

Presentación
Resultados 3T 2026

Noviembre 2026

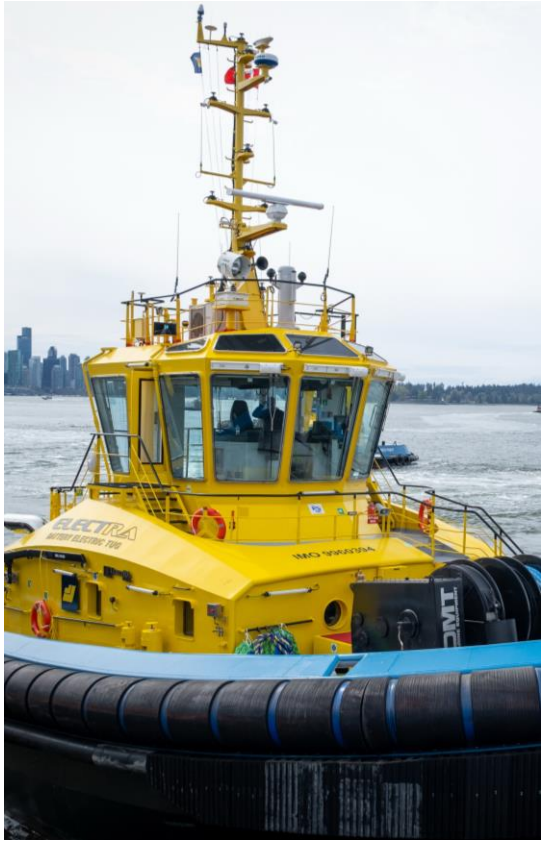


Disclaimer

Esta presentación entrega información general sobre Sociedad Matriz SAAM S.A. (“SM SAAM”) y empresas relacionadas. Se trata de información resumida y no pretende ser completa. No está destinada a ser considerada como asesoramiento a potenciales inversionistas. No se hacen representaciones o garantías, expresas o implícitas, en cuanto a la exactitud, la imparcialidad o integridad de la información presentada o contenida en esta presentación.

Ni SM SAAM ni ninguna de sus empresas relacionadas, asesores o representantes, acepta responsabilidad alguna por cualquier pérdida o daño que surja de cualquier información presentada o contenida en esta presentación y no tendrán la obligación de actualizarla con posterioridad a la fecha en la que se emite.

Cada inversionista debe llevar a cabo y confiar en su propia evaluación al momento de tomar una decisión de inversión, no constituyendo esta presentación un consejo legal, tributario o de inversión. Esta presentación no constituye una oferta o invitación o solicitud de una oferta, a la suscripción o compra de acciones. Ni esta presentación ni nada de lo aquí contenido constituirá la base de un eventual contrato o compromiso alguno.



01 Overview & Hitos

02 Consolidado

03 Segmentos

04 Desafíos 2026

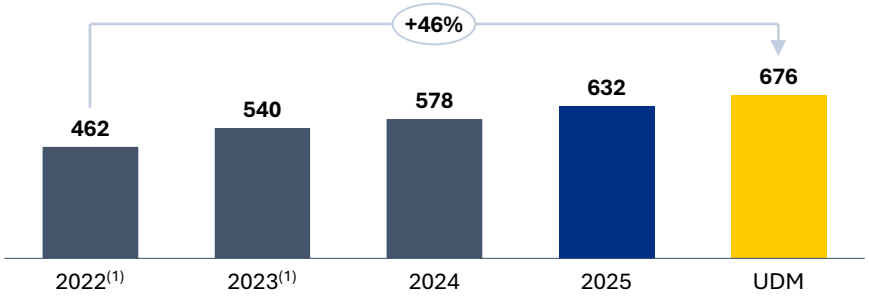
Overview

saam TOWAGE	AEROSAN
12 países	**3** países
+100 puertos	**8** aeropuertos
Flota de **204** remolcadores	**~37.000 m²** de bodegas
+163.000 maniobras UDM	**+451.000** toneladas movilizadas UDM
• Servicios de atraque y desatraque en puertos (*harbour towage*). • Servicios en terminales especializados (*terminal towage*).	• Servicios a la carga (*cargo handling*) de importación y exportación, además de servicios a aeronaves (*ground handling*).
Operador más grande de América y tercero a nivel mundial.	Uno de los principales operadores regionales en Sudamérica.

