



Presentación Resultados 2T 2025

Agosto 2025





Disclaimer

Esta presentación entrega información general sobre Sociedad Matriz SAAM S.A. (“SM SAAM”) y empresas relacionadas. Se trata de información resumida y no pretende ser completa. No está destinada a ser considerada como asesoramiento a potenciales inversionistas. No se hacen representaciones o garantías, expresas o implícitas, en cuanto a la exactitud, la imparcialidad o integridad de la información presentada o contenida en esta presentación.

Ni SM SAAM ni ninguna de sus empresas relacionadas, asesores o representantes, acepta responsabilidad alguna por cualquier pérdida o daño que surja de cualquier información presentada o contenida en esta presentación y no tendrán la obligación de actualizarla con posterioridad a la fecha en la que se emite.

Cada inversionista debe llevar a cabo y confiar en su propia evaluación al momento de tomar una decisión de inversión, no constituyendo esta presentación un consejo legal, tributario o de inversión. Esta presentación no constituye una oferta o invitación o solicitud de una oferta, a la suscripción o compra de acciones. Ni esta presentación ni nada de lo aquí contenido constituirá la base de un eventual contrato o compromiso alguno.

Overview



12
países

102
puertos

Flota de
202
remolcadores

+150.000
maniobras durante 2024

- Servicios de atraque y desatraque en puertos (*harbour towage*).
- Servicios en terminales especializados (*terminal towage*).

Operador más grande de América y tercero a nivel mundial.



3
países

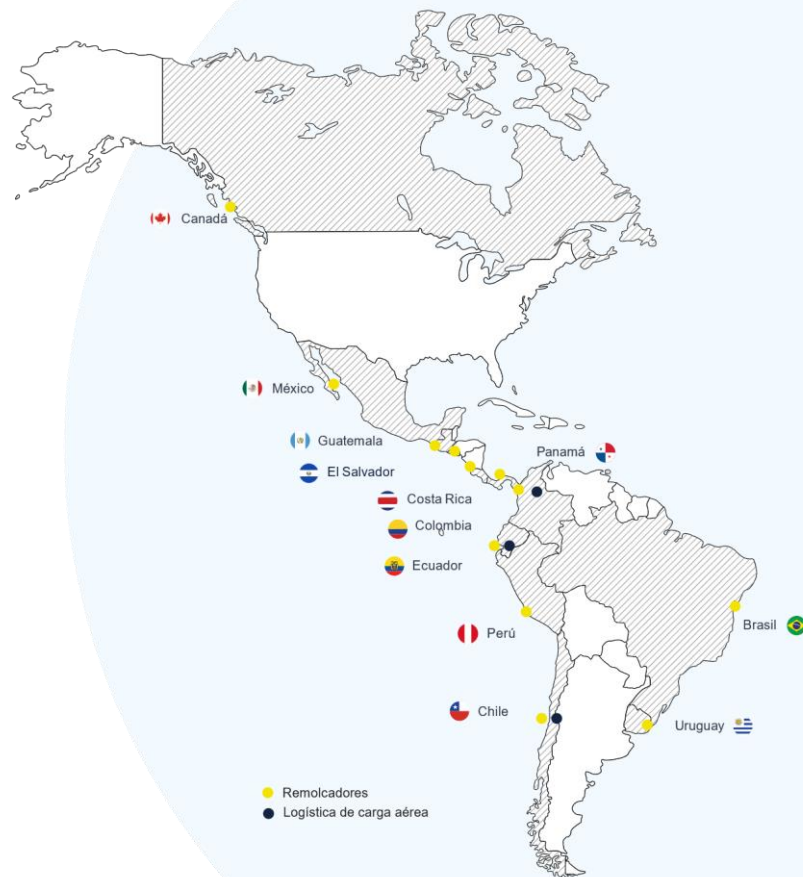
8
aeropuertos

~37.000 m²
de bodegas

+460.000
toneladas movilizadas en 2024

- Servicios a la carga (*cargo handling*) de importación y exportación, además de servicios a aeronaves (*ground handling*).

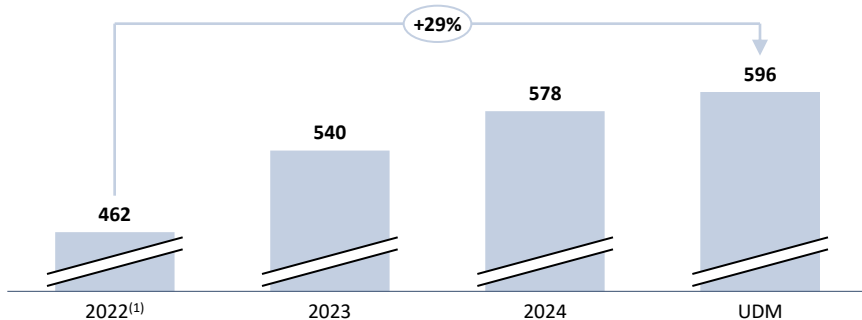
Uno de los principales operadores regionales en Sudamérica.



