaciones comerciales habidas con las subsidiarias o asociadas durante el ejercicio y de la vinculación futura proyectada para con éstas:	No existen relaciones comerciales entre la matriz o sociedad inversora con la subsidiaria o asociada.
Relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora:	No existe relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora.

RIVTOW MARINE INC. (Canadá)	
Individualización:	Rivtow Marine Inc.
Naturaleza jurídica:	Sociedad de responsabilidad limitada.
Domicilio:	1930 Pandora St #411, Vancouver, BC V5L 0C7, Canada.
Capital suscrito y pagado:	CAD 100
Objeto social e indicación clara de la o las actividades que desarrolla:	Prestación de servicios de remolque marítimo, portuario y offshore.
Administradores:	Directores: Alexander Bikkers, Hernán Gómez Cisternas y Rafael Ignacio Ferrada Moreira. Presidente: Alexander Bikkers.
Porcentaje actual de participación de la matriz o entidad inversora en el capital de la subsidiaria o asociada y variaciones ocurridas durante el último ejercicio:	100%
Porcentaje que representa la inversión en cada subsidiaria o asociada sobre el total de activos individuales de la sociedad matriz:	0,00%
Nombre y apellidos del director, gerente general o ejecutivos principales de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada:	Hernán Gómez Cisternas y Rafael Ignacio Ferrada Moreira.
Descripción clara y detallada de las relaciones comerciales habidas con las subsidiarias o asociadas durante el ejercicio y de la vinculación futura proyectada para con éstas:	No existen relaciones comerciales entre la matriz o sociedad inversora con la subsidiaria o asociada.
Relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora:	No existe relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora.

SAAM S.A. (Chile)	
Individualización:	SAAM S.A.
Naturaleza jurídica:	Sociedad anónima.
Domicilio:	Avenida Apoquindo N°4800, Torre II, piso 18, Las Condes, Santiago, Chile.
Capital suscrito y pagado:	US$ 395.347.550,26
Objeto social e indicación clara de la o las actividades que desarrolla:	a) La realización, en forma directa o a través de otras sociedades, de todo tipo de actividades de remolque marítimo y lanchaje, incluyendo la construcción, adquisición, desarrollo, operación y explotación de remolcadores, lanchas y barcazas, así como la prestación de servicios de remolque maniobra y transporte, incluyendo asistencia, salvamento, practicaje, pilotaje, abastecimiento y apoyo a naves, artefactos navales, operaciones costa afuera e industria marítima en general; b) Asumir toda clase de representaciones o agencias de compañías nacionales o extranjeras; y en especial, actuar como representante o agente de armadores y de empresas de transporte marítimo en general, en la prestación de servicios de agencia y/o atención de naves mercantes, especiales o de cualquier otra naturaleza, y agencia de fletes, pasaje y turismo; c) La adquisición, compra, venta y enajenación de acciones de sociedades anónimas, acciones o derechos en otras sociedades, bonos, debentures, efectos de comercio y otros valores mobiliarios; administrarlos, transferirlos, explotarlos, percibir sus frutos y obtener provecho de su venta y enajenación; así como el otorgamiento de financiamiento a sociedades relacionadas y la prestación de todo tipo de servicios y asesorías, tanto en Chile como en el extranjero; y d) Realizar las demás actividades relacionadas con el giro de la Sociedad, pudiendo actuar por cuenta propia o de terceros y/o asociada o en participación con terceros.
Nombre y apellidos del o los directores o administradores:	Macario Valdés Raczynski, José Tomás Palacios Calvanese y Rafael Ferrada Moreira.
Gerente General:	Hernán Gómez Cisternas.
Porcentaje actual de participación de la matriz o entidad inversora en el capital de la subsidiaria o asociada y variaciones ocurridas durante el último ejercicio:	100%
Porcentaje que representa la inversión en cada subsidiaria o asociada sobre el total de activos individuales de la sociedad matriz:	56,69%
Nombre y apellidos del director, gerente general o ejecutivos principales de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada:	Macario Valdés Raczynski, José Tomás Palacios Calvanese, Rafael Ferrada Moreira y Hernán Gómez Cisternas.
Descripción clara y detallada de las relaciones comerciales habidas con las subsidiarias o asociadas durante el ejercicio y de la vinculación futura proyectada para con éstas:	Prestación de servicios de Back Office, servicios de soporte, arrendamiento de equipos TI, y sublicenciamiento de softwares desde SAAM S.A. a filiales.
Relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora:	Prestación de servicios de administración, contabilidad, asesoría financiera y tributaria, asesoría legal, auditoría interna y asesoría en relaciones públicas. Prestación de servicios de Back Office, servicios de soporte, arrendamiento de equipos TI, y sublicenciamiento de softwares desde SAAM S.A. a filiales.

SAAM TOWAGE CHILE SpA (Chile)	
Individualización:	SAAM Towage Chile SpA.
Naturaleza jurídica:	Sociedad por acciones.
Domicilio:	Limache 3437, Edificio Reitz III, Piso 13, Viña del Mar, Chile.
Capital suscrito y pagado:	US$ 70.067.024,55
Objeto social e indicación clara de la o las actividades que desarrolla:	a) La realización, en forma directa o a través de otras sociedades, de todo tipo de actividades de remolque marítimo y lanchaje, incluyendo la construcción, adquisición, desarrollo, operación y explotación de remolcadores, lanchas y barcazas, así como la prestación de servicios de remolque maniobra y transporte, incluyendo asistencia, salvamento, practicaje, pilotaje, abastecimiento y apoyo a naves, artefactos navales, operaciones costa afuera e industria marítima en general; b) Asumir toda clase de representaciones o agencias de compañías nacionales o extranjeras; y en especial, actuar como representante o agente de armadores y de empresas de transporte marítimo en general, en la prestación de servicios de agencia y/o atención de naves mercantes, especiales o de cualquier otra naturaleza, y agencia de fletes, pasaje y turismo; c) La adquisición, compra, venta y enajenación de acciones de sociedades anónimas, acciones o derechos en otras sociedades, bonos, debentures, efectos de comercio y otros valores mobiliarios; administrarlos, transferirlos, explotarlos, percibir sus frutos y obtener provecho de su venta y enajenación; así como el otorgamiento de financiamiento a sociedades relacionadas y la prestación de todo tipo de servicios y asesorías, tanto en Chile como en el extranjero; y d) Realizar las demás actividades relacionadas con el giro de la Sociedad, pudiendo actuar por cuenta propia o de terceros y/o asociada o en participación con terceros.
Nombre y apellidos del o los directores o administradores:	Macario Valdés Raczynski, Hernán Gómez Cisternas, Rafael Ferrada Moreira.
Gerente General:	Cristián Cifuentes Buono-core.
Porcentaje actual de participación de la matriz o entidad inversora en el capital de la subsidiaria o asociada y variaciones ocurridas durante el último ejercicio:	100%
Porcentaje que representa la inversión en cada subsidiaria o asociada sobre el total de activos individuales de la sociedad matriz:	5,68%
Nombre y apellidos del director, gerente general o ejecutivos principales de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada:	Macario Valdés Raczynski, Hernán Gómez Cisternas y Rafael Ferrada Moreira.
Descripción clara y detallada de las relaciones comerciales habidas con las subsidiarias o asociadas durante el ejercicio y de la vinculación futura proyectada para con éstas:	Contrato back office con SAAM S.A.
Relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora:	Contrato back office con SAAM S.A.

LNG TUGS CHILE S.A. (Chile)	
Individualización:	LNG Tugs Chile S.A.
Naturaleza jurídica:	Sociedad anónima.
Domicilio:	Blanco 1623, Valparaíso, Chile.
Capital suscrito y pagado:	US$ 250.000
Objeto social e indicación clara de la o las actividades que desarrolla:	Prestación de servicios de remolcadores para maniobras de atraque, desatraque, y stand-by y otras actividades conexas de naves transportadoras de gas natural licuado que recalen en la bahía de Quintero por cuenta propia o de terceros.
Nombre y apellidos del o los directores o administradores:	Titulares: Hans Alfred Hübner Almendras, Ricardo Cardemil Garay, Carlos Huber Vio, José Manuel Zapico Mackay, José Antonio Vargas Castro. Suplentes: Gerardo Hüne Bustamante, Alberto Hernández Riquelme, Arie Bacal Guinguis, Pablo Cáceres González y Mauricio Contreras Merello.
Gerente General:	Jorge Mann Pelz.
Porcentaje actual de participación de la matriz o entidad inversora en el capital de la subsidiaria o asociada y variaciones ocurridas durante el último ejercicio:	35%
Porcentaje que representa la inversión en cada subsidiaria o asociada sobre el total de activos individuales de la sociedad matriz:	0,01%
Nombre y apellidos del director, gerente general o ejecutivos principales de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada:	Arie Bacal Guinguis.
Descripción clara y detallada de las relaciones comerciales habidas con las subsidiarias o asociadas durante el ejercicio y de la vinculación futura proyectada para con éstas:	No existen relaciones comerciales entre la matriz o sociedad inversora con la subsidiaria o asociada.
Relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora:	No existe relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora.

SOCIEDAD TRANSBORDADORA AUSTRAL BROOM S.A. (Chile)	
Individualización:	Sociedad Transbordadora Austral Broom S.A.
Naturaleza jurídica:	Sociedad anónima.
Domicilio:	Juan Williams 06450, Punta Arenas, Chile.
Capital suscrito y pagado:	CLP 15.403.397.240
Objeto social e indicación clara de la o las actividades que desarrolla:	Transporte marítimo de carga, vehículos y pasajeros en el Estrecho de Magallanes u otros puntos del país y dedicarse al transporte marítimo de cabotaje y exterior y a todas las actividades directa o indirectamente relacionadas con estos objetos, pudiendo fletar, comprar, vender, permutar, dar y recibir en hipoteca y hacer construir barcos pudiendo dedicarse también al negocio de importación y exportación y al transporte terrestre, lacustre, y aéreo. Asimismo, la sociedad podrá dedicarse a cualquier actividad relacionada directa o indirectamente con las anteriores.
Nombre y apellidos del o los directores o administradores:	Pedro Lecaros Menéndez, Andrés Núñez Sorensen, Roberto Peragallo Guajardo y Felipe Rioja Rodríguez.
Gerente General:	Cristóbal Kulczewsky Larraín.
Porcentaje actual de participación de la matriz o entidad inversora en el capital de la subsidiaria o asociada y variaciones ocurridas durante el último ejercicio:	25%
Porcentaje que representa la inversión en cada subsidiaria o asociada sobre el total de activos individuales de la sociedad matriz:	1,11%
Nombre y apellidos del director, gerente general o ejecutivos principales de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada:	No existe un Gerente General o ejecutivo principal de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada.
Descripción clara y detallada de las relaciones comerciales habidas con las subsidiarias o asociadas durante el ejercicio y de la vinculación futura proyectada para con éstas:	No existen relaciones comerciales entre la matriz o sociedad inversora con la subsidiaria o asociada.
Relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora:	No existe relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora.

SAAM TOWAGE COLOMBIA S.A.S. (Colombia)	
Individualización:	SAAM Towage Colombia S.A.S.
Naturaleza jurídica:	Sociedad anónima.
Domicilio:	Calle 24 N°23-05, Ciudad de Cartagena, Colombia.
Capital suscrito y pagado:	COP 36.214.733.300
Objeto social e indicación clara de la o las actividades que desarrolla:	La prestación de los servicios comerciales de remolques marítimos y fluviales, incluyendo, pero sin limitarse a remolque maniobra remolque asistencia, remolque salvamento y remolque transporte; así como la prestación de los demás servicios portuarios, incluyendo, pero sin limitarse a dragado, servicios offshore, suministro, lanchaje, amarradores, grúas para manejo de carga general, granel y contenedores, taller de reparaciones menores.
Nombre y apellidos del o los directores o administradores:	Directores Titulares: Óscar Hasbún Martínez, Macario Valdés Raczynski, Hernán Gómez Cisternas, Juan Pablo Mejía Dahl y Manuel Parody D'Echeona. Directores Suplentes: José Tomás Palacios Calvanese, Rafael Ferrada Moreira, Alentué Pompei Frisari, Viviana Dahl Dahl Pareja y Alfredo Luis Parody D'Echeona.
Gerente General:	César Guillermo Burga Gonzales del Valle.
Porcentaje actual de participación de la matriz o entidad inversora en el capital de la subsidiaria o asociada y variaciones ocurridas durante el último ejercicio:	70%
Porcentaje que representa la inversión en cada subsidiaria o asociada sobre el total de activos individuales de la sociedad matriz:	2,81%
Nombre y apellidos del director, gerente general o ejecutivos principales de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada:	Óscar Hasbún, Macario Valdés, Rafael Ferrada y Hernán Gómez Cisternas.
Descripción clara y detallada de las relaciones comerciales habidas con las subsidiarias o asociadas durante el ejercicio y de la vinculación futura proyectada para con éstas:	Arrendamientos de embarcaciones tanto como arrendador como también como arrendatario con empresas relacionadas que se han dado a lo largo del tiempo, donde algunos permanecen al día de hoy. Adicionalmente se han realizado compraventas de embarcaciones con empresas relacionadas tanto en operaciones de compra como de venta de embarcaciones. Back Office.
Relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora:	Arrendamientos de embarcaciones tanto como arrendador como también como arrendatario con empresas relacionadas que se han dado a lo largo del tiempo, donde algunos permanecen al día de hoy. Adicionalmente se han realizado compraventas de embarcaciones con empresas relacionadas tanto en operaciones de compra como de venta de embarcaciones. Back Office.

CONCESIONARIA SAAM COSTA RICA S.A. (Costa Rica)	
Individualización:	Concesionaria SAAM Costa Rica S.A.
Naturaleza jurídica:	Sociedad anónima.
Domicilio:	Costado Noreste Puerto Caldera, Puntarenas, Esparza, Costa Rica.
Capital suscrito y pagado:	US$ 2.500.000
Objeto social e indicación clara de la o las actividades que desarrolla:	Servicios de transporte, agencia, remolque, salvamento, asistencia, remoción de restos de naufragios, pilotaje, lanchaje y cabotaje.
Nombre y apellidos del o los directores o administradores:	Hernán Gómez Cisternas, Cristian Daniel Martina, Alentué Pompei Frisari y Arie Bacal Guinguis.
Gerente General:	Matia de Luiggi Aguirrebeña.
Porcentaje actual de participación de la matriz o entidad inversora en el capital de la subsidiaria o asociada y variaciones ocurridas durante el último ejercicio:	100%
Porcentaje que representa la inversión en cada subsidiaria o asociada sobre el total de activos individuales de la sociedad matriz:	0,31%
Nombre y apellidos del director, gerente general o ejecutivos principales de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada:	Hernán Gómez Cisternas, Cristian Daniel Martina, Alentué Pompei Frisari y Arie Bacal Guinguis.
Descripción clara y detallada de las relaciones comerciales habidas con las subsidiarias o asociadas durante el ejercicio y de la vinculación futura proyectada para con éstas:	Arrendamientos de embarcaciones tanto como arrendador como también como arrendatario con empresas relacionadas que se han dado a lo largo del tiempo, donde algunos permanecen al día de hoy. Adicionalmente se han realizado compraventas de embarcaciones con empresas relacionadas tanto en operaciones de compra como de venta de embarcaciones. Back Office.
Relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora:	Arrendamientos de embarcaciones tanto como arrendador como también como arrendatario con empresas relacionadas que se han dado a lo largo del tiempo, donde algunos permanecen al día de hoy. Adicionalmente se han realizado compraventas de embarcaciones con empresas relacionadas tanto en operaciones de compra como de venta de embarcaciones. Back Office.

SAAM Towage El Salvador S.A. de C.V. (El Salvador)	
Individualización:	SAAM Towage El Salvador S.A. de C.V.
Naturaleza jurídica:	Sociedad anónima de Capital Variable.
Domicilio:	3° Calle Poniente Número 71, Avenida Norte, Colonia Escalón, San Salvador, El Salvador.
Capital suscrito y pagado:	US$ 3.500.000
Objeto social e indicación clara de la o las actividades que desarrolla:	Prestación de toda clase de servicios de remolque marítimo y lanchaje.
Nombre y apellidos del o los directores o administradores:	Hernán Gómez Cisternas, Cristian Daniel Martina, Alentué Pompei Frisari y Arie Bacal Guinguis.
Gerente General:	Matia de Luiggi Aguirrebeña.
Porcentaje actual de participación de la matriz o entidad inversora en el capital de la subsidiaria o asociada y variaciones ocurridas durante el último ejercicio:	100%
Porcentaje que representa la inversión en cada subsidiaria o asociada sobre el total de activos individuales de la sociedad matriz: determinado según el método de la participación.)	0,39%
Nombre y apellidos del director, gerente general o ejecutivos principales de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada:	Hernán Gómez Cisternas, Cristian Daniel Martina, Alentué Pompei Frisari y Arie Bacal Guinguis.
Descripción clara y detallada de las relaciones comerciales habidas con las subsidiarias o asociadas durante el ejercicio y de la vinculación futura proyectada para con éstas:	Back Office.
Relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora:	Contratos Backoffice.

EXPERTAJES MARÍTIMOS S.A. (Guatemala)	
Individualización:	Expertajes Marítimos S.A.
Naturaleza jurídica:	Sociedad anónima.
Domicilio:	17 Avenida 19-70, de la zona 10. Edificio Centro de Negocios Torino, nivel 8, oficina 807, Ciudad de Guatemala.
Capital suscrito y pagado:	GTQ 5.000
Objeto social e indicación clara de la o las actividades que desarrolla:	Prestación de servicios portuarios y marítimos. La compra, venta, subcontratación, arrendamiento, permuta, cesión, y cualquier actividad, acto contrato o negocios jurídicos, relacionados con negocios, inversiones, y bienes muebles e inmuebles.
Nombre y apellidos del o los directores o administradores:	Hernán Gómez Cisternas, Cristian Daniel Martina, Matia de Luiggi Aguirrebeña, Arie Bacal Guinguis y Harry Marcus Nadle.
Gerente General:	Matia de Luiggi Aguirrebeña.
Porcentaje actual de participación de la matriz o entidad inversora en el capital de la subsidiaria o asociada y variaciones ocurridas durante el último ejercicio:	70%
Porcentaje que representa la inversión en cada subsidiaria o asociada sobre el total de activos individuales de la sociedad matriz:	0,16%
Nombre y apellidos del director, gerente general o ejecutivos principales de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada:	Hernán Gómez Cisternas, Cristian Daniel Martina, Matia de Luiggi Aguirrebeña, Arie Bacal Guinguis.
Descripción clara y detallada de las relaciones comerciales habidas con las subsidiarias o asociadas durante el ejercicio y de la vinculación futura proyectada para con éstas:	Back Office.
Relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora:	Contratos Backoffice.

SAAM GUATEMALA S.A. (Guatemala)	
Individualización:	SAAM Guatemala S.A.
Naturaleza jurídica:	Sociedad anónima.
Domicilio:	17 Avenida 19-70, de la zona 10. Edificio Centro de Negocios Torino, nivel 8, oficina 807, Ciudad de Guatemala.
Capital suscrito y pagado:	GTQ 10.402.701
Objeto social e indicación clara de la o las actividades que desarrolla:	Prestación de servicios portuarios y marítimos. La compra, venta, subcontratación, arrendamiento, permuta, cesión, y cualquier actividad, acto contrato o negocios jurídicos, relacionados con negocios, inversiones, y bienes muebles e inmuebles.
Nombre y apellidos del o los directores o administradores:	Hernán Gómez Cisternas, Cristian Daniel Martina, Matia de Luiggi Aguirrebeña, Arie Bacal Guinguis y Harry Marcus Nadle.
Gerente General:	Matia de Luiggi Aguirrebeña.
Porcentaje actual de participación de la matriz o entidad inversora en el capital de la subsidiaria o asociada y variaciones ocurridas durante el último ejercicio:	70%
Porcentaje que representa la inversión en cada subsidiaria o asociada sobre el total de activos individuales de la sociedad matriz:	0,52%
Nombre y apellidos del director, gerente general o ejecutivos principales de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada:	Hernán Gómez Cisternas, Cristian Daniel Martina, Matia de Luiggi Aguirrebeña, Arie Bacal Guinguis.
Descripción clara y detallada de las relaciones comerciales habidas con las subsidiarias o asociadas durante el ejercicio y de la vinculación futura proyectada para con éstas:	Back office.
Relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora:	Contratos back office

ECUAESTIBAS S.A. (Ecuador)	
Individualización:	Ecuaestibas S.A.
Naturaleza jurídica:	Sociedad anónima.
Domicilio:	Avenida 9 de Octubre No. 100 piso 30 Guayaquil, Ecuador.
Capital suscrito y pagado:	US$ 15.278.370
Objeto social e indicación clara de la o las actividades que desarrolla:	Prestación de toda clase de servicios en materia portuaria, como operadora portuaria y/o empresa servicios complementarios.
Nombre y apellidos del o los directores o administradores:	Hernán Gómez Cisternas, Cristian Daniel Martina, Alentué Pompei Frisari y Benjamín Ruíz-Tagle Mena.
Gerente General:	César Guillermo Burga Gonzales del Valle.
Porcentaje actual de participación de la matriz o entidad inversora en el capital de la subsidiaria o asociada y variaciones ocurridas durante el último ejercicio:	100%
Porcentaje que representa la inversión en cada subsidiaria o asociada sobre el total de activos individuales de la sociedad matriz:	1,34%
Nombre y apellidos del director, gerente general o ejecutivos principales de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada:	Hernán Gómez Cisternas, Cristian Daniel Martina, Alentué Pompei Frisari y Benjamín Ruíz-Tagle Mena.
Descripción clara y detallada de las relaciones comerciales habidas con las subsidiarias o asociadas durante el ejercicio y de la vinculación futura proyectada para con éstas:	Arrendamientos de embarcaciones tanto como arrendador como también como arrendatario con empresas relacionadas que se han dado a lo largo del tiempo, donde algunos permanecen al día de hoy. Adicionalmente se han realizado compraventas de embarcaciones con empresas relacionadas tanto en operaciones de compra como de venta de embarcaciones. Back Office.
Relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora:	Arrendamientos de embarcaciones tanto como arrendador como también como arrendatario con empresas relacionadas que se han dado a lo largo del tiempo, donde algunos permanecen al día de hoy. Adicionalmente se han realizado compraventas de embarcaciones con empresas relacionadas tanto en operaciones de compra como de venta de embarcaciones. Back Office.

SAAM TOWAGE MÉXICO S.A. de C.V. (México)	
Individualización:	SAAM Towage México S.A. de C.V.
Naturaleza jurídica:	Sociedad anónima de capital variable.
Domicilio:	Calle Julio Verne 56, Piso 3, Polanco III Sección, C.P 11540, Miguel Hidalgo, CDMX.
Capital suscrito y pagado:	MXN 1.885.605.930,22
Objeto social e indicación clara de la o las actividades que desarrolla:	Actuar como empresa naviera de conformidad con la Ley de Navegación y Comercio Marítimos, dedicada a la prestación de servicios portuarios a las embarcaciones para realizar sus operaciones de navegación interior, tales como el remolque, amarre de cabos y lanchaje.
Nombre y apellidos del o los directores o administradores:	Hernán Gómez Cisternas, Cristian Daniel Martina, Alentué Pompei Frisari y Rafael Ferrada Moreira.
Gerente General:	Cristián Espinoza Núñez.
Porcentaje actual de participación de la matriz o entidad inversora en el capital de la subsidiaria o asociada y variaciones ocurridas durante el último ejercicio:	100%
Porcentaje que representa la inversión en cada subsidiaria o asociada sobre el total de activos individuales de la sociedad matriz:	19,05%
Nombre y apellidos del director, gerente general o ejecutivos principales de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada:	Hernán Gómez Cisternas, Cristian Daniel Martina, Alentué Pompei Frisari y Rafael Ferrada Moreira.
Descripción clara y detallada de las relaciones comerciales habidas con las subsidiarias o asociadas durante el ejercicio y de la vinculación futura proyectada para con éstas:	SAAM Towage México mantiene relación comercial con: • Recursos Portuarios, por el cobro que recibe de esta última asociado a Back Office por el servicio de personal administrativo y servicios especializados para la prestación de sus servicios. • SAAM Remolcadores, donde SAAM Towage cede el derecho de uso de los remolcadores en operación Offshore, lo anterior bajo una tarifa de charter fija y variable.
Relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora:	• Existe un contrato de prestación de servicios de Personal entre Recursos Portuarios y SAAM Towage México. • Existe un contrato de Bareboat Charter por cada uno de los remolcadores que operan en la operación de Offshore en contratos con PEMEX.

RECURSOS PORTUARIOS S.A. de C.V. (México)	
Individualización:	Recursos Portuarios S.A. de C.V.
Naturaleza jurídica:	Sociedad anónima de capital variable.
Domicilio:	Av. General Prim 594, Col. Ricardo Flores Magon C.P. 91900. Veracruz.
Capital suscrito y pagado:	MXN 5.789.310
Objeto social e indicación clara de la o las actividades que desarrolla:	La prestación de servicios de (a) gestoría estratégica, (b) de gestión, administración, capacitación, asesoría en recursos y capital humano, (c) contables, (d) de negociación estratégica, (e) de asesoría, análisis y estrategia de mercado, (f) de operaciones, (g) administración del tiempo y eficiencia ejecutiva, gerencial y operativa, (h) profesionales y/o técnicos relacionados con la asesoría en administración, organización de empresas, relaciones públicas, economía, investigación de mercado, solvencia financiera, análisis de sistemas y procesamiento electrónico de datos, administrativos, de trámite y cobranza. Todos estos servicios se circunscriben a la industria naviera y el sector marítimo.
Nombre y apellidos del o los directores o administradores:	Hernán Gómez Cisternas, Cristian Daniel Martina, Alentué Pompei Frisari y Rafael Ferrada Moreira.
Gerente General:	Cristián Espinoza Núñez.
Porcentaje actual de participación de la matriz o entidad inversora en el capital de la subsidiaria o asociada y variaciones ocurridas durante el último ejercicio:	100%
Porcentaje que representa la inversión en cada subsidiaria o asociada sobre el total de activos individuales de la sociedad matriz:	0,14%
Nombre y apellidos del director, gerente general o ejecutivos principales de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada:	Hernán Gómez Cisternas, Cristian Daniel Martina, Alentué Pompei Frisari y Rafael Ferrada Moreira.
Descripción clara y detallada de las relaciones comerciales habidas con las subsidiarias o asociadas durante el ejercicio y de la vinculación futura proyectada para con éstas:	Recursos Portuarios mantiene relación comercial con: • SAAM Towage México, por el cobro que realiza Recursos Portuarios asociado a Back Office por el servicio de personal administrativo y servicios especializados para la prestación de sus servicios. • SAAM Remolcadores, por el cobro que realiza Recursos Portuarios asociado a Back Office por el servicio de personal administrativo y servicios especializados para la prestación de sus servicios. • Intertug México, por el cobro que realiza Recursos Portuarios asociado a Back Office por el servicio de personal administrativo y servicios especializados para la prestación de sus servicios. • Barú Offshore, por el cobro que realiza Recursos Portuarios asociado a Back Office por el servicio de personal administrativo y servicios especializados para la prestación de sus servicios.
Relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora:	Existe un contrato de prestación de servicios de Personal entre Recursos Portuarios y las empresas que reciben el servicio (mencionadas anteriormente).

SAAM REMOLCADORES S.A. de C.V. (México)	
Individualización:	SAAM Remolcadores S.A. de C.V.
Naturaleza jurídica:	Sociedad anónima de capital variable.
Domicilio:	Calle Julio Verne 56, Piso 3, Polanco III Sección, C.P 11540, Miguel Hidalgo, CDMX.
Capital suscrito y pagado:	MXN 67.144.829
Objeto social e indicación clara de la o las actividades que desarrolla:	Actuar como empresa naviera de conformidad con la Ley de Navegación y Comercio Marítimos, dedicada a la explotación comercial de embarcaciones para la navegación interior y de cabotaje, ya sea directamente o a través de terceros.
Nombre y apellidos del o los directores o administradores:	Hernán Gómez Cisternas, Cristian Daniel Martina, Alentué Pompei Frisari y Rafael Ferrada Moreira.
Gerente general:	Cristián Espinoza Núñez.
Porcentaje actual de participación de la matriz o entidad inversora en el capital de la subsidiaria o asociada y variaciones ocurridas durante el último ejercicio:	94,9%
Porcentaje que representa la inversión en cada subsidiaria o asociada sobre el total de activos individuales de la sociedad matriz:	0,75%
Nombre y apellidos del director, gerente general o ejecutivos principales de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada:	Hernán Gómez Cisternas, Cristian Daniel Martina, Alentué Pompei Frisari y Rafael Ferrada Moreira.
Descripción clara y detallada de las relaciones comerciales habidas con las subsidiarias o asociadas durante el ejercicio y de la vinculación futura proyectada para con éstas:	SAAM Remolcadores mantiene relación comercial con: • SAAM Towage México, por el derecho usos de los remolcadores en operación Offshore, lo anterior bajo una tarifa de chárter fija y variable. • Recursos Portuarios, por el cobro que recibe de esta última asociado a Back Office por el servicio de personal administrativo y servicios especializados para la prestación de sus servicios. • Barú Offshore, por el derecho de uso del Remolcador TANOK de propiedad de BARU, en donde SAAM Remolcadores opera el remolcador en contrato con PEMEX y BARU cobra a SAAM Remolcadores una tarifa chárter por el uso de su embarcación.
Relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora:	• Existe un contrato de Bareboat Charter entre SAAM Towage y SAAM Remolcadores, esto por cada uno de los remolcadores que opera SAAM Remolcadores en la operación de Offshore con PEMEX. • Existe un contrato de prestación de servicios de Personal entre Recursos Portuarios y SAAM remolcadores. • Existe un contrato de Time Charter entre Barú Offshore y SAAM Remolcadores, esto por el derecho de uso del remolcador TANOK, propiedad de Barú.

INTERTUG MÉXICO S.A. de C.V. (México)	
Individualización:	Intertug México S.A. de C.V.
Naturaleza jurídica:	Sociedad anónima de capital variable.
Domicilio:	Calle Julio Verne 56, Piso 3, Polanco III Sección, C.P 11540, Miguel Hidalgo, CDMX.
Capital suscrito y pagado:	MXN 43.719.000
Objeto social e indicación clara de la o las actividades que desarrolla:	Actuar como empresa naviera de conformidad con la Ley de Navegación y Comercio Marítimos, dedicada a la prestación de servicios portuarios a las embarcaciones para realizar sus operaciones de navegación interior, tales como el remolque, amarre de cabos y lanchaje.
Nombre y apellidos del o los directores o administradores:	Óscar Hasbún Martínez - supl. José Tomás Palacios Calvanese. Macario Valdés Raczynski - supl. Rafael Ferrada Moreira. Hernán Gómez Cisternas - supl. Alentué Pompei Frisari. Arlene Dahl Pareja - supl. Juan Pablo Mejía Dahl. Manuel Isaac Parody D Echeona - supl. Luis Carlos Parody D Echeona.
Gerente General:	Cristián Espinoza Núñez.
Porcentaje actual de participación de la matriz o entidad inversora en el capital de la subsidiaria o asociada y variaciones ocurridas durante el último ejercicio:	70%
Porcentaje que representa la inversión en cada subsidiaria o asociada sobre el total de activos individuales de la sociedad matriz:	0,49%
Nombre y apellidos del director, gerente general o ejecutivos principales de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada:	Óscar Hasbún Martínez, Macario Valdés Raczynski, Hernán Gómez Cisternas, Rafael Ferrada Moreira, José Tomás Palacios Calvanese y Alentué Pompei Frisari.
Descripción clara y detallada de las relaciones comerciales habidas con las subsidiarias o asociadas durante el ejercicio y de la vinculación futura proyectada para con éstas:	Intertug México mantiene relación comercial con: • SAAM Towage Colombia, por el derecho uso de los remolcadores Mara y Apolo, propiedad de SAAM Towage Colombia y que Intertug opera en el contrato de concesión de servicios de remolcadores en el puerto de Topolobambo, lo anterior bajo una tarifa de chárter fija. • Recursos Portuarios, por el cobro que recibe de esta última asociado a Back Office por el servicio de personal administrativo y servicios especializados para la prestación de sus servicios.
Relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora:	• Existe un contrato de Time Charter entre SAAM Towage Colombia e Intertug México, esto por los remolcadores Mara y Apolo que operan en el puerto de Topolobambo donde Intertug tiene la concesión del servicio de remolcadores. • Existe un contrato de prestación de servicios de Personal entre Recursos Portuarios e Intertug.

EOP CREW MANAGEMENT S.A. de C.V. (México)	
Individualización:	EOP Crew Management S.A. de C.V.
Naturaleza jurídica:	Sociedad anónima de capital variable.
Domicilio:	Calle Julio Verne 56, Piso 3, Polanco III Sección, C.P 11540, Miguel Hidalgo, CDMX.
Capital suscrito y pagado:	MXN 50.000
Objeto social e indicación clara de la o las actividades que desarrolla:	La prestación de servicios de (a) gestoría estratégica, (b) de gestión, administración, capacitación, asesoría en recursos y capital humano, (c) contables, (d) de negociación estratégica, (e) de asesoría, análisis y estrategia de mercado, (f) de operaciones, (g) administración del tiempo y eficiencia ejecutiva, gerencial y operativa, (h) profesionales y/o técnicos relacionados con la asesoría en administración, organización de empresas, relaciones públicas, economía, investigación de mercado, solvencia financiera, análisis de sistemas y procesamiento electrónico de datos, administrativos, de trámite y cobranza. Todos estos servicios se circunscriben a la industria naviera y el sector marítimo.
Nombre y apellidos del o los directores o administradores:	Óscar Hasbún Martínez - supl. José Tomás Palacios Calvanese. Macario Valdés Raczynski - supl. Rafael Ferrada Moreira. Hernán Gómez Cisternas - supl. Alentué Pompei Frisari. Arlene Dahl Pareja - supl. Juan Pablo Mejía Dahl. Manuel Isaac Parody D Echeona - supl. Luis Carlos Parody D Echeona.
Gerente general:	Cristián Espinoza Núñez.
Porcentaje actual de participación de la matriz o entidad inversora en el capital de la subsidiaria o asociada y variaciones ocurridas durante el último ejercicio:	70%
Porcentaje que representa la inversión en cada subsidiaria o asociada sobre el total de activos individuales de la sociedad matriz:	0,04%
Nombre y apellidos del director, gerente general o ejecutivos principales de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada:	Óscar Hasbún Martínez, Macario Valdés Raczynski, Hernán Gómez Cisternas, Rafael Ferrada Moreira, José Tomás Palacios Calvanese y Alentué Pompei Frisari.
Descripción clara y detallada de las relaciones comerciales habidas con las subsidiarias o asociadas durante el ejercicio y de la vinculación futura proyectada para con éstas:	No existen relaciones comerciales entre la matriz o sociedad inversora con la subsidiaria o asociada.
Relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora:	No existe relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora.

BARÚ OFFSHORE DE MÉXICO S.A.P.I. de C.V. (México)	
Individualización:	Barú Offshore de México S.A.P.I. de C.V.
Naturaleza jurídica:	Sociedad Anónima Promotora de Inversión de Capital Variable (S.A.P.I de C.V.).
Domicilio:	Calle Julio Verne 56, Piso 3, Polanco III Sección, C.P 11540, Miguel Hidalgo, CDMX.
Capital suscrito y pagado:	MXN 48.726.885
Objeto social e indicación clara de la o las actividades que desarrolla:	Actuar como empresa naviera de conformidad con la Ley de Navegación y Comercio Marítimos, dedicada a la explotación comercial de embarcaciones para la navegación interior y de cabotaje, ya sea directamente o a través de terceros.
Nombre y apellidos del o los directores o administradores:	Óscar Hasbún Martínez - supl. TBD. Macario Valdés Raczynski - supl. Rafael Ferrada Moreira. Hernán Gómez Cisternas - supl. Alentué Pompei Frisari. Arlene Dahl Pareja - supl. Juan Pablo Mejía Dahl. Manuel Isaac Parody D Echeona - supl. Luis Carlos Parody D Echeona.
Gerente general:	Cristián Espinoza Núñez.
Porcentaje actual de participación de la matriz o entidad inversora en el capital de la subsidiaria o asociada y variaciones ocurridas durante el último ejercicio:	70%
Porcentaje que representa la inversión en cada subsidiaria o asociada sobre el total de activos individuales de la sociedad matriz:	-0-04%
Nombre y apellidos del director, gerente general o ejecutivos principales de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada:	Óscar Hasbún Martínez, Macario Valdés Raczynski, Hernán Gómez Cisternas, Rafael Ferrada Moreira, José Tomás Palacios Calvanese y Alentué Pompei Frisari.
Descripción clara y detallada de las relaciones comerciales habidas con las subsidiarias o asociadas durante el ejercicio y de la vinculación futura proyectada para con éstas:	Barú Offshore mantiene relación comercial con: • SAAM Remolcadores, por el derecho de uso del Remolcador TANOK de propiedad de BARU, en donde SAAM Remolcadores opera el remolcador en contrato con PEMEX y BARU cobra a SAAM Remolcadores una tarifa charter por el uso de su embarcación. • Recursos Portuarios, por el cobro que recibe de esta última asociado a Back Office por el servicio de personal administrativo y servicios especializados para la prestación de sus servicios.
Relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora:	Existe un contrato de Time Charter entre Barú Offshore y SAAM Remolcadores, esto por el derecho de uso del remolcador TANOK, propiedad de Barú. Existe un contrato de prestación de servicios de Personal entre Recursos Portuarios y Barú Offshore.

CREWING SERVICES S.A. (Panamá)	
Individualización:	Crewing Services S.A.
Naturaleza jurídica:	Sociedad Anónima.
Domicilio:	Ciudad de Panamá.
Capital suscrito y pagado:	US$ 10.000
Objeto social e indicación clara de la o las actividades que desarrolla:	Agencia de colocación de empleo.
Nombre y apellidos del o los directores o administradores:	Presidente: Guillermo Vergara Vergara. Secretario: Roxana Alvarado. Director / Tesorero: Álvaro Jiménez. Director: Roxana Alvarado. Director: Guillermo Vergara Vergara.
Porcentaje actual de participación de la matriz o entidad inversora en el capital de la subsidiaria o asociada y variaciones ocurridas durante el último ejercicio:	100%
Porcentaje que representa la inversión en cada subsidiaria o asociada sobre el total de activos individuales de la sociedad matriz:	-0-01%
Nombre y apellidos del director, gerente general o ejecutivos principales de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada:	No existe un Gerente General o ejecutivo principal de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada.
Descripción clara y detallada de las relaciones comerciales habidas con las subsidiarias o asociadas durante el ejercicio y de la vinculación futura proyectada para con éstas:	No existen relaciones comerciales entre la matriz o sociedad inversora con la subsidiaria o asociada.
Relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora:	No existe relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora.

SAAM TOWAGE PANAMÁ INC (Panamá)	
Individualización:	SAAM Towage Panamá Inc.
Naturaleza jurídica:	Sociedad Anónima.
Domicilio:	Oficina D 11, Terrazas de Albrook, Avenida Omar Torrijos Herrera, Corregimiento de Ancón, Distrito, Provincia y república de Panamá.
Capital suscrito y pagado:	US$ 66.752.787
Objeto social e indicación clara de la o las actividades que desarrolla:	Servicios marítimos en general, incluyendo: remolque, pilotaje, lanchas, control de contaminación e incendios, salvamentos, comunicaciones, control de tráfico marítimo en diferentes puertos de la República de Panamá.
Nombre y apellidos del o los directores o administradores:	Hernán Gómez Cisternas, Cristian Daniel Martina, Matia de Luiggi Aguirrebeña, Arie Bacal Guinguis y Alentué Pompei Frisari.
Gerente General:	Matia de Luiggi Aguirrebeña.
Porcentaje actual de participación de la matriz o entidad inversora en el capital de la subsidiaria o asociada y variaciones ocurridas durante el último ejercicio:	100%
Porcentaje que representa la inversión en cada subsidiaria o asociada sobre el total de activos individuales de la sociedad matriz:	5,38%
Nombre y apellidos del director, gerente general o ejecutivos principales de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada:	Hernán Gómez Cisternas, Cristian Daniel Martina, Arie Bacal Guinguis y Alentué Pompei Frisari.
Descripción clara y detallada de las relaciones comerciales habidas con las subsidiarias o asociadas durante el ejercicio y de la vinculación futura proyectada para con éstas:	Contrato de BackOffice, Soporte TI.
Relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora:	Contrato de BackOffice, Soporte TI.

SAAM TOWAGE PERÚ S.A. C. (Perú)	
Individualización:	SAAM Towage Perú S.A.C.
Naturaleza jurídica:	Sociedad anónima cerrada.
Domicilio:	Avenida Armendáriz N°480, oficina 502, distrito de Miraflores, Lima, Perú.
Capital suscrito y pagado:	PEN 44.869.500
Objeto social e indicación clara de la o las actividades que desarrolla:	Toda clase de negocios y actividades relacionadas al remolcaje, practicaje y lanchaje de todo tipo de naves y artefactos flotantes utilizados en el ámbito marítimo, fluvial y lacustre.
Nombre y apellidos del o los directores o administradores:	Hernán Gómez Cisternas, Cristian Daniel Martina, Benjamín Ruíz-Tagle Mena y Alentué Pompei Frisari.
Gerente General:	Cristián Cifuentes Buono-core.
Porcentaje actual de participación de la matriz o entidad inversora en el capital de la subsidiaria o asociada y variaciones ocurridas durante el último ejercicio:	100%
Porcentaje que representa la inversión en cada subsidiaria o asociada sobre el total de activos individuales de la sociedad matriz: (En las subsidiarias el monto de la inversión se determinará considerando la participación de la matriz sobre los activos netos informados en los estados financieros usados en la consolidación y en las asociadas el valor determinado según el método de la participación.)	0,53%
Nombre y apellidos del director, gerente general o ejecutivos principales de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada:	Hernán Gómez Cisternas, Cristian Daniel Martina, Benjamín Ruíz-Tagle Mena y Alentué Pompei Frisari.
Descripción clara y detallada de las relaciones comerciales habidas con las subsidiarias o asociadas durante el ejercicio y de la vinculación futura proyectada para con éstas:	Contrato de BackOffice.
Relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora:	Contrato de BackOffice.

SAAM REMOLCADORES PERÚ S.A. C. (Perú)	
Individualización:	SAAM Remolcadores Perú S.A.C.
Naturaleza jurídica:	Sociedad anónima cerrada.
Domicilio:	Avenida Armendáriz N°480, oficina 502, distrito de Miraflores, Lima, Perú.
Capital suscrito y pagado:	PEN 40.843.963
Objeto social e indicación clara de la o las actividades que desarrolla:	Toda clase de negocios y actividades relacionadas al remolcaje, practicaje y lanchaje de todo tipo de naves y artefactos flotantes utilizados en el ámbito marítimo, fluvial y lacustre.
Nombre y apellidos del o los directores o administradores:	Administración a cargo de su gerente general.
Gerente General:	Cristián Cifuentes Buono-core.
Porcentaje actual de participación de la matriz o entidad inversora en el capital de la subsidiaria o asociada y variaciones ocurridas durante el último ejercicio:	100%
Porcentaje que representa la inversión en cada subsidiaria o asociada sobre el total de activos individuales de la sociedad matriz:	0,59%
Nombre y apellidos del director, gerente general o ejecutivos principales de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada:	No existe un Gerente General o ejecutivo principal de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada.
Descripción clara y detallada de las relaciones comerciales habidas con las subsidiarias o asociadas durante el ejercicio y de la vinculación futura proyectada para con éstas:	No existen relaciones comerciales entre la matriz o sociedad inversora con la subsidiaria o asociada.
Relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora:	No existe relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora.

SAAM TOWAGE URUGUAY S.A. (Uruguay)	
Individualización:	SAAM Towage Uruguay S.A.
Naturaleza jurídica:	Sociedad anónima.
Domicilio:	Rambla 25 de agosto de 1825 N°318 Oficina 701, Montevideo.
Capital suscrito y pagado:	UYU 190.000.000
Objeto social e indicación clara de la o las actividades que desarrolla:	Servicio de remolques en general.
Nombre y apellidos del o los directores o administradores:	Hernán Gómez Cisternas, Francisco Licio, María Javiera Hevia Vial, Cristián Daniel Martina y Claudia Estefan.
Gerente General:	María Javiera Hevia Vial.
Porcentaje actual de participación de la matriz o entidad inversora en el capital de la subsidiaria o asociada y variaciones ocurridas durante el último ejercicio:	100%
Porcentaje que representa la inversión en cada subsidiaria o asociada sobre el total de activos individuales de la sociedad matriz:	0,94%
Nombre y apellidos del director, gerente general o ejecutivos principales de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada:	Hernán Gómez Cisternas y Cristián Daniel Martina.
Descripción clara y detallada de las relaciones comerciales habidas con las subsidiarias o asociadas durante el ejercicio y de la vinculación futura proyectada para con éstas:	Contrato de back office.
Relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora:	Contrato de back office.

PARANÁ TOWAGE S.A. (Argentina)	
Individualización:	Paraná Towage S.A.
Naturaleza jurídica:	Sociedad anónima.
Domicilio:	Reconquista N°1088, piso 9, Argentina.
Capital suscrito y pagado:	ARS 100.000
Objeto social e indicación clara de la o las actividades que desarrolla:	Servicios marítimos en general.
Nombre y apellidos del o los directores o administradores:	Fernando Capurro Sarasketa, Jorge Portela y Sergio Pez.
Gerente General:	No existe un Gerente General o ejecutivo principal de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada.
Porcentaje actual de participación de la matriz o entidad inversora en el capital de la subsidiaria o asociada y variaciones ocurridas durante el último ejercicio:	100%
Porcentaje que representa la inversión en cada subsidiaria o asociada sobre el total de activos individuales de la sociedad matriz:	0,01%
Nombre y apellidos del director, gerente general o ejecutivos principales de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada:	No existe un Gerente General o ejecutivo principal de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada.
Descripción clara y detallada de las relaciones comerciales habidas con las subsidiarias o asociadas durante el ejercicio y de la vinculación futura proyectada para con éstas:	No existen relaciones comerciales entre la matriz o sociedad inversora con la subsidiaria o asociada.
Relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora:	No existe relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora.

AIRPORT INVESTMENTS S de R.L. (Panamá)	
Individualización:	Airport Investments S.A.
Naturaleza jurídica:	Sociedad de responsabilidad limitada.
Domicilio:	Calle 54 Este, P.H. Atrium Tower, Piso 11, Oficina 1104, Obarrio, Ciudad de Panamá.
Capital suscrito y pagado:	US$ 2.201.000
Objeto social e indicación clara de la o las actividades que desarrolla:	Sociedad de inversiones.
Nombre y apellidos del o los directores o administradores:	Mario Perdomo, José Luis Rodríguez Correa, Christian Pérez Flores y Benjamín Ruiz-Tagle Mena.
Gerente General:	Mario Perdomo (presidente).
Porcentaje actual de participación de la matriz o entidad inversora en el capital de la subsidiaria o asociada y variaciones ocurridas durante el último ejercicio:	100%
Porcentaje que representa la inversión en cada subsidiaria o asociada sobre el total de activos individuales de la sociedad matriz:	0,70%
Nombre y apellidos del director, gerente general o ejecutivos principales de la matriz o entidad inversora que desempeñen algunos de esos cargos en la subsidiaria o asociada:	Benjamín Ruiz-Tagle Mena.
Descripción clara y detallada de las relaciones comerciales habidas con las subsidiarias o asociadas durante el ejercicio y de la vinculación futura proyectada para con éstas:	No existen relaciones comerciales entre la matriz o sociedad inversora con la subsidiaria o asociada.
Relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora:	No existe relación sucinta de los actos y contratos celebrados con las subsidiarias o asociadas que influyan significativamente en las operaciones y resultados de la matriz o entidad inversora.

Estados Financieros Consolidados

(CMF 11)

Sociedad Matriz SAAM S.A. y Subsidiarias.

Estados financieros consolidados, auditados al 31 de diciembre 2024 y 2023 y por los años terminados a esas fechas.

(Con el informe de los Auditores Independientes)

Contenido

- Informe de los Auditores Independientes
- Estados Consolidados de Situación Financiera
- Estados Consolidados de Resultados por Función
- Estados Consolidados de Resultados Integrales
- Estados Consolidados de Cambios en el Patrimonio
- Estados Consolidados de Flujos de Efectivo
- Notas a los Estados Financieros Consolidados

MUS$ (expresado en miles de dólares estadounidenses)



INFORME DEL AUDITOR INDEPENDIENTE

Santiago, 7 de marzo de 2025

Señores Accionistas y Directores
Sociedad Matriz SAAM S.A.

Opinión

Hemos efectuado una auditoría a los estados financieros consolidados de Sociedad Matriz SAAM S.A. y subsidiarias, que comprenden los estados consolidados de situación financiera al 31 de diciembre de 2024 y 2023 y los correspondientes estados consolidados de resultados, de resultados integrales, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por los años terminados en esas fechas y las correspondientes notas a los estados financieros consolidados.

En nuestra opinión, los estados financieros consolidados adjuntos presentan razonablemente, en todos sus aspectos significativos, la situación financiera de Sociedad Matriz SAAM S.A. y subsidiarias al 31 de diciembre de 2024 y 2023, los resultados de sus operaciones y sus flujos de efectivo por los años terminados en esas fechas de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera emitidas por el International Accounting Standards Board.

Base para la opinión

Efectuamos nuestras auditorías de acuerdo con Normas de Auditoría Generalmente Aceptadas en Chile. Nuestras responsabilidades de acuerdo a tales normas se describen, posteriormente, en los párrafos bajo la sección "Responsabilidades del auditor por la auditoría de los estados financieros consolidados" del presente informe. De acuerdo a los requerimientos éticos pertinentes, para nuestras auditorías de los estados financieros consolidados, se nos requiere ser independientes de Sociedad Matriz SAAM S.A. y subsidiarias y cumplir con las demás responsabilidades éticas de acuerdo a tales requerimientos. Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido es suficiente y apropiada para proporcionarnos una base para nuestra opinión de auditoría.

Responsabilidad de la Administración por los estados financieros consolidados

La Administración es responsable por la preparación y presentación razonable de los estados financieros consolidados de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera emitidas por el International Accounting Standards Board. Esta responsabilidad incluye el diseño, implementación y mantención de un control interno pertinente para la preparación y presentación razonable de estados financieros consolidados que estén exentos de representaciones incorrectas significativas, ya sea debido a fraude o error.

Oficinas

Santiago: Av. Isidora Goyenechea 2800, piso 10, Torre Titanium, Las Condes
Concepción: Chacabuco 1085, pisos 8 y 9, Edificio Centro Sur
Viña del Mar: Av. Libertad 1405, of. 1704, Edificio Coraceros
Puerto Montt: Benavente 550, piso 10, Edificio Campanario

Oficina de parte: Av. Andrés Bello 2711, piso 1, Torre de la Costanera,
Las Condes, Santiago
Teléfono Central: (56) 9 3861 7940
www.pwc.cl

Al preparar y presentar los estados financieros consolidados, se requiere que la Administración evalúe si existen hechos o circunstancias que, considerados como un todo, originen una duda sustancial acerca de la capacidad de Sociedad Matriz SAAM S.A. y subsidiarias para continuar como una empresa en marcha por al menos doce meses a partir del final del período que se reporta, sin limitarse a dicho período.

Responsabilidades del auditor por la auditoría de los estados financieros consolidados

Nuestros objetivos son obtener una seguridad razonable de que los estados financieros consolidados como un todo, están exentos de representaciones incorrectas significativas debido a fraude o error y emitir un informe del auditor que incluya nuestra opinión. Una seguridad razonable es un alto, pero no absoluto, nivel de seguridad y, por lo tanto, no garantiza que una auditoría realizada de acuerdo con Normas de Auditoría Generalmente Aceptadas en Chile siempre detectará una representación incorrecta significativa cuando exista. El riesgo de no detectar una representación incorrecta significativa debido a fraude es mayor que el riesgo de no detectar una representación incorrecta significativa debido a un error, ya que el fraude puede involucrar colusión, falsificación, omisiones intencionales, ocultamiento, representaciones inadecuadas o hacer caso omiso de los controles por parte de la Administración. Una representación incorrecta se considera significativa si, individualmente, o de manera agregada, podría influir el juicio que un usuario razonable realiza en base a estos estados financieros consolidados.

Como parte de una auditoría realizada de acuerdo con Normas de Auditoría Generalmente Aceptadas en Chile nosotros:

- Ejercemos nuestro juicio profesional y mantenemos nuestro escepticismo profesional durante toda la auditoría.
- Identificamos y evaluamos los riesgos de representaciones incorrectas significativas de los estados financieros consolidados, ya sea debido a fraude o error, diseñamos y realizamos procedimientos de auditoría en respuesta a tales riesgos. Tales procedimientos incluyen el examen, en base a pruebas, de evidencia con respecto a los montos y revelaciones en los estados financieros consolidados.
- Obtenemos un entendimiento del control interno pertinente para una auditoría con el objeto de diseñar procedimientos de auditoría que sean apropiados en las circunstancias, pero sin el propósito de expresar una opinión sobre la efectividad del control interno de Sociedad Matriz SAAM S.A. y subsidiarias. En consecuencia, no expresamos tal tipo de opinión.
- Evaluamos lo apropiado que son las políticas de contabilidad utilizadas y la razonabilidad de las estimaciones contables significativas efectuadas por la Administración y evaluamos lo apropiado de la presentación general de los estados financieros consolidados.
- Concluimos si a nuestro juicio existen hechos o circunstancias que, considerados como un todo, originen una duda sustancial acerca de la capacidad de Sociedad Matriz SAAM S.A. y subsidiarias para continuar como una empresa en marcha por un período de tiempo razonable.

Santiago, 7 de marzo de 2025
Sociedad Matriz SAAM S.A.
3

Se nos requiere comunicar a los responsables del Gobierno Corporativo, entre otros asuntos, la oportunidad y el alcance planificados y los hallazgos significativos de la auditoría, incluyendo cualquier deficiencia significativa y debilidad importante del control interno que identifiquemos durante nuestra auditoría.

DocuSigned by:
6FFCA6E397DF4DC...

Héctor Cabrera M.
RUT: 13.184.400-K

Estados Consolidados de Situación Financiera

Estado de situación financiera	Notas	31-12-2024 MUS$	31-12-2023 MUS$
Activos			
Activos corrientes			
Efectivo y equivalentes al efectivo	9	486.968	865.113
Otros activos financieros	10	88	1.588
Otros activos no financieros	14	15.650	16.643
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	11	116.676	109.844
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	12	3.801	8.419
Inventarios	13	21.183	24.217
Activos por impuestos	20.1	25.155	18.535
Total de activos corrientes distintos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas		669.521	1.044.359
Activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas	8	9.684	11.914
Activos corrientes totales		**679.205**	**1.056.273**
Activos no corrientes			
Otros activos financieros	10	8.089	16.878
Otros activos no financieros	14	6.815	4.124
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	11	1.524	542
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	16	14.069	14.888
Activos intangibles distintos de la plusvalía	17.3	41.343	47.904
Plusvalía	17.1	154.549	158.250
Propiedades, plantas y equipos	18	842.365	852.421
Propiedad de inversión	19	8.540	8.844
Activos por impuestos diferidos	21.1 y 21.2	28.201	25.659
Total de activos no corrientes		**1.105.495**	**1.129.510**
Total de activos		**1.784.700**	**2.185.783**

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados.

Estados Consolidados de Situación Financiera

Estado de situación financiera	Notas	31-12-2024 MUS$	31-12-2023 MUS$
Patrimonio y pasivos			
Pasivos			
Pasivos corrientes			
Otros pasivos financieros	22	69.793	119.460
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	23	48.296	54.125
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	12	237	951
Otras provisiones	24	683	7.888
Pasivos por impuestos	20.2	11.298	135.990
Provisiones por beneficios a los empleados	26.2	29.896	29.767
Otros pasivos no financieros	25	9.374	159.563
Total pasivos corrientes distintos de los pasivos incluidos para su disposición clasificados como operaciones discontinuadas		169.577	507.744
Pasivos para su disposición clasificados como operaciones discontinuadas	8	-	-
Pasivos corrientes totales		**169.577**	**507.744**
Pasivos no corrientes			
Otros pasivos financieros	22	367.171	369.733
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	23	61	128
Otras provisiones	24	8.882	13.495
Pasivo por impuestos diferidos	21.1 y 21.2	116.257	94.780
Provisiones por beneficios a los empleados	26.2	9.937	10.280
Otros pasivos no financieros	25	64	-
Total pasivos no corrientes		**502.372**	**488.416**
Total de pasivos		**671.949**	**996.160**
Patrimonio			
Capital emitido		586.477	586.506
Ganancias acumuladas		547.859	608.096
Otras reservas	27.2	(43.578)	(26.399)
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora		**1.090.758**	**1.168.203**
Participaciones no controladoras	27.4	21.993	21.420
Patrimonio total		**1.112.751**	**1.189.623**
Total de patrimonio y pasivos		**1.784.700**	**2.185.783**

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados.

Estados Consolidados de Resultados por Función

Estado de resultados por función

Ganancia	Notas	01-01-2024 31-12-2024 MUS$	01-01-2023 31-12-2023 MUS$
Ingresos de actividades ordinarias	28	577.641	540.084
Costo de ventas	29	(403.106)	(381.361)
Ganancia bruta		**174.535**	**158.723**
Otros ingresos por función	32	1.314	6.254
Gastos de administración	30	(91.776)	(94.475)
Otros gastos, por función	32	(1.631)	(7.357)
Otras ganancias	34	9.537	4.921
Ganancias (pérdidas) de actividades operacionales		**91.979**	**68.066**
Ingresos financieros	31	28.657	22.624
Costos financieros	31	(23.505)	(30.242)
Participación en las ganancias (pérdidas) de asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de la participación	16.1	2.761	3.014
Diferencias de cambio	37	4.670	(212)
Resultado por unidades de reajuste		458	329
Ganancia antes de impuestos		**105.020**	**63.579**
Gasto por impuestos a las ganancias, operaciones continuadas	21.3	(44.817)	(38.064)
Ganancia procedente de operaciones continuadas		**60.203**	**25.515**
Ganancia procedente de operaciones discontinuadas	41.1	-	482.462
Ganancia		**60.203**	**507.977**
Ganancia, atribuible a:			
Ganancia atribuible a los propietarios de la controladora		59.185	500.920
Ganancia atribuible a participaciones no controladoras		1.018	7.057
Ganancia		**60.203**	**507.977**

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados.

Estados Consolidados de Resultados Integrales

Estado de resultados integral	01-01-2024 31-12-2024 MUS$	01-01-2023 31-12-2023 MUS$
Ganancia	**60.203**	**507.977**
Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán al resultado del ejercicio, antes de impuestos		
Ganancias (pérdidas) por diferencias de cambio de conversión, antes de impuestos	(16.936)	3.960
Ganancias (pérdidas) por cobertura de flujos de efectivo, antes de impuestos	2.785	(7.928)
Otro resultado integral que se reclasificará al resultado del ejercicio, antes de impuestos	**(14.151)**	**(3.968)**
Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán al resultado del ejercicio, antes de impuestos		
Otro resultado integral, antes de impuestos, ganancias (pérdidas) actuariales por planes de beneficios definidos	(640)	(454)
Otro resultado integral que no se reclasificará al resultado del ejercicio, antes de impuestos	**(640)**	**(454)**
Componentes de otro resultado integral, antes de impuestos	**(14.791)**	**(4.422)**
Impuestos a las ganancias relativos a componentes de otro resultado integral que se reclasificará al resultado del ejercicio		
Impuesto a las ganancias relacionado con coberturas de flujos de efectivo	(752)	2.265
Impuestos a las ganancias relativos a componentes de otro resultado integral que se reclasificará al resultado del ejercicio	**(752)**	**2.265**
Impuestos a las ganancias relativos a componentes de otro resultado integral que no se reclasificará al resultado del ejercicio		
Impuesto a las ganancias relacionado con planes de beneficios definidos	267	119
Impuestos a las ganancias relativos a componentes de otro resultado integral que no se reclasificará al resultado del ejercicio	**267**	**119**
Impuestos a las ganancias relacionados con componentes de otro resultado integral	**(485)**	**2.384**
Otro resultado integral procedente de operaciones continuadas	**(15.276)**	**(2.038)**
Otro resultado integral procedente de operaciones discontinuadas (Nota 41.2)	-	30.793
Otro resultado integral total	**(15.276)**	**28.755**
Resultado integral total	**44.927**	**536.732**
Resultado integral atribuible a		
Resultado integral atribuible a los propietarios de la controladora	44.060	529.617
Resultado integral atribuible a participaciones no controladoras	867	7.115
Resultado integral total	**44.927**	**536.732**

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados.

Estados Consolidados de Cambios en el Patrimonio

	Capital Emitido	Reserva de diferencias de cambio de conversión	Reservas de coberturas de flujo efectivo	Reservas de ganancias o pérdidas actuariales en planes de beneficios definidos	Otras reservas varias	Total Otras reservas	Ganancias acumuladas	Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	Participaciones no controladoras	Patrimonio
	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$
Patrimonio al 1º de enero de 2024	**586.506**	**(31.948)**	**(1.399)**	**(10.446)**	**17.394**	**(26.399)**	**608.096**	**1.168.203**	**21.420**	**1.189.623**
Incremento (disminución) por correcciones	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Patrimonio Inicial Reexpresado	**586.506**	**(31.948)**	**(1.399)**	**(10.446)**	**17.394**	**(26.399)**	**608.096**	**1.168.203**	**21.420**	**1.189.623**
Cambios en el patrimonio										
Resultado integral										
Ganancia (pérdida)	-	-	-	-	-	-	59.185	59.185	1.018	60.203
Otro resultado integral	-	(16.785)	2.033	(373)	-	(15.125)	-	(15.125)	(151)	(15.276)
Resultado Integral	**-**	**(16.785)**	**2.033**	**(373)**	**-**	**(15.125)**	**59.185**	**44.060**	**867**	**44.927**
Incremento (disminución) por transferencias y otros cambios, patrimonio	(29)	-	(477)	-	(1.577)	(2.054)	477	(1.606)	-	(1.606)
Dividendos (nota 27.3 y 39)	-	-	-	-	-	-	(119.899)	(119.899)	(294)	(120.193)
Incremento (disminución) en el patrimonio	(29)	(16.785)	1.556	(373)	(1.577)	(17.179)	(60.237)	(77.445)	573	(76.872)
Patrimonio al 31 de diciembre de 2024	**586.477**	**(48.733)**	**157**	**(10.819)**	**15.817**	**(43.578)**	**547.859**	**1.090.758**	**21.993**	**1.112.751**

	Capital Emitido	Reserva de diferencias de cambio de conversión	Reservas de coberturas de flujo efectivo	Reservas de ganancias o pérdidas actuariales en planes de beneficios definidos	Otras reservas varias	Total Otras reservas	Ganancias acumuladas	Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	Participaciones no controladoras	Patrimonio
	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$
Patrimonio al 1º de enero de 2023	**586.506**	**(67.344)**	**4.817**	**(9.720)**	**9.119**	**(63.128)**	**299.003**	**822.381**	**53.985**	**876.366**
Incremento (disminución) por correcciones	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Patrimonio Inicial Reexpresado	**586.506**	**(67.344)**	**4.817**	**(9.720)**	**9.119**	**(63.128)**	**299.003**	**822.381**	**53.985**	**876.366**
Cambios en el patrimonio										
Resultado integral										
Ganancia (pérdida)	-	-	-	-	-	-	500.920	500.920	7.057	507.977
Otro resultado integral	-	35.396	(5.973)	(726)	-	28.697	-	28.697	58	28.755
Resultado Integral	**-**	**35.396**	**(5.973)**	**(726)**	**-**	**28.697**	**500.920**	**529.617**	**7.115**	**536.732**
Incremento (disminución) por transferencias y otros cambios, patrimonio	-	-	(243)	-	8.275	8.032	(7.542)	490	(30.252)	(29.762)
Dividendos (nota 27.3 y 39)	-	-	-	-	-	-	(184.285)	(184.285)	(9.428)	(193.713)
Incremento (disminución) en el patrimonio	-	35.396	(6.216)	(726)	8.275	36.729	309.093	345.822	(32.565)	313.257
Patrimonio al 31 de diciembre de 2023	**586.506**	**(31.948)**	**(1.399)**	**(10.446)**	**17.394**	**(26.399)**	**608.096**	**1.168.203**	**21.420**	**1.189.623**

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados.

Estados Consolidados de Flujos de Efectivo

Estado de flujos de efectivo, método directo

	Notas	01-01-2024 31-12-2024 MUS$	01-01-2023 31-12-2023 MUS$
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación			
Clases de cobros por actividades de operación			
Cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios		601.934	566.426
Cobros procedentes de primas y prestaciones, anualidades y otros beneficios de pólizas suscritas		2.375	4.168
Otros cobros por actividades de operación		790	772
Clases de pagos			
Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios		(237.909)	(238.916)
Pagos a y por cuenta de los empleados	39	(155.866)	(152.945)
Pagos por primas y prestaciones, anualidades y otras obligaciones derivadas de las pólizas suscritas		(6.205)	(2.976)
Otros pagos por actividades de operación		(46.206)	(36.113)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) la operación		**158.913**	**140.416**
Intereses recibidos		28.024	18.600
Impuestos a las ganancias pagados	39	(154.393)	(24.021)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación		**32.544**	**134.995**

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados.

Estados Consolidados de Flujos de Efectivo

Estado de flujos de efectivo, método directo

	Notas	01-01-2024 31-12-2024 MUS$	01-01-2023 31-12-2023 MUS$
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión			
Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	17.2	(105)	(11.884)
Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	39	7.449	14.902
Importes procedentes de la venta de intangibles		-	1.973
Compras de propiedades, planta y equipo	39	(62.246)	(175.030)
Compras de activos intangibles	39	(1.612)	(1.343)
Dividendos recibidos	39	1.632	975
Otras entradas (salidas) de efectivo, clasificados como actividades de inversión [(1)]	41	4.381	989.716
Flujos de efectivo procedentes de la venta de activos no corrientes mantenidos para la venta	39	8.760	350
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión		**(41.741)**	**819.659**
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiación			
Importes procedentes de préstamos de largo plazo	39	45.000	-
Importes procedentes de préstamos de corto plazo	39	2.000	162.000
Reembolso de préstamos	22 y 39	(107.104)	(301.893)
Dividendos pagados	39	(268.344)	(48.210)
Pagos de pasivos por arrendamientos	22	(18.852)	(18.183)
Intereses pagados	22	(15.418)	(24.917)
Otras entradas (salidas) de efectivo, clasificados como actividades de financiación		(3.567)	1.186
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación		**(366.285)**	**(230.017)**
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio		**(375.482)**	**724.637**
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo		(2.663)	(1.487)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo		(378.145)	723.150
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del período		865.113	141.963
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del período		**486.968**	**865.113**

(1) La porción del estado de flujos de efectivo que corresponde a las operaciones discontinuadas se encuentra presentado en la línea "Otras entradas (salidas) de efectivo, clasificados como actividades de inversión". De los MUS$ 4.381 que compone el rubro para el período terminado al 31 de diciembre de 2024, MUS$ 4.404 corresponde al saldo pendiente de cobro al cierre de diciembre de 2023 por el inmueble que se encontraba en proceso de inscripción al nombre de Hapag-Lloyd (efecto de operaciones discontinuadas es de MUS$ 989.333 para el período terminado al 31 de diciembre de 2023, ver nota 41.3).

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados.

Notas a los Estados Financieros Consolidados

NOTA 1 Información Corporativa

a) Información General

Sociedad Matriz SAAM S.A. (en adelante SM SAAM, la Compañía o la Sociedad) se constituyó con fecha 15 de febrero de 2012. Sus estatutos constan en escritura pública de fecha 14 de octubre de 2011, otorgada en la Notaría de Valparaíso de don Luis Enrique Fischer Yávar, a la que se redujo el acta de la citada Junta Extraordinaria de Accionistas de fecha 5 de octubre de 2011. SM SAAM nace siendo titular de aproximadamente el 99,9995% de las acciones de SAAM S.A.

Los títulos de SM SAAM, Rut 76.196.718-5, inscrita en el Registro de Valores de la Comisión para el Mercado Financiero (CMF) bajo el N° 1.091, comenzaron a transarse el 1 de marzo de 2012 y su capital equivale a 9.736.342.602 acciones al 31 de diciembre de 2024.

SM SAAM es una compañía regional con base en Chile y operaciones en 13 países desde Canadá hasta Chile y desarrolla su negocio a través de las subsidiarias directas SAAM S.A., SAAM Aéreo S.A., y SAAM Inmobiliaria S.A., prestando servicios de remolcadores, logística de carga aérea, y rentas inmobiliarias respectivamente. A partir del 1 de agosto de 2023, las subsidiarias SAAM Ports S.A. y SAAM Logistics S.A. pasaron a ser controladas por Hapag-Lloyd de acuerdo con la transacción detallada en la letra (b) y nota 41.

El domicilio de la Sociedad se establece en Avenida Apoquindo 4800 Torre II Piso 18, Las Condes, Santiago de Chile. Su objeto social es la adquisición, compra, venta y enajenación de acciones de sociedades anónimas, acciones o derechos en otras sociedades, bonos, debentures, efectos de comercio y otros valores mobiliarios; administrarlos, transferirlos, explotarlos, percibir sus frutos y obtener provecho de su venta y enajenación; así como el otorgamiento de financiamiento a sociedades relacionadas y la prestación de todo tipo de servicios y asesorías, clasificándose de esta forma como sociedad de inversiones cuyo código de actividad económica corresponde al N° 1.300.

SM SAAM es controlada desde el 11 de enero de 2016 por el grupo Quiñenco, de acuerdo con lo señalado en los artículos 97 y 99 de la Ley de Mercado de Valores N° 18.045, con un 62,60% de propiedad al 31 de diciembre de 2024 a través de las siguientes sociedades:

Sociedad	Porcentaje de propiedad	N° de acciones
Inversiones Rio Bravo S.A.	33,25%	3.237.543.274
Quiñenco S.A.	26,04%	2.535.730.723
Inmobiliaria Norte Verde S.A.	3,31%	322.149.301
Total Grupo Quiñenco	**62,60%**	**6.095.423.298**

Al 31 de diciembre de 2024, SM SAAM cuenta con 3.188 accionistas inscritos en su registro (3.218 accionistas al 31 de diciembre de 2023).

NOTA 1 Información Corporativa, continuación

a) Información General, continuación

El personal total directo de la Compañía y sus subsidiarias, al 31 de diciembre de 2024 y al 31 de diciembre de 2023, alcanza a 4.449 y 4.017 trabajadores respectivamente.

b) Venta de los segmentos Terminales Portuarios y Logística Terrestre, presentado en operaciones discontinuadas

Con fecha 4 de octubre de 2022, a través de un Hecho Esencial, SM SAAM informó al mercado la suscripción con la empresa Hapag-Lloyd Aktiengesellschaft ("Hapag-Lloyd") de un contrato en el que se acordó la venta de (i) el 100% de las acciones de las compañías SAAM Ports S.A., y SAAM Logistics S.A., ambas filiales directas de SM SAAM, y (ii) ciertos inmuebles de propiedad de la filial indirecta de SM SAAM, Inmobiliaria Marítima Portuaria S.A., en los que opera SAAM Logistics S.A.

Con fecha 1 de agosto de 2023 y habiéndose obtenido todas las autorizaciones regulatorias requeridas y cumplido las demás condiciones suspensivas, SM SAAM y Hapag-Lloyd materializaron el cierre de la transacción. A partir de esa fecha, Hapag Lloyd es propietario del 100% de las acciones de SAAM Ports S.A. y de SAAM Logistics S.A., que incluye 10 terminales en 6 países de América y la totalidad del negocio de logística terrestre. El precio total acordado por las acciones de SAAM Ports S.A. y SAAM Logistics S.A., y por los Activos Inmobiliarios fue de MUS$ 994.368. De conformidad con lo establecido en la Circular Nº 988 de la Comisión para el Mercado Financiero, la transacción, considerando los costos, impuestos y gastos asociados, representó para la Compañía una utilidad neta aproximada de MUS$ 421.872 (ver nota 41).

Dado lo expuesto anteriormente y en cumplimiento a las exigencias de la NIIF 5, la compañía ha reclasificado las operaciones de SAAM Ports, SAAM Logistics y los activos inmobiliarios como una operación discontinuada. Esto significa que:

- En el estado de resultados consolidado se muestran los resultados del negocio discontinuado en el rubro "Ganancia (pérdida) por operaciones discontinuadas".

- En el estado de flujo de efectivo consolidado, la presentación de las operaciones discontinuadas de los flujos de operacionales, inversión y financiamiento se están presentando en una sola línea en las operaciones de inversión para todos los períodos presentados. En la nota 41 de los presentes estados financieros consolidados se presenta la apertura del estado de flujo de efectivo al 31 de diciembre de 2023 de la operación discontinuada.

NOTA 2 Bases de presentación de los Estados Financieros Consolidados

a) Declaración de cumplimiento

Los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2024 han sido preparados de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB) y aprobados por su Directorio en sesión celebrada con fecha 7 de marzo de 2025.

b) Bases de preparación de los Estados Financieros Consolidados

Los presentes estados financieros consolidados reflejan fielmente la situación financiera de Sociedad Matriz SAAM S.A. y sus subsidiarias al 31 de diciembre de 2024 y 31 de diciembre de 2023, los resultados por función y resultados integrales, los cambios en el patrimonio neto y los flujos de efectivo por los períodos terminados al 31 de diciembre de 2024 y 31 de diciembre de 2023.

Estos estados financieros consolidados han sido preparados siguiendo el principio de empresa en marcha, sobre la base del principio de costo histórico, con excepción de las partidas que se reconocen a valor razonable.

El importe en libros de los activos y pasivos, cubierto con las operaciones que califican para la contabilidad de cobertura, se ajusta para reflejar los cambios en el valor razonable en relación con los riesgos cubiertos.

c) Uso de estimaciones y juicios

En la preparación de estos estados financieros consolidados se han utilizado determinadas estimaciones contables críticas para cuantificar algunos activos, pasivos, ingresos, gastos y compromisos. Las áreas que involucran un mayor grado de juicio o complejidad, o áreas en las que los supuestos y estimaciones son significativos para los estados financieros consolidados se describen a continuación:

NOTA 2 Bases de presentación de los Estados Financieros Consolidados, continuación

c) Uso de estimaciones y juicios, continuación

1. La evaluación de posibles pérdidas por deterioro de determinados activos. (Ver notas, 3.1c, 3.7, 3.10d, 3.11a, 3.11e, 3.12, 3.21b3).
2. Las hipótesis empleadas en el cálculo actuarial de los pasivos por beneficios al personal. (Ver nota 26.3 y 26.4).
3. La vida útil de las propiedades, plantas y equipos e intangibles (Ver notas 3.10c y 3.11c).
4. La probabilidad de ocurrencia y valuación de ciertos pasivos y contingencias (Ver Nota 3.13, 24 y 36).
5. El valor razonable de determinados instrumentos financieros (Ver Nota 3.21. 3.22, 3.23).
6. La probabilidad de recuperabilidad de los activos por impuestos diferidos (Ver Nota 21).

Estas estimaciones se realizan en función de la mejor información disponible sobre los hechos analizados.

En cualquier caso, es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a modificarlas en los próximos períodos, lo que se realizaría, en su caso, de forma prospectiva, reconociendo los efectos del cambio en los estados financieros futuros.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados

3.1 Bases de Consolidación

a) Subsidiarias

Subsidiarias son todas las compañías sobre las cuales SM SAAM posee control de acuerdo con lo señalado en la NIIF 10. Para cumplir con esta definición de control los siguientes tres criterios deben cumplirse, incluyendo: (a) un inversor tiene poder sobre las actividades relevantes de una participada, (b) el inversionista tiene una exposición, o derechos, a retornos variables provenientes de su implicación en la participada, y (c) el inversionista tiene la capacidad de utilizar su poder sobre la participada para influir en el importe de los rendimientos del inversor.

SM SAAM tiene poder sobre sus subsidiarias cuando se posee la mayoría de los derechos de voto sustantivos, o sin darse esta situación, posee derechos que le otorgan la capacidad presente de dirigir sus actividades relevantes, es decir, las actividades que afectan de forma significativa los rendimientos de la subsidiaria. El Grupo reevaluará si tiene o no control en una sociedad subsidiaria si los hechos y circunstancias indican que ha habido cambios en uno o más de los elementos de control mencionados anteriormente.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.1 Bases de Consolidación, continuación

b) Transacciones eliminadas de la consolidación

Los saldos entre compañías y cualquier ingreso o gasto no realizado que surja de sus transacciones, son eliminados durante la preparación de los estados financieros consolidados. Las ganancias o pérdidas no realizadas provenientes de transacciones con sociedades cuya inversión se reconoce bajo el método de la participación son eliminadas en el porcentaje de su participación.

c) Inversiones en entidades asociadas y negocios conjuntos (método de participación)

Las entidades asociadas son aquellas entidades en donde la Sociedad tiene influencia significativa, pero no control sobre las políticas financieras y operacionales. Existe una influencia significativa cuando SM SAAM posee entre el 20% y el 50% del derecho a voto de otra entidad. Los negocios conjuntos son aquellas entidades en que SM SAAM tiene un control conjunto sobre sus actividades, establecido por acuerdos contractuales y que requiere el consentimiento unánime para tomar decisiones financieras, operacionales y estratégicas. Las inversiones en entidades asociadas y los negocios conjuntos se reconocen según el método de participación y se reconocen inicialmente al costo. En caso de existir, las inversiones de SM SAAM incluyen la plusvalía identificada en la adquisición, neto de cualquier pérdida por deterioro acumulada.

Una inversión se contabilizará utilizando el método de la participación, desde la fecha en que pasa a ser una asociada o negocio conjunto. En el momento de la adquisición de la inversión cualquier diferencia entre el costo de la inversión y la parte de la entidad en el valor razonable neto de los activos y pasivos identificables de la participada, se contabilizará como plusvalía, y se incluirá en el importe en libros de la inversión.

Los requerimientos de la NIC 28 son aplicados para determinar si es necesario reconocer una pérdida por deterioro con respecto a las inversiones de la Sociedad en asociadas o negocios conjuntos. Cuando sea necesario, la totalidad del importe en libros de la inversión (incluyendo la plusvalía) se prueba por deterioro de acuerdo con la NIC 36 Deterioro del valor de activos, como un único activo mediante la comparación de su importe recuperable (el mayor valor entre el valor de uso y el valor razonable menos los costos de venta) con su importe en libros; cualquier pérdida por deterioro reconocida forma parte del valor en libros de la inversión. Cualquier reverso de dicha pérdida por deterioro reconocida de acuerdo con la NIC 36, incrementa el valor de la inversión, en función del importe recuperable de la inversión.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.1 Bases de Consolidación, continuación

c) Inversiones en entidades asociadas y negocios conjuntos (método de participación), continuación

La Sociedad discontinúa el uso del método de la participación, en la fecha en que la inversión deja de ser una asociada o negocio conjunto o cuando la inversión está clasificada como mantenida para la venta.

Los estados financieros consolidados incluyen la participación en los resultados y movimientos patrimoniales de las inversiones reconocidas según el método de participación, después de realizar ajustes para alinear los criterios contables de las asociadas con los de SM SAAM, desde la fecha en que comienza la influencia significativa y/o el control conjunto.

Cuando la participación en las pérdidas generadas en las asociadas excede el valor en libros de esa participación, incluida cualquier inversión a largo plazo, dicha inversión es reducida a cero y se descontinúa el reconocimiento de más pérdidas excepto en el caso que SM SAAM tenga la obligación o haya realizado pagos a nombre de la sociedad en la cual participa.

Cuando la Sociedad reduce su participación en una asociada o negocio conjunto, y continúa usando el método de la participación, los efectos que habían sido previamente reconocidos en otros resultados integrales deberán ser reclasificados a ganancia o pérdida de acuerdo con la proporción de la disminución de participación en dicha asociada o negocio conjunto.

Cuando una sociedad del grupo realiza transacciones con una entidad asociada o negocio conjunto, las ganancias o pérdidas resultantes de las transacciones con la asociada o negocio conjunto se reconocen en los estados financieros consolidados de la Compañía solo en la medida de las participaciones de las terceras partes de la asociada o negocio conjunto.

Los cambios en la participación en la propiedad de una controladora en una subsidiaria que no den lugar a una pérdida de control son transacciones de patrimonio. Cualquier diferencia entre el valor razonable de la contraprestación transferida y el valor libro de la participación cedida se reconoce directamente en el patrimonio neto y se atribuye a los propietarios de la controladora.