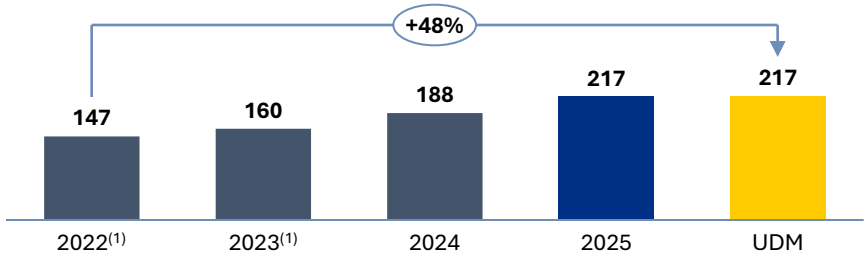


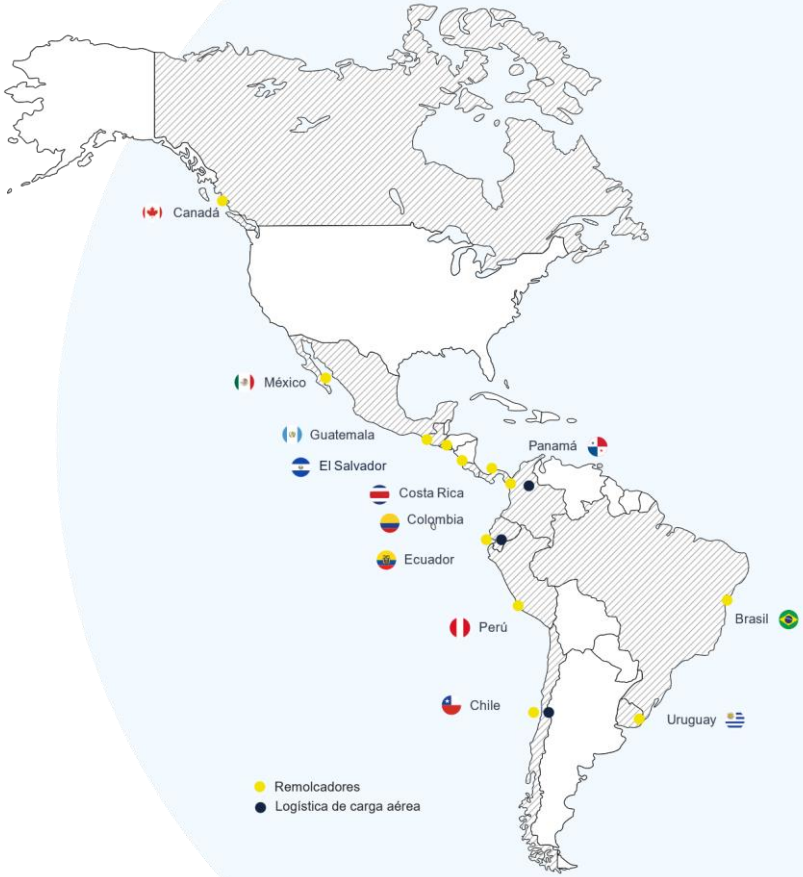
Evolución ingresos y EBITDA

Ingresos actividades ordinarias (US$ MM)



EBITDA (US$ MM)





