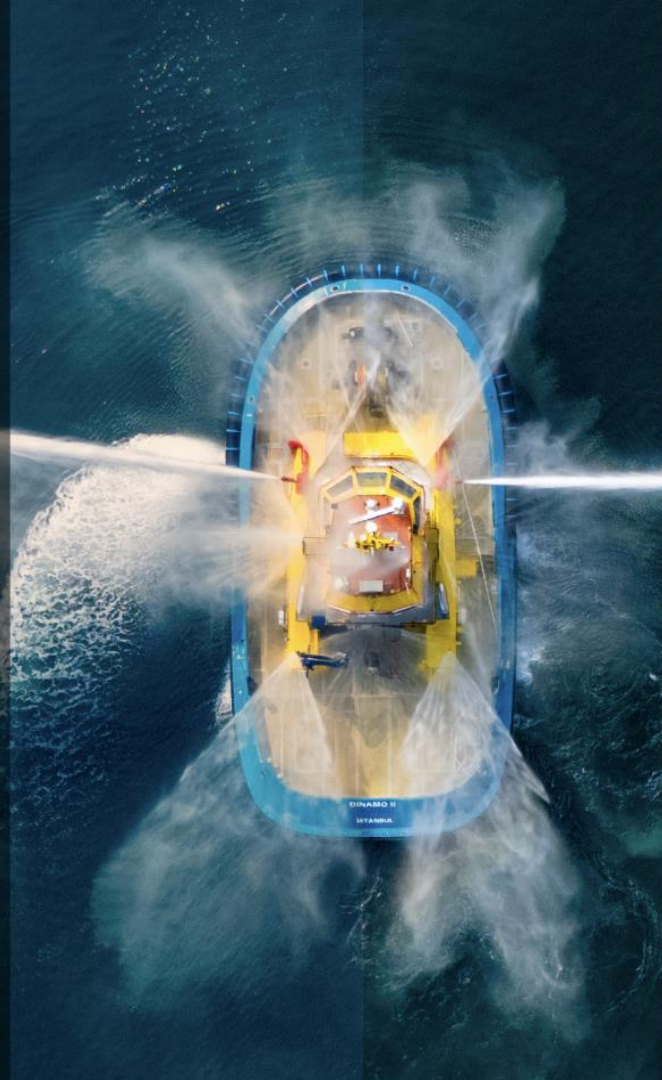




Presentación Resultados 2T 2026

Agosto 2026



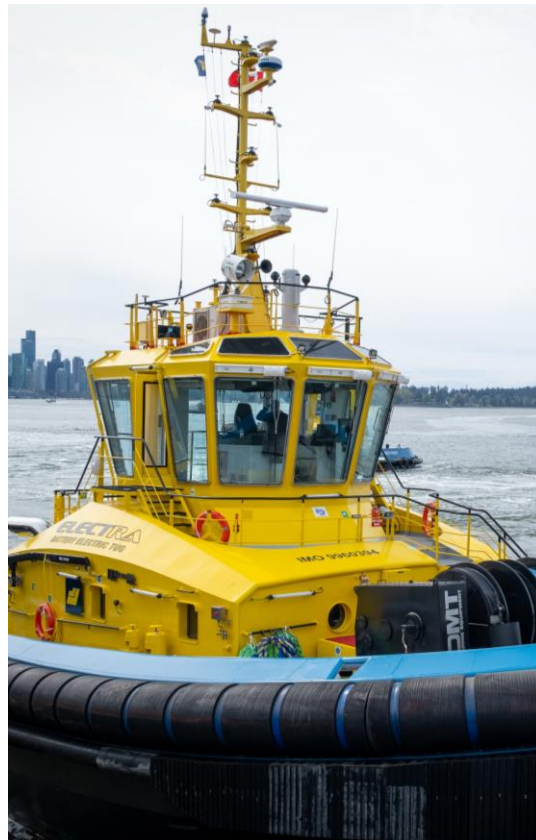


Disclaimer

Esta presentación entrega información general sobre Sociedad Matriz SAAM S.A. (“SM SAAM”) y empresas relacionadas. Se trata de información resumida y no pretende ser completa. No está destinada a ser considerada como asesoramiento a potenciales inversionistas. No se hacen representaciones o garantías, expresas o implícitas, en cuanto a la exactitud, la imparcialidad o integridad de la información presentada o contenida en esta presentación.