Cuando se pierde el control de una subsidiaria, se reconoce una ganancia o pérdida en resultados y se calcula como la diferencia entre (i) el agregado del valor razonable de la contraprestación recibida y el valor razonable de cualquier participación retenida; y (ii) el importe en libros previo de los activos (incluyendo la plusvalía) y pasivos de la subsidiaria y cualquier participación no controladora.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.2 Entidades incluidas en la consolidación

En estos estados financieros consolidados se detallan las subsidiarias directas y las subsidiarias indirectas de las operaciones:

REMOLCADORES				31-12-2024			31-12-2023		
Nombre Sociedad	**Rut**	**País**	**Moneda Funcional**	**Directo**	**Indirecto**	**Total**	**Directo**	**Indirecto**	**Total**
SAAM S.A.	92.048.000-4	Chile	Dólar US	100%	0%	**100%**	100%	0%	**100%**
SAAM Towage Chile SpA [3]	77.777.134-5	Chile	Dólar US	0%	100%	**100%**	100%	0%	**100%**
SAAM Internacional S.A.	96.973.180-0	Chile	Dólar US	0%	100%	**100%**	0%	100%	**100%**
SAAM Towage Brasil S.A.	0-E	Brasil	Dólar US	0%	100%	**100%**	0%	100%	**100%**
Saam Brasil Logistica Multimodal Ltda.	0-E	Brasil	Dólar US	0%	100%	**100%**	0%	100%	**100%**
SAAM Participacoes Ltda	0-E	Brasil	Dólar US	0%	100%	**100%**	0%	100%	**100%**
SAAM Towage Canada Inc.	0-E	Canadá	Dólar Canadiense	0%	100%	**100%**	0%	100%	**100%**
SAAM Towage Inc.	0-E	Canadá	Dólar Canadiense	0%	100%	**100%**	0%	100%	**100%**
Rivtow Marine Inc.	0-E	Canadá	Dólar Canadiense	0%	100%	**100%**	0%	100%	**100%**
Saam Towage Vancouver Inc.	0-E	Canadá	Dólar Canadiense	0%	100%	**100%**	0%	100%	**100%**
Standard Towing Ltd.	0-E	Canadá	Dólar Canadiense	0%	100%	**100%**	0%	100%	**100%**
SAAM Towage Colombia S.A.S.	0-E	Colombia	Dólar US	0%	70%	**70%**	0%	70%	**70%**
Concesionaria SAAM Costa Rica S.A.	0-E	Costa Rica	Dólar US	0%	100%	**100%**	0%	100%	**100%**
Ecuaestibas S.A.	0-E	Ecuador	Dólar US	0%	100%	**100%**	0%	100%	**100%**
SAAM Towage El Salvador S.A de C.V.	0-E	El Salvador	Dólar US	0%	100%	**100%**	0%	100%	**100%**
SAAM Guatemala S.A.	0-E	Guatemala	Dólar US	0%	70%	**70%**	0%	70%	**70%**
Expertajes Marítimos S.A.	0-E	Guatemala	Quetzal	0%	70%	**70%**	0%	70%	**70%**
SAAM Remolques Honduras S.A. [4]	0-E	Honduras	Dólar US	0%	0%	**0%**	0%	100%	**100%**
SAAM Towage México S.A. de C.V.	0-E	México	Dólar US	0%	100%	**100%**	0%	100%	**100%**
SAAM Remolcadores S.A. de CV	0-E	México	Dólar US	0%	94,90%	**94,90%**	0%	94,90%	**94,90%**
Recursos Portuarios S.A. de C.V.	0-E	México	Peso Mexicano	0%	100%	**100%**	0%	100%	**100%**
Intertug México S.A. de C.V.	0-E	México	Peso Mexicano	0%	70%	**70%**	0%	70%	**70%**
Barú Offshore de México S.A.P.I. de C.V.	0-E	México	Dólar US	0%	70%	**70%**	0%	70%	**70%**
EOP Crew Management de México S.A. de C.V.	0-E	México	Peso Mexicano	0%	70%	**70%**	0%	70%	**70%**
SAAM Remolcadores S.A.	0-E	Panamá	Dólar US	0%	100%	**100%**	0%	100%	**100%**
SAAM Towage Panamá Inc.	0-E	Panamá	Dólar US	0%	100%	**100%**	0%	100%	**100%**
Crewing Service Inc.	0-E	Panamá	Dólar US	0%	100%	**100%**	0%	100%	**100%**
Inversiones Habsburgo S.A.	0-E	Panamá	Dólar US	0%	100%	**100%**	0%	100%	**100%**
Inversiones Alaria II S.A.	0-E	Panamá	Dólar US	0%	100%	**100%**	0%	100%	**100%**
Inversiones Alaria S.A.	0-E	Perú	Dólar US	0%	100%	**100%**	0%	100%	**100%**
Inversiones Misti S.A.	0-E	Perú	Dólar US	0%	100%	**100%**	0%	100%	**100%**
SAAM Towage Perú S.A.C.	0-E	Perú	Dólar US	0%	100%	**100%**	0%	100%	**100%**
ST Remolcadores Perú S.A.C.	0-E	Perú	Dólar US	0%	100%	**100%**	0%	100%	**100%**
Giraldir S.A. [4]	0-E	Uruguay	Dólar US	0%	0%	**0%**	0%	100%	**100%**
Paraná Towage S.A.	0-E	Uruguay	Dólar US	0%	100%	**100%**	0%	100%	**100%**
SAAM Towage Uruguay S.A.	0-E	Uruguay	Dólar US	0%	100%	**100%**	0%	100%	**100%**

OTROS				31-12-2024			31-12-2023		
Nombre Sociedad	**Rut**	**País**	**Moneda Funcional**	**Directo**	**Indirecto**	**Total**	**Directo**	**Indirecto**	**Total**
SAAM Inversiones S.p.A.	76.479.537-7	Chile	Dólar US	100%	0%	100%	100%	0%	100%
SAAM Inmobiliaria S.A.	77.587.667-0	Chile	Dólar US	100%	0,00%	**100%**	100%	0%	**100%**
Inmobiliaria Marítima Portuaria S.p.A.	96.696.270-4	Chile	Dólar US	0%	100%	**100%**	0%	100%	**100%**
SAAM Aéreo S.A.	77.587.224-1	Chile	Dólar US	100%	0,00%	**100%**	100%	0%	**100%**
Aerosan Airport Services S.A.	96.885.450-K	Chile	Dólar US	0%	100%	**100%**	0%	100%	**100%**
Servicios Aeroportuarios Aerosan S.A.	94.058.000-5	Chile	Dólar US	0%	100%	**100%**	0%	100%	**100%**
Servicios Logísticos Ltda.	76.457.830-9	Chile	Dólar US	0%	100%	**100%**	0%	100%	**100%**
Airport Investment S.R.L.	0-E	Panamá	Dólar US	0%	100%	**100%**	0%	100%	**100%**
Aerosan S.A.S.	0-E	Colombia	Peso Colombiano	0%	100%	**100%**	0%	100%	**100%**
Aronem Air Cargo S.A.	0-E	Ecuador	Dólar US	0%	100%	**100%**	0%	100%	**100%**
Pertraly S.A. [2]	0-E	Ecuador	Dólar US	0%	100%	**100%**	0%	100%	**100%**
SAAM Air Service Inc.	0-E	EEUU	Dólar US	0%	100%	**100%**	0%	100%	**100%**

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.2 Entidades incluidas en la consolidación, continuación

Para asegurar la uniformidad en la presentación de los estados financieros consolidados, las subsidiarias incluidas en la consolidación han adoptado los mismos criterios contables que la matriz.

1) El 1 de agosto de 2023, SM SAAM materializó la venta a Hapag Lloyd del 100% de las acciones de SAAM Ports S.A. y subsidiarias y de SAAM Logistics S.A. y subsidiarias, que incluye 10 terminales en 6 países de América, y la totalidad del negocio de logística terrestre.

2) El 17 de octubre de 2023, SM SAAM a través de su subsidiaria Aerosan Airport Services S.A., materializó la adquisición del 100% de las acciones de Pertraly S.A. por un precio inicial de MUS$ 13.411. Posterior al cierre de diciembre 2023, el precio de la transacción aumentó en MUS$ 105 por ajustes posteriores a la toma de control, quedando en un precio final de MUS$ 13.516. Con esta transacción SM SAAM pasa a controlar en su totalidad a la sociedad (Nota 17 .2).

3) Durante el mes de mayo de 2024 y producto de una restructuración, SAAM Towage Chile S.p.A. deja de ser subsidiaria directa de SM SAAM para ser subsidiaria directa de SAAM S.A.

4) Durante el año 2024 estas empresas se disolvieron. No tenían operaciones ni activos netos significativos en sus estados financieros.

3.3 Moneda funcional y moneda de presentación

a) Moneda Funcional

Los estados financieros consolidados se presentan en dólares de los Estados Unidos de América que es la moneda funcional de SM SAAM. Cada entidad del grupo ha determinado su moneda funcional en base a la moneda del entorno económico principal en que opera.

Las partidas en una moneda distinta a la funcional se consideran transacciones en moneda extranjera y son inicialmente registradas a la tasa de cambio de la fecha de la transacción; al final de cada período, los activos y pasivos monetarios en moneda extranjera se convierten a la tasa de cambio de cierre, las partidas no monetarias en moneda extranjera se mantienen convertidas a la tasa de cambio de la fecha de su transacción.

La cuenta diferencias de cambio en el estado de resultados integrales consolidado por función, incluye el reconocimiento de la variación del tipo de cambio en los activos y pasivos en moneda extranjera.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.3 Moneda funcional y moneda de presentación, continuación

b) Moneda de Presentación

Las entidades del grupo con moneda funcional distinta a la moneda de SM SAAM, deben convertir a la fecha de reporte, sus resultados y estado de situación financiera a la moneda de presentación de la matriz mediante la conversión de sus activos y pasivos al tipo de cambio de cierre y sus resultados al tipo cambio promedio. Las sociedades que informan en moneda de presentación dólar (que tienen moneda funcional distinta a la moneda de SM SAAM) son SAAM Towage Canadá Inc. y Subsidiarias, cuya moneda funcional es el dólar canadiense, Intertug México S.A. de C.V., Recursos Portuarios S.A. de C.V. y EOP Crew Management de México S.A. de C.V. cuya moneda funcional es el peso mexicano, Expertajes Marítimos S.A. donde su moneda funcional es el quetzal guatemalteco y Aerosan S.A.S donde su moneda funcional es el peso colombiano.

3.4 Bases de conversión transacciones en Moneda Extranjera y Reajustables

Los activos y pasivos en moneda extranjera que tiene el Grupo, se muestran a su valor equivalente en dólares, calculado a los siguientes tipos de cambio de cierre.

Moneda	31-12-2024	31-12-2023
Peso chileno	996,46	877,12
Peso mexicano	20,55	16,92
Dólar canadiense	1,44	1,32
Real brasileño	6,18	4,85
Peso colombiano	4.403,49	3.872,49
Colón costarricense	507,92	521,29
Quetzal de Guatemala	7,71	7,82
Lempira hondureña	25,51	24,77
Sol peruano	3,77	3,70
Peso uruguayo	43,75	38,81
Euro	0,96	0,90

Los activos y pasivos reajustables en Unidades de Fomento (UF) se han valorizado a dólar, según los siguientes valores vigentes a la fecha del balance.

Fecha de cierre de los estados financieros	31-12-2024 US$	31-12-2023 US$
Dólares por UF	38,55	41,94

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.5 Combinación de negocios

El método de adquisición se utiliza para contabilizar todas las combinaciones de negocios, independientemente de si se adquieren instrumentos de capital u otros activos. La contraprestación transferida para la adquisición de una subsidiaria comprende:

- Valores razonables de los activos transferidos.
- Pasivos incurridos a los antiguos propietarios del negocio adquirido.
- Participaciones emitidas por la Sociedad.
- Valor razonable de cualquier activo o pasivo resultante de un acuerdo de contraprestación contingente.
- Valor razonable de cualquier participación preexistente en la subsidiaria.

Los activos identificables adquiridos y los pasivos y pasivos contingentes asumidos en una combinación de negocios se miden inicialmente a su valor razonable a la fecha de adquisición, con limitadas excepciones. La Sociedad reconoce cualquier participación no controladora en la entidad adquirida sobre una base de adquisición ya sea a su valor razonable o a la participación proporcional de los accionistas no controladores en los activos identificables netos de la entidad adquirida.

Los costos relacionados con la adquisición se contabilizan como gastos en el período en que se incurren. Además, se incluye el exceso de:

- La contraprestación transferida.
- El importe de cualquier participación no controladora en la entidad adquirida.
- El valor razonable a la fecha de adquisición de cualquier participación accionaria previa en la entidad adquirida sobre el valor razonable de los activos netos identificables adquiridos, se registra como crédito mercantil. Si dichos importes son inferiores al valor razonable de los activos netos identificables de la empresa adquirida, la diferencia se reconoce directamente en el estado de resultados como una compra bajo términos ventajosos.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.5 Combinación de negocios, continuación

Cuando la liquidación de cualquier parte de la contraprestación en efectivo es diferida, los importes pagaderos en el futuro se descontarán a su valor presente a la fecha de cambio. La tasa de descuento utilizada es la tasa de interés incremental de préstamos de la entidad, que es la tasa a la que se podría obtener un préstamo similar de un financiador independiente bajo términos y condiciones comparables.

La contraprestación contingente se clasifica como capital o como pasivo financiero. Los importes clasificados como pasivos financieros se miden subsecuentemente a valor razonable con cambios en el valor razonable reconocidos en resultados.

Si la combinación de negocios se lleva a cabo por etapas, el valor en libros a la fecha de adquisición de la participación de la adquirente previamente reconocida se reevalúa al valor razonable en la fecha de adquisición. Las ganancias o pérdidas derivadas de dicha reevaluación se reconocen en resultados.

3.6 Efectivo y equivalentes al efectivo

La Sociedad considera efectivo y equivalentes al efectivo los saldos de efectivo mantenidos en caja, cuentas corrientes bancarias, los depósitos a plazo y otras inversiones financieras que se estiman liquidar a menos de 90 días. Se incluyen también dentro de este ítem, aquellas inversiones propias de la administración del efectivo, tales como pactos de retrocompra y retroventa cuyo vencimiento esté acorde a lo definido precedentemente.

Las líneas de sobregiros bancarios utilizadas se incluyen en los préstamos de corto plazo bajo el pasivo corriente.

3.7 Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar

Las cuentas comerciales por cobrar se reconocen por su valor razonable menos las pérdidas por deterioro del valor.

En esta clasificación se incluye además deudas no comerciales, tales como deudores varios, préstamos al personal y a otras entidades en el exterior.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.8 Inventarios

Los inventarios son valorados al costo histórico de adquisición y reconocidos en resultados mayormente mediante el método PEPS y precio medio ponderado (PMP). Los inventarios registrados bajo método PMP, se reconocen como tal, debido a que poseen una naturaleza y uso distinto a los reconocidos bajo método PEPS. El costo incluye el valor de adquisición de inventarios más otros costos incurridos en su traslado a su ubicación y condiciones actuales.

3.9 Activos disponibles para la venta y operaciones discontinuadas

La Compañía clasifica como activos no corrientes mantenidos para la venta las propiedades, plantas y equipos sujetos a enajenación para los cuales en la fecha de cierre del Estado Consolidado de Situación Financiera se han iniciado gestiones activas para su venta. Estos activos sujetos enajenación se valorizan al menor valor entre el valor libros y el valor estimado de venta deducidos los costos necesarios de llevarla a cabo y dejan de depreciarse desde el momento en que son clasificados como activos no corrientes mantenidos para la venta.

Los activos y pasivos disponibles para la venta se presentan de forma separada en el balance reflejándose en el rubro “mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas”. La venta previsiblemente se completará en el plazo de un año desde la fecha de clasificación.

3.10 Activos intangibles

Corresponden a activos no monetarios identificables, sin apariencia física, que provienen de transacciones comerciales. Sólo se reconoce contablemente aquellos activos intangibles cuyos costos se pueden estimar de manera razonablemente objetiva y de los que se estime probable obtener beneficios económicos en el futuro.

Los activos intangibles con vida útil definida se reconocen inicialmente por su costo de adquisición o desarrollo y se valorarán a su costo menos su correspondiente amortización acumulada y las pérdidas por deterioro que hayan experimentado.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.10 Activos intangibles, continuación

a) Relación con clientes, contratos y otros

Los activos intangibles denominados como “Relación con Clientes, contratos y otros” generados en las combinaciones de negocios realizadas, se amortizan en el plazo estimado de retorno de los beneficios asociados a la cartera de clientes vigentes en cada sociedad a la fecha de adquisición. Los activos vigentes del Grupo SM SAAM se amortizan a contar del 1 de julio de 2014 (ST Canadá), 1 de noviembre de 2019 (ST Brasil), 1 de noviembre de 2020 (Aerosan Airport Services y Servicios Aeroportuarios Aerosan), 29 de enero de 2021 (Intertug), 4 de abril de 2022 (Standard Towing Ltd y Davies Tugboat Ltd.), 3 de octubre de 2022 (Ian Taylor Perú S.A.C.) y 17 de octubre de 2023 (Pertraly S.A.) fechas en las cuales se realizaron estas operaciones. (ver nota 17.4).

b) Plusvalía

La plusvalía representa la diferencia entre el valor de adquisición de las acciones o derechos sociales de subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos y el valor razonable de los activos y pasivos contingentes identificables a la fecha de adquisición. La plusvalía relacionada con adquisiciones de asociadas y negocios conjuntos se incluye en inversiones contabilizadas bajo el método de la participación y negocios conjuntos.

La plusvalía surgida en las adquisiciones de subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas con moneda funcional distinta del dólar es valorizada en la moneda funcional de la sociedad adquirida, efectuando la conversión a dólar al tipo de cambio vigente a la fecha del estado de situación financiera consolidado.

La plusvalía no es amortizada y se somete anualmente a un test de deterioro de valor donde se reevalúa su importe recuperable. Si este es un monto inferior al costo registrado, se procede a realizar un ajuste por deterioro.

A la fecha de cierre de estos estados financieros consolidados no existen indicios de deterioro que signifiquen efectuar algún ajuste.

c) Amortización Intangibles

La amortización se reconoce en cuentas de resultados en base al método de amortización lineal contado desde la fecha en que el activo se encuentre disponible para su uso.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.10 Activos intangibles, continuación

c) Amortización Intangibles, continuación

Las vidas útiles estimadas por tipo de activos son las siguientes:

Clase	Rango Mínimo	Rango Máximo
Plusvalía	Indefinido	
Marcas y Derechos	Indefinido	
Concesión explotación remolcadores	Periodo de concesión	
Relaciones con clientes	10 años	15 años
Contratos y otros	3 años	5 años
Programas informáticos	3 años	7 años

d) Deterioro de intangibles

Los activos intangibles con vida útil indefinida se valorizan a su costo y anualmente son testeados para evaluar posibles deterioros de su valor.

Al cierre anual o cuando se estime necesario, la Sociedad y sus subsidiarias evalúan si existen indicadores de deterioro en sus activos. Si existen tales indicadores, se realiza una estimación del monto recuperable de tales activos. El importe recuperable de un activo es el monto mayor entre su valor razonable menos los costos de venta y su valor de uso.

Para determinar el valor razonable menos costos de venta, se usan informes de peritos independientes y/o información objetiva disponible. Para determinar el valor en uso, los flujos de efectivo futuros estimados son descontados a la tasa WACC del negocio.

A la fecha de cierre, SM SAAM y sus subsidiarias, no presentan evidencias de deterioro por cambios relevantes como la disminución del valor de mercado, obsolescencia, retorno de mercado, etc. que puedan afectar la valorización de activos intangibles.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.11 Propiedades, plantas y equipos

a) Reconocimiento y medición

Los ítems de propiedades, plantas y equipos son medidos al costo menos depreciación acumulada y pérdidas por deterioro, de ser aplicables.

El costo incluye gastos que han sido atribuidos directamente a la adquisición del activo. El costo de activos en construcción incluye el costo de los materiales, la mano de obra directa, los gastos financieros relativos al financiamiento externo que sean directamente atribuibles, hasta la puesta en funcionamiento normal de dicho activo y cualquier otro costo destinado directamente al proceso de hacer que el activo quede en condiciones aptas para su uso y los costos de desmantelar y remover los ítems y de restaurar el lugar donde estén ubicados.

Cuando partes significativas de un ítem de propiedad, planta y equipo posean vidas útiles distintas, ellas son registradas como elementos separados dentro del libro auxiliar de propiedades, plantas y equipos.

Las ganancias y pérdidas de la venta de un ítem de propiedad, planta y equipo son determinadas comparando el precio de venta con el valor en libros de la propiedad, planta y equipo y se reconoce su resultado neto en la cuenta “otras ganancias (pérdidas)”.

b) Costos posteriores

El costo de reemplazar parte de un ítem de propiedad, planta y equipo es reconocido en su valor en libros si es posible que los beneficios económicos futuros incorporados dentro de la parte fluyan en más de un período a SM SAAM y su costo pueda ser medido de forma confiable.

Los costos del mantenimiento diario de propiedades, plantas y equipos son reconocidos en resultado cuando ocurren. En forma posterior a la adquisición sólo se capitalizarán aquellos desembolsos incurridos que aumenten la vida útil económica del bien o su capacidad económica y que sean distintos de la mantención rutinaria.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.11 Propiedades, plantas y equipos, continuación

c) Depreciación y vidas útiles

La depreciación es reconocida en los resultados por función consolidados en base al método de depreciación lineal sobre las vidas útiles de cada activo de propiedades, plantas y equipos. Este método es el que refleja de mejor forma el uso y consumo del bien.

Las vidas útiles estimadas para los períodos actuales son las siguientes:

Clase	Rango en años	
	Mínimo	Máximo
Terrenos	Indefinido	
Edificios y Construcciones	20	80
Naves, Remolcadores, Barcazas y Lanchas	10	30
Maquinarias	5	15
Equipos de Transporte	3	10
Máquinas de oficina	1	3
Muebles, enseres y accesorios	3	5
Instalaciones y mejoras en propiedad arrendada	Período de arrendamiento	
Arrendamientos	Período según clase de activo	

d) Arrendamientos

La Sociedad reconoce los contratos que cumplen con la definición de arrendamiento como un activo por derecho de uso y un pasivo por arrendamiento en la fecha en que el activo subyacente se encuentre disponible para su uso. Los activos por derecho de uso se miden a su costo incluyendo lo siguiente:

- El importe de la medición inicial del pasivo por arrendamiento;
- Costos directos iniciales

Los activos por derecho de uso son reconocidos en el estado de situación financiera en Propiedades, Plantas y equipos. (Ver Nota 18.1).

Los pasivos por arrendamiento incluyen el valor presente neto de los siguientes pagos:

- Pagos fijos en esencia;
- Pagos de arrendamiento variable basados en un índice o una tasa;
- Precio de ejercicio de las opciones de compra, cuyo ejercicio sea razonablemente seguro.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.11 Propiedades, plantas y equipos, continuación

d) Arrendamientos, continuación

La Sociedad y sus subsidiarias determinan el valor presente de los pagos de arrendamiento utilizando las tasas implícitas en los contratos de arrendamiento de los activos subyacentes.

Los pasivos por arrendamientos financieros son reconocidos en el estado consolidado de situación financiera en Otros pasivos financieros corriente y no corriente (Ver Nota 22.2). Los intereses devengados por los pasivos por arrendamientos financieros son reconocidos en el resultado consolidado en “Costos financieros”.

Para los pasivos por arriendos operativos, la cuota de capital y los intereses pagados son reconocidos en el flujo de efectivo consolidado como “Pagos de pasivos por arrendamientos operativos” en el Flujo de actividades de operación. En el caso de los pasivos por arriendos financieros (leasing), la cuota de capital y los intereses pagados son reconocidos en el flujo de efectivo consolidado como “Pagos de pasivos por arrendamientos financieros” e “Intereses pagados” en el Flujo de actividades de financiación.

La Compañía no mantiene arrendamientos implícitos en contratos que requieran ser separados.

e) Deterioro de propiedad planta y equipo

A la fecha, la Sociedad y sus subsidiarias realizan evaluaciones de indicadores de deterioro en sus activos tales como disminuciones significativas de valor, indicadores de obsolescencia o deterioro físico, cambios en el entorno legal, económico, tecnológico, entre otros aspectos donde opera el activo. Si existen tales indicadores se realiza una estimación del monto recuperable de tales activos. El importe recuperable de un activo es el monto mayor entre su valor razonable menos los costos de venta y su valor de uso.

Para determinar el valor razonable menos costos de venta se usan informes de peritos independientes y/o información objetiva disponible.

Si se trata de activos que no generan flujos de caja en forma independiente, el deterioro se evaluará en función de la agrupación de activos que generan flujos identificables (unidades generadoras de efectivo).

En el caso que el importe recuperable del activo sea inferior al valor neto en libros, se registrará el correspondiente ajuste por deterioro con cargo a resultados, dejando registrado el activo a su valor recuperable.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.11 Propiedades, plantas y equipos, continuación

e) Deterioro de propiedad planta y equipo, continuación

Las pérdidas por deterioro reconocidas en períodos anteriores serán evaluadas en cada cierre anual con el objeto de determinar cualquier indicio de que la pérdida haya disminuido o desaparecido, reconociendo el reverso con abono a resultados a menos que un activo este registrado al monto reevaluado, caso en el cual el reverso es abonado al patrimonio.

A la fecha de cierre no se presentan evidencias de deterioro por cambios relevantes como la disminución del valor de mercado, obsolescencia, daños físicos, retorno de mercado u otros aspectos que puedan afectar la valorización de Propiedades, Plantas y Equipos.

3.12 Propiedades de inversión

Las propiedades de inversión son inmuebles mantenidos con la finalidad de obtener rentas por arrendamiento o para conseguir apreciación de capital en la inversión o ambas cosas a la vez, pero no para la venta en el curso normal del negocio, uso en la producción o abastecimiento de bienes o servicios o para propósitos administrativos. Las propiedades de inversión se valorizan al costo menos la depreciación acumulada y las pérdidas acumuladas por deterioro. Cuando el uso de un inmueble cambia, el valor de éste se reclasifica al rubro del balance que mejor refleja el nuevo uso del mismo.

3.13 Provisiones

Una provisión se reconoce cuando se tiene una obligación presente, ya sea legal o implícita, como resultado de un suceso pasado y es probable que exista una salida de recursos que incorporen beneficios económicos futuros por pagar tal obligación y se pueda realizar una estimación fiable del monto de la obligación. El importe por el cual se reconoce la provisión corresponde a la mejor estimación al final del período sobre el que se informa del desembolso necesario para pagar la obligación. Cuando el tiempo estimado de pago es de largo plazo y puede ser estimado con suficiente fiabilidad la provisión se registra a su valor actual descontando los flujos de pagos estimados a una tasa de interés de mercado que refleje los riesgos específicos de la obligación.

Las provisiones deben ser objeto de revisión al final de cada período sobre el que se informa y ajustadas consiguientemente para reflejar en cada momento la mejor estimación disponible.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.14 Otros Pasivos financieros

Estos pasivos se reconocen inicialmente por su valor de transacción. Los costos incurridos y que son directamente atribuibles a la transacción, se amortizan durante el período del préstamo y se presentan rebajando el pasivo. Se miden a su costo amortizado utilizando el método de tasa de interés efectiva (carga anual equivalente).

3.15 Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar

Se incluyen en este rubro los importes pendientes de pago por compras comerciales y gastos relacionados, además deudas no comerciales tales como acreedores varios, retenciones relacionadas con las remuneraciones del personal y otras.

3.16 Beneficios a los empleados

a) Planes de Beneficios definidos

Algunas sociedades de la Compañía están obligadas a pagar la indemnización por años de servicio en virtud con los acuerdos de negociación colectiva. Esta obligación se provisiona aplicando el método del valor actuarial del costo devengado del beneficio con una tasa de descuento anual nominal, considerando estimaciones como permanencia futura, tasa de mortalidad de los trabajadores e incrementos salariales futuros determinados sobre la base de cálculos actuariales.

Todos los supuestos son revisados una vez al año. En la determinación de la tasa de descuento se consideran como referencia las tasas de interés de los instrumentos emitidos por el Banco Central de Chile con un riesgo mínimo u otros instrumentos similares para las jurisdicciones distintas de Chile. La tasa de mortalidad se basa en las tablas de mortalidad para el país, de disponibilidad pública. El futuro aumento de los sueldos y las pensiones se basan en los aumentos previstos para el futuro de la tasa de inflación para el país. (Ver detalles de las hipótesis actuariales utilizadas en Nota 26.3 y 26.4).

b) Beneficios a corto plazo

Las obligaciones por beneficios de corto plazo a los empleados son medidas en base no descontadas y son contabilizadas en resultados por función a medida que el servicio relacionado se devenga.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.17 Ingresos de actividades ordinarias y costos de ventas

Los ingresos de actividades ordinarias describen la transferencia de los bienes o servicios prometidos a los clientes a cambio de un valor que refleje la contraprestación a la cual se espera tener derecho en el intercambio por estos bienes o servicios.

Los ingresos se reconocen siguiendo los lineamientos establecidos por IFRS 15 que considera los siguientes pasos:

- Etapa 1: identificar el contrato con el cliente.
- Etapa 2: identificar las obligaciones de desempeño en el contrato.
- Etapa 3: determinar el precio de la transacción.
- Etapa 4: asignar el precio de la transacción a las obligaciones de desempeño del contrato.
- Etapa 5: reconocer los ingresos ordinarios cuando (o a medida que) la entidad satisface una obligación de desempeño.

Los ingresos son las entradas brutas de beneficios económicos provenientes de las actividades ordinarias durante un período, siempre que originen un aumento del patrimonio, que no esté relacionado con los aportes de los accionistas. Los ingresos son reconocidos al valor razonable cuando es probable que el beneficio económico asociado a una transacción fluya hacia la empresa y el monto del ingreso pueda ser medido confiablemente.

Los ingresos ordinarios asociados a la prestación de servicios se reconocen considerando el grado de realización de la prestación del servicio respectivo a la fecha de los estados financieros siempre y cuando el resultado de la transacción pueda ser estimado con confiabilidad, que sea probable que la empresa reciba los beneficios económicos derivados de la transacción, que el grado de realización de la transacción en la fecha del balance pueda ser valorizado con confiabilidad y que los costos ya incurridos en la prestación, así como los que quedan por incurrir hasta completarla, puedan ser valorizados con confiabilidad.

Los costos de ventas asociados a los servicios prestados se reconocen sobre base devengada directamente a las respectivas áreas de negocio de la Sociedad.

Los ingresos de actividades ordinarias y costos de ventas son reconocidos netos de descuentos.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.18 Ingresos y costos financieros

Los ingresos financieros están compuestos por intereses generados por activos financieros. Los ingresos por intereses se devengan aplicando el método de la tasa de interés efectivo y se reconocen en resultado.

Los costos financieros son generalmente llevados a resultados en base devengada, excepto aquellos para financiar la construcción o el desarrollo de activos calificados que requieren un período sustancial para entrar en operación y aquellos relacionados con el costo actuarial de los beneficios del personal.

3.19 Impuesto a la renta

La Sociedad y sus subsidiarias en Chile contabilizan el impuesto a la renta sobre la base de la renta líquida imponible determinada según las normas establecidas en la Ley de Impuesto a la Renta. Sus subsidiarias en el extranjero lo hacen según las normas de los respectivos países.

3.20 Impuestos diferidos

Los activos y pasivos por impuestos diferidos son reconocidos usando el método del estado de situación financiera, determinando las diferencias temporarias entre el valor contable de los activos y pasivos y su base tributaria y se registran de acuerdo con lo establecido en NIC 12 “Impuesto a las ganancias”. Los impuestos diferidos son medidos a las tasas impositivas que se espera aplicar a las diferencias temporarias cuando sean reversadas, basándose en las leyes que han sido aprobadas o a punto de ser aprobadas a la fecha de cierre de cada estado financiero.

Los impuestos diferidos son calculados sobre diferencias temporales a cada fecha de cierre de los estados financieros consolidados, entre la base tributaria de activos y pasivos y sus valores libros para propósitos de reporte financiero. Los activos por impuesto diferido son reconocidos por todas las diferencias temporales deducibles, incluidas las pérdidas tributarias, en la medida que es probable que existan utilidades imponibles contra las cuales las diferencias temporales deducibles y el arrastre de créditos tributarios no utilizados y pérdidas tributarias no utilizadas puedan ser recuperadas.

El valor libro de los activos por impuesto diferido es revisado a cada fecha de cierre y reducido en la medida que ya no es probable que habrá suficientes utilidades imponibles disponibles para permitir que se use todo o parte del activo por impuesto diferido. El impuesto diferido relacionado con partidas registradas directamente en patrimonio es reconocido en patrimonio y no en el estado de resultados. Los activos por impuestos diferidos y los pasivos por impuestos diferidos se presentan en forma neta en el estado de situación financiera si existe un derecho legalmente exigible de compensar activos tributarios contra pasivos tributarios y el impuesto diferido está relacionado con la misma entidad y autoridad tributaria.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.21 Inversiones y otros activos financieros

a) Clasificación

SM SAAM clasifica sus activos financieros en las siguientes categorías de medición:

- Aquellos que se miden subsecuentemente a su valor razonable (ya sea a través de otros resultados integrales o a través de resultados) y
- Aquellos que se miden a costo amortizado.

La clasificación depende del modelo de negocio de la Compañía para la administración de los activos financieros y de los términos contractuales de los flujos de efectivo.

Para los activos medidos a valor razonable las ganancias y pérdidas se registrarán en resultados o en otros resultados integrales. Para las inversiones en instrumentos de capital que no se mantienen para negociar, la Sociedad ha tomado la decisión de registrar la inversión a valor razonable con efecto en otros resultados integrales. La Sociedad reclasifica los instrumentos de deuda cuando y solo cuando, cambia su modelo de negocio para la administración de esos activos.

a.1) Reconocimiento

Las compras y ventas regulares de activos financieros se reconocen en la fecha de negociación, siendo esta la fecha en que la Compañía se compromete a comprar o vender el activo. Los activos financieros se dan de baja cuando los derechos de recibir flujos de efectivo de los activos financieros han vencido o han sido transferidos y la Sociedad ha transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad.

a.2) Medición

Al momento del reconocimiento inicial los activos financieros se miden a su valor razonable más, en el caso de un activo financiero que no sea a valor razonable a través de resultados, costos de transacción directamente atribuibles a la adquisición del activo financiero. Los costos de transacción de activos financieros a valor razonable a través de resultados se registran en resultados. Los activos financieros con derivados implícitos son considerados en su totalidad cuando se determine si los flujos de efectivo son únicamente pagos del principal e intereses.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.21 Inversiones y otros activos financieros, continuación

b) Instrumentos financieros no derivados

Los instrumentos financieros se clasifican en el momento de su reconocimiento inicial como un activo financiero, un pasivo financiero o un instrumento de patrimonio, de conformidad con el fondo económico del acuerdo contractual.

Asimismo, y a efectos de su valoración, los instrumentos financieros se clasifican en las categorías de activos financieros a valor razonable con cambios en resultados, préstamos y cuentas a cobrar, inversiones mantenidas hasta el vencimiento y pasivos financieros. La clasificación en las categorías anteriores se efectúa atendiendo a las características del instrumento y a la finalidad que determinó su adquisición. SM SAAM da de baja un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales se cancelan o expiran.

Posterior al reconocimiento inicial los instrumentos financieros no derivados son medidos como se describe a continuación:

b.1) Activos financieros a valor razonable con cambios en el resultado

Un instrumento es clasificado al valor razonable con cambios en el resultado si es mantenido para negociación o es designado como tal desde su reconocimiento inicial. Un activo o pasivo financiero se clasifica como mantenido para negociar si:

- Se adquiere o incurre principalmente con el objeto de venderlo o volver a comprarlo en un futuro inmediato,
- Es parte de una cartera de instrumentos financieros identificados que se gestionan conjuntamente y para la cual existe evidencia de un patrón reciente de obtención de beneficios a corto plazo o,
- Se trata de un derivado, excepto un derivado que haya sido designado como instrumento de cobertura y cumpla las condiciones para ser eficaz.

Los activos financieros a valor razonable con cambios en resultados se reconocen inicialmente al valor razonable. Los costos de transacción directamente atribuibles a la compra o emisión se reconocen como un gasto cuando se incurren. Con posterioridad a su reconocimiento inicial se reconocen a valor razonable registrando las variaciones en resultados.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.21 Inversiones y otros activos financieros, continuación

b.2) Otros

Otros instrumentos financieros no derivados, en los que se incluyen cuentas por cobrar y préstamos, son medidos al costo amortizado usando el método de interés efectivo menos cualquier pérdida por deterioro.

Las cuentas comerciales corrientes no se descuentan. La Compañía ha determinado que el cálculo del costo amortizado no presenta diferencias con respecto al monto facturado debido a que la transacción no tiene costos significativos asociados.

Los préstamos y cuentas por cobrar se incluyen en “Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corrientes” en los estados consolidados de situación financiera, excepto aquellos con vencimientos superiores a doce meses desde la fecha de cierre que se clasifican como “Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, no corrientes”. Se registran a su costo amortizado de acuerdo con el método de tasa de interés efectiva, correspondiendo éste a su valor razonable inicial más costos directos iniciales.

El método de la tasa de interés efectiva es un método de cálculo del costo amortizado de un activo o pasivo financiero y de imputación del ingreso o gasto financiero a lo largo del período relevante. La tasa de interés efectiva es la tasa de descuento que iguala exactamente los flujos de efectivo por cobrar o pagar estimados a lo largo de la vida esperada del instrumento financiero (o cuando sea adecuado en un período más corto) con el importe neto en libros del activo o pasivo financiero.

b.3) Deterioro de activos financieros

Las provisiones por deudas incobrables se determinan en base a la pérdida esperada de los activos, determinado mediante la evaluación del comportamiento de pago histórico de los clientes y de las características de los segmentos de clientes (clientes comerciales y clientes con riesgo soberano). Para dicha evaluación se elaboran matrices de recuperabilidad compuestas por tramos de antigüedad, las cuales arrojan los porcentajes de incobrabilidad que se espera tener durante la vida del activo y se reconoce desde el momento inicial y adicionalmente para el tipo de clientes con riesgo soberano se considera provisionar el costo financiero (i.e., valor tiempo del dinero) a una tasa que sea consistente con la tasa de los bonos soberanos de los estados a los que pertenezcan dicha empresas estatales.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.22 Derivados y actividades de cobertura

a) Instrumentos financieros derivados

Los instrumentos financieros derivados para cubrir la exposición a riesgo en moneda extranjera y la tasa de interés son reconocidos inicialmente al valor razonable, los costos de transacciones atribuibles son reconocidos en el resultado cuando ocurren. Posterior al reconocimiento inicial, los instrumentos financieros derivados son medidos al valor razonable y sus cambios son registrados como se describe a continuación:

a.1) Cobertura del valor razonable

Los instrumentos financieros derivados que cumplan con los criterios de la contabilidad de coberturas se reconocerán inicialmente por su valor razonable más/menos los costos de transacción que son directamente atribuibles a la contratación o emisión de los mismos según corresponda. Los cambios en el valor justo de derivados que se designan y califican como coberturas del valor razonable se registran en el estado de resultados consolidado, junto con cualquier cambio en el valor razonable del activo o pasivo cubierto que sea atribuible al riesgo cubierto.

a.2) Cobertura de flujos de caja

La parte efectiva de cambios en el valor justo de los derivados que se designan y califican como coberturas de flujos de efectivo se reconocen en el estado de otros resultados integrales. La pérdida o ganancia relativa a la parte no efectiva se reconoce inmediatamente en el estado de resultados consolidado, dentro de “Otras ganancias (pérdidas)”. Los montos acumulados en patrimonio se reclasifican a resultado en los períodos en que la partida protegida impacta resultados.

En el caso de las coberturas de tasas de interés variable los importes reconocidos en el estado de otros resultados integrales se reclasifican a resultados a la línea de gastos financieros (dentro del rubro Costos financieros reconocidos en resultados) a medida que se devengan los intereses de las deudas asociadas.

Para las coberturas de las variaciones de moneda extranjera, los importes reconocidos en el Estado de otros resultados integrales se reclasifican a resultado a medida que las partidas cubiertas afectas a la variación de los tipos de cambio tocan resultado.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.22 Derivados y actividades de cobertura, continuación

a.2) Cobertura de flujos de caja, continuación

Cuando un instrumento de cobertura vence, se vende o deja de cumplir los requisitos exigidos para contabilidad de cobertura, cualquier ganancia o pérdida acumulada en el estado de otros resultados integrales hasta ese momento permanece en el estado de otros resultados integrales y se reconoce cuando la transacción prevista es reconocida finalmente en el estado de resultados consolidado. Cuando se espera que la transacción prevista no se vaya a producir, la ganancia o pérdida acumulada en el estado de otros resultados integrales se lleva inmediatamente al estado de resultados consolidado dentro de "otras ganancias (pérdidas)".

a.3) Derivados no registrados como de coberturas

La contabilidad de cobertura no es aplicable a los instrumentos de derivados que cubran económicamente a los activos y pasivos monetarios denominados en monedas extranjeras. Los cambios en el valor razonable de tales derivados son reconocidos en el resultado por función como parte de las ganancias y pérdidas de moneda extranjera.

Los instrumentos financieros derivados que no cumplen con los criterios de la contabilidad de coberturas se clasifican y valorizan como activos o pasivos financieros al valor razonable con cambios en resultados por función.

3.23 Determinación de valores razonables

El valor razonable de un activo o pasivo se define como el precio que sería recibido por vender un activo o pagado por transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes del mercado en la fecha de medición.

La medición a valor razonable asume que la transacción para vender un activo o transferir un pasivo tiene lugar en el mercado principal, es decir, el mercado de mayor volumen y nivel de actividad para el activo o pasivo. En ausencia de un mercado principal se asume que la transacción se lleva a cabo en el mercado más ventajoso al cual tenga acceso la entidad, es decir, el mercado que maximiza la cantidad que sería recibido para vender el activo o minimiza la cantidad que sería pagado para transferir el pasivo.

Para la determinación del valor razonable el Grupo utiliza las técnicas de valoración que sean apropiadas a las circunstancias y sobre las cuales existan datos suficientes para realizar la medición, maximizando el uso de datos de entrada observables relevantes y minimizando el uso de datos de entrada no observables.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.23 Determinación de valores razonables, continuación

En consideración a la jerarquía de los datos de entrada utilizados en las técnicas de valoración, los activos y pasivos medidos a valor razonable pueden ser clasificados en los siguientes niveles:

- Nivel 1: Precio cotizado (no ajustado) en un mercado activo para activos y pasivos idénticos.
- Nivel 2: Inputs diferentes a los precios cotizados que se incluyen en el nivel 1 y que son observables para activos o pasivos, ya sea directamente (es decir, como precio) o indirectamente (es decir, derivado de un precio). Los métodos y las hipótesis utilizadas para determinar los valores razonables de nivel 2, por clase de activos o pasivos financieros, tienen en consideración la estimación de los flujos de caja futuros, descontados con las curvas cero cupones de tipos de interés de cada divisa. Todas las valoraciones descritas se realizan a través de herramientas externas como, por ejemplo, "Bloomberg".
- Nivel 3: Inputs para activos o pasivos que no están basados en información observable de mercado (inputs no observables).

Al medir el valor razonable el Grupo tiene en cuenta las características del activo o pasivo, en particular:

- Para activos no financieros, una medición del valor razonable tiene en cuenta la capacidad del participante en el mercado para generar beneficios económicos mediante la utilización del activo en su máximo y mejor uso o mediante la venta de éste a otro participante del mercado que utilizaría el activo en su máximo y mejor uso;
- Para pasivos e instrumentos de patrimonio propio, el valor razonable supone que el pasivo no se liquidará y el instrumento de patrimonio no se cancelará ni se extinguirán de otra forma en la fecha de medición. El valor razonable del pasivo refleja el efecto del riesgo de incumplimiento, es decir, el riesgo de que una entidad no cumpla una obligación, el cual incluye, pero no se limita, al riesgo de crédito propio de la compañía;
- En el caso de activos y pasivos financieros con posiciones compensadas en riesgo de mercado o riesgo de crédito de la contraparte, se permite medir el valor razonable sobre una base neta de forma congruente con la forma en que los participantes del mercado pondrían precio a la exposición de riesgo neta en la fecha de medición.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.24 Dividendo mínimo

Al 31 de diciembre de 2024 y al 31 de diciembre de 2023 la Sociedad ha provisionado el dividendo mínimo de acuerdo al artículo N° 79 de la Ley de Sociedades Anónimas de Chile que establece que, salvo acuerdo diferente adoptado en la junta respectiva, por la unanimidad de las acciones emitidas las sociedades anónimas abiertas deberán distribuir anualmente como dividendo en dinero a sus accionistas a prorrata de sus acciones o en la proporción que establezcan los estatutos si hubiere acciones preferentes, a lo menos el 30% de las utilidades líquidas de cada período, excepto cuando corresponda absorber pérdidas acumuladas provenientes de período anteriores. SM SAAM, determina el monto de los dividendos mínimos que deberá pagar a sus accionistas durante el próximo período y se registra contablemente en el rubro “Otros pasivos no financieros, corrientes” con cargo a una cuenta incluida en el Patrimonio Neto denominada “Ganancias (pérdidas) acumuladas”.

3.25 Medio Ambiente

En caso de existir pasivos ambientales se registran sobre la base de la interpretación actual de las leyes y reglamentos ambientales, cuando sea probable que una obligación se produzca y el importe de dicha responsabilidad se pueda calcular de forma fiable.

Los desembolsos asociados a la protección del medio ambiente se imputan al Estado Consolidado de Resultados por Función cuando se incurren.

3.26 Nuevos pronunciamientos contables

a) Normas, interpretaciones y enmiendas obligatorias por primera vez para los ejercicios financieros iniciados el 1 de enero de 2024:

Enmienda a la NIIF 16 “Arrendamientos” sobre ventas con arrendamiento posterior. Publicada en septiembre de 2022, esta enmienda explica como una entidad debe reconocer los derechos por uso del activo y como las ganancias o pérdidas producto de la venta y arrendamiento posterior deben ser reconocidas en los estados financieros.

Enmienda a la NIC 1 “Pasivos no corrientes con covenants”. Publicada en enero de 2022, la enmienda tiene como objetivo mejorar la información que una entidad entrega cuando los plazos de pago de sus pasivos pueden ser diferidos dependiendo del cumplimiento de covenants dentro de los doce meses posteriores a la fecha de emisión de los estados financieros.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.26 Nuevos pronunciamientos contables, continuación

a) Normas, interpretaciones y enmiendas obligatorias por primera vez para los ejercicios financieros iniciados el 1 de enero de 2024, continuación:

Enmiendas a la NIC 7 “Estado de flujos de efectivo” y a la NIIF 7 “Instrumentos Financieros: Información a Revelar” sobre acuerdos de financiamiento de proveedores. Publicada en mayo de 2023, estas enmiendas requieren revelaciones para mejorar la transparencia de los acuerdos financieros de los proveedores y sus efectos sobre los pasivos, los flujos de efectivo y la exposición al riesgo de liquidez de una empresa.

La adopción de las normas, enmiendas e interpretaciones antes descritas, no tienen un impacto significativo en los estados financieros consolidados de la Sociedad.

b) Normas, interpretaciones y enmiendas emitidas, cuya aplicación aún no es obligatoria, para las cuales no se ha efectuado adopción anticipada.

Norma e interpretaciones	Obligatoria para períodos iniciados a partir de
Modificaciones a las NIC 21 – Ausencia de convertibilidad. Publicada en agosto de 2023, esta modificación afecta a una entidad que tiene una transacción u operación en una moneda extranjera que no es convertible en otra moneda para un propósito específico a la fecha de medición. Una moneda es convertible en otra cuando existe la posibilidad de obtener la otra moneda (con un retraso administrativo normal), y la transacción se lleva a cabo a través de un mercado o mecanismo de convertibilidad que crea derechos y obligaciones exigibles. La presente modificación establece los lineamientos a seguir, para determinar el tipo de cambio a utilizar en situaciones de ausencia de convertibilidad como la mencionada. Se permite la adopción anticipada.	01/01/2025
Modificación a NIIF 9 y NIIF 7 - Clasificación y Medición de Instrumentos Financieros. Publicada en mayo de 2024, está modificación busca: • Aclarar los requisitos para el momento de reconocimiento y baja en cuentas de algunos activos y pasivos financieros, con una nueva excepción para algunos pasivos financieros liquidados a través de un sistema de transferencia electrónica de efectivo; • Aclarar y agregar más orientación para evaluar si un activo financiero cumple con el criterio únicamente pago de principal e intereses (SPPI); • Agregar nuevas revelaciones para ciertos instrumentos con términos contractuales que pueden cambiar los flujos de efectivo (como algunos instrumentos con características vinculadas al logro de objetivos ambientales, sociales y de gobernanza (ESG)); y • Realizar actualizaciones de las revelaciones de los instrumentos de patrimonio designados a valor razonable con cambios en otro resultado integral (FVOCI).	01/01/2026

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.26 Nuevos pronunciamientos contables, continuación

b) Normas, interpretaciones y enmiendas emitidas, cuya aplicación aún no es obligatoria, para las cuales no se ha efectuado adopción anticipada.

Norma e interpretaciones	Obligatoria para períodos iniciados a partir de
Mejoras anuales a las normas NIIF – Volumen 11: • NIIF 1 Adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera. Fueron mejoradas algunas referencias cruzadas a NIIF 9 indicadas en párrafos B5-B6 con relación a la excepción de aplicación retrospectiva en contabilidad de coberturas. • NIIF 7 Instrumentos Financieros: Información a Revelar. En relación con las revelaciones sobre resultados provenientes por baja de activos financieros donde exista involucración continua, se incorpora una referencia a NIIF13 con el objetivo de revelar si existen inputs no observables significativos que impactaron el valor razonable, y, por ende, parte del resultado de la baja. • NIIF 9 Instrumentos financieros. Fue enmendada una referencia sobre la medición inicial de las cuentas por cobrar eliminando el concepto de precio de la transacción. • NIIF 10 Estados Financieros Consolidados. Se incorporan algunas mejoras en la descripción de la evaluación de control cuando existen “agentes de facto”. • NIC 7 Estado de flujos de efectivo. Fue enmendada una referencia en el párrafo 37 con relación al concepto de “método de participación” eliminando la referencia al “método del costo”.	01/01/2026
NIIF 18 Presentación y revelación en estados financieros. Esta es la nueva norma sobre presentación y revelación en los estados financieros, con un enfoque en actualizaciones del estado de resultados. Los nuevos conceptos clave introducidos en la NIIF 18 se relacionan con: • La estructura del estado de resultados; • Revelaciones requeridas en los estados financieros para ciertas medidas de desempeño de pérdidas o ganancias que se informan fuera de los estados financieros de una entidad (es decir, medidas de desempeño definidas por la administración); y • Principios mejorados sobre agregación y desagregación que se aplican a los estados financieros principales y a las notas en general.	01/01/2027
NIIF 19 subsidiarias que no son de interés público: Revelaciones. Esta nueva norma funciona junto con otras Normas de Contabilidad NIIF. Una subsidiaria elegible aplica los requisitos de otras Normas de Contabilidad NIIF, excepto los requisitos de divulgación, y en su lugar aplica los requisitos de divulgación reducidos de la NIIF 19. Los requisitos de divulgación reducidos de la NIIF 19 equilibran las necesidades de información de los usuarios de los estados financieros de las subsidiarias elegibles con ahorros de costos para los preparadores. La NIIF 19 es una norma voluntaria para subsidiarias elegibles. Una filial es elegible si: • No tiene responsabilidad pública; y • Tiene una matriz última o intermedia que produce estados financieros consolidados disponibles para uso público que cumplen con las Normas de Contabilidad NIIF.	01/01/2027

La administración de la Sociedad está en proceso de evaluación sobre los posibles impactos que la adopción de las normas, interpretaciones y enmiendas antes descritas, tendrán en los estados financieros consolidados de la Sociedad en el período de su primera aplicación.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.27 Segmentos de operación

Los segmentos de operación se presentan utilizando el "enfoque de gestión", en el que la información presentada se basa en los informes internos proporcionados a la máxima autoridad en la toma de decisiones de operación. La máxima autoridad en la toma de decisiones de operación es responsable por asignar los recursos a los segmentos de operación y evaluar su rendimiento. Los resultados atribuidos a regiones geográficas se basan en la ubicación de los respectivos negocios del grupo.

3.28 Operaciones discontinuadas

La compañía define una operación como discontinuada como aquel componente de negocio que comprende operaciones y flujos de efectivo que pueden ser claramente distinguidos del resto de los negocios del grupo, tanto de un punto de vista operativo como a efectos de información financiera, el cual ha sido vendido o bien ha sido clasificado como mantenido para la venta y que:

- Representa una línea significativa de negocios o un área geográfica de operaciones;
- Forma parte de un plan individual y coordinado para la enajenación de la misma; o
- Es una subsidiaria adquirida exclusivamente para revenderla.

Cuando el grupo clasifica una operación como discontinuada se presentan de forma separada en los estados financieros en el estado de situación financiera en el rubro “mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas”, en el estado de resultado integral en el rubro “Ganancia (pérdida) procedente de operaciones discontinuadas” y en el estado de flujo de efectivo en el rubro “Otras entradas (salidas) de efectivo clasificados como actividades de inversión”. A su turno, se re-expresan comparativamente, los resultados y flujos de efectivos de dichas operaciones discontinuadas.

NOTA 4 Cambio Contable

Durante el período comprendido entre el 1 de enero y el 31 de diciembre de 2024, la Sociedad ha aplicado los principios de contabilidad de manera uniforme en relación con el período 2023.

NOTA 5 Gestión del riesgo

Los riesgos que surgen de las operaciones de la Compañía son el riesgo de crédito, el riesgo de liquidez, el riesgo de mercado y de administración de capital. La Compañía administra la exposición a ellos de acuerdo con su estrategia.

SM SAAM administra sus riesgos con el objeto de identificarlos y analizarlos, los cuales, son enfrentados por la Compañía para fijar límites y controles adecuados.

Las fuentes de financiamiento de la Sociedad están comprendidas principalmente por el patrimonio, por las deudas financieras por préstamos, arrendamientos (financieros y operativos) y por cuentas por pagar más flujos de la operación. Para mitigar los efectos de riesgo de crédito se busca que el financiamiento tenga una estructura balanceada entre fuentes de corto y largo plazo, una baja exposición de riesgo y que éstos estén de acuerdo con los flujos que genera la Sociedad.

a) Riesgo de crédito

El riesgo crediticio es el riesgo de pérdida financiera producida en el caso de que un cliente o una contraparte de un instrumento financiero no logre cumplir con sus obligaciones contractuales. La Compañía aplica el modelo de pérdidas esperadas de crédito de conformidad con el enfoque simplificado de la NIIF 9, considerando la vida del instrumento y la naturaleza específica y tipo de cada cliente y ajustando por factores macroeconómicos actuales y futuros. Esto es especialmente sensible en las cuentas por cobrar a clientes de SM SAAM y subsidiarias. Los créditos concedidos son revisados periódicamente de manera de aplicar los controles definidos por las políticas establecidas y monitorear el estado de cuentas pendientes por cobrar.

Los servicios a los clientes de la Sociedad se realizan bajo condiciones de mercado sobre los cuales se otorga plazos de pago normalmente no superior a 90 días, estas transacciones no se encuentran concentradas significativamente en clientes relevantes lo que permite diversificar el riesgo.

La Sociedad ha categorizado sus clientes por tipo y morosidad, definiendo criterios de incumplimiento para los cuales se efectúan gestiones de cobranza y en su defecto, cobranza judicial. El incumplimiento se determina en base al no pago de las obligaciones del cliente respecto a las fechas en que la Compañía le ha otorgado crédito, teniendo en cuenta las características propias de comportamiento de aquellos clientes con riesgo soberano. Al vencimiento de dicho crédito la Sociedad considerará al deudor dentro de los rangos de morosidad establecidas aplicando los porcentajes de pérdidas esperadas definidas por la Compañía.

NOTA 5 Gestión del riesgo, continuación

a) Riesgo de crédito, continuación

La reevaluación de las tasas de pérdida esperada se realiza basados en los perfiles de pagos de las cuentas por cobrar en un período de 6 meses posterior a esa fecha, considerando las pérdidas crediticias históricas correspondientes experimentadas dentro del período en curso. Las tasas de pérdidas históricas se ajustan para reflejar la información actual y prospectiva de diversos factores macroeconómicos y particulares para cada cliente que afecten su capacidad para liquidar las cuentas por cobrar (situación país, industria, inflación, quiebra, entre otros). La Sociedad analiza (cuando sea necesario) la situación de mercado específica de cada cliente y ha determinado eventos puntuales que pudiesen afectar la capacidad crediticia de ellos, pudiendo aplicar porcentajes de pérdida esperada diferenciados cuando el caso lo amerite. La metodología aplicable para estas estimaciones se mantiene permanente en el tiempo, pudiendo modificarse sus resultados de acuerdo con el comportamiento de los cliente y condiciones de mercado.

Sobre esta base, la provisión para pérdidas se determinó de la siguiente manera:

Tramos	Promedio % Pérdida esperada
Al día	0,77
1-30 días	1,33
31-60 días	2,65
61-90 días	5,44
91-120 días	8,06
121-150 días	17,90
151-180 días	22,48
181-210 días	25,78
211-250 días	33,32
251-360 días	44,49
> 360 días	100,00

Actualmente, la determinación de los porcentajes de pérdida esperada por el deterioro de las cuentas por cobrar es efectuada de manera independiente por cada sociedad que compone el Grupo SAAM. Esto se debe a que, cada segmento presenta comportamientos distintos en los créditos otorgados, así como en su gestión de cobranza. La exposición al riesgo de crédito se observa en la nota 11 b).

NOTA 5 Gestión del riesgo, continuación

a) Riesgo de crédito, continuación

Las cuentas por cobrar se dan de baja cuando no existe una expectativa razonable de recuperación. Los indicadores de que no hay una expectativa razonable de recuperación incluyen, entre otros, el hecho de que el deudor no acuerde un plan de pago con la Sociedad o la imposibilidad de realizar pagos contractuales por un período superior a 360 días vencidos, además de efectuar gestiones de cobranza externa y judicial.

Las pérdidas por deterioro de cuentas por cobrar y activos por contratos se presentan dentro del resultado operativo. Las recuperaciones posteriores de importes previamente cancelados se acreditan contra la misma línea. Las determinaciones del deterioro de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar se presentan en la Nota 11 de los presentes estados financieros consolidados.

No existen activos financieros que se hayan cancelado o modificado contractualmente durante el período y que estén pendientes de cobro. Por el lado de las inversiones del Grupo, la Compañía mantiene una política y control de inversión que privilegia la conservación de capital y para eso invierte en instrumentos de renta fija de alta calidad buscando mantener una adecuada diversificación en los emisores de los instrumentos en que se invierte. Al mismo tiempo se busca tener contrapartes que sean instituciones bancarias con buenas clasificaciones de riesgo.

b) Riesgo de liquidez

El riesgo de liquidez es el riesgo de que la Compañía se enfrente a dificultades para cumplir con sus obligaciones asociadas con los pasivos financieros. La Compañía monitorea diariamente sus flujos de caja y proyecta las necesidades de efectivo para distintos horizontes de tiempo (corto, mediano y largo plazo), incluyendo escenarios de estrés que contemplan factores externos, como volatilidad de divisas o interrupciones en la cadena de suministro. Adicionalmente, la Sociedad mantiene líneas de crédito comprometidas con instituciones financieras de primera categoría.

SM SAAM estima las necesidades proyectadas de liquidez para cada período entre los montos de efectivos a recibir (saldos por cobrar a clientes, dividendos, etc.), los egresos respectivos (comercial, financieros, etc.) y los montos de efectivo disponibles.

De existir excedentes de caja, éstos deben ser invertidos en instrumentos financieros de renta fija, alta calidad y con una buena clasificación de riesgo nacional e internacional.

NOTA 5 Gestión del riesgo, continuación

b) Riesgo de liquidez, continuación

b.1) Exposición al riesgo de liquidez

A continuación, se muestran los vencimientos contractuales de los pasivos financieros, incluyendo los pagos estimados de intereses y excluyendo el impacto de acuerdos de compensación de saldos a:

31-12-2024	Nota	Monto en libros	Flujos de efectivo contractuales	0 -12 meses	De 1 a 2 años	De 2 a 3 años	De 3 a 4 años	De 4 a 5 años	Más de 5 años
		MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$
Pasivos financieros no derivados									
Préstamos bancarios con garantía	22.1	(177.620)	(211.611)	(27.327)	(26.699)	(33.428)	(18.232)	(57.537)	(48.388)
Préstamos bancarios sin garantía	22.1	(17.749)	(18.911)	(7.482)	(10.719)	(652)	(58)	-	-
Pasivos financieros por contrato de arrendamientos	22.2	(55.392)	(64.388)	(15.811)	(14.051)	(12.563)	(12.165)	(3.283)	(6.515)
Obligaciones con el público	22.3	(155.193)	(164.705)	(2.800)	(56.773)	(1.298)	(1.298)	(1.298)	(101.238)
Otros pasivos financieros	22.4	(30.269)	(27.488)	(27.141)	(347)	-	-	-	-
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar, y por pagar a entidades relacionadas	12 y 23	(48.594)	(48.594)	(48.533)	(61)	-	-	-	-
Activos por derivados									
Derivados de tasa de interés y moneda usados para cobertura	7c	6.089	6.089	-	-	-	-	-	6.089
Pasivos por derivados									
Derivados de tasa de interés y moneda usados para cobertura	7c	(741)	(741)	-	(741)	-	-	-	-
Total		**(479.469)**	**(530.349)**	**(129.094)**	**(109.391)**	**(47.941)**	**(31.753)**	**(62.118)**	**(150.052)**

No se espera que las fechas de pago de los flujos de efectivo incluidos en el análisis de vencimientos puedan diferir significativamente de la fecha de liquidación.

NOTA 5 Gestión del riesgo, continuación

b) Riesgo de liquidez, continuación

b.1) Exposición al riesgo de liquidez, continuación

31-12-2023	Nota	Monto en libros	Flujos de efectivo contractuales	0 -12 meses	De 1 a 2 años	De 2 a 3 años	De 3 a 4 años	De 4 a 5 años	Más de 5 años
		MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$
Pasivos financieros no derivados									
Préstamos bancarios con garantía	22.1	(193.468)	(219.266)	(75.661)	(22.977)	(29.071)	(16.569)	(14.366)	(60.622)
Préstamos bancarios sin garantía	22.1	(62.496)	(69.389)	(44.750)	(5.327)	(5.108)	(14.134)	(70)	-
Pasivos financieros por contrato de arrendamientos	22.2	(37.938)	(44.659)	(10.183)	(8.936)	(7.797)	(6.200)	(2.907)	(8.636)
Obligaciones con el público	22.3	(169.020)	(182.237)	(3.045)	(3.046)	(61.767)	(1.413)	(1.413)	(111.553)
Otros pasivos financieros	22.4	(25.147)	(25.841)	-	(25.147)	(347)	(347)	-	-
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar, y por pagar a entidades relacionadas	12 y 23	(55.204)	(55.204)	(55.076)	(128)	-	-	-	-
Activos por derivados									
Derivados de tasa de interés y moneda usados para cobertura	7c	16.288	16.288	1.499	-	3.232	-	-	11.557
Pasivos por derivados									
Derivados de tasa de interés y moneda usados para cobertura	7c	(1.124)	(1.124)	(1.124)	-	-	-	-	-
Total		**(528.109)**	**(581.432)**	**(188.340)**	**(65.561)**	**(100.858)**	**(38.663)**	**(18.756)**	**(169.254)**

c) Riesgo de mercado

Es el riesgo de que los cambios en las tarifas y los precios de mercado, por ejemplo, en las tasas de cambio, tasas de interés o precios de acciones, afecten los ingresos de SM SAAM y subsidiarias o el valor de los instrumentos financieros que mantiene. La Compañía evalúa periódicamente sus posiciones abiertas en moneda extranjera y/o tasas variables; en aquellos casos en que no es posible mantener un equilibrio, se emplean derivados financieros (por ejemplo, contratos de forwards o swaps de tasas) para mitigar la volatilidad.

La Compañía mitiga este riesgo a través de una política de inversiones que privilegia la conservación de capital y para eso invierte en instrumentos de alta calidad, preferentemente de renta fija y cuyos vencimientos son de corto plazo y normalmente mantenidos a término con el objetivo de minimizar la volatilidad en el valor de dichas inversiones.

NOTA 5 Gestión del riesgo, continuación

c) Riesgo de mercado, continuación

SM SAAM procura mantener equilibrios en sus posiciones financieras netas de monedas locales en sus subsidiarias que aminoren los efectos del riesgo de tasa de cambio a que se ve expuesta la Sociedad. En aquellos casos en que no es posible este equilibrio, se evalúa la alternativa de contratar derivados financieros que permitan administrar eficientemente estos riesgos. Por lo general, SM SAAM busca aplicar la contabilidad de cobertura a fin de mitigar la volatilidad en resultados generada por la existencia de posiciones netas de activos y pasivos descubiertas en moneda extranjera.

Por otra parte, la Compañía se encuentra expuesta en ciertos países a los efectos en la conversión desde moneda funcional a las monedas estatutarias respectivas por las variaciones de tipo de cambio cuyos efectos se ven reflejados positiva o negativamente en los impuestos a las ganancias diferidos en el Estados de Resultados y las tasas efectivas de impuesto. Por su parte, cuando la moneda funcional y estatutaria son la misma, pero distinta a la moneda de presentación, dichos efectos se reflejan en Reservas de Conversión. La Compañía no cubre estos riesgos.

La Sociedad evalúa regularmente la rentabilidad de sus negocios conforme a los cambios que experimenta el mercado y que puedan afectar sustancialmente la rentabilidad de la Compañía.

c.1) Riesgo y sensibilización de tasa de interés

El riesgo de tasas de interés proviene principalmente de aquellas fuentes de financiamiento e inversiones de la Compañía que se encuentran expuestas al tener tasas de interés variables indexadas principalmente al Secured Overnight Financing Rate (SOFR).

El Grupo ha enfrentado el cambio en la tasa de referencia incorporando a sus contratos de financiamiento las cláusulas de fallback recomendadas por el Alternative Reference Rates Committee para eventos de cesación de tasas LIBOR. Desde comienzos del año 2021 todos los nuevos contratos de financiamiento con tasa flotante contienen la tasa SOFR de plazo como benchmark de referencia. Actualmente, no existen contratos de financiamientos con tasa LIBOR.

A cada cierre de los estados financieros los pasivos financieros de SM SAAM y sus subsidiarias que están sujetas a variación de tasas, es decir, que no se han fijado mediante un derivado de tasa, tienen el siguiente detalle:

NOTA 5 Gestión del riesgo, continuación

c) Riesgo de mercado, continuación

c.1) Riesgo y sensibilización de tasa de interés, continuación

Al 31 de diciembre de 2024

Entidad Deudora	Entidad Acreedora	Total Deuda MUS$	Tasa de interés pactada	Tasa efectiva	Costo financiero del período MUS$	Costo financieros sensibilización +100pb MUS$	Costo financieros sensibilización - 100pb MUS$
SAAM Remolcadores S.A. de C.V.	Santander México	1.002	SOFR 30 + 2,26%	6,95%	(70)	(80)	(60)
SAAM Towage México S.A. de C.V.	Santander México	2.000	SOFR 30 + 2,26%	6,95%	(139)	(159)	(119)
Barú Offshore De México SAPI de CV	Santander México	499	SOFR 30 + 2,26%	6,95%	(35)	(40)	(30)
SAAM Towage Canada Inc.	Itaú Chile New York Branch	45.113	SOFR180 + 2,26%	6,74%	(3.042)	(3.494)	(2.591)
SAAM Towage El Salvador S.A. de C.V.	Banco Crédito e Inversiones	11.130	SOFR180 + 2,80%	6,26%	(697)	(808)	(586)
SAAM Towage Colombia S.A.S	Itaú Corpbanca New York Branch	18.199	SOFR30 + 2,5%	7,29%	(1.327)	(1.509)	(1.145)
Aerosan SAS	Banco de Bogotá Miami	1.650	SOFR90 + 2,4%	7,74%	(128)	(144)	(111)
SAAM Towage Brasil S.A.	BNDES	748	TJLP + 3,70%	10,93%	(82)	(89)	(74)
SAAM Towage Brasil S.A.	Caterpillar	11	TJLP + 3,80%	9,92%	(1)	(1)	(1)
Total pasivos financieros a tasa variable		**80.352**			**(5.521)**	**(6.324)**	**(4.717)**
Total pasivos financieros que devengan intereses (Nota 22)		**405.954**					
Proporción pasivos financieros con tasa variable		**19,79%**					

Al 31 de diciembre de 2023

Entidad Deudora	Entidad Acreedora	Total Deuda MUS$	Tasa de interés pactada	Tasa efectiva	Costo financiero del período MUS$	Costo financieros sensibilización +100pb MUS$	Costo financieros sensibilización - 100pb MUS$
Sociedad Matriz SAAM S.A.	Banco Santander	15.308	SOFR180 + 1,15%	4,94%	(756)	(909)	(603)
Sociedad Matriz SAAM S.A.	Banco Santander	8.929	SOFR180 + 1,15%	4,94%	(441)	(530)	(352)
Sociedad Matriz SAAM S.A.	Banco Santander	5.102	SOFR180 + 1,15%	4,94%	(252)	(303)	(201)
SAAM Remolcadores S.A. de C.V.	Santander México	1.004	SOFR 30 + 2,62%	7,97%	(80)	(90)	(70)
Barú Offshore De México SAPI de CV	Santander México	501	SOFR 30 + 2,62%	7,97%	(40)	(45)	(35)
SAAM Towage El Salvador S.A. de C.V.	Banco Crédito e Inversiones	12.884	SOFR180 + 2,80%	6,33%	(816)	(944)	(687)
SAAM Towage Colombia S.A.S.	Itaú Corpbanca New York Branch	20.725	SOFR30 + 2,5%	7,31%	(1.515)	(1.722)	(1.308)
Aerosan S.A.S.	Banco de Bogotá Miami	2.250	SOFR90 + 2,4%	7,74%	(174)	(197)	(152)
SAAM Towage Brasil S.A.	BNDES	1.368	TJLP + 3,70%	10,25%	(140)	(154)	(127)
SAAM Towage Brasil S.A.	Caterpillar	65	TJLP + 3,80%	10,35%	(7)	(7)	(6)
Total pasivos financieros a tasa variable		**68.136**			**(4.221)**	**(4.901)**	**(3.541)**
Total pasivos financieros que devengan intereses (Nota 22)		**462.922**					
Proporción pasivos financieros con tasa variable		**14,72%**					

El método utilizado para determinar el efecto de la variación de tasa de interés para los instrumentos financieros de tasa variable que no están protegidos por coberturas consiste en sensibilizar la tasa de interés en 100 puntos base de manera de determinar una tasa ajustada y su efecto al cierre de cada período.

Al 31 de diciembre de 2024 la exposición consolidada de los pasivos a tasa de interés variable asciende a MUS$ 80.352 (MUS$ 68.136 al 31 de diciembre de 2023) y el impacto en la variación en resultado, según el análisis de sensibilidad descrito, asciende a MUS$ 804.

NOTA 5 Gestión del riesgo, continuación

d) Sensibilidad de monedas

Las principales monedas distintas a la funcional a las que se expone la compañía son el peso chileno (CLP), el peso mexicano (MXP), el real brasileño (BRL), el dólar canadiense (CAD) y el peso colombiano (COL). Sobre la base de los activos y pasivos financieros netos de la Compañía a cada cierre, un debilitamiento/fortalecimiento del dólar en contra de estas monedas y todas las otras variantes mantenidas constantes, podrían haber afectado la utilidad después de impuestos y el patrimonio, según se indica en la siguiente tabla:

Exposición balance en moneda extranjera al 31 de diciembre de 2024:

	Efecto en resultados					Efecto en patrimonio[1]				
	Activos	Pasivos	Posición Neta	+10% tipo cambio	-10% tipo cambio	Activos	Pasivos	Posición Neta	+10% tipo cambio	-10% tipo cambio
Moneda	**MUS$**	**MUS$**	**MUS$**	**MUS$**	**MUS$**	**MUS$**	**MUS$**	**MUS$**	**MUS$**	**MUS$**
CLP	28.035	(62.911)	(34.876)	3.171	(3.875)	13.983	(155.193)	(141.210)	12.837	(15.690)
CAD	-	-	-	-	-	183.567	(33.981)	149.586	(13.599)	16.621
MXP	11.724	(4.462)	7.262	(660)	807	7.808	(4.931)	2.877	(262)	320
BRL	26.867	(17.033)	9.834	(894)	1.093	-	-	-	-	-
COP	1.999	(3.662)	(1.663)	151	(185)	19.707	(6.791)	12.916	(1.174)	1.435
Total efecto en resultados				**1.768**	**(2.160)**	**Total efecto en patrimonio**			**(2.198)**	**2.686**

(1) El efecto de la variación del tipo cambio se registra contra patrimonio, en reservas de conversión o cobertura de flujo.

Las variables utilizadas para el cálculo de la sensibilización de moneda para el período terminado al 31 de diciembre de 2024 es el siguiente:

Período notas resultado			
Moneda	**Tasa de cambio**	**+10% variación tasa de cambio**	**-10% variación tasa de cambio**
CLP	996,46	1.096,11	896,81
CAD	1,44	1,58	1,29
MXP	20,55	22,60	18,49
BRL	6,18	6,79	5,56
COP	4.403,49	4.843,84	3.963,14

Los efectos registrados en patrimonio corresponden al efecto de conversión de aquellas sociedades cuya moneda funcional es equivalente a la moneda del país donde opera, considerando los criterios de conversión establecidos en la NIC 21.

NOTA 5 Gestión del riesgo, continuación

e) Administración de capital

La administración de SM SAAM busca mantener una base de capital sólida de manera de conservar la confianza de los inversionistas, acreedores y el mercado en general. La Compañía monitorea regularmente indicadores clave, tales como la razón de endeudamiento y el rendimiento sobre el capital, y evalúa oportunidades de financiamiento que equilibren liquidez y costo de capital. Asimismo, se revisan los covenants financieros con los bancos para asegurar el cumplimiento de los índices acordados.

La administración superior de la Compañía mantiene un equilibrio entre los retornos más altos que pueden obtenerse con mayores niveles de crédito y las ventajas y la seguridad entregadas por una posición de capital sólido.

La administración de capital que mantiene SM SAAM está restringida exclusivamente por los “covenants” estipulados en los contratos vigentes de deuda firmados con bancos nacionales. Estas restricciones se limitan a mantener índices que están revelados en nota 36.6.

NOTA 6 Información Financiera por Segmento

SM SAAM es una compañía regional con base en Chile y operaciones en 13 países desde Canadá hasta Chile y desarrolla su negocio a través de las subsidiarias directas SAAM S.A., SAAM Aéreo S.A. y SAAM Inmobiliaria S.A., prestando servicios de remolcadores, logística de carga aérea, y rentas inmobiliarias respectivamente (SAAM Ports S.A. y SAAM Logistics S.A. que prestan servicios de terminales portuarios y logística de carga naviera se encuentran presentados como operaciones discontinuadas de acuerdo a la NIIF 5, y se encuentran vigentes en SM SAAM y subsidiarias hasta el 1 de agosto de 2023, fecha en que se materializó la venta de estas empresas a Hapag Lloyd). Los segmentos operativos son presentados de acuerdo con lo señalado en la NIIF 8 "Segmentos de Operación", de manera consistente con los informes internos que son regularmente revisados por la Administración de SM SAAM para su utilización en el proceso de toma de decisiones acerca de la asignación de recursos y evaluación del rendimiento de cada uno de los segmentos operativos. Los resultados atribuidos a regiones geográficas se basan en la ubicación de los respectivos negocios del grupo. A continuación, se presenta la información por segmento:

NOTA 6 Información Financiera por Segmento, continuación

a) Activos y pasivos por segmento

	Remolcadores		Logística Aérea		Otros y eliminaciones		Totales	
	31-12-2024 MUS$	31-12-2023 MUS$	31-12-2024 MUS$	31-12-2023 MUS$	31-12-2024 MUS$	31-12-2023 MUS$	31-12-2024 MUS$	31-12-2023 MUS$
Efectivo y equivalente al efectivo	142.931	126.916	9.343	6.017	334.694	732.180	486.968	865.113
Activos financieros	93.236	98.805	22.303	19.077	14.639	19.389	130.178	137.271
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	14.064	14.876	-	-	5	12	14.069	14.888
Propiedades, plantas y equipos	774.997	813.898	66.330	38.523	1.038	-	842.365	852.421
Otros activos	196.856	219.825	80.913	60.983	33.351	35.282	311.120	316.090
Activos Totales	**1.222.084**	**1.274.320**	**178.889**	**124.600**	**383.727**	**786.863**	**1.784.700**	**2.185.783**
Otros pasivos financieros	236.773	262.073	43.776	28.761	156.415	198.359	436.964	489.193
Otros pasivos	189.006	180.522	23.424	19.721	22.555	306.724	234.985	506.967
Pasivos Totales	**425.779**	**442.595**	**67.200**	**48.482**	**178.970**	**505.083**	**671.949**	**996.160**

b) Activos no corrientes distintos de inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación y activos financieros por zona geográfica

	31-12-2024 MUS$	31-12-2023 MUS$
América del Sur	775.139	768.211
América Central	65.028	73.808
América del Norte	241.646	255.183
Total	**1.081.813**	**1.097.202**

c) Ingresos de actividades ordinarias por zona geográfica

	01-01-2024 31-12-2024 MUS$	01-01-2023 31-12-2023 MUS$
América del Sur	393.702	370.678
América Central	42.246	43.783
América del Norte	141.693	125.623
Total	**577.641**	**540.084**

d) Ingresos de actividades ordinarias de clientes significativos

Ningún cliente externo representa más del 10% de los ingresos ordinarios de SM SAAM y subsidiarias en cada segmento.

NOTA 6 Información Financiera por Segmento, continuación

e) Resultado operacional por segmentos

		Remolcadores		Logística Aérea		Otros y eliminaciones		Totales	
		01-01-2024 31-12-2024	01-01-2023 31-12-2023	01-01-2024 31-12-2024	01-01-2023 31-12-2023	01-01-2024 31-12-2024	01-01-2023 31-12-2023	01-01-2024 31-12-2024	01-01-2023 31-12-2023
Rubro	**Nota**	**MUS$**	**MUS$**	**MUS$**	**MUS$**	**MUS$**	**MUS$**	**MUS$**	**MUS$**
Ingresos de actividades ordinarias	28	482.700	460.085	94.054	78.655	887	1.344	577.641	540.084
Costo de ventas	29	(340.985)	(321.814)	(61.384)	(57.815)	(737)	(1.732)	(403.106)	(381.361)
Ganancia bruta		**141.715**	**138.271**	**32.670**	**20.840**	**150**	**(388)**	**174.535**	**158.723**
Gastos de administración	30	(66.143)	(60.357)	(13.999)	(10.922)	(11.634)	(23.196)	(91.776)	(94.475)
Resultado operacional		**75.572**	**77.914**	**18.671**	**9.918**	**(11.484)**	**(23.584)**	**82.759**	**64.248**
Ingresos financieros	31	3.658	3.658	299	229	24.700	18.737	28.657	22.624
Costos financieros	31	(10.218)	(22.979)	(3.927)	(1.672)	(9.360)	(5.591)	(23.505)	(30.242)
Participación en las ganancias de asociadas que se contabilicen utilizando el método de la participación	16.1	2.767	3.022	-	-	(6)	(8)	2.761	3.014
Otros no operacional		2.576	(5.221)	4.210	(517)	7.562	9.673	14.348	3.935
Ganancia (pérdida) antes de impuestos		**74.355**	**56.394**	**19.253**	**7.958**	**11.412**	**(773)**	**105.020**	**63.579**
Gasto por impuestos a las ganancias	21.3	(33.320)	(10.916)	(5.784)	(2.845)	(5.713)	(24.303)	(44.817)	(38.064)
Ganancia (pérdida)		**41.035**	**45.478**	**13.469**	**5.113**	**5.699**	**(25.076)**	**60.203**	**25.515**
Ganancia /pérdida, atribuible a los propietarios de la controladora		40.017	42.219	13.469	5.113	5.699	(25.076)	59.185	22.256
Ganancia /pérdida, atribuibles participaciones no controladoras		1.018	3.259	-	-	-	-	1.018	3.259
EBITDA		**163.024**	**159.069**	**35.944**	**23.631**	**(10.761)**	**(22.436)**	**188.207**	**160.264**
Depreciación + Amortización		87.452	81.155	17.273	13.713	723	1.148	105.448	96.016

f) Flujos de efectivos por segmentos

	Remolcadores		Logística Aérea		Otros y eliminaciones		Totales	
	01-01-2024 31-12-2024	01-01-2023 31-12-2023	01-01-2024 31-12-2024	01-01-2023 31-12-2023	01-01-2024 31-12-2024	01-01-2023 31-12-2023	01-01-2024 31-12-2024	01-01-2023 31-12-2023
	MUS$	**MUS$**	**MUS$**	**MUS$**	**MUS$**	**MUS$**	**MUS$**	**MUS$**
Flujo Operacional	134.212	130.981	25.283	14.650	(126.951)	(10.636)	32.544	134.995
Flujo de Inversiones	(52.779)	(168.638)	(3.154)	(1.911)	14.192	875	(41.741)	(169.674)
Flujo de Financiamiento	(4.260)	131.897	(8.440)	5.670	(353.585)	(367.584)	(366.285)	(230.017)
Flujo Capex (PPE + Intangible)	(60.188)	(174.667)	(3.089)	(1.669)	(581)	(37)	(63.858)	(176.373)

NOTA 7 Valor razonable de instrumentos financieros

a) Composición de los instrumentos financieros:

Activos y Pasivos Financieros	Notas	31-12-2024		31-12-2023	
		Valor en Libros	Valor Razonable	Valor en Libros	Valor Razonable
		MUS$	MUS$	MUS$	MUS$
Efectivo y equivalentes al efectivo	9	486.968	486.968	865.113	865.113
Instrumentos derivados y otros instrumentos financieros	10 a y 10 b	8.177	8.177	18.466	18.466
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	11	118.200	118.200	110.386	110.386
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	12.1	3.801	3.801	8.419	8.419
Total activos financieros		**617.146**	**617.146**	**1.002.384**	**1.002.384**
Préstamos bancarios	22.1	(195.369)	(180.835)	(255.964)	(246.260)
Arrendamientos	22.2	(55.392)	(55.392)	(37.938)	(37.938)
Obligaciones con el público	22.3	(155.193)	(145.115)	(169.020)	(151.874)
Pasivos por coberturas	7c	(741)	(741)	(1.124)	(1.124)
Otros pasivos financieros	22.4	(30.269)	(30.269)	(25.147)	(25.147)
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	23	(48.357)	(48.357)	(54.253)	(54.253)
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	12.2	(237)	(237)	(951)	(951)
Total pasivos financieros		**(485.558)**	**(460.946)**	**(544.397)**	**(517.547)**
Posición neta financiera		**131.588**	**156.200**	**457.987**	**484.837**

El valor libro de las cuentas por cobrar corrientes, efectivo y equivalente al efectivo y otros activos y pasivos financieros se aproxima al valor razonable debido a la naturaleza de corto plazo de estos instrumentos y para cuentas por cobrar, debido al hecho que cualquier pérdida por recuperabilidad ya se encuentra reflejada en las provisiones de pérdidas por deterioro.

El valor razonable de activos y pasivos no derivados, sin cotización en mercados activos, es estimado mediante el uso de caja descontada calculada sobre variables de mercado observables a la fecha de los estados financieros. El valor razonable de los instrumentos derivados es estimado mediante el uso de descuentos de los flujos de caja futuros, determinados sobre información observable de mercado o sobre variantes y precios obtenidos de terceras partes.

NOTA 7 Valor razonable de instrumentos financieros, continuación

b) Instrumentos financieros por categoría:

31-12-2024	Valor razonable con cambios en resultados	Activos financieros medidos al costo amortizado	Derivados	Total
	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$
Valores negociables e Inversiones en otras sociedades	81	-	-	81
Activos de cobertura (nota 10a y 10b)	-	-	6.089	6.089
Otros activos financieros	2.007	-	-	2.007
Total otros activos financieros (nota 10)	**2.088**	**-**	**6.089**	**8.177**
Efectivo y equivalentes al efectivo (nota 9)	-	486.968	-	486.968
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar (nota 11a)	-	118.200	-	118.200
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas (nota 12.1)	-	3.801	-	3.801
Total activos financieros	**2.088**	**608.969**	**6.089**	**617.146**

31-12-2024	Valor razonable con cambios en resultados	Pasivos financieros medidos al costo amortizado	Derivados	Total
	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$
Préstamos bancarios (nota 22.1)	-	195.369	-	195.369
Arrendamientos (nota 22.2)	-	55.392	-	55.392
Obligaciones con el público (nota 22.3)	-	155.193	-	155.193
Pasivos por coberturas (nota 7c)	-	-	741	741
Otros pasivos financieros (nota 22.4)	-	30.269	-	30.269
Total otros pasivos financieros	**-**	**436.223**	**741**	**436.964**
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar (nota 23)	-	48.357	-	48.357
Cuentas por pagar a entidades relacionadas (nota 12.2)	-	237	-	237
Total pasivos financieros	**-**	**484.817**	**741**	**485.558**

NOTA 7 Valor razonable de instrumentos financieros, continuación

b) Instrumentos financieros por categoría, continuación:

31-12-2023	Valor razonable con cambios en resultados	Activos financieros medidos al costo amortizado	Derivados	Total
	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$
Valores negociables e Inversiones en otras sociedades	81	-	-	81
Activos de cobertura (nota 10a y 10b)	-	-	16.288	16.288
Otros activos financieros	2.097	-	-	2.097
Total otros activos financieros (nota 10)	**2.178**	**-**	**16.288**	**18.466**
Efectivo y equivalentes al efectivo (nota 9)	-	865.113	-	865.113
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar (nota 11a)	-	110.386	-	110.386
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas (nota 12.1)	-	8.419	-	8.419
Total activos financieros	**2.178**	**983.918**	**16.288**	**1.002.384**

31-12-2023	Valor razonable con cambios en resultados	Pasivos financieros medidos al costo amortizado	Derivados	Total
	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$
Préstamos bancarios (nota 22.1)	-	255.964	-	255.964
Arrendamientos (nota 22.2)	-	37.938	-	37.938
Obligaciones con el público (nota 22.3)	-	169.020	-	169.020
Pasivos por coberturas (nota 7c)	-	-	1.124	1.124
Otros pasivos financieros (nota 22.4)	-	25.147	-	25.147
Total otros pasivos financieros	**-**	**488.069**	**1.124**	**489.193**
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar (nota 23)	-	54.253	-	54.253
Cuentas por pagar a entidades relacionadas (nota 12.2)	-	951	-	951
Total pasivos financieros	**-**	**543.273**	**1.124**	**544.397**

Jerarquías del Valor Razonable

La sociedad categoriza sus activos y pasivos financieros de acuerdo con los niveles definidos en NIIF 13 y lo señalado en la Nota de Criterios Contables aplicados “3.23 Determinación de valores razonables”.