(1) Considera Operaciones continuadas

Hitos 3T26

Resultados

Ventas
US$ 174
millones
+8% vs. 3T25

Ebitda
US$ 55
millones
-4% vs. 3T25

Utilidades
US$ 23
millones
-5% vs. 3T25

saam TOWAGE

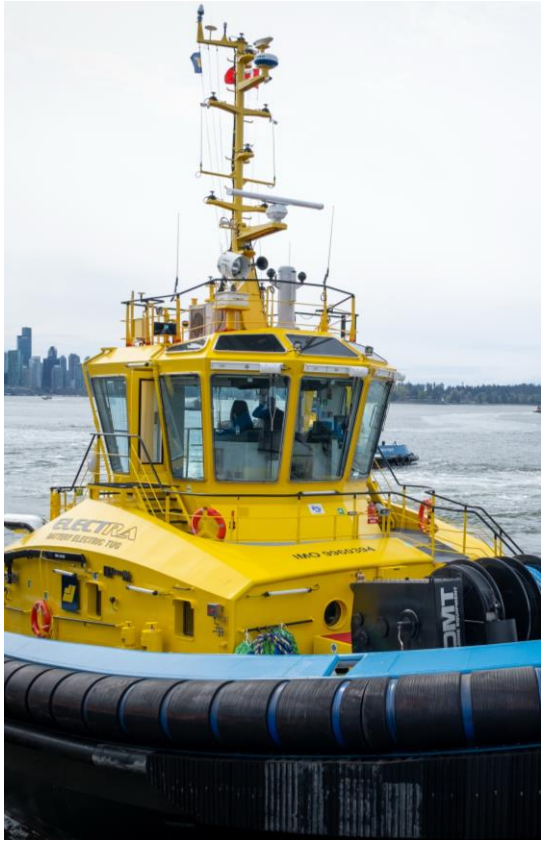
- Firma de contratos para construcción de 4 remolcadores en Brasil.
- Incorporación de cuatro nuevos remolcadores para las operaciones de Guatemala, Colombia, México y Chile.

AEROSAN GROUND HANDLING SERVICES

- Adjudicación contrato Avianca para servicios de Ground Handling.

saam

- Aumento clasificación de riesgo AA+ (Feller Rate)



01 Overview & Hitos

02 **Consolidado**

03 Segmentos

04 Desafíos 2026



Resultados consolidados 3T26

	Resultado Trimestral				Resultado acumulado 9 meses			
Datos Consolidados (US$M)	**3T26**	**3T25**	**Δ%**	**Δ**	**9M26**	**9M25**	**Δ%**	**Δ**
Ingresos	**173.861**	**160.536**	**8%**	**13.325**	**506.394**	**462.644**	**9%**	**43.750**
Costos de Ventas	-117.553	-105.103	12%	-12.450	-350.782	-314.615	11%	-36.167
Gastos de Administración	-28.509	-24.787	15%	-3.722	-79.992	-69.490	15%	-10.502
Resultado Operacional	**27.799**	**30.646**	**-9%**	**-2.847**	**75.620**	**78.539**	**-4%**	**-2.919**
Depreciación + Amortización	27.698	26.995	3%	703	82.830	79.397	4%	3.433
EBITDA	**55.497**	**57.641**	**-4%**	**-2.144**	**158.450**	**157.936**	**0%**	**514**
Mg EBITDA	**31,9%**	**35,9%**		**-399 pb**	**31,3%**	**34,1%**		**-285 pb**
Participación Asociadas	677	589	15%	88	2.340	2.500	-6%	-160
Resultado No Operacional	2.078	936	122%	1.142	2.787	-55	+2842%	2.842
Gasto por Impuesto	-7.617	-7.475	2%	-142	-19.150	-14.418	33%	-4.732
Resultado después de impuestos	**22.937**	**24.696**	**-7%**	**-1.759**	**61.597**	**66.566**	**-7%**	**-4.969**
Interés Minoritario	237	821	-71%	-584	1.198	2.617	-54%	-1.419
Utilidad Controladora	**22.700**	**23.875**	**-5%**	**-1.175**	**60.399**	**63.949**	**-6%**	**-3.550**