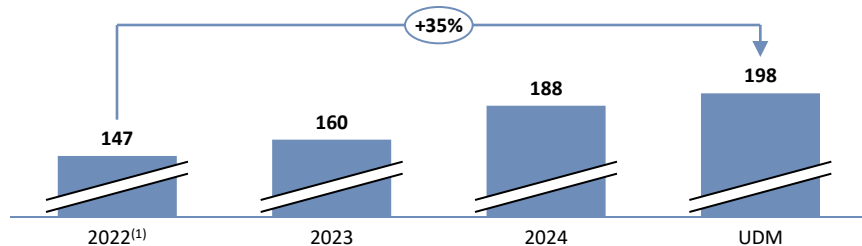
Evolución ingresos y EBITDA

Operaciones continuadas, MMUS\$

INGRESOS ACTIVIDADES ORDINARIAS (MMUS\$)



EBITDA (MMUS\$)



(1) Considera operaciones continuadas

Hitos 2T25

Resultados acumulados

Ventas

US\$ 302
millones

+7%

vs. 1S24

Ebitda

US\$ 100
millones

+11%

vs. 1S24

Utilidades

US\$ 40
millones

+29%

vs. 1S24



Remolcadores

- Recepción y puesta en marcha del remolcador Trapananda, el primero 100% eléctrico de Latinoamérica.
- Nuevos contratos en Brasil y Perú.
- SAAM Towage realiza servicio especial de 13.675 millas náuticas entre Colombia y Turquía.



Aerosan

- Mejor resultado operacional en un contexto de menor actividad en los mercados en los que operamos.

Otros

- SAAM destacada como la empresa más sostenible de la industria transporte y logística en Chile por la consultora Brinca, la Escuela de Negocios de la UAI y El Mercurio.



Resultados

2T25



Resultados consolidados 2T25

Datos Consolidados (MUS\$)	2T25	2T24	Δ%	Δ	1H25	1H24	Δ%	Δ
Ingresos	154.050	143.322	7%	10.728	302.108	283.565	7%	18.543
Costos de Ventas	-107.883	-101.128	7%	-6.755	-209.512	-200.818	4%	-8.694
Gastos de Administración	-22.053	-21.354	3%	-699	-44.703	-44.759	0%	56
Resultado Operacional	24.114	20.840	16%	3.274	47.893	37.988	26%	9.905
Depreciación + Amortización	26.743	26.734	0%	9	52.402	52.190	0%	212
EBITDA	50.857	47.574	7%	3.283	100.295	90.178	11%	10.117
Mg EBITDA	33,0%	33,2%		-0,2%	33,2%	31,8%		1,4%
Participación Asociadas	551	328	68%	223	1.911	1.482	29%	429
Resultado No Operacional	1.039	1.582	-34%	-543	-991	14.766		-15.757
Gasto por Impuesto	-2.737	-13.588		10.851	-6.943	-22.681		15.738
Resultado después de impuestos operaciones continuadas	22.967	9.162	151%	13.805	41.870	31.555	33%	10.315
Interés Minoritario	1.178	149	691%	1.029	1.796	522	244%	1.274
Utilidad Controladora	21.789	9.013	142%	12.776	40.074	31.033	29%	9.041

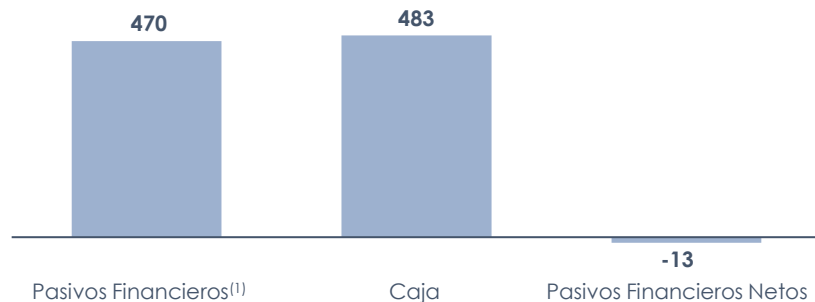
Balance

- **Activos totales** aumentan US\$ 43,4 millones (+2%).
- Aumento de **activos corrientes** (+2%) principalmente por aumento de Deudores comerciales y Otros activos financieros.
- **Activos no corrientes** aumentan levemente (+2%) por aumento de Propiedades, planta y equipos.
- Aumento en **pasivos corrientes** (+14%), explicado principalmente por la reclasificación al corriente de pasivos financieros.
- **Pasivos no corrientes** aumentaron (US\$ 25,3 millones o +5%) por créditos que refinanciaron otros pagados en últimos meses de 2024.
- **Patrimonio** se mantiene estable (-1%).