NOTA 7 Valor razonable de instrumentos financieros, continuación

b) Instrumentos financieros por categoría, continuación:

Al cierre de cada período la Sociedad presenta la siguiente estructura de obtención del valor razonable de sus instrumentos financieros registrados a valor razonable:

31-12-2024	Valor Razonable	Jerarquía Valor Razonable		
		Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3
	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$
Valores negociables e Inversiones en otras sociedades	81	81	-	-
Activos de cobertura	6.089	-	6.089	-
Otros activos financieros	2.007	-	2.007	-
Activos financieros (nota 10)	**8.177**	**81**	**8.096**	**-**
Pasivos por coberturas - derivados (nota 7c)	(741)	-	(741)	-
Pasivos financieros	**(741)**	**-**	**(741)**	**-**

31-12-2023	Valor Razonable	Jerarquía Valor Razonable		
		Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3
	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$
Valores negociables e Inversiones en otras sociedades	81	81	-	-
Activos de cobertura	16.288	-	16.288	-
Otros activos financieros	2.097	-	2.097	-
Activos financieros (nota 10)	**18.466**	**81**	**18.385**	**-**
Pasivos por coberturas - derivados (nota 7c)	(1.124)	-	(1.124)	-
Pasivos financieros	**(1.124)**	**-**	**(1.124)**	**-**

c) Instrumentos derivados:

Institución Financiera	Entidad tomadora	Tipo de instrumento	Riesgo cubierto	Vencimiento	Derechos	Obligaciones	Corriente 31-12-2024 M$	No Corriente 31-12-2024 M$
Banco Santander	Sociedad Matriz SAAM S.A.	CCSwap	Tasa interés/Cambio moneda	junio-2030	44.979	41.794	-	3.185
BCI	Sociedad Matriz SAAM S.A.	CCSwap	Tasa interés/Cambio moneda	julio-2030	53.488	50.584	-	2.904
Total Activos de Coberturas							**-**	**6.089**

Institución Financiera	Entidad tomadora	Tipo de instrumento	Riesgo cubierto	Vencimiento	Derechos	Obligaciones	Corriente 31-12-2024 M$	No Corriente 31-12-2024 M$
Banco Santander	Sociedad Matriz SAAM S.A.	CCSwap	Tasa interés/Cambio moneda	diciembre-2026	55.505	56.246	-	741
Total Pasivos de Coberturas							**-**	**741**

NOTA 7 Valor razonable de instrumentos financieros, continuación

c) Instrumentos derivados, continuación:

Institución Financiera	Entidad tomadora	Tipo de instrumento	Riesgo cubierto	Vencimiento	Derechos	Obligaciones	Corriente 31-12-2023 M$	No Corriente 31-12-2023 M$
Banco Santander	Sociedad Matriz SAAM S.A.	CCSwap	Tasa interés/Cambio moneda	diciembre-2026	60.184	56.952	-	3.232
Banco Santander	Sociedad Matriz SAAM S.A.	CCSwap	Tasa interés/Cambio moneda	junio-2030	49.086	43.045	-	6.041
BCI	Sociedad Matriz SAAM S.A.	CCSwap	Tasa interés/Cambio moneda	julio-2030	56.100	50.584	-	5.516
Banco Santander	SAAM S.A.	Swap	Tasa interés	octubre-2024	2.152	653	1.499	-
Total Activos de Coberturas							**1.499**	**14.789**

Institución Financiera	Entidad tomadora	Tipo de instrumento	Riesgo cubierto	Vencimiento	Derechos	Obligaciones	Corriente 31-12-2023 M$	No Corriente 31-12-2023 M$
Banco Chile	SAAM Aéreo S.A.	Swap	Tasa interés/Cambio moneda	octubre-2024	9.539	10.663	1.124	-
Total Pasivos de Coberturas							**1.124**	**-**

NOTA 8 Activos y pasivos no corrientes mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas

a) Saldo de activos y pasivos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas

Al 31 de diciembre de 2024 y 31 de diciembre de 2023, la sociedad no posee activos ni pasivos de operaciones discontinuadas.

b) Detalle y conciliación de activos no corrientes mantenidos para la venta

	31-12-2024 MUS$	31-12-2023 MUS$
Terrenos	7.681	8.766
Edificios y construcciones	901	2.129
Remolcadores	1.012	1.012
Maquinarias	83	-
Otros activos disponibles para la venta	7	7
Total Activos no corrientes clasificados como mantenidos para la venta	**9.684**	**11.914**

	01-01-2024 31-12-2024 MUS$	01-01-2023 31-12-2023 MUS$
Saldo inicial de operaciones continuadas	**11.914**	**9.965**
Desapropiaciones por venta de activos [i]	(6.018)	(350)
Desapropiaciones por castigo [i]	-	(147)
Transferencias desde propiedades, planta y equipos (Nota 18.3) [ii]	3.788	2.796
Otros movimientos de activos mantenidos para la venta [1]	-	(350)
Total Activos no corrientes clasificados como mantenidos para la venta	**9.684**	**11.914**

1) Corresponde a un cambio en la valoración inicial del remolcador Alpamayo clasificado como activo no corriente mantenido para la venta en ST Remolcadores Perú S.A.C. Este ajuste afectó la plusvalía sobre esta sociedad.
i) y ii) Ver detalle en cuadros siguientes.

NOTA 8 Activos y pasivos no corrientes mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas, continuación

b) Detalle y conciliación de activos no corrientes mantenidos para la venta, continuación

A continuación, se presentan las desapropiaciones y transferencias desde propiedades plantas y equipos del ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2024 y 31 de diciembre de 2023:

i. Desapropiaciones de activos

01-01-2024	Desapropiaciones de activos (a)	
31-12-2024	MUS$	Descripción de activos
Inmobiliaria Marítima Portuaria S.p.A.	(1.089)	Venta inmueble La Chimba
Inmobiliaria Marítima Portuaria S.p.A.	(1.224)	Venta inmueble Tecnopacífico
SAAM Towage Chile SpA	(8)	Venta Camioneta
Ecuaestibas S.A.	(92)	Venta Remolcador Anzu
SAAM Towage Uruguay S.A.	(3.605)	Venta de barcazas y maquinarias
Total	**(6.018)**	

01-01-2023	Desapropiaciones de activos (a)	
31-12-2023	MUS$	Descripción de activos
ST Remolcadores Perú S.A.C.	(350)	Venta RAM Alpamayo
SAAM S.A.	(147)	Deterioro de inventario
Total	**(497)**	

ii. Transferencias desde propiedades, planta y equipos

01-01-2024	Transferencias desde propiedades, planta y equipos (b)	
31-12-2024	MUS$	Descripción de activos
SAAM Towage Uruguay S.A.	3.605	Barcazas y maquinarias
Ecuaestibas S.A.	92	Remolcador Anzu
Aerosan Airport Services S.A.	91	Maquinaria y otros
Total	**3.788**	

01-01-2023	Transferencias desde propiedades, planta y equipos (b)	
31-12-2023	MUS$	Descripción de activos
ST Remolcadores Perú S.A.C.	1.012	Remolcador Salcantay
Inmobiliaria Marítima Portuaria S.p.A.	1.784	Inmuebles varios
Total	**2.796**	

NOTA 9 Efectivo y equivalente al efectivo

El detalle del efectivo y equivalente al efectivo se indica en el siguiente cuadro:

	31-12-2024 MUS$	31-12-2023 MUS$
Efectivo en caja	76	261
Saldos en bancos	155.098	311.626
Depósitos a corto plazo	331.794	553.226
Total Efectivo y equivalente al efectivo	**486.968**	**865.113**

El efectivo y equivalente de efectivo corresponde a efectivo en caja y cuentas corrientes bancarias. Los depósitos a corto plazo son a plazo fijo con instituciones bancarias y se encuentran registrados a su valor de inversión más sus correspondientes intereses devengados al cierre del período, los cuales, se esperan liquidar en un plazo máximo de 90 días. Cabe señalar que no existen restricciones al uso del efectivo o la inexistencia de colaterales en relación con este. El detalle por tipo de moneda del efectivo y equivalente al efectivo se indica en el siguiente cuadro:

	31-12-2024 MUS$	31-12-2023 MUS$
Dólar estadounidense	449.703	704.432
Dólar canadiense	17.965	9.702
Peso chileno	5.734	132.340
Real brasileño	1.526	1.421
Peso mexicano	3.039	4.705
Peso colombiano	3.696	3.060
Otras monedas	5.305	9.453
Total efectivo y equivalentes al efectivo por moneda	**486.968**	**865.113**

NOTA 10 Otros Activos financieros, corrientes y no corrientes

	31-12-2024 MUS$	31-12-2023 MUS$
Total otros activos financieros corrientes (Nota 10.a)	88	1.588
Total otros activos financieros no corrientes (Nota 10.b)	8.089	16.878
Total otros activos financieros	**8.177**	**18.466**

a) Otros activos financieros corrientes

	31-12-2024 MUS$	31-12-2023 MUS$
Derivado, instrumento de cobertura[1]	-	1.499
Otros activos financieros	88	89
Total otros activos financieros, corriente	**88**	**1.588**

(1) Ver nota 7c.

b) Otros activos financieros no corrientes

	31-12-2024 MUS$	31-12-2023 MUS$
Derivado, instrumento de cobertura [1]	6.089	14.789
Inversión en sociedades	81	81
Garantías financieras	890	1.033
Otros activos financieros	1.029	975
Total otros activos financieros, no corriente	**8.089**	**16.878**

(1) Ver nota 7c.

NOTA 11 Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar

a) Detalle por moneda de cobranza de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corrientes y no corrientes:

		31-12-2024			31-12-2023		
	Moneda	Corriente MUS$	No Corriente MUS$	Total MUS$	Corriente MUS$	No Corriente MUS$	Total MUS$
Deudores comerciales	CLP	14.435	-	**14.435**	14.584	-	**14.584**
	USD	55.589	-	**55.589**	42.854	-	**42.854**
	CAD	8.967	-	**8.967**	6.327	-	**6.327**
	MX	6.363	-	**6.363**	10.617	-	**10.617**
	BRL	11.757	-	**11.757**	15.236	-	**15.236**
	COP	8.705	-	**8.705**	7.724	-	**7.724**
	Otras monedas	698	-	**698**	800	-	**800**
Total deudores comerciales		**106.514**	**-**	**106.514**	**98.142**	**-**	**98.142**
Otras cuentas por cobrar	CLP	1.233	455	**1.688**	470	542	**1.012**
	USD	5.567	-	**5.567**	7.197	-	**7.197**
	CAD	1.929	-	**1.929**	1.351	-	**1.351**
	MX	790	-	**790**	208	-	**208**
	BRL	66	1.069	**1.135**	1.816	-	**1.816**
	COP	349	-	**349**	446		**446**
	Otras monedas	228	-	**228**	214	-	**214**
Total otras cuentas por cobrar		**10.162**	**1.524**	**11.686**	**11.702**	**542**	**12.244**
Total rubro		**116.676**	**1.524**	**118.200**	**109.844**	**542**	**110.386**

Los deudores comerciales corresponden a cuentas por cobrar a clientes por prestación de servicios relacionados principalmente con el comercio exterior, tales como servicios de remolcadores y logística de carga aérea. Los ingresos son facturados en la moneda local y son registrados en la moneda funcional de cada país al tipo de cambio de la fecha de cada transacción. El saldo de otras cuentas por cobrar está conformado principalmente por cuentas por cobrar a las aseguradoras, anticipos a proveedores y préstamos al personal.

Pérdidas por deterioro

El valor en libros de los activos financieros representa la exposición actual al riesgo de crédito. La provisión por riesgo de crédito para cuentas comerciales es:

	31-12-2024 MUS$			31-12-2023 MUS$		
	Corriente	No corriente	Total	Corriente	No corriente	Total
Deudores comerciales [1]	123.677	-	123.677	117.875	-	117.875
Deterioro de deudores comerciales [2]	(17.163)	-	(17.163)	(19.733)	-	(19.733)
Deudores comerciales neto	**106.514**	**-**	**106.514**	**98.142**	**-**	**98.142**
Otras cuentas por cobrar	10.170	1.524	11.694	11.702	542	12.244
Deterioro de otras cuentas por cobrar	(8)	-	(8)	-	-	-
Otras cuentas por cobrar neto	**10.162**	**1.524**	**11.686**	**11.702**	**542**	**12.244**
Total deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	**116.676**	**1.524**	**118.200**	**109.844**	**542**	**110.386**

(1) Considera MUS$ 28.220 de clientes en el 2024 (MUS$ 18.842 en el 2023) con riesgo soberano. Un cliente representa MUS$ 21.073 del total.

(2) US$13,4 millones corresponde a las provisiones consideradas en la adquisición de Intertug México en 2021 y US$ 0,4 millones por concepto de costo financiero de morosidad de clientes con riesgo soberano y tratamiento diferenciado.

NOTA 11 Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, continuación

a) Detalle por moneda de cobranza de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corrientes y no corrientes, continuación:

Variación del deterioro deudores comerciales	01-01-2024 31-12-2024 MUS$	01-01-2023 31-12-2023 MUS$
Saldo inicial	**19.733**	**17.418**
Incremento (disminución) de provisión (Nota 30)	1.497	1.416
Castigo de deudores	(1.024)	(1.272)
Efecto por cambio en moneda extranjera	(3.035)	2.171
Total deterioro deudores comerciales	**17.171**	**19.733**

A la fecha, no existe la posibilidad de recuperar aquellos saldos de deudores que fueron castigados durante el presente período.

b) Detalle por número y tipo de cartera de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corrientes y no corrientes a:

	31-12-2024		31-12-2023	
Tramos de morosidad	**N° Clientes**	**Cartera bruta MUS$**	**N° Clientes**	**Cartera bruta MUS$**
Al día	1.306	82.488	765	78.676
1-30 días	619	16.287	634	14.533
31-60 días	374	3.238	152	6.549
61-90 días	199	4.456	77	2.724
91-120 días	81	3.423	47	3.327
121-150 días	40	645	54	3.672
151-180 días	18	1.229	29	732
181-210 días	20	1.603	18	274
211-250 días	15	4.501	17	331
> 250 días	114	17.501	106	19.301
Total	**2.786**	**135.371**	**1.899**	**130.119**
Deterioro deudores comerciales y otras cuentas por cobrar		**(17.171)**		**(19.733)**
Total Neto		**118.200**		**110.386**

NOTA 11 Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, continuación

c) Detalle de documentos por cobrar protestados y en cobranza judicial, corrientes y no corrientes:

	Cartera no securitizada			
	31-12-2024		31-12-2023	
	N° Clientes Cartera	Monto Cartera MUS$	N° Clientes Cartera	Monto Cartera MUS$
Documentos por cobrar protestados y en cobranza judicial	30	4.140	92	5.211

	Deterioro deudores comerciales			
	Cartera no Repactada MUS$	Cartera Repactada MUS$	Castigo del Período MUS$	Recupero del período MUS$
31-12-2024	17.171	-	1.024	-
31-12-2023	19.733	-	1.272	-

NOTA 12 Saldos y transacciones con entidades relacionadas

	31-12-2024			31-12-2023		
	Corrientes MUS$	No Corrientes MUS$	Total MUS$	Corrientes MUS$	No Corrientes MUS$	Total MUS$
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	3.801	-	3.801	8.419	-	8.419
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	(237)	-	(237)	(951)	-	(951)
Total	**3.564**	**-**	**3.564**	**7.468**	**-**	**7.468**

Todos los saldos corrientes pendientes con partes relacionadas son valorizados en condiciones de mercado y serán cancelados dentro de doce meses después de la fecha del balance.

12.1) Cuentas por cobrar con entidades relacionadas

Rut	Sociedades Nacionales	Moneda cuenta por cobrar	Naturaleza relación	Transacción	Corriente 31-12-2024 MUS$	No Corriente 31-12-2024 MUS$	Corriente 31-12-2023 MUS$	No Corriente 31-12-2023 MUS$
89.602.300-4	CSAV Austral S.p.A.	Pesos chilenos y dólares	Accionista Común	Servicios	292	-	458	-
76.380.217-5	Hapag- Lloyd Chile S.p.A.	Pesos chilenos y dólares	Indirecta	Servicios	312	-	416	-
96.915.330-0	Iquique Terminal Internacional S.A.	Pesos chilenos	Indirecta	Servicios	-	-	15	-
76.028.651-6	LNG Tugs Chile S.A.	Dólar	Asociada	Servicios	59	-	114	-
				Dividendo	5	-	10	-
96.798.520-1	SAAM Extraportuarios S.A.	Pesos chilenos	Indirecta	Venta subsidiaria[1]	-	-	4.391	-
76.002.201-2	SAAM Puertos S.A.	Dólar	Indirecta	Servicios	-	-	40	-
96.908.970-K	San Antonio Terminal Internacional S.A.	Pesos chilenos	Indirecta	Servicios	-	-	4	-
96.908.930-0	San Vicente Terminal Internacional S.A.	Pesos chilenos	Indirecta	Servicios	19	-	13	-
	Total empresas nacionales				**687**	**-**	**5.461**	**-**

(1) Monto pendiente de cobro procedente de la venta de los negocios de Puertos y Logística terrestre a Hapag-Lloyd. Corresponde a inmueble en Iquique que se encontraba en proceso de inscripción.

NOTA 12 Saldos y transacciones con entidades relacionadas, continuación

12.1) Cuentas por cobrar con entidades relacionadas, continuación

País	Sociedades Extranjeras	Moneda cuenta por cobrar	Naturaleza relación	Transacción	Corriente 31-12-2024 MUS$	No Corriente 31-12-2024 MUS$	Corriente 31-12-2023 MUS$	No Corriente 31-12-2023 MUS$
Alemania	Hapag-Lloyd A.G.	Dólar	Accionistas Comunes	Servicios	2.841	-	2.870	-
Alemania	Hapag- Lloyd México, S.A. de C.V.	Pesos mexicanos	Indirecta	Servicios	120	-	-	-
Ecuador	Inarpi S.A.	Dólar	Indirecta	Servicios	153	-	88	-
	Total empresas extranjeras				**3.114**	**-**	**2.958**	**-**
	Total cuentas por cobrar empresas relacionadas				**3.801**	**-**	**8.419**	**-**

12.2) Cuentas por pagar con entidades relacionadas

RUT	Sociedades Nacionales	Moneda cuenta por pagar	Naturaleza relación	Transacción	Corriente 31-12-2024 MUS$	No Corriente 31-12-2024 MUS$	Corriente 31-12-2023 MUS$	No Corriente 31-12-2023 MUS$
92.011.000-2	Empresa Nacional de Energía Enex S.A.	Pesos Chilenos	Accionistas Comunes	Insumos operativos	219	-	120	-
0-E	Hapag-Lloyd A.G.	Dólar	Accionistas comunes	Servicios	18	-	1	-
76.729.932-K	SAAM Logistics S.A.	Dólar	Indirecta	Otros	-	-	129	-
0-E	SAAM Oper. Puertos Costa Rica S.A.	Dólar	Indirecta	Otros	-	-	700	-
0-E	Sociedad Portuaria Granelera de Caldera S.A.	Dólar	Indirecta	Otros	-	-	1	-
	Total cuentas por pagar a empresas relacionadas				**237**	**-**	**951**	**-**

NOTA 12 Saldos y transacciones con entidades relacionadas, continuación

12.3) Transacciones con entidades relacionadas

RUT	Sociedad	Naturaleza Relación	País de Origen	Transacción con efecto en resultados de	01-01-2024 31-12-2024 MUS$	01-01-2023 31-12-2023 MUS$
99.511.240-K	Antofagasta Terminal Internacional S.A.	Indirecta	Chile	Servicios computacionales	-	112
89.602.300-4	CSAV Austral S.p.A	Accionistas Comunes	Chile	Ingresos por servicio de remolcadores	2.350	2.432
O-E	Hapag-Lloyd AG	Accionistas Comunes	Alemania	Ingresos por servicio de remolcadores	15.715	15.086
				Venta subsidiaria	-	874.427
76.380.217-5	Hapag- Lloyd Chile S.p.A	Indirecta	Chile	Ingresos por servicio de remolcadores	1.878	1.632
0-E	Hapag-Lloyd México	Indirecta	Alemania	Ingresos por servicio de remolcadores	1.625	1.460
0-E	Inarpi	Indirecta	Ecuador	Ingresos por servicio de remolcadores	713	393
96.915.330-0	Iquique Terminal Internacional S.A.	Indirecta	Chile	Ingresos por servicio de remolcadores	-	50
				Compra de servicios de terminales portuarios	-	(3)
76.028.651-6	LNG Tugs Chile S.A.	Indirecta	Chile	Ingresos por servicio de remolcadores	1.458	1.723
99.506.030-2	Muellaje del Maipo S.A	Indirecta	Chile	Ingresos por otros servicios	-	57
96.610.780-4	Portuaria Corral S.A.	Indirecta	Chile	Servicios computacionales	-	3
96.798.520-1	SAAM Extraportuarios S.A.	Indirecta	Chile	Venta subsidiaria	4.404	55.288
				Compra por arriendo de oficina	(1)	-
76.729.932-K	SAAM Logistics S.A.	Indirecta	Chile	Venta subsidiaria	-	60.251
76.002.201-2	SAAM Puertos S.A.	Indirecta	Chile	Compra de servicios	(24)	-
96.908.970-K	San Antonio Terminal Internacional S.A.	Indirecta	Chile	Servicios computacionales	-	75
96.908.930-0	San Vicente Terminal Internacional S.A.	Indirecta	Chile	Servicios computacionales	-	46
0-E	Sociedad Portuaria de Caldera S.A.	Indirecta	Costa Rica	Ingresos por servicio de remolcadores	-	3
				Compra de servicios	(1)	(6)
0-E	Sociedad Portuaria Granelera de Caldera S.A.	Indirecta	Costa Rica	Compra de servicios	(10)	(6)
96.657.210-8	Transportes Fluviales Corral S.A.	Indirecta	Chile	Ingresos por servicio de remolcadores	30	196
				Compra por arriendo de flota	-	(55)

Las transacciones corrientes con empresas relacionadas son operaciones del giro las cuales son efectuadas en condiciones de mercado en cuanto a precio y condiciones de pago. Las transacciones de ventas corresponden principalmente a servicios de carga, arriendo de equipos y otros servicios de administración. Las transacciones de compras corresponden principalmente a servicios de operaciones portuarias, servicios logísticos y otros servicios de administración.

NOTA 13 Inventarios corrientes

Suministros para la prestación de servicios	31-12-2024 MUS$	31-12-2023 MUS$
Combustibles	9.002	10.865
Repuestos	9.758	10.848
Otras existencias	2.423	2.504
Total inventarios	**21.183**	**24.217**

El costo por consumo de existencias imputados al resultado del período como costo de venta al 31 de diciembre de 2024 asciende a MUS$ 56.343 (MUS$ 57.922 al 31 de diciembre de 2023). (Ver nota 29).

Al 31 de diciembre de 2024 y 31 de diciembre de 2023 no existen inventarios dados en garantía.

NOTA 14 Otros activos no financieros corrientes y no corrientes

El saldo de otros activos no financieros corrientes y no corrientes es el siguiente:

	Nota	31-12-2024 Corrientes MUS$	31-12-2024 No Corrientes MUS$	31-12-2024 Total MUS$	31-12-2023 Corrientes MUS$	31-12-2023 No Corrientes MUS$	31-12-2023 Total MUS$
Pagos Anticipados	14.1	3.450	-	3.450	5.881	56	5.937
Créditos fiscales y otros		11.664	5.492	17.156	10.599	2.737	13.336
Garantías		536	1.323	1.859	163	1.331	1.494
Total otros activos no financieros		**15.650**	**6.815**	**22.465**	**16.643**	**4.124**	**20.767**

14.1) Pagos Anticipados

	31-12-2024 Corrientes MUS$	31-12-2024 No Corrientes MUS$	31-12-2024 Total MUS$	31-12-2023 Corrientes MUS$	31-12-2023 No Corrientes MUS$	31-12-2023 Total MUS$
Seguros Anticipados	1.873	-	1.873	1.833	-	1.833
Arriendos pagados por anticipado	83	-	83	94	56	150
Licencias y suscripciones	261	-	261	315	-	315
Otros	1.233	-	1.233	3.639	-	3.639
Totales	**3.450**	**-**	**3.450**	**5.881**	**56**	**5.937**

NOTA 15 Información financiera de empresas Subsidiarias, Asociadas y Negocios Conjuntos

15.1) Información financiera resumida por subsidiarias, totalizada

La información financiera de las subsidiarias consolidadas es la siguiente:

Período terminado al 31 de diciembre de 2024:

Rut	Nombre de la Sociedad	País	Moneda funcional	Porcentaje de participación % Directo	% Indirecto	% Total	Total Activos Corrientes MUS$	Total Activos no Corrientes MUS$	Total Pasivos Corrientes MUS$	Total Pasivos no Corrientes MUS$	Ingresos Ordinarios MUS$	Costos de Ventas MUS$	Resultado del período atribuible a los propietarios de la controladora MUS$
92.048.000-4	SAAM S.A. y subsidiarias	Chile	Dólar	100,0%	0,0%	100,0%	347.934	966.352	157.144	418.999	464.462	328.306	22.678
77.587.667-0	SAAM Inmobiliaria S.A. y subsidiarias	Chile	Dólar	100,0%	0,0%	100,0%	41.889	9.430	272	2.936	903	712	5.217
77.587.224-1	SAAM Aéreo S.A. y subsidiarias	Chile	Dólar	100,0%	0,0%	100,0%	38.254	121.756	26.518	54.883	94.054	61.384	13.034
76.479.537-7	SAAM Inversiones S.p.A.	Chile	Dólar	100,0%	0,0%	100,0%	662	538	3	-	-	-	60

Período terminado al 31 de diciembre de 2023:

Rut	Nombre de la Sociedad	País	Moneda funcional	Porcentaje de participación % Directo	% Indirecto	% Total	Total Activos Corrientes MUS$	Total Activos no Corrientes MUS$	Total Pasivos Corrientes MUS$	Total Pasivos no Corrientes MUS$	Ingresos Ordinarios MUS$	Costos de Ventas MUS$	Resultado del período atribuible a los propietarios de la controladora MUS$
92.048.000-4	SAAM S.A. y subsidiarias	Chile	Dólar	100,0%	0,0%	100,0%	274.569	1.014.511	174.940	497.142	463.931	324.392	7.859
77.777.134-5	SAAM Towage Chile S.p.A.	Chile	Dólar	100,0%	0,0%	100,0%	50	-	-	-	-	-	-
76.757.003-1	SAAM Ports. S.A. y subsidiarias[1]	Chile	Dólar	0,0%	0,0%	0,0%	-	-	-	-	200.766	142.195	22.264
76.729.932-K	SAAM Logistics S.A. y subsidiarias[1]	Chile	Dólar	0,0%	0,0%	0,0%	-	-	-	-	25.685	22.723	(667)
77.587.667-0	SAAM Inmobiliarias S.A. y subsidiarias	Chile	Dólar	100,0%	0,0%	100,0%	55.295	10.875	20.718	2.609	4.972	3.100	48.940
77.587.224-1	SAAM Aéreo S.A. y subsidiarias	Chile	Dólar	100,0%	0,0%	100,0%	32.890	97.834	28.189	41.391	78.655	58.458	4.253
76.479.537-7	SAAM Inversiones S.p.A.	Chile	Dólar	100,0%	0,0%	100,0%	675	469	7	-	-	-	437

(1) Los montos en resultado presentados de SAAM Ports S.A. y subsidiarias, y SAAM Logistics S.A. y subsidiarias son desde el 01 de enero de 2023 hasta el 01 de agosto de 2023, fecha en la cual se materializó la venta de estas sociedades a Hapag Lloyd.

15.2) Detalle de movimientos de inversiones de los períodos 2024 y 2023

2024

No hay nuevos movimientos en inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos en el periodo terminado al 31 de diciembre de 2024.

NOTA 15 Información financiera de empresas Subsidiarias, Asociadas y Negocios Conjuntos, continuación

15.2) Detalle de movimientos de inversiones de los períodos 2024 y 2023, continuación

2023

El 17 de octubre de 2023, Aerosan Airport Service S.A. materializó la adquisición del 100% de Pertraly S.A. (negocio de logística aérea), a través de un pago de MUS$ 13.411. Posterior al cierre de diciembre 2023, el precio de la transacción aumentó en MUS$ 105 por ajustes posteriores a la toma de control, quedando en un precio final de MUS$ 13.516. Esta transacción originó una plusvalía ascendente a MUS$ 4.792. (Nota 17.2)

Con fecha 1 de agosto de 2023 y habiéndose obtenido todas las autorizaciones regulatorias requeridas y cumplido las demás condiciones suspensivas, SM SAAM y Hapag Lloyd materializaron el cierre de la venta de SAAM Ports S.A. y de SAAM Logistics S.A., que incluye 10 terminales en 6 países de América y la totalidad del negocio de logística terrestre. A partir de esta fecha Hapag Lloyd es propietario del 100% de las acciones de ambas sociedades. El precio total acordado por las acciones de SAAM Ports S.A., SAAM Logistics S.A. y por los activos inmobiliarios, fue de US$ 995 millones. (Nota 41)

15.3) Información financiera resumida de Asociadas y Negocios Conjuntos

Periodo terminado al 31 de diciembre de 2024:

Asociadas	Activos Corrientes	Activos no Corrientes	Pasivos Corrientes	Pasivos no Corrientes	Ingresos operacionales	Costos operacionales	Ganancias (Pérdidas) Asociadas
	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$
Transbordadora Austral Broom S.A.	23.915	41.141	5.849	3.295	39.550	23.372	11.005
LNG Tugs Chile S.A.	516	28	299	-	4.379	(4.171)	46
Inmobiliaria Carriel Ltda.	13	-	2	-	-	(11)	(11)

Periodo terminado al 31 de diciembre de 2023:

Asociadas	Activos Corrientes	Activos no Corrientes	Pasivos Corrientes	Pasivos no Corrientes	Ingresos operacionales	Costos operacionales	Ganancias (Pérdidas) Asociadas
	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$
Transbordadora Austral Broom S.A.	25.808	46.826	8.869	4.997	40.888	(25.335)	11.959
LNG Tugs Chile S.A.	764	32	273	-	5.162	(4.914)	94
Inmobiliaria Carriel Ltda.	44	-	19	-	-	(16)	(17)

NOTA 16 Inversiones en empresas asociadas

16.1) Detalle de Inversiones en Asociadas

Nombre de la Asociada	País	Moneda	Porcentaje de propiedad	Saldo al 01 de enero de 2024	Aportes de capital	Participación en resultados	Dividendos Reparto de utilidades	Reserva de conversión	Reserva de cobertura	Reserva por beneficios a los empleados	Otras variaciones	Saldo al 31 de diciembre de 2024
				MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$
Transbordadora Austral Broom S.A.	Chile	Peso	25,00%	14.693	-	2.751	(1.572)	(1.894)	-	-	-	**13.978**
LNG Tugs Chile S.A.	Chile	Dólar	35,00%	183	-	16	(25)	-	-	-	(88)	**86**
Inmobiliaria Carriel Ltda.	Chile	Peso	50,00%	12	-	(6)	-	(1)	-	-	-	**5**
Inversión en asociadas, operaciones continuadas				**14.888**	**-**	**2.761**	**(1.597)**	**(1.895)**	**-**	**-**	**(88)**	**14.069**

Nombre de la Asociada	País	Moneda	Porcentaje de propiedad	Saldo al 01 de enero de 2023	Aportes de capital	Participación en resultados	Dividendos Reparto de utilidades	Reserva de conversión	Reserva de cobertura	Reserva por beneficios a los empleados	Otras variaciones	Saldo al 31 de diciembre de 2023
				MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$
Transbordadora Austral Broom S.A.	Chile	Peso	25,00%	13.626	-	2.990	(941)	(982)	-	-	-	**14.693**
LNG Tugs Chile S.A.	Chile	Dólar	35,00%	193	-	33	(43)	-	-	-	-	**183**
Inmobiliaria Carriel Ltda.	Chile	Peso	50,00%	(2)	23	(9)	-	-	-	-	-	**12**
Inversión en asociadas, operaciones continuadas				**13.817**	**23**	**3.014**	**(984)**	**(982)**	**-**	**-**	**-**	**14.888**

16.2) Descripción de las actividades de las asociadas de operaciones continuadas

Transbordadora Austral Broom S.A. – Tabsa (Chile)

Tiene como objeto el fomento a la conectividad en la región austral de Chile, prestando servicios de transporte marítimo de pasajeros, carga y equipos, entre otras, en las ciudades y localidades de Punta Arenas, Puerto Porvenir, Puerto Williams, Primera Angostura, Puerto Natales, Puerto Yungay, usando su flota de ferries y barcazas. Presta, además, a través de su filial Tolkeyen Patagonia Turismo S.A. servicios de transporte turístico en la Patagonia argentina.

NOTA 16 Inversiones en empresas asociadas, continuación

16.3) Pasivos contingentes

No existen pasivos contingentes en las empresas asociadas vigentes al 31 de diciembre de 2024 y 31 de diciembre de 2023.

16.4) Inversiones cuyos porcentajes de participación directa es menor a 20%

SM SAAM no posee inversiones contabilizadas de acuerdo con el método de la participación en la cual se posea una participación menor al 20%.

NOTA 17 Activos Intangibles y Plusvalía

17.1) Plusvalía pagada por inversiones en subsidiarias

	31-12-2024			31-12-2023		
	Bruto MUS$	Deterioro MUS$	Neto MUS$	Bruto MUS$	Deterioro MUS$	Neto MUS$
Plusvalía en la subsidiaria:						
SAAM Towage México S.A. de C.V.	36	-	36	36	-	36
SAAM Towage Brasil S.A.	48.707	-	48.707	48.707	-	48.707
SAAM Towage Canada Inc. (1)	40.496	-	40.496	44.057	-	44.057
Standard Towing Ltd y Davies Tugboat Ltd. (1)	2.789	-	2.789	3.034	-	3.034
Grupo Aerosan	31.033	-	31.033	31.033	-	31.033
Ian Taylor Perú	8.243	-	8.243	8.243	-	8.243
Grupo Intertug	18.453	-	18.453	18.453	-	18.453
Pertraly S.A. (2)	4.792	-	4.792	4.687	-	4.687
Total Plusvalía	**154.549**	**-**	**154.549**	**158.250**	**-**	**158.250**

(1) La plusvalía de SAAM Towage Canadá y Standard Towing Ltd y Davies Tugboat Ltd. se controlan mensualmente en moneda de origen (dólar canadiense), el cual, se convierte a dólar americano y es registrado en su sociedad controladora correspondiente.
(2) La plusvalía de Pertraly varió en MUS$ 105 por ajuste en el precio de la transacción posterior al cierre de diciembre 2023. (Nota 17.2).

17.2) Combinación de negocios

Período 2023

De acuerdo con lo indicado en la nota 15.2, Aerosan Airport Services S.A. adquirió el 100% de participación de la Sociedad Pertraly S.A., con un precio pagado por MUS$ 13.411. Posterior al cierre de diciembre 2023, el precio de la transacción aumentó en MUS$ 105 por ajustes posteriores a la toma de control, quedando en un precio final de MUS$ 13.516. y una plusvalía de MUS$ 4.792. El detalle del balance por la combinación de negocios se detalla a continuación:

NOTA 17 Activos Intangibles y Plusvalía, continuación

17.2) Combinación de negocios generada durante el período, continuación

Activos	MUS$		Pasivos y patrimonio	MUS$	
	Valor Libro	Valor Razonable		Valor Libro	Valor Razonable
Activos corrientes			**Pasivos corrientes**		
Efectivo y equivalentes al efectivo	1.550	1.550	Otros pasivos financieros	31	31
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	824	824	Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	105	105
Otros activos no financieros	192	192	Otros pasivos no financieros	166	166
Total activos corrientes	**2.566**	**2.566**	**Total pasivos corrientes**	**302**	**302**
Activos no corrientes			**Pasivos no corrientes**		
Activos intangibles distinto de la plusvalía	14	14	Otros pasivos financieros	627	627
Propiedades, planta y equipos	352	778	Otros pasivos no financieros	443	443
Activo por impuestos diferidos	82	82	**Total pasivos no corrientes**	**1.070**	**1.070**
Total activos no corrientes	**448**	**874**			
			Total pasivos	**1.372**	**1.372**
Total activos	**3.014**	**3.440**	**Total activo neto (Patrimonio)**	**1.642**	**2.068**

Determinación Plusvalía	**MUS$**
% de adquisición	100%
Precio Pagado	13.516
Contraprestación transferida	**13.516**
Activo neto (Patrimonio)	(2.068)
Intangible	(8.907)
Impuesto Diferido	2.251
Subtotal	**(8.724)**
Plusvalía adquirida	**4.792**

La contribución de Pertraly S.A. a los ingresos fue de MUS$ 6.830 y al resultado neto MUS$ 1.432 en los estados financieros consolidados de SM SAAM al 31 de diciembre de 2024 (MUS$ 1.764 a los ingresos y MUS$ 284 al resultado neto en los estados financieros terminados al 31 de diciembre de 2023).

NOTA 17 Activos Intangibles y Plusvalía, continuación

17.3) Saldo de los activos intangibles distintos de la plusvalía

	31-12-2024			31-12-2023		
	Bruto	Amortización acumulada	Neto	Bruto	Amortización acumulada	Neto
	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$
Marcas registradas y derechos	692	(262)	430	633	(195)	438
Programas informáticos	19.969	(17.130)	2.839	18.500	(16.046)	2.454
Concesiones de remolcadores	4.000	(3.617)	383	4.000	(3.417)	583
Relación con clientes, contratos y otros	63.713	(26.022)	37.691	64.091	(19.662)	44.429
Total activos intangibles distintos de la plusvalía	**88.374**	**(47.031)**	**41.343**	**87.224**	**(39.320)**	**47.904**

17.4) Reconciliación de cambios en Activos Intangibles

	Marcas registradas y Derechos	Programas informáticos	Concesiones de remolcadores[3]	Relación con clientes, Contratos y Otros	Total activos intangibles distintos de la plusvalía	Plusvalía
	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$
Saldo inicial al 1 de enero 2023 de operaciones continuadas	**474**	**3.791**	**783**	**41.409**	**46.457**	**120.162**
Adquisiciones mediante combinación de negocios [2]	-	14	-	8.907	8.921	9.469
Adiciones	79	2.009	-	-	2.088	-
Amortización[1]	(114)	(1.365)	(200)	(6.016)	(7.695)	-
Castigos	-	(658)	-	-	(658)	-
Desapropiaciones	-	(1.359)	-	-	(1.359)	-
Efecto de moneda extranjera por conversión	(1)	22	-	129	150	1.105
Otros Incrementos (disminuciones)	-	-	-	-	-	27.514[4]
Saldo neto al 31 de diciembre de 2023 de operaciones continuadas						
Saldo inicial al 1 de enero 2024 de operaciones continuadas	**438**	**2.454**	**583**	**44.429**	**47.904**	**158.250**
Adiciones	82	1.622	-	-	1.704	-
Amortización[1]	(90)	(1.209)	(200)	(6.148)	(7.647)	-
Efecto de moneda extranjera por conversión	-	(13)	-	(390)	(403)	(3.806)
Otros Incrementos (disminuciones)	-	(15)	-	(200)	(215)	105
Saldo neto al 31 de diciembre de 2024 de operaciones continuadas	**430**	**2.839**	**383**	**37.691**	**41.343**	**154.549**

(1) Ver notas 29 y 30

(2) Ver nota 17.2

(3) Corresponde a la concesión de remolcadores que posee la entidad Concesionaria SAAM Costa Rica S.A.

(4) Ver nota 21.2

Las concesiones se componen del valor actual del pago inicial de la concesión y los pagos mínimos estipulados y cuando es aplicable los costos de financiamiento más el valor de las obras obligatorias que controla el otorgante según contrato de concesión.

NOTA 18 Propiedades, planta y equipo

18.1) Saldo de propiedades, planta y equipo

Propiedades, plantas y equipos	31-12-2024			31-12-2023		
	Valor Bruto	Depreciación Acumulada	Valor Neto	Valor Bruto	Depreciación Acumulada	Valor Neto
	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$
Terrenos	491	-	491	491	-	491
Edificios y Construcciones	25.382	(11.896)	13.486	25.614	(10.980)	14.634
Naves, Remolcadores, Barcazas y Lanchas	1.212.728	(481.470)	731.258	1.232.425	(451.665)	780.760
Maquinaria	27.075	(18.694)	8.381	23.915	(14.853)	9.062
Equipos de Transporte	1.699	(1.450)	249	1.959	(1.715)	244
Máquinas de oficina	7.381	(5.236)	2.145	9.849	(6.507)	3.342
Muebles, Enseres y Accesorios	1.771	(1.549)	222	1.424	(1.235)	189
Construcciones en proceso[1]	25.631	-	25.631	3.161	-	3.161
Activos por derecho de uso	81.718	(21.785)	59.933	60.986	(21.282)	39.704
Otras propiedades, Planta y Equipo	1.274	(705)	569	1.656	(822)	834
Total propiedades planta y equipo	**1.385.150**	**(542.785)**	**842.365**	**1.361.480**	**(509.059)**	**852.421**

(1) Ver nota 18.2

En el ítem “Edificios y construcciones” se incluyen las construcciones y oficinas destinadas al uso administrativo y las destinadas a la operación tales como bodegas. Asimismo, la Sociedad mantiene activos bajo la modalidad de arrendamiento financiero y activos por derecho de uso (NIIF 16) en las siguientes cuentas de Propiedades, plantas y equipos:

Activos por derecho de uso (NIIF 16) en Propiedad, planta y equipos	31-12-2024				31-12-2023			
	Terrenos, Edificios y Construcciones	Naves, Remolcadores, Barcazas y Lanchas	Otras propiedades, Planta y Equipo	Total neto	Terrenos, Edificios y Construcciones	Naves, Remolcadores, Barcazas y Lanchas	Otras propiedades, Planta y Equipo	Total neto
	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$
Servicios Aeroportuarios Aerosan S.A.	41.806	-	-	41.806	12.795	-	-	12.795
Aerosan Airport Service S.A.	-	-	-	-	-	-	-	-
Aerosan S.A.S.	2.185	-	-	2.185	2.909	-	-	2.909
SAAM Towage Brasil S.A.	3.775	5.991	487	10.253	4.860	13.286	574	18.720
SAAM Towage Chile S.A.	965	-	-	965	-	-	-	-
SAAM Towage Canadá Inc.	1.225	-	12	1.237	1.653	-	2	1.655
SAAM S.A.	438	-	-	438	677	-	-	677
Aronem Air Cargo S.A.	614	-	-	614	692	-	-	692
Pertraly S.A.	543	-	-	543	631	-	-	631
SAAM Towage Perú S.A.C.	375	-	-	375	151	-	-	151
SAAM Towage Colombia S.A.	93	-	-	93	168	-	-	168
SAAM Towage México S.A. de C.V.	472	-	77	549	57	-	107	164
Recursos Portuarios S.A de C.V.	-	-	17	17	-	-	35	35
SAAM Remolcadores S.A de C.V.	-	-	-	-	-	-	23	23
SAAM Towage Panamá Inc.	-	-	727	727	-	-	973	973
Crewing Services Inc.	-	-	-	-	-	-	46	46
SAAM Towage Uruguay S.A.	85	-	-	85	18	-	-	18
Ecuaestibas S.A.	16	-	30	46	-	-	47	47
Total Activos por derecho de uso	**52.592**	**5.991**	**1.350**	**59.933**	**24.611**	**13.286**	**1.807**	**39.704**

NOTA 18 Propiedades, planta y equipo, continuación

18.2) Construcción de activos

En el ítem “Construcciones en proceso” se clasifican los desembolsos efectuados por construcciones para el soporte de las operaciones de la Sociedad. Al 31 de diciembre de 2024 y 31 de diciembre de 2023, estos corresponden a:

Construcciones en proceso	31-12-2024 MUS$	31-12-2023 MUS$	Descripción de la construcción de activos
SAAM Towage Chile S.A.	9.570	-	Mantenimientos de remolcadores y construcción de remolcador eléctrico.
SAAM Towage Panamá Inc.	814	598	Mantenimientos de remolcadores.
SAAM S.A.	-	948	Mantenimientos de remolcadores.
SAAM Towage Brasil S.A.	3.567	-	Mantenimientos de remolcadores.
SAAM Towage México S.A. de C.V.	3.124	-	Mantenimientos de remolcadores.
Ecuaestibas S.A.	1.012	97	Mantenimientos de remolcadores.
Servicios Aeroportuarios Aerosan S.A.	882	325	Actualización de instalaciones y equipamiento.
Aerosan S.A.S.	302	171	Actualización de instalaciones y equipamiento.
Aronem Air Cargo S.A.	1.359	629	Actualización de instalaciones y equipamiento.
Otros Activos en Construcción	5.001	393	Mantenimientos y otros proyectos menores.
Total Activos en Construcción	**25.631**	**3.161**	

18.3) Reconciliación de cambios en propiedad, planta y equipo, por clases

	Terrenos	Edificios y Construcciones	Naves Remolcadores, Barcazas y Lanchas	Maquinaria	Equipos de Transporte	Máquinas de oficina	Muebles, Enseres y Accesorios	Construcciones en Proceso	Activos por derecho de uso [2]	Otras propiedades, Planta y Equipo	Total Propiedad, Planta y Equipo
	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$
Saldo inicial al 1 de enero 2023 de operaciones continuadas	**5.889**	**15.257**	**590.887**	**7.234**	**281**	**2.688**	**287**	**6.872**	**45.224**	**732**	**675.351**
Adiciones	-	1.892	255.089	406	29	1.613	58	8.556	7.457	143	275.243
Adquisiciones mediante combinación de negocios	-	27	-	711	18	22	-	-	-	-	778
Desapropiaciones (ventas de activos) (Ver nota 39)	(83)	(18)	(2.089)	-	(4)	-	-	-	-	-	(2.194)
Transferencias entre Propiedades, Planta y Equipos	-	3.748	6.477	1.570	29	(318)	(25)	(11.876)	393	2	-
Transferencias desde (hacia) a activos mantenidos para la venta (Ver nota 8)	(548)	(1.236)	(1.012)	-	-	-	-	-	-	-	(2.796)
Transferencias desde (hacia) a propiedades de inversión (Ver nota 19)	(5.168)	(1.871)	-	-	-	-	-	-	-	-	(7.039)
Gasto por depreciación[1]	-	(2.384)	(69.098)	(1.672)	(111)	(704)	(140)	-	(14.011)	(192)	(88.312)
Castigos (bajas de activos)	-	(449)	(1.667)	(313)	-	(1)	-	-	-	-	(2.430)
Efecto de moneda extranjera por conversión	-	79	1.943	1.091	2	43	10	(60)	797	149	4.054
Otros Incrementos (decrementos)	401	(411)	230	35	-	(1)	(1)	(331)	(156)	-	(234)
Saldo neto al 31 de diciembre de 2023 de operaciones continuadas											
Saldo inicial al 1 de enero 2024 de operaciones continuadas	**491**	**14.634**	**780.760**	**9.062**	**244**	**3.342**	**189**	**3.161**	**39.704**	**834**	**852.421**
Adiciones	-	768	13.668	781	132	563	24	49.824	44.591	54	110.405
Desapropiaciones (ventas de activos)	-	-	(1.298)	-	(16)	-	-	-	-	(1)	(1.315)
Transferencias entre Propiedades, Planta y Equipos	-	217	25.596	1.257	25	(1.058)	130	(26.232)	68	(3)	-
Transferencias desde (hacia) a activos mantenidos para la venta (Ver nota 8)	-	-	(3.508)	(273)	(7)	-	-	-	-	-	(3.788)
Gasto por depreciación[1]	-	(2.005)	(75.789)	(1.671)	(126)	(615)	(95)	-	(17.069)	(206)	(97.576)
Castigos (bajas de activos)	-	(12)	-	(8)	(1)	(37)	-	-	-	(16)	(74)
Efecto de moneda extranjera por conversión	-	(125)	(8.386)	(777)	-	(60)	(6)	(132)	(519)	(94)	(10.099)
Otros Incrementos (decrementos)	-	9	215	10	(2)	10	(20)	(990)	(6.842)	1	(7.609)
Saldo neto al 31 de diciembre de 2024 de operaciones continuadas	**491**	**13.486**	**731.258**	**8.381**	**249**	**2.145**	**222**	**25.631**	**59.933**	**569**	**842.365**

(1) Ver nota 29 y 30.

(2) Corresponde al registro inicial de los activos arrendados a terceros y que se amortizan conforme al plazo de vencimiento de cada contrato. La contrapartida está registrada en pasivos financieros, en el ítem pasivos por contratos de arrendamiento.

NOTA 18 Propiedades, planta y equipo, continuación

18.4) Garantías y compensaciones

a) Garantías

La subsidiaria SAAM Towage Brasil S.A. registra remolcadores en prenda asociados a varios préstamos que se le otorgaron. El valor libro de los activos dados en garantía al 31 de diciembre de 2024 asciende a MUS$ 336.064 (Ver nota 36.3).

NOTA 19 Propiedades de inversión

	Terrenos	Construcciones	Total Propiedades de inversión
	MUS$	MUS$	MUS$
Saldo inicial al 1 de enero 2023	**1.731**	**83**	**1.814**
Gasto por depreciación [1]	-	(9)	(9)
Transferencias desde (hacia) a propiedades, plantas y equipos	5.168	1.871	7.039
Saldo neto al 31 de diciembre de 2023 **Saldo inicial al 1 de enero 2024**	**6.899**	**1.945**	**8.844**
Gasto por depreciación [1]	-	(225)	(225)
Deterioro	(79)	-	(79)
Otros incrementos (decrementos)	(695)	695	-
Saldo neto al 31 de diciembre de 2024	**6.125**	**2.415**	**8.540**

(1) Ver nota 29 y 30.

Las propiedades de inversión corresponden a terrenos y bienes inmuebles ubicados en Chile destinados a obtener plusvalía y rentas, los cuales se encuentran valorizados al costo y las construcciones son depreciadas por el método lineal en base a la vida asignada.

El valor razonable de las propiedades de inversión de la Sociedad al cierre de los presentes estados financieros asciende a MUS$ 20.306, el cual se determinó sobre la base de tasaciones efectuadas por peritos independientes.

Al 31 de diciembre de 2024 las propiedades de inversión generaron gastos directos por depreciación, seguros y contribuciones por un total de MUS$ (432) (MUS$ (11) al 31 de diciembre de 2023). Los gastos del 2023 no consideran las propiedades de inversión transferidas desde propiedades, plantas y equipos.

NOTA 20 Activos y pasivos por impuestos

20.1) Activos por impuestos

	31-12-2024 MUS$	31-12-2023 MUS$
Pagos provisionales mensuales	13.378	6.485
Créditos al impuesto a la renta	46.181	37.836
Impuesto renta (provisión)	(34.404)	(25.786)
Total activos por impuestos	**25.155**	**18.535**

20.2) Pasivos por impuestos

	31-12-2024 MUS$	31-12-2023 MUS$
Provisión por impuesto a la renta[1]	21.451	139.384
Pagos provisionales mensuales	(5.990)	(929)
Créditos al impuesto a la renta	(4.163)	(2.465)
Total pasivos por impuestos	**11.298**	**135.990**

(1) Al 31 de diciembre de 2023 Incluye MUS$ 122.583 asociados a la transacción de venta de activos a Hapag-Loyd. (ver nota 41 d)

NOTA 21 Impuesto diferido e impuesto a la renta

Impuesto diferido

Los impuestos diferidos corresponden al monto de impuesto sobre las ganancias que la Sociedad y sus subsidiarias tendrán que pagar (pasivos) o recuperar (activos) en períodos futuros, relacionados con diferencias temporarias entre la base fiscal o tributaria y el importe contable en libros de ciertos activos y pasivos.

21.1) Detalle de los impuestos diferidos

al 31 de diciembre de 2024 Tipos de diferencias temporarias	Impuesto diferido activo	Impuesto diferido pasivo	Neto
	MUS$	MUS$	MUS$
Provisión de beneficios al personal	5.078	(120)	4.958
Pérdidas fiscales	8.787	-	8.787
Propiedad, planta y equipos	1.368	(98.962)	(97.594)
Activos intangibles	-	(8.675)	(8.675)
Obligaciones leasing /Activo en leasing	270	(1.480)	(1.210)
Resultados no realizados	2.237	61	2.298
Deterioro de cuentas por cobrar	2.033	-	2.033
Gastos e ingresos no tributarios	8.428	(7.081)	1.347
Total	**28.201**	**(116.257)**	**(88.056)**

NOTA 21 Impuesto diferido e impuesto a la renta, continuación

21.1) Detalle de los impuestos diferidos, continuación

al 31 de diciembre de 2023 Tipos de diferencias temporarias	Impuesto diferido activo MUS$	Impuesto diferido pasivo MUS$	Neto MUS$
Provisión de beneficios al personal	5.488	-	5.488
Pérdidas fiscales	2.914	-	2.914
Propiedad, planta y equipos	2.986	(83.437)	(80.451)
Activos intangibles	451	(7.114)	(6.663)
Obligaciones leasing /Activo en leasing	502	(321)	181
Resultados no realizados	1.442	-	1.442
Deterioro de cuentas por cobrar	2.417	-	2.417
Gastos e ingresos no tributarios	9.459	(3.908)	5.551
Total	**25.659**	**(94.780)**	**(69.121)**

21.2) Reconciliación de cambios en el impuesto diferido

	MUS$
Al 1 de enero 2024 de operaciones continuadas	**(69.121)**
Reconocido en el resultado	(20.609)
Ajuste conversión empresas con moneda funcional distinta al dólar	1.437
Imputado a resultado integral	237
Subtotales	**(18.935)**
Al 31 de diciembre de 2024 de operaciones continuadas	**(88.056)**

	MUS$
Al 1 de enero 2023 de operaciones continuadas	**(40.911)**
Otros movimientos[1]	(39.530)
Altas por combinaciones de negocios[2]	(2.169)
Reconocido en el resultado	13.870
Ajuste conversión empresas con moneda funcional distinta al dólar	(498)
Imputado a resultado integral	117
Subtotales	**(28.210)**
Al 31 de diciembre de 2023 de operaciones continuadas	**(69.121)**

(1) Incluye efectos asociados a la adquisición de remolcadores en la subsidiaria SAAM Towage Brasil. Adicionalmente, la Sociedad realizó una revisión de los efectos de la moneda fiscal en las diferencias temporarias entre la base fiscal y el importe contable en libros, en las distintas jurisdicciones, cuyo resultado generó una corrección en el saldo de pasivos por impuestos diferidos de Brasil y México de MUS$ 34.995. De este monto, MUS$ 27.514 afectó la plusvalía y MUS$ 7.481 se reconoce en patrimonio. Además, incluye la corrección del saldo inicial del impuesto diferido de ST Remolcadores Perú S.A.C. (Ex Ian Taylor Perú S.A.C.) de acuerdo con la revisión posterior a la toma de control, efecto reconocido en plusvalía.

(2) Corresponde al saldo inicial a la toma de control de Pertraly S.A. (ver nota 17.2)

NOTA 21 Impuesto diferido e impuesto a la renta, continuación

21.3) Impuesto a la renta

El gasto por impuesto a la renta del período terminado al 31 de diciembre de 2024 y 2023 es el siguiente:

	01-01-2024 31-12-2024 MUS$	01-01-2023 31-12-2023 MUS$
Gastos por impuestos corrientes a la renta		
Gasto por impuestos corriente	46.854	53.392
Beneficios fiscales	(22.528)	(8.754)
Otros gastos por impuestos	604	1.267
Total gasto por impuestos corriente, neto	**24.930**	**45.905**
Gastos por impuesto diferido		
Origen y reverso de diferencias temporarias	20.609	(13.870)
Otros movimientos por diferencias temporarias[1]	-	3.762
Origen y reverso de diferencias temporarias con efecto en patrimonio	(722)	2.267
Total gasto por impuestos diferidos, neto	**19.887**	**(7.841)**
Gasto por impuesto a las ganancias	**44.817**	**38.064**

(1) Ver nota 21.4

21.4) Conciliación de la tasa efectiva de impuestos

	01-01-2024 31-12-2024		01-01-2023 31-12-2023	
	%	MUS$	%	MUS$
Utilidad excluyendo impuesto a la renta		**105.020**		**63.579**
Conciliación de la tasa efectiva de impuesto	(27,00%)	(28.355)	(27,00%)	(17.166)
Gasto por impuestos utilizando la tasa legal				
Efecto impositivo de tasas en otras jurisdicciones	(2,52%)	(2.651)	(2,10%)	(1.337)
Efecto impositivo de ingresos ordinarios no imponibles	0,71%	745	0,22%	139
Efecto impositivo de gastos no deducibles impositivamente	(0,99%)	(1.041)	0,13%	82
Otro incremento (decremento) en cargo por impuestos legales [1]	(12,87%)	(13.515)	(31,11%)	(19.782)
Ajustes al gasto por impuestos utilizando la tasa legal, total	**(15,67%)**	**(16.462)**	**(32,86%)**	**(20.898)**
Gasto por impuestos utilizando la tasa efectiva	**(42,67%)**	**(44.817)**	**(59,86%)**	**(38.064)**

(1) Incluye efectos tributarios asociados a créditos que se generan por impuestos pagados en el extranjero. Además, contiene efectos tributarios de las sociedades extranjeras cuya base fiscal tiene moneda distinta a la moneda funcional.

NOTA 22 Otros pasivos financieros

El saldo de pasivos financieros corrientes y no corrientes es el siguiente:

	Nota	31-12-2024 Corrientes	31-12-2024 No Corrientes	31-12-2024 Total	31-12-2023 Corrientes	31-12-2023 No Corrientes	31-12-2023 Total
		MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$
Préstamos bancarios	22.1	29.539	165.830	195.369	109.678	146.286	255.964
Arrendamientos	22.2	12.690	42.702	55.392	8.198	29.740	37.938
Obligaciones con el público	22.3	423	154.770	155.193	460	168.560	169.020
Subtotal pasivos financieros		**42.652**	**363.302**	**405.954**	**118.336**	**344.586**	**462.922**
Pasivos por cobertura - derivados	7c	-	741	741	1.124	-	1.124
Otros pasivos	22.4	27.141	3.128	30.269	-	25.147	25.147
Total otros pasivos financieros		**69.793**	**367.171**	**436.964**	**119.460**	**369.733**	**489.193**

A continuación, se presenta la reconciliación de los saldos de Otros pasivos financieros:

	Saldo al 01 de enero de 2024	Obtención de préstamos[1]	Obtención de arriendos	Adquisiciones mediante combinación de negocios	Pago de pasivos financieros[1]	Diferencia de cambio	Devengo de intereses	Otros movimientos	Saldo al 31 de diciembre de 2024
	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$
Préstamos bancarios	255.964	47.000	-	-	(119.605)	(277)	11.910	377	195.369
Arrendamientos	37.938	-	44.591	-	(18.852)	(6.325)	4.494	(6.454)	55.392
Obligaciones con el público	169.020	-	-	-	(2.917)	(13.561)	2.881	(230)	155.193
Totales	**462.922**	**47.000**	**44.591**	**-**	**(141.374)**	**(20.163)**	**19.285**	**(6.307)**	**405.954**

	Saldo al 01 de enero de 2023	Obtención de préstamos[1]	Obtención de arriendos	Adquisiciones mediante combinación de negocios	Pago de pasivos financieros[1]	Diferencia de cambio	Devengo de intereses	Otros movimientos	Saldo al 31 de diciembre de 2023
	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$
Préstamos bancarios	311.488	246.319	-	-	(323.665)	(1.033)	22.973	(118)	255.964
Arrendamientos	45.734	-	4.899	658	(18.183)	2.846	1.587	397	37.938
Obligaciones con el público	165.557	-	-	-	(3.145)	3.676	3.156	(224)	169.020
Totales	**522.779**	**246.319**	**4.899**	**658**	**(344.993)**	**5.489**	**27.716**	**55**	**462.922**

(1) Corresponden a movimientos que se presentan en el estado de flujo de efectivo consolidado.

(2) De la obtención de préstamos, MUSD 84.319 no se presentan en el flujo de efectivo dado que corresponde a la deuda proveniente del negocio de adquisición de remolcadores acordados en la transacción con "Starnav", materializados a través de la subsidiaria SAAM Towage Brasil.

NOTA 22 Otros pasivos financieros, continuación

22.1) Préstamos bancarios

Al 31 de diciembre de 2024

Rut Deudora	Entidad Deudora	País Deudora	Rut Acreedor	Entidad Acreedora (Bancos)	País Acreedora	Moneda	Tipo de Amortización	Hasta 90 días	Mas de 90 días hasta 1 año	Total Corriente	De 1 a 2 años	De 2 a 3 años	De 3 a 4 años	De 4 a 5 años	Más de 5 años	Total no Corriente	Total Deuda	Tasa de Interés	Tasa de Interés
								MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	Contrato	Efectiva (1)
0-E	Ecuaestibas S.A. (3)	Ecuador	97.006.000-6	Banco Crédito e Inversiones	Chile	Dólar	Semestral	-	705	705	700	-	-	-	-	700	1.405	3,09%	3,09%
0-E	SAAM Remolcadores S.A. de C.V.	México	0-E	Santander México	México	Dólar	Al vencimiento	1.002	-	1.002	-	-	-	-	-	-	1.002	SOFR 30 + 2,26%	6,95%
0-E	SAAM Towage México S.A. de C.V.	México	0-E	Santander México	México	Dólar	Al vencimiento	2.000	-	2.000	-	-	-	-	-	-	2.000	SOFR 30 + 2,26%	6,95%
0-E	Barú Offshore De México SAPI de CV	México	0-E	Santander México	México	Dólar	Al vencimiento	499	-	499	-	-	-	-	-	-	499	SOFR 30 + 2,26%	6,95%
0-E	SAAM Towage Canada Inc. (3)	Canadá	0-E	Itaú Chile New York Branch	EE.UU	Dólar	Semestral	-	3.113	3.113	3.000	3.000	3.000	33.000	-	42.000	45.113	SOFR180 + 2,26%	6,74%
0-E	SAAM Towage El Salvador S.A. de C.V.	El Salvador	97.006.000-6	Banco Crédito e Inversiones	EE.UU	Dólar	Semestral	1.273	857	2.130	9.000	-	-	-	-	9.000	11.130	SOFR180 + 2,80%	6,26%
0-E	ST Remolcadores Perú S.A.C	Perú	0-E	BBVA Perú	Perú	Dólar	Mensual	118	364	482	511	44	-	-	-	555	1.037	5,86%	5,86%
0-E	ST Remolcadores Perú S.A.C	Perú	0-E	Banco de Crédito del Perú	Perú	Dólar	Mensual	29	89	118	124	132	57	-	-	313	431	5,93%	5,93%
0-E	SAAM Towage Colombia S.A.S (3)	Colombia	0-E	Itaú Corpbanca New York Branch	EE.UU	Dólar	Mensual	699	1.875	2.574	2.500	13.125	-	-	-	15.625	18.199	SOFR30 + 2,5%	7,29%
0-E	Aerosan S.A.S	Colombia	0-E	Banco de Bogotá Miami	Colombia	Dólar	Trimestral	150	450	600	600	450	-	-	-	1.050	1.650	SOFR90 + 2,4%	7,74%
0-E	SAAM Towage Brasil S.A. (3)	Brasil	0-E	Banco Do Brasil	Brasil	Dólar	Mensual	312	894	1.206	1.193	1.193	846	301	152	3.685	4.891	3,50%	3,50%
0-E	SAAM Towage Brasil S.A. (3)	Brasil	0-E	Banco Do Brasil	Brasil	Dólar	Mensual	212	606	818	808	808	606	248	133	2.603	3.421	3,60%	3,60%
0-E	SAAM Towage Brasil S.A. (3)	Brasil	0-E	BNDES	Brasil	Dólar	Mensual	322	946	1.268	1.262	421	-	-	-	1.683	2.951	3,70%	3,70%
0-E	SAAM Towage Brasil S.A. (3)	Brasil	0-E	BNDES	Brasil	Dólar	Mensual	386	1.136	1.522	1.514	505	-	-	-	2.019	3.541	3,70%	3,70%
0-E	SAAM Towage Brasil S.A. (3)	Brasil	0-E	BNDES	Brasil	Real	Mensual	84	239	323	319	106	-	-	-	425	748	TJLP + 3,70%	10,93%
0-E	SAAM Towage Brasil S.A. (3)	Brasil	0-E	BNDES	Brasil	Dólar	Mensual	289	824	1.113	1.099	1.099	1.099	1.099	4.107	8.503	9.616	2,58%	2,58%
0-E	SAAM Towage Brasil S.A. (3)	Brasil	0-E	BNDES	Brasil	Dólar	Mensual	209	583	792	777	777	777	777	2.943	6.051	6.843	3,58%	3,58%
0-E	SAAM Towage Brasil S.A. (3)	Brasil	0-E	Caterpillar	Brasil	Dólar	Mensual	33	11	44	-	-	-	-	-	-	44	3,80%	3,80%
0-E	SAAM Towage Brasil S.A. (3)	Brasil	0-E	Caterpillar	Brasil	Dólar	Mensual	41	14	55	-	-	-	-	-	-	55	3,80%	3,80%
0-E	SAAM Towage Brasil S.A. (3)	Brasil	0-E	Caterpillar	Brasil	Real	Mensual	8	3	11	-	-	-	-	-	-	11	TJLP + 3,80%	9,92%
0-E	SAAM Towage Brasil S.A. (3)	Brasil	0-E	BNDES	Brasil	Dólar	Mensual	315	877	1.192	1.169	1.169	1.169	1.169	3.484	8.160	9.352	4,25%	4,39%
0-E	SAAM Towage Brasil S.A. (3)	Brasil	0-E	Banco Do Brasil	Brasil	Dólar	Mensual	316	911	1.227	1.215	1.215	1.215	1.113	-	4.758	5.985	3,75%	3,85%
0-E	SAAM Towage Brasil S.A. (3 y 4)	Brasil	0-E	BNDES	Brasil	Dólar	Mensual	262	765	1.027	1.019	1.019	973	469	235	3.715	4.742	2,57%	2,57%
0-E	SAAM Towage Brasil S.A. (3 y 4)	Brasil	0-E	BNDES	Brasil	Dólar	Mensual	201	552	753	736	736	736	736	6.559	9.503	10.256	2,81%	2,81%
0-E	SAAM Towage Brasil S.A. (3 y 4)	Brasil	0-E	BNDES	Brasil	Dólar	Mensual	521	1.459	1.980	1.946	1.946	1.946	1.946	10.666	18.450	20.430	2,94%	2,94%
0-E	SAAM Towage Brasil S.A. (3 y 4)	Brasil	0-E	BNDES	Brasil	Dólar	Mensual	132	382	514	509	509	490	278	139	1.925	2.439	3,57%	3,57%
0-E	SAAM Towage Brasil S.A. (3 y 4)	Brasil	0-E	BNDES	Brasil	Dólar	Mensual	185	495	680	660	660	660	660	5.886	8.526	9.206	3,81%	3,81%
0-E	SAAM Towage Brasil S.A. (3 y 4)	Brasil	0-E	BNDES	Brasil	Dólar	Mensual	478	1.313	1.791	1.745	1.745	1.745	1.745	9.601	16.581	18.372	3,94%	3,94%
Total préstamos bancarios de operaciones continuadas								**10.076**	**19.463**	**29.539**	**32.406**	**30.659**	**15.319**	**43.541**	**43.905**	**165.830**	**195.369**		

(1) Tasa efectiva es una TIR de los flujos proyectados, la cual considera para tasas variables la tasa del día de cierre del período y también el flujo efectivo en la recepción (con gastos asociados a la emisión)

(2) Corresponde a pasivos financieros, sobre los cuales, la sociedad ha minimizado el riesgo de la fluctuación de tasa de interés y moneda, mediante la contratación de instrumentos derivados de cobertura.

(3) Préstamos sujetos al cumplimiento de covenants y/o garantías, revelados en la nota 36.

(4) Préstamos obtenidos y recibidos para financiar la adquisición de la flota de remolcadores de Starnav en Brasil.

NOTA 22 Otros pasivos financieros, continuación

22.1) Préstamos bancarios, continuación

Al 31 de diciembre de 2023

Rut Deudora	Entidad Deudora	País Deudora	Rut Acreedor	Entidad Acreedora (Bancos)	País Acreedora	Moneda	Tipo de Amortización	Hasta 90 días	Más de 90 días hasta 1 año	Total Corriente	De 1 a 2 años	De 2 a 3 años	De 3 a 4 años	De 4 a 5 años	Más de 5 años	Total no Corriente	Total Deuda	Tasa de Interés	Tasa de Interés
								MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	Contrato	Efectiva (1)
76.196.718-5	Sociedad Matriz SAAM S.A. (3)	Chile	97.036.000-K	Banco Santander	Chile	Dólar	Semestral	-	15.308	15.308	-	-	-	-	-	-	15.308	SOFR180 + 1,15%	4,94%
76.196.718-5	Sociedad Matriz SAAM S.A. (3)	Chile	97.036.000-K	Banco Santander	Chile	Dólar	Semestral	-	8.929	8.929	-	-	-	-	-	-	8.929	SOFR180 + 1,15%	4,94%
76.196.718-5	Sociedad Matriz SAAM S.A. (3)	Chile	97.036.000-K	Banco Santander	Chile	Dólar	Semestral	-	5.102	5.102	-	-	-	-	-	-	5.102	SOFR180 + 1,15%	4,94%
92.048.000-4	SAAM S.A. (2 y 3)	Chile	97.018.000-1	Banco Scotiabank	Chile	Dólar	Semestral	337	40.000	40.337	-	-	-	-	-	-	40.337	SOFR180 + 1,11%	3,40%
77.587.224-1	SAAM Aéreo S.A. (2 y 3)	Chile	97.004.000-5	Banco de Chile	Chile	UF	Semestral	-	7.945	7.945	-	-	-	-	-	-	7.945	1,71%	1,71%
0-E	Ecuaestibas S.A. (3)	Ecuador	0-E	Banco Crédito e Inversiones	EE.UU	Dólar	Semestral	-	708	708	700	700	-	-	-	1.400	2.108	3,09%	3,09%
0-E	SAAM Remolcadores S.A. de C.V.	México	0-E	Santander México	México	Dólar	Al vencimiento	1.004	-	1.004	-	-	-	-	-	-	1.004	SOFR 30 + 2,62%	7,97%
0-E	SAAM Towage México S.A. de C.V. (3)	México	0-E	Corpbanca New York Branch	EE.UU	Dólar	Semestral	-	6.027	6.027	-	-	-	-	-	-	6.027	2,90%	2,90%
0-E	Barú Offshore De México SAPI de CV	México	0-E	Santander México	México	Dólar	Trimestral	501	-	501	-	-	-	-	-	-	501	SOFR 30 + 2,62%	7,97%
0-E	SAAM Towage El Salvador S.A. de C.V.	El Salvador	0-E	Banco Crédito e Inversiones	EE.UU	Dólar	Semestral	1.300	857	2.157	1.714	9.013	-	-	-	10.727	12.884	SOFR180 + 2,80%	6,33%
0-E	Ian Taylor Perú	Perú	0-E	BBVA Perú	Perú	Dólar	Mensual	111	342	453	480	509	88	-	-	1.077	1.530	5,86%	5,86%
0-E	Ian Taylor Perú	Perú	0-E	Banco de Crédito del Perú	Perú	Dólar	Mensual	27	84	111	117	114	131	69	-	431	542	5,93%	5,93%
0-E	SAAM Towage Colombia SAS (3)	Colombia	0-E	Itaú Corpbanca New York Branch	EE.UU	Dólar	Mensual	725	1.875	2.600	2.500	2.500	13.125	-	-	18.125	20.725	SOFR30 + 2,5%	7,31%
0-E	Aerosan SAS	Colombia	0-E	Banco de Bogotá Miami	Colombia	Dólar	Trimestral	150	450	600	550	550	550	-	-	1.650	2.250	SOFR90 + 2,4%	7,74%
0-E	SAAM Towage Brasil (3)	Brasil	0-E	Banco Do Brasil	Brasil	Dólar	Mensual	316	894	1.210	1.193	1.193	1.193	846	452	4.877	6.087	3,50%	3,50%
0-E	SAAM Towage Brasil (3)	Brasil	0-E	Banco Do Brasil	Brasil	Dólar	Mensual	215	606	821	808	808	808	606	381	3.411	4.232	3,60%	3,60%
0-E	SAAM Towage Brasil (3)	Brasil	0-E	BNDES	Brasil	Dólar	Mensual	324	946	1.270	1.262	1.262	421	-	-	2.945	4.215	3,70%	3,70%
0-E	SAAM Towage Brasil (3)	Brasil	0-E	BNDES	Brasil	Dólar	Mensual	389	1.136	1.525	1.514	1.514	505	-	-	3.533	5.058	3,70%	3,70%
0-E	SAAM Towage Brasil (3)	Brasil	0-E	BNDES	Brasil	Real	Mensual	110	306	416	408	408	136	-	-	952	1.368	TJLP + 3,70%	10,25%
0-E	SAAM Towage Brasil (3)	Brasil	0-E	BNDES	Brasil	Dólar	Mensual	290	824	1.114	1.099	1.099	1.099	1.099	5.206	9.602	10.716	2,58%	2,58%
0-E	SAAM Towage Brasil (3)	Brasil	0-E	BNDES	Brasil	Dólar	Mensual	209	583	792	777	777	777	777	3.721	6.829	7.621	3,58%	3,58%
0-E	SAAM Towage Brasil (3)	Brasil	0-E	Caterpillar	Brasil	Dólar	Mensual	57	99	156	44	-	-	-	-	44	200	3,80%	3,80%
0-E	SAAM Towage Brasil (3)	Brasil	0-E	Caterpillar	Brasil	Dólar	Mensual	69	122	191	54	-	-	-	-	54	245	3,80%	3,80%
0-E	SAAM Towage Brasil (3)	Brasil	0-E	Caterpillar	Brasil	Real	Mensual	19	32	51	14	-	-	-	-	14	65	TJLP + 3,80%	10,35%
0-E	SAAM Towage Brasil (3)	Brasil	0-E	BNDES	Brasil	Dólar	Mensual	317	877	1.194	1.169	1.169	1.169	1.169	4.653	9.329	10.523	4,25%	4,25%
0-E	SAAM Towage Brasil (3)	Brasil	0-E	Banco Do Brasil	Brasil	Dólar	Mensual	884	294	1.178	-	-	-	-	-	-	1.178	3,75%	3,75%
0-E	SAAM Towage Brasil (3 y 4)	Brasil	0-E	Banco Do Brasil	Brasil	Dólar	Mensual	319	911	1.230	1.215	1.215	1.215	1.215	1.113	5.973	7.203	3,85%	3,85%
0-E	SAAM Towage Brasil (3 y 4)	Brasil	0-E	BNDES	Brasil	Dólar	Mensual	263	765	1.028	1.019	1.019	1.019	973	704	4.734	5.762	2,57%	2,57%
0-E	SAAM Towage Brasil (3 y 4)	Brasil	0-E	BNDES	Brasil	Dólar	Mensual	201	552	753	736	736	736	736	7.294	10.238	10.991	2,81%	2,81%
0-E	SAAM Towage Brasil (3 y 4)	Brasil	0-E	BNDES	Brasil	Dólar	Mensual	523	1.459	1.982	1.946	1.946	1.946	1.946	12.612	20.396	22.378	2,94%	2,94%
0-E	SAAM Towage Brasil (3 y 4)	Brasil	0-E	BNDES	Brasil	Dólar	Mensual	133	382	515	509	509	509	490	416	2.433	2.948	3,57%	3,57%
0-E	SAAM Towage Brasil (3 y 4)	Brasil	0-E	BNDES	Brasil	Dólar	Mensual	186	495	681	660	660	660	660	6.546	9.186	9.867	3,81%	3,81%
0-E	SAAM Towage Brasil (3 y 4)	Brasil	0-E	BNDES	Brasil	Dólar	Mensual	480	1.309	1.789	1.745	1.745	1.745	1.745	11.346	18.326	20.115	3,94%	3,94%
Total préstamos bancarios de operaciones continuadas								**9.459**	**100.219**	**109.678**	**22.233**	**29.446**	**27.832**	**12.331**	**54.444**	**146.286**	**255.964**		

(1) Tasa efectiva es una TIR de los flujos proyectados, la cual considera para tasas variables la tasa del día de cierre del período y también el flujo efectivo en la recepción (con gastos asociados a la emisión)

(2) Corresponde a pasivos financieros, sobre los cuales, la sociedad ha minimizado el riesgo de la fluctuación de tasa de interés y moneda, mediante la contratación de instrumentos derivados de cobertura.

(3) Préstamos sujetos al cumplimiento de covenants y/o garantías, revelados en la nota 36.

(4) Préstamos obtenidos y recibidos para financiar la adquisición de la flota de remolcadores de Starnav en Brasil.

NOTA 22 Otros pasivos financieros, continuación

22.2) Arrendamientos

Al 31 de diciembre de 2024

Nombre Entidad Deudora	Nombre Entidad Acreedora	Moneda	Tipo de Amortización	Hasta 90 días	Más de 90 días hasta 1 año	Total Corriente	De 1 a 2 años	De 2 a 3 años	De 3 a 4 años	De 4 a 5 años	Más de 5 años	Total no Corriente	Total Deuda	Tasa de Interés
				MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	Promedio
SAAM S.A.	Inmobiliaria Renta Segunda SpA	UF	Mensual	66	179	245	236	-	-	-	-	236	481	5,60%
SAAM Towage Chile S.A.	Mutual de Seguros de Chile	UF	Mensual	34	112	146	119	105	101	97	369	791	937	0,74%
SAAM Towage Perú S.A.C.	Inmobiliaria el Morro	USD	Mensual	18	55	73	82	93	105	38	-	318	391	0,72%
SAAM Towage Uruguay S.A.	Proveedores varios	USD	Mensual	5	13	18	6	4	-	-	-	10	28	4,25%
Ecuaestibas S.A.	Consorcio del Pichincha S.A.	USD	Mensual	8	24	32	10	6	-	-	-	16	48	4,50%
SAAM Towage Panamá Inc.	Proveedores varios	USD	Mensual	17	53	70	73	73	80	87	389	702	772	6,68%
SAAM Towage México S.A. de C.V.	Proveedores varios	MXP	Mensual	19	29	48	9	11	11	-	-	31	79	7,10%
SAAM Towage México S.A. de C.V.	Proveedores varios	USD	Mensual	29	89	118	122	127	111	-	-	360	478	8,00%
Recursos Portuarios S.A. de C.V.	Hewlett-Packard Peration Mexico S.A. de C.V.	USD	Mensual	3	10	13	3	-	-	-	-	3	16	7,10%
SAAM Towage Canadá Inc.	Proveedores varios	CAD	Mensual	82	238	320	195	125	121	123	475	1.039	1.359	2,74%
SAAM Towage Brasil S.A.	Proveedores varios	BRL	Mensual	190	610	800	939	1.034	770	151	273	3.167	3.967	0,74%
SAAM Towage Brasil S.A.	Proveedores varios	USD	Mensual	222	675	897	897	924	959	910	-	3.690	4.587	0,74%
Servicios Aeroportuarios Aerosan S.A.	Soc. Concesionaria Nuevo Pudahuel	UF	Mensual	1.776	5.407	7.183	7.596	8.108	8.656	1.120	3.709	29.189	36.372	7,60%
Servicios Aeroportuarios Aerosan S.A.	Proveedores varios	USD	Mensual	61	194	255	172	196	229	189	64	850	1.105	15,80%
SAAM Towage Colombia S.A.S.	Orion del Pacífico	COP	Mensual	24	75	99	9	-	-	-	-	9	108	5,44%
SAAM Towage Colombia S.A.S.	Proveedores varios	COP	Mensual	5	15	20	-	-	-	-	-	-	20	5,44%
Aerosan S.A.S.	Soc. Concesionaria Op. Aeroportuaria Internacional S.A.	COP	Mensual	632	1.592	2.224	965	-	-	-	-	965	3.189	3,50%
Pertraly S.A.	Corporación Quiport	USD	Mensual	14	44	58	62	70	76	83	308	599	657	9,33%
Aronem Air Cargo S.A.	Corporación Quiport	USD	Mensual	17	54	71	77	84	92	100	374	727	798	8,34%
Total arrendamiento operativo de operaciones continuadas				**3.221**	**9.469**	**12.690**	**11.572**	**10.960**	**11.311**	**2.898**	**5.961**	**42.702**	**55.392**	

NOTA 22 Otros pasivos financieros, continuación

22.2) Arrendamientos

Al 31 de diciembre de 2023

Nombre Entidad Deudora	Nombre Entidad Acreedora	Moneda	Tipo de Amortización	Hasta 90 días	Más de 90 días hasta 1 año	Total Corriente	De 1 a 2 años	De 2 a 3 años	De 3 a 4 años	De 4 a 5 años	Más de 5 años	Total no Corriente	Total Deuda	Tasa de Interés
				MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	Promedio
SAAM S.A.	Inmobiliaria Renta Segunda SpA	UF	Mensual	68	208	276	292	256	-	-	-	548	824	5,60%
Ecuaestibas S.A.	Consorcio del Pichincha S.A.	USD	Mensual	4	12	16	17	8	6	-	-	31	47	4,50%
SAAM Smit Towage Panamá	Proveedores varios	USD	Mensual	30	93	123	134	119	73	80	476	882	1.005	6,10%
Crewing Service	Proveedores varios	USD	Mensual	8	17	25	9	9	5	-	-	23	48	7,43%
SAAM Towage México	Proveedores varios	MXP	Mensual	37	109	146	38	-	-	-	-	38	184	7,10%
SAAM Towage México	Proveedores varios	USD	Mensual	5	11	16	-	-	-	-	-	-	16	7,10%
Recursos Portuarios SA de CV	Hewlett-Packard Peration México S.A. de C.V.	USD	Mensual	4	10	14	21	-	-	-	-	21	35	7,10%
SAAM Remolcadores SA de CV	Hewlett-Packard Peration México S.A. de C.V.	USD	Mensual	28	-	28	-	-	-	-	-	-	28	7,10%
SAAM Towage Canadá Inc.	Proveedores varios	CAD	Mensual	83	241	324	336	214	136	134	645	1.465	1.789	2,92%
SAAM Towage Brasil S.A.	Proveedores varios	BRL	Mensual	235	749	984	1.112	1.256	1.365	784	423	4.940	5.924	0,74%
SAAM Towage Brasil S.A.	Proveedores varios	USD	Mensual	596	1.837	2.433	2.515	2.610	2.474	-	-	7.599	10.032	0,74%
SAAM Towage Perú S.A.C.	Ian Taylor Agencias S.A.C.	USD	Mensual	24	135	159	-	-	-	-	-	-	159	4,00%
ST Remolcadores Perú S.A.C.	Scotiabank Perú	USD	Mensual	140	47	187	-	-	-	-	-	-	187	5,10%
SAAM Towage Uruguay	Rosa, Ingeborg y Astrid Shandy	UYU	Mensual	5	14	19	-	-	-	-	-	-	19	4,00%
Servicios Aeroportuarios Aerosan S.A.	Soc. Concesionaria Nuevo Pudahuel	UF	Mensual	252	770	1.022	1.059	1.097	1.136	1.176	5.278	9.746	10.768	3,50%
Servicios Aeroportuarios Aerosan S.A.	Royal	UF	Mensual	41	27	68	-	-	-	-	-	-	68	3,50%
Servicios Aeroportuarios Aerosan S.A.	Proveedores varios	USD	Mensual	88	159	247	181	85	95	111	52	524	771	15,80%
SAAM Towage Colombia S.A.S.	Orion del Pacífico	COP	Mensual	18	60	78	103	-	-	-	-	103	181	5,44%
SAAM Towage Colombia S.A.S.	Proveedores varios	COP	Mensual	59	180	239	254	100	-	-	-	354	593	5,44%
Aerosan SAS	Soc. Concesionaria Op. Aeroportuaria Internacional S.A.	COP	Mensual	489	1.185	1.674	1.229	784	49	-	-	2.062	3.736	3,50%
Pertraly	Corporación Quiport	USD	Mensual	13	42	55	60	66	72	79	341	618	673	9,33%
Aronem	Corporación Quiport	USD	Mensual	16	49	65	70	76	83	90	467	786	851	8,34%
Total arrendamiento operativo de operaciones continuadas				**2.243**	**5.955**	**8.198**	**7.430**	**6.680**	**5.494**	**2.454**	**7.682**	**29.740**	**37.938**	

NOTA 22 Otros pasivos financieros, continuación

22.3) Obligaciones con el público

Al 31 de diciembre de 2024

Rut Deudora	Entidad Deudora	País Deudora	Número de inscripción	Serie	Vcto.	Moneda	Tipo de Amortización	Tasa efectiva (1)	Tasa nominal	Hasta 90 días	Mas de 90 días hasta 1 año	Total Corriente	De 1 a 2 años	De 2 a 3 años	De 3 a 4 años	De 4 a 5 años	Más de 5 años	Total no Corriente	Total Deuda
										MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$
76.196.718-5	Sociedad Matriz SAAM S.A.	Chile	794	Serie C	2026	UF	Semestral	2,39%	2,80%	-	66	66	54.387	-	-	-	-	54.387	54.453
76.196.718-5	Sociedad Matriz SAAM S.A.	Chile	794	Serie E	2030	UF	Semestral	1,25%	1,30%	-	26	26	-	-	-	-	46.326	46.326	46.352
76.196.718-5	Sociedad Matriz SAAM S.A.	Chile	1037	Serie H	2030	UF	Semestral	1,25%	1,30%	331	-	331	-	-	-	-	54.057	54.057	54.388
Total obligaciones con el público de operaciones continuadas										**331**	**92**	**423**	**54.387**	**-**	**-**	**-**	**100.383**	**154.770**	**155.193**

(1) Tasa efectiva es una TIR de los flujos proyectados, la cual considera para tasas variables la tasa del día de cierre del período y también el flujo efectivo en la recepción.