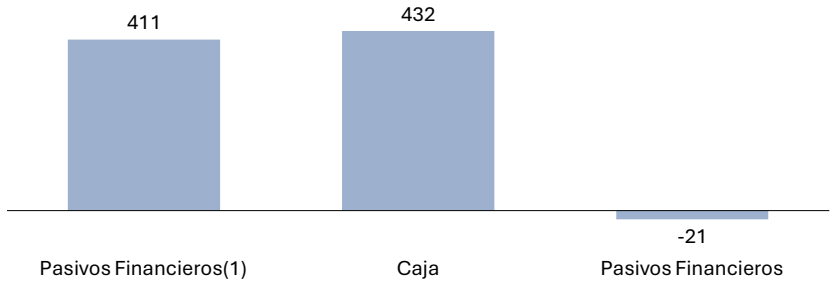
Balance

- **Activos corrientes** disminuyeron US$ 88,5 millones, principalmente por el menor saldo de *Efectivo y equivalentes a efectivo* (US$ 102,9 millones), asociado al uso de fondos para el ejercicio de la opción de compra de Intertug, la adquisición de nuevos remolcadores y el pago de dividendos.
- **Activos no corrientes** aumentaron US$ 33 millones, debido al alza en *Propiedades, planta y equipos*, vinculada a la adquisición y construcción de nuevos remolcadores.
- **Pasivos totales** disminuyeron US$ 43,8 millones (-6%), principalmente por el ejercicio de la opción de compra antes mencionada y menores créditos bancarios.
- **Patrimonio** disminuyó US$ 12 millones (-1%), debido principalmente al pago de dividendos neto de la utilidad del ejercicio acumulada a septiembre.

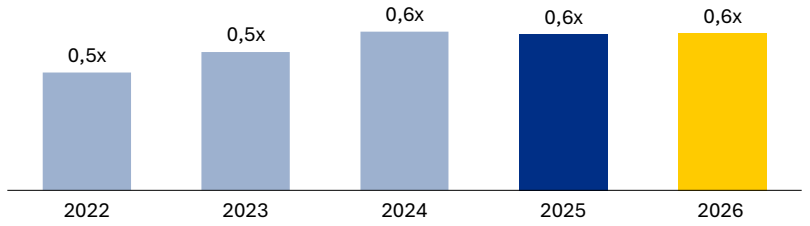
	Balance Consolidado (US$ M)	
	Sep 2026	Dic 2025
Activos corrientes	660.178	748.719
Activos no corrientes	1.147.254	1.114.399
Activos totales	**1.807.432**	**1.863.118**
Pasivos corrientes	236.318	254.690
Pasivos no corrientes	447.515	472.922
Pasivos totales	**683.833**	**727.612**
Patrimonio	**1.123.599**	**1.135.506**
Total pasivos y patrimonio	**1.807.432**	**1.863.118**

Sanos indicadores financieros y robusta posición de liquidez

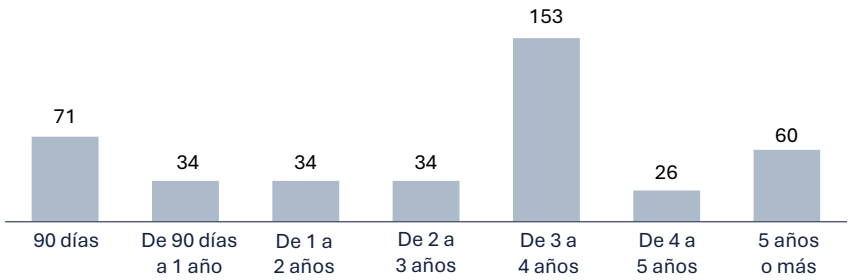
Deuda Financiera neta (US$ MM)



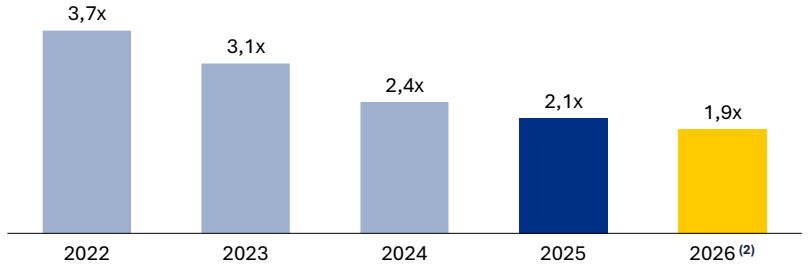
Ratio Patrimonio / Activos (veces)