Ni SM SAAM ni ninguna de sus empresas relacionadas, asesores o representantes, acepta responsabilidad alguna por cualquier pérdida o daño que surja de cualquier información presentada o contenida en esta presentación y no tendrán la obligación de actualizarla con posterioridad a la fecha en la que se emite.

Cada inversionista debe llevar a cabo y confiar en su propia evaluación al momento de tomar una decisión de inversión, no constituyendo esta presentación un consejo legal, tributario o de inversión. Esta presentación no constituye una oferta o invitación o solicitud de una oferta, a la suscripción o compra de acciones. Ni esta presentación ni nada de lo aquí contenido constituirá la base de un eventual contrato o compromiso alguno.



01 Overview & Hitos

02 Consolidado

03 Segmentos

04 Desafíos 2026

Overview



12
países

+100
puertos

Flota de
203
remolcadores

+162.000
maniobras UDM

- Servicios de atraque y desatraque en puertos (*harbour towage*).
- Servicios en terminales especializados (*terminal towage*).

Operador más grande de América y tercero a nivel mundial.



3
países

8
aeropuertos

~37.000 m²
de bodegas

+447.000
toneladas movilizadas UDM

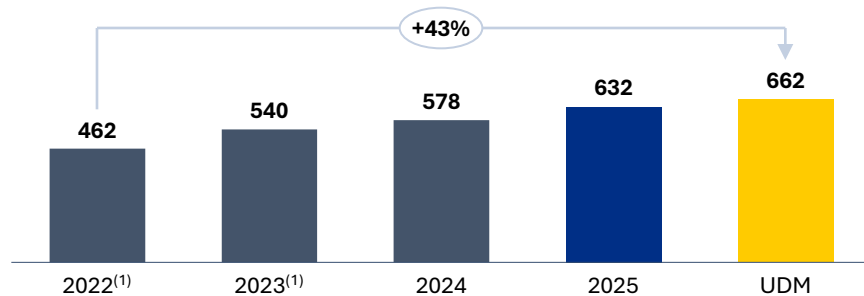
- Servicios a la carga (*cargo handling*) de importación y exportación, además de servicios a aeronaves (*ground handling*).

Uno de los principales operadores regionales en Sudamérica.