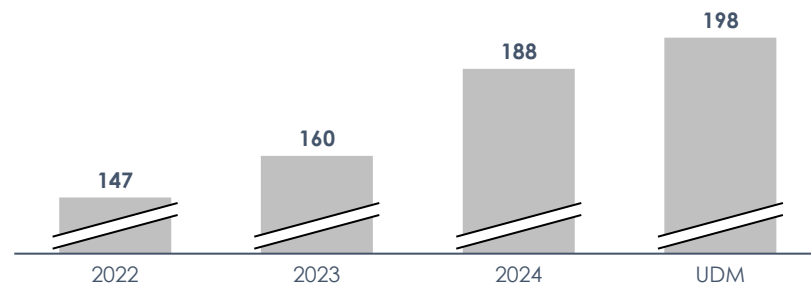
Balance consolidado (MUS\$)		
	Jun-2025	Dic-2024
Caja y equivalente	483.275	486.968
Otros activos corrientes	201.897	182.553
Activos mantenidos para venta	9.924	9.684
Activos corrientes	695.096	679.205
Propiedades, plantas y equipo	856.763	842.365
Otros activos no corrientes	276.248	263.130
Activos no corrientes	1.133.011	1.105.495
Activos totales	1.828.107	1.784.700
Pasivos financieros corrientes	88.418	69.793
Otros pasivos corrientes	105.233	99.784
Pasivos corrientes	193.651	99.784
Pasivos financieros no corrientes	402.054	367.171
Otros pasivos no corrientes	125.619	135.201
Pasivos no corrientes	527.673	502.372
Pasivos totales	721.324	671.949
Patrimonio	1.106.783	1.112.751
Total pasivos y patrimonio	1.828.107	1.784.700

Sanos indicadores financieros y robusta posición de liquidez

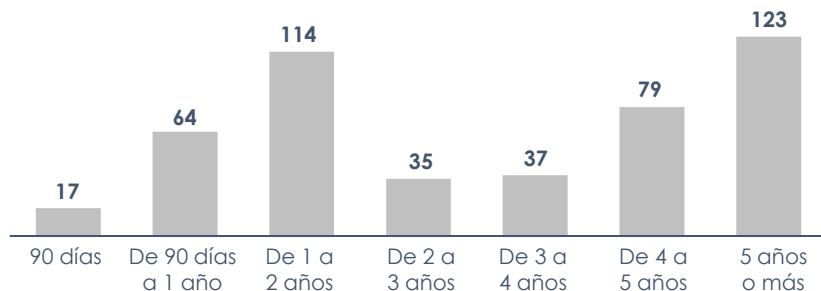
DEUDA FINANCIERA NETA (MMUS\$)



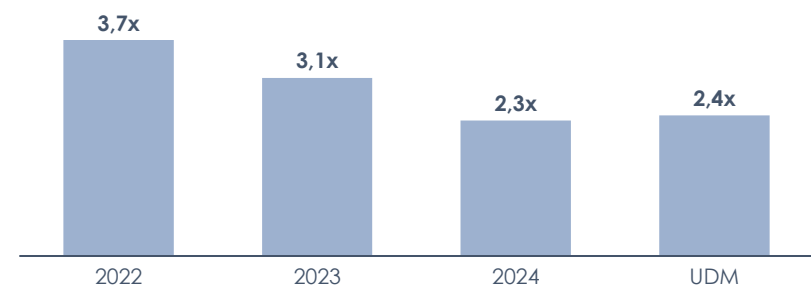
EBITDA OPERACIONES CONTINUADAS (MMUS\$)



PERFIL DE AMORTIZACIÓN OBLIGACIONES FINANCIERAS (MMUS\$) ⁽¹⁾



DF BRUTA/ EBITDA (OPERACIONES CONTINUADAS)



(1) Pasivos Financieros netos de instrumentos de cobertura.