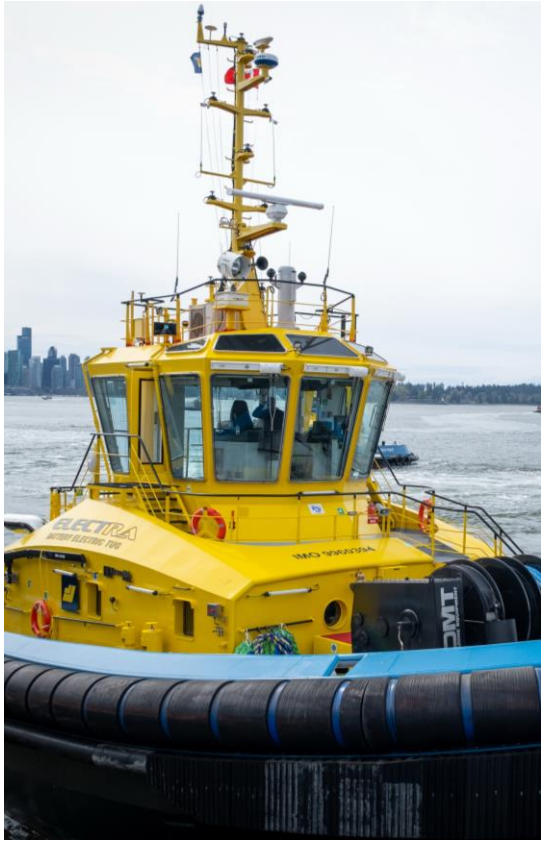
Perfil de amortización deuda (US$ MM) (1)



DF Bruta / EBITDA (3)



(1) Pasivos Financieros netos de instrumentos de cobertura.
(2) EBITDA Últimos doce meses (UDM).
(3) En 2022 y 2023 considera Operaciones Continuadas



01 Overview & Hitos

02 Consolidado

03 Segmentos

04 Desafíos 2026

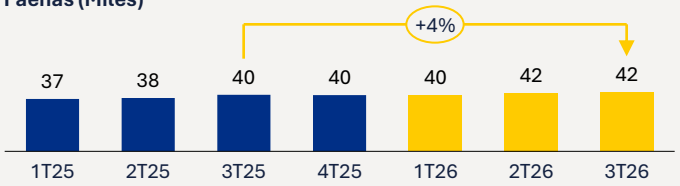
Remolcadores

Mayor presión en costos y gastos reducen EBITDA, pero éste se mantiene estable respecto del trimestre anterior.

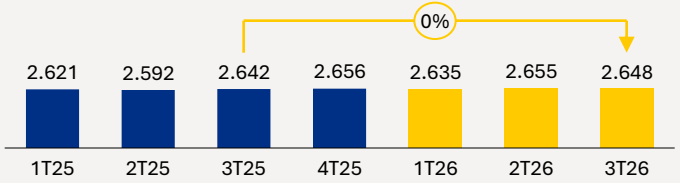
- **Ingresos** aumentan US$ 10 millones (+7%) hasta US$ 146,5 millones impulsado por:
  - Mayor actividad y efecto positivo de la apreciación de monedas locales.
  - Recupero parcial de mayores costos de combustible.
- Los costos y gastos estuvieron impactados negativamente de la apreciación de monedas locales e inflación.
- **Costos de ventas** suben US$ 11,6 millones (+13%) hasta US$ 100,8 millones por mayor actividad, alza en precio de combustibles .
- **Gastos de administración** crecen 12% hasta US$ 18,9 millones por implementación de clústers regionales, el fortalecimiento de las capacidades de crecimiento y mejoras en procesos y sistemas.
- **EBITDA** disminuye 7% hasta US$ 49,3 millones, con **margen EBITDA** de 33,6%