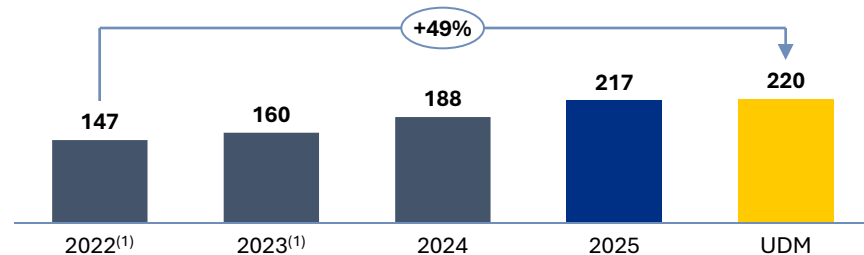


Evolución ingresos y EBITDA

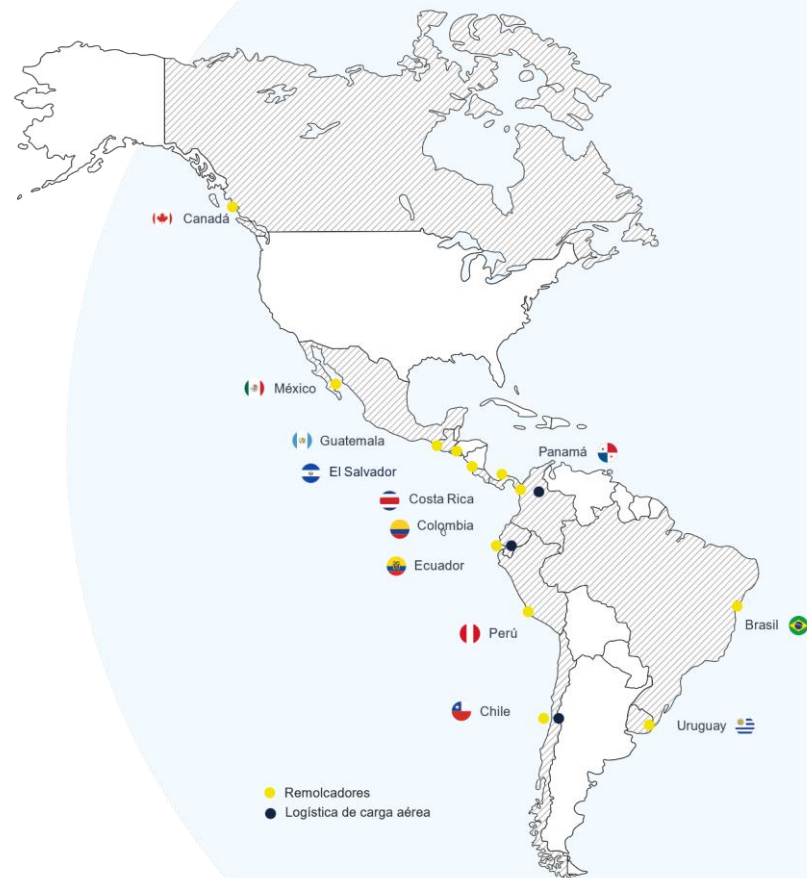
Ingresos actividades ordinarias (US\$ MM)



EBITDA (US\$ MM)



(1) Considera Operaciones continuadas



Hitos 2T26

Resultados

Ventas

US\$ 171

millones

+11% vs. 2T25

Ebitda

US\$ 53

millones

+4% vs. 2T25

Utilidades

US\$ 18

millones

-17% vs. 2T25



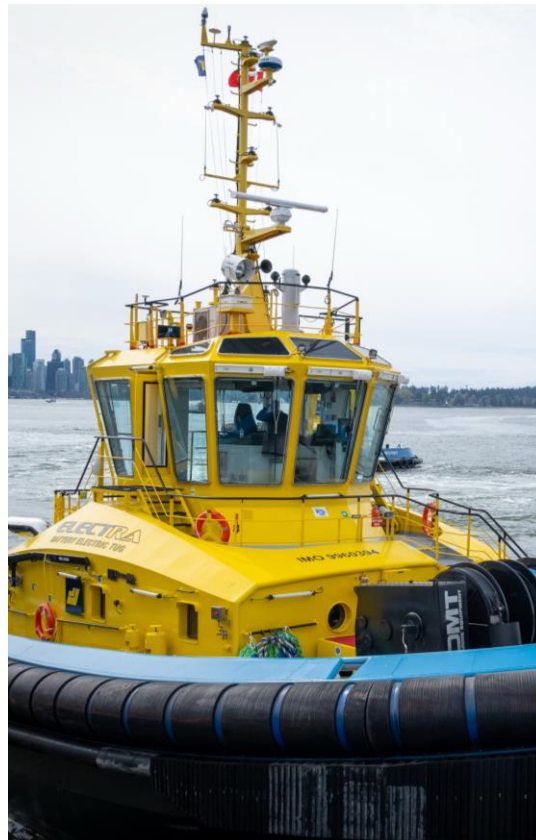
- Adquisición del 30% restante de Intertug, completando el 100% de la propiedad.
- Incorporación de dos nuevos remolcadores para las operaciones en Chile y México.



- Reinicio de operación con Emirates.
- Adjudicación contrato Copa Airlines.



- Pago de dividendo definitivo año 2025 por US\$60,4 millones.
- Aumento clasificación de riesgo hasta AA+ por Feller Rate.