Al 31 de diciembre de 2023

Rut Deudora	Entidad Deudora	País Deudora	Número de inscripción	Serie	Vcto.	Moneda	Tipo de Amortización	Tasa efectiva (1)	Tasa nominal	Hasta 90 días	Más de 90 días hasta 1 año	Total Corriente	De 1 a 2 años	De 2 a 3 años	De 3 a 4 años	De 4 a 5 años	Más de 5 años	Total no Corriente	Total Deuda
										MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$
76.196.718-5	Sociedad Matriz SAAM S.A.	Chile	794	Serie C	2026	UF	Semestral	2,39%	2,80%	-	71	71	-	59.337	-	-	-	59.337	59.408
76.196.718-5	Sociedad Matriz SAAM S.A.	Chile	794	Serie E	2030	UF	Semestral	1,25%	1,30%	-	29	29	-	-	-	-	50.430	50.430	50.459
76.196.718-5	Sociedad Matriz SAAM S.A.	Chile	1037	Serie H	2030	UF	Semestral	1,25%	1,30%	360	-	360	-	-	-	-	58.793	58.793	59.153
Total obligaciones con el público de operaciones continuadas										**360**	**100**	**460**	**-**	**59.337**	**-**	**-**	**109.223**	**168.560**	**169.020**

(1) Tasa efectiva es una TIR de los flujos proyectados, la cual considera para tasas variables la tasa del día de cierre del período y también el flujo efectivo en la recepción.

Con fecha 17 de enero de 2017 SM SAAM realizó una colocación de bonos correspondientes a la serie C. Estos bonos se colocaron por un monto total de UF 1.400.000, a una tasa de colocación de 2,40% anual, con vencimiento el 15 de diciembre de 2026 y con cargo a la línea número 794. La recaudación por la colocación de bonos ascendió a MUS$ 57.506.

Con fecha 23 de septiembre de 2020 SM SAAM realizó una colocación de bonos correspondientes a la serie E. Estos bonos se colocaron por un monto total de UF 1.200.000, a una tasa de colocación de 1,25% anual, con vencimiento el 15 de septiembre de 2030 y con cargo a la línea número 794. La recaudación por la colocación de bonos ascendió a MUS$ 42.175.

Con fecha 14 de agosto de 2020, SM SAAM efectuó una colocación de bonos por UF 1.400.000 correspondiente a la serie H, a una tasa de colocación de 1,25%, cuyo vencimiento es el 10 de julio de 2030 con cargo a la línea número 1037. Su recaudación por la colocación ascendió a MUS$ 50.882.

NOTA 22 Otros pasivos financieros, continuación

22.4) Otros pasivos financieros

Al 31 de diciembre de 2024

Nombre Entidad Deudora	Rut Entidad Deudora	Nombre Entidad Acreedora	País Empresa Deudora	Moneda	Tipo de operación	Hasta 90 días	Más de 90 días hasta 1 año	Total Corriente	De 1 a 2 años	De 2 a 3 años	Más de 3 años	Total no Corriente	Total Pasivo
						MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$
SAAM S.A.	97.036.000-K	Clear Ocean Investment S.A. / Bellomare Ventures Inc.	Chile	Dólar	Opción	-	26.753	26.753	-	-	-	-	26.753
SAAM Towage Canadá Inc	0-E	Teck Loan	Canadá	Dólar Canadiense	Financiamiento	-	388	388	347	347	2.430	3.128	3.516
Total otros pasivos financieros de operaciones continuadas						**-**	**27.141**	**27.141**	**347**	**347**	**2.430**	**3.128**	**30.269**

Al 31 de diciembre de 2023

Nombre Entidad Deudora	Rut Entidad Deudora	Nombre Entidad Acreedora	País Empresa Deudora	Moneda	Tipo de operación	Hasta 90 días	Más de 90 días hasta 1 año	Total Corriente	De 1 a 2 años	De 2 a 3 años	Más de 3 años	Total no Corriente	Total Pasivo
						MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$
SAAM S.A.	97.036.000-K	Clear Ocean Investment S.A. / Bellomare Ventures Inc.	Chile	Dólar	Opción	-	-	-	25.147	-	-	25.147	25.147
Total otros pasivos financieros de operaciones continuadas						**-**	**-**	**-**	**25.147**	**-**	**-**	**25.147**	**25.147**

Este pasivo financiero reconocido por la subsidiaria SAAM S.A., corresponde a una opción de venta (“Put”) que tiene el socio Clear Ocean Investments S.A. y Bellomare Ventures Inc. sobre el 30% de la propiedad de Intertug contra SAAM S.A. Adicionalmente SAAM S.A. tiene una opción de compra (“Call”) sobre esas mismas acciones.

Este tipo de opciones son consideradas como un instrumento de patrimonio. Dado que no existe ningún flujo de caja, entonces no se debe realizar ningún registro en el balance o estado de resultados por cambios en su valor.

NOTA 22 Otros pasivos financieros, continuación

22.5) Pasivos Financieros no descontados

22.5.1) Préstamos bancarios

Al 31 de diciembre de 2024

Rut Deudora	Entidad Deudora	País Deudora	Rut Acreedor	Entidad Acreedora (Bancos)	País Acreedora	Moneda	Tipo de Amortización	Hasta 90 días	Mas de 90 días hasta 1 año	Total Corriente	De 1 a 2 años	De 2 a 3 años	De 3 a 4 años	De 4 a 5 años	Más de 5 años	Total no Corriente	Total Deuda	Tasa de Interés	Tasa de Interés
								MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	Contrato	Efectiva (1)
0-E	Ecuaestibas S.A. (3)	Ecuador	97.006.000-6	Banco Crédito e Inversiones	Chile	Dólar	Semestral	-	738	738	716	-	-	-	-	716	1.454	3,09%	3,09%
0-E	SAAM Remolcadores S.A. de C.V.	México	0-E	Santander México	México	Dólar	Al vencimiento	1.002	-	1.002	-	-	-	-	-	-	1.002	SOFR 30 + 2,26%	6,95%
0-E	SAAM Towage México S.A. de C.V.	México	0-E	Santander México	México	Dólar	Al vencimiento	2.000	-	2.000	-	-	-	-	-	-	2.000	SOFR 30 + 2,26%	6,95%
0-E	Banú Offshore De México SAPI de CV	México	0-E	Santander México	México	Dólar	Al vencimiento	499	-	499	-	-	-	-	-	-	499	SOFR 30 + 2,26%	6,95%
0-E	SAAM Towage Canada Inc. (3)	Canadá	0-E	Itaú Chile New York Branch	EE.UU	Dólar	Semestral	-	3.147	3.147	3.405	3.628	3.866	45.305	-	56.204	59.351	SOFR180 + 2,26%	6,74%
0-E	SAAM Towage El Salvador S.A. de C.V.	El Salvador	97.006.000-6	Banco Crédito e Inversiones	EE.UU	Dólar	Semestral	1.322	1.278	2.600	9.384	-	-	-	-	9.384	11.984	SOFR180 + 2,80%	6,26%
0-E	ST Remolcadores Perú S.A.C	Perú	0-E	BBVA Perú	Perú	Dólar	Mensual	132	397	529	530	44	-	-	-	574	1.103	5,86%	5,86%
0-E	ST Remolcadores Perú S.A.C	Perú	0-E	Banco de Crédito del Perú	Perú	Dólar	Mensual	35	105	140	140	140	58	-	-	338	478	5,93%	5,93%
0-E	SAAM Towage Colombia S.A.S (3)	Colombia	0-E	Itaú Corpbanca New York Branch	EE.UU	Dólar	Mensual	936	2.744	3.680	3.507	13.349	-	-	-	16.856	20.536	SOFR30 + 2,5%	7,29%
0-E	Aerosan S.A.S	Colombia	0-E	Banco de Bogotá Miami	Colombia	Dólar	Trimestral	182	530	712	665	468	-	-	-	1.133	1.845	SOFR90 + 2,4%	7,74%
0-E	SAAM Towage Brasil S.A. (3)	Brasil	0-E	Banco Do Brasil	Brasil	Dólar	Mensual	340	1.005	1.345	1.304	1.262	877	310	154	3.907	5.252	3,50%	3,50%
0-E	SAAM Towage Brasil S.A. (3)	Brasil	0-E	Banco Do Brasil	Brasil	Dólar	Mensual	232	686	918	890	860	631	257	135	2.773	3.691	3,60%	3,60%
0-E	SAAM Towage Brasil S.A. (3)	Brasil	0-E	BNDES	Brasil	Dólar	Mensual	342	1.009	1.351	1.303	424	-	-	-	1.727	3.078	3,70%	3,70%
0-E	SAAM Towage Brasil S.A. (3)	Brasil	0-E	BNDES	Brasil	Dólar	Mensual	410	1.211	1.621	1.564	509	-	-	-	2.073	3.694	3,70%	3,70%
0-E	SAAM Towage Brasil S.A. (3)	Brasil	0-E	BNDES	Brasil	Real	Mensual	99	284	383	349	109	-	-	-	458	841	TJLP + 3,70%	10,93%
0-E	SAAM Towage Brasil S.A. (3)	Brasil	0-E	BNDES	Brasil	Dólar	Mensual	336	1.000	1.336	1.308	1.279	1.251	1.221	4.317	9.376	10.712	2,58%	2,58%
0-E	SAAM Towage Brasil S.A. (3)	Brasil	0-E	BNDES	Brasil	Dólar	Mensual	255	757	1.012	984	956	928	899	3.155	6.922	7.934	3,58%	3,58%
0-E	SAAM Towage Brasil S.A. (3)	Brasil	0-E	Caterpillar	Brasil	Dólar	Mensual	33	11	44	-	-	-	-	-	-	44	3,80%	3,80%
0-E	SAAM Towage Brasil S.A. (3)	Brasil	0-E	Caterpillar	Brasil	Dólar	Mensual	41	14	55	-	-	-	-	-	-	55	3,80%	3,80%
0-E	SAAM Towage Brasil S.A. (3)	Brasil	0-E	Caterpillar	Brasil	Real	Mensual	9	3	12	-	-	-	-	-	-	12	TJLP + 3,80%	9,92%
0-E	SAAM Towage Brasil S.A. (3)	Brasil	0-E	BNDES	Brasil	Dólar	Mensual	391	1.158	1.549	1.498	1.448	1.398	1.346	3.714	9.404	10.953	4,25%	4,39%
0-E	SAAM Towage Brasil S.A. (3)	Brasil	0-E	Banco Do Brasil	Brasil	Dólar	Mensual	360	1.063	1.423	1.376	1.330	1.283	1.135	-	5.124	6.547	3,75%	3,85%
0-E	SAAM Towage Brasil S.A. (3 y 4)	Brasil	0-E	BNDES	Brasil	Dólar	Mensual	285	846	1.131	1.104	1.077	1.005	482	236	3.904	5.035	2,57%	2,57%
0-E	SAAM Towage Brasil S.A. (3 y 4)	Brasil	0-E	BNDES	Brasil	Dólar	Mensual	255	762	1.017	997	976	956	933	7.400	11.262	12.279	2,81%	2,81%
0-E	SAAM Towage Brasil S.A. (3 y 4)	Brasil	0-E	BNDES	Brasil	Dólar	Mensual	635	1.892	2.527	2.469	2.411	2.355	2.294	11.554	21.083	23.610	2,94%	2,94%
0-E	SAAM Towage Brasil S.A. (3 y 4)	Brasil	0-E	BNDES	Brasil	Dólar	Mensual	149	440	589	571	552	515	288	140	2.066	2.655	3,57%	3,57%
0-E	SAAM Towage Brasil S.A. (3 y 4)	Brasil	0-E	BNDES	Brasil	Dólar	Mensual	252	751	1.003	978	952	928	901	6.909	10.668	11.671	3,81%	3,81%
0-E	SAAM Towage Brasil S.A. (3 y 4)	Brasil	0-E	BNDES	Brasil	Dólar	Mensual	616	1.830	2.446	2.376	2.306	2.239	2.166	10.674	19.761	22.207	3,94%	3,94%
Total préstamos bancarios de operaciones continuadas								**11.148**	**23.661**	**34.809**	**37.418**	**34.080**	**18.290**	**57.537**	**48.388**	**195.713**	**230.522**		

(1) Tasa efectiva es una TIR de los flujos proyectados, la cual considera para tasas variables la tasa del día de cierre del período y también el flujo efectivo en la recepción (con gastos asociados a la emisión)
(2) Corresponde a pasivos financieros, sobre los cuales, la sociedad ha minimizado el riesgo de la fluctuación de tasa de interés y moneda, mediante la contratación de instrumentos derivados de cobertura.
(3) Préstamos sujetos al cumplimiento de covenants y/o garantías, revelados en la nota 36.
(4) Préstamos obtenidos y recibidos para financiar la adquisición de la flota de remolcadores de Starnav en Brasil.

NOTA 22 Otros pasivos financieros, continuación

22.5) Pasivos Financieros no descontados, continuación

22.5.1) Préstamos bancarios, continuación

Al 31 de diciembre de 2023

Rut Deudora	Entidad Deudora	País Deudora	Rut Acreedor	Entidad Acreedora (Bancos)	País Acreedora	Moneda	Tipo de Amortización	Hasta 90 días	Mas de 90 días hasta 1 año	Total Corriente	De 1 a 2 años	De 2 a 3 años	De 3 a 4 años	De 4 a 5 años	Más de 5 años	Total no Corriente	Total Deuda	Tasa de Interés	Tasa de Interés
								MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	Contrato	Efectiva (1)
76.196.718-5	Sociedad Matriz SAAM S.A. (3)	Chile	97.036.000-K	Banco Santander	Chile	Dólar	Semestral	-	16.391	16.391	-	-	-	-	-	-	16.391	SOFR180 + 1,15%	4,94%
76.196.718-5	Sociedad Matriz SAAM S.A. (3)	Chile	97.036.000-K	Banco Santander	Chile	Dólar	Semestral	-	9.561	9.561	-	-	-	-	-	-	9.561	SOFR180 + 1,15%	4,94%
76.196.718-5	Sociedad Matriz SAAM S.A. (3)	Chile	97.036.000-K	Banco Santander	Chile	Dólar	Semestral	-	5.464	5.464	-	-	-	-	-	-	5.464	SOFR180 + 1,15%	4,94%
92.048.000-4	SAAM S.A. (2 y 3)	Chile	97.018.000-1	Banco Scotiabank	Chile	Dólar	Semestral	1.106	41.339	42.445	-	-	-	-	-	-	42.445	SOFR180 + 1,11%	3,40%
77.587.224-1	SAAM Aéreo S.A. (2 y 3)	Chile	97.004.000-5	Banco de Chile	Chile	Peso Chileno	Semestral	-	8.019	8.019	-	-	-	-	-	-	8.019	1,71%	1,71%
0-E	Ecuaestibas S.A. (3)	Ecuador	0-E	Banco Crédito e Inversiones	EE.UU	Dólar	Semestral	-	760	760	738	716	-	-	-	1.454	2.214	3,09%	3,09%
0-E	SAAM Remolcadores S.A. de C.V.	México	0-E	Santander México	México	Dólar	Al vencimiento	1.011	-	1.011	-	-	-	-	-	-	1.011	SOFR 30 + 2,62%	7,97%
0-E	SAAM Towage México S.A. de C.V. (3)	México	0-E	Corpbanca New York Branch	EE.UU	Dólar	Semestral	-	6.132	6.132	-	-	-	-	-	-	6.132	2,90%	2,90%
0-E	Barú Offshore De México SAPI de CV	México	0-E	Santander México	México	Dólar	Trimestral	501	-	501	-	-	-	-	-	-	501	SOFR 30 + 2,62%	7,97%
0-E	SAAM Towage El Salvador S.A. de C.V.	El Salvador	0-E	Banco Crédito e Inversiones	EE.UU	Dólar	Semestral	1.378	1.337	2.715	2.575	9.373	-	-	-	11.948	14.663	SOFR180 + 2,80%	6,33%
0-E	Ian Taylor Perú	Perú	0-E	BBVA Perú	Perú	Dólar	Mensual	132	397	529	530	530	88	-	-	1.148	1.677	5,86%	5,86%
0-E	Ian Taylor Perú	Perú	0-E	Banco de Crédito del Perú	Perú	Dólar	Mensual	35	105	140	140	140	140	70	-	490	630	5,93%	5,93%
0-E	SAAM Towage Colombia SAS (3)	Colombia	0-E	Itaú Corpbanca New York Branch	EE.UU	Dólar	Mensual	1.026	3.004	4.030	3.834	3.637	13.379	-	-	20.850	24.880	SOFR30 + 2,5%	7,31%
0-E	Aerosan SAS	Colombia	0-E	Banco de Bogotá Miami	Colombia	Dólar	Trimestral	194	566	760	615	615	615	-	-	1.845	2.605	SOFR90 + 2,4%	7,74%
0-E	SAAM Towage Brasil (3)	Brasil	0-E	Banco Do Brasil	Brasil	Dólar	Mensual	351	1.039	1.390	1.346	1.304	1.262	877	465	5.254	6.644	3,50%	3,50%
0-E	SAAM Towage Brasil (3)	Brasil	0-E	Banco Do Brasil	Brasil	Dólar	Mensual	240	710	950	919	890	860	631	392	3.692	4.642	3,60%	3,60%
0-E	SAAM Towage Brasil (3)	Brasil	0-E	BNDES	Brasil	Dólar	Mensual	354	1.044	1.398	1.351	1.303	424	-	-	3.078	4.476	3,70%	3,70%
0-E	SAAM Towage Brasil (3)	Brasil	0-E	BNDES	Brasil	Dólar	Mensual	425	1.253	1.678	1.621	1.564	509	-	-	3.694	5.372	3,70%	3,70%
0-E	SAAM Towage Brasil (3)	Brasil	0-E	BNDES	Brasil	Real	Mensual	137	395	532	489	446	139	-	-	1.074	1.606	TJLP + 3,70%	10,25%
0-E	SAAM Towage Brasil (3)	Brasil	0-E	BNDES	Brasil	Dólar	Mensual	344	1.021	1.365	1.336	1.308	1.279	1.251	5.538	10.712	12.077	2,58%	2,58%
0-E	SAAM Towage Brasil (3)	Brasil	0-E	BNDES	Brasil	Dólar	Mensual	263	778	1.041	1.012	984	956	928	4.054	7.934	8.975	3,58%	3,58%
0-E	SAAM Towage Brasil (3)	Brasil	0-E	Caterpillar	Brasil	Dólar	Mensual	58	102	160	44	-	-	-	-	44	204	3,80%	3,80%
0-E	SAAM Towage Brasil (3)	Brasil	0-E	Caterpillar	Brasil	Dólar	Mensual	71	126	197	55	-	-	-	-	55	252	3,80%	3,80%
0-E	SAAM Towage Brasil (3)	Brasil	0-E	Caterpillar	Brasil	Real	Mensual	20	34	54	14	-	-	-	-	14	68	TJLP + 3,80%	10,35%
0-E	SAAM Towage Brasil (3)	Brasil	0-E	BNDES	Brasil	Dólar	Mensual	404	1.195	1.599	1.548	1.498	1.448	1.398	5.060	10.952	12.551	4,25%	4,25%
0-E	SAAM Towage Brasil (3)	Brasil	0-E	Banco Do Brasil	Brasil	Dólar	Mensual	889	294	1.183	-	-	-	-	-	-	1.183	3,75%	3,75%
0-E	SAAM Towage Brasil (3 y 4)	Brasil	0-E	Banco Do Brasil	Brasil	Dólar	Mensual	373	1.101	1.474	1.423	1.376	1.330	1.283	1.135	6.547	8.021	3,85%	3,85%
0-E	SAAM Towage Brasil (3 y 4)	Brasil	0-E	BNDES	Brasil	Dólar	Mensual	292	865	1.157	1.131	1.104	1.077	1.005	718	5.035	6.192	2,57%	2,57%
0-E	SAAM Towage Brasil (3 y 4)	Brasil	0-E	BNDES	Brasil	Dólar	Mensual	261	777	1.038	1.018	997	976	956	8.334	12.281	13.319	2,81%	2,81%
0-E	SAAM Towage Brasil (3 y 4)	Brasil	0-E	BNDES	Brasil	Dólar	Mensual	651	1.934	2.585	2.527	2.469	2.411	2.355	13.848	23.610	26.195	2,94%	2,94%
0-E	SAAM Towage Brasil (3 y 4)	Brasil	0-E	BNDES	Brasil	Dólar	Mensual	154	454	608	589	571	552	515	428	2.655	3.263	3,57%	3,57%
0-E	SAAM Towage Brasil (3 y 4)	Brasil	0-E	BNDES	Brasil	Dólar	Mensual	259	769	1.028	1.003	978	952	928	7.810	11.671	12.699	3,81%	3,81%
0-E	SAAM Towage Brasil (3 y 4)	Brasil	0-E	BNDES	Brasil	Dólar	Mensual	635	1.881	2.516	2.446	2.376	2.306	2.239	12.840	22.207	24.723	3,94%	3,94%
Total préstamos bancarios de operaciones continuadas								**11.564**	**108.847**	**120.411**	**28.304**	**34.179**	**30.703**	**14.436**	**60.622**	**168.244**	**288.655**		

(1) Tasa efectiva es una TIR de los flujos proyectados, la cual considera para tasas variables la tasa del día de cierre del período y también el flujo efectivo en la recepción (con gastos asociados a la emisión)

(2) Corresponde a pasivos financieros, sobre los cuales, la sociedad ha minimizado el riesgo de la fluctuación de tasa de interés y moneda, mediante la contratación de instrumentos derivados de cobertura.

(3) Préstamos sujetos al cumplimiento de covenants y/o garantías, revelados en la nota 36.

(4) Préstamos obtenidos y recibidos para financiar la adquisición de la flota de remolcadores de Starnav en Brasil.

NOTA 22 Otros pasivos financieros, continuación

22.5) Pasivos Financieros no descontados, continuación

22.5.2) Arrendamientos

Al 31 de diciembre de 2024

Nombre Entidad Deudora	Nombre Entidad Acreedora	Moneda	Tipo de Amortización	Hasta 90 días	Más de 90 días hasta 1 año	Total Corriente	De 1 a 2 años	De 2 a 3 años	De 3 a 4 años	De 4 a 5 años	Más de 5 años	Total no Corriente	Total Deuda	Tasa de Interés
				MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	Promedio
SAAM S.A.	Inmobiliaria Renta Segunda SpA	UF	Mensual	73	218	291	314	-	-	-	-	314	605	5,60%
SAAM Towage Chile S.A.	Mutual de Seguros de Chile	UF	Mensual	39	125	164	142	134	126	118	413	933	1.097	0,74%
SAAM Towage Perú S.A.C.	Inmobiliaria el Morro	USD	Mensual	26	77	103	106	110	113	39	-	368	471	0,72%
SAAM Towage Uruguay S.A.	Proveedores varios	USD	Mensual	5	14	19	6	4	-	-	-	10	29	4,25%
Ecuaestibas S.A.	Consorcio del Pichincha S.A.	USD	Mensual	8	25	33	11	6	-	-	-	17	50	4,50%
SAAM Towage Panamá Inc.	Proveedores varios	USD	Mensual	26	79	105	105	102	105	108	426	846	951	6,68%
SAAM Towage México S.A. de C.V.	Proveedores varios	MXP	Mensual	22	34	56	13	11	12	-	-	36	92	7,10%
SAAM Towage México S.A. de C.V.	Proveedores varios	USD	Mensual	33	100	133	133	139	121	-	-	393	526	8,00%
Recursos Portuarios S.A. de C.V.	Hewlett-Packard Peration Mexico S.A. de C.V.	USD	Mensual	3	10	13	3	-	-	-	-	3	16	7,10%
SAAM Towage Canadá Inc.	Proveedores varios	CAD	Mensual	83	248	331	206	139	139	146	586	1.216	1.547	2,74%
SAAM Towage Brasil S.A.	Proveedores varios	BRL	Mensual	298	898	1.196	1.203	1.187	817	169	324	3.700	4.896	0,74%
SAAM Towage Brasil S.A.	Proveedores varios	USD	Mensual	263	792	1.055	1.055	1.055	1.056	967	-	4.133	5.188	0,74%
Servicios Aeroportuarios Aerosan S.A.	Soc. Concesionaria Nuevo Pudahuel	UF	Mensual	2.324	6.878	9.202	9.136	9.136	9.136	1.271	3.918	32.597	41.799	7,60%
Servicios Aeroportuarios Aerosan S.A.	Proveedores varios	USD	Mensual	101	303	404	293	289	289	214	67	1.152	1.556	15,80%
SAAM Towage Colombia S.A.S.	Orion del Pacifico	COP	Mensual	26	78	104	9	-	-	-	-	9	113	5,44%
SAAM Towage Colombia S.A.S.	Proveedores varios	COP	Mensual	5	15	20	-	-	-	-	-	-	20	5,44%
Aerosan S.A.S.	Soc. Concesionaria Op. Aeroportuaria Internacional S.A.	COP	Mensual	651	1.680	2.331	1.065	-	-	-	-	1.065	3.396	3,50%
Pertraly S.A.	Corporación Quiport	USD	Mensual	29	86	115	115	115	115	115	354	814	929	9,33%
Aronem Air Cargo S.A.	Corporación Quiport	USD	Mensual	34	102	136	136	136	136	136	427	971	1.107	8,34%
Total arrendamiento operativo de operaciones continuadas				**4.049**	**11.762**	**15.811**	**14.051**	**12.563**	**12.165**	**3.283**	**6.515**	**48.577**	**64.388**	

NOTA 22 Otros pasivos financieros, continuación

22.5) Pasivos Financieros no descontados, continuación

22.5.2) Arrendamientos

Al 31 de diciembre de 2023

Nombre Entidad Deudora	Nombre Entidad Acreedora	Moneda	Tipo de Amortización	Hasta 90 días	Más de 90 días hasta 1 año	Total Corriente	De 1 a 2 años	De 2 a 3 años	De 3 a 4 años	De 4 a 5 años	Más de 5 años	Total no Corriente	Total Deuda	Tasa de Interés
				MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	Promedio
SAAM S.A.	Inmobiliaria Renta Segunda SpA	UF	Mensual	79	237	316	316	263	-	-	-	579	895	5,60%
Ecuaestibas S.A.	Consorcio del Pichincha S.A.	USD	Mensual	5	14	19	18	8	6	-	-	32	51	4,50%
SAAM Smit Towage Panamá	Proveedores varios	USD	Mensual	87	320	407	179	158	108	108	643	1.196	1.603	6,10%
Crewing Service	Proveedores varios	USD	Mensual	9	18	27	9	9	9	-	-	27	54	7,43%
SAAM Towage México	Proveedores varios	MXP	Mensual	40	113	153	41	-	-	-	-	41	194	7,10%
SAAM Towage México	Proveedores varios	USD	Mensual	5	13	18	-	-	-	-	-	-	18	7,10%
Recursos Portuarios SA de CV	Hewlett-Packard Peration México S.A. de C.V.	USD	Mensual	5	11	16	24	-	-	-	-	24	40	7,10%
SAAM Remolcadores SA de CV	Hewlett-Packard Peration México S.A. de C.V.	USD	Mensual	28	-	28	-	-	-	-	-	-	28	7,10%
SAAM Towage Canadá Inc.	Proveedores varios	CAD	Mensual	84	247	331	358	237	157	159	779	1.690	2.021	2,92%
SAAM Towage Brasil S.A.	Proveedores varios	BRL	Mensual	402	1.209	1.611	1.619	1.628	1.586	881	528	6.242	7.853	0,74%
SAAM Towage Brasil S.A.	Proveedores varios	USD	Mensual	687	2.075	2.762	2.754	2.754	2.520	-	-	8.028	10.790	0,74%
SAAM Towage Perú S.A.C.	Ian Taylor Agencias S.A.C.	USD	Mensual	27	144	171	-	-	-	-	-	-	171	4,00%
ST Remolcadores Perú S.A.C.	Scotiabank Perú	USD	Mensual	140	47	187	-	-	-	-	-	-	187	4,00%
SAAM Towage Uruguay	Rosa, Ingeborg y Astrid Shandy	UYU	Mensual	5	14	19	-	-	-	-	-	-	19	4,00%
Servicios Aeroportuarios Aerosan S.A.	Soc. Concesionaria Nuevo Pudahuel	UF	Mensual	346	1.037	1.383	1.383	1.383	1.383	1.383	5.645	11.177	12.560	3,50%
Servicios Aeroportuarios Aerosan S.A.	Royal	UF	Mensual	42	30	72	-	-	-	-	-	-	72	3,50%
Servicios Aeroportuarios Aerosan S.A.	Proveedores varios	USD	Mensual	111	215	326	243	133	129	129	54	688	1.014	15,80%
SAAM Towage Colombia S.A.S.	Orion del Pacifico	COP	Mensual	22	69	91	109	-	-	-	-	109	200	5,44%
SAAM Towage Colombia S.A.S.	Proveedores varios	COP	Mensual	64	193	257	272	107	-	-	-	379	636	5,44%
Aerosan SAS	Soc. Concesionaria Op. Aeroportuaria Internacional S.A.	COP	Mensual	503	1.240	1.743	1.364	870	55	-	-	2.289	4.032	3,50%
Pertraly	Corporación Quiport	USD	Mensual	28	85	113	113	113	113	113	399	851	964	9,33%
Aronem	Corporación Quiport	USD	Mensual	33	100	133	134	134	134	134	588	1.124	1.257	8,34%
Total arrendamiento operativo de operaciones continuadas				**2.752**	**7.431**	**10.183**	**8.936**	**7.797**	**6.200**	**2.907**	**8.636**	**34.476**	**44.659**	

NOTA 22 Otros pasivos financieros, continuación

22.5) Pasivos Financieros no descontados, continuación

22.5.3) Obligaciones con el público

Al 31 de diciembre de 2024

Rut Deudora	Entidad Deudora	País Deudora	Número de inscripción	Serie	Vcto.	Moneda	Tipo de Amortización	Tasa efectiva (1)	Tasa nominal	Hasta 90 días	Mas de 90 días hasta 1 año	Total Corriente	De 1 a 2 años	De 2 a 3 años	De 3 a 4 años	De 4 a 5 años	Más de 5 años	Total no Corriente	Total Deuda
										MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$
76.196.718-5	Sociedad Matriz SAAM S.A.	Chile	794	Serie C	2026	UF	Semestral	2,39%	2,80%	-	1.501	1.501	55.475	-	-	-	-	55.475	56.976
76.196.718-5	Sociedad Matriz SAAM S.A.	Chile	794	Serie E	2030	UF	Semestral	1,25%	1,30%	-	599	599	599	599	599	599	46.564	48.960	49.559
76.196.718-5	Sociedad Matriz SAAM S.A.	Chile	1037	Serie H	2030	UF	Semestral	1,25%	1,30%	350	350	700	699	699	699	699	54.674	57.470	58.170
Total obligaciones con el público de operaciones continuadas										**350**	**2.450**	**2.800**	**56.773**	**1.298**	**1.298**	**1.298**	**101.238**	**161.905**	**164.705**

(1) Tasa efectiva es una TIR de los flujos proyectados, la cual considera para tasas variables la tasa del día de cierre del período y también el flujo efectivo en la recepción.

Al 31 de diciembre de 2023

Rut Deudora	Entidad Deudora	País Deudora	Número de inscripción	Serie	Vcto.	Moneda	Tipo de Amortización	Tasa efectiva (1)	Tasa nominal	Hasta 90 días	Mas de 90 días hasta 1 año	Total Corriente	De 1 a 2 años	De 2 a 3 años	De 3 a 4 años	De 4 a 5 años	Más de 5 años	Total no Corriente	Total Deuda
										MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$
76.196.718-5	Sociedad Matriz SAAM S.A.	Chile	794	Serie C	2026	UF	Semestral	2,39%	2,80%	-	1.633	1.633	1.633	60.354	-	-	-	61.987	63.620
76.196.718-5	Sociedad Matriz SAAM S.A.	Chile	794	Serie E	2030	UF	Semestral	1,25%	1,30%	-	652	652	652	652	652	652	51.310	53.918	54.570
76.196.718-5	Sociedad Matriz SAAM S.A.	Chile	1037	Serie H	2030	UF	Semestral	1,25%	1,30%	380	380	760	761	761	761	761	60.243	63.287	64.047
Total obligaciones con el público de operaciones continuadas										**380**	**2.665**	**3.045**	**3.046**	**61.767**	**1.413**	**1.413**	**111.553**	**179.192**	**182.237**

(1) Tasa efectiva es una TIR de los flujos proyectados, la cual considera para tasas variables la tasa del día de cierre del período y también el flujo efectivo en la recepción.

NOTA 23 Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar

La composición del saldo de cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar se indica en el siguiente cuadro:

	31-12-2024			31-12-2023		
	Corrientes	No corrientes	Total	Corrientes	No corrientes	Total
	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$
Acreedores comerciales	35.732	-	35.732	42.228	-	42.228
Otras cuentas por pagar	12.564	61	12.625	11.897	128	12.025
Total cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	**48.296**	**61**	**48.357**	**54.125**	**128**	**54.253**

Otras cuentas por pagar corresponden principalmente a obligaciones con terceros por conceptos habituales no relacionados directamente con la explotación.

La Sociedad cuenta con una situación de liquidez sólida, lo que permite cumplir sus obligaciones con sus múltiples proveedores sin mayores inconvenientes.

NOTA 24 Provisiones

	31-12-2024			31-12-2023		
	Corrientes	No corrientes	Total	Corrientes	No corrientes	Total
	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$
Provisiones legales[1]	117	1.278	1.395	1	1.493	1.494
Participación sobre las utilidades[2]	161	-	161	7.057	-	7.057
Contraprestación contingente por combinación de negocios[3]	-	5.600	5.600	-	5.600	5.600
Otras provisiones[4]	405	2.004	2.409	830	6.402	7.232
Total provisiones	**683**	**8.882**	**9.565**	**7.888**	**13.495**	**21.383**

(1) Principalmente corresponde a juicios laborales. Ver detalle de las sociedades en nota 36.5.
(2) Corresponde a la participación variable del directorio con base a lo aprobado por la Junta Ordinaria de Accionistas y al ratio de distribución de dividendos históricos como criterio de prudencia, ya que a la fecha no existe aprobación ni acuerdo del Directorio para la distribución de dividendos.
(3) Corresponde a provisiones asociadas a combinaciones de negocio.
(4) Corresponde principalmente a costos iniciales de los activos en arriendo operativo (activo subyacente corresponde a remolcadores) detallados en los contratos y que son distintos de los pagos periódicos que se encuentran clasificados como otros pasivos financieros. Los arriendos son de la subsidiaria SAAM Towage Brasil S.A.

NOTA 24 Provisiones, continuación

24.1) Reconciliación de las provisiones

	Provisión Legal	Participación sobre las utilidades	Otras provisiones por combinación de negocios	Otras provisiones	Total provisiones
	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$
Saldo inicial al 1 de enero de 2023 de operaciones continuadas	**1.338**	**813**	**5.600**	**5.907**	**13.658**
Provisiones adicionales	204	7.057	-	907	8.168
Provisión utilizada	(224)	(813)[1]	-	-	(1.037)
Incremento (decremento) en el cambio de moneda extranjera	176	-	-	418	594
Total cambios en provisiones	**156**	**6.244**	**-**	**1.325**	**7.725**
Saldo al 31 de diciembre de 2023	**1.494**	**7.057**	**5.600**	**7.232**	**21.383**
Provisiones adicionales	116	497	-	-	614
Provisión utilizada	-	(7.393)[1]	-	-	(7.396)
Incremento (decremento) de las provisiones	28	-	-	(4.185)	(4.157)
Incremento (decremento) en el cambio de moneda extranjera	(243)	-	-	(638)	(881)
Total cambios en provisiones	**(99)**	**(6.896)**	**-**	**(4.823)**	**(11.820)**
Patrimonio al 31 de diciembre de 2024	**1.395**	**161**	**5.600**	**2.409**	**9.563**

(1) Corresponde principalmente al pago de participaciones a los Directores de la Sociedad.

NOTA 25 Otros pasivos no financieros

El detalle de la cuenta es el siguiente:

	31-12-2024			31-12-2023		
	Corriente	No corriente	Total	Corriente	No corriente	Total
	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$
Dividendos mínimos a pagar en el siguiente ejercicio	-	-	-	151.861	-	151.861
Dividendos por pagar años anteriores	1.114	-	1.114	267	-	267
Ingresos diferidos	357	-	357	1.890	-	1.890
Iva por pagar	7.649	-	7.649	5.031	-	5.031
Otros pasivos no financieros	254	64	318	514	-	514
Total otros pasivos no financieros	**9.374**	**64**	**9.438**	**159.563**	**-**	**159.563**

NOTA 26 Beneficios a los empleados y gastos del personal

26.1) Gasto por beneficios a los empleados

Clases de gastos por empleado	01-01-2024 31-12-2024 MUS$	01-01-2023 31-12-2023 MUS$
Sueldos y salarios	132.709	120.320
Beneficios a corto plazo a los empleados	14.163	20.617
Gasto de obligaciones por beneficios definidos	11.519	6.699
Participación en utilidades	7.379	11.311
Otros gastos de personal	10.829	4.361
Total gasto por empleado[1]	**176.599**	**163.308**

(1) El gasto asociado a las remuneraciones del personal, se encuentra registrado en el costo operacional por MUS$ 125.838 (MUS$ 119.360 en diciembre 2023) y en el gasto de administración por MUS$ 50.761 (MUS$ 43.948 en diciembre 2023).

26.2) Detalle de provisiones por beneficios a los empleados

Beneficios al personal por pagar	31-12-2024 Corriente MUS$	31-12-2024 No corriente MUS$	31-12-2024 Total MUS$	31-12-2023 Corriente MUS$	31-12-2023 No corriente MUS$	31-12-2023 Total MUS$
Obligaciones por beneficios definidos (Nota 26.3)	2.110	9.937	12.047	1.529	10.280	11.809
Vacaciones	8.012	-	8.012	7.710	-	7.710
Participación en utilidades y bonos	7.712	-	7.712	10.303	-	10.303
Leyes sociales e impuestos	4.197	-	4.197	3.519	-	3.519
Remuneraciones y otros beneficios por pagar	7.865	-	7.865	6.706	-	6.706
Total Beneficios al personal por pagar	**29.896**	**9.937**	**39.833**	**29.767**	**10.280**	**40.047**

26.3) Obligaciones post empleo por beneficios definidos

Al 31 de diciembre de 2024 y 31 de diciembre de 2023, la responsabilidad de SM SAAM y subsidiarias se determinan y registran en los estados financieros consolidados utilizando los criterios descritos en la nota 3.16.a. Estos beneficios se refieren principalmente a:

- Indemnizaciones por años de servicio: el beneficiario percibe un monto fijo determinado como un número de sueldos, un porcentaje del sueldo o un número de días por lo años de servicio prestados.
- Jubilación Patronal: beneficio consistente en el pago a la edad de jubilación de un monto único a trabajadores que prestaron servicios por veinticinco o más años.

NOTA 26 Beneficios a los empleados y gastos del personal, continuación

26.3) Obligaciones post empleo por beneficios definidos, continuación

Los cambios en la obligación por pagar al personal correspondiente a beneficios definidos se indican en el siguiente cuadro:

Valor presente obligaciones plan los beneficios definidos	01-01-2024 31-12-2024 MUS$	01-01-2023 31-12-2023 MUS$
Saldo al 1° de enero de operaciones continuadas	**11.809**	**11.151**
Adquisiciones mediante combinación de negocios	-	770
Costo del servicio	1.612	2.396
Costo por intereses	535	828
(Ganancias) pérdidas actuariales	640	454
Variación en el cambio de moneda extranjera	(899)	(125)
Liquidaciones	(1.650)	(1.463)
Otros movimientos[2]	-	(2.202)
Total valor presente obligación plan de beneficios definidos de operaciones continuadas	**12.047**	**11.809**
Obligación corriente[1]	2.110	1.529
Obligación no corriente	9.937	10.280
Total obligación	**12.047**	**11.809**

(1) Corresponde a la mejor estimación de la Compañía respecto al monto a ser cancelado durante los doce meses siguientes.
(2) Corresponde a los Beneficios definidos Post empleos de los trabajadores del sector corporativo que formaron parte de la transacción con Hapag Lloyd.

Hipótesis Actuariales

Las principales hipótesis utilizadas para el cálculo actuarial de los beneficios de prestación definida son las siguientes, al 31 de diciembre de 2024 y 31 de diciembre de 2023:

Hipótesis actuariales	Chile		Ecuador		México	
	2024	2023	2024	2023	2024	2023
Tasa de descuento promedio	5,64%	5,94%	5,24%	5,77%	10,10%	9,30%
Tasa de incremento salarial promedio	4,98%	5,30%	1,33%	1,33%	5,00%	5,00%
Tasa de rotación promedio	19,71%	18,00%	30,86%	28,67%	9,40%	9,64%

(*) Las tasas de mortalidad se encuentran sujetas afines con cada jurisdicción.

NOTA 26 Beneficios a los empleados y gastos del personal, continuación

26.4) Análisis sensibilidad variables actuariales

El método utilizado para cuantificar el efecto que tendría en la provisión por indemnización por años de servicios considera un incremento y decremento de 10 por ciento en las variables actuariales utilizadas en el cálculo de la provisión. Los resultados del análisis, considerando las variaciones descritas anteriormente se resumen en el siguiente cuadro:

MUS$		Tasa descuento		
		>10%	Actual	<10%
Tasa incremento salarial	>10%	11.976	12.388	12.835
	Actual	11.652	12.047	12.475
	<10%	11.347	11.725	12.134

26.5) Compromiso

El flujo previsto de prestaciones para los próximos años es el siguiente:

Años	MUS$
Dentro de los próximos 12 meses	2.110
Mayor a 1 año hasta 2 años	1.371
Mayor a 2 año hasta 3 años	1.540
Mayor a 3 año hasta 4 años	1.023
Mayor a 4 año hasta 5 años	1.157
Mayor a 5 años	11.416
Total compromiso de pago	**18.617**

El promedio ponderado de la duración de las obligaciones del Grupo corresponde a 7,7 años.

NOTA 27 Patrimonio y reservas

Al 31 de diciembre de 2024 y 31 de diciembre de 2023 el capital social autorizado se constituye de 9.736.342.062 y 9.736.791.983 acciones respectivamente. Todas las acciones emitidas están totalmente pagadas. Estas acciones no tienen valor nominal.

La utilidad por acción es calculada en base a la utilidad atribuible a los propietarios de la controladora dividida por el número de acciones suscritas y pagadas.

	01-01-2024 31-12-2024	01-01-2023 31-12-2023
Número de acciones suscritas y pagadas (b)	9.736.342.062	9.736.791.983
Ganancia (pérdida), atribuible a los propietarios de la controladora en operaciones continuadas, MUS$ (a)	59.185	22.256
Ganancia (pérdida), atribuible a los propietarios de la controladora en operaciones discontinuadas, MUS$ (a)	-	478.664
Ganancia (pérdida), atribuible a los propietarios de la controladora MUS$ (a)	**59.185**	**500.920**
Ganancia (pérdida) por acción, atribuible a los propietarios de la controladora en operaciones continuadas, US$ (a/b)	0,0061	0,0023
Ganancia (pérdida) por acción, atribuible a los propietarios de la controladora en operaciones discontinuadas, US$ (a/b)	-	0,0492
Ganancias (pérdidas) por acción, atribuible a los propietarios de la controladora US$ (a/b)	**0,0061**	**0,0514**
Ganancias (pérdidas) por acción, diluída US$ (a/b)	**0,0061**	**0,0514**

27.1) Capital social

El número de acciones suscritas y pagadas al 31 de diciembre de 2023 era de 9.736.791.983. En septiembre de 2024 el número de acciones disminuyó en 449.921 acciones, quedando el total de acciones de SM SAAM S.A. en 9.736.342.062 al 31 de diciembre de 2024.

La disminución en el número de acciones está relacionada con el ejercicio del derecho a retiro de algunos accionistas en el contexto de aprobación de la transacción de venta de las operaciones de terminales y logística terrestre. Al momento de materializarse el derecho a retiro, SM SAAM S.A. adquirió 449.921 acciones de propia emisión. Luego, en virtud de lo dispuesto en el Artículo 62 del Reglamento de Sociedades Anónimas, en relación con el Artículo 27 de la Ley de Sociedades Anónimas, habiendo transcurrido más de un año contado desde la fecha que los accionistas disidentes ejercieron su derecho a retiro sin que dichas acciones hubieren sido enajenadas en bolsa de valores, el capital de la Sociedad disminuyó de pleno derecho en un monto igual al costo en que la Sociedad adquirió dichas acciones (MUSD 29) disminuyendo consecuentemente el número de acciones de la Sociedad.

27.2) Reservas

	31-12-2024 MUS$	31-12-2023 MUS$
Reserva de diferencias de cambio en conversiones (Nota 27.2.1)	(48.733)	(31.948)
Reserva de coberturas de flujo de efectivo (Nota 27.2.2)	157	(1.399)
Reserva de ganancias (pérdidas) actuariales en planes de beneficios definidos (Nota 27.2.3)	(10.819)	(10.446)
Otras reservas varias (Nota 27.2.4)	15.817	17.394
Total	**(43.578)**	**(26.399)**

NOTA 27 Patrimonio y reservas, continuación

27.2) Reservas, continuación

27.2.1) Reserva de diferencias de cambio en conversiones

La reserva de conversión se produce por la conversión de los estados financieros de subsidiarias y asociadas de una moneda funcional distinta a la moneda funcional de la matriz.

	01-01-2024 31-12-2024 MUS$	01-01-2023 31-12-2023 MUS$
Saldo inicial	(31.948)	(67.344)
Variación originada en:		
Asociadas (Nota 16.1)	(1.895)	120[1]
Reversa de transacción [2]	-	28.862
Subsidiarias	(14.890)	6.414
Total reserva conversión	**(48.733)**	**(31.948)**

(1) Efecto de asociadas de operaciones continuadas es de MUS$ (982) y de asociadas de operaciones discontinuadas es de MUS$ 1.102.
(2) Efecto corresponde a la reversa de la reserva de conversión que pertenecía a SAAM Ports S.A. y SAAM Logistics S.A. al cierre de la transacción. (Ver nota 41).

27.2.2) Reserva de coberturas de flujo de efectivo

La reserva de cobertura comprende el registro de la parte efectiva respecto a los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados y la partida cubierta asociado a transacciones futuras.

	01-01-2024 31-12-2024 MUS$	01-01-2023 31-12-2023 MUS$
Saldo inicial	(1.399)	4.817
Resultado imputado a resultado integral del período de:		
Subsidiarias	(1.003)	(1.118)
Reversa de la transacción[1]	-	(337)
Derivados propios[2]	3.036	(4.518)
Otros movimientos	(477)	(243)
Total reserva de cobertura de flujos de efectivo	**157**	**(1.399)**

(1) Efecto corresponde a la reversa de la reserva de conversión que pertenecía a SAAM Ports S.A. y SAAM Logistics S.A. al cierre de la transacción. Ver nota 41.
(2) Corresponde a la reserva de cobertura de Sociedad Matriz SAAM, asociados al derivado CCSWAP, contratado con efecto de la colocación de bonos realizadas en enero 2017, septiembre y agosto 2020.

NOTA 27 Patrimonio y reservas, continuación

27.2) Reservas, continuación

27.2.3) Reserva de ganancias o pérdidas actuariales en planes de beneficios definidos

La reserva de ganancias actuariales por beneficios definidos comprende la variación de los valores actuariales de la provisión de beneficios definidos al personal de la compañía y sus asociadas.

	01-01-2024 31-12-2024 MUS$	01-01-2023 31-12-2023 MUS$
Saldo inicial	(10.446)	(9.720)
Incremento por variaciones en valores de la estimación de beneficios definidos de:		
Asociadas	-	(204)[1]
Subsidiarias	(373)	(522)
Total	**(10.819)**	**(10.446)**

(1) Incluye efecto de inversiones en asociadas de operaciones de operaciones discontinuadas.

27.2.4) Otras reservas varias

	31-12-2024 MUS$	31-12-2023 MUS$
Constitución SM SAAM (a)	16.843	16.843
Reservas legales (b)	4.061	4.061
Asociación con Boskalis (c)	40.171	40.171
Adquisición participación no controladora en SAAM Towage Uruguay S.A.(d)	(4.211)	(4.211)
Adquisición participación no controladora en SAAM Towage México S.A. de C.V. (e)	(12.552)	(12.552)
Adquisición participación no controladora en Aronem (f)	(2.140)	(2.140)
Opción de adquisición de participación minoritaria en Intertug (g)	(26.753)	(25.147)
Otras reservas SAAM Towage México S.A. de C.V. (h)	401	401
Efecto por adquisición/liquidación acciones propias (i)	(3)	(32)
Total	**15.817**	**17.394**

NOTA 27 Patrimonio y reservas, continuación

27.2) Reservas, continuación

27.2.4) Otras reservas varias, continuación

El saldo de la cuenta de otras reservas varias al 31 de diciembre de 2024 asciende a MUS$ 15.817 (MUS$ 17.394 al 31 de diciembre de 2023).

a) En la división de CSAV se asignó como único activo a Sociedad Matriz SAAM S.A., el valor financiero de la inversión en SAAM al 1 de enero 2012 ascendente a MUS$ 603.349. En el balance de apertura de Sociedad Matriz SAAM S.A. al 15 de febrero 2012 la diferencia entre el patrimonio inicial de la sociedad y su capital social de MUS$ 586.506, establecido en los estatutos de constitución de fecha 5 de octubre 2011, se presenta en el patrimonio de SM SAAM en otras reservas varias por el monto de MUS$ 16.843.

b) El reconocimiento de reservas adicionales por MUS$ 4.061, en conformidad a regulaciones legales vigentes en países donde operan subsidiarias extranjeras.

c) Adicionalmente, producto del acuerdo de asociación con Boskalis, con fecha 1 de julio de 2014, producto del cambio de participación sin pérdida de control en la subsidiaria indirecta SAAM Towage México S.A. de C.V., significó reconocer abono en otras reservas por MUS$ 40.171.

d) Con fechas 16 de mayo de 2017, la Sociedad adquirió la participación no controladora en SAAM Towage Uruguay S.A. Esta transacción generó un cargo en reservas de MUS$ 4.211.

e) Con fecha 30 de octubre de 2019 la Sociedad adquirió el 49% de las acciones de SAAM Towage México S.A. de C.V., alcanzando el 100% de participación. Esta transacción generó un cargo en reservas de MUS$ 12.552.

f) Con fecha 25 de octubre de 2022 la Sociedad adquirió el 20% de las acciones de Aronem Air Cargo S.A., alcanzando el 100% de participación. Esto generó un cargo en reservas de MUS$ 2.140.

g) Corresponde al pasivo financiero por opción de compra. El monto asciende a MUS$ 26.753. Ver nota 22.4.

h) Corresponde a otras reservas de SAAM Towage México S.A. de C.V.

i) Corresponde a las acciones propias adquiridas por SM SAAM proveniente de los accionistas que ejercieron su derecho a retiro por la transacción con Hapag Lloyd.

NOTA 27 Patrimonio y reservas, continuación

27.3) Utilidad líquida distribuible y dividendos

La utilidad líquida distribuible se determina tomando como base la "ganancia atribuible a los controladores", presentada en el Estado Consolidado de Resultados por Función de cada período presentado.

Con fecha 1 de diciembre de 2023, en sesión de Directorio de SM SAAM se aprobó la distribución de dividendos provisorios por US$ 125.000.000, lo cual significa repartir un dividendo de US$ 0,0128 por acción. Este dividendo se pagó con cargo a la utilidad del ejercicio 2023 a contar del día 4 de enero de 2024, en su equivalente en pesos chilenos según el tipo de cambio del quinto día que anteceda a la fecha definida para el pago, esto es, del día 28 de diciembre de 2023.

El 5 de abril de 2024 la Junta Ordinaria de Accionistas de Sociedad Matriz SAAM S.A. acordó distribuir un dividendo definitivo a los accionistas por un monto total de US$ 125.459.907,5, que en conjunto con el dividendo provisorio distribuido el día 4 de enero de 2024 totaliza un dividendo de US$250.459.907,5, lo que equivale al 50% de las utilidades líquidas del ejercicio 2023. El dividendo se pagó a partir del día 3 de mayo de 2024 según su equivalente pesos al quinto día hábil que anteceda a dicha fecha.

Dada la utilidad de la Transacción descrita en nota 41 y los ingresos no renta que se generaron producto de la venta de acciones adquiridas previas al año 1984, SM SAAM en un proceso administrativo revisó con el Servicio de Impuestos Internos la determinación del Capital Propio Tributario así como la determinación del costo de venta de dichas acciones.

El 8 de noviembre de 2024, en la Sesión de Directorio de Sociedad Matriz SAAM S.A. se aprobó distribuir un dividendo provisorio a los accionistas por un monto total de US$ 20.000.000 con cargo a las utilidades del ejercicio 2024, lo cual significa repartir un dividendo de US$ 0,002054 por acción. El dividendo se pagó a partir del día 5 de diciembre de 2024 según su equivalente pesos al quinto día hábil que anteceda a dicha fecha.

El detalle de los movimientos de los dividendos se presenta a continuación:

Dividendos	**01-01-2024 31-12-2024 MUS$**	**01-01-2023 31-12-2023 MUS$**
Dividendo mínimo provisorio y provisionado correspondiente al ejercicio actual	(20.000)	(150.561)
Dividendo adicional, correspondiente al ejercicio del período anterior	(99.899)	(33.724)
Total	**(119.899)**	**(184.285)**

NOTA 27 Patrimonio y reservas, continuación

27.4) Participaciones no controladoras

El detalle de las participaciones no controladoras es el siguiente:

	Patrimonio		Resultado	
	31-12-2024	31-12-2023	01-01-2024 31-12-2024	01-01-2023 31-12-2023
	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$
SAAM Towage Guatemala	2.822	2.321	501	509
Expertajes Marítimos	849	999	(165)	231
SAAM Remolcadores S.A. de C.V.	507	532	(24)	91
SAAM Towage Colombia SAS	15.205	15.465	32	1.720
Intertug México	2.650	2.026	750	742
Baru Offshore de México	(239)	(173)	(67)	(89)
EOP Crew Management de México S.A.	199	250	(9)	55
Subtotal operaciones continuadas	**21.993**	**21.420**	**1.018**	**3.259**
Florida Terminal Internacional	-	-	-	1.770
Sociedad Portuaria Granelera de Caldera	-	-	-	1.131
Sociedad Portuaria de Caldera	-	-	-	897
Subtotal operaciones discontinuadas	**-**	**-**	**-**	**3.798**
Total participación de la no controladora	**21.993**	**21.420**	**1.018**	**7.057**

La activos y pasivos de las subsidiarias que tienen participaciones no controladoras son las siguientes:

Activos y Pasivos	31-12-2024				31-12-2023			
	Activos corrientes	Activos no corrientes	Pasivos Corrientes	Pasivos no corrientes	Activos corrientes	Activos no corrientes	Pasivos Corrientes	Pasivos no corrientes
	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$
SAAM Towage Guatemala	2.424	7.038	(53)	-	1.631	6.796	(659)	(30)
Expertajes Marítimos	3.394	17	(307)	(275)	4.018	14	(438)	(265)
SAAM Remolcadores S.A. de C.V.	24.876	667	(15.456)	(155)	20.960	1.006	(6.947)	(4.597)
SAAM Towage Colombia S.A.S	17.917	65.075	(8.509)	(23.795)	16.721	70.100	(7.798)	(27.461)
Intertug México	5.811	5.833	(1.342)	(1.473)	3.506	7.250	(2.241)	(1.763)
Baru Offshore de México	5.938	13.946	(5.124)	(15.556)	4.316	15.927	(3.986)	(16.834)
EOP Crew Management de México S.A.	14	757	(107)	-	954	4	(124)	-

NOTA 28 Ingresos de actividades ordinarias

Área Negocio	Servicio de:	01-01-2024 31-12-2024	01-01-2023 31-12-2023
		MUS$	MUS$
Remolcadores	Atraque y desatraque de naves	482.700	460.085
Otros ingresos operacionales	Servicios logísticos aéreos y otros ingresos operacionales	94.941	79.999
Total ingresos de actividades ordinarias		**577.641**	**540.084**

NOTA 29 Costo de ventas

	01-01-2024 31-12-2024	01-01-2023 31-12-2023
	MUS$	MUS$
Remuneraciones (Nota 26.1)	(125.838)	(119.360)
Combustible y otras existencias (Nota 13)	(56.343)	(57.922)
Subcontratación de naves	(37.390)	(35.347)
Mantención y reparación	(27.974)	(26.391)
Seguros	(9.750)	(8.997)
Personal a terceros	(5.780)	(5.394)
Depreciaciones (Nota 18.3 y 19)	(94.785)	(84.759)
Amortizaciones (Nota 17.4)	(597)	(863)
Costos Operativos	(44.649)	(42.328)
Total costo de ventas	**(403.106)**	**(381.361)**

NOTA 30 Gastos de administración

	01-01-2024 31-12-2024 MUS$	01-01-2023 31-12-2023 MUS$
Gastos de remuneraciones (Nota 26.1)	(50.761)	(43.948)
Gastos de asesorías	(7.878)	(11.567)
Gastos de comunicación y relaciones públicas	(7.594)	(7.210)
Gasto de sistemas	(2.781)	(4.087)
Gastos de participación y dieta del directorio[1]	(1.107)	(8.055)
Gastos de certificación, patentes y otros	(2.318)	(1.568)
Gastos de servicios básicos y seguros	(1.918)	(1.696)
Deterioro (reversa) deudores comerciales (Nota 11)	(1.497)	(1.416)
Personal a terceros	(154)	(446)
Depreciación propiedades, planta y equipo (Nota 18.3 y 19)	(3.016)	(3.562)
Amortización intangibles (Nota 17.4)	(7.050)	(6.832)
Otros gastos de administración	(5.702)	(4.088)
Total Gastos de administración	**(91.776)**	**(94.475)**

(1) La Compañía provisiona la participación variable del directorio con base a lo aprobado por la Junta Ordinaria de Accionistas y al ratio de distribución de dividendos históricos como criterio de prudencia, ya que a la fecha no existe aprobación ni acuerdo del Directorio para la distribución de dividendos.

NOTA 31 Ingresos y costos financieros

	01-01-2024 31-12-2024 MUS$	01-01-2023 31-12-2023 MUS$
Ingresos financieros por depósitos a plazo	26.330	19.479
Ingresos financieros por intereses	1.101	2.260
Otros ingresos financieros	1.226	885
Ingresos financieros	**28.657**	**22.624**
Gastos por intereses en préstamos bancarios	(11.910)	(23.316)
Gastos por intereses obligaciones con el público	(2.881)	(3.156)
Gasto por intereses instrumentos financieros	(1.512)	325
Gasto financiero IAS actuarial (Nota 26.3)	(535)	(828)
Gastos financiero contratos de arriendos	(4.494)	(1.244)
Otros gastos financieros	(2.173)	(2.023)
Costos financieros	**(23.505)**	**(30.242)**

NOTA 32 Otros ingresos y otros gastos por función

Otros ingresos	01-01-2024 31-12-2024 MUS$	01-01-2023 31-12-2023 MUS$
Servicios computacionales	24	1.073
Servicios administrativos	-	3.258
Otros ingresos de operación	1.290	1.923
Total otros ingresos por función	**1.314**	**6.254**

Otros gastos por función	01-01-2024 31-12-2024 MUS$	01-01-2023 31-12-2023 MUS$
Deterioro de propiedad, planta y equipos y otros activos	(1.026)	(2.793)
Iva irrecuperable e impuesto adicional	(409)	(3.479)
Otras pérdidas de operación	(196)	(1.085)
Total otros gastos por función	**(1.631)**	**(7.357)**

NOTA 33 Directorio y personal clave de la gerencia

a) Remuneración del Directorio

Las remuneraciones al Directorio se componen de la siguiente manera:

	01-01-2024 31-12-2024 MUS$	01-01-2023 31-12-2023 MUS$
Dieta	589	446
Participaciones	7.403	1.353
Total	**7.992**	**1.799**

b) Remuneración de ejecutivos principales

SM SAAM ha definido, para estos efectos, considerar personal clave a aquellas personas que tienen autoridad y responsabilidad para planificar, dirigir y controlar las actividades de la Compañía, considerando a directores y ejecutivos principales, quienes conforman la administración de la Compañía. Al 31 de diciembre de 2024 la compañía tiene 27 ejecutivos principales. De esta forma, al 31 de diciembre de 2024 las remuneraciones de los ejecutivos principales alcanzan los MUS$10.784.

La compañía no cuenta con planes de compensaciones y/o beneficios especiales distintos a las remuneraciones y los bonos anuales, los que son de carácter facultativo y variable, no contractual y que se asignan sobre la base del grado de cumplimiento de metas individuales y corporativas y en atención a los resultados del ejercicio.

NOTA 34 Otras ganancias (pérdidas)

	01-01-2024 31-12-2024 MUS$	01-01-2023 31-12-2023 MUS$
Utilidad por venta de activos (Ver 39.b)	8.426	2.082
Otras ganancias (pérdidas)	1.111	2.839
Total otras ganancias (pérdidas)	**9.537**	**4.921**

NOTA 35 Acuerdos de concesión y otros contratos de operación

La no renovación de alguna de las concesiones o derechos de uso es un riesgo de largo plazo, el cual dependerá de las condiciones futuras del mercado y de las negociaciones con las autoridades pertinentes. Todas las concesiones a la fecha han sido renovadas. Esto ha sido producto de haber alcanzado y mantenido un cierto estándar operacional, el cual es cumplido con creces por SM SAAM en sus lugares de operación.

A continuación, se describen los acuerdos de concesión y derechos de uso de la compañía:

SAAM Towage México S.A. de C.V.

La subsidiaria indirecta SAAM Towage México S.A. de C.V. ha celebrado contratos de cesión parcial de derechos y obligaciones mediante los cuales la Administración del Sistema Portuario Nacional de Lázaro Cárdenas, Veracruz, Tampico, Altamira, y Tuxpan ceden a la Sociedad los derechos y obligaciones respecto de la prestación de servicios de remolque portuario.

Los diferentes contratos han sido renovados así: Lázaro Cárdenas de duración 8 años, a partir de febrero 2023; Veracruz renovado hasta octubre 2033; Tampico de duración 8 años, renovado en mayo 2024; Altamira de duración 9 años, a partir de agosto 2014 (se renovó por 8 años más a partir de enero 2024); Tuxpan de duración 8 años, a partir de noviembre 2015 (se renovó con vigencia hasta diciembre 2031).

Intertug México, S. A. de C. V.

La subsidiaria indirecta Intertug México S.A. de C.V. celebró un contrato de cesión parcial de derechos y obligaciones, mediante el cual la Administración del Sistema Portuario Nacional (ASIPONA) de Topolobampo le transfirió los derechos y obligaciones relacionados con la prestación de servicios de remolque portuario. El contrato fue firmado en febrero de 2016 e inició operaciones en junio del mismo año, con una duración de 10 años a partir de su inicio de operaciones, es decir, se encuentra vigente hasta junio de 2026, con opción de prórroga por 8 años adicionales.

NOTA 35 Acuerdos de concesión y otros contratos de operación, continuación

Concesionaria SAAM Costa Rica S.A. (Costa Rica)

Con fecha 11 de agosto del año 2006 la subsidiaria indirecta Concesionaria SAAM Costa Rica S.A. se adjudicó del Instituto Costarricense de Puertos del Pacífico la Licitación Pública Internacional No. 03-2001 la “Concesión de Gestión de Servicios Públicos de Remolcadores de la Vertiente Pacífica”, contrato refrendado por la Contraloría General de la República mediante oficio no. 10711, el cual le permitió iniciar operaciones el 12 de diciembre de dicho año. El período de vigencia de la concesión es de 20 años prorrogable por un plazo de 5 años adicionales.

Grupo Aerosan (Chile, Colombia, Ecuador)

La subsidiaria directa Servicios Aeroportuarios Aerosan acordó un arriendo con la Sociedad Concesionaria Nuevo Pudahuel S.A. (N.P.U.) otorgando el derecho para la explotación de bodegas, oficinas y área pavimentada destinadas a la prestación de servicios de operación de carga internacional de importación y exportación en el Aeropuerto Internacional Arturo Merino Benítez de Santiago. Para el centro de importaciones cuenta con vigencia hasta diciembre 2032 y para el centro de exportaciones cuenta con vigencia al 31 de diciembre de 2028.

La subsidiaria directa Aerosan S.A.S. con el derecho para operar en Bogotá, Medellín, Barranquilla, Pereira, San Andrés y Cartagena, ha celebrado contratos de cesión de derechos y obligaciones mediante los cuales la Administración de los Aeropuertos ceden a la Sociedad el derecho a operar en la prestación de servicios aeronáuticos de importación y exportación. Los contratos principales tienen vigencia hasta enero 2027 en Bogotá y julio 2025 en Medellín.

Las subsidiarias directas Aronem Air Cargo S.A. y Pertraly S.A. acuerdan arriendo con Corporación Quiport S.A. con el derecho a operar en el Aeropuerto Mariscal Sucre Quito para la prestación de servicios de operación de carga internacional de exportación, ambos con plazo de vigencia hasta febrero y enero 2033 respectivamente.

NOTA 36 Contingencias y compromisos

36.1) Garantías otorgadas

Las garantías otorgadas por las sociedades del grupo asociados a operaciones continuadas son las siguientes:

Tomador	Emisor	Garantía	Objeto	Beneficiario	31-12-2024 MUS$	Vencimiento	31-12-2023 MUS$	Vencimiento
SAAM Remolcadores S.A.	Sofimex		Garantiza Remolcadores S.A de C.V. como fiado el cumplimiento de las obligaciones.	Pemex exploración y producción.	10.293	Varios hasta Jun - 2027	123.951	Varios hasta Dic - 2025
SAAM Towage México S.A. de C.V.	Sofimex		Garantizar el cumplimiento de los contratos de concesión y mantenimientos.	Administración del sistema Portuario Nacional (varios distritos) .	3.038	Varios hasta May -2025	15.586	Varios hasta Oct - 2024
SAAM Towage México S.A. de C.V.	Chubb Fianzas Monterrey		Garantizar créditos fiscales IVA, ISR, PTU.	Administración del sistema Portuario Nacional (varios distritos) .	800	13-03-2025	-	-
SAAM S.A.	BCI		Garantizar fiel cumplimiento de contrato/obligaciones en Chile.	ENAP Refinerías S.A.	-	-	1.340	31-03-2024
SAAM S.A.	BCI	Boletas de garantía	Garantizar fiel cumplimiento de contrato/obligaciones en Chile.	Dirección del Territorio Marítimo y Marina Mercante / Dircección de Contabilidad de la Armada / Otros.	38	31-03-2025	387	Varios hasta Nov -2024
SAAM S.A.	BCI	SBLC	Garantizar emisión de carta, por juicios laborales para SAAM Brasil Logística.	Uniao Fezenda Nacional.	170	30-04-2025	217	30-04-2025
Saam Towage Chile S.p.A	BCI	Boletas de garantía	Garantizar fiel cumplimiento de contrato/obligaciones en Chile	ENAP	1.224	31-03-2030	-	-
Saam Towage Chile S.p.A	BCI	Boletas de garantía	Garantizar fiel cumplimiento de contrato/obligaciones en Chile	Empresa Portuaria Antofagasta	3	15-02-2025	-	-
Saam Towage Chile S.p.A	BICE	Boletas de garantía	Garantizar seriedad de la oferta en licitación/obligaciones en Chile	Terminal Puerto Coquimbo	15	30-06-2025	-	-
Saam Towage Chile S.p.A	BICE	Boletas de garantía	Garantizar fiel cumplimiento de contrato/obligaciones en Chile	Enap Refinerias S. A.	-	-	-	-
Saam Towage Chile S.p.A	BCI	Boletas de garantía	Agente de Naves período 2024	Directemar	276	28-02-2025	-	-
Saam Towage Chile S.p.A	BICE	Boletas de garantía	Garantizar seriedad de la oferta de la PP N°58/2024 Serv. Remolcadores	Dircección de Contabilidad de la Armada	3	30-04-2025	-	-
Saam Towage Chile S.p.A	BICE	Boletas de garantía	Garantizar eventual no pago de tarifa de uso portuario/obligaciones en Chile	Empresa Portuaria Valparaíso	1	31-07-2025	-	-

NOTA 36 Contingencias y compromisos, continuación

36.1) Garantías otorgadas, continuación

Las garantías otorgadas por las sociedades del grupo asociados a operaciones continuadas son las siguientes:

Tomador	Emisor	Garantía	Objeto	Beneficiario	31-12-2024 MUS$	Vencimiento	31-12-2023 MUS$	Vencimiento
SAAM Towage Colombia S.A.S	Itaú Corpbanca	SBLC	SBLC para soportar cumplimiento de varios proyectos de "Contratación del servicio de remolcaje".	Empresa Nacional Portuaria (ENP).	1.840	Varios hasta Ago - 2025	1.322	Varios hasta Ago - 2024
Ecuaestibas S.A.	Seguros Confianza s.a.	Carta fianza	Cumplimiento pago 100% tributos aduaneros / pago de tasas portuarias y multas a las naves.	Servicio Nacional de Aduana del Ecuador / Otros.	1.822	Varios hasta Dic - 2025	1.832	Varios hasta Dic - 2024
Ecuaestibas S.A.	Seguros Equinoccial S.A. / Oriente Seguros S.A.	Carta fianza	Cumplimiento pago 100% tributos aduaneros / otros.	Servicio Nacional de Aduana del Ecuador / Otros.	1.774	Varios hasta Sep - 2025	1.152	Varios hasta Dic - 2024
Saam Towage Uruguay S.A.	N/A	Depósito en Efectivo (BROU y ANP)	Operador portuario.	ANP (Administración Nacional de Puertos).	216	Sin vencimiento	-	-
Saam Towage Uruguay S.A.	Santander	Aval	Operador portuario.	ANP (Administración Nacional de Puertos).	207	Varios Hasta Jun-2025	372	Varios Hasta May- 2024
Saam Towage Uruguay S.A.	Santander	Aval	Proveedor marítimo.	Dirección Nacional de Aduanas.	4	15-10-2025	-	-
Saam Towage Panama Inc	Saam Towage Panama Inc	Deposito de Garantia / Depósitos	Depósito de Garantía.	Autoridad Marítima de Panamá / London Regional Panama Pacifico / Ministerio de Vivienda.	26	Varios hasta Ago-2026	37	Varios hasta Ago-2026
Aerosan Airport Services	Santander	Garantía bancaria	Garantizar el cumplimiento de acuerdos aduaneros.	Servicio Nacional de Aduana	3	31-12-2025	3	Varios hasta Dic-2024
Aerosan Airport Services y Servicios Aeroportuarios Aerosan	Santander / BCI / Banco Chile	Garantía bancaria	Garantizar el cumplimiento del contrato de subconcesión .	SC Nuevo Pudahuel	4.577	Varios hasta Enero-2025	3.134	Varios hasta Dic-2024
Pertraly S.A. / Aronem	Banco del Pacífico	Garantía bancaria	Garantizar el cumplimiento del contrato	Mega Santamaría	14	Varios hasta Octubre-2025	-	-
Pertraly S.A. / Aronem	Banco del Pacífico	Garantía bancaria	Garantizar el cumplimiento del contrato de Subconcesión	Corporación Quiport	415	13-01-2026	-	-
Aerosan S.A.S	OPAIN S.A.	Depósito de garantía	Depósito en garantía por cumplimiento del contrato de la concesión aeroportuaria.	OPAIN S.A.	255	Enero 2027	279	Enero 2027
Total garantías de operaciones continuadas					**27.014**		**149.612**	

NOTA 36 Contingencias y compromisos, continuación

36.2) Avales

Al cierre de los presentes estados financieros consolidados, Sociedad Matriz SAAM S.A. no se ha constituido como aval de subsidiarias o asociadas. A continuación, se detallan las obligaciones avaladas por las sociedades del grupo asociadas a las operaciones continuadas:

Empresa avalista	Garantía	Objeto	Beneficiario	Vencimiento	31-12-2024 MUS$	31-12-2023 MUS$
SAAM Towage México S.A. de C.V / SAAM Towage Canadá Inc.	Codeudor solidario	Garantizar obligaciones por préstamo otorgado a SAAM S.A.	Scotiabank Chile	24-10-2024	-	40.479
SAAM SA	Prenda de 6 remolcadores y fideicomiso	Garantizar obligaciones por préstamo otorgado (contrato 20/00586-5) a ST Brasil	Banco Do Brasil	Noviembre 2030	8.311	10.318
SAAM SA	Prenda de 6 remolcadores	Garantizar obligaciones por préstamo otorgado a ST Brasil conforme contratos de financiamiento	Banco Do Brasil	01-04-2024	-	1.178
SAAM S.A.	Aval, fiador y codeudor solidario	Garantizar obligaciones por préstamo otorgado a ST Brasil conforme contratos de financiamiento	Banco Nacional do Desenvolvimiento Económico e Social - BNDES	Varios vencimientos abril /2027 - Febrero /33 - Junio/34	33.054	39.503
SAAM S.A.	Aval, fiador y codeudor solidario	Garantizar obligaciones por préstamo otorgado a ST Brasil conforme contratos de financiamiento	Banco Caterpillar	01-04-2025	110	510
SAAM Do Brasil	Aval, fiador y codeudor solidario	Garantizar la garantía tomada por SAAM Brasil Logística Multimodal con Citibank, conforme a los contratos locales vigentes.	Banco Citibank S.A. (Brasil)	30-04-2025	197	244
SAAM S.A.	Fiador y codeudor solidario	Garantizar obligaciones por préstamo otorgado a ST El Salvador conforme contratos de financiamiento	BCI Miami	12-01-2026	11.146	12.916
SAAM S.A.	Fiador y codeudor solidario	Garantizar obligaciones por préstamo otorgado a SAAM Aéreo S.A.	Banco de Chile	30-10-2024	-	8.019
SAAM S.A.	Codeudor solidario	Garantizar obligaciones por préstamo otorgado a SAAM Towage Canadá Inc.	Itaú N.Y.	18-12-2029	45.106	-
SAAM S.A.	Cartas en garantías	Garantizar obligaciones por préstamo otorgado a SAAM Towage Brasil conforme contratos de financiamiento.	BNDES	Varios hasta noviembre-2038	75.389	-
SAAM Towage Brasil S.A.	Carta garantía Santander	Garantizar obligaciones por préstamo otorgado a SAAM Towage Brasil conforme contratos de financiamiento.	BNDES	Vencimientos: Ago-2025, May-2025	-	75.003
Total avales de operaciones continuadas					**173.313**	**188.170**

NOTA 36 Contingencias y compromisos, continuación

36.3) Prendas e Hipotecas

Al cierre de los presentes estados financieros consolidados, Sociedad Matriz SAAM S.A. no ha constituido prendas e hipotecas. A continuación, se detallan las obligaciones avaladas por las sociedades del grupo correspondiente a las operaciones continuadas.

Empresa	Garantía	Objeto	Beneficiario	Vencimiento	31-12-2024 MUS$	31-12-2023 MUS$
SAAM Towage Brasil	Prenda de 14 remolcadores	Garantizar obligaciones por préstamo otorgado (contrato 7.2.0019.1)	Banco Nacional do Desenvolvimiento Económico e Social – BNDES	abril 2027	7.241	10.641
SAAM Towage Brasil	Prenda de 4 remolcadores	Garantizar obligaciones por préstamo otorgado (contrato 17.2.0356.1)	Banco Nacional do Desenvolvimiento Económico e Social – BNDES	junio 2034	16.460	18.337
SAAM Towage Brasil	Prenda de 4 remolcadores	Garantizar obligaciones por préstamo otorgado (contrato 10.2.1323.1)	Banco Nacional do Desenvolvimiento Económico e Social – BNDES	febrero 2033	9.354	10.525
SAAM Towage Brasil	Prenda de 4 remolcadores	Garantizar obligaciones por préstamo otorgado (contrato 91.2.149.6.1.013)	Caterpillar	abril 2025	110	510
SAAM Towage Brasil	Prenda de 6 remolcadores y fideicomiso	Garantizar obligaciones por préstamo otorgado (contrato 20/00586-5)	Banco Do Brasil	noviembre 2030	8.311	10.319
SAAM Towage Brasil	Prenda de 4 remolcadores	Garantizar obligaciones por préstamo otorgado (contratos 12.2.1033.1 e 14.2.0363.1)	Banco Nacional do Desenvolvimiento Económico e Social – BNDES	junio 2030	7.182	8.710
SAAM Towage Brasil	Prenda de 2 remolcadores	Garantizar obligaciones por préstamo otorgado (contratos 20.2.0528)	Banco Nacional do Desenvolvimiento Económico e Social – BNDES	marzo 2039	19.460	20.856
SAAM Towage Brasil	Prenda de 8 remolcadores	Garantizar obligaciones por préstamo otorgado (contratos 17.2.0688.1)	Banco Nacional do Desenvolvimiento Económico e Social - BNDES	octubre 2035	38.799	42.493
SAAM Towage Brasil	Prenda de 4 remolcadores	Garantizar obligaciones por préstamo otorgado (contrato 20/1000-1)	Banco Do Brasil	noviembre 2029	5.984	7.203
SAAM Towage Brasil	Prenda de 6 remolcadores	Garantizar obligaciones por préstamo otorgado (contrato 20/00503-2)	Banco Do Brasil	abril 2024	-	1.178
Total prendas e hipotecas de operaciones continuadas					**112.901**	**130.772**

NOTA 36 Contingencias y compromisos, continuación

36.4) Garantías recíprocas

Al 31 de diciembre de 2024 y 31 de diciembre de 2023 no existen garantías recíprocas por parte de la sociedad y sus subsidiarias.

36.5) Juicios

La Compañía mantiene algunos litigios y demandas pendientes por indemnizaciones por daños y perjuicios derivados de su actividad operativa, existen seguros contratados como cobertura de las eventuales contingencias de pérdida, las cuales, corresponden a dos pólizas de Responsabilidad Civil, una que cubre la responsabilidad contractual, es decir, que surge a raíz de las operaciones y otra de Responsabilidad Civil Extracontractual, que cubre la responsabilidad de la empresa frente a hechos no relacionados a clientes.

Adicionalmente existen procesos laborales y tributarios en distintas jurisdicciones, los que se estima no tengan efectos significativos.

Los litigios que cuentan con provisiones asociadas se presentan a continuación:

Empresa	Detalle litigio provisionado	Litigios provisionados al 31-12-2024 MUS$	Litigios provisionados al 31-12-2023 MUS$
SAAM Towage Brasil S.A.	Los litigios en curso corresponden a juicios laborales.	371	242
Saam Brasil Logistica Multimodal Ltda.	Corresponden a litigios de materia fiscal principalmente con la secretaría de ingresos federales de Brasil.	900	1.142
Otros países	Los litigios en curso corresponden a juicios laborales.	124	110
Total		**1.395**	**1.494**

36.6) Cumplimientos financieros Sociedad Matriz SAAM

La Sociedad Matriz y sus subsidiarias, cuentan con las siguientes disposiciones contractuales que la rigen en su gestión y en sus indicadores de financiamiento.

NOTA 36 Contingencias y compromisos, continuación

36.6) Cumplimientos financieros Sociedad Matriz SAAM, continuación

a) Restricciones a la Gestión o Indicadores Financieros SM SAAM

De acuerdo con lo dispuesto en los Contratos de Emisión de Bonos por Línea de Títulos, suscritos con fecha 9 de junio de 2014, 23 de junio de 2020 y 14 de Agosto 2020, entre Sociedad Matriz SAAM S.A., Banco Santander Chile y BCI, registrados en la Comisión para el Mercado Financiero bajo los números 793, 794 y 1037 y sus modificaciones, vigentes a esta fecha, que de acuerdo a lo establecido en la Cláusula décima, numeral ii /cuatro/, referido a Obligaciones, Limitaciones y Prohibiciones, la Sociedad cumple con la obligación de informar la fórmula de cálculo con sus respectivos valores de las restricciones indicadas precedentemente.

