

Resultados  
2025



Al cierre de diciembre de 2025, las ventas totalizaron US\$ 632 millones (+9%) y el EBITDA US\$ 217 millones (+15%) gracias a una mayor actividad y al mejor mix de ventas y eficiencias operacionales, mientras que las utilidades alcanzaron los US\$ 80 millones (+36%).

| Resultados 2025              |                     |      |
|------------------------------|---------------------|------|
| Ventas:                      | US\$ 631,8 millones | △9%  |
| EBITDA:                      | US\$ 216,9 millones | △15% |
| EBIT:                        | US\$ 111,0 millones | △34% |
| Utilidad:                    | US\$ 80,4 millones  | △36% |
| Mg EBITDA:                   | 34,3%               |      |
| Resultados 4T25              |                     |      |
| Ventas:                      | US\$ 169,2 millones | △12% |
| EBITDA:                      | US\$ 59,0 millones  | △15% |
| EBIT:                        | US\$ 32,4 millones  | △32% |
| Utilidad:                    | US\$ 16,5 millones  | △3%  |
| Mg EBITDA:                   | 34,9%               |      |
| Resultados por segmento 2025 |                     |      |
| Remolcadores                 |                     |      |
| Faenas:                      | 155.985             | △2%  |
| Días time charter:           | 10.511              | ▽2%  |
| Ventas:                      | US\$ 526,0 millones | △9%  |
| EBITDA:                      | US\$ 187,2 millones | △15% |
| Mg EBITDA:                   | 35,6%               |      |
| Utilidad:                    | US\$ 78,1 millones  |      |
| Logística aérea              |                     |      |
| Ton movilizadas:             | 446.669             | ▽4%  |
| Vuelos atendidos:            | 4.567               | ▽16% |
| Ventas:                      | US\$ 105,1 millones | △12% |
| EBITDA:                      | US\$ 41,8 millones  | △16% |
| Mg EBITDA:                   | 39,8%               |      |
| Utilidad:                    | US\$ 12,6 millones  |      |
| Otros y eliminaciones        |                     |      |
| Ventas:                      | US\$ 671 mil        | ▽24% |
| EBITDA:                      | -US\$ 12,1 millones | △12% |
| Utilidad:                    | -US\$ 10,3 millones |      |

HITOS 4T2025

SAAM Towage

- Renovación de concesiones en Puerto Caldera, Costa Rica y Topolobampo, México.
- Firma contrato de construcción de un remolcador destinado a la operación en Canadá, en el astillero Asenav en Chile.

Aerosan

- Inicio operación carguera Kalitta y Maersk en Bogotá, y de DHL en Medellín.

Corporativo

- Aprobación y pago de dividendo provisorio por US\$ 20 millones con cargo a utilidades 2025.
- Cambios en la Administración y Directorio a partir de febrero 2026. Hernán Gómez asumió la Gerencia General y Macario Valdés reemplazó a Francisco Pérez Mackenna en el Directorio.
- Ratificación de la clasificación de riesgo AA, con perspectivas Estables, por parte de Humphreys y Feller Rate.
- Por octavo año consecutivo, SAAM es parte del índice Dow Jones Sustainability Index MILA Pacific Alliance.

“

El año 2025 fue récord tanto en ingresos como en resultados, gracias a una combinación de la resiliente actividad de nuestros segmentos de negocio y un mejor mix de servicios, a lo que le sumamos las eficiencias operacionales que hemos logrado. Estos son resultado de una estrategia consistente, que nos permiten ser líder en la región y nos abren la puerta a un nuevo ciclo en el que trabajamos para proyectar a SAAM a nivel global

”

Hernán Gómez  
Gerente General

SAAM es una empresa de infraestructura con más de 60 años de historia, líder en la prestación de servicios de remolcaje portuario en América y tercera a nivel global. Opera en más de 100 puertos de 12 países con una moderna flota de más de 200 remolcadores.

Además, ofrece servicios de logística de carga aérea en ocho aeropuertos de Latinoamérica.