Evolución Trimestral

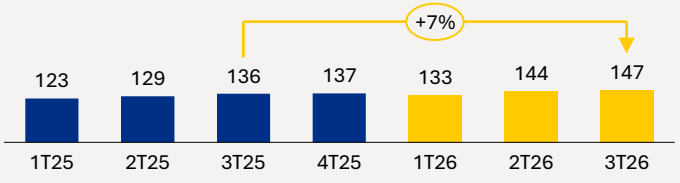
Faenas (Miles)



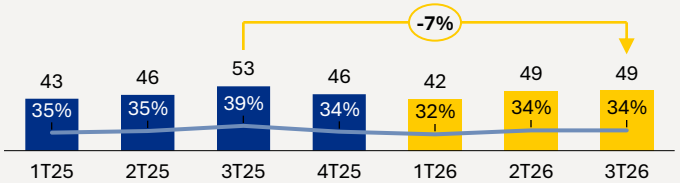
Días Time Charter



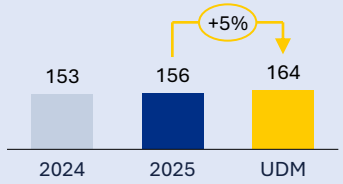
Ingresos (US$ MM)

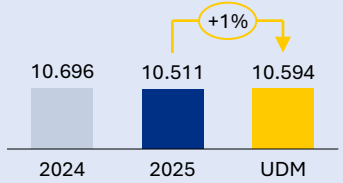


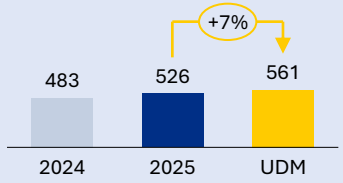
EBITDA Y Mg. EBITDA [1] (US$ MM)

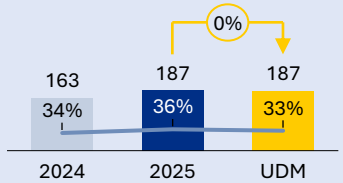


Valores Acumulados









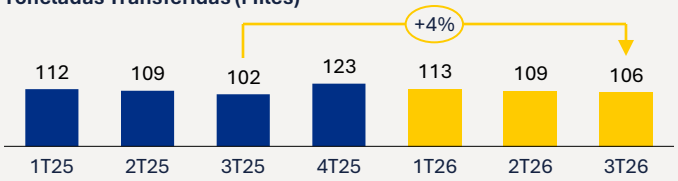
Logística aérea

Mayores tarifas y mejor mix de servicios a la carga compensaron los menores volúmenes en Colombia, aumentando margen EBITDA en relación a 2T26.

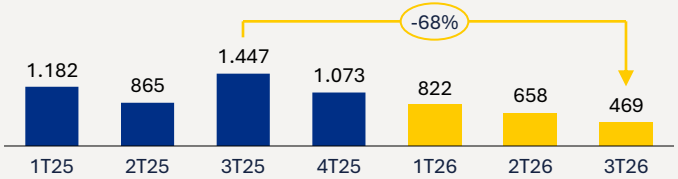
- Ingresos: aumentan 14% a US$ 27,2 millones, por **mayores tarifas** (en parte por efecto monedas), mejor mix de servicios y mayor exportación en Chile.
- Costos y gastos: en forma combinada aumentan X% (US$ 22,9 millones) por alza del salario mínimo en Colombia y por efecto de monedas e inflación.
- EBITDA: aumenta 8% a US$ 9,3 millones, mientras el **margen EBITDA** baja a 34,3%.
- Resultado no operacional: pérdida de US$ 238 mil (US$ 516 mil en 3T25), por diferencia de cambio.
- Resultado atribuible a la controladora: ganancia de US$ 2,9 millones, US$ 400 mil superior al año anterior.