1. Razón de endeudamiento

A la fecha, MUS$	31-12-2024	31-12-2023
Otros pasivos financieros corrientes	69.793	119.460
Otros pasivos financieros no corrientes	367.171	369.733
Efectivo y equivalentes al efectivo	(486.968)	(865.113)
Deuda Financiera Neta [A]	**(50.004)**	**(375.920)**
Patrimonio total [B]	1.112.497	1.189.623
Deuda financiera neta/Patrimonio [A]/[B] <=1,2	(0,04)	(0,32)

2. Razón de cobertura de gastos financieros netos

Últimos doce meses, MUS$	31-12-2024	31-12-2023
Ganancia bruta	174.535	223.330
Gastos de administración	(91.776)	(115.984)
Depreciación y Amortización	105.448	122.521
EBITDA [A]	**188.207**	**229.867**
Costos financieros	23.505	36.403
Ingresos financieros	(28.657)	(27.095)
Gastos financieros netos [B]	**(5.152)**	**9.308**
EBITDA/Gastos financieros netos [A]/[B] >=2,75	**(36,53)**	**24,70**

NOTA 36 Contingencias y compromisos, continuación

36.6) Cumplimientos financieros Sociedad Matriz SAAM, continuación

a) Restricciones a la Gestión o Indicadores Financieros SM SAAM, continuación

3. Razón de Garantías reales sobre Activos Totales

A la fecha, MUS$	31-12-2024	31-12-2023
Garantías reales consideradas para efectos de la limitación [A]	-	-
Activos Totales [B]	1.784.700	2.185.783
Garantías reales/Activos Totales [A]/[B]	**0%**	**0%**

b) Restricciones a la Gestión o Indicadores Financieros Subsidiarias

Sociedad	Entidad	Nombre	Condición	31-12-2024	31-12-2023
Sociedad Matriz SAAM S.A.	Bonos Públicos	- Deuda financiera neta sobre patrimonio	En cada trimestre debe ser menor o igual a 1,2 veces	(0,04)	(0,32)
		- Razón de cobertura de gastos financieros netos	En cada trimestre debe ser mayor que 2,75 veces	(36,53)	24,70
		- Garantías reales sobre activos totales	No puede exceder el 5%	-	-
Sociedad Matriz SAAM S.A.	Santander	- Deuda financiera neta sobre patrimonio	En cada trimestre debe ser menor o igual a 1,2 veces	(0,04)	(0,32)
		- Razón de cobertura de gastos financieros netos	En cada trimestre debe ser mayor que 2,75 veces	(36,53)	24,70
		- Garantías reales sobre activos totales	No puede exceder el 5%	-	-
SAAM S.A.	Scotiabank	- Deuda financiera neta sobre patrimonio	En cada semestre debe ser menor o igual a 1,2 veces	-	0,22
		- Razón de Deuda Financiera Neta / EBITDA	En cada semestre debe ser menor o igual que 3,5 veces	-	0,93
SAAM Towage Canadá	Itau Chile New York Branch	- Deuda financiera neta sobre patrimonio	En cada semestre debe ser menor o igual a 1,2 veces (en SAAM S.A.)	0,06	-
		- Razón de Deuda Financiera Neta / EBITDA	En cada semestre debe ser menor o igual que 3,5 veces (en SAAM S.A.)	0,31	-
SAAM Towage México S.A. de C.V.	Banco Corpbanca NY	-Razón de Deuda Financiera Neta / EBITDA	En cada trimestre debe ser menor o igual a 3	-	0,03
		-Razón de cobertura de intereses (EBITDA/gasto financiero)	En cada trimestre debe ser mayor que 3	-	65,13
		- Patrimonio mínimo de Mx$ 600.000 (USD 29.874)	En cada trimestre no debe ser menor a Mx$ 600.000	-	Mx$ 248.577.478
SAAM Towage Brasil	BNDES	- Total de Pasivos / Total de Activos	Debe ser 80% como máximo	63,33%	67,20%
SAAM Towage Brasil	Caterpillar	- Total de Pasivos / Total de Activos	Debe ser 80% como máximo	63,33%	67,20%
SAAM Towage Colombia S.A.	Itau NY	- Deuda Financiera Neta / EBITDA	Debe ser menor o igual a 3,5 veces	1,40	1,00
Ecuaestibas	BCI	Mínimo de patrimonio	Patrimonio mínimo de SAAM S.A. de US$ 285.000.000	USD 715.891.843	USD 595.578.606
SAAM Aéreo	Banco de Chile	- Razón de Deuda Financiera Neta / EBITDA	Debe ser menor o igual a 3 veces	-	0,96
Intertug México	API de México	Mínimo de patrimonio	Mínimo de 30 millones de pesos mexicanos (USD 1.773.416 al 31 de diciembre de 2023)	USD 8.829.170	USD 6.752.479

NOTA 37 Diferencia de cambio

Las diferencias de cambio generadas por partidas en monedas extranjeras fueron abonadas (cargadas) a resultado del período según el siguiente detalle:

	01-01-2024 31-12-2024 MUS$	01-01-2023 31-12-2023 MUS$
Sociedades chilenas		
Activos	(2.212)	2.868
Pasivos	7.756	(3.154)
Subtotal sociedades chilenas	**5.544**	**(286)**
Sociedades brasileñas		
Activos	5.176	1.067
Pasivos	(5.245)	(2.946)
Subtotal sociedades brasileñas	**(69)**	**(1.879)**
Sociedades en otras jurisdicciones		
Activos	(512)	1.433
Pasivos	(293)	520
Subtotal sociedades en otras jurisdicciones	**(805)**	**1.953**
Total diferencia de cambio	**4.670**	**(212)**

NOTA 38 Moneda extranjera

Al 31 de diciembre de 2024

Activos	USD	CLP	CAD	MXP	BRL	COP	Otras monedas	Total
Activos corrientes	**MUS$**	**MUS$**	**MUS$**	**MUS$**	**MUS$**	**MUS$**	**MUS$**	**MUS$**
Efectivo y equivalentes al efectivo	449.703	5.734	17.965	3.039	1.526	3.696	5.305	486.968
Otros activos financieros	-	78	-	-	-	-	10	88
Otros activos no financieros	4.615	176	1.234	112	2.633	94	6.786	15.650
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	61.156	15.668	10.896	7.153	11.823	9.054	926	116.676
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	3.681	-	-	120	-	-	-	3.801
Inventarios	19.328	-	1.535	205	-	71	44	21.183
Activos por impuestos	8.894	5.918	910	2.777	6.522	-	134	25.155
Total de activos corrientes distintos de activos o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta o como mantenidos para distribuir a los propietarios	**547.377**	**27.574**	**32.540**	**13.406**	**22.504**	**12.915**	**13.205**	**669.521**
Activos no corrientes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta o como mantenidos para distribuir a los propietarios	9.684	-	-	-	-	-	-	9.684
Activos corrientes	**557.061**	**27.574**	**32.540**	**13.406**	**22.504**	**12.915**	**13.205**	**679.205**
Activos no corrientes								
Otros activos financieros	7.212	-	-	-	877	-	-	8.089
Otros activos no financieros	387	6	-	1	2.417	255	3.749	6.815
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	-	455	-	-	1.069	-	-	1.524
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	86	13.983	-	-	-	-	-	14.069
Activos intangibles distintos de la plusvalía	33.374	-	4.064	3.802	-	103	-	41.343
Plusvalía	111.264	-	43.285	-	-	-	-	154.549
Propiedades, planta y equipo	730.108	-	103.245	800	-	8.195	17	842.365
Propiedad de inversión	8.540	-	-	-	-	-	-	8.540
Activos por impuestos diferidos	26.007	-	433	1.523	-	238	-	28.201
Total de activos no corrientes	**916.978**	**14.444**	**151.027**	**6.126**	**4.363**	**8.791**	**3.766**	**1.105.495**
Total de activos	**1.474.039**	**42.018**	**183.567**	**19.532**	**26.867**	**21.706**	**16.971**	**1.784.700**

NOTA 38 Moneda extranjera, continuación

Al 31 de diciembre de 2024

Pasivos	USD	CLP	CAD	MXP	BRL	COP	Otras monedas	Total
Pasivos corrientes	**MUS$**	**MUS$**	**MUS$**	**MUS$**	**MUS$**	**MUS$**	**MUS$**	**MUS$**
Otros pasivos financieros	57.563	7.997	708	48	2.343	1.134	-	69.793
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	26.444	5.762	4.698	1.561	4.931	4.587	313	48.296
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	18	219	-	-	-	-	-	237
Otras provisiones	567	58	-	4	-	54	-	683
Pasivos por impuestos	8.187	355	-	680	-	1.545	531	11.298
Provisiones por beneficios a los empleados	4.679	8.616	4.877	3.408	5.114	2.001	1.201	29.896
Otros pasivos no financieros	2.192	2.262	2.296	1.778	682	158	6	9.374
Pasivos corrientes	**99.650**	**25.269**	**12.579**	**7.479**	**13.070**	**9.479**	**2.051**	**169.577**
Pasivos no corrientes								
Otros pasivos financieros no corrientes	173.421	184.986	4.167	31	3.592	974	-	367.171
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	61	-	-	-	-	-	-	61
Otras provisiones	7.756	755	-	-	371	-	-	8.882
Pasivos por impuestos diferidos	97.551	-	17.235	1.471	-	-	-	116.257
Provisiones por beneficios a los empleados	1.911	7.094	-	412	-	-	520	9.937
Otros pasivos no financieros	64	-	-	-	-	-	-	64
Total pasivos no corrientes	**280.764**	**192.835**	**21.402**	**1.914**	**3.963**	**974**	**520**	**502.372**
Total de pasivos	**380.414**	**218.104**	**33.981**	**9.393**	**17.033**	**10.453**	**2.571**	**671.949**

Al 31 de diciembre de 2023

Activos	USD	CLP	CAD	MXP	BRL	COP	Otras monedas	Total
Activos corrientes	**MUS$**	**MUS$**	**MUS$**	**MUS$**	**MUS$**	**MUS$**	**MUS$**	**MUS$**
Efectivo y equivalentes al efectivo	704.432	132.340	9.702	4.705	1.421	3.060	9.453	865.113
Otros activos financieros	1.535	53	-	-	-	-	-	1.588
Otros activos no financieros	12.040	-	-	-	3.088	82	1.433	16.643
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	50.051	15.054	7.678	10.825	17.052	8.170	1.014	109.844
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	3.223	5.196	-	-	-	-	-	8.419
Inventarios	21.992	-	1.841	241	-	-	143	24.217
Activos por impuestos	5.817	6.984	582	3.279	-	-	1.873	18.535
Total de activos corrientes distintos de activos o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta o como mantenidos para distribuir a los propietarios	**799.090**	**159.627**	**19.803**	**19.050**	**21.561**	**11.312**	**13.916**	**1.044.359**
Activos no corrientes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta o como mantenidos para distribuir a los propietarios	11.914	-	-	-	-	-	-	11.914
Activos corrientes	**811.004**	**159.627**	**19.803**	**19.050**	**21.561**	**11.312**	**13.916**	**1.056.273**
Activos no corrientes								
Otros activos financieros	15.856	-	-	-	1.022	-	-	16.878
Otros activos no financieros	460	-	-	-	3.386	278	-	4.124
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	-	542	-	-	-	-	-	542
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	183	14.705	-	-	-	-	-	14.888
Activos intangibles distintos de la plusvalía	38.271	-	5.328	4.198	-	107	-	47.904
Plusvalía	111.159	-	47.091	-	-	-	-	158.250
Propiedades, planta y equipo	729.820	-	110.480	1.361	-	10.746	14	852.421
Propiedad de inversión	8.844	-	-	-	-	-	-	8.844
Activos por impuestos diferidos	23.469	-	-	1.921	-	269	-	25.659
Total de activos no corrientes	**928.062**	**15.247**	**162.899**	**7.480**	**4.408**	**11.400**	**14**	**1.129.510**
Total de activos	**1.739.066**	**174.874**	**182.702**	**26.530**	**25.969**	**22.712**	**13.930**	**2.185.783**

NOTA 38 Moneda extranjera, continuación

Al 31 de diciembre de 2023

Pasivos	USD	CLP	CAD	MXP	BRL	COP	Otras monedas	Total
Pasivos corrientes	**MUS$**	**MUS$**	**MUS$**	**MUS$**	**MUS$**	**MUS$**	**MUS$**	**MUS$**
Otros pasivos financieros	105.758	9.771	324	146	1.451	1.991	19	119.460
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	35.068	7.344	-	1.632	5.088	4.888	105	54.125
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	831	120	-	-	-	-	-	951
Otras provisiones	7.888	-	-	-	-	-	-	7.888
Pasivos por impuestos	132.031	-	-	400	1.538	1.353	668	135.990
Provisiones por beneficios a los empleados	1.583	10.948	4.140	3.658	5.122	1.877	2.439	29.767
Otros pasivos no financieros	30.579	127.896	-	548	-	477	63	159.563
Pasivos corrientes	**313.738**	**156.079**	**4.464**	**6.384**	**13.199**	**10.586**	**3.294**	**507.744**
Pasivos no corrientes								
Otros pasivos financieros no corrientes	180.951	178.854	1.465	38	5.906	2.519	-	369.733
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	128	-	-	-	-	-	-	128
Otras provisiones	6.377	109	-	-	7.009	-	-	13.495
Pasivos por impuestos diferidos	76.118	-	16.884	1.778	-	-	-	94.780
Provisiones por beneficios a los empleados	2.344	6.958	-	547	-	-	431	10.280
Total pasivos no corrientes	**265.918**	**185.921**	**18.349**	**2.363**	**12.915**	**2.519**	**431**	**488.416**
Total de pasivos	**579.656**	**342.000**	**22.813**	**8.747**	**26.114**	**13.105**	**3.725**	**996.160**

NOTA 39 Notas al Estado de flujo de efectivo

a) Flujos de efectivo de actividades de operación

Pago a y por cuenta de los empleados

	01-01-2024 31-12-2024	01-01-2023 31-12-2023
	MUS$	**MUS$**
Remuneraciones	(131.278)	(131.288)
Retenciones a empleados	(18.520)	(13.058)
Finiquitos	(3.506)	(1.410)
Préstamos otorgados a los empleados	(41)	(29)
Otros beneficios a empleados	(2.521)	(7.160)
Total pagos a y por cuenta de los empleados	**(155.866)**	**(152.945)**

NOTA 39 Notas al Estado de flujo de efectivo, continuación

a) Flujos de efectivo de actividades de operación, continuación

Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)

	01-01-2024 31-12-2024 MUS$	01-01-2023 31-12-2023 MUS$
Sociedad Matriz Saam S.A.	(110.666)	(344)
Inmobiliaria Marítima Portuaria Spa	(20.922)	787
Saam Towage Brasil S.A.	(8.884)	(8.076)
Servicios Aeroportuarios Aerosan S.A.	(2.041)	(2.408)
Saam Towage Colombia S.A.S.	(1.983)	(1.729)
Intertug México S.A. de C.V.	(1.775)	(731)
Saam Towage México S.A. de C.V.	(1.749)	(2.523)
Saam Towage Canadá Inc.	(1.644)	(3.021)
Saam Remolcadores S.A. de C.V.	(814)	(936)
Saam Towage El Salvador S.A. de C.V.	(811)	(883)
Otros menores	(3.104)	(4.157)
Total Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	**(154.393)**	**(24.021)**

b) Flujos de efectivo de actividades de inversión

Compras de propiedades, planta y equipos y activos intangibles

	01-01-2024 31-12-2024 MUS$	01-01-2023 31-12-2023 MUS$
SAAM Towage Brasil S.A.	14.590	127.092
SAAM Towage Canadá Inc.	11.196	27.980
SAAM Towage México S.A. de C.V.	9.077	8.105
SAAM Towage Colombia S.A.	5.201	3.071
SAAM Towage Chile	10.890	-
Otros países	12.904	10.125
Flujo compra de propiedades, planta y equipos e activos intangibles	**63.858**	**176.373**

Las altas de propiedades, plantas y equipos y activos intangibles ascienden a MUS$ 112.109 para el periodo 2024 (en la nota 18.3 de propiedades, plantas y equipos es de MUS$ 92.192, y la nota 17.4 de activos intangibles es de MUS$ 1.295). La principal diferencia corresponde a las adquisiciones de propiedades, plantas y equipos a través de arriendos, los cuales no afectan el flujo de efectivo por MUS$ 44.561 en el periodo 2024. Las otras diferencias las componen pagos de adquisiciones de periodos anteriores, adquisiciones que se pagan el periodo siguiente, impuestos indirectos no activables, diferencias de cambio, entre otros.

NOTA 39 Notas al Estado de flujo de efectivo, continuación

b) Flujos de efectivo de actividades de inversión, continuación

Importes procedentes de la venta de propiedades, plantas y equipos y activos no corrientes mantenidos para la venta

	Notas	01-01-2024 31-12-2024 MUS$	01-01-2023 31-12-2023 MUS$
Venta de Remolcadores		7.479	4.042
Venta de Inmuebles (clasificado como mantenido para la venta)		8.228	445
Otros activos		52	139
Precio pactado en venta de activos		**15.759**	**4.626**
Costo de venta	18.3 y 8	(7.333)	(2.544)
Utilidad en venta de activos	34	**8.426**	**2.082**

	Notas	01-01-2024 31-12-2024 MUS$	01-01-2023 31-12-2023 MUS$
Precio pactado en venta de activos		15.759	4.626
Cobro venta de activos período anterior		5	10.225
Ventas pendientes de cobro		-	(5)
Cobro anticipado		-	-
Otros (Impuestos, efecto tipo de cambio, otros)		445	406
Flujo neto		**16.209**	**15.252**

Dividendos recibidos

	Nota	01-01-2024 31-12-2024 MUS$	01-01-2023 31-12-2023 MUS$
(+) Dividendos acordados:			
Transbordadora Austral Broom S.A.		1.572	941
LNG Tugs Chile S.A.		25	43
Total dividendos acordados de asociadas	**16.1**	**1.597**	**984**
(-) Dividendos pendientes de cobro			
LNG Tugs Chile S.A.	**12.1**	(5)	(10)
Efecto cambiario		40	1
Flujo neto		**1.632**	**975**

NOTA 39 Notas al Estado de flujo de efectivo, continuación

c) Flujos de efectivo de actividades de financiamiento

Dividendos pagados

	Nota	01-01-2024 31-12-2024 MUS$	01-01-2023 31-12-2023 MUS$
Dividendos acordados:			
Sociedad Matriz SAAM S.A.	27.3	(99.899)	(33.724)
(+) Total dividendos acordados en el periodo con cargo a la utilidad del ejercicio anterior		**(99.899)**	**(33.724)**
SAAM Towage Colombia		(157)	-
Saam Remolcadores S.A. de C.V.		-	(204)
SAAM Guatemala S.A.		-	(285)
(+) Total dividendos acordados de subsidiarias a participación minoritaria		**(157)**	**(489)**
(+) Total dividendos acordados en el ejercicio		**(100.056)**	**(34.213)**
Dividendo mínimo provisorio y provisionado			
(+) Sociedad Matriz SAAM S.A.	27.3	(20.000)	(150.561)
Total dividendos acordados y provisionados en el ejercicio		**(120.056)**	**(184.774)**
(+) Dividendos provisionados no pagados al cierre del ejercicio actual	25	1.114	152.128
(-) Dividendos provisionados no pagados al cierre del ejercicio anterior	25	(152.128)	(14.453)
Efecto cambiario		2.726	(1.111)
Flujo neto		**(268.344)**	**(48.210)**

Importes procedentes de préstamos y reembolso de préstamos

	01-01-2024 31-12-2024 MUS$	01-01-2023 31-12-2023 MUS$
Total Importes procedentes de préstamos:		
SAAM Towage Brasil S.A.	-	100.000
SAAM S.A.	-	50.000
SAAM Towage Canadá Inc.	45.000	10.000
SAAM Towage México S.A. de C.V.	2.000	2.000
Total importes procedentes de financiamiento	**47.000**	**162.000**
Reembolso de préstamos		
SAAM Towage Brasil S.A.	(17.589)	(117.465)
SAAM Towage México S.A. de C.V.	(6.000)	(11.000)
SAAM Towage Colombia S.A	(2.500)	(3.200)
SAAM S.A.	(40.000)	(85.000)
SAAM Aéreo S.A.	(8.278)	(4.033)
Sociedad Matriz SAAM S.A.	(29.500)	(28.000)
SAAM Towage Canadá Inc.	-	(47.528)
Otras subsidiarias	(3.237)	(5.667)
Total reembolso de préstamos	**(107.104)**	**(301.893)**

NOTA 40 Medio Ambiente

Las operaciones de remolcadores y logística aérea están sujetas a diversas leyes ambientales. Un incumplimiento con dichas leyes podría resultar en la imposición de una serie de sanciones. La aprobación de leyes y reglamentos ambientales más severos podría demandar la realización de inversiones adicionales para cumplir con estas normativas y en consecuencia, alterar los planes de inversión. Para mitigar este riesgo, SM SAAM y sus subsidiarias tienen suscritos seguros de responsabilidad civil a favor de terceros, por daños y/o multas por contaminación asociados a su flota de remolcadores.

Gastos efectuados para la protección del medioambiente

Los principales gastos medioambientales acumulados al 31 de diciembre de 2024 en las Divisiones de la Compañía se distribuyen de la siguiente forma:

1. Gastos RILES
   Disposición y traslado de residuos industriales líquidos a empresas autorizadas para su tratamiento final, como también para mantenimiento y funcionamiento de plantas.

2. Gastos RISES
   Disposición y traslado de los diferentes tipos de residuos sólidos sean estos peligrosos o no peligrosos, se debe destacar que los costos relacionados a reciclaje también se encuentran incluidos en este apartado.

3. Gastos Monitoreos Ambientales
   Este ítem comprende el monitoreo sistemático de diferentes parámetros medio ambientales distribuido en diferentes componentes tales como Aire, Ruido, Agua, Suelo, Ambiente Submarino y otros. Estos monitoreos buscan dar cumplimiento a las diferentes normativas asociadas a nuestras operaciones, como también satisfacer compromisos voluntarios adquiridos por la organización.

4. Certificaciones y verificaciones
   Gastos relacionados a certificaciones y verificaciones asociados a diferentes sistemas de gestión tales como, ISO 14.001, ISO 50.001, ISO 14.064, como también a acuerdos de producción limpia (APL) asociados a nuestra industria.

5. Gastos Proyectos Ambientales
   Gastos relacionados a proyectos asociados a pilotos de reciclaje, implementación de normativa, proyectos de eficiencia energética, estimación de emisiones, cambio de luminaria a LED, etc.

NOTA 40 Medio Ambiente, continuación

División	Empresa	Detalle de Gastos Medioambientales	01-01-2024 31-12-2024 MUS$	01-01-2023 31-12-2023 MUS$
Remolcadores	Chile	Riles: Gastos disposición y traslado de riles	87	-
Remolcadores	Chile	RISes: Disposición y traslado residuos sólidos peligrosos	26	115
Remolcadores	Chile	RISes: Disposición y traslado residuos sólidos no peligrosos	-	12
Remolcadores	Chile	Certificaciones: ISO 14.001	7	-
Remolcadores	Chile	Certificaciones: ISO 14.064	-	3
Remolcadores	Chile	Certificaciones: ISO 50.001	25	-
Remolcadores	Chile	Certificaciones: Otros	21	25
Remolcadores	Costa Rica	RISes: Disposición y traslado residuos sólidos peligrosos	-	2
Remolcadores	Costa Rica	RISes: Disposición y traslado residuos sólidos no peligrosos	1	2
Remolcadores	Costa Rica	Otros	6	-
Remolcadores	Ecuador	Riles: Gastos disposición y traslado de riles	1	10
Remolcadores	Ecuador	RISes: Disposición y traslado residuos sólidos peligrosos	50	7
Remolcadores	Ecuador	Disposición y traslado residuos sólidos no peligrosos	2	-
Remolcadores	Ecuador	Otros	4	-
Remolcadores	México	Riles: Gastos disposición y traslado de riles	60	66
Remolcadores	México	Riles: Mantención y control de plantas de tratamiento	-	1
Remolcadores	México	RISes: Disposición y traslado residuos sólidos peligrosos	55	73
Remolcadores	México	RISes: Disposición y traslado residuos sólidos no peligrosos	103	46
Remolcadores	Colombia	Riles: Gastos disposición y traslado de riles	18	9
Remolcadores	Colombia	RISes: Disposición y traslado residuos sólidos peligrosos	15	9
Remolcadores	Colombia	RISes: Disposición y traslado residuos sólidos no peligrosos	3	2
Remolcadores	Colombia	RISes: Reciclaje residuos sólidos no peligrosos reciclados	25	-
Remolcadores	Colombia	Certificaciones: ISO 14.001	4	2
Remolcadores	Colombia	Certificaciones: ISO 14.064	-	4
Remolcadores	Colombia	Proyectos ambientales: Compra de bonos de carbono	17	62
Remolcadores	Brasil	Riles: Gastos disposición y traslado de riles	278	209
Remolcadores	Brasil	Riles: Gastos mantención y control plantas de tratamiento	9	-
Remolcadores	Brasil	RISes: Disposición y traslado residuos sólidos peligrosos	117	53
Remolcadores	Brasil	RISes: Disposición y traslado residuos sólidos no peligrosos	150	126
Remolcadores	Brasil	Certificaciones: ISO 14.064	9	5
Remolcadores	Brasil	Certificaciones: Otros (Asesoría externa legal)	-	124
Remolcadores	Brasil	Certificaciones: Auditorías legales	2	31
Remolcadores	Brasil	Otros	187	70
Remolcadores	Uruguay	Riles: Gastos disposición y traslado de riles	16	-
Remolcadores	Perú	Riles: Gastos disposición y traslado de riles	10	4
Remolcadores	Perú	RISes: Disposición y traslado residuos peligrosos	5	-
Remolcadores	Perú	RISes: Disposición y traslado residuos sólidos no peligrosos	28	13
Remolcadores	Salvador	Riles: Gastos disposición y traslado de riles	18	15
Remolcadores	Salvador	RISes: Disposición y traslado residuos sólidos no peligrosos	14	20
Remolcadores	Salvador	Otros	4	-
Remolcadores	Canadá	RISes: Reciclaje residuos sólidos peligrosos reciclados	3	8
Remolcadores	Canadá	Certificaciones: ISO 14.001	8	-
Remolcadores	Canadá	Certificaciones: ISO 14.064	6	-
Remolcadores	Canadá	Certificaciones: ISO 45.001	2	-
Remolcadores	Canadá	Certificaciones: ISO 50.001	6	-
Remolcadores	Panamá	Riles: Gastos disposición y traslado de riles	34	5
Remolcadores	Panamá	RISes: Disposición y traslado residuos sólidos no peligrosos	19	12
Remolcadores	Panamá	Proyectos de infraestructura de carácter medio ambiental	107	-
Remolcadores	Panamá	Otros: Mantenimiento equipamiento medioambiental.	5	-
Otros	Aerosan	Riles: Disposición y traslado de riles	1	-
Otros	Aerosan	RISes: Disposición y traslado residuos sólidos peligrosos	13	3
Otros	Aerosan	RISes: Disposición y traslado residuos sólidos no peligrosos	15	28
Otros	Aerosan	RISes: Reciclaje residuos sólidos no peligrosos reciclados	12	4
Otros	Aerosan	Certificaciones: ISO 14.001	-	12
Otros	Aerosan	Certificaciones: Otros (PREAD Colombia y auditorías Chile)	-	7

NOTA 40 Medio Ambiente, continuación

Al 31 de diciembre de 2024, los desembolsos efectuados (inversión) y montos comprometidos relacionados con el medio ambiente son los siguientes:

					Desembolsos efectuados	Monto comprometido periodos futuros	Fecha estimada término del proyecto
División	**Empresa**	**Detalle de Proyectos Medioambientales**	**Estado**	**Tratamiento**	**Monto MUSD**	**Monto MUSD**	
Remolcadores	Brasil	Compra de bonos de carbono	Finalizado	Gasto	-	106	diciembre 2024
Remolcadores	Brasil	Compra de productos de contención para el almacenamiento de químicos	Finalizado	Gasto	13	4	diciembre 2024
Remolcadores	El Salvador	Compra de equipo de protección para conexión eléctrica a tierra	Finalizado	Gasto	1	-	mayo 2024
Remolcadores	Ecuador	Consultorías para certificaciones ISO14.001 y 14.064	Finalizado	Gasto	5	-	diciembre 2024
Remolcadores	Colombia	Compra de bonos de carbono	Finalizado	Gasto	30	-	diciembre 2024
Remolcadores	México	Asesoría y verificación de huella de carbono	Finalizado	Gasto	4	6	diciembre 2024
Remolcadores	México	Compra de bonos de carbono	En proceso	Gasto	-	70	diciembre 2025
Remolcadores	México	Certificación ISO 14.068	En proceso	Gasto	-	11	diciembre 2025
Remolcadores	Panamá	Adquisición plantas de sewage	En proceso	Gasto	107	30	diciembre 2025
Remolcadores	Panamá	Verificación huella carbono	Finalizado	Gasto	-	5	diciembre 2024
Remolcadores	Guatemala	Asesorías	En proceso	Gasto	4	1	diciembre 2024
Otros	Aerosan	Certificación ISO 14.001 (Chile y Colombia)	En proceso	Gasto	4	5	marzo 2025
Otros	Aerosan	Verificación cuantificación/ Reducción emisiones (Chile, Colombia y Ecuador)	En proceso	Gasto	-	3	julio 2025
Otros	Aerosan	Proyecto de conducción ecoeficiente Colombia	Finalizado	Gasto	2	-	noviembre 2024
Totales					**170**	**241**	

NOTA 41 Operaciones discontinuadas

a) Contrato de venta e implementación de la transacción

Con fecha 4 de octubre de 2022 a través de un Hecho Esencial SM SAAM S.A. (“SM SAAM”) informó al mercado la suscripción con la empresa Hapag-Lloyd Aktiengesellschaft AG (“Hapag-Lloyd”) de un contrato en el que se acordó la venta de (i) el 100% de las acciones de las compañías SAAM Ports S.A., y SAAM Logistics S.A., ambas filiales directas de SM SAAM y (ii) ciertos inmuebles de propiedad de la filial indirecta de SM SAAM, Inmobiliaria Marítima Portuaria S.A., en los que actualmente opera SAAM Logistics S.A.

El acuerdo establecía que el valor total de los activos de SAAM Ports S.A., SAAM Logistics S.A., y los activos inmobiliarios ascendía a US$1.137 millones y el precio total a pagar al cierre por las acciones de ambas compañías y por los activos inmobiliarios (deduciendo del valor total la deuda financiera neta proporcional a la propiedad de los activos subyacentes) se estimaba en aproximadamente US$1.000 millones, luego de ajustes habituales para este tipo de operaciones. Del mismo modo, en esa fecha se estimó que la utilidad neta de para la Compañía ascendería a cerca de US$ 400 millones, considerando los costos, impuestos y gastos asociados.

NOTA 41 Operaciones discontinuadas, continuación

a) Contrato de venta e implementación de la transacción, continuación

De acuerdo con lo informado en el referido Hecho Esencial, una vez materializada esta Transacción SM SAAM vendería a Hapag-Lloyd toda su operación en el negocio de terminales portuarios, que incluye 10 terminales en 6 países de América y la totalidad del negocio de logística terrestre, además de los activos inmobiliarios en que operaba este último negocio.

Del mismo modo, por tratarse de una operación con una parte relacionada y en cumplimiento del procedimiento establecido en los Títulos VI y XVI de la Ley 18.046 sobre Sociedades Anónimas la suscripción del contrato y el posterior cierre de la Transacción fueron autorizados por la unanimidad de los directores no interesados, esto es, con la abstención de los directores relacionados al grupo controlador. Asimismo, la materialización de la transacción fue aprobada por la Junta Extraordinaria de Accionistas de SM SAAM de conformidad con lo dispuesto en los Artículos 57 N°4 y 67 N°9 de la Ley 18.046, con fecha 19 de octubre de 2022.

Conforme a lo acordado en la Junta Extraordinaria de Accionistas la aprobación de la Transacción se sujetó a la condición de que no se ejerciera el derecho a retiro respecto un porcentaje de acciones mayor al 5% de las acciones de SM SAAM. Dicha condición se cumplió ampliamente ya que sólo el 0,0047% de las acciones ejerció dicho derecho.

Por otra parte, esta transacción estaba sujeta a ciertas autorizaciones regulatorias tanto en Chile como en el extranjero y debía cumplir con otras condiciones usuales para este tipo de operaciones. Entre otras condiciones suspensivas se incluía la obtención de las autorizaciones de las autoridades de libre competencia en diversas jurisdicciones y contemplaba el otorgamiento de representaciones y garantías, así como obligaciones de hacer y no hacer y otras estipulaciones usuales para este tipo de transacciones.

Del mismo modo, el contrato de venta requería separar totalmente la operación de SAAM Ports S.A. y de SAAM Logistics S.A. de aquellos negocios que continuarían siendo operados por SM SAAM. Este proceso de separación o carve-out incluía parte de las actividades y personal a nivel corporativo, sistemas y proveedores, así como ciertos activos y servicios operativos en algunas filiales. El carve-out fue totalmente implementado conforme a lo acordado. De esta forma y luego del cierre de la transacción, SM SAAM continúa operando normalmente y sigue desarrollando sus actividades en la industria de remolcadores y de logística de carga aérea.

NOTA 41 Operaciones discontinuadas, continuación

b) Operaciones discontinuadas

Hasta el cierre de la transacción se procedió a aplicar la NIIF 5 “Activos no corrientes clasificados como mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas” (“NIIF 5”) considerando que el negocio de Terminales y Logística Terrestre representa un grupo de activos (junto con los pasivos correspondientes) a ser vendidos en la operación. En consecuencia, se presentó en los estados financieros el total de los activos, pasivos, resultados del ejercicio, otros resultados integrales y estado de flujo de efectivo que pertenecen a las operaciones discontinuadas involucradas en la transacción. Las operaciones discontinuadas presentadas son hasta el período terminado al 31 de julio del 2023, último día en que las operaciones de Terminales y Logística terrestre pertenecen a SM SAAM. Posterior a esa fecha, el control de las operaciones pertenece a la empresa adquirente Hapag-Lloyd.

c) Cierre de la Transacción

Con fecha 1 de agosto de 2023, habiéndose obtenido todas las autorizaciones regulatorias requeridas, incluidas una serie de autorizaciones regulatorias por parte de autoridades de libre competencia tanto en Chile como en el extranjero y habiéndose cumplido las demás condiciones suspensivas, SM SAAM y Hapag Lloyd materializaron el cierre de la Transacción.

Consecuentemente, a partir de esa fecha Hapag-Lloyd es propietario del 100% de las acciones de SAAM Ports S.A., y de SAAM Logistics S.A. así como de los activos inmobiliarios respectivos. Lo anterior, incluye el mismo alcance inicial informado en 2022 y por tanto considera toda la operación en el negocio de terminales portuarios que incluye los 10 terminales en 6 países de América y la totalidad del negocio de logística terrestre.

El precio total acordado por las acciones de SAAM Ports S.A. y SAAM Logistics S.A., y por los activos inmobiliarios fue de MUS$ 994.368. En esa misma fecha y de conformidad con lo establecido en la Circular Nº 988 de la Comisión para el Mercado Financiero se informó que la Transacción, considerando los costos, impuestos y gastos asociados, representaría para la Compañía una utilidad neta consolidada de MUS$ 421.872.

NOTA 41 Operaciones discontinuadas, continuación

d) Resultados asociados al cierre de la Transacción

El resultado "Resultado de la Transacción, antes de impuestos" fue de MUS$ 544.455 y considera gastos y costos asociados (excluyendo impuestos) por MUS$ 28.479 (ver tabla incluida en esta nota). El total de gasto por impuestos asociados a la Transacción alcanzó a MUS$ 122.583 y considera mayormente los impuestos por las ganancias de capital en la venta de las acciones de SAAM Ports S.A. y SAAM Logistics S.A., de las cuales el 50,08% de dichas acciones están acogidas al beneficio de ingreso no renta por haber sido adquiridas previo al año 1984 y los impuestos asociados a la utilidad en la venta de los activos inmobiliarios de propiedad de Inmobiliaria Marítima Portuaria S.A.

De esta forma, el "Resultado final de Transacción" alcanzó a MUS$ 421.872, e incluye aquellos costos reconocidos en los estados financieros consolidados de 2022 y en los estados financieros consolidados de 2023, mayormente aquellos relacionados a los gastos por impuesto diferido mencionados precedentemente. El detalle de la transacción con Hapag-Lloyd es el siguiente:

	MUS$
Precio de venta de transacción	994.368
Reversa de inversiones (activos netos)	(384.380)
Reversa de reservas en otros resultados integrales[1]	(28.525)
Reversa de otras reservas[2]	(8.529)
Gastos asociados directamente a la venta	(28.479)
Utilidad venta subsidiarias antes de impuestos	**544.455**
Impuesto a las ganancias asociado a la transacción	(122.583)
Utilidad venta subsidiarias después de impuestos	**421.872**

(1) El efecto en otros resultados integrales corresponde a la reversa de la reserva de conversión y la reserva de cobertura de flujos de efectivos correspondiente a SAAM Ports S.A. y subsidiarias y SAAM Logistics S.A. y subsidiarias (nota 27.2.1 y 27.2.2).
(2) Corresponde a la reversa de Otras Reservas que se encontraban asignadas a SAAM Ports S.A.y subsidiarias y SAAM Logistics S.A. y subsidiarias. (ver nota 27.2.4)

NOTA 41 Operaciones discontinuadas, continuación

A continuación, se presenta el detalle del estado de resultado, otro resultado integral y el estado de flujo de efectivo al 31 de diciembre de 2024:

41.1) Estados Consolidados de Resultados Integrales por Función - Operaciones Discontinuadas

Estado de resultados por función de operaciones discontinuadas	01-01-2023 31-12-2023 MUS$
Ingresos de actividades ordinarias	226.522
Costo de ventas	(161.713)
Ganancia bruta	**64.809**
Otros ingresos por función	1.515
Gastos de administración	(24.869)
Otros gastos, por función	(1.416)
Otras ganancias (pérdidas)	544.687
Ganancias (pérdidas) de actividades operacionales	**584.726**
Ingresos financieros	4.471
Costos financieros	(6.161)
Participación en las ganancias (pérdidas) de asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de la participación	(2.995)
Diferencias de cambio	(1.276)
Resultado por unidades de reajuste	(7)
Ganancia (pérdida) antes de impuestos	**578.758**
Gasto por impuestos a las ganancias, operaciones discontinuadas	(96.296)
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones discontinuadas	**482.462**

NOTA 41 Operaciones discontinuadas, continuación

41.2) Estados Consolidados de Otros Resultados Integrales por Función - Operaciones Discontinuadas

Otro resultado integral de operaciones discontinuadas	01-01-2023 31-12-2023 MUS$
Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán al resultado del ejercicio, antes de impuestos	
Ganancias (pérdidas) por diferencias de cambio de conversión, antes de impuestos	31.494
Ganancias (pérdidas) por cobertura de flujos de efectivo, antes de impuestos	(275)
Otro resultado integral que se reclasificará al resultado del ejercicio, antes de impuestos	**31.219**
Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán al resultado del ejercicio, antes de impuestos	
Otro resultado integral, antes de impuestos, ganancias (pérdidas) actuariales por planes de beneficios definidos	(427)
Otro resultado integral que no se reclasificará al resultado del ejercicio, antes de impuestos	**(427)**
Componentes de otro resultado integral, antes de impuestos	**30.792**
Impuestos a las ganancias relativos a componentes de otro resultado integral que se reclasificará al resultado del ejercicio	
Impuesto a las ganancias relacionado con coberturas de flujos de efectivo	(35)
Impuestos a las ganancias relativos a componentes de otro resultado integral que se reclasificará al resultado del ejercicio	**(35)**
Impuestos a las ganancias relativos a componentes de otro resultado integral que no se reclasificará al resultado del ejercicio	
Impuesto a las ganancias relacionado con planes de beneficios definidos	36
Impuestos a las ganancias relativos a componentes de otro resultado integral que no se reclasificará al resultado del ejercicio	**36**
Impuestos a las ganancias relacionados con componentes de otro resultado integral	**1**
Otro resultado integral procedente de operaciones discontinuadas	**30.793**

NOTA 41 Operaciones discontinuadas, continuación

41.3) Estados Consolidados de Flujos de Efectivo - Operaciones Discontinuadas

Estado de flujos de efectivo de operaciones discontinuadas, método directo	01-01-2023 31-12-2023 MUS$
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación	
Clases de cobros por actividades de operación	
Cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios	230.913
Otros cobros por actividades de operación	14
Clases de pagos	
Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios	(112.821)
Pagos a y por cuenta de los empleados	(49.516)
Pagos por primas y prestaciones, anualidades y otras obligaciones derivadas de las pólizas suscritas	(6.416)
Pagos de pasivos por concesiones	(11.839)
Otros pagos por actividades de operación	(10.600)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) la operación	**39.735**
Intereses recibidos	3.055
Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	(15.850)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	**26.940**

NOTA 41 Operaciones discontinuadas, continuación

41.3) Estados Consolidados de Flujos de Efectivo - Operaciones Discontinuadas

Estado de flujos de efectivo de operaciones discontinuadas, método directo	01-01-2023 31-12-2023 MUS$
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	
Aumento de capital asociada	(5.000)
Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	198
Compras de propiedades, planta y equipo	(14.454)
Compras de activos intangibles	(4.957)
Dividendos recibidos	372
Venta de subsidiarias	989.966
Otras entradas (salidas) de efectivo	(20.471)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	**945.654**
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiación	
Importes procedentes de préstamos de largo plazo	8.711
Importes procedentes de préstamos de corto plazo	970
Préstamos a entidades relacionadas	4.802
Reembolso de préstamos	(16.679)
Dividendos pagados	(9.393)
Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	(374)
Pagos de pasivos por arrendamientos operativos	(3.707)
Intereses pagados	(2.629)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación	**(18.299)**
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, de operaciones discontinuadas	**954.295**
Variación del saldo inicial y final de efectivo y equivalente al efectivo de operaciones discontinuadas	35.038
Efecto de operaciones discontinuadas en el flujo de efectivo (Ver Estado Consolidado de Flujo de Efectivo de operaciones continuadas)	**989.333**

NOTA 42 Hechos posteriores

Entre el 01 de enero de 2025 y la fecha de emisión de los presentes Estados Financieros Consolidados, no han ocurrido hechos significativos de carácter financiero o de otra índole que puedan afectar la adecuada presentación y/o la interpretación de los mismos.

Análisis Razonado de los Estados Financieros Consolidados

(CMF 11)

Correspondientes al Ejercicio al 31 de diciembre de 2024

Contenido

- Resumen Financiero Consolidado
- Flujo de caja
- Resultados Consolidado
- Análisis de los Mercados
- Factores de Riesgo
- Indicadores Financieros

MMUS$ (expresado en miles de dólares estadounidenses)

Santiago, 7 de marzo de 2025

Al cierre de diciembre de 2024 la Compañía registró una utilidad de US$ 59,2 millones, lo que se compara con una ganancia de US$ 500,9 millones registrada durante 2023, el que considera una utilidad por US$ 478,7 millones asociada a operaciones discontinuadas y su venta a Hapag-Lloyd en agosto de 2023. Sin embargo, en 2024 la utilidad atribuible a la controladora de SAAM creció en US$ 36,9 millones al compararla con la utilidad de las operaciones continuadas obtenidas en igual período del año anterior.

"Hacemos un positivo balance del 2024. Seguimos avanzando en la estrategia para consolidar nuestra posición de liderazgo en la industria de remolcadores y posicionarnos como uno de los principales proveedores de logística de carga aérea en la región. No solo cerramos el proceso de integración de nuevos activos, sino que desplegamos un intenso trabajo para fortalecer nuestras capacidades internas, lo que nos permitirá seguir creciendo a futuro", dijo el gerente general de SAAM, Macario Valdés.

Las ventas consolidadas registradas durante 2024 alcanzaron US$ 578 millones, un aumento de 7% con respecto del año anterior, mientras que el EBITDA alcanzó US$ 188 millones, aumentando en un 17% respectivamente.

Entre los hitos del trimestre destacan:

Remolcadores:

- Renovación de contratos a largo plazo con Vale en Brasil.
- Adquisición de *line boats* para el puerto de Vancouver, Canadá.

Logística aérea:

- Inicio de operaciones Aeroméxico y UPS en Aeropuerto de Santiago y renovación contratos con LATAM Airlines y Copa Airlines en Aeropuerto de Bogotá.
- Término exitoso de la implementación de SAP en todas las filiales de Aerosan.

Corporativo:

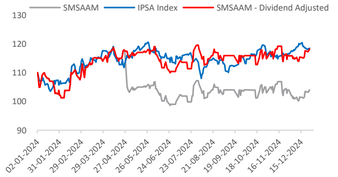
- Lanzamiento de Estrategia de Sostenibilidad.
- Ratificación de clasificación de riesgo AA con perspectivas Estables por parte de Humphreys y Feller Rate.
- Por séptimo año consecutivo, SAAM es parte del índice Dow Jones Sustainability Index MILA Pacific Alliance.
- Aprobación y pago de dividendo provisorio por US$ 20 millones con cargo a utilidades 2024.

Member of
Dow Jones Sustainability Indices
Powered by the S&P Global CSA

Ticker: SMSAAM
Bolsa de Santiago

Precio (30/12/2024)	CLP 106,27
Precio (02/01/2024)	CLP 110,00
Market Cap (30/12/2024)	MMUS$ 1.038

2024 Retorno Acumulado $
(02.01.2024 – 30.12.2024)



Contacto Relación con Inversionistas
ir@saam.cl

Resumen Resultados Consolidados

	4T24	4T23	Δ%	Δ	2024	2023	Δ%	Δ
Ingresos (MUS$)	**150.929**	**144.446**	**4%**	**6.483**	**577.641**	**540.084**	**7%**	**37.557**
Remolcadores	124.686	121.130	3%	3.556	482.700	460.085	5%	22.615
Logística aérea	26.024	23.001	13%	3.023	94.054	78.655	20%	15.399
Otros y eliminaciones	219	315	-31%	-96	887	1.344	-34%	-457
Resultado Operacional (MUS$)	**24.571**	**14.671**	**67%**	**9.900**	**82.759**	**64.248**	**29%**	**18.511**
Remolcadores	19.545	15.562	26%	3.983	75.572	77.914	-3%	-2.342
Logística aérea	8.379	4.709	78%	3.670	18.671	9.918	88%	8.753
Otros y eliminaciones	-3.353	-5.600		2.247	-11.484	-23.584		12.100
EBITDA (MUS$)	**51.118**	**40.051**	**28%**	**11.067**	**188.207**	**160.264**	**17%**	**27.943**
Remolcadores	41.858	37.007	13%	4.851	163.024	159.069	2%	3.955
Logística aérea	12.587	8.439	49%	4.148	35.944	23.631	52%	12.313
Otros y eliminaciones	-3.327	-5.395		2.068	-10.761	-22.436		11.675
Utilidad Controladora (MUS$)	**16.053**	**14.471**	**11%**	**1.582**	**59.185**	**500.920**	**-88%**	**-441.735**
Remolcadores	6.990	8.086	-14%	-1.096	40.017	42.219	-5%	-2.202
Logística aérea	7.280	2.744	165%	4.536	13.469	5.113	163%	8.356
Otros y eliminaciones	1.783	3.641		-1.858	5.699	-25.076		30.775
Operaciones discontinuadas[1]	0	0		0	0	478.664		-478.664

(1) Operaciones discontinuadas incluyen las operaciones correspondientes a SAAM Ports y SAAM Logistics (los negocios de terminales portuarios y operaciones logísticas terrestres en Chile asociadas al transporte naviero), así como las propiedades inmobiliarias que éstas últimas utilizaban, las cuáles fueron vendidas en agosto de 2023.

Resumen financiero consolidado

Datos Consolidados (MUS$)	4T24	4T23	Δ%	Δ	2024	2023	Δ%	Δ
Ingresos	**150.929**	**144.446**	**4%**	**6.483**	**577.641**	**540.084**	**7%**	**37.557**
Costos de Ventas	-102.578	-103.462	-1%	884	-403.106	-381.361	6%	-21.745
Gastos de Administración	-23.780	-26.313	-10%	2.533	-91.776	-94.475	-3%	2.699
Resultado Operacional	**24.571**	**14.671**	**67%**	**9.900**	**82.759**	**64.248**	**29%**	**18.511**
Depreciación + Amortización	26.547	25.380	5%	1.167	105.448	96.016	10%	9.432
EBITDA	**51.118**	**40.051**	**28%**	**11.067**	**188.207**	**160.264**	**17%**	**27.943**
Mg EBITDA	**33,9%**	**27,7%**		**6,1%**	**32,6%**	**29,7%**		**2,9%**
Participación Asociadas	840	644	30%	196	2.761	3.014	-8%	-253
Resultado NOP + Impuesto	-9.006	228		-9.234	-25.317	-41.747		16.430
Resultado después de impuestos operaciones continuadas	**16.405**	**15.543**	6%	**862**	**60.203**	**25.515**	**136%**	**34.688**
Resultado después de impuestos operaciones discontinuadas	**0**	**0**		**0**	**0**	**482.462**		**-482.462**
Interés Minoritario	352	1.072	-67%	-720	1.018	7.057	-86%	-6.039
Utilidad Controladora	16.053	14.471	11%	1.582	59.185	500.920	-88%	-441.735

El 1 de agosto de 2023 se cerró la Transacción de venta de las acciones de SAAM Ports y SAAM Logistics, así como de ciertos activos inmobiliarios (operaciones discontinuadas), por lo que los resultados de año no son directamente comparables con aquellos correspondientes a 2023.

Resultados del cuarto trimestre

Los **ingresos** alcanzaron los US$ 150,9 millones, lo que representa un aumento de US$ 6,5 millones (+4%) respecto del año anterior, el cual se explica principalmente por el crecimiento de las ventas del segmento de Remolcadores (+3%) y Logística Aérea (+13%).

Los **costos de ventas** disminuyeron en US$ 0,9 millones (-1%) respecto del cuarto trimestre de 2023, alcanzando US$ 102,6 millones, producto de las disminuciones en Logística aérea (-7%) que parcialmente fueron compensados por el alza de Remolcadores (+0,4%).

En tanto, los **gastos de administración** ascendieron a US$ 23,8 millones en el trimestre, lo que representa una disminución de US$ 2,5 millones (-10%) respecto del año anterior. Esta variación se explica por los menores gastos en Remolcadores (-5%) y en Otros y eliminaciones (-40%).

El **EBITDA** aumentó en US$ 11,1 millones (+28%) respecto del cuarto trimestre de 2023 alcanzando US$ 51,1 millones, producto del mejor desempeño de los tres segmentos: Remolcadores (+US$ 4,9 millones), Logística aérea (+US$ 4,1 millones) y Otros y eliminaciones (+US$ 2,1 millones). De este modo, el **margen EBITDA** aumentó 614 bps, alcanzando 33,9%.

La **participación en las ganancias de asociadas** registró un resultado de US$ 840 mil en el período, lo que se compara con una utilidad de US$ 644 mil registrada en el mismo trimestre del año anterior. La variación se explica por el mejor resultado obtenido en la asociada Transbordadora Austral Broom.

El **resultado no operacional e impuestos** registró una pérdida de US$ 9,0 millones en el cuarto trimestre, lo que se compara con la ganancia de US$ 228 mil registrada en el mismo período del año anterior. Este menor resultado se explica principalmente por los mayores gastos por impuestos asociados a los mejores resultados y a los efectos en impuestos diferidos asociados a la depreciación de las monedas locales frente al dólar americano (moneda de presentación), el que fue parcialmente compensado por un leve aumento del resultado no operacional asociado a mayores resultados por diferencia de cambio en segmento de Logística aérea.

Con todo lo anterior, el **resultado atribuible a la controladora** registró una ganancia de US$ 16,1 millones, correspondiente a un alza de 11% respecto del mismo período de 2023.

Resultados consolidados acumulados a diciembre

Los **ingresos** alcanzaron los US$ 577,6 millones, registrando un aumento de US$ 37,6 millones (+7%) respecto de igual período del año anterior, el cual se explica principalmente por las alzas de US$ 22,6 y US$ 15,4 millones en Remolcadores y Logística aérea, respectivamente.

Los **costos de ventas** aumentaron en US$ 21,7 millones (+6%) alcanzando US$ 403,1 millones principalmente por los mayores costos operacionales asociados a la mayor actividad e ingresos del año, así como por las nuevas operaciones de Remolcadores y Logística aérea.

En tanto, los **gastos de administración** disminuyeron en US$ 2,7 millones (-3%) versus lo reportado en el año anterior.

El **EBITDA** alcanzó los US$ 188,2 millones (+17%), debido al mejor desempeño de todos los segmentos la compañía. El **margen EBITDA** aumentó en 291 bps a 32,6%.

La **participación en las ganancias de asociadas** registró un resultado US$ 2,8 millones en el periodo, lo que se compara con el resultado de US$ 3,0 millones registrado en 2023, atribuible a un menor desempeño de la asociada Transbordadora Austral Broom.

La Compañía registró un **pérdida no operacional e impuestos** por US$ 25,3 millones, lo que se compara con la pérdida de US$ 41,7 millones registrada en 2023 y que se explica principalmente por los efectos en gastos de impuestos no recurrentes registrados en 2023 relacionados al consumo de activos por impuestos pagados en el extranjero y Ley Austral por cerca de US$ 20 millones. Por su parte, en 2024 se obtuvo un mejor resultado no operacional gracias a mayores ingresos financieros netos, a la venta de inmuebles y a un mejor resultado por diferencia de cambio. En tanto el gasto por impuestos, excluido el efecto mencionado precedentemente, aumentó por los mejores resultados del período y por los efectos en impuestos diferidos asociados a la depreciación de las monedas locales frente al dólar americano (moneda de presentación).

Con todo lo anterior, el **resultado atribuible a la controladora** registró una ganancia de US$ 59,2 millones, lo que si bien representa una disminución de US$ 441,7 millones respecto del período 2023, no son directamente comparables ya que en el ejercicio 2023 se incluía US$ 478,7 millones asociados a operaciones discontinuadas y al cierre de la Transacción. Al aislar estos efectos, la ganancia acumulada a diciembre de 2024 se compara con US$ 22,3 millones registrada en el mismo período de 2023.

Balance Consolidado

Los **activos totales** de SM SAAM alcanzaron los US$ 1.784,7 millones, lo que representa una disminución de US$ 401,1 millones con respecto a diciembre de 2023 (-18%). Los **activos corrientes** alcanzaron a US$ 679,2 millones, disminuyendo US$ 377,1 millones (-36%) respecto del cierre de 2023 y que se explica principalmente por la caída de Efectivo y equivalentes de efectivo de US$378,1 asociada al pago de US$ 270,4 millones en dividendos y al pago de impuestos por US$ 154,4 millones (mayormente asociados a la Transacción con Hapag Lloyd cerrada el 1 de agosto de 2023) y que fueron parcialmente compensado por otras partidas. En tanto, los **activos no corrientes** disminuyeron en US$ 27,3 millones hasta US$ 1.105,5 millones principalmente por las amortizaciones de intangibles y las ventas de activos de operaciones que se descontinuaron o embarcaciones que cumplieron su vida útil en SAAM.

Los **pasivos totales** disminuyeron en US$ 324,2 millones respecto de diciembre de 2023 (-33%), mientras que los **pasivos corrientes** disminuyeron en US$ 338,2 millones hasta US$ 169,6 millones (-67%), gracias al pago de los dividendos correspondientes al ejercicio 2023 y al pago de impuestos asociado mayormente a la Transacción.

Por su parte, los **pasivos no corrientes** aumentaron en US$ 14,0 millones hasta US$ 502,4 millones, principalmente por los efectos en impuestos diferidos asociados a la depreciación de las monedas locales frente al dólar americano (moneda de presentación).

Al 31 de diciembre de 2024, el **patrimonio total** alcanzó los US$ 1.112,8 millones, lo que representa una disminución de US$ 76,9 millones (-6%) respecto del existente al 31 de diciembre de 2023, y se explica mayormente por los efectos netos de los dividendos aprobados y pagados durante el año y los resultados del ejercicio.

Balance Consolidado (MUS$)	31-12-2024	31-12-2023	Δ%	Δ
Efectivo y equivalentes al efectivo	486.968	865.113	-44%	-378.145
Otros activos corrientes	182.553	179.246	2%	3.307
Activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas	9.684	11.914	-19%	-2.230
Activos corrientes	**679.205**	**1.056.273**	**-36%**	**-377.068**
Propiedades, plantas y equipos (neto)	842.365	852.421	-1%	-10.056
Otros activos no corrientes	263.130	277.089	-5%	-13.959
Activos no corrientes	**1.105.495**	**1.129.510**	**-2%**	**-24.015**
Total activos	**1.784.700**	**2.185.783**	**-18%**	**-401.083**
Otros pasivos financieros corrientes	69.793	119.556	-42%	-49.763
Otros pasivos corrientes	99.784	388.188	-74%	-288.404
Pasivos corrientes	**169.577**	**507.744**	**-67%**	**-338.167**
Otros pasivos financieros no corrientes	367.171	369.733	-1%	-2.562
Otros pasivos no corrientes	135.201	118.683	14%	16.518
Pasivos no corrientes	**502.372**	**488.416**	**3%**	**13.956**
Total pasivos	**671.949**	**996.160**	**-33%**	**-324.211**
Patrimonio controladora	1.090.758	1.168.203	-7%	-77.445
Participaciones no controladoras	21.993	21.420	3%	573
Total patrimonio	**1.112.751**	**1.189.623**	**-6%**	**-76.872**
Total patrimonio y pasivos	**1.784.700**	**2.185.783**	**-18%**	**-401.083**

Flujo de Caja

La disminución neta de la cuenta Efectivo y equivalentes al efectivo del año 2024 fue de US$ 378,1 millones y se compara con un incremento de US$ 723,2 millones en el año anterior.

Flujo de caja (MUS$)	31-12-2024	31-12-2023	Δ
Flujo de Operaciones	32.544	134.995	-102.451
Flujo de Inversiones	-41.741	819.659	-861.400
Flujo de Financiamiento	-366.285	-230.017	-136.268
Otros	-2.663	-1.487	-1.176
Flujo del Período	**-378.145**	**723.150**	**-1.101.295**
Caja inicio del período	**865.113**	**141.963**	
Caja final del período	**486.968**	**865.113**	

El **flujo procedente de actividades de operación** fue positivo en US$ 32,5 millones que se compara con un flujo positivo de US$ 135,0 millones obtenido en 2023. En 2024 se realizaron pagos de impuestos totales de US$ 154,4 millones, principalmente asociados a la Transacción de venta a Hapag Lloyd por US$ 122,6 millones, mientras que se obtuvo un mayor flujo operativo y de intereses recibidos.

El **flujo procedente de actividades de inversión** fue negativo en US$ 41,7 millones, lo que se compara con un flujo positivo de US$ 819,7 millones registrado el año anterior. Durante el año 2024 se realizaron inversiones en propiedades, plantas y asociados en parte a la adquisición de remolcadores eléctricos, los dos que se recibieron en Canadá y los anticipos por aquel que operará en el puerto de Chacabuco. Por su parte, el positivo flujo obtenido en 2023 está asociado mayormente a la venta de SAAM Ports y SAAM Logistics a Hapag-Lloyd y la adquisición de 21 remolcadores en Brasil.

El **flujo procedente de actividades de financiamiento** fue negativo por US$ 366,3 millones, explicado mayormente por los US$ 270,4 millones en dividendos distribuidos y por los pagos netos de préstamos financieros realizados durante el año. En tanto, en 2023 el flujo negativo de US$ 230,0 millones se explica porque los reembolsos de pasivos financieras fueron superiores a aquellos obtenidos para financiar la adquisición de la flota de remolcadores en Brasil y otras necesidades corporativas.

Posición Financiera

Al cierre de 2024, la Compañía mantiene sanos niveles de endeudamiento. El nivel de apalancamiento (Pasivos Financieros sobre el EBITDA de operaciones continuadas) alcanzó las 2,3x (vs. 3.1x al cierre de 2023). En tanto, la razón Pasivos Financieros sobre Activos Totales se mantuvo en 0,2x (mismo indicador al cierre de 2023).

La Compañía, luego de las distribuciones de dividendos y pagos de impuestos realizados durante el 2024, así como de las reducciones de pasivos financieros realizadas a partir del tercer trimestre de 2023, mantiene una posición de Caja y Equivalentes de efectivo ascendiente a US$ 487 millones al cierre de 2024. Los indicadores de apalancamiento Pasivos Financieros Netos sobre EBITDA de operaciones continuadas se mantienen en niveles negativos, llegando a -0,3x al cierre de 2024 (vs. -2,3x al cierre de 2023).

(MUS$)	31-12-2024	31-12-2023	Δ
Pasivos Financieros (PF)	436.964	489.289	-52.325
Caja y Efectivo Equivalente	486.968	865.113	-378.145
Pasivos Financieros Netos (PFN)	**-50.004**	**-375.824**	**325.820**
Activos Totales	1.784.700	2.185.783	-401.083
EBITDA 12 meses Operaciones continuadas	188.207	160.264	27.943
Indicadores financieros	**31-12-2024**	**31-12-2023**	**Δ**
PF / Activos Totales	0,2x	0,2x	-
PF / EBITDA Operaciones continuadas	2,3x	3,1x	-0,8x
PFN / EBITDA Operaciones continuadas	-0,3x	-2,3x	+2,0x

Resultados Consolidados

A partir de los estados financieros consolidados de 2024, SM SAAM presenta tres segmentos de operación: Remolcadores, Logística aérea y Otros y eliminaciones. De esta forma, en la presentación de dichos segmentos (balance, estado de resultados y flujo de efectivo) se incorporan los cambios y reclasificaciones necesarios para reflejar esta nueva estructura operativa y mejorar su comparabilidad.

- El segmento de Remolcadores ("SAAM Towage") considera las operaciones de remolcaje portuario y de servicios de remolcaje a terminales especializados. Este segmento se mantiene mayormente similar a lo presentado en los estados financieros de años anteriores.
- El segmento de Logística aérea presenta los servicios logísticos que presta la filial Aerosan (carga, descarga, almacenaje y servicio de rampa) en aeropuertos, actualmente en Chile, Colombia y Ecuador.
- En el segmento Otros y eliminaciones se incluyen los activos inmobiliarios remanentes, los gastos y actividad del corporativo, así como la posición financiera corporativa (caja y obligaciones financieras), además de las eliminaciones entre segmentos.

Segmento de Remolcadores

Datos Consolidados (MUS$)	4T24	4T23	Δ%	Δ	2024	2023	Δ%	Δ
#Faenas	38.221	38.891	-2%	-670	152.947	151.900	1%	1.047
#Días time charter	2.646	2.481	7%	165	10.696	9.441	13%	1.255
#Remolcadores	203	208	-2%	-5	203	208	-2%	-5
Ingresos	**124.686**	**121.130**	**3%**	**3.556**	**482.700**	**460.085**	**5%**	**22.615**
Costos de Ventas	-88.157	-87.767	0%	-390	-340.985	-321.814	6%	-19.171
Gastos de Administración	-16.984	-17.801	-5%	817	-66.143	-60.357	10%	-5.786
Resultado Operacional	**19.545**	**15.562**	**26%**	**3.983**	**75.572**	**77.914**	**-3%**	**-2.342**
Depreciación + Amortización	22.313	21.445	4%	868	87.452	81.155	8%	6.297
EBITDA	**41.858**	**37.007**	**13%**	**4.851**	**163.024**	**159.069**	**2%**	**3.955**
Mg EBITDA	**33,6%**	**30,6%**		**3,0%**	**33,8%**	**34,6%**		**-0,8%**
Participación Asociadas	843	647	30%	196	2.767	3.022	-8%	-255
Resultado NOP + Impuesto	-13.046	-7.051		-5.995	-37.304	-35.458		-1.846
Interés Minoritario	352	1.072	-67%	-720	1.018	3.259	-69%	-2.241
Utilidad Controladora	**6.990**	**8.086**	**-14%**	**-1.096**	**40.017**	**42.219**	**-5%**	**-2.202**

Resultados del cuarto trimestre

Los **ingresos** de la división Remolcadores aumentaron en US$3,6 millones respecto del año anterior alcanzando los US$ 124,7 millones (+3%). El alza se debe mayormente a reajustes de tarifas en algunos contratos y mix de puertos, así como a los mayores días de operación en los servicios de remolcaje en terminales especializados (petroleros, gasíferos y mineros) (+7%), los que fueron parcialmente compensados por una leve disminución en la actividad de los servicios de remolcaje portuario (-2% en faenas) asociados a una menor actividad general de los mercados en Panamá, Uruguay y Chile.

Los **costos de ventas** se mantuvieron estables, alcanzando US$ 88,2 millones (+0,4%) impactados por mayores costos de subcontratación y depreciación de activos, los que fueron compensados con menores costos de combustibles y mantenimiento.

Por su parte, los **gastos de administración** disminuyeron un 5% a US$ 17,0 millones como consecuencia mayormente de la menor actividad del período y depreciación de las monedas frente al dólar americano y que fue compensada en parte por los efectos inflacionarios observados a partir de 2023.

De este modo, el **EBITDA** de la división Remolcadores aumentó en US$ 4,9 millones alcanzando US$ 41,9 millones (+13%), mientras que el **margen EBITDA** creció en 302 bps alcanzando un 33,6%, manteniendo así la recuperación ya observada en el trimestre anterior luego de la caída observada durante finales de 2023 y principios de 2024.

El **resultado de participación en asociadas** registró una ganancia de US$ 843 mil, US$ 196 mil mayor a la ganancia registrada en el mismo trimestre del año anterior.

El **resultado no operacional e impuestos** del cuarto trimestre fue una pérdida de US$ 13,0 millones, lo que se compara con una pérdida de US$ 7,1 millones registrada el mismo período de 2023. Este peor resultado se explica mayormente por los mayores gastos por impuestos por los efectos en impuestos diferidos asociados por la depreciación de las monedas locales frente al dólar americano (moneda de presentación) los que fueron compensados parcialmente por menores gastos financieros.

De esta forma, el **resultado atribuible a la controladora** ascendió a una ganancia de US$ 7,0 millones, lo que representa una disminución de US$ 1,1 millones (-14%) respecto al obtenido en el cuarto trimestre de 2023.

Resultados acumulados a diciembre

Los **ingresos** de 2024 aumentaron en US$ 22,6 millones (+5%) alcanzando US$ 482,7 millones, como consecuencia de cambios en los mix de puertos y reajustes de tarifas, así como por mayor actividad en servicios de remolcaje de terminales especializados (+13%) y en remolcaje portuario (+1%). A pesar de estos positivos resultados, la actividad e ingresos del período (y consiguientemente el margen de explotación) se vieron negativamente impactados por las sequías que afectaron a Panamá y a la operación de Uruguay durante el año, así como por el cierre de Minera Cobre Panamá durante el primer trimestre. También se obtuvieron menores ingresos asociados al menor dinamismo de algunas economías y al cierre del negocio de barcazas en Uruguay durante el primer semestre de 2024.

Los **costos de ventas** alcanzaron los US$ 341,0 millones, aumentando en US$ 19,2 millones (+6%), lo que se asocia a la mayor flota promedio en operación, principalmente por la incorporación de los activos adquiridos en Brasil, y depreciación del período, así como por los efectos directos e indirectos de mayores mantenimientos de remolcadores y subcontratación, así como aquellos relacionados al cierre del negocio de barcazas en Uruguay. Adicionalmente, a lo largo del año se observaron mayores costos de alistamiento y reposicionamiento de flota producto de nuevos contratos asociados a servicios a terminales especializados.

En tanto, los **gastos de administración** aumentan un 10% hasta US$ 66,1 millones como consecuencia de la consolidación de las nuevas operaciones en Brasil, la mayor actividad del período, los mayores servicios corporativos y los efectos inflacionarios netos de la depreciación.

El **EBITDA** del segmento de Remolcadores alcanzó los US$ 163,0 millones, lo que representa un aumento de US$ 4,0 millones (+2%) respecto al año anterior. El **margen EBITDA** alcanzó un 33,8%, lo que representa un retroceso de 80 bps respecto del mismo período del año anterior y que se explica por las razones mencionadas precedentemente.

El **resultado de participación en asociadas** registró una ganancia de US$ 2,8 millones, lo que se compara con una ganancia de US$ 3,0 millones registrada durante el año anterior, explicado por un menor desempeño de Transbordadora Austral Broom.

El **resultado no operacional e impuestos** de 2024 fue una pérdida de US$ 37,3 millones, levemente menor comparado con la pérdida de US$ 35,5 millones registrada el mismo período de 2023, producto de mayores gastos por impuestos diferidos mencionado precedentemente, compensados parcialmente por menores gastos financieros netos.

Respecto del **resultado atribuible a la controladora** ascendió a una ganancia de US$ 40,0 millones, lo que representa una caída de US$ 2,2 millones (-5%), explicado por las razones previamente expuestas.

Segmento de Logística aérea

Datos Consolidados (MUS$)	4T24	4T23	Δ%	Δ	2024	2023	Δ%	Δ
Toneladas exportación movilizadas	95.697	102.423	-7%	-6.726	382.916	317.610	21%	65.306
Toneladas importación movilizadas	21.694	19.730	10%	1.964	82.890	75.560	10%	7.330
Total toneladas movilizadas	117.391	122.153	-4%	-4.762	465.806	393.171	18%	72.635
Vuelos atendidos	1.067	1.728	-38%	-661	5.433	7.078	-23%	-1.645
Ingresos	**26.024**	**23.000**	**13%**	**3.024**	**94.054**	**78.655**	**20%**	**15.399**
Costos de Ventas	-14.188	-15.328	-7%	1.140	-61.384	-57.815	6%	-3.569
Gastos de Administración	-3.457	-2.964	17%	-493	-13.999	-10.922	28%	-3.077
Resultado Operacional	**8.379**	**4.708**	**78%**	**3.671**	**18.671**	**9.918**	**88%**	**8.753**
Depreciación + Amortización	4.208	3.730	13%	478	17.273	13.713	26%	3.560
EBITDA	**12.587**	**8.438**	**49%**	**4.149**	**35.944**	**23.631**	**52%**	**12.313**
Mg EBITDA	**48,4%**	**36,7%**		**11,7%**	**38,2%**	**30,0%**		**8,2%**
Resultado NOP + Impuesto	-1.099	-1.112		13	-5.202	-4.805		-397
Utilidad Controladora	**7.280**	**3.596**	**102%**	**3.684**	**13.469**	**5.113**	**163%**	**8.356**

Resultados del cuarto trimestre

Los **ingresos** del trimestre alcanzaron US$ 26,0 millones, un aumento de 13% con respecto a 2023 como consecuencia de actualizaciones de tarifas y al inicio de operaciones de nuevos clientes en Ecuador y Chile, los que fueron parcialmente compensados por los menores volúmenes exportados en Chile y Colombia y la decisión de reducir la presencia en el negocio de *ground handling*.

Los **costos de venta** disminuyeron un 7% en el cuarto trimestre alcanzando los US$ 14,2 millones como consecuencia de menores costos de personal asociados a la decisión en Chile de reducir la presencia en el negocio de *ground handling*, parcialmente compensado por aumentos de costos en Colombia y Ecuador.

Los **gastos de administración** aumentaron en US$ 493 mil en el trimestre alcanzando los US$ 3,5 millones, mayormente producto de las de la nueva operación en Ecuador, la implementación de la estructura regional y los efectos inflacionarios netos del período.

El **EBITDA** del segmento de Logística aérea aumentó en US$ 4,1 millones (+49%) alcanzando a US$ 12,6 millones, gracias al alza en el margen de explotación. De este modo, el **margen EBITDA** alcanzó un 48,4%.

El **resultado no operacional e impuestos** fue una pérdida de US$ 1,1 millones, similar al registrada en el mismo trimestre del año 2023. Los mayores gastos financieros y de impuestos fueron compensados con la utilidad por diferencia de cambio.

El **resultado atribuible a la controladora** del cuarto trimestre registró una ganancia de US$ 7,3 millones, superior en US$ 3,7 millones a la registrada en el mismo trimestre de 2023.

Resultados acumulados a diciembre

Los **ingresos** del año alcanzaron US$ 94,1 millones, un aumento de 20% con respecto de 2023, principalmente por las actualizaciones de tarifas de ventas en Chile y Colombia y la mayor actividad del año (exportación +21% e importación +10%) explicada en parte por la adquisición de la empresa de Pertraly en Ecuador durante octubre 2023.

Los **costos de venta** aumentaron un 6% en el período alcanzando los US$ 61,4 millones como consecuencia de la mayor actividad del período, en particular la temporada de flores en Colombia y del crecimiento de la operación tras la adquisición de Pertraly en Ecuador, parcialmente compensado por una disminución en Chile tras la decisión de reducir presencia en segmento de servicios a las aeronaves.

Los **gastos de administración** aumentaron un 28% en el período alcanzando los US$ 14,0 millones, producto de mayores gastos asociados a la estructura del segmento, los mayores costos por servicios corporativos, la nueva operación en Ecuador y los efectos netos de la mayor inflación del año.

El **EBITDA** de la división Logística aérea aumentó en US$ 12,3 millones (+52%) hasta US$ 35,9 millones, mientras que el **margen EBITDA** subió 817 bps alcanzando un 38,2%.

El **resultado no operacional e impuestos** fue una pérdida de US$ 5,2 millones, lo que se compara con la pérdida de US$ 4,8 millones registrada el mismo período de 2023. Este peor resultado se explica por un mayor gasto por impuestos asociado a los mejores resultados y los mayores gastos financieros asociados a arrendamientos operacionales, los que fueron compensados por un mejor resultado de diferencia de cambio.

El **resultado atribuible a la controladora** durante el año registró una ganancia de US$ 13,5 millones, superior en US$ 8,4 millones a la registrada en 2023.

Segmento de Otros y eliminaciones

Datos Consolidados (MUS$)	4T24	4T23	Δ%	Δ	2024	2023	Δ%	Δ
Ingresos	**219**	**316**	**-31%**	**-97**	**887**	**1.344**	**-34%**	**-457**
Costos de Ventas	-233	-367	-37%	134	-737	-1.732	-57%	995
Gastos de Administración	-3.339	-5.548	-40%	2.209	-11.634	-23.196	-50%	11.562
Resultado Operacional	**-3.353**	**-5.599**		**2.246**	**-11.484**	**-23.584**		**12.100**
Depreciación + Amortización	26	205	-87%	-179	723	1.148	-37%	-425
EBITDA	**-3.327**	**-5.394**		**2.067**	**-10.761**	**-22.436**		**11.675**
Participación Asociadas	-3	5			-6	0		
Resultado NOP + Impuesto	5.139	8.383	-39%	-3.244	17.189	-1.492		18.681
Utilidad Controladora	**1.783**	**2.789**		**-1.006**	**5.699**	**-25.076**		**30.775**

En el segmento Otros y eliminaciones se incluyen los activos y resultados asociados a los activos inmobiliarios, los gastos corporativos y la posición financiera corporativa (caja y obligaciones financieras), además de las eliminaciones entre segmentos.

Los **ingresos** y **costos de ventas** están asociados mayormente a **los arriendos de** propiedades inmobiliarias, los que han disminuido producto de la venta de algunos de estos activos durante el primer trimestre de 2024. En tanto, los **gastos de administración** del trimestre disminuyeron en US$ 2,2 mil respecto de 2023, principalmente por la menor remuneración variable del directorio (por menores dividendos mínimos), mientras que a nivel acumulado la disminución alcanzó a US$11,6 millones que considera además de eficiencias administrativas los mayores cobros a los otros segmentos.

Por su parte, el **resultado no operacional e impuestos** registró una ganancia de US$ 5,1 millones en el cuarto trimestre (vs. una ganancia de US$ 8,4 millones en el mismo trimestre del año anterior), mientras que a nivel acumulado alcanzó una utilidad de US$ 17,2 millones (lo que se compara con la pérdida de US$ 1,5 millones). Lo anterior se explica principalmente por mayores ingresos financieros netos y a una reducción de los gastos por impuestos por efectos no recurrentes registrados en 2023.

Análisis de los mercados

Comentarios

SM SAAM participa en mercados en el que operan otros actores nacionales e internacionales y en un entorno competitivo dada las características de cada negocio. Además, SM SAAM está sujeto a las variaciones en la demanda en sus servicios producto de cambios en los flujos de comercio internacional, así como por la entrada o salida de nuevos competidores en los mercados donde participa.

Remolcadores

En las operaciones de remolcadores coexisten distintos tipos de regulaciones, desde mercados abiertos, a mercados con concesiones exclusivas de mediano a largo plazo otorgadas por el Estado. Los principales operadores a nivel mundial incluyen a Svitzer, Boluda, SMIT, PSA Marine, y en nuestra región, a esas mismas Compañías y otras regionales como Wilson Sons, Ultratug, CPT Remolcadores, Seaspan, Groupe Ocean y Kotug.

En América, SAAM Towage es el mayor operador de remolcadores con presencia en 13 países.

Logística aérea

Operado a través de Aerosan, este negocio considera la operación de carga aérea en los principales aeropuertos de importaciones y exportaciones en Chile, Colombia y Ecuador.

En el área de servicios aeroportuarios, los principales competidores de Aerosan son: en Chile; Fast Air, Depocargo, Teisa, Andesur, Agunsa - Menzies, Swissport y Acciona; en Colombia, Taescol, Menzies, Swissport, Girag, Talma (Ground Handling), REG y Marcapasos, SAI; y en Ecuador: Novacargo y Servipallet.

Factores de riesgo

Dentro de los principales riesgos a los que está sujeto la compañía destacan:

Riesgo de mercado

Es el riesgo de que los cambios en las tarifas y los precios de mercado, por ejemplo, en los tipos de cambio, tasas de interés o precios de acciones, afecten los ingresos y costos de SM SAAM y subsidiarias o el valor de los instrumentos financieros que mantiene. El objetivo de la administración del riesgo de mercado es manejar y controlar las exposiciones a este riesgo dentro de parámetros razonables y, al mismo tiempo, optimizar la rentabilidad.

SM SAAM procura mantener equilibrios en sus posiciones financieras netas en sus subsidiarias que aminoren los efectos del riesgo de tipo de cambio a que se ve expuesta la Sociedad. En aquellos casos en que no es posible este equilibrio, se evalúa la alternativa de contratar derivados financieros (forwards) para cubrir pasivos en monedas distintas a la funcional, en caso de haberlos. Por lo general,

SM SAAM busca aplicar la contabilidad de cobertura a fin de mitigar la volatilidad en resultados generada por la existencia de posiciones netas de activos y pasivos descubiertas en moneda extranjera.

Por otra parte, la Compañía se encuentra expuesta en ciertos países a los efectos en la conversión desde moneda funcional a las monedas estatutarias respectivas por las variaciones de tipo de cambio cuyos efectos se ven reflejados positiva o negativamente en los Impuestos a las ganancias diferidos en el Estados de Resultados y las tasas efectivas de impuesto. Por su parte, cuando la moneda funcional y estatutaria son la misma, pero distinta a la moneda de presentación, dichos efectos se reflejan en Reservas de Conversión. La Compañía no cubre estos riesgos.

Riesgo de crédito

El riesgo crediticio es el riesgo de pérdida financiera producida en el caso de que un cliente o una contraparte de un instrumento financiero no logre cumplir con sus obligaciones contractuales. Esto es especialmente sensible en las cuentas por cobrar a clientes de SM SAAM y subsidiarias. Al otorgar crédito a clientes, estos son evaluados por un comité de crédito, con el objetivo de reducir el impacto derivado de riesgos de no pago, o la probabilidad de ocurrencia. Los créditos concedidos son revisados periódicamente, de manera de aplicar los controles definidos por las políticas establecidas y monitorear el estado de cuentas pendientes por cobrar.

Los servicios prestados a clientes se realizan bajo condiciones de mercado, las cuales son créditos simples bajo las condiciones crediticias definidas por los comités de crédito. Los clientes de SM SAAM se encuentran ampliamente diversificados, lo que permite distribuir el riesgo.

Mantención y retención del talento humano

La posibilidad de competir con éxito depende de la habilidad de atraer y conservar talento humano. La pérdida de sus servicios o la incapacidad para contratar y retener al personal clave podría tener un efecto adverso en el desempeño financiero de SM SAAM. Además, la capacidad para operar los remolcadores, los equipos en los terminales portuarios y ofrecer servicios de logística depende de la habilidad para atraer y retener a personal calificado y con experiencia. La Compañía monitorea y mitiga este riesgo, por medio de su sistema de gestión de desarrollo, además cuenta con un modelo de seguridad y salud ocupacional que mantiene y mejora las condiciones de seguridad para el cuidado de nuestros colaboradores.

Por otra parte, si bien mantenemos buenas relaciones con los colaboradores, no se pueden descartar riesgos de huelgas, paros laborales u otros conflictos con sindicatos.

Accidentes, desastres naturales y pandemias

La flota y los equipos utilizados en SAAM Towage y Aerosan corren el riesgo de daño o pérdida, debido a eventos como fallas mecánicas, de instalación, incendios, explosiones y colisiones, accidentes marítimos o errores humanos. Adicionalmente, los activos también pueden verse afectados producto de desastres naturales, riesgos antrópicos o pandemias, que podrían afectar la continuidad operativa. Sin embargo, SM SAAM, a través de sus subsidiarias y asociadas, tiene contratados seguros con amplias coberturas, planes de continuidad operacional y el desarrollo de análisis de riesgos, para mitigar y mejorar sus procesos, administrando los eventuales daños o impactos en el desarrollo de sus negocios.

Normas ambientales

Los remolcadores y operaciones aeroportuarias están sujetas al cumplimiento de diversas leyes ambientales. Por otra parte, la modificación o aprobación de nuevas leyes y reglamentos ambientales podría demandar la realización de inversiones adicionales con objetivo dar cumplimiento a la normativa. Un incumplimiento con dichas leyes puede resultar en sanciones económicas y administrativas que podrán incluir, entre otros, el cierre de instalaciones o cancelación de licencias de operación. Para mitigar este riesgo, SM SAAM y sus subsidiarias cuentan con un modelo que monitorea y gestiona el cumplimiento de la norma definida, además de la suscripción de seguros de responsabilidad civil a favor de terceros, por daños y/o multas por contaminación, asociados a su flota de remolcadores.

Riesgos por condiciones políticas, económicas y sociales

Los resultados del negocio dependen en parte de las condiciones económicas, políticas y sociales de cada uno de los mercados donde SM SAAM opera. De esta forma, la incertidumbre e inestabilidad política, así como cambios en regulaciones ambientales, fiscales, aduanera y laborales, entre otras, pueden afectar positiva o negativamente los resultados y operaciones de SM SAAM. En años recientes algunos países han experimentado mayores niveles de inestabilidad política, económica y social. No es posible sostener que estas situaciones no podrían volver a repetirse en el futuro y, en consecuencia, afectar adversamente las operaciones de la Compañía en dichos mercados.

Seguridad de la información y ciberseguridad

La afectación de la confidencialidad, integridad, disponibilidad y desempeño de los activos tecnológicos tangibles e intangibles de la Compañía, producto de vulnerabilidades propias y/o amenazas internas o externas, podría impactar negativamente en la continuidad operacional de algunas o todas las áreas de negocio de SM SAAM. Del mismo modo, la fuga o divulgación no deseada de datos personales de terceros sean estos de colaboradores, clientes, proveedores y/o socios comerciales, podría afectar negativamente la reputación de la Compañía y exponerla a pérdidas de negocios, sanciones regulatorias y/o demandas judiciales.

La Compañía monitorea y mitiga el riesgo operacional de todas estas vulnerabilidades y/o amenazas apoyándose en su Modelo de Gestión de Riesgos, el que se complementa con políticas, manuales, procesos, controles, auditorías y evaluaciones específicas asociadas a la Seguridad de la Información y la Ciberseguridad.

Indicadores financieros

Para fines comparativos en la tabla siguiente se resumen los **indicadores financieros** considerando balance y estado de resultados sin considerar los efectos de NIIF 5 para el cierre de 2024 y 2023.