01 Overview & Hitos

02 Consolidado

03 Segmentos

04 Desafíos 2026

Resultados consolidados 2T26

Datos Consolidados (US\$M)	Resultado Trimestral				Resultado Semestral			
	2T26	2T25	Δ%	Δ	1S26	1S25	Δ%	Δ
Ingresos	171.091	154.050	11%	17.041	332.533	302.108	10%	30.425
Costos de Ventas	-119.012	-107.883	10%	-11.129	-233.229	-209.512	11%	-23.717
Gastos de Administración	-26.931	-22.053	22%	-4.878	-51.483	-44.703	15%	-6.780
Resultado Operacional	25.148	24.114	4%	1.034	47.821	47.893	0%	-72
Depreciación + Amortización	27.915	26.743	4%	1.172	55.132	52.402	5%	2.730
EBITDA	53.063	50.857	4%	2.206	102.953	100.295	3%	2.658
Mg EBITDA	31,0%	33,0%		-200 pb	31,0%	33,2%		-224 pb
Participación Asociadas	374	551	-32%	-177	1.663	1.911	-13%	-248
Resultado No Operacional	15	1.039	-99%	-1.024	709	-991	-172%	1.700
Gasto por Impuesto	-7.043	-2.737	157%	-4.306	-11.533	-6.943	66%	-4.590
Resultado después de impuestos	18.494	22.967	-19%	-4.473	38.660	41.870	-8%	-3.210
Interés Minoritario	461	1.178	-61%	-717	961	1.796	-46%	-835
Utilidad Controladora	18.033	21.789	-17%	-3.756	37.699	40.074	-6%	-2.375

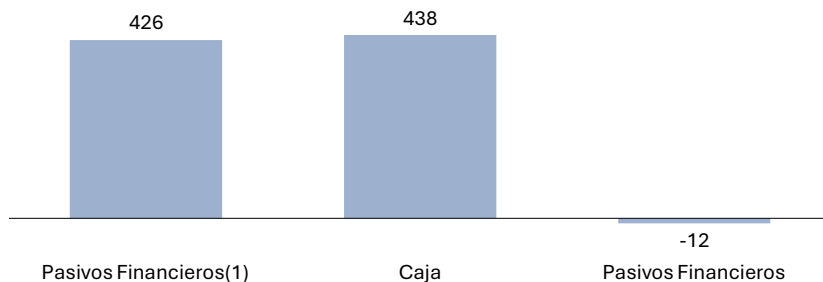
Balance

- **Activos corrientes** registran una disminución de 12% mayormente por menor el saldo de la cuenta *Efectivo y equivalentes a efectivo* de US\$ 97,4 millones, luego de ejercer la opción de compra de Intertug, pagar los dividendos definitivos correspondiente al año 2025 y la adquisición de nuevos remolcadores.
- **Activos no corrientes** aumentaron US\$ 23 millones, explicado por el aumento en *Propiedades, planta y equipos*.
- **Pasivos corrientes y no corrientes** disminuyen un 5% mayormente por el ejercicio de la opción de compra antes mencionada.
- **Patrimonio** disminuye US\$ 30 millones (-2,6%) explicado principalmente por el pago de dividendos neto de la utilidad del período.

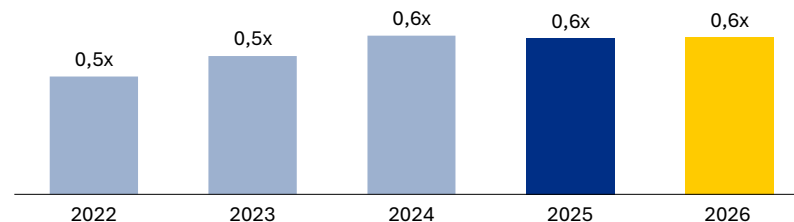
	Balance Consolidado (US\$ M)	
	Jun 2026	Dic 2025
Activos corrientes	662.143	748.719
Activos no corrientes	1.136.970	1.114.399
Activos totales	1.799.113	1.863.118
Pasivos corrientes	233.591	254.690
Pasivos no corrientes	459.975	472.922
Pasivos totales	693.566	727.612
Patrimonio	1.105.547	1.135.506
Total pasivos y patrimonio	1.799.113	1.863.118

