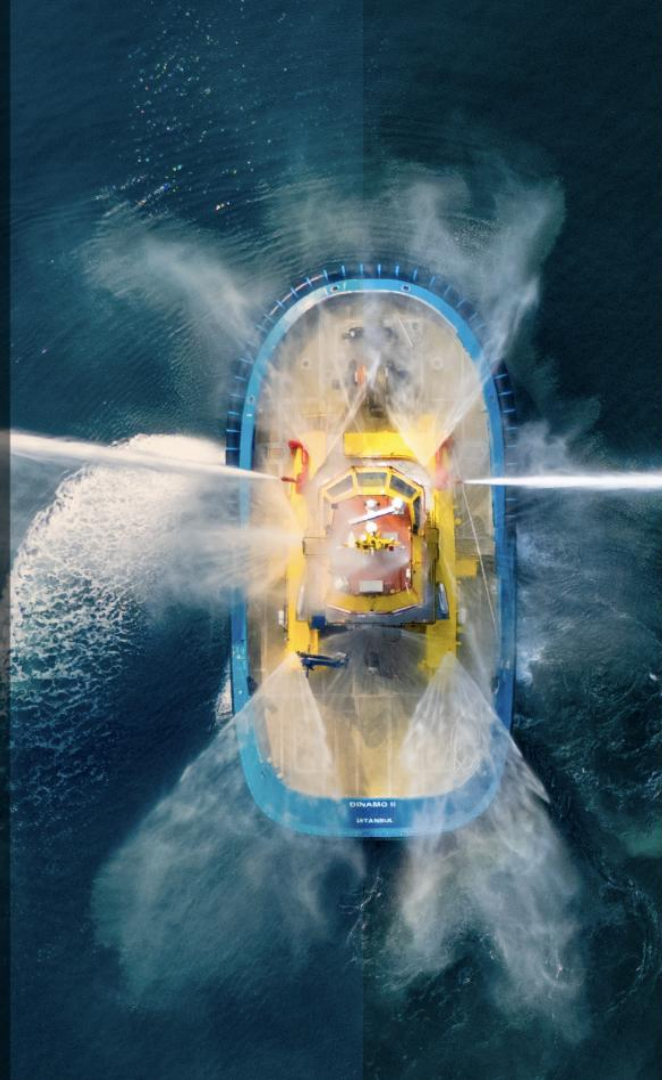




# Presentación Resultados 1T 2026

Mayo 2026





## Disclaimer

Esta presentación entrega información general sobre Sociedad Matriz SAAM S.A. (“SM SAAM”) y empresas relacionadas. Se trata de información resumida y no pretende ser completa. No está destinada a ser considerada como asesoramiento a potenciales inversionistas. No se hacen representaciones o garantías, expresas o implícitas, en cuanto a la exactitud, la imparcialidad o integridad de la información presentada o contenida en esta presentación.

Ni SM SAAM ni ninguna de sus empresas relacionadas, asesores o representantes, acepta responsabilidad alguna por cualquier pérdida o daño que surja de cualquier información presentada o contenida en esta presentación y no tendrán la obligación de actualizarla con posterioridad a la fecha en la que se emite.

Cada inversionista debe llevar a cabo y confiar en su propia evaluación al momento de tomar una decisión de inversión, no constituyendo esta presentación un consejo legal, tributario o de inversión. Esta presentación no constituye una oferta o invitación o solicitud de una oferta, a la suscripción o compra de acciones. Ni esta presentación ni nada de lo aquí contenido constituirá la base de un eventual contrato o compromiso alguno.



---

# 01 Overview & Hitos

---

## 02 Consolidado

---

## 03 Segmentos

---

## 04 Desafíos 2026

---

## 05 Preguntas

---

## Overview



**12**  
países

**+100**  
puertos

Flota de  
**204**  
remolcadores

**+158.000**  
maniobras UDM

- Servicios de atraque y desatraque en puertos (*harbour towage*).
- Servicios en terminales especializados (*terminal towage*).

Operador más grande de América y tercero a nivel mundial.