	Unidad	31-12-2024	31-12-2023
Propiedad			
Número de acciones SMSAAM (*)	N°	9.736.342.062	9.736.791.983
Principales Accionistas - Grupo Luksic	%	62,6%	62,6%
Valor acción al cierre	$	106,27	109,00
Indices de liquidez			
Liquidez corriente (1)	veces	4,01	2,07
Razón ácida (2)	veces	2,54	2,01
Indices de endeudamiento			
Razón de endeudamiento	veces	0,60	0,84
Proporción deuda a corto plazo	%	25%	51%
Proporción deuda a largo plazo	%	75%	49%
Cobertura gastos financieros (3)	veces	36,53	24,70
Indicadores de rentabilidad			
Ganancia por acción (4)	US$	0,0061	0,0514
Rentabilidad del Patrimonio (5)	%	5,3%	50,4%
Rentabilidad del activo (6)	%	3,1%	23,4%
Indicadores de Actividad			
Rotación del Activo Total (7)	veces	0,32	0,35
Rotación del Activo Fijo (8)	veces	0,69	0,90
Rotación del Capital de trabajo (9)	veces	1,13	1,41

(1)Activos corrientes totales/ Pasivos corrientes totales

(2)Activos corrientes totales menos activos no corrientes mantenidos para la venta, inventarios y pagos anticipados / Pasivos corrientes totales

(3) EBITDA últimos doce meses / Gastos financieros netos últimos doce meses

(4) Utilidad últimos doce meses/ Número de acciones de SM SAAM

(5) Utilidad últimos doce meses dividido en patrimonio promedio

(6) Utilidad últimos doce meses dividido en activos promedio

(7) Ventas últimos doce meses/ Activo Total

(8) Ventas últimos doce meses/ Activo Fijo

(9) Ventas últimos doce meses/(Activo corriente-Pasivo Corriente)

(*) Al cierre de diciembre 2024 SM SAAM no posee acciones de su propia cartera, tras la reducción de pleno derecho de 449.921 acciones, realizado el 24 de agosto de 2024. Estas pertenecían a los accionistas que ejercieron su derecho a retiro producto de la materialización de la transacción de venta de las operaciones de terminales y logística terrestre.

Estados Financieros Consolidados por Filial

(CMF 11)

Estados financieros resumidos SAAM S.A. y Subsidiarias.

Informe requerido por la Norma de Carácter General N°30 de la CMF.

Al 31 de diciembre 2024 y 2023

Contenido

- Informe de Auditores Independientes
- Estados Consolidados de Situación Financiera
- Estados Consolidados de Resultados Integrales
- Estados Consolidados de Cambios en el Patrimonio
- Estados Consolidados de Flujo de Efectivo
- Nota a los Estados Financieros

MUS$ (expresado en miles de dólares estadounidenses)



INFORME DEL AUDITOR INDEPENDIENTE

Santiago, 7 de marzo de 2025

Señores Accionistas y Directores
Sociedad Matriz SAAM S.A.

Como auditores externos de Sociedad Matriz SAAM S.A. y subsidiarias, hemos auditado sus estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2024 y 2023, sobre los que informamos con fecha 7 de marzo de 2025. Los estados financieros consolidados en forma resumida, preparados de acuerdo con lo establecido en la Norma de Carácter General (NCG) N° 30, Sección II.2.1, párrafo A.4.2, emitida por la Superintendencia de Valores y Seguros (actualmente Comisión para el Mercado Financiero – CMF), de la subsidiaria SAAM S.A. y sus notas de "criterios contables aplicados" y "transacciones con partes relacionadas", adjuntos, son consistentes, en todos sus aspectos significativos, con la información contenida en los estados financieros consolidados que hemos auditado.

La preparación de tales estados financieros consolidados en forma resumida que incluye los criterios contables aplicados y las transacciones con partes relacionadas, es responsabilidad de la Administración de Sociedad Matriz SAAM S.A. y SAAM S.A.

Informamos que los mencionados estados financieros consolidados en forma resumida y sus notas de "criterios contables aplicados" y "transacciones con partes relacionadas" de SAAM S.A. adjuntos, corresponden a aquellos que fueron utilizados en el proceso de consolidación llevado a cabo por Sociedad Matriz SAAM S.A. al 31 de diciembre de 2024 y 2023.

Este informe ha sido preparado teniendo presente lo requerido en la NCG 30, Sección II.2.1, párrafo A.4.2 y se relaciona exclusivamente con Sociedad Matriz SAAM S.A. y, es emitido solamente para información y uso de su Administración Superior y de la Comisión para el Mercado Financiero, por lo que no ha sido preparado para ser usado, ni debe ser usado, por ningún usuario distinto a los señalados.

DocuSigned by:
6FFCA6E397DF4DC...
Héctor Cabrera M.
RUT: 13.184.400-K

PricewaterhouseCoopers

Oficinas

Santiago: Av. Isidora Goyenechea 2800, piso 10, Torre Titanium, Las Condes
Concepción: Chacabuco 1085, pisos 8 y 9, Edificio Centro Sur
Viña del Mar: Av. Libertad 1405, of. 1704, Edificio Coraceros
Puerto Montt: Benavente 550, piso 10, Edificio Campanario

Oficina de parte: Av. Andrés Bello 2711, piso 1, Torre de la Costanera, Las Condes, Santiago
Teléfono Central: (56) 9 3861 7940
www.pwc.cl

Estados Consolidados de Situación Financiera

Estado de situación financiera	Notas	31-12-2024 MUS$	31-12-2023 MUS$
Activos			
Activos corrientes			
Efectivo y equivalentes al efectivo		192.137	127.986
Otros activos financieros		10	1.512
Otros activos no financieros		14.838	15.969
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar		94.648	90.724
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	5	5.182	5.053
Inventarios		20.894	20.756
Activos por impuestos		19.212	11.551
Total de activos corrientes distintos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas		346.921	273.551
Activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas		1.012	1.019
Activos corrientes totales		**347.933**	**274.570**
Activos no corrientes			
Otros activos financieros		1.992	2.083
Otros activos no financieros		6.561	3.846
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar		1.524	542
Inventarios		-	3.310
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación		14.064	14.875
Activos intangibles distintos de la plusvalía		24.607	29.014
Plusvalía		118.723	122.529
Propiedades, planta y equipo		777.030	813.898
Activos por impuestos diferidos		21.851	24.416
Total activos no corrientes		**966.352**	**1.014.513**
Total de activos		**1.314.285**	**1.289.083**

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados resumidos.

Estados Consolidados de Situación Financiera

Estado de situación financiera	Notas	31-12-2024 MUS$	31-12-2023 MUS$
Patrimonio y pasivos			
Pasivos			
Pasivos corrientes			
Otros pasivos financieros		58.974	76.737
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar		32.010	37.732
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	5	27.934	23.294
Otras provisiones		522	831
Pasivos por impuestos		6.145	4.080
Provisiones por beneficios a los empleados		26.103	26.838
Otros pasivos no financieros		5.456	5.428
Pasivos corrientes totales		**157.144**	**174.940**
Pasivos no corrientes			
Otros pasivos financieros		178.279	185.432
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar		61	128
Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas	5	117.537	198.517
Otras provisiones		8.135	12.717
Pasivo por impuestos diferidos		106.980	93.264
Provisiones por beneficios a los empleados		8.007	7.082
Total pasivos no corrientes		**418.999**	**497.140**
Total de pasivos		**576.143**	**672.080**
Patrimonio			
Capital emitido		395.348	322.797
Ganancias acumuladas		337.186	314.506
Otras reservas		(16.386)	(41.724)
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora		**716.148**	**595.579**
Participaciones no controladoras		21.994	21.424
Patrimonio total		**738.142**	**617.003**
Total de patrimonio y pasivos		**1.314.285**	**1.289.083**

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados resumidos.

Estados Consolidados de Resultados por Función

Estado de resultados por función		
Ganancia (pérdida)	**01-01-2024 31-12-2024 MUS$**	**01-01-2023 31-12-2023 MUS$**
Ingresos de actividades ordinarias	464.462	463.931
Costo de ventas	(328.306)	(324.392)
Ganancia bruta	**136.156**	**139.539**
Otros ingresos por función	3.659	9.567
Gastos de administración	(74.367)	(77.459)
Otros gastos, por función	(1.372)	(8.602)
Otras ganancias	3.538	2.285
Ganancias de actividades operacionales	**67.614**	**65.330**
Ingresos financieros	5.609	5.514
Costos financieros	(22.295)	(28.933)
Participación en las ganancias de asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de la participación	2.767	3.037
Diferencias de cambio	95	(2.325)
Resultado por unidades de reajuste	346	121
Ganancia antes de impuestos	**54.136**	**42.744**
Gasto por impuestos a las ganancias, operaciones continuadas	(30.439)	(31.624)
Ganancia procedente de operaciones continuadas	**23.697**	**11.120**
Ganancia procedente de operaciones discontinuadas		-
Ganancia	**23.697**	**11.120**
Ganancia, atribuible a:		
Ganancia atribuible a los propietarios de la controladora	22.678	7.860
Ganancia atribuible a participaciones no controladoras	1.019	3.260
Ganancia	**23.697**	**11.120**

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados resumidos.

Estados Consolidados de Resultados Integrales

Estado de resultados integral		
	01-01-2024 31-12-2024 MUS$	**01-01-2023 31-12-2023 MUS$**
Ganancia (pérdida)	**23.697**	**11.120**
Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán al resultado del ejercicio, antes de impuestos		
Ganancias (pérdidas) por diferencias de cambio de conversión, antes de impuestos	(15.521)	2.840
Ganancias (pérdidas) por cobertura de flujos de efectivo, antes de impuestos	(1.213)	(2.545)
Otro resultado integral que se reclasificará al resultado del ejercicio, antes de impuestos	**(16.734)**	**295**
Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán al resultado del ejercicio, antes de impuestos		
Otro resultado integral, antes de impuestos, ganancias (pérdidas) actuariales por planes de beneficios definidos	(457)	(361)
Otro resultado integral que no se reclasificará al resultado del ejercicio, antes de impuestos	**(457)**	**(361)**
Componentes de otro resultado integral, antes de impuestos	**(17.191)**	**(66)**
Impuestos a las ganancias relativos a componentes de otro resultado integral que se reclasificará al resultado del ejercicio		
Impuesto a las ganancias relacionado con coberturas de flujos de efectivo	328	687
Impuestos a las ganancias relativos a componentes de otro resultado integral que se reclasificará al resultado del ejercicio	**328**	**687**
Impuestos a las ganancias relativos a componentes de otro resultado integral que no se reclasificará al resultado del ejercicio		
Impuesto a las ganancias relacionado con planes de beneficios definidos	159	96
Impuestos a las ganancias relativos a componentes de otro resultado integral que no se reclasificará al resultado del ejercicio	**159**	**96**
Impuestos a las ganancias relacionados con componentes de otro resultado integral	**487**	**783**
Otro resultado integral procedente de operaciones continuadas	**(16.704)**	**717**
Otro resultado integral procedente de operaciones discontinuadas (Nota 41.3)	-	-
Otro resultado integral total	**(16.704)**	**717**
Resultado integral total	**6.993**	**11.837**
Resultado integral atribuible a		
Resultado integral atribuible a los propietarios de la controladora	6.128	8.519
Resultado integral atribuible a participaciones no controladoras	865	3.318
Resultado integral total	**6.993**	**11.837**

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados resumidos.

Estados Consolidados de Cambios en el Patrimonio

	Capital Emitido	Reserva de diferencias de cambio de conversión	Reservas de coberturas de flujo efectivo	Reservas de ganancias o pérdidas actuariales en planes de beneficios definidos	Otras reservas varias	Total otras reservas	Ganancias (pérdidas) acumuladas	Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	Participaciones no controladoras	Patrimonio
	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$
Patrimonio al 1º de enero de 2024	**322.797**	**(20.261)**	**1.128**	**(4.606)**	**(17.985)**	**(41.724)**	**314.506**	**595.579**	**21.424**	**617.003**
Incremento (disminución) por correcciones	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Patrimonio Inicial Reexpresado	**322.797**	**(20.261)**	**1.128**	**(4.606)**	**(17.985)**	**(41.724)**	**314.506**	**595.579**	**21.424**	**617.003**
Cambios en el patrimonio										
Resultado integral										
Ganancia (pérdida)	-	-	-	-	-	-	22.678	22.678	1.019	**23.697**
Otro resultado integral	-	(15.367)	(885)	(298)	-	(16.550)	-	(16.550)	(154)	**(16.704)**
Resultado Integral	**-**	**(15.367)**	**(885)**	**(298)**	**-**		**22.678**	**6.128**	**865**	**6.993**
Incremento (disminución) por transferencias y otros cambios, patrimonio	72.551	-	(243)	-	42.131	41.888	2	114.441	-	**114.441**
Dividendos	-	-	-	-	-	-	-	-	(295)	**(295)**
Incremento (disminución) en el patrimonio	72.551	(15.367)	(1.128)	(298)	42.131	25.338	22.680	120.569	570	121.139
Patrimonio al 31 de diciembre de 2024	**395.348**	**(35.628)**	**-**	**(4.904)**	**24.146**	**(16.386)**	**337.186**	**716.148**	**21.994**	**738.142**

	Capital Emitido	Reserva de diferencias de cambio de conversión	Reservas de coberturas de flujo efectivo	Reservas de ganancias o pérdidas actuariales en planes de beneficios definidos	Otras reservas varias	Total otras reservas	Ganancias (pérdidas) acumuladas	Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	Participaciones no controladoras	Patrimonio
	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$
Patrimonio al 1º de enero de 2023	**78.365**	**(23.043)**	**2.986**	**(4.341)**	**(17.770)**	**(42.168)**	**404.906**	**441.103**	**18.251**	**459.354**
Incremento (disminución) por correcciones	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Patrimonio Inicial Reexpresado	**78.365**	**(23.043)**	**2.986**	**(4.341)**	**(17.770)**	**(42.168)**	**404.906**	**441.103**	**18.251**	**459.354**
Cambios en el patrimonio										
Resultado integral										
Ganancia (pérdida)	-	-	-	-	-	-	7.860	7.860	3.260	11.120
Otro resultado integral	-	2.782	(1.858)	(265)	-	659	-	659	58	717
Resultado Integral	**-**	**2.782**	**(1.858)**	**(265)**	**-**	**659**	**7.860**	**8.519**	**3.318**	**11.837**
Incremento (disminución) por transferencias y otros cambios, patrimonio	244.432	-	-	-	(215)	(215)	(7.778)	236.439	59	236.498
Dividendos	-	-	-	-	-	-	(90.482)	(90.482)	(204)	(90.686)
Incremento (disminución) en el patrimonio	244.432	2.782	(1.858)	(265)	(215)	444	(90.400)	154.476	3.173	157.649
Patrimonio al 31 de diciembre de 2023	**322.797**	**(20.261)**	**1.128**	**(4.606)**	**(17.985)**	**(41.724)**	**314.506**	**595.579**	**21.424**	**617.003**

Estados Consolidados de Flujo de Efectivo

Estado de flujos de efectivo, método directo

	01-01-2024 31-12-2024 MUS$	01-01-2023 31-12-2023 MUS$
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación		
Clases de cobros por actividades de operación		
Cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios	486.402	485.691
Cobros procedentes de primas y prestaciones, anualidades y otros beneficios de pólizas suscritas	2.180	4.168
Otros cobros por actividades de operación	586	772
Clases de pagos		
Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios	(198.591)	(205.411)
Pagos a y por cuenta de los empleados	(124.938)	(132.542)
Pagos por primas y prestaciones, anualidades y otras obligaciones derivadas de las pólizas suscritas	(4.862)	(2.584)
Otros pagos por actividades de operación	(21.405)	(14.195)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) la operación	**139.372**	**135.899**
Intereses recibidos	5.005	2.511
Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	(19.953)	(20.639)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	**124.424**	**117.771**

Estados Consolidados de Flujo de Efectivo

Estado de flujos de efectivo, método directo		
	01-01-2024 31-12-2024 MU$$	**01-01-2023 31-12-2023 MU$$**
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión		
Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios		-
Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	7.409	7.053
Importes procedentes de la venta de intangibles	-	1.973
Compras de propiedades, planta y equipo	(53.155)	(174.029)
Compras de activos intangibles	(1.203)	(675)
Dividendos recibidos	1.632	975
Otras entradas (salidas) de efectivo, clasificados como actividades de inversión	2.447	-
Flujos de efectivo procedentes de la venta de activos no corrientes mantenidos para la venta	-	350
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	**(42.870)**	**(164.353)**
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiación		
Importes procedentes de préstamos de largo plazo	45.000	-
Importes procedentes de préstamos de corto plazo	2.000	162.000
Importes por emisión de instrumentos financieros	113.076	244.432
Préstamos a entidades relacionadas	(92.762)	53.897
Reembolso de préstamos	(69.191)	(267.740)
Dividendos pagados	(158)	(90.766)
Pagos de pasivos por arrendamientos	(5.402)	(8.694)
Intereses pagados	(10.069)	(19.136)
Otras entradas (salidas) de efectivo, clasificados como actividades de financiación	678	3.013
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación	**(16.828)**	**77.006**
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	**64.726**	**30.424**
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	(575)	(2.250)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo	64.151	28.174
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del período	127.986	99.812
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del período	**192.137**	**127.986**

Notas a los Estados Financieros Consolidados Resumidos

NOTA 1 Información Corporativa

a) Información General

SAAM S.A. y subsidiarias, en adelante SAAM, Rol único tributario 92.048.000-4 es una sociedad anónima cerrada, constituida por escritura pública otorgada ante el Notario Público de Valparaíso don Rafael Luis Barahona Stahr, con fecha 15 de noviembre de 1961. Su domicilio es en Chile. La dirección de la oficina registrada de la compañía es Blanco 937, Valparaíso. Su objeto social es la prestación de servicios relacionados con el transporte marítimo tales como; agenciamiento marítimo y aéreo, asistencia a las naves, arriendo y operación de remolcadores, operaciones de puertos públicos y privados, transporte terrestre, bodegaje, entre otros. A través de empresas relacionadas, SAAM opera comercialmente en Chile, Uruguay, Perú, Ecuador, Colombia, Costa Rica, Guatemala, Panamá, Honduras, México, Canadá y Estados Unidos de Norteamérica.

Con fecha 3 de diciembre de 2013, en Junta Extraordinaria de Accionistas se modificó la Razón social de Sudamericana Agencias Aéreas y Marítimas S.A. a SAAM S.A., nombre de fantasía: SAAM.

La entidad controladora inmediata de SAAM S.A. es SM SAAM S.A. RUT. 76.196.718-5, inscrita en el registro de valores bajo el N° 1.091 de fecha 23 de febrero de 2012, emite estados financieros públicos y, por lo tanto, debe seguir las normas de la Comisión para el Mercado Financiero.

El Servicio de Impuestos Internos autorizó a la Sociedad para llevar sus registros contables en dólares de Estados Unidos de Norteamérica, a contar del 1 de enero de 2007, según resolución exenta N° 3509 del 11 de marzo 2006.

NOTA 2 Bases de presentación de los Estados Financieros Consolidados Resumidos

a. Declaración de cumplimiento

Los presentes estados financieros consolidados resumidos de SAAM S.A. y subsidiarias al 31 de diciembre 2024 fueron preparados de acuerdo con Internacionales de Información Financiera (NIIF), emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB), excepto por las revelaciones y notas las cuales se presentan de manera resumida en conforme con lo establecido por la NCG N° 30 de la CMF. Estos estados financieros fueron aprobados por su Directorio el 7 de marzo de 2025.

b. Bases de preparación de los Estados Financieros Consolidados Resumidos

Los presentes estados financieros consolidados resumidos reflejan fielmente la situación financiera de SAAM S.A. y sus subsidiarias al 31 de diciembre de 2024 y 31 de diciembre de 2023, los resultados por función integrales, los cambios en el patrimonio neto y los flujos de efectivo por los períodos terminados al 31 de diciembre de 2024 y 2023.

NOTA 2 Bases de presentación de los Estados Financieros Consolidados Resumidos, continuación

b. Bases de preparación de los Estados Financieros Consolidados Resumidos, continuación

Estos estados financieros consolidados han sido preparados siguiendo el principio de empresa en marcha, sobre la base del principio de costo histórico, con excepción de las partidas que se reconocen a valor razonable.

El importe en libros de los activos y pasivos, cubierto con las operaciones que califican para la contabilidad de cobertura, se ajusta para reflejar los cambios en el valor razonable en relación con los riesgos cubiertos.

d. Uso de estimaciones y juicios

En la preparación de estos estados financieros consolidados se han utilizado determinadas estimaciones contables críticas para cuantificar algunos activos, pasivos, ingresos, gastos y compromisos. Las áreas que involucran un mayor grado de juicio o complejidad, o áreas en las que los supuestos y estimaciones son significativos para los estados financieros consolidados se describen a continuación:

1. La evaluación de posibles pérdidas por deterioro de determinados activos.
2. Las hipótesis empleadas en el cálculo actuarial de los pasivos por beneficios al personal.
3. La vida útil de las propiedades, plantas y equipos e intangibles.
4. La probabilidad de ocurrencia y valuación de ciertos pasivos y contingencias.
5. El valor razonable de determinados instrumentos financieros.
6. La probabilidad de recuperabilidad de los activos por impuestos diferidos.

Estas estimaciones se realizan en función de la mejor información disponible sobre los hechos analizados. En cualquier caso, es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a modificarlas en los próximos períodos, lo que se realizaría, en su caso, de forma prospectiva, reconociendo los efectos del cambio en los estados financieros futuros.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados

3.1 Bases de Consolidación

a) Subsidiarias

Subsidiarias son todas las compañías sobre las cuales SAAM posee control de acuerdo con lo señalado en la NIIF 10. Para cumplir con esta definición de control los siguientes tres criterios deben cumplirse, incluyendo: (a) un inversor tiene poder sobre las actividades relevantes de una participada, (b) el inversionista tiene una exposición, o derechos, a retornos variables provenientes de su implicación en la participada, y (c) el inversionista tiene la capacidad de utilizar su poder sobre la participada para influir en el importe de los rendimientos del inversor.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.1 Bases de Consolidación, continuación

a) Subsidiarias, continuación

SAAM tiene poder sobre sus subsidiarias cuando se posee la mayoría de los derechos de voto sustantivos, o sin darse esta situación, posee derechos que le otorgan la capacidad presente de dirigir sus actividades relevantes, es decir, las actividades que afectan de forma significativa los rendimientos de la subsidiaria. El Grupo reevaluará si tiene o no control en una sociedad subsidiaria si los hechos y circunstancias indican que ha habido cambios en uno o más de los elementos de control mencionados anteriormente.

b) Transacciones eliminadas de la consolidación

Los saldos entre compañías y cualquier ingreso o gasto no realizado que surja de sus transacciones, son eliminados durante la preparación de los estados financieros consolidados. Las ganancias o pérdidas no realizadas provenientes de transacciones con sociedades cuya inversión se reconoce bajo el método de la participación son eliminadas en el porcentaje de su participación.

c) Inversiones en entidades asociadas y negocios conjuntos (método de participación)

Las entidades asociadas son aquellas entidades en donde la Sociedad tiene influencia significativa, pero no control sobre las políticas financieras y operacionales. Existe una influencia significativa cuando SAAM posee entre el 20% y el 50% del derecho a voto de otra entidad.

Los negocios conjuntos son aquellas entidades en que SAAM tiene un control conjunto sobre sus actividades, establecido por acuerdos contractuales y que requiere el consentimiento unánime para tomar decisiones financieras, operacionales y estratégicas. Las inversiones en entidades asociadas y los negocios conjuntos se reconocen según el método de participación y se reconocen inicialmente al costo. En caso de existir, las inversiones de SAAM incluyen la plusvalía identificada en la adquisición, neto de cualquier pérdida por deterioro acumulada.

Una inversión se contabilizará utilizando el método de la participación, desde la fecha en que pasa a ser una asociada o negocio conjunto. En el momento de la adquisición de la inversión cualquier diferencia entre el costo de la inversión y la parte de la entidad en el valor razonable neto de los activos y pasivos identificables de la participada, se contabilizará como plusvalía, y se incluirá en el importe en libros de la inversión.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.1 Bases de Consolidación, continuación

c) Inversiones en entidades asociadas y negocios conjuntos (método de participación), continuación

Los requerimientos de la NIC 28 son aplicados para determinar si es necesario reconocer una pérdida por deterioro con respecto a las inversiones de la Sociedad en asociadas o negocios conjuntos. Cuando sea necesario, la totalidad del importe en libros de la inversión (incluyendo la plusvalía) se prueba por deterioro de acuerdo con la NIC 36 Deterioro del valor de activos, como un único activo mediante la comparación de su importe recuperable (el mayor valor entre el valor de uso y el valor razonable menos los costos de venta) con su importe en libros; cualquier pérdida por deterioro reconocida forma parte del valor en libros de la inversión. Cualquier reverso de dicha pérdida por deterioro reconocida de acuerdo con la NIC 36, incrementa el valor de la inversión, en función del importe recuperable de la inversión.

La Sociedad discontinúa el uso del método de la participación, en la fecha en que la inversión deja de ser una asociada o negocio conjunto, o cuando la inversión está clasificada como mantenida para la venta.

Los estados financieros consolidados incluyen la participación en los resultados y en los movimientos patrimoniales de las inversiones reconocidas según el método de participación, después de realizar ajustes para alinear los criterios contables de las asociadas con los de SAAM S.A., desde la fecha en que comienza la influencia significativa y/o el control conjunto.

Cuando la participación en las pérdidas generadas en las asociadas excede el valor en libros de esa participación, incluida cualquier inversión a largo plazo, dicha inversión es reducida a cero y se descontinúa el reconocimiento de más pérdidas excepto en el caso que SAAM S.A. tenga la obligación o haya realizado pagos a nombre de la sociedad en la cual participa.

Cuando la Sociedad reduce su participación en una asociada o negocio conjunto, y continúa usando el método de la participación, los efectos que habían sido previamente reconocidos en otros resultados integrales deberán ser reclasificados a ganancia o pérdida de acuerdo con la proporción de la disminución de participación en dicha asociada o negocio conjunto.

Cuando una sociedad del grupo realiza transacciones con una entidad asociada o negocio conjunto, las ganancias o pérdidas resultantes de las transacciones con la asociada o negocio conjunto se reconocen en los estados financieros consolidados de la Compañía solo en la medida de las participaciones de las terceras partes de la asociada o negocio conjunto.

Los cambios en la participación en la propiedad de una controladora en una subsidiaria que no den lugar a una pérdida de control son transacciones de patrimonio. Cualquier diferencia entre el valor razonable de la contraprestación transferida y el valor libro de la participación cedida se reconoce directamente en el patrimonio neto y se atribuye a los propietarios de la controladora.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.1 Bases de Consolidación, continuación

c) Inversiones en entidades asociadas y negocios conjuntos (método de participación), continuación

Cuando se pierde el control de una subsidiaria, se reconoce una ganancia o pérdida en resultados y se calcula como la diferencia entre (i) el agregado del valor razonable de la contraprestación recibida y el valor razonable de cualquier participación retenida; y (ii) el importe en libros previo de los activos (incluyendo la plusvalía), y pasivos de la subsidiaria y cualquier participación no controladora.

d) Cambios en las participaciones de la Sociedad en subsidiarias existentes

Los cambios en la participación en la propiedad de una controladora en una subsidiaria que no den lugar a una pérdida de control son transacciones de patrimonio. Cualquier diferencia entre el valor razonable de la contraprestación transferida y el valor libro de la participación cedida se reconoce directamente en el patrimonio neto y se atribuye a los propietarios de la controladora.

Cuando se pierde el control de una subsidiaria, se reconoce una ganancia o pérdida en resultados y se calcula como la diferencia entre (i) el agregado del valor razonable de la contraprestación recibida y el valor razonable de cualquier participación retenida; y (ii) el importe en libros previo de los activos (incluyendo la plusvalía), y pasivos de la subsidiaria y cualquier participación no controladora.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.2 Entidades incluidas en la consolidación

En estos estados financieros consolidados se incluyen las siguientes subsidiarias:

				31-12-2024			31-12-2023		
Nombre Sociedad	**Rut**	**País**	**Moneda Funcional**	**Directo**	**Indirecto**	**Total**	**Directo**	**Indirecto**	**Total**
SAAM Towage Chile SpA (1)	77.777.134-5	Chile	Dólar US	100%	0%	0%	0%	0%	0%
SAAM Internacional S.A.	96.973.180-0	Chile	Dólar US	100%	0%	100%	100%	0%	100%
SAAM Towage Brasil S.A.	0-E	Brasil	Dólar US	69,23%	30,77%	100%	69,23%	30,77%	100%
SAAM Brasil logística Multimodal Ltda.	0-E	Brasil	Dólar US	0%	100%	100%	0%	100%	100%
SAAM Participacoes Ltda.	0-E	Brasil	Dólar US	15,50%	84,50%	100%	15,50%	84,50%	100%
SAAM Towage Canadá Inc.	0-E	Canadá	Dólar Canadiense	0%	100%	100%	0%	100%	100%
SAAM Towage Inc.	0-E	Canadá	Dólar Canadiense	0%	100%	100%	0%	100%	100%
Rivtow Marine Inc.	0-E	Canadá	Dólar Canadiense	0%	100%	100%	0%	100%	100%
SAAM Towage Vancouver Inc.	0-E	Canadá	Dólar Canadiense	0%	100%	100%	0%	100%	100%
Standard Towing Ltd.	0-E	Canadá	Dólar Canadiense	0%	100%	100%	0%	100%	100%
SAAM Towage Colombia S.A.S.	0-E	Colombia	Dólar US	70%	0%	70%	70%	0%	70%
Concesionaria SAAM Costa Rica S.A.	0-E	Costa Rica	Dólar US	86,11%	13,89%	100%	86,11%	13,89%	100%
Ecuaestibas S.A.	0-E	Ecuador	Dólar US	100%	0%	100%	100%	0%	100%
SAAM Towage El Salvador S.A de C.V.	0-E	El Salvador	Dólar US	100%	0%	100%	100%	0%	100%
SAAM Guatemala S.A.	0-E	Guatemala	Dólar US	0%	70%	70%	0%	70%	70%
Expertajes Marítimos S.A.	0-E	Guatemala	Quetzal	0%	70%	70%	0%	70%	70%
SAAM Remolques Honduras S.A. (2)	0-E	Honduras	Dólar US	0%	0%	0%	49,20%	50,80%	100%
SAAM Towage México S.A. de C.V.	0-E	México	Dólar US	99,49%	0,51%	100%	99,49%	0,51%	100%
SAAM Remolcadores S.A. de CV	0-E	México	Dólar US	0%	94,90%	94,90%	0%	94,90%	94,90%
Recursos Portuarios S.A. de C.V.	0-E	México	Peso Mexicano	0%	100%	100%	0%	100%	100%
Intertug México S.A. de C.V.	0-E	México	Peso Mexicano	70%	0%	70%	70%	0%	70%
Barú Offshore de México S.A.P.I. de C.V.	0-E	México	Dólar US	70%	0%	70%	70%	0%	70%
EOP Crew Management de México S.A. de C.V.	0-E	México	Peso Mexicano	70%	0%	70%	70%	0%	70%
SAAM Remolcadores S.A.	0-E	Panamá	Dólar US	100%	0%	100%	100%	0%	100%
SAAM Towage Panamá Inc.	0-E	Panamá	Dólar US	0%	100%	100%	0%	100%	100%
Crewing Service Inc.	0-E	Panamá	Dólar US	0%	100%	100%	0%	100%	100%
Inversiones Habsburgo S.A.	0-E	Panamá	Dólar US	100%	0%	100%	100%	0%	100%
Inversiones Alaria II S.A.	0-E	Panamá	Dólar US	100%	0%	100%	100%	0%	100%
Inversiones Alaria S.A.	0-E	Perú	Dólar US	15,50%	84,50%	100%	15,50%	84,50%	100%
Inversiones Misti S.A.	0-E	Perú	Dólar US	0%	100%	100%	0%	100%	100%
SAAM Towage Perú S.A.C.	0-E	Perú	Dólar US	0%	100%	100%	0%	100%	100%
ST Remolcadores Perú S.A.C.	0-E	Perú	Dólar US	0%	100%	100%	0%	100%	100%
Giraldir S.A. (2)	0-E	Uruguay	Dólar US	0%	0%	0%	30%	70%	100%
Paraná Towage S.A.	0-E	Uruguay	Dólar US	0%	100%	100%	0%	100%	100%
SAAM Towage Uruguay S.A.	0-E	Uruguay	Dólar US	0%	100%	100%	0%	100%	100%

Para asegurar la uniformidad en la presentación de los estados financieros consolidados de SAAM S.A., las subsidiarias incluidas en la consolidación y sus subsidiarias han adoptado los mismos criterios contables que la matriz.

(1) Durante el mes de mayo de 2024 y producto de una restructuración, SAAM Towage Chile S.p.A. deja de ser subsidiaria directa de SM SAAM para ser subsidiaria directa de SAAM S.A.

(2) Durante el año 2024 estas empresas se disolvieron. No tenían operaciones ni activos netos significativos en sus estados financieros.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.3 Moneda funcional y moneda de presentación, continuación

a) Moneda Funcional

Los estados financieros consolidados se presentan en dólares de los Estados Unidos de América que es la moneda funcional de SAAM S.A. Cada entidad del grupo ha determinado su moneda funcional en base a la moneda del entorno económico principal en que opera.

Las partidas en una moneda distinta a la funcional se consideran transacciones en moneda extranjera y son inicialmente registradas a la tasa de cambio de la fecha de la transacción; al final de cada período, los activos y pasivos monetarios en moneda extranjera se convierten a la tasa de cambio de cierre, las partidas no monetarias en moneda extranjera se mantienen convertidas a la tasa de cambio de la fecha de su transacción.

La cuenta diferencias de cambio en el estado de resultados integrales consolidado por función, incluye el reconocimiento de la variación del tipo de cambio en los activos y pasivos en moneda extranjera.

b) Moneda de Presentación

Las entidades del grupo con moneda funcional distinta a la moneda de SAAM S.A., deben convertir a la fecha de reporte, sus resultados y estado de situación financiera a la moneda de presentación de la matriz mediante la conversión de sus activos y pasivos al tipo de cambio de cierre y sus resultados al tipo cambio promedio. La principal sociedad que informa en moneda de presentación dólar es SAAM Towage Canadá Inc. y Subsidiarias, cuya moneda funcional es el dólar canadiense, Intertug México S.A de CV, Recursos Portuarios S.A de CV y EOP Crew Management de México S.A de CV cuya moneda funcional es el peso mexicano y Expertajes Marítimos donde su moneda funcional es el quetzal guatemalteco.

Las diferencias de cambio que surgen de la conversión a moneda de presentación se reconocen como un componente separado del patrimonio, en otro resultado integral, en la cuenta reservas de diferencias de cambio de conversión.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.4 Bases de conversión transacciones en Moneda Extranjera y Reajustables

Los principales activos y pasivos en moneda extranjera se muestran a su valor equivalente en dólares, calculado a los siguientes tipos de cambio de cierre.

Moneda	31-12-2024	31-12-2023
Peso chileno	996,46	877,12
Peso mexicano	20,55	16,92
Dólar canadiense	1,44	1,32
Real brasileño	6,18	4,85
Peso colombiano	4.403,49	3.872,49
Lempira hondureña	25,51	24,77
Sol peruano	3,77	3,70
Peso uruguayo	43,75	38,81
Euro	0,96	0,90
Unidad de fomento [1]	38.416,69	36.789,36

(1) No corresponde a una moneda, sino que es una unidad de cuenta usada en Chile, reajustable de acuerdo con la inflación que experimente el país.

Los activos y pasivos reajustables en Unidades de Fomento (UF) se han valorizado a dólar, según los siguientes valores vigentes a la fecha del balance.

Fecha de cierre de los estados financieros	31-12-2024 US$	31-12-2023 US$
Dólares por UF	38,55	41,94

3.5 Combinación de negocios

El método de adquisición se utiliza para contabilizar todas las combinaciones de negocios, independientemente de si se adquieren instrumentos de capital u otros activos. La contraprestación transferida para la adquisición de una subsidiaria comprende:

- Valores razonables de los activos transferidos.
- Pasivos incurridos a los antiguos propietarios del negocio adquirido.
- Participaciones emitidas por la Sociedad.
- Valor razonable de cualquier activo o pasivo resultante de un acuerdo de contraprestación contingente.
- Valor razonable de cualquier participación preexistente en la subsidiaria.

Los activos identificables adquiridos y los pasivos y pasivos contingentes asumidos en una combinación de negocios se miden inicialmente a su valor razonable a la fecha de adquisición, con limitadas excepciones. La Sociedad reconoce cualquier participación no controladora en la entidad adquirida sobre una base de adquisición ya sea a su valor razonable o a la participación proporcional de los accionistas no controladores en los activos identificables netos de la entidad adquirida.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.5 Combinación de negocios, continuación

Los costos relacionados con la adquisición se contabilizan como gastos. Además, se incluye el exceso de:

- La contraprestación transferida.
- El importe de cualquier participación no controladora en la entidad adquirida.
- El valor razonable a la fecha de adquisición, de cualquier participación accionaria previa en la entidad adquirida sobre el valor razonable de los activos netos identificables adquiridos, se registra como crédito mercantil. Si dichos importes son inferiores al valor razonable de los activos netos identificables de la empresa adquirida, la diferencia se reconoce directamente en el estado de resultados como una compra bajo términos ventajosos.

Cuando la liquidación de cualquier parte de la contraprestación en efectivo es diferida, los importes pagaderos en el futuro se descontarán a su valor presente a la fecha de cambio. La tasa de descuento utilizada es la tasa de interés incremental de préstamos de la entidad, que es la tasa a la que se podría obtener un préstamo similar de un financiador independiente bajo términos y condiciones comparables.

La contraprestación contingente se clasifica como capital o como pasivo financiero. Los importes clasificados como pasivos financieros se miden subsecuentemente a valor razonable con cambios en el valor razonable reconocidos en resultados.

Si la combinación de negocios se lleva a cabo por etapas, el valor en libros a la fecha de adquisición de la participación de la adquirente previamente reconocida se reevalúa al valor razonable en la fecha de adquisición. Las ganancias o pérdidas derivadas de dicha reevaluación se reconocen en resultados.

3.6 Efectivo y equivalentes al efectivo

La Sociedad considera efectivo y equivalentes al efectivo los saldos de efectivo mantenidos en caja, cuentas corrientes bancarias, los depósitos a plazo y otras inversiones financieras que se estiman liquidar a menos de 90 días. Se incluyen también dentro de este ítem, aquellas inversiones propias de la administración del efectivo, tales como pactos de retrocompra y retroventa cuyo vencimiento esté acorde a lo definido precedentemente.

Las líneas de sobregiros bancarios utilizadas se incluyen en los préstamos de corto plazo bajo el pasivo corriente.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.7 Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar

Las cuentas comerciales por cobrar se reconocen por su valor razonable, menos las pérdidas por deterioro del valor.

En esta clasificación, se incluye, además, deudas no comerciales, tales como deudores varios, préstamos al personal y a otras entidades en el exterior.

3.8 Inventarios

Los inventarios son valorados al costo histórico de adquisición y reconocidos en resultados mayormente mediante el método PEPS y precio medio ponderado (PMP). Los inventarios registrados bajo método PMP, se reconocen como tal, debido a que poseen una naturaleza y uso distinto a los reconocidos bajo método PEPS. El costo incluye el valor de adquisición de inventarios más otros costos incurridos en su traslado a su ubicación y condiciones actuales.

3.9 Activos disponibles para la venta

La Compañía clasifica como activos no corrientes mantenidos para la venta las propiedades, plantas y equipos sujetos a enajenación, para los cuales en la fecha de cierre del Estado Consolidado de Situación Financiera se han iniciado gestiones activas para su venta. Estos activos y operaciones discontinuadas sujetos enajenación, se valorizan al menor valor entre el valor libros y el valor estimado de venta deducidos los costos necesarios de llevarla a cabo, y dejan de depreciarse desde el momento en que son clasificados como activos no corrientes mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas.

Los activos y pasivos disponibles para la venta se presentan de forma separada en el balance, reflejándose en el rubro “mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas”. La venta previsiblemente se completará en el plazo de un año desde la fecha de clasificación.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.10 Activos intangibles

Corresponden a activos no monetarios identificables, sin apariencia física, que provienen de transacciones comerciales. Sólo se reconoce contablemente aquellos activos intangibles cuyos costos se pueden estimar de manera razonablemente objetiva y de los que se estime probable obtener beneficios económicos en el futuro.

Los activos intangibles con vida útil definida se reconocen inicialmente por su costo de adquisición o desarrollo, y se valorarán a su costo menos su correspondiente amortización acumulada y las pérdidas por deterioro que hayan experimentado.

a) Relación con clientes

Los activos intangibles denominados como “Relación con Clientes” generados en las combinaciones de negocios realizadas, se amortizan en el plazo estimado de retorno de los beneficios asociados a la cartera de clientes vigentes en cada sociedad a la fecha de adquisición. Estos activos se amortizan a contar del 1 de julio de 2014 (ST Canadá), 1 de noviembre de 2019 (ST Brasil), y 29 de enero de 2021 (Intertug), 04 de abril de 2022 (Standard Towing Ltd y Davies Tugboat Ltd.), 03 de octubre de 2022 (Ian Taylor Perú S.A.C.) fechas en las cuales se realizaron estas operaciones.

b) Plusvalía

La plusvalía representa la diferencia entre el valor de adquisición de las acciones o derechos sociales de subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos y el valor razonable de los activos y pasivos contingentes identificables, a la fecha de adquisición. La plusvalía relacionada con adquisiciones de asociadas y negocios conjuntos se incluye en inversiones contabilizadas bajo el método de la participación y negocios conjuntos.

La plusvalía surgida en las adquisiciones de subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas con moneda funcional distinta del dólar es valorizada en la moneda funcional de la sociedad adquirida, efectuando la conversión a dólar al tipo de cambio vigente a la fecha del estado de situación financiera.

La plusvalía no es amortizada, y se somete anualmente a un test de deterioro de valor donde se reevalúa su importe recuperable. Si este es un monto inferior al costo registrado, se procede a realizar un ajuste por deterioro.

A la fecha de cierre de estos estados financieros consolidados no existen indicios de deterioro que signifiquen efectuar algún ajuste.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.10 Activos intangibles, continuación

c) Amortización Intangibles

La amortización se reconoce en cuentas de resultados, en base al método de amortización lineal, contado desde la fecha en que el activo se encuentre disponible para su uso.

Las vidas útiles estimadas por tipo de activos son las siguientes:

Clase	Rango Mínimo	Rango Máximo
Plusvalía	Indefinido	
Marcas y Derechos	Indefinido	
Concesión explotación remolcadores	Periodo de concesión	
Relaciones con clientes	10 años	15 años
Contratos y otros	3 años	5 años
Programas informáticos	3 años	7 años

d) Deterioro de intangibles

Los activos intangibles con vida útil indefinida se valorizan a su costo y anualmente son testeados para evaluar posibles deterioros de su valor.

Al cierre anual, o cuando se estime necesario, la Sociedad y sus subsidiarias evalúan si existen indicadores de deterioro en sus activos. Si existen tales indicadores, se realiza una estimación del monto recuperable de tales activos. El importe recuperable de un activo es el monto mayor entre su valor razonable menos los costos de venta y su valor de uso.

Para determinar el valor razonable menos costos de venta, se usan informes de peritos independientes y/o información objetiva disponible. Para determinar el valor en uso, los flujos de efectivo futuros estimados son descontados a la tasa WACC del negocio.

A la fecha de cierre, SAAM S.A. y sus subsidiarias, no presentan evidencias de deterioro por cambios relevantes como la disminución del valor de mercado, obsolescencia, retorno de mercado, etc. que puedan afectar la valorización de activos intangibles.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.11 Propiedad, planta y equipo

a) Reconocimiento y medición

Los ítems de propiedad, planta y equipo son medidos al costo menos depreciación acumulada y pérdidas por deterioro, de ser aplicables.

El costo incluye gastos que han sido atribuidos directamente a la adquisición del activo. El costo de activos en construcción incluye el costo de los materiales, la mano de obra directa, los gastos financieros relativos al financiamiento externo que sean directamente atribuibles, hasta la puesta en funcionamiento normal de dicho activo, y cualquier otro costo destinado directamente al proceso de hacer que el activo quede en condiciones aptas para su uso, y los costos de desmantelar y remover los ítems y de restaurar el lugar donde estén ubicados.

Cuando partes significativas de un ítem de propiedad, planta y equipo posean vidas útiles distintas, ellas son registradas como elementos separados dentro del libro auxiliar de propiedad, planta y equipo.

Las ganancias y pérdidas de la venta de un ítem de propiedad, planta y equipo son determinados comparando el precio de venta con el valor en libros de la propiedad, planta y equipo y se reconoce su resultado neto en la cuenta “otras ganancias (pérdidas)”.

b) Costos posteriores

El costo de reemplazar parte de un ítem de propiedad, planta y equipo es reconocido en su valor en libros, si es posible que los beneficios económicos futuros incorporados dentro de la parte fluyan en más de un período a SAAM S.A. y su costo pueda ser medido de forma confiable.

Los costos del mantenimiento diario de propiedad, planta y equipo son reconocidos en resultado cuando ocurren. En forma posterior a la adquisición sólo se capitalizarán aquellos desembolsos incurridos que aumenten la vida útil económica del bien o su capacidad económica y que sean distintos de la mantención rutinaria.

c) Depreciación y vidas útiles

La depreciación es reconocida en resultados por función consolidados en base al método de depreciación lineal sobre las vidas útiles de cada activo de propiedad, planta y equipo. Este método es el que refleja de mejor forma el uso y consumo del bien.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.11 Propiedad, planta y equipo, continuación

c) Depreciación y vidas útiles, continuación

Las vidas útiles estimadas para los períodos actuales son las siguientes:

Clase	Rango en años	
	Mínimo	Máximo
Terrenos	Indefinido	
Edificios y Construcciones	20	80
Naves, Remolcadores, Barcazas y Lanchas	10	30
Maquinarias	5	15
Equipos de Transporte	3	10
Máquinas de oficina	1	3
Muebles, enseres y accesorios	3	5
Instalaciones y mejoras en propiedad arrendada	Período de arrendamiento	
Arrendamientos	Período según clase de activo	

d) Arrendamientos

La Sociedad reconoce los contratos que cumplen con la definición de arrendamiento, como un activo de derecho de uso y un pasivo por arrendamiento en la fecha en que el activo subyacente se encuentre disponible para su uso.

Los activos por derecho de uso se miden a su costo incluyendo lo siguiente:

- El importe de la medición inicial del pasivo por arrendamiento;
- Costos directos iniciales

Los activos por derecho de uso son reconocidos en el estado de situación financiera en Propiedades, Plantas y equipos.

Los pasivos por arrendamiento incluyen el valor presente neto de los siguientes pagos:

- Pagos fijos en esencia;
- Pagos de arrendamiento variable basados en un índice o una tasa;
- Precio de ejercicio de las opciones de compra, cuyo ejercicio sea razonablemente seguro.

La Sociedad y sus subsidiarias determinan el valor presente de los pagos de arrendamiento utilizando las tasas implícitas en los contratos de arrendamiento de los activos subyacentes, utiliza la tasa de interés incremental.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.11 Propiedad, planta y equipo, continuación

d) Arrendamientos, continuación

Los pasivos por arrendamientos financieros son reconocidos en el estado de situación financiera en Otros pasivos financieros, corriente y no corriente. Los intereses devengados por los pasivos por arrendamientos financieros son reconocidos en el resultado consolidado en “Costos financieros”.

Para los pasivos por arriendos operativos, la cuota de capital y los intereses pagados son reconocidos en el flujo de efectivo consolidado como “Pagos de pasivos por arrendamientos operativos” en el Flujo de actividades de operación. En el caso de los pasivos por arriendos financieros (leasing), la cuota de capital y los intereses pagados son reconocidos en el flujo de efectivo consolidado como “Pagos de pasivos por arrendamientos financieros” e “Intereses pagados” en el Flujo de actividades de financiación.

La Compañía no mantiene arrendamientos implícitos en contratos que requieran ser separados.

e) Deterioro de propiedad planta y equipo

A la fecha, la Sociedad y sus subsidiarias realizan evaluaciones de indicadores de deterioro en sus activos, tales como disminuciones significativas de valor, indicadores de obsolescencia o deterioro físico, cambios en el entorno legal, económico, tecnológico y entre otros aspectos donde opera el activo. Si existen tales indicadores, se realiza una estimación del monto recuperable de tales activos. El importe recuperable de un activo es el monto mayor entre su valor razonable menos los costos de venta y su valor de uso.

Para determinar el valor razonable menos costos de venta, se usan informes de peritos independientes y/o información objetiva disponible.

Si se trata de activos que no generan flujos de caja en forma independiente, el deterioro se evaluará en función de la agrupación de activos que generan flujos identificables (unidades generadoras de efectivo).

En el caso que el importe recuperable del activo sea inferior al valor neto en libros, se registrará el correspondiente ajuste por deterioro con cargo a resultados, dejando registrado el activo a su valor recuperable.

Las pérdidas por deterioro reconocidas en períodos anteriores serán evaluadas en cada cierre anual, con el objeto de determinar cualquier indicio de que la pérdida haya disminuido o desaparecido, reconociendo el reverso con abono a resultados a menos que un activo este registrado al monto reevaluado, caso en el cual el reverso es abonado al patrimonio.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.11 Propiedad, planta y equipo, continuación

e) Deterioro de propiedad planta y equipo, continuación

A la fecha de cierre no se presentan evidencias de deterioro por cambios relevantes como la disminución del valor de mercado, obsolescencia, daños físicos, retorno de mercado, u otros aspectos que puedan afectar la valorización de Propiedad, Planta y Equipos.

3.12 Propiedades de inversión

Las propiedades de inversión son inmuebles mantenidos con la finalidad de obtener rentas por arrendamiento o para conseguir apreciación de capital en la inversión o ambas cosas a la vez, pero no para la venta en el curso normal del negocio, uso en la producción o abastecimiento de bienes o servicios, o para propósitos administrativos. Las propiedades de inversión se valorizan al costo menos la depreciación y las pérdidas acumuladas por deterioro. Cuando el uso de un inmueble cambia, el valor de éste se reclasifica al rubro del balance que mejor refleja el nuevo uso del mismo.

3.13 Provisiones

Una provisión se reconoce cuando se tiene una obligación presente, ya sea legal o implícita, como resultado de un suceso pasado y es probable que exista una salida de recursos que incorporen beneficios económicos futuros por pagar tal obligación y se pueda realizar una estimación fiable del monto de la obligación. El importe por el cual se reconoce la provisión corresponde a la mejor estimación al final del período sobre el que se informa del desembolso necesario para pagar la obligación. Cuando el tiempo estimado de pago es de largo plazo y puede ser estimado con suficiente fiabilidad, la provisión se registra a su valor actual, descontando los flujos de pagos estimados a una tasa de interés de mercado que refleje los riesgos específicos de la obligación.

Las provisiones deben ser objeto de revisión al final de cada período sobre el que se informa, y ajustadas consiguientemente para reflejar en cada momento la mejor estimación disponible.

3.14 Otros Pasivos financieros

Estos pasivos se reconocen inicialmente por su valor de transacción. Los costos incurridos y que son directamente atribuibles a la transacción, se amortizan durante el período del préstamo y se presentan rebajando el pasivo. Se miden a su costo amortizado, utilizando el método de tasa de interés efectiva (carga anual equivalente).

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.15 Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar

Se incluyen en este rubro los importes pendientes de pago por compras comerciales y gastos relacionados, además deudas no comerciales, tales como acreedores varios, retenciones relacionadas con las remuneraciones del personal y otras.

3.16 Beneficios a los empleados

a) Planes de Beneficios definidos

Algunas sociedades de la Compañía están obligadas a pagar la indemnización por años de servicio en virtud con los acuerdos de negociación colectiva. Esta obligación se provisiona aplicando el método del valor actuarial del costo devengado del beneficio, con una tasa de descuento anual nominal, considerando estimaciones como permanencia futura, tasa de mortalidad de los trabajadores e incrementos salariales futuros, determinados sobre la base de cálculos actuariales.

Todos los supuestos son revisados una vez al año. En la determinación de la tasa de descuento se consideran como referencia las tasas de interés de los instrumentos emitidos por el Banco Central de Chile con un riesgo mínimo u otros instrumentos similares para las jurisdicciones distintas de Chile. La tasa de mortalidad se basa en las tablas de mortalidad para el país, de disponibilidad pública. El futuro aumento de los sueldos y las pensiones se basan en los aumentos previstos para el futuro de la tasa de inflación para el país.

b) Beneficios a corto plazo

Las obligaciones por beneficios de corto plazo a los empleados son medidas en base no descontadas y son contabilizadas en resultados por función a medida que el servicio relacionado se devenga.

3.17 Ingresos de actividades ordinarias y costos de ventas

Los ingresos de actividades ordinarias describen la transferencia de los bienes o servicios prometidos a los clientes, a cambio de un valor que refleje la contraprestación a la cual se espera tener derecho en el intercambio por estos bienes o servicios.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.17 Ingresos de actividades ordinarias y costos de ventas, continuación

Los ingresos se reconocen, siguiendo los lineamientos establecidos por IFRS 15, que considera los siguientes pasos:

- Etapa 1: identificar el contrato con el cliente.
- Etapa 2: identificar las obligaciones de desempeño en el contrato.
- Etapa 3: determinar el precio de la transacción.
- Etapa 4: asignar el precio de la transacción a las obligaciones de desempeño del contrato.
- Etapa 5: reconocer los ingresos ordinarios cuando (o a medida que) la entidad satisface una obligación de desempeño.

Los ingresos son las entradas brutas de beneficios económicos, provenientes de las actividades ordinarias durante un período, siempre que originen un aumento del patrimonio, que no esté relacionado con los aportes de los accionistas. Los ingresos son reconocidos al valor razonable cuando es probable que el beneficio económico asociado a una transacción fluya hacia la empresa y el monto del ingreso pueda ser medido confiablemente.

Los ingresos ordinarios asociados a la prestación de servicios se reconocen considerando el grado de realización de la prestación del servicio respectivo a la fecha de los estados financieros, siempre y cuando el resultado de la transacción pueda ser estimado con confiabilidad, que sea probable que la empresa reciba los beneficios económicos derivados de la transacción, que el grado de realización de la transacción, en la fecha del balance, pueda ser valorizado con confiabilidad y que los costos ya incurridos en la prestación, así como los que quedan por incurrir hasta completarla, puedan ser valorizados con confiabilidad.

Los costos de ventas asociados a los servicios prestados se reconocen sobre base devengada directamente a las respectivas áreas de negocio de la Sociedad.

Los ingresos de actividades ordinarias y costos de ventas son reconocidos netos de descuentos.

3.18 Ingresos y costos financieros

Los ingresos financieros están compuestos por intereses generados por activos financieros. Los ingresos por intereses se devengan aplicando el método de la tasa de interés efectivo y se reconocen en resultado.

Los costos financieros son generalmente llevados a resultados en base devengada, excepto aquellos para financiar la construcción o el desarrollo de activos calificados que requieren un período sustancial para entrar en operación, y aquellos relacionados con el costo actuarial de los beneficios del personal.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.19 Impuesto a la renta

La Sociedad y sus subsidiarias en Chile, contabilizan el impuesto a la renta sobre la base de la renta líquida imponible determinada según las normas establecidas en la Ley de Impuesto a la Renta. Sus subsidiarias en el extranjero lo hacen según las normas de los respectivos países.

3.20 Impuestos diferidos

Los activos y pasivos por impuestos diferidos son reconocidos usando el método del estado de situación financiera, determinando las diferencias temporarias entre el valor contable de los activos y pasivos y su base tributaria y se registran de acuerdo con lo establecido en NIC 12 “Impuesto a las ganancias”. Los impuestos diferidos son medidos a las tasas impositivas que se espera aplicar a las diferencias temporarias cuando sean reversadas, basándose en las leyes que han sido aprobadas o a punto de ser aprobadas a la fecha de cierre de cada estado financiero.

Los impuestos diferidos son calculados sobre diferencias temporales, a cada fecha de cierre de los estados financieros consolidados, entre la base tributaria de activos y pasivos y sus valores libros para propósitos de reporte financiero. Los activos por impuesto diferido son reconocidos por todas las diferencias temporales deducibles, incluidas las pérdidas tributarias, en la medida que es probable que existan utilidades imponibles contra las cuales las diferencias temporales deducibles y el arrastre de créditos tributarios no utilizados y pérdidas tributarias no utilizadas puedan ser recuperadas.

El valor libro de los activos por impuesto diferido es revisado a cada fecha de cierre y reducido en la medida que ya no es probable que habrá suficientes utilidades imponibles disponibles para permitir que se use todo o parte del activo por impuesto diferido. El impuesto diferido relacionado con partidas registradas directamente en patrimonio es reconocido en patrimonio y no en el estado de resultados.

Los activos por impuestos diferidos y los pasivos por impuestos diferidos se presentan en forma neta en el estado de situación financiera, si existe un derecho legalmente exigible de compensar activos tributarios contra pasivos tributarios y el impuesto diferido está relacionado con la misma entidad y autoridad tributaria.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.21 Inversiones y otros activos financieros

a) Clasificación

SAAM S.A. clasifica sus activos financieros en las siguientes categorías de medición:

- Aquellos que se miden subsecuentemente a su valor razonable (ya sea a través de otros resultados integrales, o a través de resultados), y
- Aquellos que se miden a costo amortizado.

La clasificación depende del modelo de negocio de la Compañía para la administración de los activos financieros y de los términos contractuales de los flujos de efectivo.

Para los activos medidos a valor razonable, las ganancias y pérdidas se registrarán en resultados o en otros resultados integrales. Para las inversiones en instrumentos de capital que no se mantienen para negociar, esto dependerá de, si la Sociedad ha tomado la decisión irrevocable al momento del reconocimiento inicial, de registrar la inversión a valor razonable a través de otros resultados integrales. La Sociedad reclasifica los instrumentos de deuda cuando, y solo cuando, cambia su modelo de negocio para la administración de esos activos.

a.1) Reconocimiento

Las compras y ventas regulares de activos financieros se reconocen en la fecha de negociación, siendo esta la fecha en que la Compañía se compromete a comprar o vender el activo. Los activos financieros se dan de baja cuando los derechos de recibir flujos de efectivo de los activos financieros han vencido o han sido transferidos y la Sociedad ha transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad.

a.2) Medición

Al momento del reconocimiento inicial, los activos financieros se miden a su valor razonable más, en el caso de un activo financiero que no sea a valor razonable a través de resultados, costos de transacción directamente atribuibles a la adquisición del activo financiero. Los costos de transacción de activos financieros a valor razonable a través de resultados se registran en resultados. Los activos financieros con derivados implícitos son considerados en su totalidad cuando se determine si los flujos de efectivo son únicamente pagos del principal e intereses.

b) Instrumentos financieros no derivados

Los instrumentos financieros se clasifican en el momento de su reconocimiento inicial como un activo financiero, un pasivo financiero o un instrumento de patrimonio, de conformidad con el fondo económico del acuerdo contractual.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.21 Inversiones y otros activos financieros, continuación

b) Instrumentos financieros no derivados, continuación

Asimismo, y a efectos de su valoración, los instrumentos financieros se clasifican en las categorías de activos financieros a valor razonable con cambios en resultados, préstamos y cuentas a cobrar, inversiones mantenidas hasta el vencimiento y pasivos financieros. La clasificación en las categorías anteriores se efectúa atendiendo a las características del instrumento y a la finalidad que determinó su adquisición. SAAM S.A. da de baja un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales se cancelan o expiran.

Posterior al reconocimiento inicial, los instrumentos financieros no derivados son medidos como se describe a continuación:

b.1) Activos financieros a valor razonable con cambios en el resultado

Un instrumento es clasificado al valor razonable con cambios en el resultado si es mantenido para negociación o es designado como tal desde su reconocimiento inicial. Un activo o pasivo financiero se clasifica como mantenido para negociar si:

- Se adquiere o incurre principalmente con el objeto de venderlo o volver a comprarlo en un futuro inmediato,
- Es parte de una cartera de instrumentos financieros identificados, que se gestionan conjuntamente y para la cual existe evidencia de un patrón reciente de obtención de beneficios a corto plazo o,
- Se trata de un derivado, excepto un derivado que haya sido designado como instrumento de cobertura y cumpla las condiciones para ser eficaz.

Los activos financieros a valor razonable con cambios en resultados se reconocen inicialmente al valor razonable. Los costos de transacción directamente atribuibles a la compra o emisión se reconocen como un gasto cuando se incurren. Con posterioridad a su reconocimiento inicial, se reconocen a valor razonable registrando las variaciones en resultados.

b.2) Otros

Otros instrumentos financieros no derivados, en los que se incluyen cuentas por cobrar y préstamos, son medidos al costo amortizado usando el método de interés efectivo, menos cualquier pérdida por deterioro.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.21 Inversiones y otros activos financieros, continuación

b.2) Otros, continuación

Las cuentas comerciales corrientes no se descuentan. La Compañía ha determinado que el cálculo del costo amortizado no presenta diferencias con respecto al monto facturado debido a que la transacción no tiene costos significativos asociados.

Los préstamos y cuentas por cobrar se incluyen en "Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corrientes" en el estado de situación financiera consolidado, excepto aquellos con vencimientos superiores a doce meses desde la fecha de cierre que se clasifican como "Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, no corrientes". Se registran a su costo amortizado de acuerdo con el método de tasa de interés efectiva, correspondiendo éste a su valor razonable inicial más costos directos iniciales.

El método de la tasa de interés efectiva es un método de cálculo del costo amortizado de un activo o pasivo financiero y de imputación del ingreso o gasto financiero a lo largo del período relevante. La tasa de interés efectiva es la tasa de descuento que iguala exactamente los flujos de efectivo por cobrar o pagar estimados a lo largo de la vida esperada del instrumento financiero (o cuando sea adecuado en un período más corto) con el importe neto en libros del activo o pasivo financiero.

b.3) Deterioro de activos financieros

Las provisiones por deudas incobrables se determinan en base a la pérdida esperada de los activos, determinado mediante la evaluación del comportamiento de pago histórico de los clientes de los diversos segmentos que componen la cartera. Para dicha evaluación se elaboran matrices de recuperabilidad compuestas por tramos de antigüedad, las cuales arrojan los porcentajes de incobrabilidad que se espera tener durante la vida del activo y se reconoce desde el momento inicial.

3.22 **Derivados y actividades de cobertura**

a) Instrumentos financieros derivados

Los instrumentos financieros derivados para cubrir la exposición a riesgo en moneda extranjera y la tasa de interés son reconocidos inicialmente al valor razonable; los costos de transacciones atribuibles son reconocidos en el resultado cuando ocurren. Posterior al reconocimiento inicial, los instrumentos financieros derivados son medidos al valor razonable, y sus cambios son registrados como se describe a continuación:

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.22 **Derivados y actividades de cobertura, continuación**

a.1) Cobertura del valor razonable

Los instrumentos financieros derivados, que cumplan con los criterios de la contabilidad de coberturas, se reconocerán inicialmente por su valor razonable, más/menos los costos de transacción que son directamente atribuibles a la contratación o emisión de los mismos según corresponda. Los cambios en el valor justo de derivados que se designan y califican como coberturas del valor razonable se registran en el estado de resultados consolidado, junto con cualquier cambio en el valor razonable del activo o pasivo cubierto que sea atribuible al riesgo cubierto.

a.2) Cobertura de flujos de caja

La parte efectiva de cambios en el valor justo de los derivados que se designan y califican como coberturas de flujos de efectivo se reconocen en el estado de otros resultados integrales. La pérdida o ganancia relativa a la parte no efectiva, se reconoce inmediatamente en el estado de resultados consolidado, dentro de "Otras ganancias (pérdidas)". Los montos acumulados en patrimonio se reclasifican a resultado en los períodos en que la partida protegida impacta resultados.

En el caso de las coberturas de tasas de interés variable, esto significa que los importes reconocidos en el estado de otros resultados integrales se reclasifican a resultados a la línea de gastos financieros (dentro del rubro Costos financieros reconocidos en resultados) a medida que se devengan los intereses de las deudas asociadas.

Para las coberturas de las variaciones de moneda extranjera, los importes reconocidos en el Estado de otros resultados integrales se reclasifican a resultado a medida que las partidas cubiertas, afectas a la variación de los tipos de cambio, tocan resultado.

Cuando un instrumento de cobertura vence, se vende o deja de cumplir los requisitos exigidos para contabilidad de cobertura, cualquier ganancia o pérdida acumulada en el estado de otros resultados integrales hasta ese momento, permanece en el estado de otros resultados integrales y se reconoce cuando la transacción prevista es reconocida finalmente en el estado de resultados consolidado. Cuando se espera que la transacción prevista no se vaya a producir, la ganancia o pérdida acumulada en el estado de otros resultados integrales, se lleva inmediatamente al estado de resultados consolidado dentro de "otras ganancias (pérdidas)".

a.3) Derivados no registrados como de coberturas

La contabilidad de cobertura no es aplicable a los instrumentos de derivados que cubran económicamente a los activos y pasivos monetarios denominados en monedas extranjeras. Los cambios en el valor razonable de tales derivados son reconocidos en el resultado por función como parte de las ganancias y pérdidas de moneda extranjera.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

***3.22* Derivados y actividades de cobertura, continuación**

a.3) Derivados no registrados como de coberturas, continuación

Los instrumentos financieros derivados, que no cumplen con los criterios de la contabilidad de coberturas se clasifican y valorizan como activos o pasivos financieros al valor razonable con cambios en resultados por función.

3.23 Determinación de valores razonables

El valor razonable de un activo o pasivo se define como el precio que sería recibido por vender un activo o pagado por transferir un pasivo, en una transacción ordenada entre participantes del mercado en la fecha de medición.

La medición a valor razonable asume que la transacción para vender un activo o transferir un pasivo tiene lugar en el mercado principal, es decir, el mercado de mayor volumen y nivel de actividad para el activo o pasivo. En ausencia de un mercado principal, se asume que la transacción se lleva a cabo en el mercado más ventajoso al cual tenga acceso la entidad, es decir, el mercado que maximiza la cantidad que sería recibido para vender el activo o minimiza la cantidad que sería pagado para transferir el pasivo.

Para la determinación del valor razonable, el Grupo utiliza las técnicas de valoración que sean apropiadas a las circunstancias y sobre las cuales existan datos suficientes para realizar la medición, maximizando el uso de datos de entrada observables relevantes y minimizando el uso de datos de entrada no observables.

En consideración a la jerarquía de los datos de entrada utilizados en las técnicas de valoración, los activos y pasivos medidos a valor razonable pueden ser clasificados en los siguientes niveles:

- Nivel 1: Precio cotizado (no ajustado) en un mercado activo para activos y pasivos idénticos.
- Nivel 2: Inputs diferentes a los precios cotizados que se incluyen en el nivel 1 y que son observables para activos o pasivos, ya sea directamente (es decir, como precio) o indirectamente (es decir, derivado de un precio). Los métodos y las hipótesis utilizadas para determinar los valores razonables de nivel 2, por clase de activos o pasivos financieros, tienen en consideración la estimación de los flujos de caja futuros, descontados con las curvas cero cupones de tipos de interés de cada divisa. Todas las valoraciones descritas se realizan a través de herramientas externas como, por ejemplo, “Bloomberg”.
- Nivel 3: Inputs para activos o pasivos que no están basados en información observable de mercado (inputs no observables).

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.23 Determinación de valores razonables, continuación

Al medir el valor razonable el Grupo tiene en cuenta las características del activo o pasivo, en particular:

- Para activos no financieros, una medición del valor razonable tiene en cuenta la capacidad del participante en el mercado para generar beneficios económicos mediante la utilización del activo en su máximo y mejor uso, o mediante la venta de éste a otro participante del mercado que utilizaría el activo en su máximo y mejor uso;
- Para pasivos e instrumentos de patrimonio propio, el valor razonable supone que el pasivo no se liquidará y el instrumento de patrimonio no se cancelará, ni se extinguirán de otra forma en la fecha de medición. El valor razonable del pasivo refleja el efecto del riesgo de incumplimiento, es decir, el riesgo de que una entidad no cumpla una obligación, el cual incluye, pero no se limita, al riesgo de crédito propio de la compañía;
- En el caso de activos y pasivos financieros con posiciones compensadas en riesgo de mercado o riesgo de crédito de la contraparte, se permite medir el valor razonable sobre una base neta, de forma congruente con la forma en que los participantes del mercado pondrían precio a la exposición de riesgo neta en la fecha de medición.

3.24 Dividendo mínimo

La sociedad registra en sus cuentas por pagar el pasivo por distribución de dividendos, de acuerdo con la política contable de su sociedad Matriz SM SAAM S.A., la cual se basa en la Ley de Sociedades Anónimas.

3.25 Medio Ambiente

En caso de existir pasivos ambientales se registran sobre la base de la interpretación actual de las leyes y reglamentos ambientales, cuando sea probable que una obligación se produzca y el importe de dicha responsabilidad se pueda calcular de forma fiable.

Los desembolsos asociados a la protección del medio ambiente se imputan al Estado Consolidado de Resultados por Función cuando se incurren.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.26 Nuevos pronunciamientos contables

a) Normas, interpretaciones y enmiendas obligatorias por primera vez para los ejercicios financieros iniciados el 1 de enero de 2024:

Enmienda a la NIIF 16 “Arrendamientos” sobre ventas con arrendamiento posterior. Publicada en septiembre de 2022, esta enmienda explica como una entidad debe reconocer los derechos por uso del activo y como las ganancias o pérdidas producto de la venta y arrendamiento posterior deben ser reconocidas en los estados financieros.

Enmienda a la NIC 1 “Pasivos no corrientes con covenants”. Publicada en enero de 2022, la enmienda tiene como objetivo mejorar la información que una entidad entrega cuando los plazos de pago de sus pasivos pueden ser diferidos dependiendo del cumplimiento de covenants dentro de los doce meses posteriores a la fecha de emisión de los estados financieros.

Enmiendas a la NIC 7 “Estado de flujos de efectivo” y a la NIIF 7 “Instrumentos Financieros: Información a Revelar” sobre acuerdos de financiamiento de proveedores. Publicada en mayo de 2023, estas enmiendas requieren revelaciones para mejorar la transparencia de los acuerdos financieros de los proveedores y sus efectos sobre los pasivos, los flujos de efectivo y la exposición al riesgo de liquidez de una empresa.

La adopción de las normas, enmiendas e interpretaciones antes descritas, no tienen un impacto significativo en los estados financieros consolidados de la Sociedad.

b) Normas, interpretaciones y enmiendas emitidas, cuya aplicación aún no es obligatoria, para las cuales no se ha efectuado adopción anticipada.

Norma e interpretaciones	Obligatoria para períodos iniciados a partir de
Modificaciones a las NIC 21 – Ausencia de convertibilidad. Publicada en agosto de 2023, esta modificación afecta a una entidad que tiene una transacción u operación en una moneda extranjera que no es convertible en otra moneda para un propósito específico a la fecha de medición. Una moneda es convertible en otra cuando existe la posibilidad de obtener la otra moneda (con un retraso administrativo normal), y la transacción se lleva a cabo a través de un mercado o mecanismo de convertibilidad que crea derechos y obligaciones exigibles. La presente modificación establece los lineamientos a seguir, para determinar el tipo de cambio a utilizar en situaciones de ausencia de convertibilidad como la mencionada. Se permite la adopción anticipada.	01/01/2025

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.26 Nuevos pronunciamientos contables, continuación

b) Normas, interpretaciones y enmiendas emitidas, cuya aplicación aún no es obligatoria, para las cuales no se ha efectuado adopción anticipada, continuación

Norma e interpretaciones	Obligatoria para períodos iniciados a partir de
Modificación a NIIF 9 y NIIF 7 - Clasificación y Medición de Instrumentos Financieros. Publicada en mayo de 2024, esta modificación busca: • Aclarar los requisitos para el momento de reconocimiento y baja en cuentas de algunos activos y pasivos financieros, con una nueva excepción para algunos pasivos financieros liquidados a través de un sistema de transferencia electrónica de efectivo; • Aclarar y agregar más orientación para evaluar si un activo financiero cumple con el criterio únicamente pago de principal e intereses (SPPI); • Agregar nuevas revelaciones para ciertos instrumentos con términos contractuales que pueden cambiar los flujos de efectivo (como algunos instrumentos con características vinculadas al logro de objetivos ambientales, sociales y de gobernanza (ESG)); y • Realizar actualizaciones de las revelaciones de los instrumentos de patrimonio designados a valor razonable con cambios en otro resultado integral (FVOCI).	01/01/2026
Mejoras anuales a las normas NIIF – Volumen 11: • NIIF 1 Adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera. Fueron mejoradas algunas referencias cruzadas a NIIF 9 indicadas en párrafos B5-B6 con relación a la excepción de aplicación retrospectiva en contabilidad de coberturas. • NIIF 7 Instrumentos Financieros: Información a Revelar. En relación con las revelaciones sobre resultados provenientes por baja de activos financieros donde exista involucración continua, se incorpora una referencia a NIIF13 con el objetivo de revelar si existen inputs no observables significativos que impactaron el valor razonable, y, por ende, parte del resultado de la baja. • NIIF 9 Instrumentos financieros. Fue enmendada una referencia sobre la medición inicial de las cuentas por cobrar eliminando el concepto de precio de la transacción. • NIIF 10 Estados Financieros Consolidados. Se incorporan algunas mejoras en la descripción de la evaluación de control cuando existen “agentes de facto”. • NIC 7 Estado de flujos de efectivo. Fue enmendada una referencia en el párrafo 37 con relación al concepto de “método de participación” eliminando la referencia al “método del costo”.	01/01/2026
NIIF 18 Presentación y revelación en estados financieros. Esta es la nueva norma sobre presentación y revelación en los estados financieros, con un enfoque en actualizaciones del estado de resultados. Los nuevos conceptos clave introducidos en la NIIF 18 se relacionan con: • La estructura del estado de resultados; • Revelaciones requeridas en los estados financieros para ciertas medidas de desempeño de pérdidas o ganancias que se informan fuera de los estados financieros de una entidad (es decir, medidas de desempeño definidas por la administración); y • Principios mejorados sobre agregación y desagregación que se aplican a los estados financieros principales y a las notas en general.	01/01/2027

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.26 Nuevos pronunciamientos contables, continuación

b) Normas, interpretaciones y enmiendas emitidas, cuya aplicación aún no es obligatoria, para las cuales no se ha efectuado adopción anticipada, continuación

Norma e interpretaciones	Obligatoria para períodos iniciados a partir de
NIIF 19 subsidiarias que no son de interés público: Revelaciones. Esta nueva norma funciona junto con otras Normas de Contabilidad NIIF. Una subsidiaria elegible aplica los requisitos de otras Normas de Contabilidad NIIF, excepto los requisitos de divulgación, y en su lugar aplica los requisitos de divulgación reducidos de la NIIF 19. Los requisitos de divulgación reducidos de la NIIF 19 equilibran las necesidades de información de los usuarios de los estados financieros de las subsidiarias elegibles con ahorros de costos para los preparadores. La NIIF 19 es una norma voluntaria para subsidiarias elegibles. Una filial es elegible si: • No tiene responsabilidad pública; y • Tiene una matriz última o intermedia que produce estados financieros consolidados disponibles para uso público que cumplen con las Normas de Contabilidad NIIF.	01/01/2027

La administración de la Sociedad está en proceso de evaluación sobre los posibles impactos que la adopción de las normas, interpretaciones y enmiendas antes descritas, tendrán en los estados financieros consolidados de la Sociedad en el período de su primera aplicación.

NOTA 4 Cambio Contable

Durante el período comprendido entre el 1 de enero y el 31 de diciembre de 2024, la Sociedad ha aplicado los principios de contabilidad de manera uniforme con relación al período 2023.

NOTA 5 Saldos y transacciones con entidades relacionadas

El saldo neto de las cuentas por cobrar y por pagar con entidades relacionadas no consolidables es el siguiente:

	31-12-2024			31-12-2023		
	Corrientes MUS$	No Corrientes MUS$	Total MUS$	Corrientes MUS$	No Corrientes MUS$	Total MUS$
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	5.182	-	5.182	5.053	-	5.053
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	(27.934)	(117.537)	(145.471)	(23.294)	(198.517)	(221.811)
Total	**(22.752)**	**(117.537)**	**(140.289)**	**(18.241)**	**(198.517)**	**(216.758)**

Todos los saldos corrientes pendientes con partes relacionadas son valorizados en condiciones de mercado y serán cancelados dentro de doce meses después de la fecha del balance.

(5.1) Cuentas por cobrar con entidades relacionadas

Rut	Sociedades Nacionales	Moneda cuenta por cobrar	Naturaleza relación	Transacción	Corriente 31-12-2024 MUS$	No Corriente 31-12-2024 MUS$	Corriente 31-12-2023 MUS$	No Corriente 31-12-2023 MUS$
96.885.450-K	Aerosan Airport Services SA	Pesos chilenos y dólares	Indirecta	Servicios	-	-	444	-
89.602.300-4	CSAV Austral SpA	Pesos chilenos y dólares	Indirecta	Servicios	292	-	457	-
76.380.217-5	Hapag- Lloyd Chile SPA	Pesos chilenos	Indirecta	Servicios	312	-	417	-
96.696.270-4	Inmobiliaria Marítima Portuaria Spa	Dólar	Indirecta	Servicios	195	-	92	-
96.915.330-0	Iquique Terminal Internacional SA	Pesos chilenos	Indirecta	Servicios	-	-	14	-
76.028.651-6	LNG Tugs Chile SA	Pesos chilenos	Indirecta	Servicios	63	-	123	-
76.002.201-2	SAAM Puertos SA	Pesos chilenos	Indirecta	Servicios	-	-	40	-
96.908.970-K	San Antonio Terminal Internacional SA	Pesos chilenos	Indirecta	Servicios	-	-	4	-
96.908.930-0	San Vicente Terminal Internacional SA	Pesos chilenos	Indirecta	Servicios	19	-	13	-
94.058.000-5	Servicios Aeroportuarios Aerosan SA	Pesos chilenos	Indirecta	Otros	1.038	-	364	-
76.196.718-5	Sociedad Matriz SAAM S.A.	Dólar	Matriz	Otros	-	-	50	-
				Servicios	69	-	75	-
	Total empresas nacionales				**1.988**	**-**	**2.093**	**-**

NOTA 5 Saldos y transacciones con entidades relacionadas, continuación

(5.1) Cuentas por cobrar con entidades relacionadas, continuación

País	Sociedades Extranjeras	Moneda cuenta por cobrar	Naturaleza relación	Transacción	Corriente 31-12-2024 MUS$	No Corriente 31-12-2024 MUS$	Corriente 31-12-2023 MUS$	No Corriente 31-12-2023 MUS$
Ecuador	Aronem Air Cargo SA	Dólar	Indirecta	Otros	9	-	2	-
Alemania	Hapag-Lloyd AG	Dólar	Indirecta	Servicios	663	-	2.870	-
	Hapag-Lloyd Aktiengesellschaft	Dólar	Indirecta	Otros	2.178	-	-	-
Ecuador	Inarpi S.A.	Dólar	Indirecta	Servicios	153	-	88	-
México	Hapag- Lloyd Mexico, S.A. de C.V.	Pesos mexicanos	Indirecta	Ventas	120	-	-	-
Colombia	Aerosan SAS (Transaéreo)	Dólar	Indirecta	Otros	71	-	-	-
	Total empresas extranjeras				**3.194**	**-**	**2.960**	**-**
	Total cuentas por cobrar empresas relacionadas				**5.182**	**-**	**5.053**	**-**

(5.2) Cuentas por pagar con entidades relacionadas

Rut	Sociedades Nacionales	Moneda cuenta por pagar	Naturaleza relación	Transacción	Corriente 31-12-2024 MUS$	No Corriente 31-12-2024 MUS$	Corriente 31-12-2023 MUS$	No Corriente 31-12-2023 MUS$
76.196.718-5	Sociedad Matriz SAAM S.A.	Pesos chilenos y dólares	Matriz	Préstamos	27.697	117.537	23.174	197.817
92.011.000-2	Empresa Nacional de Energía Enex S.A.	Pesos chilenos	Indirecta	Servicios	219	-	120	-
	Total empresas nacionales				**27.916**	**117.537**	**23.294**	**197.817**

País	Sociedades Extranjeras	Moneda cuenta por cobrar	Naturaleza relación	Transacción	Corriente 31-12-2024 MUS$	No Corriente 31-12-2024 MUS$	Corriente 31-12-2023 MUS$	No Corriente 31-12-2023 MUS$
Costa Rica	SAAM Operadora de Ptos. De Estiba y Des. Costa Rica S.A.	Dólar	Indirecta	Cta. Cte. Mercantil	-	-	-	700
Alemania	Hapag-Lloyd (Schweiz) AG	Dólar	Indirecta	Otros	18	-	-	-
	Total empresas extranjeras				**18**	**-**	**-**	**700**
	Total cuentas por pagar a empresas relacionadas				**27.934**	**117.537**	**23.294**	**198.517**

NOTA 5 Saldos y transacciones con entidades relacionadas, continuación

(5.3) Transacciones con entidades relacionadas

RUT	Sociedad	Naturaleza Relación	País de Origen	Transacción con efecto en resultados de	01-01-2024 31-12-2024 MUS$	01-01-2023 31-12-2023 MUS$
96.885.450-k	Aerosan Airport Services SA	Indirecta	Chile	Servicios computacionales	-	535
99.511.240-K	Antofagasta Terminal Internacional SA	Indirecta	Chile	Costo por servicio de Logística	-	(1)
				Servicios computacionales	-	112
89.602.300-4	CSAV Austral SpA	Indirecta	Chile	Ingresos por servicio de flota	1.080	1.483
				Ingresos por servicio de operaciones portuarias	1.269	-
O-E	Florida International Terminal LLC	Indirecta	EE.UU.	Servicios computacionales	-	22
O-E	Hapag-Lloyd AG	Indirecta	Alemania	Ingresos por servicio de flota	-	2.875
76.380.217-5	Hapag- Lloyd Chile SPA	Indirecta	Chile	Ingresos por servicio de flota	1.878	1.632
O-E	Inarpi SA	Indirecta	Ecuador	Ingresos por servicio de flota	713	4.581
				Servicios computacionales	-	889
96.696.270-4	Inmobiliaria Marítima Portuaria Spa	Indirecta	Chile	Servicios computacionales	290	286
				Gastos de arriendo de oficina	-	(119)
96.915.330-0	Iquique Terminal Internacional SA	Indirecta	Chile	Ingresos por servicio de flota	-	50
				Costo por servicios de terminales portuarios	-	(11)
				Servicios computacionales	-	691
76.028.651-6	LNG Tugs Chile SA	Asociada	Chile	Ingresos por servicio de flota	1.458	1.723
96.610.780-4	Portuaria Corral SA	Indirecta	Chile	Servicios computacionales	-	3
96.798.520-1	SAAM Extraportuarios SA	Indirecta	Chile	Servicios computacionales	-	414
96.908.970-K	San Antonio Terminal Internacional SA	Indirecta	Chile	Servicios computacionales	1	75
96.908.930-0	San Vicente Terminal Internacional SA	Indirecta	Chile	Servicios computacionales	-	46
76.196.718-5	Sociedad Matriz SAAM S.A.	Matriz	Chile	Servicios computacionales	-	780
				Gastos por intereses	(10.895)	(9.488)
76.729.932-K	SAAM Logistics SA	Indirecta	Chile	Servicios computacionales	708	701
				Gastos de arriendo de oficina	-	(35)
94.058.000-5	Servicios Aeroportuarios Aerosan SA (SAA)	Indirecta	Chile	Servicios computacionales	911	477
O-E	Sociedad Portuaria de Caldera SA	Indirecta	Costa Rica	Otros gastos de administración	-	(59)
O-E	Sociedad Portuaria Granelera de Caldera SA	Indirecta	Costa Rica	Otros gastos de administración	-	(18)
96.657.210-8	Transportes Fluviales Corral SA	Indirecta	Chile	Ingresos por servicio de flota	30	196
				Costo por arriendo de flota	-	(55)
O-E	Terminal Marítima Mazatlán SA de CV	Indirecta	México	Servicios computacionales	-	427
76.002.201-2	Saam Puertos SA (Saam Puertos)	Indirecta	Chile	Servicios computacionales	24	-
O-E	Hapag- Lloyd Mexico, S.A. de C.V.	Indirecta	México	Ingresos por servicio de flota	1.625	-
O-E	Hapag-Lloyd Aktiengesellschaft	Indirecta	Alemania	Ingresos por servicio de agenciamiento marítimo	769	-
				Ingresos por servicio de operaciones portuarias	8.427	-
				Ingresos por servicio de flota	6.519	-

En este detalle se presentan las transacciones con empresas relacionadas de las operaciones continuadas.