Sanos indicadores financieros y robusta posición de liquidez

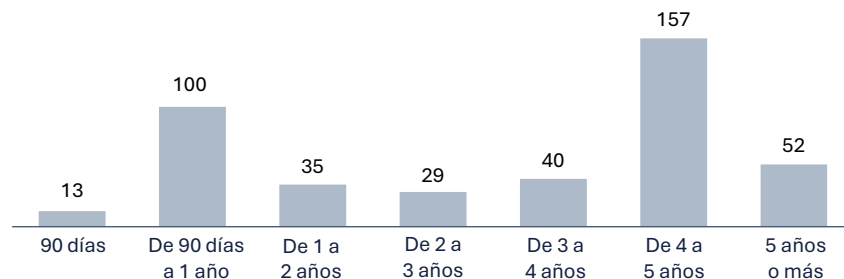
Deuda Financiera neta (US\$ MM)



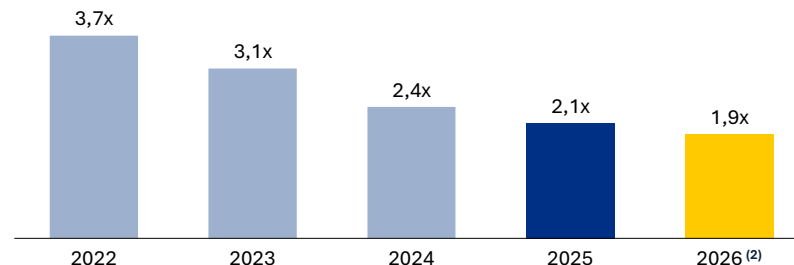
Ratio Patrimonio / Activos (veces)



Perfil de amortización deuda (US\$ MM) ⁽¹⁾



DF Bruta / EBITDA ⁽³⁾



(1) Pasivos Financieros netos de instrumentos de cobertura.

(2) EBITDA Últimos doce meses (UDM).

(3) En 2022 y 2023 considera Operaciones continuadas



01 Overview & Hitos

02 Consolidado

03 Segmentos

04 Desafíos 2026

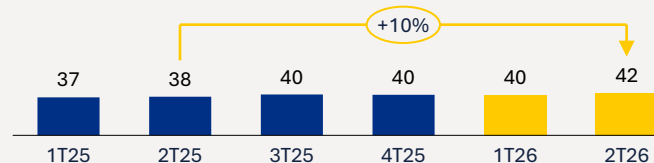
Remolcadores

Crecimiento en ingresos y EBITDA, presentan recuperación respecto de trimestres anteriores.

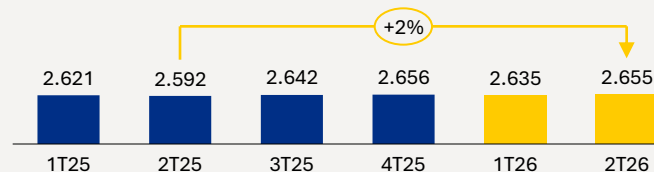
- **Ingresos** aumentan US\$ 15,1 millones (+12%) hasta US\$ 144,2 millones impulsado por:
 - Mayor actividad en **Canadá, Brasil y México**.
 - Mejor mix de ventas.
 - Efecto positivo de la apreciación de monedas locales se compensa en costos y gastos.
- **Costos de ventas** suben US\$ 8,9 millones (+10%) por mayor actividad, alza en precio de combustibles y mayor subcontratación.
- **Gastos de administración** crecen hasta US\$ 18,5 millones por reorganización de clústers operativos y potenciamiento en procesos y sistemas.
- **EBITDA** aumenta 7% hasta US\$ 49 millones, logrando **margen EBITDA** de 34,0% (+200bp superior a primer trimestre).