**3**  
países

**8**  
aeropuertos

**~37.000 m<sup>2</sup>**  
de bodegas

**+447.000**  
toneladas movilizadas UDM

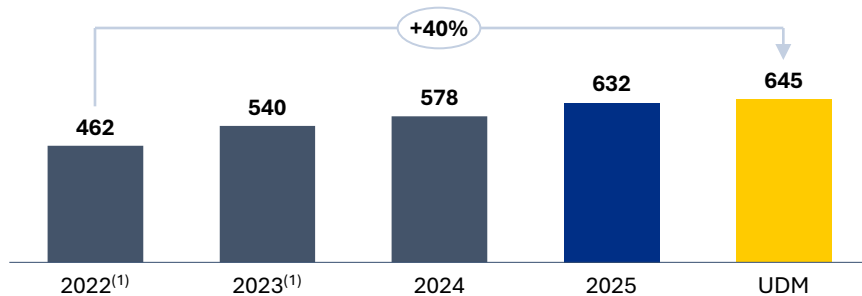
- Servicios a la carga (*cargo handling*) de importación y exportación, además de servicios a aeronaves (*ground handling*).

Uno de los principales operadores regionales en Sudamérica.

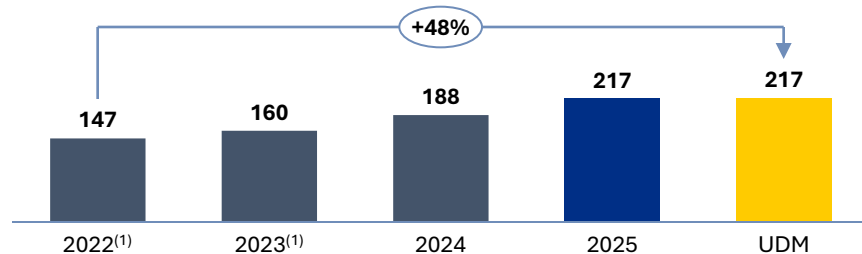


## Evolución ingresos y EBITDA

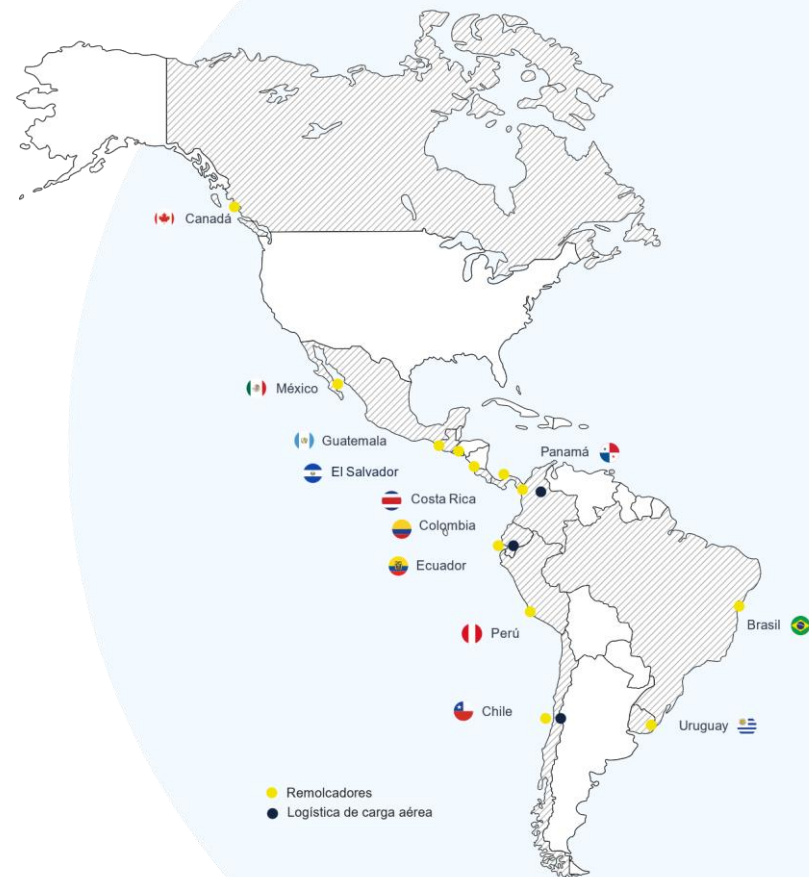
Ingresos actividades ordinarias (US\$ MM)