Las transacciones corrientes con empresas relacionadas son operaciones del giro las cuales son efectuadas en condiciones de mercado en cuanto a precio y condiciones de pago. Las transacciones de ventas corresponden principalmente a servicios de carga, arriendo de equipos, y otros servicios de administración. Las transacciones de compras corresponden principalmente a servicios de operaciones portuarias, servicios logísticos y otros servicios de administración.

NOTA 5 Saldos y transacciones con entidades relacionadas, continuación

(5.4) Remuneraciones de Directorio

Los directores de SAAM S.A. no perciben remuneraciones.

Estados Financieros Consolidados por Filial

(CMF 11)

Estados Financieros resumidos SAAM Inversiones SPA.

Informe requerido por la Norma de Carácter General N°30 de la CMF.

Al 31 de diciembre 2024 y 2023

Contenido

- Informe de Auditores Independientes
- Estados Consolidados de Situación Financiera
- Estados Consolidados de Resultados Integrales
- Estados Consolidados de Cambios en el Patrimonio
- Estados Consolidados de Flujo de Efectivo
- Nota a los Estados Financieros

MUS$ (expresado en miles de dólares estadounidenses)



INFORME DEL AUDITOR INDEPENDIENTE

Santiago, 7 de marzo de 2025

Señores Accionistas y Directores
Sociedad Matriz SAAM S.A.

Como auditores externos de Sociedad Matriz SAAM S.A. y subsidiarias, hemos auditado sus estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2024 y 2023, sobre los que informamos con fecha 7 de marzo de 2025. Los estados financieros en forma resumida, preparados de acuerdo con lo establecido en la Norma de Carácter General (NCG) N° 30, Sección II.2.1, párrafo A.4.2, emitida por la Superintendencia de Valores y Seguros (actualmente Comisión para el Mercado Financiero – CMF), de la subsidiaria SAAM Inversiones SpA. y sus notas de "criterios contables aplicados" y "transacciones con partes relacionadas", adjuntos, son consistentes, en todos sus aspectos significativos, con la información contenida en los estados financieros consolidados que hemos auditado.

La preparación de tales estados financieros en forma resumida que incluye los criterios contables aplicados y las transacciones con partes relacionadas, es responsabilidad de la Administración de Sociedad Matriz SAAM S.A. y SAAM Inversiones SpA.

Informamos que los mencionados estados financieros en forma resumida y sus notas de "criterios contables aplicados" y "transacciones con partes relacionadas" de SAAM Inversiones SpA. adjuntos, corresponden a aquellos que fueron utilizados en el proceso de consolidación llevado a cabo por Sociedad Matriz SAAM S.A. al 31 de diciembre de 2024 y 2023.

Este informe ha sido preparado teniendo presente lo requerido en la NCG 30, Sección II.2.1, párrafo A.4.2 y se relaciona exclusivamente con Sociedad Matriz SAAM S.A. y, es emitido solamente para información y uso de su Administración Superior y de la Comisión para el Mercado Financiero, por lo que no ha sido preparado para ser usado, ni debe ser usado, por ningún usuario distinto a los señalados.

DocuSigned by:
6FFCA6E397DF4DC...
Hector Cabrera M.
RUT: 13.184.400-K

PricewaterhouseCoopers

Oficinas

Santiago: Av. Isidora Goyenechea 2800, piso 10, Torre Titanium, Las Condes
Concepción: Chacabuco 1085, pisos 8 y 9, Edificio Centro Sur
Viña del Mar: Av. Libertad 1405, of. 1704, Edificio Coraceros
Puerto Montt: Benavente 550, piso 10, Edificio Campanario

Oficina de parte: Av. Andrés Bello 2711, piso 1, Torre de la Costanera,
Las Condes, Santiago
Teléfono Central: (56) 9 3861 7940
www.pwc.cl

Estado de Situación Financiera

Estado de situación financiera	31-12-2024 MUS$	31-12-2023 MUS$
Activos		
Activos corrientes		
Efectivo y equivalentes al efectivo	660	675
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	2	-
Activos corrientes totales	**662**	**675**
Activos no corrientes		
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	526	469
Activos intangibles distintos de la plusvalía	4	-
Activos por impuestos diferidos	8	-
Total de activos no corrientes	**538**	**469**
Total de activos	**1.200**	**1.144**

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros resumidos.

Estado de Situación Financiera

Estado de situación financiera	31-12-2024 MUS$	31-12-2023 MUS$
Patrimonio y pasivos		
Pasivos		
Pasivos corrientes		
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	3	7
Pasivos corrientes totales	**3**	**7**
Total de pasivos	**3**	**7**
Patrimonio		
Capital emitido	2.437	2.437
Ganancias acumuladas	90	30
Otras reservas	(1.330)	(1.330)
Patrimonio total	**1.197**	**1.137**
Total de patrimonio y pasivos	**1.200**	**1.144**

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros resumidos.

Estado de Resultados por Función

Estado de resultados por función		
Ganancia (pérdida)	**01-01-2024 31-12-2024 MUS$**	**01-01-2023 31-12-2023 MUS$**
Ingresos de actividades ordinarias	-	-
Costo de ventas	-	-
Ganancia bruta	**-**	**-**
Otros ingresos por función	-	-
Gastos de administración	(8)	(8)
Otros gastos, por función	-	-
Otras ganancias (pérdidas)	-	(58)
Ganancias (pérdidas) de actividades operacionales	**(8)**	**(66)**
Ingresos financieros	1	8
Costos financieros	(1)	-
Participación en las ganancias (pérdidas) de asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de la participación	63	506
Diferencias de cambio	(9)	(10)
Resultado por unidades de reajuste	-	-
Ganancia antes de impuestos	**46**	**438**
Ganancia por impuestos a las ganancias, operaciones continuadas	14	-
Ganancia procedente de operaciones continuadas	**60**	**438**
Ganancia	**60**	**438**

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros resumidos.

Estado de Resultados Integrales

Estado de resultados integral		
	01-01-2024 31-12-2024 MUS$	**01-01-2023 31-12-2023 MUS$**
Ganancia (pérdida)	**60**	**438**
Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán al resultado del ejercicio, antes de impuestos		
Ganancias (pérdidas) por diferencias de cambio de conversión, antes de impuestos	-	1
Ganancias (pérdidas) por cobertura de flujos de efectivo, antes de impuestos	-	-
Otro resultado integral que se reclasificará al resultado del ejercicio, antes de impuestos	**-**	**1**
Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán al resultado del ejercicio, antes de impuestos		
Otro resultado integral, antes de impuestos, ganancias (pérdidas) actuariales por planes de beneficios definidos	-	(1)
Otro resultado integral que no se reclasificará al resultado del ejercicio, antes de impuestos	**-**	**(1)**
Componentes de otro resultado integral, antes de impuestos	**-**	**-**
Otro resultado integral total	**-**	**-**
Resultado integral total	**60**	**438**

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros resumidos.

Estado de Cambios en el Patrimonio

	Capital Emitido	Reserva de diferencias de cambio de conversión	Reservas de coberturas de flujo efectivo	Reservas de ganancias o pérdidas actuariales en planes de beneficios definidos	Otras reservas varias	Otras reservas	Ganancias (pérdidas) acumuladas	Patrimonio
	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$
Patrimonio al 1º de enero de 2024	**2.437**	**-**	**-**	**(7)**	**(1.323)**	**(1.330)**	**30**	**1.137**
Cambios en el patrimonio								
Resultado integral								
Ganancia (pérdida)	-	-	-	-	-	-	60	60
Otro resultado integral	-	-	-	-	-	-	-	-
Resultado Integral	**-**	**-**	**-**	**-**	**-**	**-**	**60**	**60**
Incremento (disminución) por transferencias y otros cambios, patrimonio	-	-	-	-	-	-	-	-
Dividendos	-	-	-	-	-	-	-	-
Incremento (disminución) en el patrimonio	**-**	**-**	**-**	**-**	**-**	**-**	**60**	**60**
Patrimonio al 31 de diciembre de 2024	**2.437**	**-**	**-**	**(7)**	**(1.323)**	**(1.330)**	**90**	**1.197**

	Capital Emitido	Reserva de diferencias de cambio de conversión	Reservas de coberturas de flujo efectivo	Reservas de ganancias o pérdidas actuariales en planes de beneficios definidos	Otras reservas varias	Otras reservas	Ganancias (pérdidas) acumuladas	Patrimonio
	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$
Patrimonio al 1º de enero de 2023	**2.437**	**(1)**	**-**	**(6)**	**(1.371)**	**(1.378)**	**337**	**1.396**
Cambios en el patrimonio								
Resultado integral								
Ganancia (pérdida)	-	-	-	-	-	-	438	438
Otro resultado integral	-	1	-	(1)	-	-	-	-
Resultado Integral	**-**	**1**	**-**	**(1)**	**-**	**-**	**438**	**438**
Incremento (disminución) por transferencias y otros cambios, patrimonio	-	-	-	-	48	48	-	48
Dividendos	-	-	-	-	-	-	(745)	**(745)**
Incremento (disminución) en el patrimonio	**-**	**1**	**-**	**(1)**	**48**	**48**	**(307)**	**(259)**
Patrimonio al 31 de diciembre de 2023	**2.437**	**-**	**-**	**(7)**	**(1.323)**	**(1.330)**	**30**	**1.137**

Estado de Flujo de Efectivo

Estado de flujos de efectivo, método directo	**01-01-2024 31-12-2024 MUS$**	**01-01-2023 31-12-2023 MUS$**
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación		
Clases de cobros por actividades de operación		
Cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios	-	49
Clases de pagos		
Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios	(8)	(10)
Otros pagos por actividades de operación	-	(4)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) la operación	**(8)**	**35**
Intereses recibidos	1	7
Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	3	(16)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	**(4)**	**26**
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión		
Dividendos recibidos	2	853
Pagos para adquirir asociadas	(1)	(2)
Importes recibidos por la venta de participación no controladora	-	282
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	**1**	**1.133**
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiación		
Dividendos pagados	-	(745)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiación	**-**	**(745)**
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	**(3)**	**414**
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	(12)	5
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo	(15)	419
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del período	675	256
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del período	**660**	**675**

Notas a los Estados Financieros resumidos

NOTA 1 Información Corporativa

SAAM Inversiones SPA, en adelante SAAM Inversiones, Rol Único Tributario 76.479.537-7 es una Sociedad Por Acciones, constituida por escritura pública del 26 de junio de 2015. Su domicilio es en Chile. La dirección de la oficina registrada de la Compañía es Blanco 937, departamento 201, Valparaíso. Su objeto social es efectuar toda clase de negocios e inversiones, por cuenta propia o ajena, participar en sociedades o comunidades de cualquier objeto, nacionales o extranjeros.

La entidad controladora inmediata de SAAM Inversiones SPA es Sociedad Matriz SAAM S.A. RUT. 76.196.718-5, (a partir del 30 de junio de 2017, antes de esta fecha la Sociedad era controlada por SAAM S.A.), inscrita en el registro de valores bajo el N° 1.091 de fecha 23 de febrero de 2012, emite estados financieros públicos y, por lo tanto, debe seguir las normas de la Comisión para el Mercado Financiero ex Superintendencia de Valores y Seguros.

Considerando la integración operacional y financiera existentes con otras sociedades del grupo Sociedad Matriz SAAM S.A., los estados financieros adjuntos deben ser leídos y analizados en conjunto con los estados financieros consolidados de Sociedad Matriz SAAM S.A.

NOTA 2 Bases de presentación de los Estados Financieros resumidos

a. Declaración de cumplimiento

Los presentes estados financieros de SAAM Inversiones SPA al 31 de diciembre 2024 fueron preparados de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB), excepto por las revelaciones y notas las cuales se presentan de manera resumida en conforme con lo establecido por la NCG N° 30 de la CMF. Estos estados financieros fueron aprobados por su Directorio el 7 de marzo de 2025.

b. Bases de preparación de los Estados Financieros

Los presentes estados financieros reflejan fielmente la situación financiera de SAAM Inversiones SPA al 31 de diciembre de 2024 y 31 de diciembre de 2023, los resultados por función integrales, los cambios en el patrimonio neto y los flujos de efectivo por los períodos terminados al 31 de diciembre de 2024 y 2023.

Estos estados financieros han sido preparados siguiendo el principio de empresa en marcha, sobre la base del principio de costo histórico, con excepción de las partidas que se reconocen a valor razonable.

El importe en libros de los activos y pasivos, cubierto con las operaciones que califican para la contabilidad de cobertura, se ajusta para reflejar los cambios en el valor razonable en relación con los riesgos cubiertos.

NOTA 2 Bases de presentación de los Estados Financieros resumidos, continuación

c. Uso de estimaciones y juicios

En la preparación de estos estados financieros se han utilizado determinadas estimaciones contables críticas para cuantificar algunos activos, pasivos, ingresos, gastos y compromisos. Las áreas que involucran un mayor grado de juicio o complejidad, o áreas en las que los supuestos y estimaciones son significativos para los estados financieros se describen a continuación:

1. La evaluación de posibles pérdidas por deterioro de determinados activos.
2. La probabilidad de ocurrencia y valuación de ciertos pasivos y contingencias.
3. El valor razonable de determinados instrumentos financieros.
4. La probabilidad de recuperabilidad de los activos por impuestos diferidos.

Estas estimaciones se realizan en función de la mejor información disponible sobre los hechos analizados.

En cualquier caso, es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a modificarlas en los próximos ejercicios, lo que se realizaría, en su caso, de forma prospectiva, reconociendo los efectos del cambio en los estados financieros futuros.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados

3.1 Criterios contables de inversiones

a) Inversiones en entidades asociadas y negocios conjuntos (método de participación)

Las entidades asociadas son aquellas entidades en donde la Sociedad tiene influencia significativa, pero no control sobre las políticas financieras y operacionales. Existe una influencia significativa cuando SAAM Inversiones SPA posee entre el 20% y el 50% del derecho a voto de otra entidad. Los negocios conjuntos son aquellas entidades en que SAAM Inversiones SPA tiene un control conjunto sobre sus actividades, establecido por acuerdos contractuales y que requiere el consentimiento unánime para tomar decisiones financieras, operacionales y estratégicas. Las inversiones en entidades asociadas y los negocios conjuntos se reconocen según el método de participación y se reconocen inicialmente al costo. En caso de existir, las inversiones de SAAM Inversiones SPA incluyen la plusvalía identificada en la adquisición, neto de cualquier pérdida por deterioro acumulada.

Una inversión se contabilizará utilizando el método de la participación, desde la fecha en que pasa a ser una asociada o negocio conjunto. En el momento de la adquisición de la inversión cualquier diferencia entre el costo de la inversión y la parte de la entidad en el valor razonable neto de los activos y pasivos identificables de la participada, se contabilizará como plusvalía, y se incluirá en el importe en libros de la inversión.

Los requerimientos de la NIC 28 son aplicados para determinar si es necesario reconocer una pérdida por deterioro con respecto a las inversiones de la Sociedad en asociadas o negocios conjuntos. Cuando sea necesario, la totalidad del importe en libros de la inversión (incluyendo la plusvalía) se prueba por deterioro de acuerdo con la NIC 36 Deterioro del valor de activos, como un único activo mediante la comparación de su importe recuperable (el mayor valor entre el valor de uso y el valor razonable menos los costos de venta) con su importe en libros; cualquier pérdida por deterioro reconocida forma parte del valor en libros de la inversión. Cualquier reverso de dicha pérdida por deterioro reconocida de acuerdo con la NIC 36, incrementa el valor de la inversión, en función del importe recuperable de la inversión.

La Sociedad discontinúa el uso del método de la participación, en la fecha en que la inversión deja de ser una asociada o negocio conjunto, o cuando la inversión está clasificada como mantenida para la venta.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.1 Bases de Consolidación, continuación

a) Inversiones en entidades asociadas y negocios conjuntos (método de participación), continuación

Los estados financieros incluyen la participación en los resultados y en los movimientos patrimoniales de las inversiones reconocidas según el método de participación, después de realizar ajustes para alinear los criterios contables de las asociadas con los de SAAM Inversiones SPA, desde la fecha en que comienza la influencia significativa y/o el control conjunto.

Cuando la participación en las pérdidas generadas en las asociadas excede el valor en libros de esa participación, incluida cualquier inversión a largo plazo, dicha inversión es reducida a cero y se descontinúa el reconocimiento de más pérdidas excepto en el caso que SAAM Inversiones SPA tenga la obligación o haya realizado pagos a nombre de la sociedad en la cual participa.

Cuando la Sociedad reduce su participación en una asociada o negocio conjunto, y continúa usando el método de la participación, los efectos que habían sido previamente reconocidos en otros resultados integrales deberán ser reclasificados a ganancia o pérdida de acuerdo con la proporción de la disminución de participación en dicha asociada o negocio conjunto.

Cuando una sociedad del grupo realiza transacciones con una entidad asociada o negocio conjunto, las ganancias o pérdidas resultantes de las transacciones con la asociada o negocio conjunto se reconocen en los estados financieros de la Compañía solo en la medida de las participaciones de las terceras partes de la asociada o negocio conjunto.

Los cambios en la participación en la propiedad de una controladora en una subsidiaria que no den lugar a una pérdida de control son transacciones de patrimonio. Cualquier diferencia entre el valor razonable de la contraprestación transferida y el valor libro de la participación cedida se reconoce directamente en el patrimonio neto y se atribuye a los propietarios de la controladora.

Cuando se pierde el control de una subsidiaria, se reconoce una ganancia o pérdida en resultados y se calcula como la diferencia entre (i) el agregado del valor razonable de la contraprestación recibida y el valor razonable de cualquier participación retenida; y (ii) el importe en libros previo de los activos (incluyendo la plusvalía) y pasivos de la subsidiaria y cualquier participación no controladora.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.2 Moneda funcional y moneda de presentación

a) Moneda Funcional

Los estados financieros se presentan en dólares de los Estados Unidos de América que es la moneda funcional de SAAM Inversiones SPA.

Las partidas en una moneda distinta a la funcional se consideran transacciones en moneda extranjera y son inicialmente registradas a la tasa de cambio de la fecha de la transacción; al final de cada período, los activos y pasivos monetarios en moneda extranjera se convierten a la tasa de cambio de cierre, las partidas no monetarias en moneda extranjera se mantienen convertidas a la tasa de cambio de la fecha de su transacción.

La cuenta diferencias de cambio en el estado de resultados integrales por función, incluye el reconocimiento de la variación del tipo de cambio en los activos y pasivos en moneda extranjera.

b) Moneda de Presentación

La moneda de presentación de SAAM Inversiones SPA es el dólar de los Estados Unidos de América

3.3 Bases de conversión transacciones en Moneda Extranjera y Reajustables

Los principales activos y pasivos en moneda extranjera se muestran a su valor equivalente en dólares, calculado a los siguientes tipos de cambio de cierre.

Moneda	31-12-2024	31-12-2023
Peso chileno	996,46	877,12

Los activos y pasivos reajustables en Unidades de Fomento (UF) se han valorizado a dólar, según los siguientes valores vigentes a la fecha del balance.

Fecha de cierre de los estados financieros	31-12-2024 MUS$	31-12-2023 MUS$
Dólares por UF	38,55	41,94

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.4 Efectivo y equivalentes de efectivo

La Sociedad considera efectivo y equivalentes al efectivo los saldos de efectivo mantenidos en caja y cuentas corrientes bancarias, los depósitos a plazo y otras inversiones financieras que se estiman liquidar a menos de 90 días. Se incluyen también dentro de este ítem, aquellas inversiones propias de la administración del efectivo, tales como pactos de retrocompra y retroventa cuyo vencimiento esté acorde a lo definido precedentemente.

Las líneas de sobregiros bancarios utilizadas se incluyen en los préstamos de corto plazo bajo el pasivo corriente.

3.5 Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar

Los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar se reconocen por su valor razonable, menos las pérdidas por deterioro del valor.

3.6 Provisiones

Una provisión se reconoce cuando se tiene una obligación presente, ya sea legal o implícita, como resultado de un suceso pasado y es probable que exista una salida de recursos que incorporen beneficios económicos futuros por pagar tal obligación y se pueda realizar una estimación fiable del monto de la obligación. El importe por el cual se reconoce la provisión corresponde a la mejor estimación al final del período sobre el que se informa del desembolso necesario para pagar la obligación. Cuando el tiempo estimado de pago es de largo plazo y puede ser estimado con suficiente fiabilidad, la provisión se registra a su valor actual, descontando los flujos de pagos estimados a una tasa de interés de mercado que refleje los riesgos específicos de la obligación.

Las provisiones deben ser objeto de revisión al final de cada período sobre el que se informa, y ajustadas consiguientemente para reflejar en cada momento la mejor estimación disponible.

3.7 Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar

Se incluyen en este rubro los importes pendientes de pago por compras comerciales y gastos relacionados, además deudas no comerciales, tales como acreedores varios y otros.

3.8 Impuesto a la renta

La Sociedad contabiliza el impuesto a la renta sobre la base de la renta líquida imponible determinada según las normas establecidas en la Ley de Impuesto a la Renta.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.9 Impuestos diferidos

Los activos y pasivos por impuestos diferidos son reconocidos usando el método del estado de situación financiera, determinando las diferencias temporarias entre el valor contable de los activos y pasivos y su base tributaria y se registran de acuerdo con lo establecido en NIC 12 “Impuesto a las ganancias”. Los impuestos diferidos son medidos a las tasas impositivas que se espera aplicar a las diferencias temporarias cuando sean reversadas, basándose en las leyes que han sido aprobadas o a punto de ser aprobadas a la fecha de cierre de cada estado financiero.

Los impuestos diferidos son calculados sobre diferencias temporales, a cada fecha de cierre de los estados financieros, entre la base tributaria de activos y pasivos y sus valores libros para propósitos de reporte financiero. Los activos por impuesto diferido son reconocidos por todas las diferencias temporales deducibles, incluidas las pérdidas tributarias, en la medida que es probable que existan utilidades imponibles contra las cuales las diferencias temporales deducibles y el arrastre de créditos tributarios no utilizados y pérdidas tributarias no utilizadas puedan ser recuperadas.

El valor libro de los activos por impuesto diferido es revisado a cada fecha de cierre y reducido en la medida que ya no es probable que habrá suficientes utilidades imponibles disponibles para permitir que se use todo o parte del activo por impuesto diferido. El impuesto diferido relacionado con partidas registradas directamente en patrimonio es reconocido en patrimonio y no en el estado de resultados.

Los activos por impuestos diferidos y los pasivos por impuestos diferidos se presentan en forma neta en el estado de situación financiera, si existe un derecho legalmente exigible de compensar activos tributarios contra pasivos tributarios y el impuesto diferido está relacionado con la misma entidad y autoridad tributaria.

3.10 Inversiones y otros activos financieros

a.1) Clasificación

SAAM Inversiones SPA clasifica sus activos financieros en las siguientes categorías de medición:

- Aquellos que se miden subsecuentemente a su valor razonable (ya sea a través de otros resultados integrales, o a través de resultados), y
- Aquellos que se miden a costo amortizado.

La clasificación depende del modelo de negocio de la Compañía para la administración de los activos financieros y de los términos contractuales de los flujos de efectivo.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.10 Inversiones y otros activos financieros

a.1) Clasificación, continuación

Para los activos medidos a valor razonable, las ganancias y pérdidas se registrarán en resultados o en otros resultados integrales. Para las inversiones en instrumentos de capital que no se mantienen para negociar, esto dependerá de, si la Sociedad ha tomado la decisión irrevocable al momento del reconocimiento inicial, de registrar la inversión a valor razonable a través de otros resultados integrales. La Sociedad reclasifica los instrumentos de deuda cuando, y solo cuando, cambia su modelo de negocio para la administración de esos activos.

a.2) Reconocimiento

Las compras y ventas regulares de activos financieros se reconocen en la fecha de negociación, siendo esta la fecha en que la Compañía se compromete a comprar o vender el activo. Los activos financieros se dan de baja cuando los derechos de recibir flujos de efectivo de los activos financieros han vencido o han sido transferidos y la Sociedad ha transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad.

a.3) Medición

Al momento del reconocimiento inicial, los activos financieros se miden a su valor razonable más, en el caso de un activo financiero que no sea a valor razonable a través de resultados, costos de transacción directamente atribuibles a la adquisición del activo financiero. Los costos de transacción de activos financieros a valor razonable a través de resultados se registran en resultados. Los activos financieros con derivados implícitos son considerados en su totalidad cuando se determine si los flujos de efectivo son únicamente pagos del principal e intereses.

b) Instrumentos financieros no derivados

Los instrumentos financieros se clasifican en el momento de su reconocimiento inicial como un activo financiero, un pasivo financiero o un instrumento de patrimonio, de conformidad con el fondo económico del acuerdo contractual.

Asimismo, y a efectos de su valoración, los instrumentos financieros se clasifican en las categorías de activos financieros a valor razonable con cambios en resultados, préstamos y cuentas a cobrar, inversiones mantenidas hasta el vencimiento y pasivos financieros. La clasificación en las categorías anteriores se efectúa atendiendo a las características del instrumento y a la finalidad que determinó su adquisición. SAAM Inversiones SPA da de baja un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales se cancelan o expiran.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.11 Determinación de valores razonables

El valor razonable de un activo o pasivo se define como el precio que sería recibido por vender un activo o pagado por transferir un pasivo, en una transacción ordenada entre participantes del mercado en la fecha de medición.

La medición a valor razonable asume que la transacción para vender un activo o transferir un pasivo tiene lugar en el mercado principal, es decir, el mercado de mayor volumen y nivel de actividad para el activo o pasivo. En ausencia de un mercado principal, se asume que la transacción se lleva a cabo en el mercado más ventajoso al cual tenga acceso la entidad, es decir, el mercado que maximiza la cantidad que sería recibido para vender el activo o minimiza la cantidad que sería pagado para transferir el pasivo.

Para la determinación del valor razonable, el Grupo utiliza las técnicas de valoración que sean apropiadas a las circunstancias y sobre las cuales existan datos suficientes para realizar la medición, maximizando el uso de datos de entrada observables relevantes y minimizando el uso de datos de entrada no observables.

En consideración a la jerarquía de los datos de entrada utilizados en las técnicas de valoración, los activos y pasivos medidos a valor razonable pueden ser clasificados en los siguientes niveles:

- Nivel 1: Precio cotizado (no ajustado) en un mercado activo para activos y pasivos idénticos.
- Nivel 2: Inputs diferentes a los precios cotizados que se incluyen en el nivel 1 y que son observables para activos o pasivos, ya sea directamente (es decir, como precio) o indirectamente (es decir, derivado de un precio). Los métodos y las hipótesis utilizadas para determinar los valores razonables de nivel 2, por clase de activos o pasivos financieros, tienen en consideración la estimación de los flujos de caja futuros, descontados con las curvas cero cupones de tipos de interés de cada divisa. Todas las valoraciones descritas se realizan a través de herramientas externas como, por ejemplo, “Bloomberg”.
- Nivel 3: Inputs para activos o pasivos que no están basados en información observable de mercado (inputs no observables).

Al medir el valor razonable el Grupo tiene en cuenta las características del activo o pasivo, en particular:

- Para activos no financieros, una medición del valor razonable tiene en cuenta la capacidad del participante en el mercado para generar beneficios económicos mediante la utilización del activo en su máximo y mejor uso, o mediante la venta de éste a otro participante del mercado que utilizaría el activo en su máximo y mejor uso;

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.11 Determinación de valores razonables, continuación

- Para pasivos e instrumentos de patrimonio propio, el valor razonable supone que el pasivo no se liquidará y el instrumento de patrimonio no se cancelará, ni se extinguirán de otra forma en la fecha de medición. El valor razonable del pasivo refleja el efecto del riesgo de incumplimiento, es decir, el riesgo de que una entidad no cumpla una obligación, el cual incluye, pero no se limita, al riesgo de crédito propio de la compañía;
- En el caso de activos y pasivos financieros con posiciones compensadas en riesgo de mercado o riesgo de crédito de la contraparte, se permite medir el valor razonable sobre una base neta, de forma congruente con la forma en que los participantes del mercado pondrían precio a la exposición de riesgo neta en la fecha de medición.

3.12 Dividendo mínimo

La distribución de dividendos a los accionistas de la Sociedad se reconoce como un pasivo en las cuentas anuales de SAAM Inversiones SPA en el ejercicio en que los dividendos son aprobados por los accionistas de la Sociedad.

3.13 Medio Ambiente

En caso de existir pasivos ambientales se registran sobre la base de la interpretación actual de las leyes y reglamentos ambientales, cuando sea probable que una obligación se produzca y el importe de dicha responsabilidad se pueda calcular de forma fiable.

Los desembolsos asociados a la protección del medio ambiente se imputan al Estado de Resultados por Función cuando se incurren.

3.14 Nuevos pronunciamientos contables

a) Normas, interpretaciones y enmiendas obligatorias por primera vez para los ejercicios financieros iniciados el 1 de enero de 2024:

Enmienda a la NIIF 16 “Arrendamientos” sobre ventas con arrendamiento posterior. Publicada en septiembre de 2022, esta enmienda explica como una entidad debe reconocer los derechos por uso del activo y como las ganancias o pérdidas producto de la venta y arrendamiento posterior deben ser reconocidas en los estados financieros.

Enmienda a la NIC 1 “Pasivos no corrientes con covenants”. Publicada en enero de 2022, la enmienda tiene como objetivo mejorar la información que una entidad entrega cuando los plazos de pago de sus pasivos pueden ser diferidos dependiendo del cumplimiento de covenants dentro de los doce meses posteriores a la fecha de emisión de los estados financieros.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.14 Nuevos pronunciamientos contables, continuación

a) Normas, interpretaciones y enmiendas obligatorias por primera vez para los ejercicios financieros iniciados el 1 de enero de 2024:

Enmiendas a la NIC 7 “Estado de flujos de efectivo” y a la NIIF 7 “Instrumentos Financieros: Información a Revelar” sobre acuerdos de financiamiento de proveedores. Publicada en mayo de 2023, estas enmiendas requieren revelaciones para mejorar la transparencia de los acuerdos financieros de los proveedores y sus efectos sobre los pasivos, los flujos de efectivo y la exposición al riesgo de liquidez de una empresa.

La adopción de las normas, enmiendas e interpretaciones antes descritas, no tienen un impacto significativo en los estados financieros de la Sociedad.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.14 Nuevos pronunciamientos contables, continuación

b) Normas, interpretaciones y enmiendas emitidas, cuya aplicación aún no es obligatoria, para las cuales no se ha efectuado adopción anticipada:

Norma e interpretaciones	**Obligatoria para períodos iniciados a partir de**
Modificaciones a las NIC 21 – Ausencia de convertibilidad. Publicada en agosto de 2023, esta modificación afecta a una entidad que tiene una transacción u operación en una moneda extranjera que no es convertible en otra moneda para un propósito específico a la fecha de medición. Una moneda es convertible en otra cuando existe la posibilidad de obtener la otra moneda (con un retraso administrativo normal), y la transacción se lleva a cabo a través de un mercado o mecanismo de convertibilidad que crea derechos y obligaciones exigibles. La presente modificación establece los lineamientos a seguir, para determinar el tipo de cambio a utilizar en situaciones de ausencia de convertibilidad como la mencionada. Se permite la adopción anticipada.	01/01/2025
Modificación a NIIF 9 y NIIF 7 - Clasificación y Medición de Instrumentos Financieros. Publicada en mayo de 2024, está modificación busca: • Aclarar los requisitos para el momento de reconocimiento y baja en cuentas de algunos activos y pasivos financieros, con una nueva excepción para algunos pasivos financieros liquidados a través de un sistema de transferencia electrónica de efectivo; • Aclarar y agregar más orientación para evaluar si un activo financiero cumple con el criterio únicamente pago de principal e intereses (SPPI); • Agregar nuevas revelaciones para ciertos instrumentos con términos contractuales que pueden cambiar los flujos de efectivo (como algunos instrumentos con características vinculadas al logro de objetivos ambientales, sociales y de gobernanza (ESG)); y • Realizar actualizaciones de las revelaciones de los instrumentos de patrimonio designados a valor razonable con cambios en otro resultado integral (FVOCI).	01/01/2026
Mejoras anuales a las normas NIIF – Volumen 11: • NIIF 1 Adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera. Fueron mejoradas algunas referencias cruzadas a NIIF 9 indicadas en párrafos B5-B6 con relación a la excepción de aplicación retrospectiva en contabilidad de coberturas. • NIIF 7 Instrumentos Financieros: Información a Revelar. En relación con las revelaciones sobre resultados provenientes por baja de activos financieros donde exista involucración continua, se incorpora una referencia a NIIF13 con el objetivo de revelar si existen inputs no observables significativos que impactaron el valor razonable, y, por ende, parte del resultado de la baja. • NIIF 9 Instrumentos financieros. Fue enmendada una referencia sobre la medición inicial de las cuentas por cobrar eliminando el concepto de precio de la transacción. • NIIF 10 Estados Financieros Consolidados. Se incorporan algunas mejoras en la descripción de la evaluación de control cuando existen “agentes de facto”. • NIC 7 Estado de flujos de efectivo. Fue enmendada una referencia en el párrafo 37 con relación al concepto de “método de participación” eliminando la referencia al “método del costo”.	01/01/2026

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.14 Nuevos pronunciamientos contables, continuación

b) Normas, interpretaciones y enmiendas emitidas, cuya aplicación aún no es obligatoria, para las cuales no se ha efectuado adopción anticipada, continuación

Norma e interpretaciones	Obligatoria para períodos iniciados a partir de
NIIF 18 Presentación y revelación en estados financieros. Esta es la nueva norma sobre presentación y revelación en los estados financieros, con un enfoque en actualizaciones del estado de resultados. Los nuevos conceptos clave introducidos en la NIIF 18 se relacionan con: • La estructura del estado de resultados; • Revelaciones requeridas en los estados financieros para ciertas medidas de desempeño de pérdidas o ganancias que se informan fuera de los estados financieros de una entidad (es decir, medidas de desempeño definidas por la administración); y • Principios mejorados sobre agregación y desagregación que se aplican a los estados financieros principales y a las notas en general.	01/01/2027
NIIF 19 subsidiarias que no son de interés público: Revelaciones. Esta nueva norma funciona junto con otras Normas de Contabilidad NIIF. Una subsidiaria elegible aplica los requisitos de otras Normas de Contabilidad NIIF, excepto los requisitos de divulgación, y en su lugar aplica los requisitos de divulgación reducidos de la NIIF 19. Los requisitos de divulgación reducidos de la NIIF 19 equilibran las necesidades de información de los usuarios de los estados financieros de las subsidiarias elegibles con ahorros de costos para los preparadores. La NIIF 19 es una norma voluntaria para subsidiarias elegibles. Una filial es elegible si: • No tiene responsabilidad pública; y • Tiene una matriz última o intermedia que produce estados financieros consolidados disponibles para uso público que cumplen con las Normas de Contabilidad NIIF.	01/01/2027

La administración de la Sociedad está en proceso de evaluación sobre los posibles impactos que la adopción de las normas, interpretaciones y enmiendas antes descritas, tendrán en los estados financieros consolidados de la Sociedad en el período de su primera aplicación.

NOTA 4 Cambios Contables

Durante el período comprendido entre el 1 de enero y el 31 de diciembre de 2024, la sociedad ha aplicado los principios de contabilidad de manera uniforme en relación con similar período del 2023.

NOTA 5 Saldos y transacciones con entidades relacionadas

Al 31 de diciembre de 2024 y 2023, la empresa no mantiene cuentas por cobrar ni pagar con entidades relacionadas no consolidadas.

(5.1) Transacciones con entidades relacionadas.

RUT	Sociedad	Naturaleza Relación	País de Origen	Transacción con efecto en resultados de	01-01-2024 31-12-2024 MUS$	01-01-2023 31-12-2023 MUS$
0-E	Hapag-Lloyd AG	Indirecta	Alemania	Venta subsidiaria	-	4

(5.2) Remuneración de Directorio.

Al 31 de diciembre 2024 y 2023 no existen remuneraciones al Directorio.

Estados Financieros Consolidados por Filial

(CMF 11)

Estados financieros consolidados resumidos SAAM AEREO S.A. Y SUBSIDIARIAS.

Informe requerido por la Norma de Carácter General N°30 de la CMF.

Al 31 de diciembre 2024

Contenido

- Informe de Auditores Independientes
- Estados Consolidados de Situación Financiera
- Estados Consolidados de Resultados Integrales
- Estados Consolidados de Cambios en el Patrimonio
- Estados Consolidados de Flujo de Efectivo
- Nota a los Estados Financieros

MUS$ (expresado en miles de dólares estadounidenses)



INFORME DEL AUDITOR INDEPENDIENTE

Santiago, 7 de marzo de 2025

Señores Accionistas y Directores
Sociedad Matriz SAAM S.A.

Como auditores externos de Sociedad Matriz SAAM S.A. y subsidiarias, hemos auditado sus estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2024 y 2023, sobre los que informamos con fecha 7 de marzo de 2025. Los estados financieros consolidados en forma resumida, preparados de acuerdo con lo establecido en la Norma de Carácter General (NCG) N° 30, Sección II.2.1, párrafo A.4.2, emitida por la Superintendencia de Valores y Seguros (actualmente Comisión para el Mercado Financiero – CMF), de la subsidiaria SAAM Aéreo S.A. y sus notas de "criterios contables aplicados" y "transacciones con partes relacionadas", adjuntos, son consistentes, en todos sus aspectos significativos, con la información contenida en los estados financieros consolidados que hemos auditado.

La preparación de tales estados financieros consolidados en forma resumida que incluye los criterios contables aplicados y las transacciones con partes relacionadas, es responsabilidad de la Administración de Sociedad Matriz SAAM S.A. y SAAM Aereo S.A.

Informamos que los mencionados estados financieros consolidados en forma resumida y sus notas de "criterios contables aplicados" y "transacciones con partes relacionadas" de SAAM Aéreo S.A. adjuntos, corresponden a aquellos que fueron utilizados en el proceso de consolidación llevado a cabo por Sociedad Matriz SAAM S.A. al 31 de diciembre de 2024 y 2023.

Este informe ha sido preparado teniendo presente lo requerido en la NCG 30, Sección II.2.1, párrafo A.4.2 y se relaciona exclusivamente con Sociedad Matriz SAAM S.A. y, es emitido solamente para información y uso de su Administración Superior y de la Comisión para el Mercado Financiero, por lo que no ha sido preparado para ser usado, ni debe ser usado, por ningún usuario distinto a los señalados.

DocuSigned by:
6FFCA6E397DF4DC...
Héctor Cabrera M.
RUT: 13.184.400-K

PricewaterhouseCoopers

Oficinas

Santiago: Av. Isidora Goyenechea 2800, piso 10, Torre Titanium, Las Condes
Concepción: Chacabuco 1085, pisos 8 y 9, Edificio Centro Sur
Viña del Mar: Av. Libertad 1405, of. 1704, Edificio Coraceros
Puerto Montt: Benavente 550, piso 10, Edificio Campanario

Oficina de parte: Av. Andrés Bello 2711, piso 1, Torre de la Costanera,
Las Condes, Santiago
Teléfono Central: (56) 9 3861 7940
www.pwc.cl

Estados Consolidados de Situación Financiera

Estado de situación financiera	Nota	31-12-2024 MUS$	31-12-2023 MUS$
Activos			
Activos corrientes			
Efectivo y equivalentes al efectivo		9.343	6.017
Otros activos financieros		79	76
Otros activos no financieros		741	667
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar		21.794	18.994
Inventarios		290	152
Activos por impuestos		5.918	6.984
Total de activos corrientes distintos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas		38.165	32.890
Activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas		90	-
Activos corrientes totales		**38.255**	**32.890**
Activos no corrientes			
Otros activos financieros		7	7
Otros activos no financieros		254	278
Activos intangibles distintos de la plusvalía		16.380	18.535
Plusvalía		35.822	35.717
Propiedades, planta y equipo		66.330	38.523
Activos por impuestos diferidos		2.961	4.773
Total de activos no corrientes		**121.754**	**97.833**
Total de activos		**160.009**	**130.723**

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados resumidos.

Estados Consolidados de Situación Financiera

Estado de situación financiera	Nota	31-12-2024 MUS$	31-12-2023 MUS$
Patrimonio y pasivos			
Pasivos			
Pasivos corrientes			
Otros pasivos financieros		10.396	13.021
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	5	7.617	7.547
Cuentas por pagar a entidades relacionadas		1.742	1.565
Pasivos por impuestos		1.152	1.259
Provisiones corrientes por beneficios a los empleados		4.008	2.929
Otros pasivos no financieros		1.602	1.868
Pasivos corrientes totales		**26.517**	**28.189**
Pasivos no corrientes			
Otros pasivos financieros		33.380	15.740
Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas	5	14.000	14.000
Pasivo por impuestos diferidos		5.574	8.453
Provisiones no corrientes por beneficios a los empleados		1.929	3.197
Total pasivos no corrientes		**54.883**	**41.390**
Total de pasivos		**81.400**	**69.579**
Patrimonio			
Capital emitido		27.102	21.202
Ganancias acumuladas		50.032	36.998
Otras reservas		1.464	2.941
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora		**78.598**	**61.141**
Participaciones no controladoras		11	3
Patrimonio total		**78.609**	**61.144**
Total de patrimonio y pasivos		**160.009**	**130.723**

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados resumidos.

Estados Consolidados de Resultados por Función

Estado de resultados por función		
Ganancia (pérdida)	**01-01-2024 31-12-2024 MUS$**	**01-01-2023 31-12-2023 MUS$**
Ingresos de actividades ordinarias	94.054	78.655
Costo de ventas	(61.384)	(58.458)
Ganancia bruta	**32.670**	**20.197**
Otros ingresos por función	-	-
Gastos de administración	(13.999)	(10.279)
Otros gastos, por función	(173)	(1.534)
Otras ganancias (pérdidas)	(120)	116
Ganancias (pérdidas) de actividades operacionales	**18.378**	**8.500**
Ingresos financieros	299	229
Costos financieros	(4.352)	(2.525)
Diferencias de cambio	4.322	864
Resultado por unidades de reajuste	181	38
Ganancia (pérdida) antes de impuestos	**18.828**	**7.106**
Gasto por impuestos a las ganancias, operaciones continuadas	(5.784)	(2.845)
Ganancia procedente de operaciones continuadas	**13.044**	**4.261**
Ganancia procedente de operaciones discontinuadas	-	-
Ganancia	**13.044**	**4.261**
Ganancia, atribuible a:		
Ganancia atribuible a los propietarios de la controladora	13.034	4.253
Ganancia atribuible a participaciones no controladoras	10	8
Ganancia	**13.044**	**4.261**

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados resumidos.

Estados Consolidados de Resultados Integrales

Estado de resultados integral		
	01-01-2023 31-12-2023 MUS$	**01-01-2023 31-12-2023 MUS$**
Ganancia (pérdida)	**13.044**	**4.261**
Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán al resultado del ejercicio, antes de impuestos		
Ganancias (pérdidas) por diferencias de cambio de conversión, antes de impuestos	(1.416)	1.589
Ganancias (pérdidas) por cobertura de flujos de efectivo, antes de impuestos	(160)	344
Otro resultado integral que se reclasificará al resultado del ejercicio, antes de impuestos	**(1.576)**	**1.933**
Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán al resultado del ejercicio, antes de impuestos		
Otro resultado integral, antes de impuestos, ganancias (pérdidas) actuariales por planes de beneficios definidos	(5)	(94)
Otro resultado integral que no se reclasificará al resultado del ejercicio, antes de impuestos	**(5)**	**(94)**
Componentes de otro resultado integral, antes de impuestos	**(1.581)**	**1.839**
Impuestos a las ganancias relativos a componentes de otro resultado integral que se reclasificará al resultado del ejercicio		
Impuesto a las ganancias relacionado con coberturas de flujos de efectivo	43	(93)
Impuestos a las ganancias relativos a componentes de otro resultado integral que se reclasificará al resultado del ejercicio	**43**	**(93)**
Impuestos a las ganancias relativos a componentes de otro resultado integral que no se reclasificará al resultado del ejercicio		
Impuesto a las ganancias relacionado con planes de beneficios definidos	61	24
Impuestos a las ganancias relativos a componentes de otro resultado integral que no se reclasificará al resultado del ejercicio	**61**	**24**
Impuestos a las ganancias relacionados con componentes de otro resultado integral	**104**	**(69)**
Otro resultado integral procedente de operaciones continuadas	**(1.477)**	**1.770**
Otro resultado integral procedente de operaciones discontinuadas (Nota 41.3)	-	-
Otro resultado integral total	**(1.477)**	**1.770**
Resultado integral total	**11.567**	**6.031**
Resultado integral atribuible a		
Resultado integral atribuible a los propietarios de la controladora	11.557	6.023
Resultado integral atribuible a participaciones no controladoras	10	8
Resultado integral total	**11.567**	**6.031**

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados resumidos.

Estados Consolidados de Cambios en el Patrimonio

	Capital Emitido	Reserva de diferencias de cambio de conversión	Reservas de coberturas de flujo efectivo	Reservas de ganancias o pérdidas actuariales en planes de beneficios definidos	Otras reservas varias	Total otras reservas	Ganancias (pérdidas) acumuladas	Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	Participaciones no controladoras	Patrimonio
	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$
Patrimonio al 1º de enero de 2024	**21.202**	**2.973**	**116**	**562**	**(710)**	**2.941**	**36.998**	**61.141**	**3**	**61.144**
Incremento (disminución) por correcciones	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Patrimonio Inicial Reexpresado	**21.202**	**2.973**	**116**	**562**	**(710)**	**2.941**	**36.998**	**61.141**	**3**	**61.144**
Cambios en el patrimonio										
Resultado integral										
Ganancia (pérdida)	-	-	-	-	-	-	13.034	13.034	10	13.044
Otro resultado integral	-	(1.416)	(117)	56	-	(1.477)	-	(1.477)	-	(1.477)
Resultado Integral	**-**	**(1.416)**	**(117)**	**56**	**-**	**(1.477)**	**13.034**	**11.557**	**10**	**11.567**
Incremento (disminución) por transferencias y otros cambios, patrimonio	5.900	-	-	-	-	-	-	5.900	-	5.900
Dividendos	-	-	-	-	-	-	-	-	(2)	(2)
Incremento (disminución) en el patrimonio	5.900	(1.416)	(117)	56	-	(1.477)	13.034	17.457	8	17.465
Patrimonio al 31 de diciembre de 2024	**27.102**	**1.557**	**(1)**	**618**	**(710)**	**1.464**	**50.032**	**78.598**	**11**	**78.609**

	Capital Emitido	Reserva de diferencias de cambio de conversión	Reservas de coberturas de flujo efectivo	Reservas de ganancias o pérdidas actuariales en planes de beneficios definidos	Otras reservas varias	Total otras reservas	Ganancias (pérdidas) acumuladas	Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	Participaciones no controladoras	Patrimonio
	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$
Patrimonio al 1º de marzo de 2023	**7.456**	**1.384**	**(135)**	**632**	**(710)**	**1.171**	**32.745**	**41.372**	**3**	**41.375**
Incremento (disminución) por correcciones	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Patrimonio Inicial Reexpresado	**7.456**	**1.384**	**(135)**	**632**	**(710)**	**1.171**	**32.745**	**41.372**	**3**	**41.375**
Cambios en el patrimonio										
Resultado integral										
Ganancia (pérdida)	-	-	-	-	-	-	4.253	4.253	8	4.261
Otro resultado integral	-	1.589	251	(70)	-	1.770	-	1.770	-	1.770
Resultado Integral	**-**	**1.589**	**251**	**(70)**	**-**	**1.770**	**4.253**	**6.023**	**8**	**6.031**
Incremento (disminución) por transferencias y otros cambios, patrimonio	13.746	-	-	-	-	-	-	13.746	-	13.746
Dividendos	-	-	-	-	-	-	-	-	(8)	(8)
Incremento (disminución) en el patrimonio	13.746	1.589	251	(70)	-	1.770	4.253	19.769	-	19.769
Patrimonio al 31 de diciembre de 2023	**21.202**	**2.973**	**116**	**562**	**(710)**	**2.941**	**36.998**	**61.141**	**3**	**61.144**

Estados Consolidados de Flujo de Efectivo

Estado de flujos de efectivo, método directo

	01-01-2024 31-12-2024 MUS$	01-01-2023 31-12-2023 MUS$
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación		
Clases de cobros por actividades de operación		
Cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios	105.995	87.582
Cobros procedentes de primas y prestaciones, anualidades y otros beneficios de pólizas suscritas	195	-
Clases de pagos		
Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios	(37.434)	(35.576)
Pagos a y por cuenta de los empleados	(26.390)	(22.602)
Pagos por primas y prestaciones, anualidades y otras obligaciones derivadas de las pólizas suscritas	(645)	(503)
Otros pagos por actividades de operación	(14.003)	(11.253)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) la operación	**27.718**	**17.648**
Intereses recibidos	240	464
Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	(2.676)	(4.191)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	**25.282**	**13.921**

Estados Consolidados de Flujo de Efectivo

Estado de flujos de efectivo, método directo	**01-01-2024 31-12-2024 MUS$**	**01-01-2023 31-12-2023 MUS$**
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión		
Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	(105)	(11.861)
Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	40	-
Importes procedentes de la venta de intangibles	(381)	-
Compras de propiedades, planta y equipo	(2.708)	(1.001)
Compras de activos intangibles	-	(668)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	**(3.154)**	**(13.530)**
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiación		
Importes por emisión de acciones	5.900	13.746
Préstamos a entidades relacionadas	(627)	(206)
Reembolso de préstamos	(7.948)	(5.200)
Dividendos pagados	(2)	(8)
Pagos de pasivos por arrendamientos	(13.450)	(9.612)
Intereses pagados	(221)	(435)
Otras entradas (salidas) de efectivo, clasificados como actividades de financiación	(1.749)	(521)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación	**(18.097)**	**(2.236)**
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	**4.031**	**(1.845)**
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	(705)	(142)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo	3.326	(1.987)
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del período	6.017	8.004
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del período	**9.343**	**6.017**

Notas a los Estados Financieros Consolidados resumidos

NOTA 1 Información Corporativa

a) Información General

SAAM Aéreo S.A. y subsidiarias, en adelante SAAM Aéreo S.A., Rol único tributario 77.587.224-1 es una sociedad anónima cerrada, constituida por escritura pública del 01 de marzo del 2022, producto de la división de SAAM Logistics S.A. Su domicilio es en Chile. La dirección de la oficina registrada de la compañía es Av. Apoquindo 4800 1801, comuna Las Condes, Santiago de Chile. Su objeto social es prestar servicios de atención aeroportuaria, en cualquier aeropuerto del país o del extranjero, en forma directa o a través de sus sociedades.

La sociedad controladora inmediata de SAAM Aéreo S.A. es Sociedad Matriz SAAM S.A. RUT. 76.196.718-5, del giro inversiones, inscrita en el registro de valores bajo el N° 1.091 de fecha 23 de febrero de 2012, la cual emite estados financieros públicos y, por lo tanto, debe seguir las normas de la Comisión para el Mercado Financiero (Ex -Superintendencia de Valores y Seguros).

Considerando la integración operacional y financiera existentes con otras sociedades del grupo Sociedad Matriz SAAM S.A., los estados financieros adjuntos deben ser leídos y analizados en conjunto con los estados financieros consolidados de SM SAAM S.A.

NOTA 2 Bases de presentación de los Estados Financieros Consolidados resumidos

a. Declaración de cumplimiento

Los presentes estados financieros consolidados resumidos de SAAM Aéreo S.A. y subsidiarias al 31 de diciembre 2024 fueron preparados de acuerdo con Internacionales de Información Financiera (NIIF), emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB), excepto por las revelaciones y notas las cuales se presentan de manera resumida en conforme con lo establecido por la NCG N° 30 de la CMF. Estos estados financieros fueron aprobados por su Directorio el 7 de marzo de 2025.

b. Bases de preparación de los Estados Financieros Consolidados

Los presentes estados financieros consolidados reflejan fielmente la situación financiera de SAAM Aéreo S.A. y sus subsidiarias al 31 de diciembre de 2024 y 31 de diciembre de 2023, los resultados por función integrales, los cambios en el patrimonio neto y los flujos de efectivo por los períodos terminados al 31 de diciembre de 2024 y 2023.

Estos estados financieros consolidados han sido preparados siguiendo el principio de empresa en marcha, sobre la base del principio de costo histórico, con excepción de las partidas que se reconocen a valor razonable.

El importe en libros de los activos y pasivos, cubierto con las operaciones que califican para la contabilidad de cobertura, se ajusta para reflejar los cambios en el valor razonable en relación con los riesgos cubiertos.

NOTA 2 Bases de presentación de los Estados Financieros Consolidados resumidos, continuación

c. Uso de estimaciones y juicios

En la preparación de estos estados financieros consolidados se han utilizado determinadas estimaciones contables críticas para cuantificar algunos activos, pasivos, ingresos, gastos y compromisos. Las áreas que involucran un mayor grado de juicio o complejidad, o áreas en las que los supuestos y estimaciones son significativos para los estados financieros consolidados se describen a continuación:

1. La evaluación de posibles pérdidas por deterioro de determinados activos. (Ver notas, 3.1c, 3.7, 3.9a, 3.9d, 3.10e, 3.19b3).
2. Las hipótesis empleadas en el cálculo actuarial de los pasivos por beneficios al personal.
3. La vida útil de las propiedades, plantas y equipos e intangibles (Ver notas 3.9a, 3.10c).
4. La probabilidad de ocurrencia y valuación de ciertos pasivos y contingencias (Ver Nota 3.11).
5. El valor razonable de determinados instrumentos financieros (Ver Nota 3.19, 3.21).
6. La probabilidad de recuperabilidad de los activos por impuestos diferidos.

Estas estimaciones se realizan en función de la mejor información disponible sobre los hechos analizados.

En cualquier caso, es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a modificarlas en los próximos períodos, lo que se realizaría, en su caso, de forma prospectiva, reconociendo los efectos del cambio en los estados financieros futuros.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados

3.1 Bases de Consolidación

a) Subsidiarias

Subsidiarias son todas las compañías sobre las cuales SAAM Aéreo S.A. posee control de acuerdo con lo señalado en la NIIF 10. Para cumplir con esta definición de control los siguientes tres criterios deben cumplirse, incluyendo: (a) un inversor tiene poder sobre las actividades relevantes de una participada, (b) el inversionista tiene una exposición, o derechos, a retornos variables provenientes de su implicación en la participada, y (c) el inversionista tiene la capacidad de utilizar su poder sobre la participada para influir en el importe de los rendimientos del inversor.

SAAM Aéreo S.A. tiene poder sobre sus subsidiarias cuando se posee la mayoría de los derechos de voto sustantivos, o sin darse esta situación, posee derechos que le otorgan la capacidad presente de dirigir sus actividades relevantes, es decir, las actividades que afectan de forma significativa los rendimientos de la subsidiaria. El Grupo reevaluará si tiene o no control en una sociedad subsidiaria si los hechos y circunstancias indican que ha habido cambios en uno o más de los elementos de control mencionados anteriormente.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.1 Bases de Consolidación, continuación

b) Transacciones eliminadas de la consolidación

Los saldos entre compañías y cualquier ingreso o gasto no realizado que surja de sus transacciones, son eliminados durante la preparación de los estados financieros consolidados. Las ganancias o pérdidas no realizadas provenientes de transacciones con sociedades cuya inversión se reconoce bajo el método de la participación son eliminadas en el porcentaje de su participación.

c) Inversiones en entidades asociadas y negocios conjuntos (método de participación)

Las entidades asociadas son aquellas entidades en donde la Sociedad tiene influencia significativa, pero no control sobre las políticas financieras y operacionales. Existe una influencia significativa cuando SAAM Aéreo S.A. posee entre el 20% y el 50% del derecho a voto de otra entidad. Los negocios conjuntos son aquellas entidades en que SAAM Aéreo S.A. tiene un control conjunto sobre sus actividades, establecido por acuerdos contractuales y que requiere el consentimiento unánime para tomar decisiones financieras, operacionales y estratégicas. Las inversiones en entidades asociadas y los negocios conjuntos se reconocen según el método de participación y se reconocen inicialmente al costo. En caso de existir, las inversiones de SAAM Aéreo S.A. incluyen la plusvalía identificada en la adquisición, neto de cualquier pérdida por deterioro acumulada.

Una inversión se contabilizará utilizando el método de la participación, desde la fecha en que pasa a ser una asociada o negocio conjunto. En el momento de la adquisición de la inversión cualquier diferencia entre el costo de la inversión y la parte de la entidad en el valor razonable neto de los activos y pasivos identificables de la participada, se contabilizará como plusvalía, y se incluirá en el importe en libros de la inversión.

Los requerimientos de la NIC 28 son aplicados para determinar si es necesario reconocer una pérdida por deterioro con respecto a las inversiones de la Sociedad en asociadas o negocios conjuntos. Cuando sea necesario, la totalidad del importe en libros de la inversión (incluyendo la plusvalía) se prueba por deterioro de acuerdo con la NIC 36 Deterioro del valor de activos, como un único activo mediante la comparación de su importe recuperable (el mayor valor entre el valor de uso y el valor razonable menos los costos de venta) con su importe en libros; cualquier pérdida por deterioro reconocida forma parte del valor en libros de la inversión. Cualquier reverso de dicha pérdida por deterioro reconocida de acuerdo con la NIC 36, incrementa el valor de la inversión, en función del importe recuperable de la inversión.

La Sociedad discontinúa el uso del método de la participación, en la fecha en que la inversión deja de ser una asociada o negocio conjunto, o cuando la inversión está clasificada como mantenida para la venta.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.1 Bases de Consolidación, continuación

c) Inversiones en entidades asociadas y negocios conjuntos (método de participación), continuación

Los estados financieros consolidados incluyen la participación en los resultados y en los movimientos patrimoniales de las inversiones reconocidas según el método de participación, después de realizar ajustes para alinear los criterios contables de las asociadas con los de SAAM Aéreo S.A., desde la fecha en que comienza la influencia significativa y/o el control conjunto.

Cuando la participación en las pérdidas generadas en las asociadas excede el valor en libros de esa participación, incluida cualquier inversión a largo plazo, dicha inversión es reducida a cero y se descontinúa el reconocimiento de más pérdidas excepto en el caso que SAAM Aéreo S.A. tenga la obligación o haya realizado pagos a nombre de la sociedad en la cual participa.

Cuando la Sociedad reduce su participación en una asociada o negocio conjunto, y continúa usando el método de la participación, los efectos que habían sido previamente reconocidos en otros resultados integrales deberán ser reclasificados a ganancia o pérdida de acuerdo con la proporción de la disminución de participación en dicha asociada o negocio conjunto.

Cuando una sociedad del grupo realiza transacciones con una entidad asociada o negocio conjunto, las ganancias o pérdidas resultantes de las transacciones con la asociada o negocio conjunto se reconocen en los estados financieros consolidados de la Compañía solo en la medida de las participaciones de las terceras partes de la asociada o negocio conjunto.

Los cambios en la participación en la propiedad de una controladora en una subsidiaria que no den lugar a una pérdida de control son transacciones de patrimonio. Cualquier diferencia entre el valor razonable de la contraprestación transferida y el valor libro de la participación cedida se reconoce directamente en el patrimonio neto y se atribuye a los propietarios de la controladora.

Cuando se pierde el control de una subsidiaria, se reconoce una ganancia o pérdida en resultados y se calcula como la diferencia entre (i) el agregado del valor razonable de la contraprestación recibida y el valor razonable de cualquier participación retenida; y (ii) el importe en libros previo de los activos (incluyendo la plusvalía), y pasivos de la subsidiaria y cualquier participación no controladora.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.2 Entidades incluidas en la consolidación

En estos estados financieros consolidados se incluyen las siguientes subsidiarias:

				31-12-2024			31-12-2023		
Nombre Sociedad	**Rut**	**Pais**	**Moneda Funcional**	**Directo**	**Indirecto**	**Total**	**Directo**	**Indirecto**	**Total**
Aerosan Airport Services SA	96.885.450-K	Chile	Dólar US	99,995%	0%	**99,995%**	99,995%	0%	**99,995%**
Servicios Aeroportuarios Aerosan SA	94.058.000-5	Chile	Dólar US	99,995%	0%	**99,995%**	99,995%	0%	**99,995%**
Servicios Logisticos Ltda	76.457.830-9	Chile	Dólar US	1%	98%	**99%**	1%	98%	**99%**
Airport Investment SRL	0-E	Panamá	Dólar US	0%	100%	**100%**	0%	100%	**100%**
Aerosan SAS	0-E	Colombia	Peso Colombiano	0%	100%	**100%**	0%	100%	**100%**
Aronem Air Cargo SA	0-E	Ecuador	Dólar US	0%	100%	**100%**	0%	100%	**100%**
Pertraly S.A. [1]	0-E	Ecuador	Dólar US	0%	100%	**100%**	0%	100%	**100%**
SAAM Air Service Inc.	0-E	EEUU	Dólar US	0%	100%	**100%**	0%	100%	**100%**

Para asegurar la uniformidad en la presentación de los estados financieros consolidados de SAAM Aéreo S.A., las subsidiarias incluidas en la consolidación y sus subsidiarias han adoptado los mismos criterios contables que la matriz.

1) El 17 de octubre de 2023, SAAM Aéreo S.A. a través de su subsidiaria Aerosan Airport Services S.A., materializó la adquisición del 100% de las acciones de Pertraly S.A. por un total de MUS$ 13.411. Con esta transacción SAAM Aéreo S.A. pasa a controlar en su totalidad a la sociedad.

3.3 Moneda funcional y moneda de presentación

a) Moneda Funcional

Los estados financieros consolidados se presentan en dólares de los Estados Unidos de América que es la moneda funcional de SAAM Aéreo S.A. Cada entidad del grupo ha determinado su moneda funcional en base a la moneda del entorno económico principal en que opera.

Las partidas en una moneda distinta a la funcional se consideran transacciones en moneda extranjera y son inicialmente registradas a la tasa de cambio de la fecha de la transacción; al final de cada período, los activos y pasivos monetarios en moneda extranjera se convierten a la tasa de cambio de cierre, las partidas no monetarias en moneda extranjera se mantienen convertidas a la tasa de cambio de la fecha de su transacción.

La cuenta diferencias de cambio en el estado de resultados integrales consolidado por función, incluye el reconocimiento de la variación del tipo de cambio en los activos y pasivos en moneda extranjera.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.3 Moneda funcional y moneda de presentación, continuación

b) Moneda de Presentación

Las entidades del grupo con moneda funcional distinta a la moneda de SAAM Aéreo S.A., deben convertir a la fecha de reporte, sus resultados y estado de situación financiera a la moneda de presentación de la matriz mediante la conversión de sus activos y pasivos al tipo de cambio de cierre y sus resultados al tipo cambio promedio.

Las diferencias de cambio que surgen de la conversión a moneda de presentación se reconocen como un componente separado del patrimonio, en otro resultado integral, en la cuenta reservas de diferencias de cambio de conversión.

3.4 Bases de conversión transacciones en Moneda Extranjera y Reajustables

Los principales activos y pasivos en moneda extranjera se muestran a su valor equivalente en dólares, calculado a los siguientes tipos de cambio de cierre.

Moneda	31-12-2024	31-12-2023
Peso chileno	996,46	877,12
Peso colombiano	4.403,49	3.872,49

Los activos y pasivos reajustables en Unidades de Fomento (UF) se han valorizado a dólar, según los siguientes valores vigentes a la fecha del balance.

Fecha de cierre de los estados financieros	31-12-2024 US$	31-12-2023 US$
Dólares por UF	38,55	41,94

3.5 Combinación de negocios

El método de adquisición se utiliza para contabilizar todas las combinaciones de negocios, independientemente de si se adquieren instrumentos de capital u otros activos. La contraprestación transferida para la adquisición de una subsidiaria comprende:

- Valores razonables de los activos transferidos.
- Pasivos incurridos a los antiguos propietarios del negocio adquirido.
- Participaciones emitidas por la Sociedad.
- Valor razonable de cualquier activo o pasivo resultante de un acuerdo de contraprestación contingente.
- Valor razonable de cualquier participación preexistente en la subsidiaria.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.5 Combinación de negocios, continuación

Los activos identificables adquiridos y los pasivos y pasivos contingentes asumidos en una combinación de negocios se miden inicialmente a su valor razonable a la fecha de adquisición, con limitadas excepciones. La Sociedad reconoce cualquier participación no controladora en la entidad adquirida sobre una base de adquisición ya sea a su valor razonable o a la participación proporcional de los accionistas no controladores en los activos identificables netos de la entidad adquirida.

Los costos relacionados con la adquisición se contabilizan como gastos. Además, se incluye el exceso de:

- La contraprestación transferida.
- El importe de cualquier participación no controladora en la entidad adquirida.
- El valor razonable a la fecha de adquisición, de cualquier participación accionaria previa en la entidad adquirida sobre el valor razonable de los activos netos identificables adquiridos, se registra como crédito mercantil. Si dichos importes son inferiores al valor razonable de los activos netos identificables de la empresa adquirida, la diferencia se reconoce directamente en el estado de resultados como una compra bajo términos ventajosos.

Cuando la liquidación de cualquier parte de la contraprestación en efectivo es diferida, los importes pagaderos en el futuro se descontarán a su valor presente a la fecha de cambio. La tasa de descuento utilizada es la tasa de interés incremental de préstamos de la entidad, que es la tasa a la que se podría obtener un préstamo similar de un financiador independiente bajo términos y condiciones comparables.

La contraprestación contingente se clasifica como capital o como pasivo financiero. Los importes clasificados como pasivos financieros se miden subsecuentemente a valor razonable con cambios en el valor razonable reconocidos en resultados.

Si la combinación de negocios se lleva a cabo por etapas, el valor en libros a la fecha de adquisición de la participación de la adquirente previamente reconocida se reevalúa al valor razonable en la fecha de adquisición. Las ganancias o pérdidas derivadas de dicha reevaluación se reconocen en resultados.

3.6 Efectivo y equivalentes al efectivo

La Sociedad considera efectivo y equivalentes al efectivo los saldos de efectivo mantenidos en caja, cuentas corrientes bancarias, los depósitos a plazo y otras inversiones financieras que se estiman liquidar a menos de 90 días. Se incluyen también dentro de este ítem, aquellas inversiones propias de la administración del efectivo, tales como pactos de retrocompra y retroventa cuyo vencimiento esté acorde a lo definido precedentemente. Las líneas de sobregiros bancarios utilizadas se incluyen en los préstamos de corto plazo bajo el pasivo corriente.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.7 Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar

Las cuentas comerciales por cobrar se reconocen por su valor razonable, menos las pérdidas por deterioro del valor.

En esta clasificación, se incluye, además, deudas no comerciales, tales como deudores varios, préstamos al personal y a otras entidades en el exterior.

3.8 Inventarios

Los inventarios son valorados al costo histórico de adquisición y reconocidos en resultados mayormente mediante el método PEPS y precio medio ponderado (PMP). Los inventarios registrados bajo método PMP, se reconocen como tal, debido a que poseen una naturaleza y uso distinto a los reconocidos bajo método PEPS. El costo incluye el valor de adquisición de inventarios más otros costos incurridos en su traslado a su ubicación y condiciones actuales.

3.9 Activos intangibles

Corresponden a activos no monetarios identificables, sin apariencia física, que provienen de transacciones comerciales. Sólo se reconoce contablemente aquellos activos intangibles cuyos costos se pueden estimar de manera razonablemente objetiva y de los que se estime probable obtener beneficios económicos en el futuro.

Los activos intangibles con vida útil definida se reconocen inicialmente por su costo de adquisición o desarrollo, y se valorarán a su costo menos su correspondiente amortización acumulada y las pérdidas por deterioro que hayan experimentado.

a) Relación con clientes

Los activos intangibles denominados como “Relación con Clientes, contratos y otros” generados en las combinaciones de negocios realizadas, se amortizan en el plazo estimado de retorno de los beneficios asociados a la cartera de clientes vigentes en cada sociedad a la fecha de adquisición. Estos activos se amortizan a contar del 1 de noviembre de 2020 (Aerosan Airport Services y Servicios Aeroportuarios Aerosan), 17 de octubre de 2023 (Pertraly S.A.), fechas en las cuales se realizaron estas operaciones.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.9 Activos intangibles

b) Plusvalía

La plusvalía representa la diferencia entre el valor de adquisición de las acciones o derechos sociales de subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos y el valor razonable de los activos y pasivos contingentes identificables, a la fecha de adquisición. La plusvalía relacionada con adquisiciones de asociadas y negocios conjuntos se incluye en inversiones contabilizadas bajo el método de la participación y negocios conjuntos.

La plusvalía surgida en las adquisiciones de subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas con moneda funcional distinta del dólar es valorizada en la moneda funcional de la sociedad adquirida, efectuando la conversión a dólar al tipo de cambio vigente a la fecha del estado de situación financiera.

La plusvalía no es amortizada, y se somete anualmente a un test de deterioro de valor donde se reevalúa su importe recuperable. Si este es un monto inferior al costo registrado, se procede a realizar un ajuste por deterioro. A la fecha de cierre de estos estados financieros consolidados no existen indicios de deterioro que signifiquen efectuar algún ajuste.

A la fecha de cierre de estos estados financieros consolidados no existen indicios de deterioro que signifiquen efectuar algún ajuste.

c) Amortización Intangibles

La amortización se reconoce en cuentas de resultados, en base al método de amortización lineal, contado desde la fecha en que el activo se encuentre disponible para su uso.

Las vidas útiles estimadas por tipo de activos son las siguientes:

Clase	Rango Mínimo	Rango Máximo
Plusvalía	Indefinido	
Marcas y Derechos	Indefinido	
Concesión explotación remolcadores	Período de concesión	
Relaciones con clientes	10 años	15 años
Contratos y otros	3 años	5 años
Programas informáticos	3 años	7 años

d) Deterioro de intangibles

Los activos intangibles con vida útil indefinida se valorizan a su costo y anualmente son testeados para evaluar posibles deterioros de su valor.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.9 Activos intangibles, continuación

d) Deterioro de intangibles, continuación

Al cierre anual, o cuando se estime necesario, la Sociedad y sus subsidiarias evalúan si existen indicadores de deterioro en sus activos. Si existen tales indicadores, se realiza una estimación del monto recuperable de tales activos. El importe recuperable de un activo es el monto mayor entre su valor razonable menos los costos de venta y su valor de uso.

Para determinar el valor razonable menos costos de venta, se usan informes de peritos independientes y/o información objetiva disponible. Para determinar el valor en uso, los flujos de efectivo futuros estimados son descontados a la tasa WACC del negocio.

A la fecha de cierre, SAAM Aéreo S.A. y sus subsidiarias, no presentan evidencias de deterioro por cambios relevantes como la disminución del valor de mercado, obsolescencia, retorno de mercado, etc. que puedan afectar la valorización de activos intangibles.

3.10 Propiedad, planta y equipo

a) Reconocimiento y medición

Los ítems de propiedad, planta y equipo son medidos al costo menos depreciación acumulada y pérdidas por deterioro, de ser aplicables.

El costo incluye gastos que han sido atribuidos directamente a la adquisición del activo. El costo de activos en construcción incluye el costo de los materiales, la mano de obra directa, los gastos financieros relativos al financiamiento externo que sean directamente atribuibles, hasta la puesta en funcionamiento normal de dicho activo, y cualquier otro costo destinado directamente al proceso de hacer que el activo quede en condiciones aptas para su uso, y los costos de desmantelar y remover los ítems y de restaurar el lugar donde estén ubicados.

Cuando partes significativas de un ítem de propiedad, planta y equipo posean vidas útiles distintas, ellas son registradas como elementos separados dentro del libro auxiliar de propiedad, planta y equipo.

Las ganancias y pérdidas de la venta de un ítem de propiedad, planta y equipo son determinados comparando el precio de venta con el valor en libros de la propiedad, planta y equipo y se reconoce su resultado neto en la cuenta “otras ganancias (pérdidas)”.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.10 Propiedad, planta y equipo, continuación

b) Costos posteriores

El costo de reemplazar parte de un ítem de propiedad, planta y equipo es reconocido en su valor en libros, si es posible que los beneficios económicos futuros incorporados dentro de la parte fluyan en más de un período a SAAM Aéreo S.A. y su costo pueda ser medido de forma confiable. Los costos del mantenimiento diario de propiedad, planta y equipo son reconocidos en resultado cuando ocurren. En forma posterior a la adquisición sólo se capitalizarán aquellos desembolsos incurridos que aumenten la vida útil económica del bien o su capacidad económica y que sean distintos de la mantención rutinaria.

c) Depreciación y vidas útiles

La depreciación es reconocida en resultados por función consolidados en base al método de depreciación lineal sobre las vidas útiles de cada activo de propiedad, planta y equipo. Este método es el que refleja de mejor forma el uso y consumo del bien.

Las vidas útiles estimadas para los períodos actuales son las siguientes:

Clase	Rango en años	
	Mínimo	Máximo
Terrenos	Indefinido	
Edificios y Construcciones	20	80
Naves, Remolcadores, Barcazas y Lanchas	10	30
Maquinarias	5	15
Equipos de Transporte	3	10
Máquinas de oficina	1	3
Muebles, enseres y accesorios	3	5
Instalaciones y mejoras en propiedad arrendada	Período de arrendamiento	
Arrendamientos operativos	Período según clase de activo	

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.10 Propiedad, planta y equipo, continuación

d) Arrendamientos

La Sociedad reconoce los contratos que cumplen con la definición de arrendamiento, como un activo de derecho de uso y un pasivo por arrendamiento en la fecha en que el activo subyacente se encuentre disponible para su uso.

Los activos por derecho de uso se miden a su costo incluyendo lo siguiente:

- El importe de la medición inicial del pasivo por arrendamiento;
- Costos directos iniciales

Los activos por derecho de uso son reconocidos en el estado de situación financiera en Propiedades, Plantas y equipos.

Los pasivos por arrendamiento incluyen el valor presente neto de los siguientes pagos:

- Pagos fijos en esencia;
- Pagos de arrendamiento variable basados en un índice o una tasa;
- Precio de ejercicio de las opciones de compra, cuyo ejercicio sea razonablemente seguro.

La Sociedad y sus subsidiarias determinan el valor presente de los pagos de arrendamiento utilizando las tasas implícitas en los contratos de arrendamiento de los activos subyacentes, utiliza la tasa de interés incremental.

Los pasivos por arrendamientos financieros son reconocidos en el estado de situación financiera en Otros pasivos financieros, corriente y no corriente. Los intereses devengados por los pasivos por arrendamientos financieros son reconocidos en el resultado consolidado en “Costos financieros”.

Para los pasivos por arriendos operativos, la cuota de capital y los intereses pagados son reconocidos en el flujo de efectivo consolidado como “Pagos de pasivos por arrendamientos operativos” en el Flujo de actividades de operación. En el caso de los pasivos por arriendos financieros (leasing), la cuota de capital y los intereses pagados son reconocidos en el flujo de efectivo consolidado como “Pagos de pasivos por arrendamientos financieros” e “Intereses pagados” en el Flujo de actividades de financiación.

La Compañía no mantiene arrendamientos implícitos en contratos que requieran ser separados.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.10 Propiedad, planta y equipo, continuación

e) Deterioro de propiedad planta y equipo

A la fecha, la Sociedad y sus subsidiarias realizan evaluaciones de indicadores de deterioro en sus activos, tales como disminuciones significativas de valor, indicadores de obsolescencia o deterioro físico, cambios en el entorno legal, económico, tecnológico y entre otros aspectos donde opera el activo. Si existen tales indicadores, se realiza una estimación del monto recuperable de tales activos. El importe recuperable de un activo es el monto mayor entre su valor razonable menos los costos de venta y su valor de uso.

Para determinar el valor razonable menos costos de venta, se usan informes de peritos independientes y/o información objetiva disponible.

Si se trata de activos que no generan flujos de caja en forma independiente, el deterioro se evaluará en función de la agrupación de activos que generan flujos identificables (unidades generadoras de efectivo).

En el caso que el importe recuperable del activo sea inferior al valor neto en libros, se registrará el correspondiente ajuste por deterioro con cargo a resultados, dejando registrado el activo a su valor recuperable.

Las pérdidas por deterioro reconocidas en períodos anteriores serán evaluadas en cada cierre anual, con el objeto de determinar cualquier indicio de que la pérdida haya disminuido o desaparecido, reconociendo el reverso con abono a resultados a menos que un activo este registrado al monto reevaluado, caso en el cual el reverso es abonado al patrimonio.

A la fecha de cierre no se presentan evidencias de deterioro por cambios relevantes como la disminución del valor de mercado, obsolescencia, daños físicos, retorno de mercado, u otros aspectos que puedan afectar la valorización de Propiedad, Planta y Equipos.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.11 Provisiones

Una provisión se reconoce cuando se tiene una obligación presente, ya sea legal o implícita, como resultado de un suceso pasado y es probable que exista una salida de recursos que incorporen beneficios económicos futuros por pagar tal obligación y se pueda realizar una estimación fiable del monto de la obligación. El importe por el cual se reconoce la provisión corresponde a la mejor estimación al final del período sobre el que se informa del desembolso necesario para pagar la obligación. Cuando el tiempo estimado de pago es de largo plazo y puede ser estimado con suficiente fiabilidad, la provisión se registra a su valor actual, descontando los flujos de pagos estimados a una tasa de interés de mercado que refleje los riesgos específicos de la obligación.

Las provisiones deben ser objeto de revisión al final de cada período sobre el que se informa, y ajustadas consiguientemente para reflejar en cada momento la mejor estimación disponible.

3.12 Otros Pasivos financieros

Estos pasivos se reconocen inicialmente por su valor de transacción. Los costos incurridos y que son directamente atribuibles a la transacción, se amortizan durante el período del préstamo y se presentan rebajando el pasivo. Se miden a su costo amortizado, utilizando el método de tasa de interés efectiva (carga anual equivalente).

3.13 Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar

Se incluyen en este rubro los importes pendientes de pago por compras comerciales y gastos relacionados, además deudas no comerciales, tales como acreedores varios, retenciones relacionadas con las remuneraciones del personal y otras.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.14 Beneficios a los empleados

a) Planes de Beneficios definidos

Algunas sociedades de la Compañía están obligadas a pagar la indemnización por años de servicio en virtud con los acuerdos de negociación colectiva. Esta obligación se provisiona aplicando el método del valor actuarial del costo devengado del beneficio, con una tasa de descuento anual nominal, considerando estimaciones como permanencia futura, tasa de mortalidad de los trabajadores e incrementos salariales futuros, determinados sobre la base de cálculos actuariales.

Todos los supuestos son revisados una vez al año. En la determinación de la tasa de descuento se consideran como referencia las tasas de interés de los instrumentos emitidos por el Banco Central de Chile con un riesgo mínimo u otros instrumentos similares para las jurisdicciones distintas de Chile. La tasa de mortalidad se basa en las tablas de mortalidad para el país, de disponibilidad pública. El futuro aumento de los sueldos y las pensiones se basan en los aumentos previstos para el futuro de la tasa de inflación para el país.

b) Beneficios a corto plazo

Las obligaciones por beneficios de corto plazo a los empleados son medidas en base no descontadas y son contabilizadas en resultados por función a medida que el servicio relacionado se devenga.

3.15 Ingresos de actividades ordinarias y costos de ventas

Los ingresos de actividades ordinarias describen la transferencia de los bienes o servicios prometidos a los clientes, a cambio de un valor que refleje la contraprestación a la cual se espera tener derecho en el intercambio por estos bienes o servicios.

Los ingresos se reconocen, siguiendo los lineamientos establecidos por IFRS 15, que considera los siguientes pasos:

- Etapa 1: identificar el contrato con el cliente.
- Etapa 2: identificar las obligaciones de desempeño en el contrato.
- Etapa 3: determinar el precio de la transacción.
- Etapa 4: asignar el precio de la transacción a las obligaciones de desempeño del contrato.
- Etapa 5: reconocer los ingresos ordinarios cuando (o a medida que) la entidad satisface una obligación de desempeño.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.15 Ingresos de actividades ordinarias y costos de ventas, continuación

Los ingresos son las entradas brutas de beneficios económicos, provenientes de las actividades ordinarias durante un período, siempre que originen un aumento del patrimonio, que no esté relacionado con los aportes de los accionistas. Los ingresos son reconocidos al valor razonable cuando es probable que el beneficio económico asociado a una transacción fluya hacia la empresa y el monto del ingreso pueda ser medido confiablemente.

Los ingresos ordinarios asociados a la prestación de servicios se reconocen considerando el grado de realización de la prestación del servicio respectivo a la fecha de los estados financieros, siempre y cuando el resultado de la transacción pueda ser estimado con confiabilidad, que sea probable que la empresa reciba los beneficios económicos derivados de la transacción, que el grado de realización de la transacción, en la fecha del balance, pueda ser valorizado con confiabilidad y que los costos ya incurridos en la prestación, así como los que quedan por incurrir hasta completarla, puedan ser valorizados con confiabilidad.

Los costos de ventas asociados a los servicios prestados se reconocen sobre base devengada directamente a las respectivas áreas de negocio de la Sociedad.

Los ingresos de actividades ordinarias y costos de ventas son reconocidos netos de descuentos.

3.16 Ingresos y costos financieros

Los ingresos financieros están compuestos por intereses generados por activos financieros. Los ingresos por intereses se devengan aplicando el método de la tasa de interés efectivo y se reconocen en resultado.

Los costos financieros son generalmente llevados a resultados en base devengada, excepto aquellos para financiar la construcción o el desarrollo de activos calificados que requieren un período sustancial para entrar en operación, y aquellos relacionados con el costo actuarial de los beneficios del personal.

3.17 Impuesto a la renta

La Sociedad y sus subsidiarias en Chile, contabilizan el impuesto a la renta sobre la base de la renta líquida imponible determinada según las normas establecidas en la Ley de Impuesto a la Renta. Sus subsidiarias en el extranjero lo hacen según las normas de los respectivos países.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.18 Impuestos diferidos

Los activos y pasivos por impuestos diferidos son reconocidos usando el método del estado de situación financiera, determinando las diferencias temporarias entre el valor contable de los activos y pasivos y su base tributaria y se registran de acuerdo con lo establecido en NIC 12 “Impuesto a las ganancias”. Los impuestos diferidos son medidos a las tasas impositivas que se espera aplicar a las diferencias temporarias cuando sean reversadas, basándose en las leyes que han sido aprobadas o a punto de ser aprobadas a la fecha de cierre de cada estado financiero.

Los impuestos diferidos son calculados sobre diferencias temporales, a cada fecha de cierre de los estados financieros consolidados, entre la base tributaria de activos y pasivos y sus valores libros para propósitos de reporte financiero. Los activos por impuesto diferido son reconocidos por todas las diferencias temporales deducibles, incluidas las pérdidas tributarias, en la medida que es probable que existan utilidades imponibles contra las cuales las diferencias temporales deducibles y el arrastre de créditos tributarios no utilizados y pérdidas tributarias no utilizadas puedan ser recuperadas.

El valor libro de los activos por impuesto diferido es revisado a cada fecha de cierre y reducido en la medida que ya no es probable que habrá suficientes utilidades imponibles disponibles para permitir que se use todo o parte del activo por impuesto diferido. El impuesto diferido relacionado con partidas registradas directamente en patrimonio es reconocido en patrimonio y no en el estado de resultados.

Los activos por impuestos diferidos y los pasivos por impuestos diferidos se presentan en forma neta en el estado de situación financiera, si existe un derecho legalmente exigible de compensar activos tributarios contra pasivos tributarios y el impuesto diferido está relacionado con la misma entidad y autoridad tributaria.

3.19 Inversiones y otros activos financieros

a) Clasificación

SAAM Aéreo S.A. clasifica sus activos financieros en las siguientes categorías de medición:

- Aquellos que se miden subsecuentemente a su valor razonable (ya sea a través de otros resultados integrales, o a través de resultados), y
- Aquellos que se miden a costo amortizado.