Remolcadores

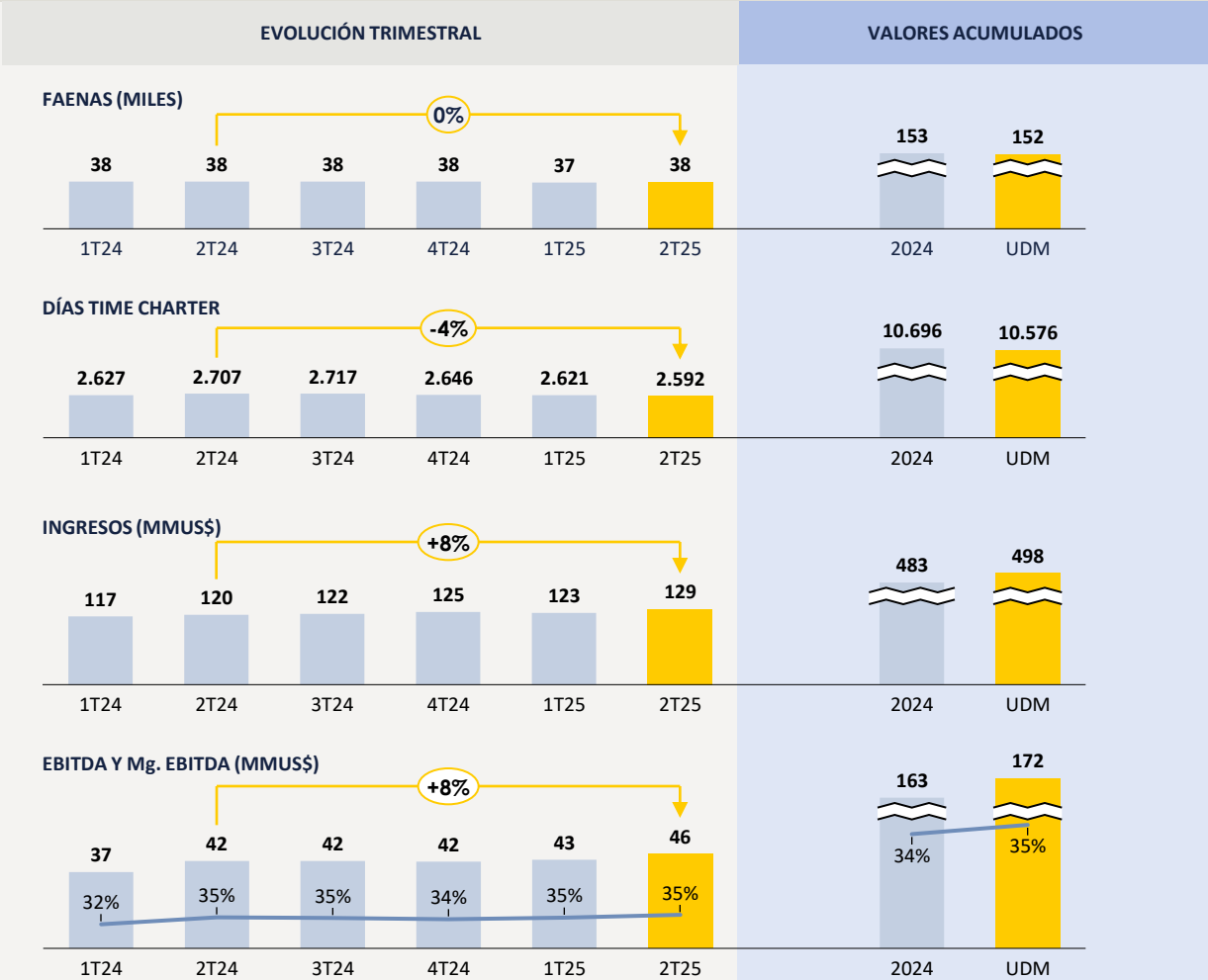
2T25



Remolcadores

Crecimiento en ingresos y EBITDA en el segundo trimestre de 2025.

- Ingresos crecen por mejor mix ventas:
 - Mejor mix de servicios, así como mayores servicios especiales.
 - Estabilidad en faenas (+0%) y menores días *time charter* (-4%) principalmente por menor dinamismo en algunos mercados y término de contratos en Honduras.
- Rentabilidad se recupera respecto de trimestres anteriores:
 - EBITDA mantiene tendencia al alza registrada desde segundo trimestre 2024.
 - Menor indisponibilidad de flota.
 - Iniciativas de control de costos.
- Flota de remolcadores se ajusta por término operación barcazas en Uruguay y venta de unidades que terminaron su vida útil, compensado por llegada de Trapananda.