EBITDA (US\$ MM)



(1) Considera operaciones continuadas



# Hitos 1T26

## Resultados

Ventas  
**US\$ 161**  
millones  
+9% vs. 1T25

Ebitda  
**US\$ 50**  
millones  
+1% vs. 1T25

Utilidades  
**US\$ 20**  
millones  
+8% vs. 1T25



- Inicio de operación en puerto de Antioquia en Colombia.



- Inicio operación de courier con Chilexpress.



- Junta de accionistas ratificó a directorio actual y aprobó pago de dividendo definitivo de US\$60,4 millones, acumulando una distribución del 100% de las utilidades líquidas 2025.
- Inicio de operación de nuevo sistema ERP SAP S4 HANA en sociedades corporativas y México.



---

**01** Overview & Hitos

---

**02** Consolidado

---

**03** Segmentos

---

**04** Desafíos 2026

---

**05** Preguntas

---

## Resultados consolidados 1T26

Datos Consolidados (US\$ M)	Resultado Trimestral			
	1T26	1T25	Δ%	Δ
<b>Ingresos</b>	<b>161.442</b>	<b>148.058</b>	<b>9%</b>	<b>13.384</b>
Costos de Ventas	-114.217	-101.629	12%	-12.588
Gastos de Administración	-24.552	-22.650	8%	-1.902
<b>Resultado Operacional</b>	<b>22.673</b>	<b>23.779</b>	<b>-5%</b>	<b>-1.106</b>
Depreciación + Amortización	27.217	25.659	6%	1.558
<b>EBITDA</b>	<b>49.890</b>	<b>49.438</b>	<b>1%</b>	<b>452</b>
<b>Mg EBITDA</b>	<b>30,9%</b>	<b>33,4%</b>		<b>-2,5%</b>
Participación Asociadas	1.289	1.360	-5%	-71
Resultado No Operacional	694	-2.030		2.724
Gasto por Impuesto	-4.490	-4.206	7%	-284
<b>Resultado después de impuestos</b>	<b>20.166</b>	<b>18.903</b>	<b>7%</b>	<b>1.263</b>
Interés Minoritario	500	618	-19%	-118
<b>Utilidad Controladora</b>	<b>19.666</b>	<b>18.285</b>	<b>8%</b>	<b>1.381</b>



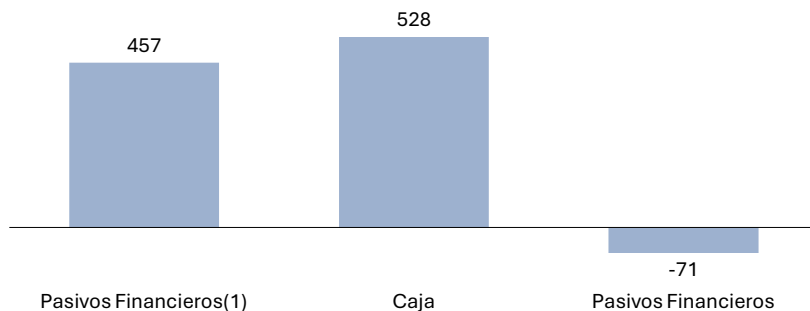
## Balance

- **Activos totales** aumentan US\$ 5,3 millones (+0,3%).
- **Aumento de activos corrientes** (+0,3%) principalmente por el incremento en Deudores comerciales y cuentas por cobrar (US\$ 9,0 millones), parcialmente compensado por la disminución de Efectivo y equivalentes a efectivo (US\$ 7,3 millones).
- **Activos no corrientes** aumentaron US\$ 3,0 millones, explicado por el aumento en **Propiedades, planta y equipos**.
- Aumento en **pasivos corrientes** (+3%) hasta US\$ 263,0 millones, explicado principalmente por la reclasificación al corriente de pasivos financieros.
- **Pasivos no corrientes** disminuyeron (US\$ 15,9 millones) hasta US\$ 457 millones, por reclasificación de créditos mencionados, reducción de pasivos por arrendamiento y menores pasivos por impuestos diferidos.
- **Patrimonio** aumenta US\$ 12,9 millones manteniéndose estable (+1%), explicado por el aumento en **Ganancias del periodo**, neto de variaciones en Otras reservas.