La clasificación depende del modelo de negocio de la Compañía para la administración de los activos financieros y de los términos contractuales de los flujos de efectivo.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.19 Inversiones y otros activos financieros, continuación

Para los activos medidos a valor razonable, las ganancias y pérdidas se registrarán en resultados o en otros resultados integrales. Para las inversiones en instrumentos de capital que no se mantienen para negociar, esto dependerá de, si la Sociedad ha tomado la decisión irrevocable al momento del reconocimiento inicial, de registrar la inversión a valor razonable a través de otros resultados integrales. La Sociedad reclasifica los instrumentos de deuda cuando, y solo cuando, cambia su modelo de negocio para la administración de esos activos.

a.1) Reconocimiento

Las compras y ventas regulares de activos financieros se reconocen en la fecha de negociación, siendo esta la fecha en que la Compañía se compromete a comprar o vender el activo. Los activos financieros se dan de baja cuando los derechos de recibir flujos de efectivo de los activos financieros han vencido o han sido transferidos y la Sociedad ha transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad.

a.2) Medición

Al momento del reconocimiento inicial, los activos financieros se miden a su valor razonable más, en el caso de un activo financiero que no sea a valor razonable a través de resultados, costos de transacción directamente atribuibles a la adquisición del activo financiero. Los costos de transacción de activos financieros a valor razonable a través de resultados se registran en resultados. Los activos financieros con derivados implícitos son considerados en su totalidad cuando se determine si los flujos de efectivo son únicamente pagos del principal e intereses.

b) Instrumentos financieros no derivados

Los instrumentos financieros se clasifican en el momento de su reconocimiento inicial como un activo financiero, un pasivo financiero o un instrumento de patrimonio, de conformidad con el fondo económico del acuerdo contractual.

Asimismo, y a efectos de su valoración, los instrumentos financieros se clasifican en las categorías de activos financieros a valor razonable con cambios en resultados, préstamos y cuentas a cobrar, inversiones mantenidas hasta el vencimiento y pasivos financieros. La clasificación en las categorías anteriores se efectúa atendiendo a las características del instrumento y a la finalidad que determinó su adquisición. SAAM Aéreo S.A. da de baja un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales se cancelan o expiran.

Posterior al reconocimiento inicial, los instrumentos financieros no derivados son medidos como se describe a continuación:

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.19 Inversiones y otros activos financieros, continuación

b.1) Activos financieros a valor razonable con cambios en el resultado

Un instrumento es clasificado al valor razonable con cambios en el resultado si es mantenido para negociación o es designado como tal desde su reconocimiento inicial. Un activo o pasivo financiero se clasifica como mantenido para negociar si:

- Se adquiere o incurre principalmente con el objeto de venderlo o volver a comprarlo en un futuro inmediato,
- Es parte de una cartera de instrumentos financieros identificados, que se gestionan conjuntamente y para la cual existe evidencia de un patrón reciente de obtención de beneficios a corto plazo o,
- Se trata de un derivado, excepto un derivado que haya sido designado como instrumento de cobertura y cumpla las condiciones para ser eficaz.

Los activos financieros a valor razonable con cambios en resultados se reconocen inicialmente al valor razonable. Los costos de transacción directamente atribuibles a la compra o emisión se reconocen como un gasto cuando se incurren. Con posterioridad a su reconocimiento inicial, se reconocen a valor razonable registrando las variaciones en resultados.

b.2) Otros

Otros instrumentos financieros no derivados, en los que se incluyen cuentas por cobrar y préstamos, son medidos al costo amortizado usando el método de interés efectivo, menos cualquier pérdida por deterioro.

Las cuentas comerciales corrientes no se descuentan. La Compañía ha determinado que el cálculo del costo amortizado no presenta diferencias con respecto al monto facturado debido a que la transacción no tiene costos significativos asociados.

Los préstamos y cuentas por cobrar se incluyen en “Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corrientes” en el estado de situación financiera consolidado, excepto aquellos con vencimientos superiores a doce meses desde la fecha de cierre que se clasifican como “Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, no corrientes”. Se registran a su costo amortizado de acuerdo con el método de tasa de interés efectiva, correspondiendo éste a su valor razonable inicial más costos directos iniciales.

El método de la tasa de interés efectiva es un método de cálculo del costo amortizado de un activo o pasivo financiero y de imputación del ingreso o gasto financiero a lo largo del período relevante. La tasa de interés efectiva es la tasa de descuento que iguala exactamente los flujos de efectivo por cobrar o pagar estimados a lo largo de la vida esperada del instrumento financiero (o cuando sea adecuado en un período más corto) con el importe neto en libros del activo o pasivo financiero.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.19 Inversiones y otros activos financieros, continuación

b.3) Deterioro de activos financieros

Las provisiones por deudas incobrables se determinan en base a la pérdida esperada de los activos, determinado mediante la evaluación del comportamiento de pago histórico de los clientes de los diversos segmentos que componen la cartera. Para dicha evaluación se elaboran matrices de recuperabilidad compuestas por tramos de antigüedad, las cuales arrojan los porcentajes de incobrabilidad que se espera tener durante la vida del activo y se reconoce desde el momento inicial.

3.20 Derivados y actividades de cobertura

a) Instrumentos financieros derivados

Los instrumentos financieros derivados para cubrir la exposición a riesgo en moneda extranjera y la tasa de interés son reconocidos inicialmente al valor razonable; los costos de transacciones atribuibles son reconocidos en el resultado cuando ocurren. Posterior al reconocimiento inicial, los instrumentos financieros derivados son medidos al valor razonable, y sus cambios son registrados como se describe a continuación:

a.1) Cobertura del valor razonable

Los instrumentos financieros derivados, que cumplan con los criterios de la contabilidad de coberturas, se reconocerán inicialmente por su valor razonable, más/menos los costos de transacción que son directamente atribuibles a la contratación o emisión de los mismos según corresponda. Los cambios en el valor justo de derivados que se designan y califican como coberturas del valor razonable se registran en el estado de resultados consolidado, junto con cualquier cambio en el valor razonable del activo o pasivo cubierto que sea atribuible al riesgo cubierto.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.20 Derivados y actividades de cobertura, continuación

a.2) Cobertura de flujos de caja

La parte efectiva de cambios en el valor justo de los derivados que se designan y califican como coberturas de flujos de efectivo se reconocen en el estado de otros resultados integrales. La pérdida o ganancia relativa a la parte no efectiva, se reconoce inmediatamente en el estado de resultados consolidado, dentro de “Otras ganancias (pérdidas)”. Los montos acumulados en patrimonio se reclasifican a resultado en los períodos en que la partida protegida impacta resultados.

En el caso de las coberturas de tasas de interés variable, esto significa que los importes reconocidos en el estado de otros resultados integrales se reclasifican a resultados a la línea de gastos financieros (dentro del rubro Costos financieros reconocidos en resultados) a medida que se devengan los intereses de las deudas asociadas.

Para las coberturas de las variaciones de moneda extranjera, los importes reconocidos en el Estado de otros resultados integrales se reclasifican a resultado a medida que las partidas cubiertas, afectas a la variación de los tipos de cambio, tocan resultado.

Cuando un instrumento de cobertura vence, se vende o deja de cumplir los requisitos exigidos para contabilidad de cobertura, cualquier ganancia o pérdida acumulada en el estado de otros resultados integrales hasta ese momento, permanece en el estado de otros resultados integrales y se reconoce cuando la transacción prevista es reconocida finalmente en el estado de resultados consolidado. Cuando se espera que la transacción prevista no se vaya a producir, la ganancia o pérdida acumulada en el estado de otros resultados integrales, se lleva inmediatamente al estado de resultados consolidado dentro de “otras ganancias (pérdidas)”.

a.3) Derivados no registrados como de coberturas

La contabilidad de cobertura no es aplicable a los instrumentos de derivados que cubran económicamente a los activos y pasivos monetarios denominados en monedas extranjeras. Los cambios en el valor razonable de tales derivados son reconocidos en el resultado por función como parte de las ganancias y pérdidas de moneda extranjera.

Los instrumentos financieros derivados, que no cumplen con los criterios de la contabilidad de coberturas se clasifican y valorizan como activos o pasivos financieros al valor razonable con cambios en resultados por función.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.21 Determinación de valores razonables

El valor razonable de un activo o pasivo se define como el precio que sería recibido por vender un activo o pagado por transferir un pasivo, en una transacción ordenada entre participantes del mercado en la fecha de medición.

La medición a valor razonable asume que la transacción para vender un activo o transferir un pasivo tiene lugar en el mercado principal, es decir, el mercado de mayor volumen y nivel de actividad para el activo o pasivo. En ausencia de un mercado principal, se asume que la transacción se lleva a cabo en el mercado más ventajoso al cual tenga acceso la entidad, es decir, el mercado que maximiza la cantidad que sería recibido para vender el activo o minimiza la cantidad que sería pagado para transferir el pasivo.

Para la determinación del valor razonable, el Grupo utiliza las técnicas de valoración que sean apropiadas a las circunstancias y sobre las cuales existan datos suficientes para realizar la medición, maximizando el uso de datos de entrada observables relevantes y minimizando el uso de datos de entrada no observables.

En consideración a la jerarquía de los datos de entrada utilizados en las técnicas de valoración, los activos y pasivos medidos a valor razonable pueden ser clasificados en los siguientes niveles:

- Nivel 1: Precio cotizado (no ajustado) en un mercado activo para activos y pasivos idénticos.
- Nivel 2: Inputs diferentes a los precios cotizados que se incluyen en el nivel 1 y que son observables para activos o pasivos, ya sea directamente (es decir, como precio) o indirectamente (es decir, derivado de un precio). Los métodos y las hipótesis utilizadas para determinar los valores razonables de nivel 2, por clase de activos o pasivos financieros, tienen en consideración la estimación de los flujos de caja futuros, descontados con las curvas cero cupones de tipos de interés de cada divisa. Todas las valoraciones descritas se realizan a través de herramientas externas como, por ejemplo, “Bloomberg”.
- Nivel 3: Inputs para activos o pasivos que no están basados en información observable de mercado (inputs no observables).

Al medir el valor razonable el Grupo tiene en cuenta las características del activo o pasivo, en particular:

- Para activos no financieros, una medición del valor razonable tiene en cuenta la capacidad del participante en el mercado para generar beneficios económicos mediante la utilización del activo en su máximo y mejor uso, o mediante la venta de éste a otro participante del mercado que utilizaría el activo en su máximo y mejor uso;

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.21 Determinación de valores razonables, continuación

- Para pasivos e instrumentos de patrimonio propio, el valor razonable supone que el pasivo no se liquidará y el instrumento de patrimonio no se cancelará, ni se extinguirán de otra forma en la fecha de medición. El valor razonable del pasivo refleja el efecto del riesgo de incumplimiento, es decir, el riesgo de que una entidad no cumpla una obligación, el cual incluye, pero no se limita, al riesgo de crédito propio de la compañía;
- En el caso de activos y pasivos financieros con posiciones compensadas en riesgo de mercado o riesgo de crédito de la contraparte, se permite medir el valor razonable sobre una base neta, de forma congruente con la forma en que los participantes del mercado pondrían precio a la exposición de riesgo neta en la fecha de medición.

3.22 Dividendo mínimo

La sociedad registra en sus cuentas por pagar el pasivo por distribución de dividendos, de acuerdo con la política contable de su sociedad Matriz SM SAAM S.A., la cual se basa en la Ley de Sociedades Anónimas.

3.23 Medio Ambiente

En caso de existir pasivos ambientales se registran sobre la base de la interpretación actual de las leyes y reglamentos ambientales, cuando sea probable que una obligación se produzca y el importe de dicha responsabilidad se pueda calcular de forma fiable.

Los desembolsos asociados a la protección del medio ambiente se imputan al Estado Consolidado de Resultados por Función cuando se incurren.

3.24 Nuevos pronunciamientos contables

a) Normas, interpretaciones y enmiendas obligatorias por primera vez para los ejercicios financieros iniciados el 1 de enero de 2024:

Enmienda a la NIIF 16 “Arrendamientos” sobre ventas con arrendamiento posterior. Publicada en septiembre de 2022, esta enmienda explica como una entidad debe reconocer los derechos por uso del activo y como las ganancias o pérdidas producto de la venta y arrendamiento posterior deben ser reconocidas en los estados financieros.

Enmienda a la NIC 1 “Pasivos no corrientes con covenants”. Publicada en enero de 2022, la enmienda tiene como objetivo mejorar la información que una entidad entrega cuando los plazos de pago de sus pasivos pueden ser diferidos dependiendo del cumplimiento de covenants dentro de los doce meses posteriores a la fecha de emisión de los estados financieros.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.24 Nuevos pronunciamientos contables, continuación

Enmiendas a la NIC 7 “Estado de flujos de efectivo” y a la NIIF 7 “Instrumentos Financieros: Información a Revelar” sobre acuerdos de financiamiento de proveedores. Publicada en mayo de 2023, estas enmiendas requieren revelaciones para mejorar la transparencia de los acuerdos financieros de los proveedores y sus efectos sobre los pasivos, los flujos de efectivo y la exposición al riesgo de liquidez de una empresa.

La adopción de las normas, enmiendas e interpretaciones antes descritas, no tienen un impacto significativo en los estados financieros consolidados de la Sociedad.

b) Normas, interpretaciones y enmiendas emitidas, cuya aplicación aún no es obligatoria, para las cuales no se ha efectuado adopción anticipada.

Norma e interpretaciones	**Obligatoria para períodos iniciados a partir de**
Modificaciones a las NIC 21 – Ausencia de convertibilidad. Publicada en agosto de 2023, esta modificación afecta a una entidad que tiene una transacción u operación en una moneda extranjera que no es convertible en otra moneda para un propósito específico a la fecha de medición. Una moneda es convertible en otra cuando existe la posibilidad de obtener la otra moneda (con un retraso administrativo normal), y la transacción se lleva a cabo a través de un mercado o mecanismo de convertibilidad que crea derechos y obligaciones exigibles. La presente modificación establece los lineamientos a seguir, para determinar el tipo de cambio a utilizar en situaciones de ausencia de convertibilidad como la mencionada. Se permite la adopción anticipada.	01/01/2025
Modificación a NIIF 9 y NIIF 7 - Clasificación y Medición de Instrumentos Financieros. Publicada en mayo de 2024, está modificación busca: • Aclarar los requisitos para el momento de reconocimiento y baja en cuentas de algunos activos y pasivos financieros, con una nueva excepción para algunos pasivos financieros liquidados a través de un sistema de transferencia electrónica de efectivo; • Aclarar y agregar más orientación para evaluar si un activo financiero cumple con el criterio únicamente pago de principal e intereses (SPPI); • Agregar nuevas revelaciones para ciertos instrumentos con términos contractuales que pueden cambiar los flujos de efectivo (como algunos instrumentos con características vinculadas al logro de objetivos ambientales, sociales y de gobernanza (ESG)); y • Realizar actualizaciones de las revelaciones de los instrumentos de patrimonio designados a valor razonable con cambios en otro resultado integral (FVOCI).	01/01/2026

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.24 Nuevos pronunciamientos contables, continuación

b) Normas, interpretaciones y enmiendas emitidas, cuya aplicación aún no es obligatoria, para las cuales no se ha efectuado adopción anticipada, continuación

Norma e interpretaciones	**Obligatoria para períodos iniciados a partir de**
Mejoras anuales a las normas NIIF – Volumen 11: • NIIF 1 Adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera. Fueron mejoradas algunas referencias cruzadas a NIIF 9 indicadas en párrafos B5-B6 con relación a la excepción de aplicación retrospectiva en contabilidad de coberturas. • NIIF 7 Instrumentos Financieros: Información a Revelar. En relación con las revelaciones sobre resultados provenientes por baja de activos financieros donde exista involucración continua, se incorpora una referencia a NIIF13 con el objetivo de revelar si existen inputs no observables significativos que impactaron el valor razonable, y, por ende, parte del resultado de la baja. • NIIF 9 Instrumentos financieros. Fue enmendada una referencia sobre la medición inicial de las cuentas por cobrar eliminando el concepto de precio de la transacción. • NIIF 10 Estados Financieros Consolidados. Se incorporan algunas mejoras en la descripción de la evaluación de control cuando existen “agentes de facto”. • NIC 7 Estado de flujos de efectivo. Fue enmendada una referencia en el párrafo 37 con relación al concepto de “método de participación” eliminando la referencia al “método del costo”.	01/01/2026
NIIF 18 Presentación y revelación en estados financieros. Esta es la nueva norma sobre presentación y revelación en los estados financieros, con un enfoque en actualizaciones del estado de resultados. Los nuevos conceptos clave introducidos en la NIIF 18 se relacionan con: • La estructura del estado de resultados; • Revelaciones requeridas en los estados financieros para ciertas medidas de desempeño de pérdidas o ganancias que se informan fuera de los estados financieros de una entidad (es decir, medidas de desempeño definidas por la administración); y • Principios mejorados sobre agregación y desagregación que se aplican a los estados financieros principales y a las notas en general.	01/01/2027
NIIF 19 subsidiarias que no son de interés público: Revelaciones. Esta nueva norma funciona junto con otras Normas de Contabilidad NIIF. Una subsidiaria elegible aplica los requisitos de otras Normas de Contabilidad NIIF, excepto los requisitos de divulgación, y en su lugar aplica los requisitos de divulgación reducidos de la NIIF 19. Los requisitos de divulgación reducidos de la NIIF 19 equilibran las necesidades de información de los usuarios de los estados financieros de las subsidiarias elegibles con ahorros de costos para los preparadores. La NIIF 19 es una norma voluntaria para subsidiarias elegibles. Una filial es elegible si: • No tiene responsabilidad pública; y • Tiene una matriz última o intermedia que produce estados financieros consolidados disponibles para uso público que cumplen con las Normas de Contabilidad NIIF.	01/01/2027

La administración de la Sociedad está en proceso de evaluación sobre los posibles impactos que la adopción de las normas, interpretaciones y enmiendas antes descritas, tendrán en los estados financieros consolidados de la Sociedad en el período de su primera aplicación.

NOTA 4 Cambios Contables

Durante el período comprendido entre el 1 de enero y el 31 de diciembre de 2024, la Sociedad ha aplicado los principios de contabilidad de manera uniforme en relación con el período 2023.

NOTA 5 Saldos y transacciones con entidades relacionadas

El saldo neto de las cuentas por cobrar y por pagar con entidades relacionadas no consolidables es el siguiente:

	31-12-2024			31-12-2023		
	Corrientes MUS$	No Corrientes MUS$	Total MUS$	Corrientes MUS$	No Corrientes MUS$	Total MUS$
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	(1.742)	(14.000)	(15.742)	(1.565)	(14.000)	(14.781)
Total	**(1.742)**	**(14.000)**	**(15.742)**	**(1.565)**	**(14.000)**	**14.781**

Todos los saldos corrientes pendientes con partes relacionadas son valorizados en condiciones de mercado y serán cancelados dentro de doce meses después de la fecha del balance.

(5.1) Cuentas por cobrar con entidades relacionadas

Al 31 de diciembre 2024 y 2023 no existen cuentas por cobrar con empresa relacionadas.

(5.2) Cuentas por pagar con entidades relacionadas

RUT	Sociedades Nacionales	Moneda cuenta por pagar	Naturaleza relación	Transacción	Corriente 31-12-2024 MUS$	No Corriente 31-12-2024 MUS$	Corriente 31-12-2023 MUS$	No Corriente 31-12-2023 MUS$
76.196.718-5	Sociedad Matriz SAAM S.A.	Dólar	Matriz	Préstamos	625	14.000	628	14.000
76.729.932-K	SAAM Logistics S.A.	Dólar	Indirecta	Otros	-	-	129	-
92.048.000-4	SAAM S.A.	Dólar	Matriz común	Servicios	1.038	-	444	-
				Otros	79	-	364	-
	Total cuentas por pagar a empresas relacionadas				**1.742**	**14.000**	**1.565**	**14.000**

(5.3) Transacciones con entidades relacionadas

RUT	Sociedad	Naturaleza Relación	País de Origen	Transacción con efecto en resultados de	01-01-2024 31-12-2024 MUS$	01-01-2023 31-12-2023 MUS$
76.196.718-5	Sociedad Matriz SAAM S.A.	Matriz	Chile	Gasto por intereses	(496)	(494)
92.048.000-4	SAAM S.A.	Matriz	Chile	Servicios computacionales	(911)	(1.013)

En este detalle se presentan las transacciones con empresas relacionadas.

NOTA 5 Saldos y transacciones con entidades relacionadas, continuación

(5.3) Transacciones con entidades relacionadas, continuación

Las transacciones corrientes con empresas relacionadas son operaciones del giro las cuales son efectuadas en condiciones de mercado en cuanto a precio y condiciones de pago. Las transacciones de ventas corresponden principalmente a servicios de carga, arriendo de equipos, y otros servicios de administración. Las transacciones de compras corresponden principalmente a servicios de operaciones portuarias, servicios logísticos y otros servicios de administración.

(5.4) Remuneración de Directorio

Los directores de SAAM Aéreo S.A. no perciben remuneraciones.

Estados Financieros Consolidados por Filial

(CMF 11)

Estados financieros consolidados resumidos SAAM INMOBILIARIA S.A. Y SUBSIDIARIAS.

Informe requerido por la Norma de Carácter General N°30 de la CMF.

Al 31 de diciembre 2024

Contenido

- Informe de Auditores Independientes
- Estados Consolidados de Situación Financiera
- Estados Consolidados de Resultados Integrales
- Estados Consolidados de Cambios en el Patrimonio
- Estados Consolidados de Flujo de Efectivo
- Nota a los Estados Financieros

MUS$ (expresado en miles de dólares estadounidenses)



INFORME DEL AUDITOR INDEPENDIENTE

Santiago, 7 de marzo de 2025

Señores Accionistas y Directores
Sociedad Matriz SAAM S.A.

Como auditores externos de Sociedad Matriz SAAM S.A., hemos auditado sus estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2024 y 2023, sobre los que informamos con fecha 7 de marzo de 2025. Los estados financieros consolidados en forma resumida, preparados de acuerdo con lo establecido en la Norma de Carácter General (NCG) N° 30, Sección II.2.1, párrafo A.4.2, emitida por la Superintendencia de Valores y Seguros (actualmente Comisión para el Mercado Financiero – CMF), de la subsidiaria SAAM Inmobiliaria S.A. y sus notas de "criterios contables aplicados" y "transacciones con partes relacionadas", adjuntos, son consistentes, en todos sus aspectos significativos, con la información contenida en los estados financieros consolidados que hemos auditado.

La preparación de tales estados financieros consolidados en forma resumida que incluye los criterios contables aplicados y las transacciones con partes relacionadas, es responsabilidad de la Administración de Sociedad Matriz SAAM S.A. y SAAM Inmobiliaria S.A.

Informamos que los mencionados estados financieros consolidados en forma resumida y sus notas de "criterios contables aplicados" y "transacciones con partes relacionadas" de SAAM Inmobiliaria S.A. adjuntos, corresponden a aquellos que fueron utilizados en el proceso de consolidación llevado a cabo por Sociedad Matriz SAAM S.A. al 31 de diciembre de 2024 y 2023.

Este informe ha sido preparado teniendo presente lo requerido en la NCG 30, Sección II.2.1, párrafo A.4.2 y se relaciona exclusivamente con Sociedad Matriz SAAM S.A. y, es emitido solamente para información y uso de su Administración Superior y de la Comisión para el Mercado Financiero, por lo que no ha sido preparado para ser usado, ni debe ser usado, por ningún usuario distinto a los señalados.

DocuSigned by:
6FFCA6E397DF4DC...
Héctor Cabrera M.
RUT: 13.184.400-K

PricewaterhouseCoopers

Oficinas

Santiago: Av. Isidora Goyenechea 2800, piso 10, Torre Titanium, Las Condes
Concepción: Chacabuco 1085, pisos 8 y 9, Edificio Centro Sur
Viña del Mar: Av. Libertad 1405, of. 1704, Edificio Coraceros
Puerto Montt: Benavente 550, piso 10, Edificio Campanario

Oficina de parte: Av. Andrés Bello 2711, piso 1, Torre de la Costanera, Las Condes, Santiago
Teléfono Central: (56) 9 3861 7940
www.pwc.cl

Estados Consolidados de Situación Financiera

Estado de situación financiera	Nota	31-12-2024 MUS$	31-12-2023 MUS$
Activos			
Activos corrientes			
Efectivo y equivalentes al efectivo		32.983	39.882
Otros activos no financieros		66	-
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar		233	127
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	5	-	4.391
Activos por impuestos		25	-
Total de activos corrientes distintos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas		33.307	44.400
Activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas		8.582	10.895
Activos corrientes totales		**41.889**	**55.295**
Activos no corrientes			
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación		5	12
Activos intangibles distintos de la plusvalía		355	355
Propiedad de inversión		8.540	8.844
Activos por impuestos diferidos		530	1.664
Total activos no corrientes		**9.430**	**10.875**
Total de activos		**51.319**	**66.170**

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados resumidos.

Estados Consolidados de Situación Financiera

Estado de situación financiera	Nota	31-12-2024 MUS$	31-12-2023 MUS$
Patrimonio y pasivos			
Pasivos			
Pasivos corrientes			
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar		39	76
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	5	195	93
Pasivos por impuestos		38	20.409
Otros pasivos no financieros		-	139
Total pasivos corrientes distintos de los pasivos incluidos para su disposición clasificados como operaciones discontinuadas		272	20.717
Pasivos corrientes totales		**272**	**20.717**
Pasivos no corrientes			
Pasivo por impuestos diferidos		2.872	2.609
Otros pasivos no financieros		64	-
Total pasivos no corrientes		**2.936**	**2.609**
Total de pasivos		**3.208**	**23.326**
Patrimonio			
Capital emitido		14.074	14.074
Ganancias acumuladas		30.973	25.757
Otras reservas		2.555	2.556
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora		**47.602**	**42.387**
Participaciones no controladoras		509	457
Patrimonio total		**48.111**	**42.844**
Total de patrimonio y pasivos		**51.319**	**66.170**

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados resumidos.

Estados Consolidados de Resultados por Función

Estado de resultados por función		
Ganancia (pérdida)	**01-01-2024 31-12-2024 MUS$**	**01-01-2023 31-12-2023 MUS$**
Ingresos de actividades ordinarias	902	4.972
Costo de ventas	(712)	(3.100)
Ganancia bruta	**190**	**1.872**
Otros ingresos por función	13	1
Gastos de administración	(797)	(952)
Otros gastos, por función	(84)	(191)
Otras ganancias	5.914	63.738
Ganancias de actividades operacionales	**5.236**	**64.468**
Ingresos financieros	1.894	1.860
Costos financieros	(23)	(17)
Participación en las ganancias de asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de la participación	(6)	(9)
Diferencias de cambio	29	1.293
Resultado por unidades de reajuste	15	239
Ganancia antes de impuestos	**7.145**	**67.834**
Gasto por impuestos a las ganancias, operaciones continuadas	(1.877)	(18.398)
Ganancia procedente de operaciones continuadas	**5.268**	**49.436**
Ganancia procedente de operaciones discontinuadas		
Ganancia	**5.268**	**49.436**
Ganancia, atribuible a:		
Ganancia atribuible a los propietarios de la controladora	5.216	48.940
Ganancia atribuible a participaciones no controladoras	52	496
Ganancia	**5.268**	**49.436**

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados resumidos.

Estados Consolidados de Resultados Integrales

Estado de resultados integral		
	01-01-2024 31-12-2024 MUS$	**01-01-2023 31-12-2023 MUS$**
Ganancia (pérdida)	**5.268**	**49.436**
Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán al resultado del ejercicio, antes de impuestos		
Ganancias (pérdidas) por diferencias de cambio de conversión, antes de impuestos	(1)	-
Ganancias (pérdidas) por cobertura de flujos de efectivo, antes de impuestos	-	-
Otro resultado integral que se reclasificará al resultado del ejercicio, antes de impuestos	**(1)**	**-**
Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán al resultado del ejercicio, antes de impuestos		
Otro resultado integral, antes de impuestos, ganancias (pérdidas) actuariales por planes de beneficios definidos	-	-
Otro resultado integral que no se reclasificará al resultado del ejercicio, antes de impuestos	**-**	**-**
Componentes de otro resultado integral, antes de impuestos	**(1)**	**-**
Impuestos a las ganancias relativos a componentes de otro resultado integral que se reclasificará al resultado del ejercicio		
Impuesto a las ganancias relacionado con coberturas de flujos de efectivo	-	-
Impuestos a las ganancias relativos a componentes de otro resultado integral que se reclasificará al resultado del ejercicio	**-**	**-**
Impuestos a las ganancias relativos a componentes de otro resultado integral que no se reclasificará al resultado del ejercicio		
Impuesto a las ganancias relacionado con planes de beneficios definidos	-	-
Impuestos a las ganancias relativos a componentes de otro resultado integral que no se reclasificará al resultado del ejercicio	**-**	**-**
Impuestos a las ganancias relacionados con componentes de otro resultado integral	**-**	**-**
Otro resultado integral procedente de operaciones continuadas	**(1)**	**-**
Otro resultado integral procedente de operaciones discontinuadas (Nota 41.3)	**-**	**-**
Otro resultado integral total	**(1)**	**-**
Resultado integral total	**5.267**	**49.436**
Resultado integral atribuible a		
Resultado integral atribuible a los propietarios de la controladora	5.215	48.940
Resultado integral atribuible a participaciones no controladoras	52	496
Resultado integral total	**5.267**	**49.436**

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados resumidos.

Estados Consolidados de Cambios en el Patrimonio

	Capital Emitido	Reserva de diferencias de cambio de conversión	Reservas de coberturas de flujo efectivo	Reservas de ganancias o pérdidas actuariales en planes de beneficios definidos	Otras reservas varias	Total otras reservas	Ganancias (pérdidas) acumuladas	Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	Participaciones no controladoras	Patrimonio
	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$
Patrimonio al 1º de enero de 2024	**14.074**	**(143)**	**-**	**-**	**2.699**	**2.556**	**25.757**	**42.387**	**457**	**42.844**
Incremento (disminución) por correcciones	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Patrimonio Inicial Reexpresado	**14.074**	**(143)**	**-**	**-**	**2.699**	**2.556**	**25.757**	**42.387**	**457**	**42.844**
Cambios en el patrimonio										
Resultado integral										
Ganancia (pérdida)	-	-	-	-	-	-	5.216	5.216	52	5.268
Otro resultado integral	-	(1)	-	-	-	(1)	-	(1)	-	(1)
Resultado Integral	**-**	**(1)**	**-**	**-**	**-**	**(1)**	**5.216**	**5.215**	**52**	**5.267**
Incremento (disminución) por transferencias y otros cambios, patrimonio	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Dividendos	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Incremento (disminución) en el patrimonio	**-**	(1)	**-**	**-**	**-**	(1)	**5.216**	5.215	52	5.267
Patrimonio al 31 de diciembre de 2024	**14.074**	**(144)**	**-**	**-**	**2.699**	**2.555**	**30.973**	**47.602**	**509**	**48.111**

	Capital Emitido	Reserva de diferencias de cambio de conversión	Reservas de coberturas de flujo efectivo	Reservas de ganancias o pérdidas actuariales en planes de beneficios definidos	Otras reservas varias	Total otras reservas	Ganancias (pérdidas) acumuladas	Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	Participaciones no controladoras	Patrimonio
	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$	MUS$
Patrimonio al 1º de marzo de 2023	**14.074**	**(143)**	**-**	**-**	**2.699**	**2.556**	**60.332**	**76.962**	**802**	**77.764**
Incremento (disminución) por correcciones	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Patrimonio Inicial Reexpresado	**14.074**	**(143)**	**-**	**-**	**2.699**	**2.556**	**60.332**	**76.962**	**802**	**77.764**
Cambios en el patrimonio										
Resultado integral										
Ganancia (pérdida)	-	-	-	-	-	-	48.940	48.940	496	49.436
Otro resultado integral	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Resultado Integral	**-**	**-**	**-**	**-**	**-**	**-**	**48.940**	**48.940**	**496**	**49.436**
Incremento (disminución) por transferencias y otros cambios, patrimonio	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Dividendos	-	-	-	-	-	-	(83.515)	(83.515)	(841)	(84.356)
Incremento (disminución) en el patrimonio	**-**	**-**	**-**	**-**	**-**	**-**	(34.575)	(34.575)	(345)	(34.920)
Patrimonio al 31 de diciembre de 2023	**14.074**	**(143)**	**-**	**-**	**2.699**	**2.556**	**25.757**	**42.387**	**457**	**42.844**

Estados Consolidados de Flujo de Efectivo

Estado de flujos de efectivo, método directo	**01-01-2024 31-12-2024 MUS$**	**01-01-2023 31-12-2023 MUS$**
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación		
Clases de cobros por actividades de operación		
Cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios	921	6.073
Otros cobros por actividades de operación	204	-
Clases de pagos		
Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios	(838)	(1.924)
Pagos por primas y prestaciones, anualidades y otras obligaciones derivadas de las pólizas suscritas	(25)	-
Otros pagos por actividades de operación	(1.523)	(13.109)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) la operación	**(1.261)**	**(8.960)**
Intereses recibidos	1.894	783
Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	(20.922)	788
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	**(20.289)**	**(7.389)**
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión		
Flujos de efectivo utilizados para adquirir instrumentos de patrimonio de asociada	-	(23)
Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	-	125.692
Flujos de efectivo procedentes de la venta de activos no corrientes mantenidos para la venta	13.164	-
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	**13.164**	**125.669**
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiación		
Reembolso de préstamos	-	-
Dividendos pagados	-	(84.132)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación	**-**	**(84.132)**
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	**(7.125)**	**34.148**
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	226	91
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo	(6.899)	34.239
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del período	39.882	5.643
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del período	**32.983**	**39.882**

Notas a los Estados Financieros Consolidados Resumidos

NOTA 1 Información Corporativa

a. Información General

SAAM Inmobiliaria S.A. y subsidiarias, en adelante SAAM Inmobiliaria, Rol único tributario 77.587.667-0 es una sociedad anónima cerrada, constituida por escritura pública del 01 de marzo del 2022, producto de la división de SAAM logistics S.A. Su domicilio es en Chile. La dirección de la oficina registrada de la compañía es Av. Apoquindo 4800 1801, comuna Las Condes, Santiago. Su objeto social es prestar servicios de atención aeroportuaria, en cualquier aeropuerto del país o del extranjero, en forma directa o a través de sus sociedades. A la fecha la sociedad explota actividades en forma indirecta.

La sociedad controladora inmediata de SAAM Inmobiliaria S.A. es Sociedad Matriz SAAM S.A. RUT. 76.196.718-5, del giro inversiones, inscrita en el registro de valores bajo el N° 1.091 de fecha 23 de febrero de 2012, la cual emite estados financieros públicos y, por lo tanto, debe seguir las normas de la Comisión para el Mercado Financiero (Ex -Superintendencia de Valores y Seguros).

Considerando la integración operacional y financiera existentes con otras sociedades del grupo Sociedad Matriz SAAM S.A., los estados financieros adjuntos deben ser leídos y analizados en conjunto con los estados financieros consolidados de SM SAAM S.A.

NOTA 2 Bases de presentación de los Estados Financieros Consolidados Resumidos

a. Declaración de cumplimiento

Los presentes estados financieros consolidados resumidos de SAAM Inmobiliaria S.A. y subsidiarias al 31 de diciembre 2024 fueron preparados de acuerdo con Internacionales de Información Financiera (NIIF), emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB), excepto por las revelaciones y notas las cuales se presentan de manera resumida en conforme con lo establecido por la NCG N° 30 de la CMF. Estos estados financieros fueron aprobados por su Directorio el 7 de marzo de 2025.

b. Bases de preparación de los Estados Financieros Consolidados Resumidos

Los presentes estados financieros consolidados reflejan fielmente la situación financiera de SAAM Inmobiliaria S.A. y sus subsidiarias al 31 de diciembre de 2024 y 31 de diciembre de 2023, los resultados por función integrales, los cambios en el patrimonio neto y los flujos de efectivo por los períodos terminados al 31 de diciembre de 2024 y 2023.

Estos estados financieros consolidados resumidos han sido preparados siguiendo el principio de empresa en marcha, sobre la base del principio de costo histórico, con excepción de las partidas que se reconocen a valor razonable.

El importe en libros de los activos y pasivos, cubierto con las operaciones que califican para la contabilidad de cobertura, se ajusta para reflejar los cambios en el valor razonable en relación con los riesgos cubiertos.

NOTA 2 Bases de presentación de los Estados Financieros Consolidados Resumidos, continuación

c. Uso de estimaciones y juicios

En la preparación de estos estados financieros consolidados se han utilizado determinadas estimaciones contables críticas para cuantificar algunos activos, pasivos, ingresos, gastos y compromisos. Las áreas que involucran un mayor grado de juicio o complejidad, o áreas en las que los supuestos y estimaciones son significativos para los estados financieros consolidados se describen a continuación:

1. La evaluación de posibles pérdidas por deterioro de determinados activos. (Ver notas, 3.1c, 3.7, 3.9a, 3.9b, 3.9e, 3.10, 3.17b3).
2. La vida útil de las propiedades, plantas y equipos e intangibles (Ver notas 3.9a, 3.10c).
3. La probabilidad de ocurrencia y valuación de ciertos pasivos y contingencias (Ver Nota 3.12).
4. El valor razonable de determinados instrumentos financieros (Ver Nota 3.18, 3.19).
5. La probabilidad de recuperabilidad de los activos por impuestos diferidos.

Estas estimaciones se realizan en función de la mejor información disponible sobre los hechos analizados.

En cualquier caso, es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a modificarlas en los próximos períodos, lo que se realizaría, en su caso, de forma prospectiva, reconociendo los efectos del cambio en los estados financieros futuros.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados

3.1 Bases de Consolidación

a) Subsidiarias

Subsidiarias son todas las compañías sobre las cuales SAAM Inmobiliaria posee control de acuerdo con lo señalado en la NIIF 10. Para cumplir con esta definición de control los siguientes tres criterios deben cumplirse, incluyendo: (a) un inversor tiene poder sobre las actividades relevantes de una participada, (b) el inversionista tiene una exposición, o derechos, a retornos variables provenientes de su implicación en la participada, y (c) el inversionista tiene la capacidad de utilizar su poder sobre la participada para influir en el importe de los rendimientos del inversor.

SAAM Inmobiliaria tiene poder sobre sus subsidiarias cuando se posee la mayoría de los derechos de voto sustantivos, o sin darse esta situación, posee derechos que le otorgan la capacidad presente de dirigir sus actividades relevantes, es decir, las actividades que afectan de forma significativa los rendimientos de la subsidiaria. El Grupo reevaluará si tiene o no control en una sociedad subsidiaria si los hechos y circunstancias indican que ha habido cambios en uno o más de los elementos de control mencionados anteriormente.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.1 Bases de Consolidación, continuación

b) Transacciones eliminadas de la consolidación

Los saldos entre compañías y cualquier ingreso o gasto no realizado que surja de sus transacciones, son eliminados durante la preparación de los estados financieros consolidados. Las ganancias o pérdidas no realizadas provenientes de transacciones con sociedades cuya inversión se reconoce bajo el método de la participación son eliminadas en el porcentaje de su participación.

c) Inversiones en entidades asociadas y negocios conjuntos (método de participación)

Las entidades asociadas son aquellas entidades en donde la Sociedad tiene influencia significativa, pero no control sobre las políticas financieras y operacionales. Existe una influencia significativa cuando SAAM Inmobiliaria posee entre el 20% y el 50% del derecho a voto de otra entidad. Los negocios conjuntos son aquellas entidades en que SAAM Inmobiliaria tiene un control conjunto sobre sus actividades, establecido por acuerdos contractuales y que requiere el consentimiento unánime para tomar decisiones financieras, operacionales y estratégicas. Las inversiones en entidades asociadas y los negocios conjuntos se reconocen según el método de participación y se reconocen inicialmente al costo. En caso de existir, las inversiones de SAAM Inmobiliaria incluyen la plusvalía identificada en la adquisición, neto de cualquier pérdida por deterioro acumulada.

Una inversión se contabilizará utilizando el método de la participación, desde la fecha en que pasa a ser una asociada o negocio conjunto. En el momento de la adquisición de la inversión cualquier diferencia entre el costo de la inversión y la parte de la entidad en el valor razonable neto de los activos y pasivos identificables de la participada, se contabilizará como plusvalía, y se incluirá en el importe en libros de la inversión.

Los requerimientos de la NIC 28 son aplicados para determinar si es necesario reconocer una pérdida por deterioro con respecto a las inversiones de la Sociedad en asociadas o negocios conjuntos. Cuando sea necesario, la totalidad del importe en libros de la inversión (incluyendo la plusvalía) se prueba por deterioro de acuerdo con la NIC 36 Deterioro del valor de activos, como un único activo mediante la comparación de su importe recuperable (el mayor valor entre el valor de uso y el valor razonable menos los costos de venta) con su importe en libros; cualquier pérdida por deterioro reconocida forma parte del valor en libros de la inversión. Cualquier reverso de dicha pérdida por deterioro reconocida de acuerdo con la NIC 36, incrementa el valor de la inversión, en función del importe recuperable de la inversión.

La Sociedad discontinúa el uso del método de la participación, en la fecha en que la inversión deja de ser una asociada o negocio conjunto, o cuando la inversión está clasificada como mantenida para la venta.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.1 Bases de Consolidación, continuación

c) Inversiones en entidades asociadas y negocios conjuntos (método de participación), continuación

Los estados financieros consolidados incluyen la participación en los resultados y en los movimientos patrimoniales de las inversiones reconocidas según el método de participación, después de realizar ajustes para alinear los criterios contables de las asociadas con los de SAAM Inmobiliaria, desde la fecha en que comienza la influencia significativa y/o el control conjunto.

Cuando la participación en las pérdidas generadas en las asociadas excede el valor en libros de esa participación, incluida cualquier inversión a largo plazo, dicha inversión es reducida a cero y se descontinúa el reconocimiento de más pérdidas excepto en el caso que SAAM Inmobiliaria tenga la obligación o haya realizado pagos a nombre de la sociedad en la cual participa.

Cuando la Sociedad reduce su participación en una asociada o negocio conjunto, y continúa usando el método de la participación, los efectos que habían sido previamente reconocidos en otros resultados integrales deberán ser reclasificados a ganancia o pérdida de acuerdo con la proporción de la disminución de participación en dicha asociada o negocio conjunto.

Cuando una sociedad del grupo realiza transacciones con una entidad asociada o negocio conjunto, las ganancias o pérdidas resultantes de las transacciones con la asociada o negocio conjunto se reconocen en los estados financieros consolidados de la Compañía solo en la medida de las participaciones de las terceras partes de la asociada o negocio conjunto.

Los cambios en la participación en la propiedad de una controladora en una subsidiaria que no den lugar a una pérdida de control son transacciones de patrimonio. Cualquier diferencia entre el valor razonable de la contraprestación transferida y el valor libro de la participación cedida se reconoce directamente en el patrimonio neto y se atribuye a los propietarios de la controladora.

Cuando se pierde el control de una subsidiaria, se reconoce una ganancia o pérdida en resultados y se calcula como la diferencia entre (i) el agregado del valor razonable de la contraprestación recibida y el valor razonable de cualquier participación retenida; y (ii) el importe en libros previo de los activos (incluyendo la plusvalía), y pasivos de la subsidiaria y cualquier participación no controladora.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.2 Entidades incluidas en la consolidación

En estos estados financieros consolidados se incluyen las siguientes subsidiarias:

INMOBILIARIAS				31-12-2024			31-12-2023		
Nombre Sociedad	Rut	País	Moneda Funcional	Directo	Indirecto	Total	Directo	Indirecto	Total
Inmobiliaria Maritima Portuaria SpA	92.048.000-4	Chile	Dólar US	99,0004%	0,0000%	**99%**	99,0004%	0,0000%	**99%**

Para asegurar la uniformidad en la presentación de los estados financieros consolidados de SAAM Inmobiliaria S.A., las subsidiarias incluidas en la consolidación y sus subsidiarias han adoptado los mismos criterios contables que la matriz.

3.3 Moneda funcional y moneda de presentación

a) Moneda Funcional

Los estados financieros consolidados se presentan en dólares de los Estados Unidos de América que es la moneda funcional de SAAM Inmobiliaria. Cada entidad del grupo ha determinado su moneda funcional en base a la moneda del entorno económico principal en que opera.

Las partidas en una moneda distinta a la funcional se consideran transacciones en moneda extranjera y son inicialmente registradas a la tasa de cambio de la fecha de la transacción; al final de cada período, los activos y pasivos monetarios en moneda extranjera se convierten a la tasa de cambio de cierre, las partidas no monetarias en moneda extranjera se mantienen convertidas a la tasa de cambio de la fecha de su transacción.

La cuenta diferencias de cambio en el estado de resultados integrales consolidado por función, incluye el reconocimiento de la variación del tipo de cambio en los activos y pasivos en moneda extranjera.

b) Moneda de Presentación

Las entidades del grupo con moneda funcional distinta a la moneda de SAAM Inmobiliaria, deben convertir a la fecha de reporte, sus resultados y estado de situación financiera a la moneda de presentación de la matriz mediante la conversión de sus activos y pasivos al tipo de cambio de cierre y sus resultados al tipo cambio promedio.

Las diferencias de cambio que surgen de la conversión a moneda de presentación se reconocen como un componente separado del patrimonio, en otro resultado integral, en la cuenta reservas de diferencias de cambio de conversión.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.4 Bases de conversión transacciones en Moneda Extranjera y Reajustables

Los principales activos y pasivos en moneda extranjera se muestran a su valor equivalente en dólares, calculado a los siguientes tipos de cambio de cierre.

Moneda	31-12-2024	31-12-2023
Peso chileno	996,46	877,12

Los activos y pasivos reajustables en Unidades de Fomento (UF) se han valorizado a dólar, según los siguientes valores vigentes a la fecha del balance.

Fecha de cierre de los estados financieros	31-12-2024 US$	31-12-2023 US$
Dólares por UF	38,55	41,94

3.5 Combinación de negocios

El método de adquisición se utiliza para contabilizar todas las combinaciones de negocios, independientemente de si se adquieren instrumentos de capital u otros activos. La contraprestación transferida para la adquisición de una subsidiaria comprende:

- Valores razonables de los activos transferidos.
- Pasivos incurridos a los antiguos propietarios del negocio adquirido.
- Participaciones emitidas por la Sociedad.
- Valor razonable de cualquier activo o pasivo resultante de un acuerdo de contraprestación contingente.
- Valor razonable de cualquier participación preexistente en la subsidiaria.

Los activos identificables adquiridos y los pasivos y pasivos contingentes asumidos en una combinación de negocios se miden inicialmente a su valor razonable a la fecha de adquisición, con limitadas excepciones. La Sociedad reconoce cualquier participación no controladora en la entidad adquirida sobre una base de adquisición ya sea a su valor razonable o a la participación proporcional de los accionistas no controladores en los activos identificables netos de la entidad adquirida.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.5 Combinación de negocios, continuación

Los costos relacionados con la adquisición se contabilizan como gastos. Además, se incluye el exceso de:

- La contraprestación transferida.
- El importe de cualquier participación no controladora en la entidad adquirida.
- El valor razonable a la fecha de adquisición, de cualquier participación accionaria previa en la entidad adquirida sobre el valor razonable de los activos netos identificables adquiridos, se registra como crédito mercantil. Si dichos importes son inferiores al valor razonable de los activos netos identificables de la empresa adquirida, la diferencia se reconoce directamente en el estado de resultados como una compra bajo términos ventajosos.

Cuando la liquidación de cualquier parte de la contraprestación en efectivo es diferida, los importes pagaderos en el futuro se descontarán a su valor presente a la fecha de cambio. La tasa de descuento utilizada es la tasa de interés incremental de préstamos de la entidad, que es la tasa a la que se podría obtener un préstamo similar de un financiador independiente bajo términos y condiciones comparables.

La contraprestación contingente se clasifica como capital o como pasivo financiero. Los importes clasificados como pasivos financieros se miden subsecuentemente a valor razonable con cambios en el valor razonable reconocidos en resultados.

Si la combinación de negocios se lleva a cabo por etapas, el valor en libros a la fecha de adquisición de la participación de la adquirente previamente reconocida se reevalúa al valor razonable en la fecha de adquisición. Las ganancias o pérdidas derivadas de dicha reevaluación se reconocen en resultados.

3.6 Efectivo y equivalentes al efectivo

La Sociedad considera efectivo y equivalentes al efectivo los saldos de efectivo mantenidos en caja, cuentas corrientes bancarias, los depósitos a plazo y otras inversiones financieras que se estiman liquidar a menos de 90 días. Se incluyen también dentro de este ítem, aquellas inversiones propias de la administración del efectivo, tales como pactos de retrocompra y retroventa cuyo vencimiento esté acorde a lo definido precedentemente.

Las líneas de sobregiros bancarios utilizadas se incluyen en los préstamos de corto plazo bajo el pasivo corriente.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.7 Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar

Las cuentas comerciales por cobrar se reconocen por su valor razonable, menos las pérdidas por deterioro del valor.

En esta clasificación se incluyen, además, deudas no comerciales, tales como deudores varios, préstamos al personal y a otras entidades en el exterior.

3.8 Activos disponibles para la venta y operaciones discontinuadas

La Compañía clasifica como activos no corrientes mantenidos para la venta las propiedades, plantas y equipos sujetos a enajenación, para los cuales en la fecha de cierre del Estado Consolidado de Situación Financiera se han iniciado gestiones activas para su venta. Estos activos y operaciones discontinuadas sujetos enajenación, se valorizan al menor valor entre el valor libros y el valor estimado de venta deducidos los costos necesarios de llevarla a cabo, y dejan de depreciarse desde el momento en que son clasificados como activos no corrientes mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas.

Los activos y pasivos disponibles para la venta se presentan de forma separada en el balance, reflejándose en el rubro “mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas”. La venta previsiblemente se completará en el plazo de un año desde la fecha de clasificación.

3.9 Activos intangibles

Corresponden a activos no monetarios identificables, sin apariencia física, que provienen de transacciones comerciales. Sólo se reconoce contablemente aquellos activos intangibles cuyos costos se pueden estimar de manera razonablemente objetiva y de los que se estime probable obtener beneficios económicos en el futuro.

Los activos intangibles con vida útil definida se reconocen inicialmente por su costo de adquisición o desarrollo y se valorarán a su costo menos su correspondiente amortización acumulada y las pérdidas por deterioro que hayan experimentado.

a) Amortización Intangibles

La amortización se reconoce en cuentas de resultados, en base al método de amortización lineal, contado desde la fecha en que el activo se encuentre disponible para su uso.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.9 Activos intangibles, continuación

a) Amortización Intangibles, continuación

Las vidas útiles estimadas por tipo de activos son las siguientes:

Clase	Rango Mínimo	Rango Máximo
Plusvalía	Indefinido	
Marcas y Derechos	Indefinido	
Concesión explotación remolcadores	Periodo de concesión	
Relaciones con clientes	10 años	15 años
Contratos y otros	3 años	5 años
Programas informáticos	3 años	7 años

Al 31 de diciembre del 2024, SAAM Inmobiliaria S.A. no posee activos intangibles con vida útil definida. Por otro lado, solo mantiene un activo intangible con vida útil indefinida, correspondiente a una patente.

b) Deterioro de intangibles

Los activos intangibles con vida útil indefinida se valorizan a su costo y anualmente son testeados para evaluar posibles deterioros de su valor.

Al cierre anual, o cuando se estime necesario, la Sociedad y sus subsidiarias evalúan si existen indicadores de deterioro en sus activos. Si existen tales indicadores, se realiza una estimación del monto recuperable de tales activos. El importe recuperable de un activo es el monto mayor entre su valor razonable menos los costos de venta y su valor de uso.

Para determinar el valor razonable menos costos de venta, se usan informes de peritos independientes y/o información objetiva disponible. Para determinar el valor en uso, los flujos de efectivo futuros estimados son descontados a la tasa WACC del negocio.

A la fecha de cierre, SAAM Inmobiliaria S.A. y sus subsidiarias no presentan evidencias de deterioro por cambios relevantes, como la disminución del valor de mercado, obsolescencia, retorno de mercado, etc, que puedan afectar la valorización de activos intangibles.

3.10 Propiedad, planta y equipo

a) Reconocimiento y medición

Los ítems de propiedad, planta y equipo son medidos al costo menos depreciación acumulada y pérdidas por deterioro, de ser aplicables.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.10 Propiedad, planta y equipo, continuación

a) Reconocimiento y medición, continuación

El costo incluye gastos que han sido atribuidos directamente a la adquisición del activo. El costo de activos en construcción incluye el costo de los materiales, la mano de obra directa, los gastos financieros relativos al financiamiento externo que sean directamente atribuibles, hasta la puesta en funcionamiento normal de dicho activo, y cualquier otro costo destinado directamente al proceso de hacer que el activo quede en condiciones aptas para su uso y los costos de desmantelar y remover los ítems y de restaurar el lugar donde estén ubicados.

Cuando partes significativas de un ítem de propiedad, planta y equipo posean vidas útiles distintas, ellas son registradas como elementos separados dentro del libro auxiliar de propiedad, planta y equipo.

Las ganancias y pérdidas de la venta de un ítem de propiedad, planta y equipo son determinados comparando el precio de venta con el valor en libros de la propiedad, planta y equipo y se reconoce su resultado neto en la cuenta “otras ganancias (pérdidas)”.

b) Costos posteriores

El costo de reemplazar parte de un ítem de propiedad, planta y equipo es reconocido en su valor en libros si es posible que los beneficios económicos futuros, incorporados dentro de la parte, fluyan en más de un período a SAAM Inmobiliaria y su costo pueda ser medido de forma confiable.

Los costos del mantenimiento diario de propiedad, planta y equipo son reconocidos en resultado cuando ocurren. En forma posterior a la adquisición sólo se capitalizarán aquellos desembolsos incurridos que aumenten la vida útil económica del bien o su capacidad económica y que sean distintos de la mantención rutinaria.

c) Depreciación y vidas útiles

La depreciación es reconocida en resultados por función consolidados en base al método de depreciación lineal sobre las vidas útiles de cada activo de propiedad, planta y equipo. Este método es el que refleja de mejor forma el uso y consumo del bien.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.10 Propiedad, planta y equipo, continuación

d) Depreciación y vidas útiles, continuación

La depreciación es reconocida en los resultados por función consolidados en base al método de depreciación lineal sobre las vidas *útiles* de cada activo de propiedades, plantas y equipos. Este método es el que refleja de mejor forma el uso y consumo del bien.

Las vidas útiles estimadas para los períodos actuales son las siguientes:

Clase	Rango en años	
	Mínimo	Máximo
Terrenos	Indefinido	
Edificios y Construcciones	20	80
Naves, Remolcadores, Barcazas y Lanchas	10	30
Maquinarias	5	15
Equipos de Transporte	3	10
Máquinas de oficina	1	3
Muebles, enseres y accesorios	3	5
Instalaciones y mejoras en propiedad arrendada	Período de arrendamiento	
Arrendamientos	Período según clase de activo	

e) Arrendamientos

La Sociedad reconoce los contratos que cumplen con la definición de arrendamiento, como un activo de derecho de uso y un pasivo por arrendamiento en la fecha en que el activo subyacente se encuentre disponible para su uso.

Los activos por derecho de uso se miden a su costo incluyendo lo siguiente:

- El importe de la medición inicial del pasivo por arrendamiento;
- Costos directos iniciales

Los activos por derecho de uso son reconocidos en el estado de situación financiera en Propiedades, Plantas y equipos.

Los pasivos por arrendamiento incluyen el valor presente neto de los siguientes pagos:

- Pagos fijos en esencia;
- Pagos de arrendamiento variable basados en un índice o una tasa;
- Precio de ejercicio de las opciones de compra, cuyo ejercicio sea razonablemente seguro.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.10 Propiedad, planta y equipo, continuación

e) Arrendamientos, continuación

La Sociedad y sus subsidiarias determinan el valor presente de los pagos de arrendamiento utilizando las tasas implícitas en los contratos de arrendamiento de los activos subyacentes, utiliza la tasa de interés incremental.

Los pasivos por arrendamientos financieros son reconocidos en el estado de situación financiera en Otros pasivos financieros, corriente y no corriente. Los intereses devengados por los pasivos por arrendamientos financieros son reconocidos en el resultado consolidado en “Costos financieros”.

Para los pasivos por arriendos operativos, la cuota de capital y los intereses pagados son reconocidos en el flujo de efectivo consolidado como “Pagos de pasivos por arrendamientos operativos” en el Flujo de actividades de operación. En el caso de los pasivos por arriendos financieros (leasing), la cuota de capital y los intereses pagados son reconocidos en el flujo de efectivo consolidado como “Pagos de pasivos por arrendamientos financieros” e “Intereses pagados” en el Flujo de actividades de financiación.

La Compañía no mantiene arrendamientos implícitos en contratos que requieran ser separados.

f) Deterioro de propiedad planta y equipo

A la fecha, la Sociedad y sus subsidiarias realizan evaluaciones de indicadores de deterioro en sus activos, tales como disminuciones significativas de valor, indicadores de obsolescencia o deterioro físico, cambios en el entorno legal, económico, tecnológico y entre otros aspectos donde opera el activo. Si existen tales indicadores, se realiza una estimación del monto recuperable de tales activos. El importe recuperable de un activo es el monto mayor entre su valor razonable menos los costos de venta y su valor de uso.

Para determinar el valor razonable menos costos de venta, se usan informes de peritos independientes y/o información objetiva disponible.

Si se trata de activos que no generan flujos de caja en forma independiente, el deterioro se evaluará en función de la agrupación de activos que generan flujos identificables (unidades generadoras de efectivo).

En el caso que el importe recuperable del activo sea inferior al valor neto en libros, se registrará el correspondiente ajuste por deterioro con cargo a resultados, dejando registrado el activo a su valor recuperable.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.10 Propiedad, planta y equipo, continuación

f) Deterioro de propiedad planta y equipo, continuación

Las pérdidas por deterioro reconocidas en períodos anteriores serán evaluadas en cada cierre anual, con el objeto de determinar cualquier indicio de que la pérdida haya disminuido o desaparecido reconociendo el reverso con abono a resultados a menos que un activo este registrado al monto reevaluado, caso en el cual el reverso es abonado al patrimonio.

A la fecha de cierre no se presentan evidencias de deterioro por cambios relevantes como la disminución del valor de mercado, obsolescencia, daños físicos, retorno de mercado, u otros aspectos que puedan afectar la valorización de Propiedad, Planta y Equipos.

3.11 Propiedades de inversión

Las propiedades de inversión son inmuebles mantenidos con la finalidad de obtener rentas por arrendamiento o para conseguir apreciación de capital en la inversión o ambas cosas a la vez, pero no para la venta en el curso normal del negocio, uso en la producción o abastecimiento de bienes o servicios, o para propósitos administrativos. Las propiedades de inversión se valorizan al costo menos la depreciación acumulada y las pérdidas acumuladas por deterioro. Cuando el uso de un inmueble cambia, el valor de éste se reclasifica al rubro del balance que mejor refleja el nuevo uso del mismo.

3.12 Provisiones

Una provisión se reconoce cuando se tiene una obligación presente, ya sea legal o implícita, como resultado de un suceso pasado y es probable que exista una salida de recursos que incorporen beneficios económicos futuros por pagar tal obligación y se pueda realizar una estimación fiable del monto de la obligación. El importe por el cual se reconoce la provisión corresponde a la mejor estimación al final del período sobre el que se informa del desembolso necesario para pagar la obligación. Cuando el tiempo estimado de pago es de largo plazo y puede ser estimado con suficiente fiabilidad, la provisión se registra a su valor actual, descontando los flujos de pagos estimados a una tasa de interés de mercado que refleje los riesgos específicos de la obligación.

Las provisiones deben ser objeto de revisión al final de cada período sobre el que se informa, y ajustadas consiguientemente para reflejar en cada momento la mejor estimación disponible.

3.13 Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar

Se incluyen en este rubro los importes pendientes de pago por compras comerciales y gastos relacionados, además deudas no comerciales, tales como acreedores varios, retenciones relacionadas con las remuneraciones del personal y otras.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.14 Ingresos de actividades ordinarias y costos de ventas

Los ingresos de actividades ordinarias describen la transferencia de los bienes o servicios prometidos a los clientes, a cambio de un valor que refleje la contraprestación a la cual se espera tener derecho en el intercambio por estos bienes o servicios.

Los ingresos se reconocen, siguiendo los lineamientos establecidos por IFRS 15, que considera los siguientes pasos:

- Etapa 1: identificar el contrato con el cliente.
- Etapa 2: identificar las obligaciones de desempeño en el contrato.
- Etapa 3: determinar el precio de la transacción.
- Etapa 4: asignar el precio de la transacción a las obligaciones de desempeño del contrato.
- Etapa 5: reconocer los ingresos ordinarios cuando (o a medida que) la entidad satisface una obligación de desempeño.

Los ingresos son las entradas brutas de beneficios económicos, provenientes de las actividades ordinarias durante un período, siempre que originen un aumento del patrimonio, que no esté relacionado con los aportes de los accionistas. Los ingresos son reconocidos al valor razonable cuando es probable que el beneficio económico asociado a una transacción fluya hacia la empresa y el monto del ingreso pueda ser medido confiablemente.

Los ingresos ordinarios asociados a la prestación de servicios se reconocen considerando el grado de realización de la prestación del servicio respectivo a la fecha de los estados financieros, siempre y cuando el resultado de la transacción pueda ser estimado con confiabilidad, que sea probable que la empresa reciba los beneficios económicos derivados de la transacción, que el grado de realización de la transacción, en la fecha del balance, pueda ser valorizado con confiabilidad y que los costos ya incurridos en la prestación, así como los que quedan por incurrir hasta completarla, puedan ser valorizados con confiabilidad.

Los costos de ventas asociados a los servicios prestados se reconocen sobre base devengada directamente a las respectivas áreas de negocio de la Sociedad.

Los ingresos de actividades ordinarias y costos de ventas son reconocidos netos de descuentos.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.15 Ingresos y costos financieros

Los ingresos financieros están compuestos por intereses generados por activos financieros. Los ingresos por intereses se devengan aplicando el método de la tasa de interés efectivo y se reconocen en resultado.

Los costos financieros son generalmente llevados a resultados en base devengada, excepto aquellos para financiar la construcción o el desarrollo de activos calificados que requieren un período sustancial para entrar en operación y aquellos relacionados con el costo actuarial de los beneficios del personal.

3.16 Impuesto a la renta

La Sociedad y sus subsidiarias en Chile contabilizan el impuesto a la renta sobre la base de la renta líquida imponible, determinada según las normas establecidas en la Ley de Impuesto a la Renta.

3.17 Impuestos diferidos

Los activos y pasivos por impuestos diferidos son reconocidos usando el método del estado de situación financiera, determinando las diferencias temporarias entre el valor contable de los activos y pasivos y su base tributaria y se registran de acuerdo con lo establecido en NIC 12 “Impuesto a las ganancias”. Los impuestos diferidos son medidos a las tasas impositivas que se espera aplicar a las diferencias temporarias cuando sean reversadas, basándose en las leyes que han sido aprobadas o a punto de ser aprobadas a la fecha de cierre de cada estado financiero.

Los impuestos diferidos son calculados sobre diferencias temporales, a cada fecha de cierre de los estados financieros consolidados, entre la base tributaria de activos y pasivos y sus valores libros para propósitos de reporte financiero. Los activos por impuesto diferido son reconocidos por todas las diferencias temporales deducibles, incluidas las pérdidas tributarias, en la medida que es probable que existan utilidades imponibles contra las cuales las diferencias temporales deducibles y el arrastre de créditos tributarios no utilizados y pérdidas tributarias no utilizadas puedan ser recuperadas.

El valor libro de los activos por impuesto diferido es revisado a cada fecha de cierre y reducido en la medida que ya no es probable que habrá suficientes utilidades imponibles disponibles para permitir que se use todo o parte del activo por impuesto diferido. El impuesto diferido relacionado con partidas registradas directamente en patrimonio es reconocido en patrimonio y no en el estado de resultados.

Los activos por impuestos diferidos y los pasivos por impuestos diferidos se presentan en forma neta en el estado de situación financiera, si existe un derecho legalmente exigible de compensar activos tributarios contra pasivos tributarios y el impuesto diferido está relacionado con la misma entidad y autoridad tributaria.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.18 Inversiones y otros activos financieros

a) ***Clasificación***

SAAM Inmobiliaria clasifica sus activos financieros en las siguientes categorías de medición:

- Aquellos que se miden subsecuentemente a su valor razonable (ya sea a través de otros resultados integrales, o a través de resultados), y
- Aquellos que se miden a costo amortizado.

La clasificación depende del modelo de negocio de la Compañía para la administración de los activos financieros y de los términos contractuales de los flujos de efectivo.

Para los activos medidos a valor razonable, las ganancias y pérdidas se registrarán en resultados o en otros resultados integrales. Para las inversiones en instrumentos de capital que no se mantienen para negociar, esto dependerá de, si la Sociedad ha tomado la decisión irrevocable al momento del reconocimiento inicial, de registrar la inversión a valor razonable a través de otros resultados integrales. La Sociedad reclasifica los instrumentos de deuda cuando, y solo cuando, cambia su modelo de negocio para la administración de esos activos.

a.1) Reconocimiento

Las compras y ventas regulares de activos financieros se reconocen en la fecha de negociación, siendo esta la fecha en que la Compañía se compromete a comprar o vender el activo. Los activos financieros se dan de baja cuando los derechos de recibir flujos de efectivo de los activos financieros han vencido o han sido transferidos y la Sociedad ha transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad.

a.2) Medición

Al momento del reconocimiento inicial, los activos financieros se miden a su valor razonable más, en el caso de un activo financiero que no sea a valor razonable a través de resultados, costos de transacción directamente atribuibles a la adquisición del activo financiero. Los costos de transacción de activos financieros a valor razonable a través de resultados se registran en resultados. Los activos financieros con derivados implícitos son considerados en su totalidad cuando se determine si los flujos de efectivo son únicamente pagos del principal e intereses.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.18 Inversiones y otros activos financieros, continuación

b) Instrumentos financieros no derivados

Los instrumentos financieros se clasifican en el momento de su reconocimiento inicial como un activo financiero, un pasivo financiero o un instrumento de patrimonio, de conformidad con el fondo económico del acuerdo contractual.

Asimismo, y a efectos de su valoración, los instrumentos financieros se clasifican en las categorías de activos financieros a valor razonable con cambios en resultados, préstamos y cuentas a cobrar, inversiones mantenidas hasta el vencimiento y pasivos financieros. La clasificación en las categorías anteriores se efectúa atendiendo a las características del instrumento y a la finalidad que determinó su adquisición. SAAM Inmobiliaria S.A. da de baja un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales se cancelan o expiran.

Posterior al reconocimiento inicial, los instrumentos financieros no derivados son medidos como se describe a continuación:

b.1) Activos financieros a valor razonable con cambios en el resultado

Un instrumento es clasificado al valor razonable con cambios en el resultado si es mantenido para negociación o es designado como tal desde su reconocimiento inicial. Un activo o pasivo financiero se clasifica como mantenido para negociar si:

- Se adquiere o incurre principalmente con el objeto de venderlo o volver a comprarlo en un futuro inmediato,
- Es parte de una cartera de instrumentos financieros identificados, que se gestionan conjuntamente y para la cual existe evidencia de un patrón reciente de obtención de beneficios a corto plazo o,
- Se trata de un derivado, excepto un derivado que haya sido designado como instrumento de cobertura y cumpla las condiciones para ser eficaz.

Los activos financieros a valor razonable con cambios en resultados se reconocen inicialmente al valor razonable. Los costos de transacción directamente atribuibles a la compra o emisión se reconocen como un gasto cuando se incurren. Con posterioridad a su reconocimiento inicial, se reconocen a valor razonable registrando las variaciones en resultados.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.18 Inversiones y otros activos financieros, continuación

b.2) Otros

Otros instrumentos financieros no derivados, en los que se incluyen cuentas por cobrar y préstamos, son medidos al costo amortizado usando el método de interés efectivo, menos cualquier pérdida por deterioro.

Las cuentas comerciales corrientes no se descuentan. La Compañía ha determinado que el cálculo del costo amortizado no presenta diferencias con respecto al monto facturado debido a que la transacción no tiene costos significativos asociados.

Los préstamos y cuentas por cobrar se incluyen en “Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corrientes” en el estado de situación financiera consolidado, excepto aquellos con vencimientos superiores a doce meses desde la fecha de cierre que se clasifican como “Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, no corrientes”. Se registran a su costo amortizado de acuerdo con el método de tasa de interés efectiva, correspondiendo éste a su valor razonable inicial más costos directos iniciales.

El método de la tasa de interés efectiva es un método de cálculo del costo amortizado de un activo o pasivo financiero y de imputación del ingreso o gasto financiero a lo largo del período relevante. La tasa de interés efectiva es la tasa de descuento que iguala exactamente los flujos de efectivo por cobrar o pagar estimados a lo largo de la vida esperada del instrumento financiero (o cuando sea adecuado en un período más corto) con el importe neto en libros del activo o pasivo financiero.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.18 Inversiones y otros activos financieros, continuación

b.3) Deterioro de activos financieros

Las provisiones por deudas incobrables se determinan en base a la pérdida esperada de los activos, determinado mediante la evaluación del comportamiento de pago histórico de los clientes de los diversos segmentos que componen la cartera. Para dicha evaluación se elaboran matrices de recuperabilidad compuestas por tramos de antigüedad, las cuales arrojan los porcentajes de incobrabilidad que se espera tener durante la vida del activo y se reconoce desde el momento inicial.

3.19 Determinación de valores razonables

El valor razonable de un activo o pasivo se define como el precio que sería recibido por vender un activo o pagado por transferir un pasivo, en una transacción ordenada entre participantes del mercado en la fecha de medición.

La medición a valor razonable asume que la transacción para vender un activo o transferir un pasivo tiene lugar en el mercado principal, es decir, el mercado de mayor volumen y nivel de actividad para el activo o pasivo. En ausencia de un mercado principal, se asume que la transacción se lleva a cabo en el mercado más ventajoso al cual tenga acceso la entidad, es decir, el mercado que maximiza la cantidad que sería recibido para vender el activo o minimiza la cantidad que sería pagado para transferir el pasivo.

Para la determinación del valor razonable, el Grupo utiliza las técnicas de valoración que sean apropiadas a las circunstancias y sobre las cuales existan datos suficientes para realizar la medición, maximizando el uso de datos de entrada observables relevantes y minimizando el uso de datos de entrada no observables.

En consideración a la jerarquía de los datos de entrada utilizados en las técnicas de valoración, los activos y pasivos medidos a valor razonable pueden ser clasificados en los siguientes niveles:

- Nivel 1: Precio cotizado (no ajustado) en un mercado activo para activos y pasivos idénticos.
- Nivel 2: Inputs diferentes a los precios cotizados que se incluyen en el nivel 1 y que son observables para activos o pasivos, ya sea directamente (es decir, como precio) o indirectamente (es decir, derivado de un precio). Los métodos y las hipótesis utilizadas para determinar los valores razonables de nivel 2, por clase de activos financieros o pasivos financieros, tienen en consideración la estimación de los flujos de caja futuros, descontados con las curvas cero cupones de tipos de interés de cada divisa. Todas las valoraciones descritas se realizan a través de herramientas externas como, por ejemplo, “Bloomberg”.
- Nivel 3: Inputs para activos o pasivos que no están basados en información observable de mercado (inputs no observables).

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.19 Determinación de valores razonables, continuación

Al medir el valor razonable el Grupo tiene en cuenta las características del activo o pasivo, en particular:

- Para activos no financieros, una medición del valor razonable tiene en cuenta la capacidad del participante en el mercado para generar beneficios económicos mediante la utilización del activo en su máximo y mejor uso, o mediante la venta de éste a otro participante del mercado que utilizaría el activo en su máximo y mejor uso;
- Para pasivos e instrumentos de patrimonio propio, el valor razonable supone que el pasivo no se liquidará y el instrumento de patrimonio no se cancelará, ni se extinguirán de otra forma en la fecha de medición. El valor razonable del pasivo refleja el efecto del riesgo de incumplimiento, es decir, el riesgo de que una entidad no cumpla una obligación, el cual incluye, pero no se limita, al riesgo de crédito propio de la compañía;
- En el caso de activos y pasivos financieros con posiciones compensadas en riesgo de mercado o riesgo de crédito de la contraparte, se permite medir el valor razonable sobre una base neta, de forma congruente con la forma en que los participantes del mercado pondrían precio a la exposición de riesgo neta en la fecha de medición.

3.20 Dividendo mínimo

La sociedad registra en sus cuentas por pagar el pasivo por distribución de dividendos, de acuerdo con la política contable de su sociedad Matriz SM SAAM S.A., la cual se basa en la Ley de Sociedades Anónimas.

3.21 Medio Ambiente

En caso de existir pasivos ambientales se registran sobre la base de la interpretación actual de las leyes y reglamentos ambientales, cuando sea probable que una obligación se produzca y el importe de dicha responsabilidad se pueda calcular de forma fiable.

Los desembolsos asociados a la protección del medio ambiente se imputan al Estado Consolidado de Resultados por Función cuando se incurren.

3.22 Nuevos pronunciamientos contables

a) Normas, interpretaciones y enmiendas obligatorias por primera vez para los ejercicios financieros iniciados el 1 de enero de 2024:

Enmienda a la NIIF 16 “Arrendamientos” sobre ventas con arrendamiento posterior. Publicada en septiembre de 2022, esta enmienda explica como una entidad debe reconocer los derechos por uso del activo y como las ganancias o pérdidas producto de la venta y arrendamiento posterior deben ser reconocidas en los estados financieros.

NOTA 3 Resumen de Criterios Contables aplicados, continuación

3.22 Nuevos pronunciamientos contables, continuación

a) Normas, interpretaciones y enmiendas obligatorias por primera vez para los ejercicios financieros iniciados el 1 de enero de 2024, continuación

Enmienda a la NIC 1 “Pasivos no corrientes con covenants”. Publicada en enero de 2022, la enmienda tiene como objetivo mejorar la información que una entidad entrega cuando los plazos de pago de sus pasivos pueden ser diferidos dependiendo del cumplimiento de covenants dentro de los doce meses posteriores a la fecha de emisión de los estados financieros.

Enmiendas a la NIC 7 “Estado de flujos de efectivo” y a la NIIF 7 “Instrumentos Financieros: Información a Revelar” sobre acuerdos de financiamiento de proveedores. Publicada en mayo de 2023, estas enmiendas requieren revelaciones para mejorar la transparencia de los acuerdos financieros de los proveedores y sus efectos sobre los pasivos, los flujos de efectivo y la exposición al riesgo de liquidez de una empresa.

La adopción de las normas, enmiendas e interpretaciones antes descritas, no tienen un impacto significativo en los estados financieros consolidados de la Sociedad.

b) Normas, interpretaciones y enmiendas emitidas, cuya aplicación aún no es obligatoria, para las cuales no se ha efectuado adopción anticipada.

Norma e interpretaciones	Obligatoria para períodos iniciados a partir de
Modificaciones a las NIC 21 – Ausencia de convertibilidad. Publicada en agosto de 2023, esta modificación afecta a una entidad que tiene una transacción u operación en una moneda extranjera que no es convertible en otra moneda para un propósito específico a la fecha de medición. Una moneda es convertible en otra cuando existe la posibilidad de obtener la otra moneda (con un retraso administrativo normal), y la transacción se lleva a cabo a través de un mercado o mecanismo de convertibilidad que crea derechos y obligaciones exigibles. La presente modificación establece los lineamientos a seguir, para determinar el tipo de cambio a utilizar en situaciones de ausencia de convertibilidad como la mencionada. Se permite la adopción anticipada.	01/01/2025
Modificación a NIIF 9 y NIIF 7 - Clasificación y Medición de Instrumentos Financieros. Publicada en mayo de 2024, está modificación busca: • Aclarar los requisitos para el momento de reconocimiento y baja en cuentas de algunos activos y pasivos financieros, con una nueva excepción para algunos pasivos financieros liquidados a través de un sistema de transferencia electrónica de efectivo; • Aclarar y agregar más orientación para evaluar si un activo financiero cumple con el criterio únicamente pago de principal e intereses (SPPI); • Agregar nuevas revelaciones para ciertos instrumentos con términos contractuales que pueden cambiar los flujos de efectivo (como algunos instrumentos con características vinculadas al logro de objetivos ambientales, sociales y de gobernanza (ESG)); y • Realizar actualizaciones de las revelaciones de los instrumentos de patrimonio designados a valor razonable con cambios en otro resultado integral (FVOCI).	01/01/2026
Mejoras anuales a las normas NIIF – Volumen 11: • NIIF 1 Adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera. Fueron mejoradas algunas referencias cruzadas a NIIF 9 indicadas en párrafos B5-B6 con relación a la excepción de aplicación retrospectiva en contabilidad de coberturas. • NIIF 7 Instrumentos Financieros: Información a Revelar. En relación con las revelaciones sobre resultados provenientes por baja de activos financieros donde exista involucración continua, se incorpora una referencia a NIIF13 con el objetivo de revelar si existen inputs no observables significativos que impactaron el valor razonable, y, por ende, parte del resultado de la baja. • NIIF 9 Instrumentos financieros. Fue enmendada una referencia sobre la medición inicial de las cuentas por cobrar eliminando el concepto de precio de la transacción. • NIIF 10 Estados Financieros Consolidados. Se incorporan algunas mejoras en la descripción de la evaluación de control cuando existen “agentes de facto”. • NIC 7 Estado de flujos de efectivo. Fue enmendada una referencia en el párrafo 37 con relación al concepto de “método de participación” eliminando la referencia al “método del costo”.	01/01/2026
NIIF 18 Presentación y revelación en estados financieros. Esta es la nueva norma sobre presentación y revelación en los estados financieros, con un enfoque en actualizaciones del estado de resultados. Los nuevos conceptos clave introducidos en la NIIF 18 se relacionan con: • La estructura del estado de resultados; • Revelaciones requeridas en los estados financieros para ciertas medidas de desempeño de pérdidas o ganancias que se informan fuera de los estados financieros de una entidad (es decir, medidas de desempeño definidas por la administración); y • Principios mejorados sobre agregación y desagregación que se aplican a los estados financieros principales y a las notas en general.	01/01/2027
NIIF 19 subsidiarias que no son de interés público: Revelaciones. Esta nueva norma funciona junto con otras Normas de Contabilidad NIIF. Una subsidiaria elegible aplica los requisitos de otras Normas de Contabilidad NIIF, excepto los requisitos de divulgación, y en su lugar aplica los requisitos de divulgación reducidos de la NIIF 19. Los requisitos de divulgación reducidos de la NIIF 19 equilibran las necesidades de información de los usuarios de los estados financieros de las subsidiarias elegibles con ahorros de costos para los preparadores. La NIIF 19 es una norma voluntaria para subsidiarias elegibles. Una filial es elegible si: • No tiene responsabilidad pública; y • Tiene una matriz última o intermedia que produce estados financieros consolidados disponibles para uso público que cumplen con las Normas de Contabilidad NIIF.	01/01/2027

La administración de la Sociedad está en proceso de evaluación sobre los posibles impactos que la adopción de las normas, interpretaciones y enmiendas antes descritas, tendrán en los estados financieros consolidados de la Sociedad en el período de su primera aplicación.

NOTA 4 Cambio Contable

Durante el período comprendido entre el 1 de enero y el 31 de diciembre de 2024, la Sociedad ha aplicado los principios de contabilidad de manera uniforme en relación con el período 2023.

NOTA 5 Saldos y transacciones con entidades relacionadas

El saldo neto de las cuentas por cobrar y por pagar con entidades relacionadas no consolidables es el siguiente:

	31-12-2024			31-12-2023		
	Corrientes MUS$	No Corrientes MUS$	Total MUS$	Corrientes MUS$	No Corrientes MUS$	Total MUS$
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	-	-	-	4.391	-	4.391
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	(195)	-	(195)	(93)	-	(93)
Total	**(195)**	**-**	**(195)**	**4.298**	**-**	**4.298**

Todos los saldos corrientes pendientes con partes relacionadas son valorizados en condiciones de mercado y serán cancelados dentro de doce meses después de la fecha del balance.

5.1 Cuentas por cobrar con entidades relacionadas

Rut	Sociedades	Moneda cuenta por cobrar	Naturaleza relación	Transacción	Corriente 31-12-2024 MUS$	No Corriente 31-12-2024 MUS$	Corriente 31-12-2023 MUS$	No Corriente 31-12-2023 MUS$
96.798.520-1	SAAM Extraportuarios S.A.	Dólar	Indirecta	Venta de propiedades, plantas y equipos	-	-	4.391	-
	Total cuentas por cobrar a empresas relacionadas				**-**	**-**	**4.391**	**-**

5.2 Cuentas por pagar con entidades relacionadas

RUT	Sociedades	Moneda cuenta por pagar	Naturaleza relación	Transacción	Corriente 31-12-2024 MUS$	No Corriente 31-12-2024 MUS$	Corriente 31-12-2024 MUS$	No Corriente 31-12-2023 MUS$
76.196.718-5	Sociedad Matriz SAAM S.A.	Dólar	Matriz	Otros	-	-	1	-
92.048.000-4	SAAM S.A.	Dólar	Matriz común	Servicios	195	-	92	-
	Total cuentas por pagar a empresas relacionadas				**195**	**-**	**93**	**-**

NOTA 5 Saldos y transacciones con entidades relacionadas, continuación

5.3 Transacciones con entidades relacionadas

RUT	Sociedad	Naturaleza Relación	País de Origen	Transacción con efecto en resultados de	01-01-2024 31-12-2024 MUS$	01-01-2023 31-12-2023 MUS$
96.798.520-1	SAAM Extraportuarios SA	Indirecta	Chile	Ingresos por Servicio arriendo de inmuebles y terrenos	-	1.612
		Indirecta	Chile	Venta de propiedades, plantas y equipos	-	55.288
99.506.030-2	Muellaje Del Maipo SA	Indirecta	Chile	Ingresos por Servicio arriendo de inmuebles y terrenos	-	57
76.729.932-K	SAAM Logistics SA	Indirecta	Chile	Ingresos por Servicio arriendo de inmuebles y terrenos	-	1.830
		Indirecta	Chile	Venta de propiedades, plantas y equipos	-	60.251
92.048.000-4	SAAM SA	Matriz común	Chile	Ingresos por Servicio arriendo de inmuebles y terrenos	-	119
		Matriz común	Chile	Servicios computacionales	(290)	(286)

En este detalle se presentan las transacciones con empresas relacionadas de las operaciones continuadas.

Las transacciones corrientes con empresas relacionadas son operaciones del giro las cuales son efectuadas en condiciones de mercado en cuanto a precio y condiciones de pago. Las transacciones de ventas corresponden principalmente a arriendo de inmuebles.

5.4 Remuneración de Directorio

Los directores de SAAM Inmobiliaria S.A., no perciben remuneraciones.

Declaración de Responsabilidad

Los directores y Gerente General que suscriben esta memoria por el ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2024, declaran bajo juramento que su contenido es veraz, conforme a la información que han tenido en su poder.



Óscar Hasbún Martínez

Presidente

11.632.255-2



Jean-Paul Luksic Fontbona

Vicepresidente

6.372.368-1



Pablo Granifo Lavín

Director

6.972.382-9



Francisco Gutiérrez Philippi

Director

7.031.728-1



Jorge Gutiérrez Pubill

Director

5.907.040-1



Francisco Pérez Mackenna

Director

6.525.286-4



Rafael Fernández Morandé

Director

6.429.250-1



Macario Valdés Raczynski

Gerente General

14.123.555-9

La presente Declaración de Responsabilidad ha sido suscrita conforme lo dispone la Norma de Carácter General Nº 30, cuyas firmas constan en los ejemplares que se encuentran en poder de la Sociedad.



Memoria Integrada

2024

www.saam.com