Logística aérea

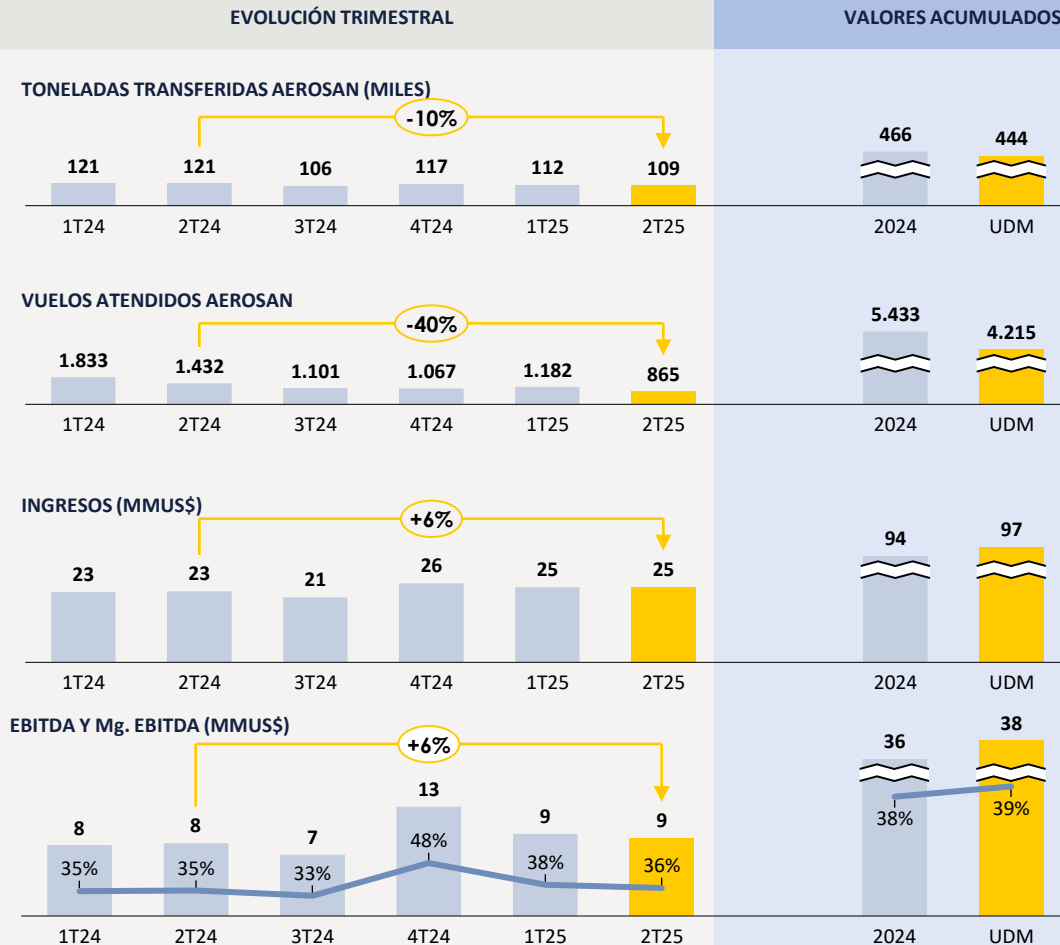
2T25



Logística aérea

Mejora en ingresos y rentabilidad.

- Ingresos aumentan por mejor mix de contratos y servicios:
 - Aumento de 6% en ingresos.
 - Menor volumen de exportación aérea de salmón en Chile es compensada parcialmente por recuperación de volúmenes de exportación en Colombia y Ecuador.
- Reducción de participación en negocio de *ground handling*.
- EBITDA aumenta 6% alcanzando un margen de 36,1%.





Outlook





Outlook 2025



- Diversificación brinda tranquilidad ante contexto volátil.
- Se mantiene plan de inversiones por ~US\$ 80 millones con foco en nuevos remolcadores, mantenimiento mayor de naves y proyectos de infraestructura y sostenibilidad.
- Continúa búsqueda de oportunidades de crecimiento inorgánico.



- Nuevos contratos en Perú y Brasil compensan caída de volúmenes por término contratos en Honduras.
- Mejor mix de servicios, control de costos y *turnaround* de operaciones desafiadas en períodos anteriores aportan a mejor rentabilidad operacional.
- Participación en licitaciones para crecimiento orgánico.
- Continúa consolidación de la industria a nivel global.



- Consolidación de nuevos contratos y nuevas operaciones.
- Volatilidad de mercado exportador de Chile.
- Desarrollo de operaciones y capacidades.



Preguntas