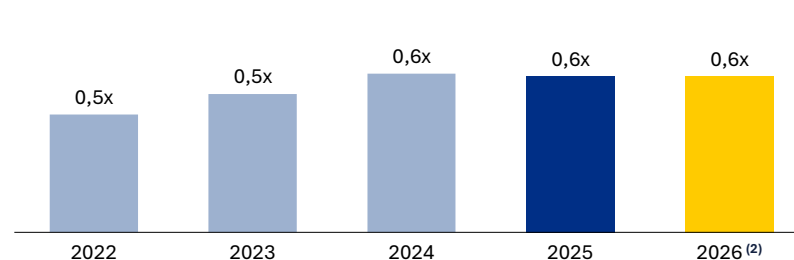
	Balance Consolidado (US\$ M)	
	Mar 2026	Dic 2025
Activos corrientes	751.039	748.719
Activos no corrientes	1.117.389	1.114.399
<b>Activos totales</b>	<b>1.868.428</b>	<b>1.863.118</b>
Pasivos corrientes	262.956	254.690
Pasivos no corrientes	457.000	472.922
<b>Pasivos totales</b>	<b>719.956</b>	<b>727.612</b>
<b>Patrimonio</b>	<b>1.148.472</b>	<b>1.135.506</b>
<b>Total pasivos y patrimonio</b>	<b>1.868.428</b>	<b>1.863.118</b>

## Sanos indicadores financieros y robusta posición de liquidez

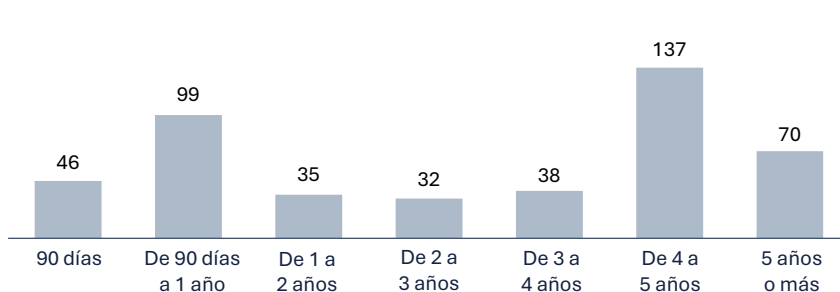
Deuda Financiera neta (US\$ MM)



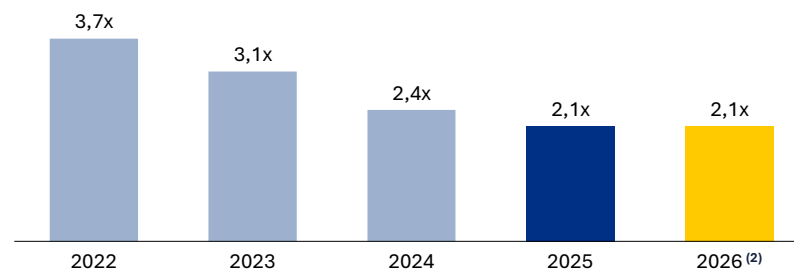
Ratio Patrimonio / Activos (US\$ MM)



Perfil de amortización deuda (US\$ MM) <sup>(1)</sup>



DF Bruta / EBITDA (operaciones continuadas)



(1) Pasivos Financieros netos de instrumentos de cobertura.

(2) EBITDA Últimos doce meses (UDM).