Evolución Trimestral

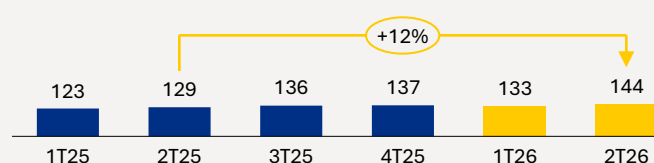
Faenas (Miles)



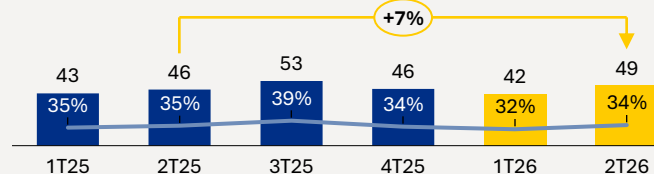
Días Time Charter



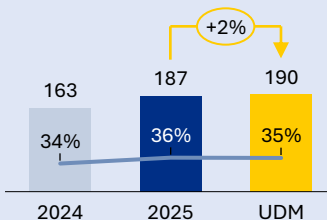
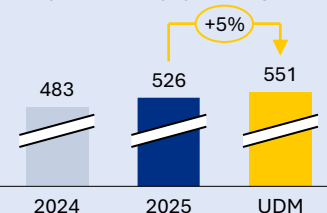
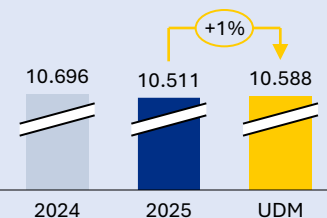
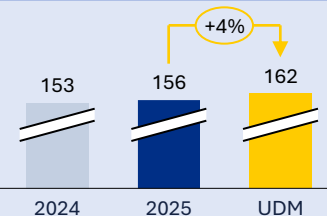
Ingresos (US\$ MM)



EBITDA Y Mg. EBITDA ⁽¹⁾ (US\$ MM)



Valores Acumulados



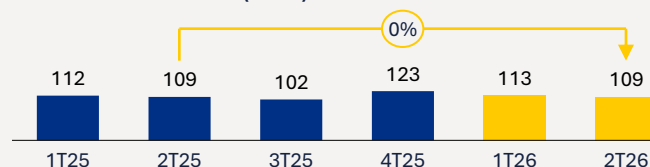
Logística aérea

Mix de servicios y precios compensan mayores en un escenario mixto de volúmenes..

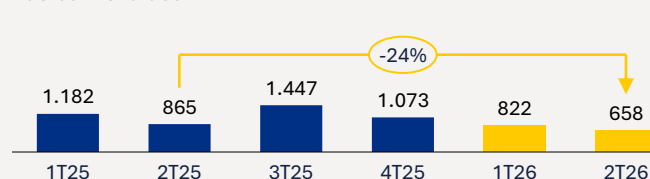
- Toneladas movilizadas (carga handling) se compensan entre mayores volúmenes de exportación y menores volúmenes de importación.
- Vuelos atendidos (ground handling) reflejan menor participación en el negocio.
- Ingresos aumentan 8% por **mayores tarifas**, asociadas en parte por efecto monedas, y mejor mix de servicios.
- El aumento de los costos de ventas (+14%) y gastos de administración (+6%), se explica principalmente por el alza de salario mínimo e impuesto al patrimonio en Colombia y el efecto de las monedas e inflación (que se compensan con mayores ingresos).
- EBITDA se mantiene estable, pero **margen EBITDA** cae a 32,6%.