Evolución Trimestral

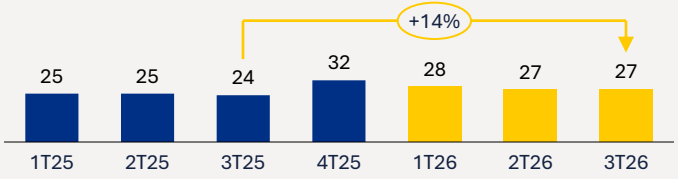
Toneladas Transferidas (Miles)



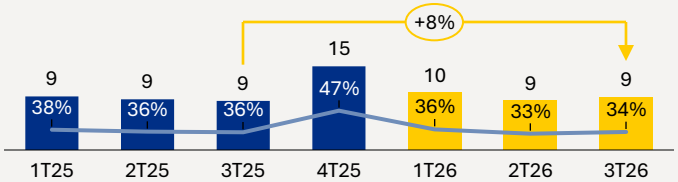
Vuelos Atendidos



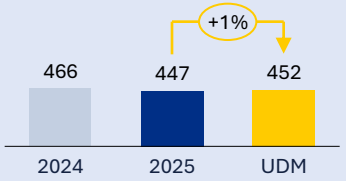
Ingresos (US$ MM)

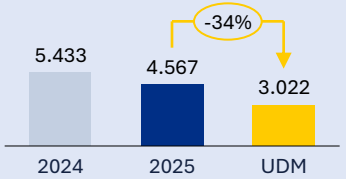


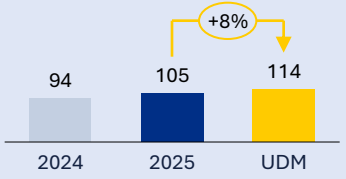
EBITDA Y Mg. EBITDA (1) (US$ MM)

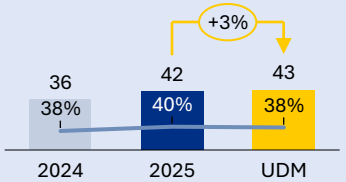


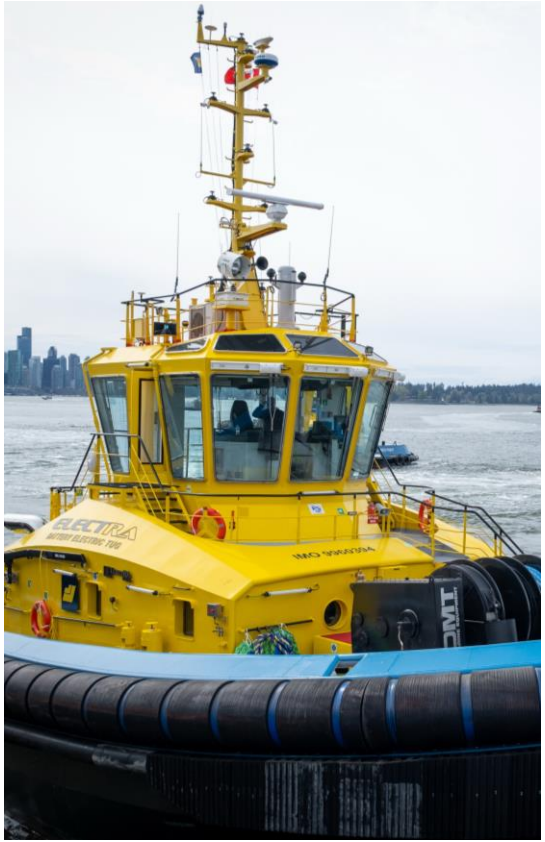
Valores Acumulados











01 Overview & Hitos

02 Consolidado

03 Segmentos

04 Desafíos 2026

Hitos 2026

01

- Diversificación ante volátil contexto mundial y regional.
- Inversiones por ~US$ 120 millones en nuevos remolcadores, mantenimiento mayor y sistema e infraestructura.
- Búsqueda de oportunidades de crecimiento inorgánico.

02

- Participación en licitaciones para crecimiento.
- Efecto acotado en demanda por volatilidad de precios de combustible e inflación.
- Renovación y potenciamiento de flota regional.
- Continúa consolidación de la industria a nivel global.

03

- Consolidación de nuevos contratos y operaciones.
- Desarrollo de operaciones y capacidades.



Presentación

Resultados 3T 2026

Noviembre 2026