---

**01** Overview & Hitos

---

**02** Consolidado

---

**03** Segmentos

---

**04** Desafíos 2026

---

**05** Preguntas

---

# Remolcadores

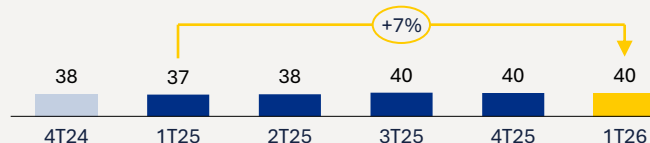
Sólido crecimiento en ingresos, con presión en costos y márgenes.

- Ingresos aumentan US\$ 9,8 millones (+8%) hasta US\$ 132,9 millones impulsado por:
  - Mayor actividad en **Canadá, Brasil, México y Uruguay.**
  - Mayores ingresos por **terminales en México**, compensado por el término de operaciones en Honduras.
  - Efecto positivo de la apreciación de monedas locales frente al dólar.
- **Costos de ventas** suben US\$ 9,5 millones (+11%) por mayor actividad, alza en precio de combustibles y mayores gastos de subcontratación
- **Gastos de administración** crecen 13% principalmente por apreciación de monedas locales, nuevos **impuestos al patrimonio en Colombia.**
- **EBITDA** disminuye (-1%) hasta US\$ 42,2 millones, con **margen EBITDA** de 31,7%

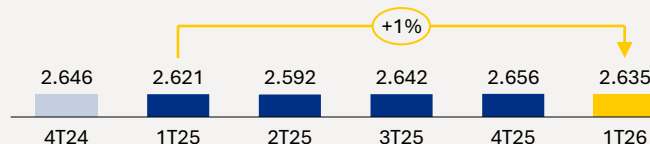
(1) Promedio ponderado Margen EBITDA últimos 4 trimestres.

## Evolución Trimestral

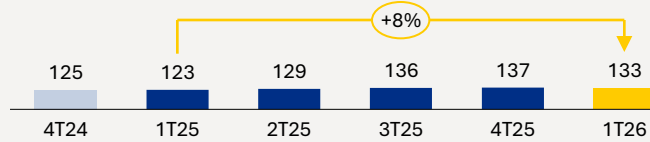
### Faenas (Miles)



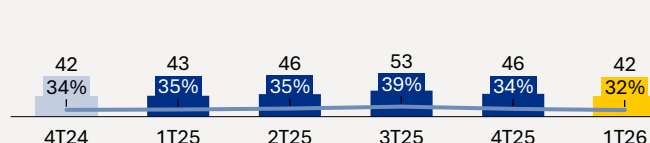
### Días Time Charter



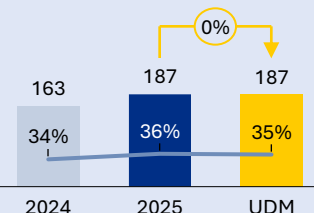
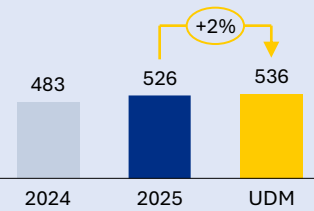
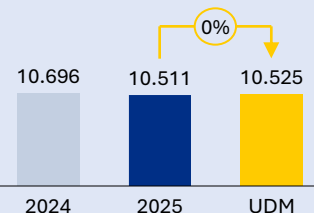
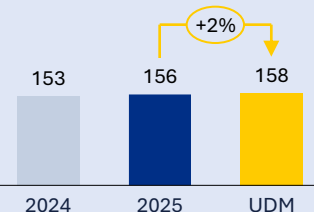
### Ingresos (US\$ MM)



### EBITDA Y Mg. EBITDA <sup>(1)</sup> (US\$ MM)



## Valores Acumulados



## Logística aérea

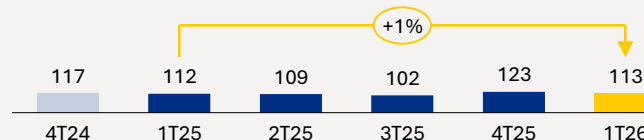
Crecimiento en ingresos con presión en costos por actividad y tipo de cambio.