Evolución Trimestral

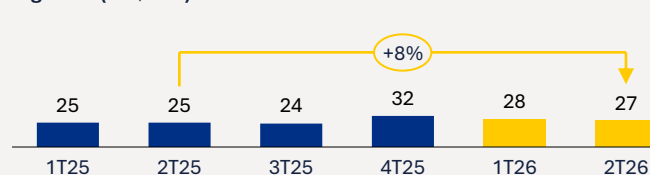
Toneladas Transferidas (Miles)



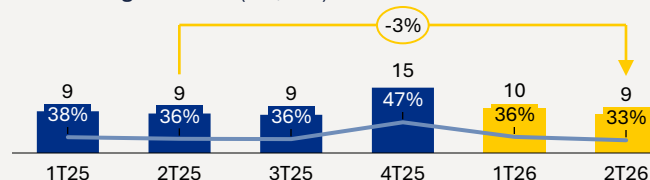
Vuelos Atendidos



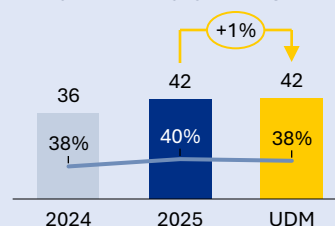
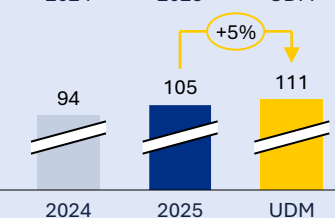
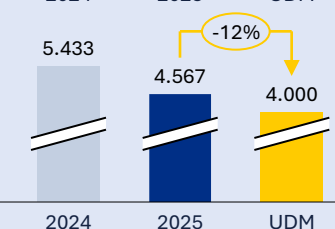
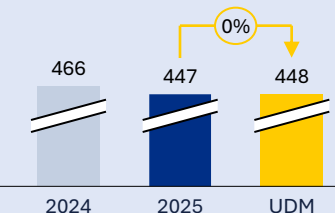
Ingresos (US\$ MM)

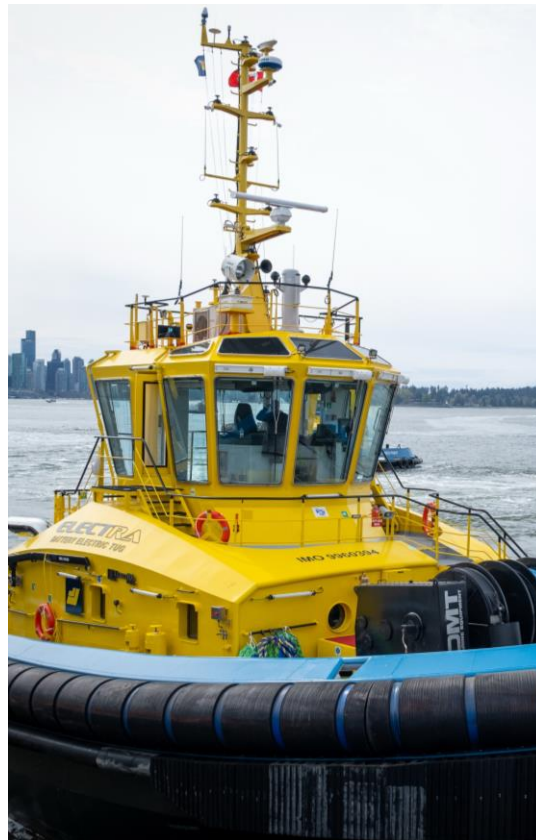


EBITDA Y Mg. EBITDA ⁽¹⁾ (US\$ MM)



Valores Acumulados





01 Overview & Hitos

02 Consolidado

03 Segmentos

04 Desafíos 2026

Desafíos 2026

01



- Diversificación ante volátil contexto mundial y regional.
- Plan de inversiones por ~US\$ 120 millones con foco en nuevos remolcadores, mantenimiento mayor de naves y proyectos de infraestructura y sostenibilidad.
- Desarrollo de oportunidades de crecimiento inorgánico.

02



- Participación en licitaciones para crecimiento.
- Mejor mix de servicios y mayores eficiencias.
- Renovación y potenciamiento de flota regional.
- Continúa consolidación de la industria a nivel global.

03



- Consolidación de nuevos contratos y operaciones.
- Desarrollo de operaciones y capacidades.





Presentación Resultados 2T 2026

Agosto 2026