- Toneladas movilizadas (carga handling):
  - Aumento de volúmenes de exportación tanto en Ecuador, como de **salmones en Chile**, compensando la caída de volúmenes de fruta.
  - Caída de volúmenes de importación tanto en **Chile** como en **Colombia**.
- Vuelos atendidos (ground handling) caen, por decisión de reducir participación en negocio de Chile.
- Aumento en ingresos en trimestre (+14%) respecto al mismo trimestre del año anterior por mejor mix de servicios y nivel de actividad.
- EBITDA aumenta US\$ 647 mil (+7%) hasta US\$ 10,1 millones.

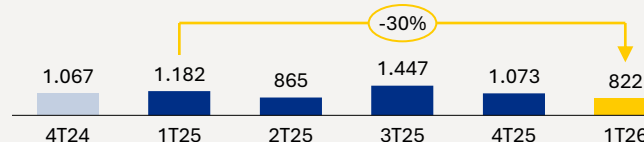
(1) Promedio ponderado Margen EBITDA últimos 4 trimestres.

### Evolución Trimestral

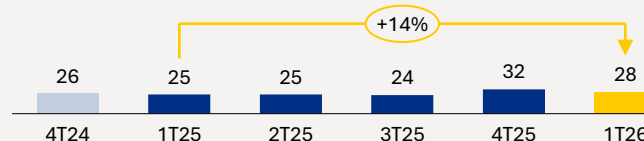
#### Toneladas Transferidas (Miles)



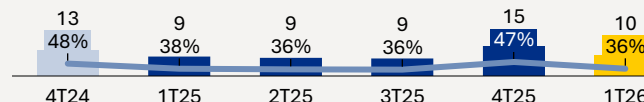
#### Vuelos Atendidos



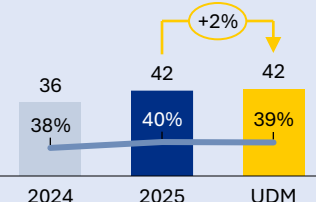
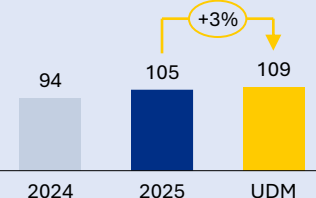
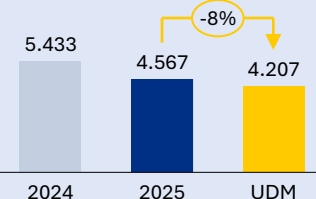
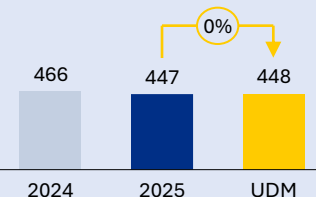
#### Ingresos (US\$ MM)



#### EBITDA Y Mg. EBITDA <sup>(1)</sup> (US\$ MM)



### Valores Acumulados





---

**01** Overview & Hitos

---

**02** Consolidado

---

**03** Segmentos

---

**04** Desafíos 2026

---

**05** Preguntas

---

## Desafíos 2026

# 01



- Diversificación ante volátil contexto mundial y regional.
- Plan de inversiones por ~US\$ 120 millones con foco en nuevos remolcadores, mantenimiento mayor de naves y proyectos de infraestructura y sostenibilidad.
- Desarrollo de oportunidades de crecimiento inorgánico.

# 02



- Participación en licitaciones para crecimiento.
- Mejor mix de servicios y mayores eficiencias.
- Renovación y potenciamiento de flota regional.
- Continúa consolidación de la industria a nivel global.

# 03



- Consolidación de nuevos contratos y operaciones.
- Volatilidad de mercado exportador de Chile.
- Desarrollo de operaciones y capacidades.





---

**01** Overview & Hitos

---

**02** Consolidado

---

**03** Segmentos

---

**04** Desafíos 2026

---

**05** Preguntas

---



# Presentación Resultados 1T 2026

Mayo 2026

